



Cámara Oficial Española
de Comercio de Chile

Centenario CAMACOES
Mirando hacia el futuro



ABRIL - MAYO

Nº26

BOLETÍN INFORMATIVO
CAMACOES 2022

La voz de CAMACOES

Internacionalización y negocios



Cámara Oficial Española
de Comercio de Chile

Centenario CAMACOES
Mirando hacia el futuro

EDICIÓN N°26

Editorial

En esta edición, indagaremos en los múltiples procesos de internacionalización de las empresas, en donde también se podrán conocer los servicios que actualmente ofrece CAMACOES para socios y no socios, teniendo como fin, lograr una expansión en el mercado internacional. Además, podremos conocer más sobre los comités sectoriales de la Cámara, sus focos, gobiernos corporativos y cómo estos pueden relacionarse con la ciencia, tal como lo hace la Nanotecnología.

Sabemos que no existe una sola fórmula para alcanzar la internacionalización y que también esto puede depender de muchos factores externos, sin embargo, es recomendable contar con un aliado estratégico, por lo que como Cámara Oficial Española de Comercio de Chile apoyamos a las empresas en todo su proceso y asesoramos de una manera integral para así lograr los objetivos comerciales de cada organización.

Equipo CAMACOES.



SERVICIOS CAMACOES:

Acercando lo mejor de los dos mundos

En una entrevista a Marcela Reyes, gerente comercial de la Cámara Oficial Española de Chile explicó los servicios que ofrece la organización gremial en esta área. “La internacionalización es un gran desafío para toda empresa que toma esta decisión, pero Camaco es cuenta con el know-how para apoyar en todo este proceso” comentó la ejecutiva.

La Cámara Oficial Española de Chile (CAMACOES) ofrece herramientas bidireccionales útiles para empresas chilenas y españolas que deseen prospectar el mercado, tener un primer acercamiento con empresas de ambos países, expandirse y crear nuevas oportunidades de negocios.

“Si bien es cierto, en España y Chile hablamos el mismo idioma, puede jugar una mala pasada el no tener claro las perspectivas de la cultura internacional como las buenas prácticas en los negocios. Sin embargo, Camaco es el mejor aliado en ambos países, pues tiene conocimiento del mercado para internacionalizar productos y/o servicios.”

comentó Marcela Reyes. Destacando el apoyo que pueden ofrecer las empresas socias de CAMACOES en temas: legales tributarios, laborales, migratorios, transporte internacional/logística, seguros internacionales, banca, etc.

Camaco es cuenta con un know-how basado en el conocimiento de ambos mercados (España y Chile), experiencia en este tipo de servicios y una gran red de contactos, para sintetizar y clasificar de forma muy resumida las oportunidades y dificultades que se presentan en los procesos de internacionalización.

Servicios de internacionalización



AGENDAS DE NEGOCIOS

Es un calendario personalizado de citas, que tiene acceso a socios comerciales potenciales (distribuidores, representantes, partners) los que están alineados con las necesidades y objetivos del solicitante. Las reuniones se pueden realizar de forma virtual o presencial e incluyen: asesoramiento y acompañamiento especializado durante todo el proceso (asesoría y planificación de la agenda, investigación de contactos, asignación de un gestor de proyectos y más). Al culminar la prestación de servicios se entrega un informe final con una breve descripción del procedimiento (registros de empresas contactadas, detalle de las reuniones concretadas, información sobre las marcas, productos o empresas visitadas e información práctica del país



ESTUDIO DE MERCADO

Es el desarrollo de un informe sectorial de acuerdo con las necesidades y requerimientos específicos de cada solicitante, complementado con un análisis del sector al que se desea acceder, reflejando los actores más relevantes y mostrando las oportunidades que ofrece el mercado, entre ofertas, demandas y precios.



DIRECTORIO DIGITAL DE EMPRESAS

Es un listado de empresas locales (distribuidores, importadores, agentes, etc.) con descripciones de la actividad, una persona de contacto contrastada y las coordenadas de la organización. Para la elaboración de este listado, se realiza una previa investigación para que así el perfil de la compañía se pueda ajustar a los intereses del cliente.



INFORMES COMERCIALES

Es una amplia cobertura de información comercial y financiera de una compañía. Su objetivo es proveer datos valiosos para facilitar la evaluación de nuevos socios o clientes, permitiendo minimizar riesgos y respaldar solvencia de forma ágil y precisa.

Servicios de promoción comercial

EVENTOS

Se organizan eventos empresariales como: seminarios, charlas, lanzamiento de una marca o de productos, servicios, planificación, comunicación, ejecución y difusión, tanto para empresas chilenas como españolas socias o no socias. La base de datos de la Cámara tiene más de siete mil registros.

PUBLICIDAD

Camaco es pone a disposición espacios publicitarios para empresas chilenas y españolas, socias o no socias de la institución, para dar a conocer sus compañías, productos, y/o servicios. Las plataformas son: Sitio web www.camaco.es y Boletín Camaco es (con periodicidad bimestral).

"Grandes cosas se hacen por una serie de
pequeñas cosas reunidas."
Vincent Van Gogh

*Asesoramos a empresas integral y personalmente en materias
estratégicas, gestión, proyectos y económico-financieras.*

**Gestión
Empresarial**



Apoyamos en las materias más **relevantes** de la gestión administrativa y financiera para **maximizar** el beneficio del inversionista.

**Evaluación de
Proyectos**



Desde el punto de vista financiero, poder **valorizar y evaluar correctamente** sus proyectos de inversión, es central para nuestros clientes.

**Financiamientos
Estructurados**



La **gestión activa de pasivos** es una variable estratégica para la correcta gestión de las empresas para dar sostenibilidad en el tiempo a sus proyectos.



Experiencias de internacionalización junto a Camacoés

Pamela Castro, strategic planning office director de Open Sistemas; Javier Vela, export area de Cintasa y David Ruiz de Austri, export manager de Thomil Profesional compartieron sus experiencias con respecto a los servicios de la Cámara. “El servicio de agenda proporcionado por Camacoés fue de primera calidad y más durante la época de pandemia en Chile. Puedo reconocer su compromiso desde el inicio del proyecto” explicó el export manager de Thomil Profesional.

La Cámara Oficial Española de Comercio en Chile ofrece múltiples servicios de internacionalización como lo son las agendas de negocios o reuniones, de modo que algunas empresas han optado por Camacoés para expandirse y quisieron compartir sus experiencias.

Open Sistemas es una de las empresas que eligió a Camacoés para prospectar el mercado chileno, dar a conocer su empresa y servicios.

Esta compañía especializada en Big Data cuenta con experiencia en proyecto de IoT, análisis de imágenes y cámaras. Sus proyectos están relacionados con la gestión, transformación, análisis, almacenamiento y visualización de datos.

Por su parte, Pamela Castro, strategic planning office director de Open Sistemas compartió su testimonio sobre el servicio de agendas de negocios de Camacoés.



PAMELA CASTRO

Strategic planning office
director

¿Qué opinas sobre el servicio de agendas de reuniones que ofrece Camacoos?, ¿lo recomendarías a otras empresas españolas?

El servicio de agenda de reuniones nos ha sido útil en el proceso de internacionalización de la compañía, en concreto, lo hemos utilizado sobre todo durante el periodo 2020-2021 complementando nuestros procesos de prospección comercial. Quizás, donde más valor nos ha aportado es en las fases tempranas relativas a la búsqueda, calificación de prospectos y en el acercamiento a la comprensión de necesidades. Sin duda, lo recomendamos a otras empresas que estén interesadas en ponerse en contacto tanto con empresas locales en Chile como con empresas españolas con sede allí.

¿Cómo fue tu experiencia en las reuniones?, ¿crees que es un servicio que les permitió prospectar el mercado y llegar a reunirse con potenciales clientes?

Sí, nos ha sido útil en la prospección comercial, ya que hemos podido contactar directamente con diferentes empresas en Chile, en los sectores objetivos que nos interesaban.

Ahora mismo, la situación socioeconómica en Chile probablemente no sea la más idónea y, en términos generales, existe un ambiente de incertidumbre que como es lógico, se ve reflejado en que muchas empresas locales estén frenando sus contrataciones e inversiones para este 2022. Hay que estar muy atentos en cómo se van desarrollando los acontecimientos en el país.

¿Siguen en contacto con las empresas chilenas que se reunieron?

Sí, nuestro equipo comercial está continuamente trabajando con empresas en diferentes países de LATAM. Chile es uno de ellos, en donde principalmente, mantenemos contacto con empresas españolas con sede en Chile.



Otra de las empresas que optó por los servicios de Camaco es Cintas, con el objetivo de reunirse con potenciales clientes, dar a conocer la empresa, sus equipos y modelo de negocio. Esta compañía es de diseño y fabricación de transportadores y todas sus variantes. Sus equipos están adaptados a todos los sectores y están especializados para montaje, mantenimiento y asistencia técnica.

Javier Vela, export area de Cintas recordó su experiencia junto a Camaco:

¿Qué opinas sobre el servicio de agendas de reuniones que ofrece Camaco?, ¿lo recomendarías a otras empresas españolas?

Efectivamente lo recomendaríamos. En nuestra opinión, el servicio de agendas para la misión comercial virtual a Chile fue satisfactorio, hubo muy buena comunicación y se realizó un gran trabajo en la prospección de potenciales clientes y coordinación de agendas para concertar reuniones.

¿Cómo fue su experiencia en las reuniones?, ¿crees que es un servicio que les permitió prospectar el mercado y llegar a reunirse con potenciales clientes?

Las reuniones nos permitieron prospectar el mercado y conocer las necesidades de los potenciales clientes. En algún caso, confiamos colaborar con algún cliente a mediano plazo.

¿Siguen en contacto con las empresas chilenas que se reunieron?

Sí, seguimos en contacto y hacemos seguimiento con algunas empresas chilenas con las que nos reunimos para conocer si se genera alguna oportunidad de negocio.



DAVID RUIZ DE AUSTRI

Export manager

Thomil Profesional, es una empresa española con más de 60 años de experiencia en el sector de limpieza e higiene profesional, decidió contactar a Camacoés con el fin de introducir Poly-Vir al mercado chileno. David Ruiz de Austri, export manager de la misma empresa, compartió su testimonio:

¿Qué opinas sobre el servicio de agendas de reuniones que ofrece Camacoés?, ¿lo recomendarías a otras empresas españolas?

El servicio de agenda proporcionado por Camacoés fue de primera calidad y más durante la época de pandemia en Chile. Puedo reconocer su compromiso desde el inicio del proyecto, a pesar de la pandemia que no permitía reuniones presenciales, y sólo podíamos reunirnos a través del ordenador.

¿Cómo fue tu experiencia en las reuniones?, ¿crees que es un buen servicio que les permitió prospectar el mercado y llegar a reunirse con potenciales clientes?

Considero que el servicio fue de "triple A", ya que captaron perfectamente el tipo de empresas locales que estábamos buscando, al cual se ciñeron al pie de la

letra, agendando reuniones muy específicas con diferentes empresas del tipo de sectores que les demandamos. Si bien en la actualidad no hemos generado ninguna colaboración a corto plazo.

¿Siguen en contacto con las empresas chilenas que se reunieron?

La verdad es que mantenemos contacto con algunas de dichas empresas vía email, sobre todo las que mostraron mayor interés, aunque tras la pandemia está siendo muy intenso, sumado a la situación de aumento de costes generalizados con respecto a las materias primas y logística.

Para concluir, nos gustaría señalar que esperamos contar con el servicio de Camacoés en el futuro, porque tras esta primera experiencia, estamos muy contentos de la profesionalidad de las personas implicadas en nuestro proyecto, incluso a pesar de que no hemos obtenido los resultados que esperábamos.



WAGEMANN
ABOGADOS & INGENIEROS

Somos expertos en contratos de construcción.

Especializados en derecho de la construcción y gestión de proyectos de infraestructura en América Latina, Europa, Medio Oriente y África, WAGEMANN Abogados & Ingenieros destaca por su equipo interdisciplinario único, compuesto por expertos técnicos y contractuales.

Brindamos asesoría estratégica, *claim & contract management*, informes periciales y entrenamiento en el marco de proyectos de energía, minería, industria, obras públicas y Asociaciones Público-Privadas, entre otros.

Nuestros servicios son ofrecidos tanto durante el proceso de licitación como en la etapa de ejecución de obras. Asimismo, participamos en procedimientos de resolución de disputas, mediaciones, arbitrajes, litigios y *Dispute Boards*.

Contamos con oficinas regionales en Chile, España y Costa Rica, asegurando una atención local y personalizada a nuestros clientes.



ENTREVISTA A MAYRA KOHLER, GERENTE GENERAL CAMACOE:

Internacionalización: otra forma de expansión

Mayra Kohler, Gerente General de la Cámara Oficial Española de Comercio de Chile, analizó los procesos de internacionalización de las empresas, las áreas más atractivas para invertir y como poder asesorarse en esta materia. “Es necesario definir los objetivos y ser realistas con respecto al escenario actual y contar con investigación previa antes de iniciar el proceso” explicó la gerente.

La internacionalización es cuando una empresa busca expandirse en mercados internacionales para vender sus productos o servicios. Actualmente, han aumentado estas posibilidades ya que existe una mayor conectividad, convenios y relaciones entre naciones.

Según el Banco Central de Chile, en 2020 España se situó como tercer inversor extranjero en el país en términos de stock,

solo anteponiéndose por Estados Unidos y Canadá, cifra alentadora ya que refleja la confianza del país europeo en Chile y sobre lo que el territorio nacional tiene para ofrecer al mundo, tales como la producción de litio, cobre, energía eólica, renovable, agricultura y mucho más.

¿Qué es necesario considerar para poder internacionalizar una empresa?

Es necesario definir los objetivos y ser realistas con respecto al escenario actual, contar con investigación previa antes de iniciar el proceso, tales como estudios de mercado, informes comerciales, contemplar información política o económica del país en donde la empresa se está proyectando. La digitalización en las organizaciones es otro factor importante, para que la tecnología rediseñe el modelo de negocios.

¿Por qué elegir Chile como un destino de inversión?

En el ranking de mejores países para hacer negocios de Forbes, Chile es el primero de Latinoamérica, del mismo modo, tal como lo indica el Banco Mundial, nuestro país es el primero de la región en el índice de libertad económica y en competitividad de talento, agregando que Chile tiene mucho para ofrecer, desde minería, recursos naturales, agricultura, acuicultura, turismo y muchas más áreas para explorar. Invertir en Chile es posible, existe estabilidad política y comercial para hacerlo.

¿Por qué elegir España como un destino de inversión?

Según la Subsecretaría de Relaciones Económicas Internacionales, Chile cuenta con 26 acuerdos comerciales, por lo que existen muchos destinos atractivos para explorar e invertir, sin embargo, en el caso de España, el tema del idioma es relevante, además de la recuperación de su crecimiento económico y de la creación de más empleo. Es un país que está muy pendiente de lo que sucede en Chile, tanto de temas económicos y políticos. Es líder en energías renovables, infraestructura, deportes, transporte y

más. También, cabe destacar que España es la puerta de entrada al mercado de África y Oriente Medio.

¿Qué sectores son los más atractivos para invertir?

Cualquier sector puede ser rentable si este apunta de una manera estratégica, pero cuando hacemos referencia a inversiones entre Chile y España, las energías renovables, infraestructura, eficiencia energética, transporte, energía eólica y las tecnologías de la información y comunicación (TIC) son las principales áreas de interés.

¿Cómo una empresa puede asesorarse para alcanzar la internacionalización?

Existen algunas organizaciones que pueden asesorar o contribuir con información e investigaciones, nosotros en la Camacoes ofrecemos herramientas bidireccionales para empresas chilenas y españolas, que deseen tener un primer acercamiento o expandirse en alguno de estos países. Los servicios son de internacionalización; tales como agendas de reuniones, estudios de mercado, directorio digital de empresas, informes comerciales y de promoción internacional; como eventos y publicidad.

Aprovecho de destacar que, desde el 30 de mayo al 3 de junio, estaremos realizando nuestra primera Misión de Innovación 2022 en España, en donde visitaremos las principales sedes de importantes empresas, indagando en sus proyectos y modelos de negocios, para que cada asistente pueda vivir una experiencia de una semana en estas compañías, siendo posible conocer más sobre rubros de interés u otros.



Conociendo a los Comités Sectoriales 2022

En CAMACOES contamos con comités sectoriales los que tienen como fin que las empresas socias puedan compartir buenas prácticas, promover el debate en torno a intereses comunes y proponer soluciones e ideas que sirvan tanto para sus pares como a nivel país.

No obstante, este 2022 se han definido los Gobiernos Corporativos de cada uno de los comités, para obtener una clara estructura y línea de trabajo.



COMITÉ DE ENERGÍA

Actualmente, las energías renovables han obtenido una mayor participación, desplazando a las fuentes que utilizan combustibles fósiles. Sin embargo, esto incrementará debido al plan de descarbonización del gobierno, la que trae consigo grandes desafíos, como la flexibilidad de los sistemas de transmisión,

el almacenamiento, la generación distribuida, la electromovilidad y la modernización de la regulación del sector. El Comité de Energía de CAMACOES busca ser un aporte y facilitar el contacto comercial entre nuestros miembros, siempre apuntando a temas sobre análisis de cambios regulatorios.



JAVIER CARRASCO MORA

Presidente Comité de Energía
Gerente General Eiffage

Ingeniero industrial con más de 15 años de experiencia laboral en el sector de energía para empresas líderes a nivel mundial. Liderando y gestionando empresas con diversos proyectos en simultáneo de gran envergadura en el sector de renovables, proyectos de distribución y alta tensión a nivel de Sudamérica y Europa. Ha ejercido liderazgo en empresas con proyectos en entornos complejos con resultados exitosos en España, Perú, Chile y Argentina. Actualmente es Gerente General de Eiffage Chile.



CRISTOBAL PELLEGRINI

Vicepresidente Comité de Energía
Socio Barros & Errázuriz

Abogado de la Pontificia Universidad Católica de Chile, con estudios de postgrado en la misma universidad, la escuela de derecho de la Universidad de Northwestern y en Kellogg School of Management. Es socio de Barros y Errázuriz, donde dirige la práctica de energía, dedicándose a asesorar a empresas eléctricas y de gas en todo el ciclo de la inversión (desarrollo, construcción, operación), así como en financiamientos y procesos de M&A. Ha sido profesor de Derecho Comercial en la Pontificia Universidad Católica de Chile y de Derecho de la Energía en la Universidad Adolfo Ibáñez.



JOSEFINA YAVAR

Secretaria Comité de Energía
Socia Cuatrecasas

Abogada de la Pontificia Universidad Católica de Chile (2005) y Máster of Laws de la Universidad de Harvard (2011). Además, es profesora del Magíster en Derecho de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Es socia del estudio Cuatrecasas, especializándose en operaciones de fusiones y adquisiciones, particularmente en proyectos de energía nacionales e internacionales. También enfoca su práctica en asesoría a inversionistas y emprendedores en sus procesos de inversión y financiamiento.



COMITÉ DE INFRAESTRUCTURA

La gestión de autopistas, aeropuertos, hospitales, ciclo integral del agua, telecomunicaciones, energía, entre otros, están siendo lideradas por nuestras empresas socias, esto debido a que las

empresas españolas vienen desempeñando un rol protagonista en la inversión y desarrollo de la infraestructura en Chile. Este comité pretende analizar los desafíos del área pública y privada.



ANDRÉS BARBERIS

Presidente Comité de Infraestructura
Director General VíasChile

Director General de Vías Chile. Abogado de la Universidad Diego Portales, posee MBA en IE Business School y un Máster en Derecho de la Empresa en la U. de los Andes. Fue el Gerente de Asesoría Jurídica, Abertis Autopistas Chile Ltda. (2009-2012). Luego pasó a ser Director de Asesoría Jurídica para Latinoamérica, Grupo Abertis (2013-2014). Y, finalmente, uno de los cargos que maneja hasta el día de hoy es el de Director Autopistas Argentinas, Grupo Abertis (Presidente Ejecutivo AUSOL y Grupo Concesionario del Oeste) (2014-actualidad).



ELINA MERENMINSKAYA

Vicepresidente Comité de Infraestructura
Socia Wagemann Abogados & Ingenieros

Doctora en Derecho y Magister en Derecho por la Georg-August Universidad de Göttingen, Alemania. Árbitro del CAM Santiago y miembro de la lista de árbitros de la Cámara de Comercio de Lima, the International Centre for Dispute Resolution, entre otras instituciones arbitrales. Fue distinguida por Who is Who Legal (WWL) como una de los abogadas expertas en el ranking de Arbitration y Construction Law, siendo también nombrada en esta última como Thought Leader. Cuenta con múltiples publicaciones y actualmente es Socia de Wagemann Abogados.



ARNALDO GORZIGLIA

Secretario Comité de Infraestructura
Socio Arteaga & Gorziglia

Abogado Master of Laws (LL.M.), Universidad de Duke, NC, EE.UU. (1998). Pontificia Universidad Católica de Chile, Licenciado en Derecho (1994). Se especializa en adquisiciones y fusiones, financiamiento de todo tipo de proyectos, especialmente de infraestructura, reestructuraciones societarias y mercado de capitales. Cuenta con vasta experiencia en prestar asesoría legal en financiamiento de proyectos de infraestructura y a grandes empresas en procesos de licitaciones públicas. Ha participado en el financiamiento de importantes carreteras urbanas y aeropuertos en Chile. Desde el año 2018 forma parte del directorio del Fondo de Infraestructura S.A. (Foinsa). Socio Fundador y dirige la Práctica Corporativa de Arteaga Gorziglia.



COMITÉ DE INNOVACIÓN Y TECNOLOGÍA

Las empresas españolas en Chile son muy relevantes en el ámbito tecnológico, por lo que este comité busca aprovechar esta experiencia y generar aprendizajes para fortalecer los sistemas nacionales de innovación, y articularlos con las principales tendencias que operan en la economía mundial.

Es importante señalar, que las políticas de innovación, articuladas con las de ciencia y tecnología, son necesarias para vincular de manera eficiente los esfuerzos de empresas, gobiernos y sectores académicos.



FERRAN AMAGO

Presidente Comité de Innovación y Tecnología
Director Ejecutivo Leitat Chile

Licenciado en Ingeniería en Telecomunicaciones en UPC School. Cuenta con más de 20 años de experiencia en empresas de consultoría, tecnología, retail & Trade, administración pública, etc. tanto nacionales como multinacionales.

Ha liderado proyectos estratégicos para el FC Barcelona, el Ayuntamiento de Barcelona, la Diputación de Barcelona o la Cámara de Comercio, entre otros. Actualmente es director ejecutivo de Leitat Chile.



CARLOS OVIEDO

Vicepresidente Comité de Innovación y Tecnología
Director de Banca Digital y Openbanking NTT Data

Ingeniero con mención en biotecnología en la Universidad de Chile. Máster en la Universidad Adolfo Ibañez. Cuenta con más de 16 años de experiencia en Transformación Digital e Innovación, liderando equipos que diseñan e implementan la propuesta de valor de banca digital, articulando un ecosistema completo de actores: Bancos, Emisores, Adquirentes, Procesadoras, Cloud Providers, Fintech y Startups, ayudando a acelerar la transformación digital y fomentar el cambio cultural y de mentalidad. Miembro del Centro Global de Openbanking en Europa y del Centro de Excelencia de Blockchain de NTT DATA, lideró para Chile la oferta de valor de banca digital y Openbanking, Canales, Payments and Acquiring. Actualmente se encuentra como Director de Banca Digital y Openbanking de NTT Data.



IGNACIO HENRÍQUEZ

Secretario Comité de Innovación y Tecnología
Encargado del Departamento de Tecnología, Datos y Startup Ontier Chile

Abogado. Licenciado en Ciencias Jurídicas y Sociales de la Universidad Diego Portales. Diplomado en Planificación y Gestión Tributaria, USACH. Master of Law - LLM, Macquarie University, Australia. Master in LegalTech - IE University, España. Actualmente es encargado del departamento de Tecnología, Datos y Startup en ONTIER Chile.



COMITÉ DE GESTIÓN DE PERSONAS

Las personas son el recurso más importante en una organización, por lo tanto, es una de las áreas más relevantes, ya que ayuda a detectar y cubrir las necesidades de los trabajadores dentro de una empresa. Cabe recordar, que han surgido avances tecnológicos, pandemias y más situaciones que han impactado en el día a día de las personas, trayendo consigo nuevos cambios, tales como: el trabajo remoto, el reemplazo de personas por robots, la flexibilidad laboral y la inclusión.

Otro de los puntos que se abordarán durante este año en el Comité de Gestión de Personas serán: la formación de capital humano para la transformación digital, Norma sobre conciliación y equidad de género, automatización y reconversión laboral, estilos de liderazgo y su desarrollo, el teletrabajo y flexibilidad laboral, riesgos psicosociales, prevención del estrés, burnout y acoso laboral, reclutamiento, desarrollo y retención de talentos, empresa y Derechos Humanos, con énfasis en la cadena de valor.



JORGE REVILLA

Presidente Comité Gestión de Personas
Gerente General Eulen Chile

Realizó sus estudios en la Universidad de Valladolid. Fue el Director de Oficinas en Alcorcón, en Alta Gestión y luego se unió a Eulen Flexiplán en 2003, llegando a ser el Subdirector General de Trabajo Temporal, actualmente es Gerente General del Grupo Eulen.



MARIA VIRGINIA GRAU

Vicepresidenta Comité Gestión de Personas
Directora Personas y Organización VíasChile

Psicóloga de la Universidad Diego Portales, Diploma en Liderazgo de Transformación Organizacional, Derecho Laboral, Programa de Alta Dirección para Mujeres (BOW) de Mujeres Empresarias y Programa de Desarrollo Gerencial de ESADE Barcelona. Reconocida dentro de las 100 líderes jóvenes (2004). Actualmente es directora de Personas y Organización de VíasChile.



CRISTIAN OLAVARRÍA

Secretario Comité Gestión de Personas
Socio Fundador Munita & Olavarría

Abogado. Licenciado de la Universidad de Chile, Magister en Derecho Público, Profesor de Magister y Diplomado de Derecho del Trabajo en Universidad de Los Andes. Actualmente es socio fundador de Munita & Olavarría Abogados.

www.ingeteam.com

THE REAL DREAM *team*



**SÉ PARTE DE
LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA**

**BE A
HERO.**

Cinco décadas comprometidos con la sostenibilidad del planeta nos han enseñado, sobre todo, a ser **inconformistas**.

Porque la única manera de sanar la relación con nuestro planeta es cuestionarlo todo. Empezando por quiénes deben ser los protagonistas en este imparable proceso de transición energética.

Por eso, en INGETEAM queremos **liderar un equipo de ensueño**, formado por millones de personas, **gente real** que, como tú, quieren ser parte de la solución y no del problema.

Héroes y heroínas a tiempo parcial que comparten con nosotros la enorme tarea de luchar, cada día, por el futuro de la humanidad.

Gracias por ser parte de un equipo irrepetible.



Nuevos materiales y superficies basadas en la Nanotecnología:

Ciencia invisible con soluciones prometedoras

“Una combinación de ciencias y técnicas a nivel de nanoescala que permite trabajar, manipular y reordenar estructuras moleculares y sus átomos”, es como LEITAT Chile, se refiere a la nanotecnología. En una entrevista a Ferran Amago, director ejecutivo de la misma empresa, nos explicó lo que es la nanotecnología, para qué sirve y lo beneficioso que puede ser para la sociedad.

LEITAT Chile desarrolla proyectos integrales en el ámbito de la ciencia, química aplicada, materiales y la manufactura aditiva. Es parte de la red de Centros de Excelencia Internacional gestionados por la Agencia Nacional de Investigación y Desarrollo de Chile (ANID), y tiene como misión promover la investigación, el desarrollo y la innovación (I+D+i) para la economía y la sociedad.

Su principal enfoque es contribuir con la nanotecnología, manufactura avanzada, infotecnología y la economía circular.

“La empresa tiene como misión promover la I+D+i dentro de los diferentes sectores económicos y contribuir así al desarrollo integral de la sociedad y el territorio, así como al fomento de la cultura de la innovación y



la mejora de la competitividad” mencionó Ferran Amago, director ejecutivo de Leitat Chile.

La nanotecnología es una ciencia que implica la capacidad de identificar, controlar y trabajar con átomos y moléculas individuales. Estas operan a una escala muy pequeña e invisible para el ojo humano, correspondiente al nanómetro, que es un millón de veces más pequeño que un milímetro.

Según Nanotechnology Products Database, existen más de 9.500 productos que han sido fabricados a partir de la nanotecnología, los que están en casi todos los aspectos de la vida humana, desde cosas simples como los tejidos de ropa, hasta industrias más especializadas como la aeroespacial, agroalimentaria, automovilística, biomédica, de construcción y más.

“Inicialmente con éxito hemos desarrollado la técnica de micro/nano encapsulación mediante la síntesis de nanomateriales, la cual puede ser empleada en los sectores como acuicultura y alimentación, protegiendo compuestos activos que pueden ser lábiles a la degradación por temperatura y oxidación, como vacunas, antioxidantes y pesticidas” comentó el director ejecutivo.

Gran parte de las personas desconocen el aporte que hace la nanotecnología en sus vidas cotidianas, pero gracias a esto, se puede aumentar la productividad agrícola, la limpieza del medio ambiente, materiales, fabricación, energía, medicina y más.

Incluso, se han desarrollado nanorobots que se introducen en el cuerpo humano para detectar las células cancerígenas y actuar sobre ellas sin dañar al organismo. Cabe mencionar, que la medicina ha sido

uno de los campos que más se ha visto beneficiado por el uso de la nanotecnología.

“La generación de un producto con componente(s) a nanoescala cuenta con la interacción de investigadores de distintas formaciones universitarias, pueden ser químicos, bioquímicos, ingenieros que aportan distintas visiones para lograr el éxito. Ellos se apoyan en herramientas de medición y caracterización como la microscopía electrónica de barrido” agregó Amago.

Otra opción de aplicación de la nanotecnología, es desarrollando refuerzos para packaging y biomateriales desde la biomasa agroforestal, lo cual lo convierte en un excelente material de refuerzo de papeles, cartones y matrices plásticas.

Es por esto y más, que “en LEITAT estamos convencidos que podemos impactar positivamente en el desarrollo del país a través de la nanotecnología. Por esta razón nuestras unidades de negocio están relacionadas con minería, acuicultura, alimentación” añadió Ferran Amago.





Misión España 2022



CAMACOES visitará más de 10 empresas en España:

InnoVamos: Misión España 2022

“InnoVamos: Misión a España 2022”, es una invitación a vivir una experiencia de una semana, en donde se visitarán empresas españolas, quienes compartirán sus experiencias, modelo de negocios, tecnologías y más.

Imagina cruzar un paso peatonal de hormigón y que éste haya sido completamente impreso con tecnología 3D, elaborado como una pieza única. Este fue el desafío que Acciona desarrolló en su laboratorio de innovación en 2016, cuando crearon el primer puente elaborado gracias a una impresora. Hoy, la pasarela peatonal se ubica en el parque Castilla La Mancha en Alcobendas, como una forma de mostrar las posibilidades que permite la impresión 3D.

A partir del 29 de mayo, y hasta el 3 de junio, quienes integren la delegación de CAMACOES, “InnoVamos: Misión a España 2022” podrán adentrarse en MakerSpace de Acciona, un laboratorio donde convergen tecnologías avanzadas, como la robótica, la inteligencia artificial y la impresión 3D con hormigón.

Sin embargo, Acciona no es la única

atracción de la agenda. La delegación de CAMACOES visitará más de 10 empresas, que abrirán sus puertas para mostrar cómo han desafiado, desde sus propios negocios, los límites de lo imaginable. “Estamos muy orgullosos de presentar la primera misión de innovación 2022. Es una excelente oportunidad para ampliar la visión que tenemos de lo posible en innovación y tecnología. Uno de los propósitos de este programa es la inmersión total en empresas que han buscado y aplicado soluciones en diversos ámbitos y que, al tener el conocimiento y la tecnología correcta, pueden ser perfectamente aplicables en Chile”, señala Mayra Kohler, Gerente General de CAMACOES, quien añade que el objetivo es también dar a conocer los profundos cambios derivados de los procesos de digitalización y de las demandas sociales por medio de nuevos modelos de negocio en las industrias del transporte, logística, retail, tecnología y banca.

El viaje contempla visitas a empresas de destacada trayectoria, como Santander, Telefónica, Acciona, Inditex (Zara), Agunsa

(GLS), Estrella Galicia, Empresa Municipal de Transportes de Madrid (EMT), Minsait, entre otras.

Detalles del programa

► LA INNOVACIÓN DESDE EL CENTRO DE LA GESTIÓN

En la actualidad el Banco Santander cuenta con más de 153 millones de clientes, de los cuales 47,1 millones son digitales. Su sede en España tiene más de 160 años, y durante la visita se conocerán nuevas formas de trabajar para acelerar la transformación, como por ejemplo la “Tribu de Cards”, en la que se agrupan

equipos multidisciplinares con distintas líneas jerárquicas, pero que se dedican a un mismo tema. Del mismo modo, se participará en una mesa redonda sobre ecosistemas de pagos y cobros, junto con sus retos asociados, especialmente con la aparición de nuevos competidores en el mercado chileno.

► INMERSIÓN EN LAS TIC

La visita incluirá el Centro de Demostraciones de Madrid de Movistar Empresas, lugar que dispone de un espacio interactivo de más de 1.200 m², y que muestra los últimos desarrollos y soluciones tecnológicas de la información y la comunicación (TIC).

Se visitará la Corporación Hijos de Rivera (Estrella Galicia) donde se encuentra el Museo de Estrella de Galicia, en el cual se

impartirá una charla sobre las innovaciones aplicadas dentro de la compañía. Desde 2017, la firma ha reforzado su apuesta por la innovación y la transformación digital con la incorporación de un equipo dedicado a esta misión. Esta apuesta se materializó en el lanzamiento de varios programas e iniciativas en los últimos años, creando así una hoja de ruta digital.

► EL FUTURO DEL TRANSPORTE ES TECNOLOGÍA VERDE

El grupo también podrá conocer una de las mayores estaciones de repostaje GNV de Europa, en una exclusiva visita al Centro de Operaciones de Sanchinarro de la Empresa Municipal de Transportes de Madrid. En su compromiso por alcanzar la máxima descarbonización del transporte público de superficie, el Ayuntamiento de Madrid y la EMT anunciaron a finales de 2020 el fin del uso del diésel en la flota de

autobuses municipales para el año 2023.

El proyecto al que tendrá acceso la delegación de CAMACOES considera un carácter integral, pues abarca todo el ciclo del hidrógeno: desde su producción, tratamiento, almacenamiento, y finalmente su uso. Asimismo, se visitará el Proyecto Tecnológico Innovador, el Centro de Control de Tráfico, y más.

► LA REVOLUCIÓN DEL E-COMMERCE

La misión llegará hasta A Coruña para visitar Inditex, la única compañía española dentro del ranking que elabora el Boston Consulting Group sobre las empresas más innovadoras del mundo, y que forma parte de este listado debido a sus avances en la digitalización dentro de su modelo omnicanal, y por su apuesta por la sostenibilidad. La delegación de

CAMACOES se adentrará en el modelo de negocios de la compañía, y realizará un recorrido por las instalaciones de sus departamentos comerciales, el centro de distribución y su fábrica.

► EL ATERRIZAJE DE LA CIBERSEGURIDAD

Además, se recorrerá la compañía del Grupo Indra, que cuenta con un Centro Ciber en el cual desarrollan proyectos y tecnologías de seguridad, habilitando negocios digitales y protegiéndolos al mismo tiempo. Dicho proceso combina el conocimiento de la identidad digital, biometrías, firma electrónica, criptografía distribuida, blockchain e inteligencia artificial para crear soluciones con impacto para cada negocio.

“Invitamos a participar a las empresas socias o no socias de la Cámara

interesadas en esta misión, para así conocer las diversas tecnologías de algunas de las empresas líderes españolas. Lo que buscamos es poder aportar a las empresas, pero de una forma más interactiva, reconociendo las nuevas demandas sociales”, concluye Beatriz Campillo, Gerente de Planificación Estratégica de CAMACOES.

Para reservar u obtener más información sobre el programa, pueden contactarse al correo beatriz@camaco.es. Se recibirán postulaciones hasta acabar los cupos.





Empresas colaboradoras



Telefónica

indra | minsait

GLS.

 Santander

sacyr Desafíos cumplidos



MADRID



EMT MADRID



 acciona

INDITEX



 CUATRECASAS

ECIJA
OTERO

AGUNSA
EUROPA
We make it possible

altia

Flash news socios Camacoés

Acciona Energía firma alianza con Centro de Innovación UC

ACCIONA Energía, empresa socia de CAMACOES y el Centro de Innovación UC Anacleto Angelini han firmado una alianza estratégica para acelerar el proceso de innovación en el desarrollo de proyectos relacionados con las energías renovables.



→ Conoce más



→ Conoce más

GS Inima estuvo presente en la 4ta Conferencia y Exposición Internacional de Desalinización en América Latina

GS Inima, empresa socia de CAMACOES, ha estado presente en la cuarta Conferencia y Exposición Internacional de Desalinización realizado entre el 29 y el 30 de marzo en Santiago de Chile.

RTS – DWF realizan alianza internacional para el mercado

Como parte de su estrategia de evolución, RTS refuerza su compromiso de seguir desarrollando la peritación de siniestros y servicios de TPA en Iberia y Latinoamérica expandiendo su alcance a más clientes gracias a esta nueva alianza con la firma inglesa DWF.



→ Conoce más



→ Conoce más

Trust Journey reconocido como el mejor partner Latam de Cornerstone Ondemand 2021

Cornerstone On demand, es un software de Gestión del Talento adaptativo, que ofrece un nuevo sistema de trabajo diseñado para acelerar el crecimiento y el éxito, tanto de las personas como de las empresas.



→ Conoce más

Grupo Puentes España elige a Wiseplan como proveedora de servicios de outsourcing de remuneraciones

Grupo Puentes, empresa española y socia de CAMACOES, con presencia en nuestro país desde el año 2020 cuando asumió su primer proyecto en Chile, la construcción y el mantenimiento de la Red Hospitalaria Maule, ha llamado a proceso de licitación los servicios de cálculo y pago de remuneraciones y asesoría legal laboral para su operación en Chile.

Familia Torres, la marca de vinos más admirada del mundo según los profesionales del sector

Familia Torres, empresa socia de CAMACOES, ha sido elegida como la marca de vino más admirada del mundo por los profesionales del sector vitivinícola, según el ranking 'The World's Most Admired Wine brand' publicado por la prestigiosa revista Drinks International. La bodega familiar del Penedès ha conseguido el primer puesto por sexta vez en las doce ediciones del ranking mundial.



→ Conoce más



→ Conoce más

WITI representó a Chile en StartCo, el mayor encuentro latinoamericano de negocios tecnológicos e innovación

El pasado 28 y 29 de abril se realizó el StartCo, uno de los encuentros latinoamericanos más importantes de negocios tecnológicos, y WITI la empresa de soluciones Ti, que es socia de CAMACOES, es parte de los 20 seleccionados para representar a Chile en esta instancia.

Noticias Camacoés



→ Conoce más

Asamblea General de Socios CAMACOES 2022

El pasado jueves 12 de mayo se realizó la Asamblea General de Socios CAMACOES 2022, de manera virtual. La Asamblea fue presidida por el Embajador de España en Chile, Sr. Rafel Garranzo y por el presidente de la Camacoés, Carlos Molina Zaldívar.

Se realizó con éxito el segundo cóctel Networking para Socios Camacoés

Con aproximadamente 100 asistentes se llevó a cabo este miércoles 30 de marzo el segundo cóctel de networking para socios CAMACOES, en las instalaciones de La Bodeguita de Miguel Torres, socio de la Cámara.



→ Conoce más



→ Conoce más

Carlos Molina recibe medalla “40 Años UGM” de la Universidad Gabriela Mistral

El miércoles 6 de abril se hizo entrega de la medalla “40 Años UGM” a Carlos Molina Zaldívar, abogado de la Universidad Gabriela Mistral, profesor titular de la cátedra de Derecho Comercial en esta Casa de Estudios entre los años 1996 y 2019, y profesor del Curso Financiamiento de Proyectos entre 2006 y 2010.

El arbitraje, un aliado para competitividad de las empresas

En un seminario organizado por la Cámara de Comercio de España, la Cámara Oficial de Comercio de España en Chile y el Centro Internacional de Arbitraje de Madrid (CIAM), expertos en el arbitraje debatieron respecto a las ventajas y usos de este medio de resolución de conflictos.



→ Conoce más

Camacoes en la prensa



InnoVamos: Misión España 2022

Mayra Kohler, gerente general CAMACOES. Radio La ClaveRadio La Clave.

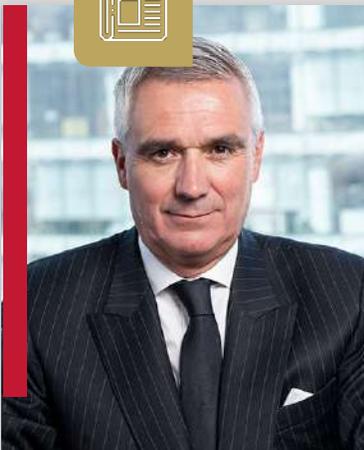
→ [Escucha la entrevista aquí](#)



“El país está en un proceso de cambios, pero bajo reglas y ciertos respetos. No es una locura”

Carlos Molina Zaldívar, presidente CAMACOES. Diario Financiero, 16 de marzo.

→ [Lee la entrevista aquí](#)



"No es que se cuestione que un país haga cambios, sino lo que se pide es que se respete la institucionalidad, la certeza jurídica, la estabilidad, los contratos"

Carlos Molina Zaldívar, presidente CAMACOES. Radio Duna

→ [Escucha la entrevista aquí](#)

Estudios y Boletines Socios

Minsait Payments presenta el XI Informe de Tendencias de Medios de Pago

→ Ver más

XI Edición Informe

Tendencias en Medios de Pago

Con la colaboración de



minsait payments



REVISTA COMPLIANCE TRENDS



Revista Deloitte: Compliance Trends

→ Ver más

Boletín CEA News: Tránsito y Seguridad Vial

→ Ver más



CEA NEWS

Espacio de difusión, que informa sobre seguridad vial y tránsito.



Sociales

CÓCTEL NETWORKING 30 DE MARZO

Con aproximadamente 100 asistentes se llevó a cabo el segundo cóctel de networking para socios CAMACOES, en las instalaciones de La Bodeguita de Miguel Torres, socio de la Cámara.



→ [Revisa la galería del evento aquí](#)

EXPOSICIÓN “GIGANTES DEL SUR”

Con la presencia de la alcaldesa de Santiago Irací Hassler, socios de CAMACOES pudieron disfrutar con una selección de obras de 16 Premios Nacionales de Arte, que incluye también piezas de Pablo Burchard, primer Premio Nacional de Arte en 1944 y del Premio Nacional de Literatura 2020, Elicura Chihuailaf, bajo la curatoría de Inés Ortega-Márquez.



→ [Revisa la galería del evento aquí](#)

Convenios y promociones

gigas

Ofrece:

En los 3 primeros meses de servicio en soluciones de Cloud Center, g-Backup, Gigas Recovery o Gigas Virtual Desktop.

Para hacer efectivo el descuento se deben comunicar con Jacqueline Cruces al correo jaqueline.cruces@gigas.com o al teléfono +56 9 4451 5619

***Promoción válida hasta 30 de junio 2022.**



Ofrece:

El despacho gratuito de los productos Mahou Andina Spa en el domicilio específico, elegido por el socios.

Se entregará un obsequio a cada socio Camacoos que realice una compra de un mínimo de 3

Para hacer efectivo el convenio, se debe tomar contacto con Josue Cayunao al correo pedidos@mahouandina.com o +56 9 4256 3896



Ofrece:

- 5% de descuento en cabina Economy y Premium Economy
- 10% de descuento en cabina Business
- Acumulación de puntos OnBusiness
- Redención de puntos por pasajes aéreos
- Upgrading

Para hacer efectivo el convenio registra a tu empresa en el siguiente [link](#).



Ofrece:

5% de descuento comprando en la web. Dicho descuento no aplica a patas y paletas de jamón y productos en ofertas.

Para hacer efectivo el convenio, contactar a Pablo Carreño al correo e-ventas@trujillo.cl o al teléfono +56 22 331 4800

Nuevos socios



www.inima.com

Diseño, construcción, financiación, O&M de agua de mar, salobres y aguas residuales urbanas e industriales.



www.segurosbupa.cl

Compañía de seguros de vida especialista en salud.



www.pekatherm.com

Producción y distribución del calor textil.



www.witi.cl

Diseño, desarrollo y consultoría de aplicaciones web y móviles e implementación de algoritmos IA y Machine Learning.



www.ingeteam.com

Grupo tecnológico internacional, especializado en la conversión de energía eléctrica y la O&M de parques eólicos y fotovoltaicos.



www.inecorporate.com

Consultoría estratégica especializada en operaciones de Corporate Finance.



www.renaissancesantiago.cl

Hotelería y Turismo



www.aquaer.cl

Empresa de generación de agua desde el aire atmosférico



Cámara Oficial Española
de Comercio de Chile

Centenario CAMACOES
Mirando hacia el futuro

Edición y redacción:

Mariana Blanche,
Jefa de Comunicaciones y Marketing Camacoos.

Ana Ferry,
Asistente de Comunicaciones y Marketing Camacoos.

Diseño y producción gráfica:

BRANDELLING

Edición N°26 Boletín informativo Camacoos

Carmen Sylva 2306
Providencia. C.P. 751 0175
Santiago, Chile

Síguenos en:



www.camacoos.cl

