

# BÜRO RING NEWS

AUSGABE 02 | MÄRZ 2024



**STRONGER  
TOGETHER**

## SCHNELLES COMEBACK

Nothnagel-Gruppe ist vom neuen BÜRO RING Konzept und Kooperationspartner winwin Office Network überzeugt



[www.bueroring.de](http://www.bueroring.de)



## PBS FORUM 2024 IN KOBLENZ



REGISTER NOW



# COMING SOON

## 20./21. JUNI



[www.bueroring.de](http://www.bueroring.de)



**Frank Eismann**  
Vorstand (Sprecher)



**Kai-Uwe Heuer**  
Vorstand



**„WIR HALTEN, WAS WIR VERSPRECHEN!“**

Wir haben als neuer BÜRORING allen Mitgliedsunternehmen versprochen, Informationen und News innerhalb des neuen BÜRORING einmal im Monat bereitzustellen. Gerade Transparenz bildet Vertrauen. Der neue BÜRORING ist nun ein erstes Quartal tätig, sicherlich gibt es immer wieder neue Themen, die uns fordern, aber wie sagt man so schön, wenn es einfach wäre, würde es jeder machen. Wir haben sicherlich noch einiges zu tun.

Seien Sie versichert, wir arbeiten täglich daran, den neuen BÜRORING zu kreieren.

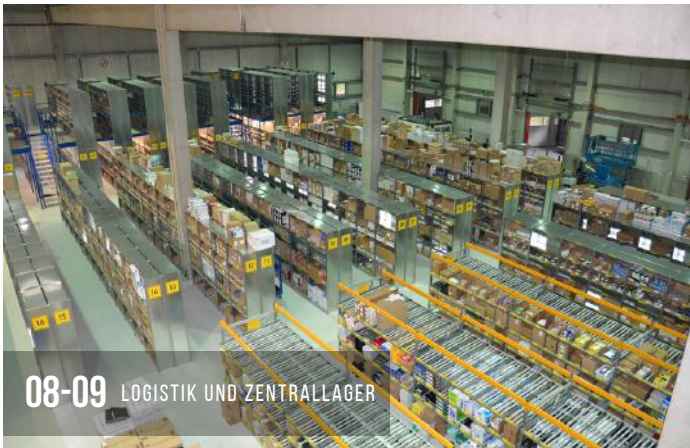
Und an dieser Stelle unser Dank für Ihren Zuspruch und Ihr Vertrauen. Wir erhalten viele Mails von Mitgliedsunternehmen, die positiv auf den neuen frischen Wind reagieren. Folgen Sie unserer Mission zum neuen BÜRORING.

Frank Eismann

Kai-Uwe Heuer



07 VERABSCHIEDUNG  
FRAU ROSWITHA MARTINI



08-09 LOGISTIK UND ZENTRALLAGER



10-12 BRSHOP24 - MEHR FREQUENZ UND UMSATZ

02 EDITORIAL

Frank Eismann (Sprecher Vorstand)  
Kai-Uwe Heuer (Vorstand)

04-05 SCHNELLES COMEBACK

Nothnagel und Audehm ziehen ihre  
Kündigungen beim BÜRORING zurück

06 PBS FORUM 2024

Der neue BÜRORING,  
die neue Generalversammlung

07 VERABSCHIEDUNG

Kollegin Roswitha Martini  
geht in den Ruhestand

08-09 LOGISTIK UND ZENTRALLAGER

Leistungssäulen der Genossenschaft und  
reibungsloser Service

10-12 BRSHOP24

Ultramoderner Onlineshop mit  
beeindruckenden Funktionen

13 WISSENSWERTES

Aus der Branche für die Branche

14 WINWIN FINANCE

Kurzportrait der bankenunabhängigen  
Finanzierungsgesellschaft

15 BERBERICH PAPIER

Starker Partner für Papier,  
Ordner und Verpackungen



IMPRESSUM

Herausgeber:

BÜRORING eG  
Siemensstraße 7  
D-42781 Haan  
Telefon: 0 21 29 / 55 71 100  
E-Mail: info@bueroring.de

Verantwortlich:

Frank Eismann, Thomas Fröber

Redaktion:

Tanja Müller, Martina Blocher,  
Dirk Rehberg, Arnd Westerdorf

Anzeigenannahme:

benekom, Dirk Rehberg  
Tel.: 0171 / 41 56 033  
E-Mail: dirk.rehberg@benekom.de  
BÜRORING eG,  
Ayhan Güzel, 0 21 29 / 5571 270

Advertorials sind Textanzeigen, für deren Inhalt  
ausschließlich die Unternehmen verantwort-  
lich sind, die sie geschaltet haben.

Geäußerte Meinungen und Empfeh-  
lungen müssen nicht mit den  
Ansichten der BÜRORING eG  
übereinstimmen.



NKS-Führungskreis: Ruth Schöner, Maximilian Ellinger und Peter Danke

# Schnelles Comeback von NKS beim BÜRORING

## Nothnagel-Gruppe ist vom neuen Konzept und Kooperationspartner winwin Office Network überzeugt

„Es kommt schneller, als man denkt.“ Diese Redensart trifft wahrlich auf die Entwicklung des BÜRORING Mitglieds Nothnagel GmbH & Co. Kommunikationssysteme (NKS) zu. Im Jahr 2003 schloss sich der B2B-Vollsortimenter aus dem südhessischen Mühlthal der Haaner Genossenschaft an und stellte seine Logistik zugunsten des Zentrallagers ein. 2007 übernahm NKS die ebenfalls traditionsreiche BÜRORING Mitgliedsfirma Günther Audehm aus dem schleswig-holsteinischen Neumünster.

Doch im Laufe der Jahre stieg sukzessive die Unzufriedenheit der NKS-Entscheider mit der Verbundzentrale und gipfelte Mitte 2023 in der Kündigung beider Betriebe. Zugleich streckte das frühere Soennecken-Mitglied wieder die Fühler nach Overath aus. „Wir sind technisch orientiert und digital-affin. Bis dato konnte unsere Genossenschaft damit nicht mithalten und war uns der Rollout des neuen Onlineshops zu langsam beziehungsweise das Zeitfenster für die konkrete Einführung in unserer Unternehmensgruppe zu ungewiss“, erklären die geschäftsführenden Gesellschafter Peter Danke und Maximilian Ellinger.



NKS-Stammsitz Am Kloßberg in Mühlthal: Der 2020 bezogene Neubau ist „sein eigener Showroom“ und bietet auch Coworking für externe Mieter

## Flotte Migration des brShop24

Nun haben Nothnagel und Audehm ihre vorläufigen Kündigungen beim BÜRORING zurückgezogen. Der erweiterte Kreis der Gesellschafter und operativ Verantwortlichen, zu dem auch die Senior-Gesellschafter Petra und Klaus-Dieter Ellinger sowie die kaufmännische Leiterin Ruth Schöner gehören, freut sich über die „neue Orientierung und Aufstellung des BÜRORING“. Überzeugt haben sie die damit einhergehende, deutlich spürbare neue Dynamik des Verbundes als auch die Qualitäten des [brshop24](#) (siehe auch Artikel auf den Seiten 10-12).

„Der Onlineshop erfüllt im Sinne unsere anspruchsvollen Kunden alle Punkte, die wir an einen fortschrittlichen Webshop stellen. Das Design ist modern, die Bedienung intuitiv und die Prozessabwicklung schnell“, betont Maximilian Ellinger. „Nach unseren Gesprächen mit der IT-Abteilung haben wir nun bereits die erste Stufe der Migration erreicht und stehen kurz vor dem Abschluss der zweiten Migrationsstufe. Wir hoffen, nach Ostern mit den ersten Endkundenshops durchstarten zu können.“

**brShop24**  
besser shoppen

[MORE INFO](#)

## Freude über den „neuen BÜRORING“

Nach der „diffusen Situation des Verbunds in den vergangenen Jahren“ habe sich die Entwicklung schlagartig verbessert, konstatiert Peter Daunke: „Es weht ein neuer, frischer Wind. Wir sind beeindruckt von den zuletzt ergriffenen Maßnahmen und ihrer Schlagzahl. Damit steigen die Perspektiven für eine überaus positive Zukunft, gerade was unseren Unternehmensfokus auf digitale Lösungen anbetrifft.“

Schließlich sei man als hauptsächlich digitaler Lösungsanbieter – mit digitalem Produktionsdruck und entsprechendem Vertriebsaktivitäten für Herstellerpartner in mehreren Bundesländern, mit Managed Office Systems (MOS) und Software etwa in den Bereichen DMS und EMC für das Dokumenten- und Informationsmanagement – immer offen für innovative Ansätze, so Daunke: „Wir wollen nicht das x-te Fleet-Management-System präsentiert bekommen! Besonders interessant ist deshalb für uns die KI-Lösung von winwin Office Network, die einen besonders effizienten Workflow verspricht.“

## Doppelmitgliedschaft mit winwin

Derweil hat NKS auch schon den Vertrag zur Doppelmitgliedschaft beim Waiblinger Verbund unterschrieben und Besuch von den winwin-Vorständen Frank Eismann und Florian Nasser bekommen. „Die integrative Zusammenarbeit ist auch ein großer Pluspunkt. Herr Eismann hat uns auch in seiner Funktion als BÜRORING Vorstandssprecher überzeugend die Sicherheiten und die Aussichten auf eine erfolgreiche Zukunft vermitteln können.“

Auch Mitinhaber Ellinger ist angetan vom Know-how der beiden BÜRORING Vorstände Frank Eismann und Kai-Uwe Heuer: „Das sind beides kompetente Fachleute in ihren Bereichen, und sie scheinen auch gut zu harmonieren. Wir von NKS wissen auch das menschliche Miteinander beim BÜRORING und bei der Kooperation mit winwin sehr zu schätzen. Wir haben großes Vertrauen in die Macher und Mitarbeiter und fühlen uns in diesem Umfeld mehr denn je gut aufgehoben. Wir freuen uns auf eine gemeinsame erfolgreiche Zukunft!“

**KI DOKUMENTENANALYSE  
EFFIZIENTERE UND SCHLANKERE  
ARBEITSPROZESSE MIT WINWIN XPACT.**

**WIN XPACT**



### Erfolgreiche NKS-Gruppe

Zur NKS-Gruppe gehören die Fachhandelsunternehmen Nothnagel und Audehm mit derzeit insgesamt 56 Mitarbeitenden, darunter Auszubildende und ein Dualer Student. NKS ist mit dem Stammsitz bei Darmstadt einer der größten Anbieter rund um das Thema Office im wirtschaftlich starken Rhein-Main-Neckar-Gebiet. Das B2B-Unternehmen betreut durch alle Branchen, Behörden und Organisationen rund 12.000 mittelständische Kunden bundesweit. Geschäftsbereiche sind Bürobedarf, Büro- und Objekteinrichtungen, MOS, Produktionsdruck, digitale Welten und Werbemittel. Das Unternehmen ist laut der Geschäftsführer „sein eigener Showroom“ und vermietet Coworking-Spaces. Es ist aus dem im Jahr 1922 gegründeten PBS-Spezialisten Kabrhel hervorgegangen, hat mehrere Standortwechsel durch Expansion und Krieg hinter sich und wird nach dem Erwerb durch Willy August Nothnagel im Jahr 1968 nun in dritter Familiengeneration geführt. NKS ist Sponsor der Fußballvereine SV Darmstadt 98 (Bundesliga) und Kickers Offenbach (Regionalliga Südwest) sowie Heimat mehrerer Bienenvölker auf dem Dach.

>> Nächste Veranstaltung: Nothnagel Business Breakfast am 25. April 2024

# DER NEUE BÜRORING, DIE NEUE GENERALVERSAMMLUNG

PBS FORUM 2024 IN KOBLENZ

JETZT ANMELDEN

20. / 21. JUNI 2024

Eigentlich wollte ich über ein anderes Thema schreiben, die Digitalisierung des neuen BÜRORING oder die Mehrwerte von Kooperationen oder anstehende Projekte.

Ich darf in diesem Jahr das erste Mal eine Generalversammlung mit organisieren. Was ich als erstes lernen musste, es kommen gar nicht alle Mitgliedsunternehmen. Für mich ist das nicht verständlich, und das möchte ich ändern.

Selbstverständlich sollten doch zu einer Generalversammlung ihrer Genossenschaft alle Mitgliedsunternehmen kommen. Ist es doch für das Mitglied von großem Interesse, was passiert bei meiner Genossenschaft.

Wenn nicht dort, wo dann ist Gelegenheit für das persönliche Gespräch? Auf der Generalversammlung erhalten Sie die Antworten, die Sie bewegen, mit maximaler Transparenz.

Ich weiß, die vergangenen zwei Jahre waren für alle nicht einfach. Aber mein Blick geht nach vorn, ist nie rückwärts gewandt, sondern gefüllt mit einer Strategie, durch Erfolg die vergangenen zwei Jahre hinter uns zu lassen.

Wie, das erfahren Sie auf unserer Generalversammlung. Unsere Versammlung soll gefüllt sein mit viel Information, vielen Neuigkeiten, viel Spaß, aber am Wichtigsten ist: Sie sollen sich einen eigenen persönlichen Eindruck unseres neuen BÜRORING machen. Hier haben wir viel geplant. **Deshalb mein Aufruf: kommen Sie zur Generalversammlung Ihrer Genossenschaft vom 20. bis 21. Juni 2024 in Koblenz.**

Die Veranstaltung in Hamburg mit der Technikgruppe BÜRORING und winwin hat wieder gezeigt, wenn viele Unternehmen sich treffen, dann entsteht etwas. Das ist der Grund von Gemeinschaft, von Teamspirit und soll ein wesentlicher Baustein unseres neuen BÜRORING darstellen.

Wir sehen uns.

REGISTER  
NOW

Frank Eismann  
Sprecher Vorstand  
BÜRORING eG



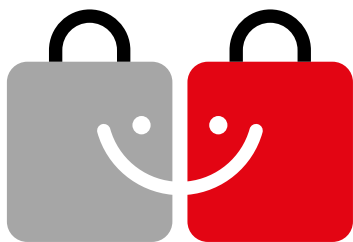
>> Alle Informationen sowie die Möglichkeit zur Anmeldung finden Sie unter:  
<https://gv.bueroring.de/>



# VERABSCHIEDUNG MIT DANKBARKEIT

## Der Beginn eines neuen Lebensabschnitts für unsere Kollegin Roswitha Martini

Es ist an der Zeit, unserer Kollegin Roswitha Martini für ihre wertvolle Arbeit und ihren Einsatz in der Finanzbuchhaltung zu danken. Ihre Professionalität, ihr Engagement und ihre positive Ausstrahlung haben unser BÜRRING Team bereichert und inspiriert. Wir möchten uns herzlich für die gemeinsame Zeit bedanken, die wir zusammen verbracht haben. Es war eine Freude, mit Frau Martini zu arbeiten und von ihrem Fachwissen zu profitieren. Die Abschlussfeier zu ihrem Renteneintritt war herzlich und emotional - ein würdiger Abschied für eine großartige Kollegin. Jetzt beginnt ein neues Kapitel für sie, und wir wünschen ihr alles Gute und viel Erfolg auf ihrem weiteren Weg.



**brShop24**

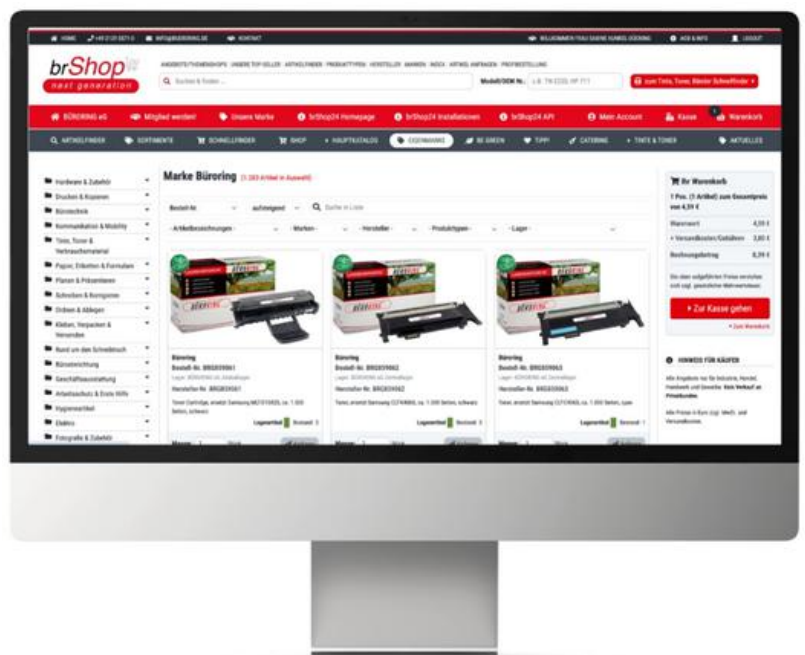
besser-shoppen.com

Sie interessieren sich für den brShop24?

Senden Sie gerne eine E-Mail an:

support@bueroring.de

und wir senden Ihnen alle nötigen Informationen zu.



# „LASSEN SIE UNS TEIL IHRER LÖSUNG WERDEN!“

THOMAS FRÖBER STELLTE IN HAMBURG DIE BÜRORING LOGISTIK  
UND DAS ZENTRALLAGER VOR

„Das BÜRORING Zentrallager ist eine der Leistungssäulen unserer Genossenschaft und von großer Bedeutung für unsere Mitglieder und Fachhandelspartner“, unterstrich Thomas Fröber, BÜRORING Bereichsleiter Marketing/Vertrieb, anlässlich der winwin/BÜRORING-Veranstaltung in Hamburg die zentrale Rolle der BÜRORING Logistik. Dabei sei die vom Fachhandel gestellte Aufgabe klar definiert: „Der Warenfluss muss jederzeit unter Berücksichtigung von Effizienz, Flexibilität und Zuverlässigkeit sichergestellt sein und dabei den Kundenanforderungen gerecht werden.“

## Reibungsloser Service mit 40 Mitarbeitern

Organisation und Planung der Logistik liegt in den Händen von Zentrallager-Leiter Imed Zarrougui und seinen rund 40 Mitarbeitern, die sich um einen reibungslosen und zuverlässigen Logistikservice und die Sicherstellung der Warenversorgung kümmern. Im Zentrum der Betrachtung stehen dabei Transport, Umschlag und Lager. Die meisten weiteren Service-Bausteine seien, so Fröber, für Mitglieder, Kunden und Lieferanten gar nicht sichtbar. Dazu gehören sämtliche Aufgaben und Prozesse, die im Hintergrund ablaufen wie zum Beispiel IT, Lagertechnik, Logistiksteuerung, die Zusammenarbeit mit Service- und Wartungsfirmen sowie die logistische Weiterentwicklung mit stetigen Anpassungen an den Prozessen.

## Nichts geht ohne stabile IT

„In der Logistik gibt es neben der physischen Warenbelegung ein hohes Maß an IT-gestützten Prozessabläufen. Daher geht es ohne eine sichere und stabile IT-Infrastruktur in der heutigen Logistik nicht mehr“, erklärte Fröber. Zudem komme es vor allem auf lösungsorientiertes Handeln und schnelle Reaktionszeiten bei Ausfällen an. Dies habe höchste Priorität und erfordere einen 24/7 abrufbaren Servicedienst für den Fall einer Störung sowohl in der IT-Infrastruktur als auch bei der Flurfördertechnik.



Happy  
SHOPPING



**BÜRORING**<sup>®</sup>

CLEVER EINKAUFEN UND  
NACHHALTIG SPAREN MIT  
UNSERER EIGENMARKE



## 325.000 ausgehende Pakete 2023

Dem BÜRORING angeschlossen sind derzeit über 500 Zentralregulierungslieferanten, von denen zirka 280 zugleich Waren an das Zentrallager liefern. Im Jahr 2023 wickelte der BÜRORING für seine Mitglieder und Fachhandelspartner 172.749 Aufträge über das Zentrallager ab. 43.862 Lieferungen daraus gingen an die Häuser der Fachhandelspartner, 128.897 Aufträge – also rund 75 Prozent – direkt an Adressen von Kunden der Mitglieder. Die Summe der Lieferscheinpositionen belief sich 2023 auf knapp 1,3 Millionen, die Anzahl der ausgehenden Pakete im Geschäftsjahr 2023 betrug 325.000. Die Übermittlung der Aufträge zwischen Fachhandel und BÜRORING erfolgte mit 54 Prozent direkt über die Warenwirtschaftssysteme der Fachhändler, weitere 37,5 Prozent über den BÜRORING Onlineshop und 6,8 Prozent über die Branchenplattform PBSeasy. Fröber: „Es verbleibt ein Rest von gerade einmal 1,7 Prozent für manuelle Auftragserfassung. Ich kann nur sagen: Willkommen in der Digitalisierung!“

## 14 Sortimentskategorien

Das Lagersortiment mit rund 42.000 bestellfähigen Artikeln sowie nochmals 26.500 Streckenartikeln teilt sich derzeit auf 14 Sortimentskategorien auf. Zusätzlich gibt es noch die BÜRORING Eigenmarke mit rund 1.200 Artikeln. Diese spielen für den Fachhandel eine wichtige Rolle, weil sie, wie Fröber betonte, „eine Differenzierung vom Wettbewerb ermöglichen. Es gibt keine direkte Produkt- und Preisvergleichbarkeit und zudem eine bessere Handelsmarge.“

## Logistische Sonderleistungen

Neben den hochmodernen technischen Abläufen bei Kommissionierung und Versand bietet das BÜRORING Zentrallager noch einige attraktive Sonderleistungen: So zum Beispiel die Einlagerung kundenindividueller Sortimente, also für einzelne Mitglieder oder Endkunden eingelagerte Artikel und Sortimente, sowie die Lieferung von Toner-Verbrauchsmaterialien direkt an den Standort des Drucksystems. Die Option der Expresslieferung garantiert darüber hinaus eine Zustellung innerhalb von 24 Stunden. Nicht zuletzt besteht die Möglichkeit der Kartonagenbedruckung mit dem Firmenlogo des jeweiligen Fachhändlers oder mit dem Absender der Warensendung zu versehen. Fröber: „Mit diesem Service geben Sie Ihren Warensendungen ein unverwechselbares Gesicht. Viele Mitglieder und Fachhandelspartner nutzen so die Versandverpackung zusätzlich als Werbeträger.“

## Belegungsquote 68,9 Prozent

Die derzeitige Belegungsquote der Logistik liegt bei 68,9 Prozent, das Zentrallager hat also noch zusätzlich nutzbare Kapazitäten. Abschließend richtete sich Fröber deshalb noch einmal mit einem Appell an alle Veranstaltungsteilnehmerinnen und -teilnehmer, besonders aber auch an die bisher noch nicht in die Zentrallager-Prozesse involvierten winwin-Fachhändler: „Wir alle kämpfen im Tagesgeschäft um die Gunst, um das Vertrauen unserer Kunden. Wenn Sie zukünftig von Ihren Kunden vor Aufgaben und Herausforderungen gestellt werden zum Thema Warenversorgung, denken Sie an BÜRORING, sprechen Sie mit uns. Lassen Sie uns Teil Ihrer Lösung werden!“



>> Mit Zugang zum BÜRORING Extranet stehen Ihnen die kompletten Themenshop-Banner zu den Sortimentskategorien zum kostenfreien Download zur Verfügung



Imed Zarrougui  
Leitung Zentrallager  
BÜRORING eG

# Mehr Frequenz und Umsatz mit brShop24

## Auch winwin-Mitglieder sollen von dem Webshop profitieren

Mit dem brShop24 haben die angeschlossenen Betriebe von BÜRORING, Büro Forum und winwin Office Network ein schlagendes Argument in der Hand. „Es ist der geilste Shop, den ich kenne“, brachte BÜRORING Vorstandssprecher Frank Eismann die Begeisterung für den ultramodernen Onlineshop auf der gemeinsamen Tagung Mitte Februar in Hamburg (siehe BÜRORING News Februar 2024) jovial auf den Punkt.

## Inhouse-Entwicklung des BÜRORING

Tatsächlich gilt der brShop24 als einer der besten Webshops in der Branche. Auf dem Hamburger Treffen präsentierten BÜRORING IT-Chef Kai Ricken und brShop24 Projektleiterin Sabine Kunkel die großen Vorteile in einem abwechslungsreichen Frage-Antwort-Dialog. Dabei berichteten sie, dass inzwischen mehr als 120 Endkunden-Webshops dieser Inhouse-Entwicklung des BÜRORING aktiv betrieben werden und über 30 weitere Shops sich bereits „in der Pipeline“ befinden. Diese Zahlen umfassen sowohl Webshops angeschlossener Fachhändler, die in ihrem Internetauftritt integriert sind, als auch die individuellen Zugangshops ihrer meist gewerblichen Endkunden.

„In vielen Fällen findet dabei eine vollständige Migration der Inhalte aus der vorher eingesetzten VShop Installation statt. Besonders interessant ist die positive Entwicklung vieler aktiver brShop24 Shops im Vergleich zu vorher eingesetzten Systemen. So beobachten wir vielfach ein kontinuierliches Umsatzwachstum sowie eine deutliche Zunahme der Besuchsfrequenz nach der Umstellung“, betonte Ricken.



Sabine Kunkel und Kai Ricken



Kai Ricken - Leitung IT - BÜRORING eG

## Neue beeindruckende Funktion

In Kürze wird eine weitere Funktion in allen brShop24 Shops ausgerollt: Die intern als „Dropdown“ bezeichnete neue Suchfunktion liefert mit beeindruckender Geschwindigkeit bereits während der Eingabe eines Suchbegriffes die gewünschten Ergebnisse und bietet zusätzliche Vorschläge, um das Suchergebnis weiter zu optimieren.

Aktuell bildet die Shop-Lösung des BÜRORING offiziell ein Sortiment mit über 24.000 Artikeln und Preisen, vier Millionen Attributen und rund 138.000 Mediendateien (Produktbilder und Datenblätter) ab. Die einzelnen Shops obliegen als eigenständige Installation den individuellen Wünschen und der Verantwortung der jeweiligen Shop-Eigentümer. Kunkel: „Der Shop wird unter einer Subdomain installiert. Das heißt, dort steht Ihr Name, gefolgt von .brshop24.de. Wenn Sie möchten, können wir Ihnen auch eine eigene Domain einrichten. Wir unterstützen Sie intensiv.“





# Best-Preise und individuelle Angebote

Die Shops seien zwar mit „unseren Händlereinkaufspreisen und Endverbraucherpreisen ausgestattet“ und arbeiteten dabei auf einer Best-Preis-Grundlage, bei der für den Endkunden immer der beste Preis herauskomme. Die Preisgestaltung ließe sich aber für die Nutzer noch vorteilhafter individualisieren, so Sabine Kunkel: „Das ist auch eine Besonderheit. Es gibt keinerlei Grenzen in der Preisgestaltung. Sie können unbegrenzt Preis- und Kalkulationslisten zuordnen.“

Außerdem können die Sortimente flexibel nach dem Vererbungsprinzip konfiguriert und über den flexiblen Excel-Dateienimport zum Beispiel um eigene Artikel erweitert werden. Somit können die angeschlossenen Händler auch unbegrenzt eigene Sortimente vorhalten, die über das Riesenangebot des Zentrallagers und des virtuellen Angebots hinausgehen.



## Gemeinsame Basis, eigene Konfiguration

Bestellungen lassen sich auf Wunsch direkt an das BÜRORING Zentrallager in Haan weiterleiten, wo sie in der Regel noch am gleichen Tag ausgeliefert werden. Unabhängig davon lassen sich im brShop24 Liefer-, Zahlungsmethoden und Pauschalen sowie Frachtführer individuell einrichten. So kann man sogenannte Abhängigkeiten konfigurieren, wie etwa die unterschiedlichen Lieferpauschalen oder Zahlungsbedingungen von Versand- und Transportdienstleistern wie DHL oder DPD. Bei den individuellen Konfigurationen ist auch die Freigabe der Lieferungen durch autorisierte Personen beim Anbieter oder Endkunden möglich. Übrigens lassen sich auch BÜRORING Aktionen selektiv abbilden oder deaktivieren.

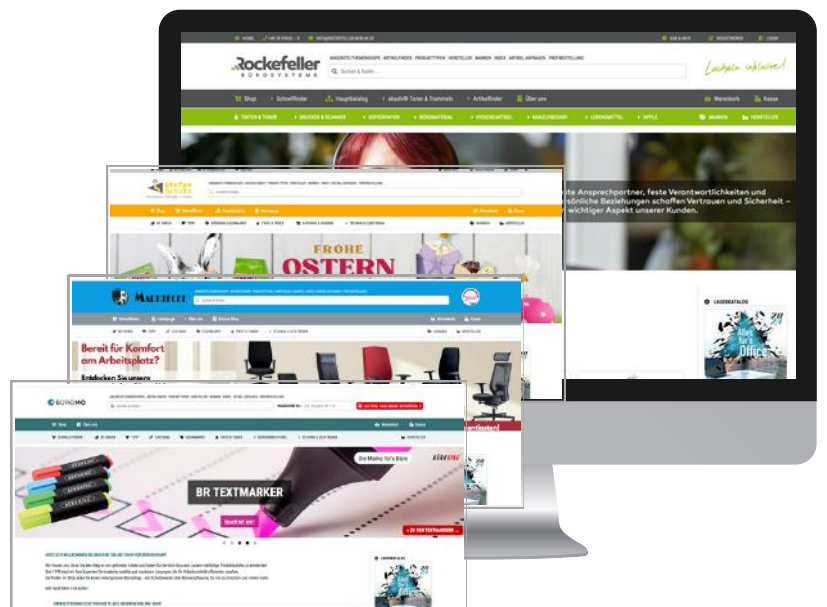


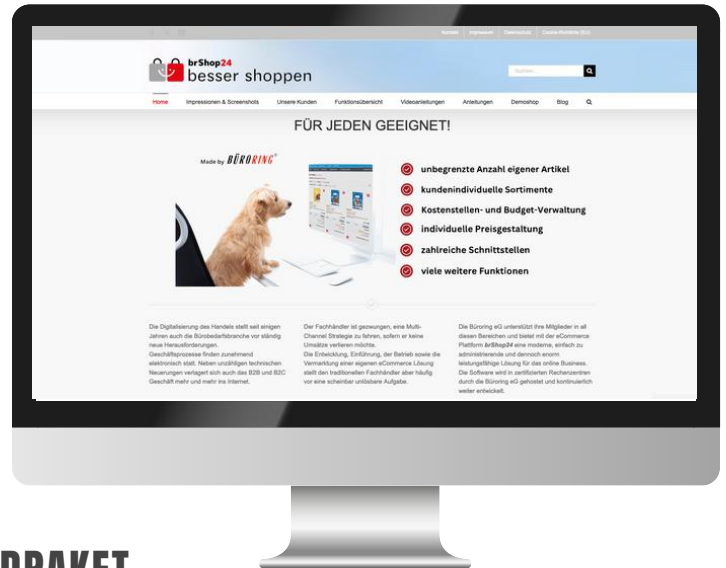
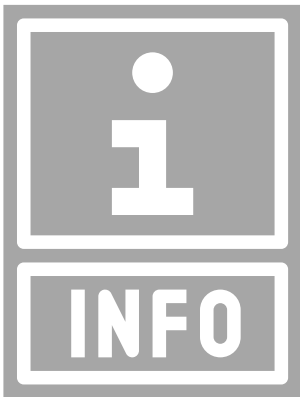
Diese grundlegende Praxis erlaubt auch einen individuellen Internetauftritt mit eigener Corporate Identity. So ist kein brShop24 wie der andere. Nur die technischen, funktionalen und „weichen“ Grundlagen haben eine gemeinsame Basis (siehe Infokästen). Darüber hinaus bietet der BÜRORING eine detaillierte Übersicht sämtlicher Vorteile. Diese sind über folgenden QR-Code abrufbar:



## Erfreuliche Zwischenbilanz

Tatsächlich ist die Nachfrage bereits jetzt sehr groß, wie Ricken im Nachgang der Veranstaltung in Hamburg feststellte: „Wir verzeichnen eine erfreuliche Resonanz und haben nun bereits eine Reihe von winwin-Händlern, die sich neben der BÜRORING Mitgliedschaft auch stark für unseren brShop24 interessieren.“





# 1

## SEHR GÜNSTIGES STANDARDPAKET

Bereits im monatlichen Standardpreis von 85,- Euro sind u.a. diese Merkmale enthalten:

- mit GTIN/EAN gepflegte und nach eClass klassifizierte Artikel
- umfassende B2B/B2C Funktionalität, die Ansprüchen aller Privat- und B2B-Kunden gerecht wird
- modernes, responsives und anpassungsfähiges Design
- Mehrlagerverwaltung mit kundenindividuellen Sortimenten und Konditionen - und natürlich der Möglichkeit, eigene Artikel anzulegen
- zahlreiche Attribut-Filter zur Verfeinerung der Suchergebnisse
- individuelle Priorisierung von Suchergebnissen – so können bestimmte Artikel im Suchergebnis weiter oben angezeigt werden
- Marketingtools für Aktionen, Gutscheine, Slides und Slider, QR-Codes, Umsatzstatistiken, Tools zur Messung des Käuferverhaltens u.v.m.
- OCI Schnittstelle zur Anbindung von SAP ERP Anwendern auf Kundenseite sowie OCI-fähigen Shopsystemen (z. B. Stempelshops/Konfiguratoren)
- schnelle Suchserver, basierend auf Elasticsearch mit der Indizierung von mehreren Millionen Suchbegriffen
- API-Anbindung für ERP- und WWS-Systemen oder eigenen Entwicklungen
- Importtool zum komfortablen Einlesen eigener Daten
- ausgefeiltes Konditions- und Kalkulationsmanagement
- Übergabe von Bestellungen in XML-Standard-Formaten ans eigene ERP/WWS-System

# 2

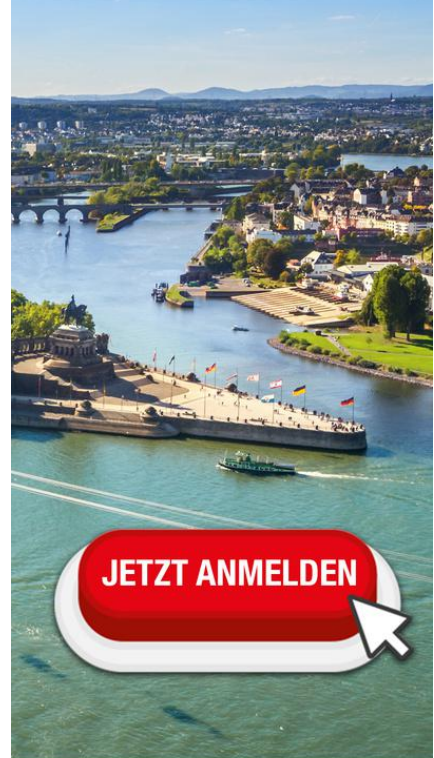
## VORTEILHAFTE SOFT-SKILLS

- **Komplette Eigenentwicklung** und damit alleiniges Eigentum der BÜRORING eG! Es existiert keine Abhängigkeit von externen Shopanbietern.
- **Zukunftssicher!** Alle Anwender profitieren von der kontinuierlichen Weiterentwicklung.
- **Schnell!** Trotz tausender paralleler Zugriffe.
- **Individuell!** Durch die Möglichkeit, eigene Seiten, Blogs, Textbereiche und Landing-Pages zu erstellen.
- **Vielseitig!** Sowohl als Shop wie auch als Website für Ihr Unternehmen geeignet.
- **Sicher!** Gehostet im deutschen BÜRORING Rechenzentrum auf hochleistungsfähiger, redundanter und skalierbarer Hardware mit täglichen verteilten Backups.
- **Günstig!** Er kostet einen Bruchteil vergleichbarer Systeme im Wettbewerb, sofern diese überhaupt vergleichbar sind.



**ATTENTION  
PLEASE!**

**PBS FORUM 2024  
IN KOBLENZ**



**JETZT ANMELDEN**

**20. / 21. JUNI 2024**

**gv.bueroring.de**

**HSM®**



**Schon immer.**

Qualität trifft Umweltbewusstsein:  
HSM Aktenvernichter



[www.hsm.eu](http://www.hsm.eu)

**NEW**



**CREATIVE  
MARKETING  
AGENCY**



**Büroring Marketing Center GmbH**

Trends erkennen – Strategien entwickeln – Ziele erreichen

Werbedienstleistungen · Haan

Besuch uns jetzt auf LinkedIn  
und erhalte die neusten NEWS  
rund ums BÜRORING Marketing.

# IM KURZPORTRAIT: WIN Finance

Die winwin Finance ist eine banken-unabhängige Finanzierungsgesellschaft und spezialisiert auf den Fachhandel für Büro-kommunikation, Büroeinrichtung, IT und Telefonie.

Ein Team von Finanzierungsexperten kennt die Bedürfnisse des Fachhandels genau und steht diesem seit mittlerweile 15 Jahren beratungsstark zur Seite.

Die winwin Finance ist ein Tochter-unternehmen der winwin Office Network AG, dem führenden Zusammenschluss mittel-ständischer Unternehmen aus den Bereichen Bürokommunikation und IT.

Neben einem bundesweit flächendeckenden Servicenetz, der Beschaffungsoptimierung, einer eigenen Akademie und regelmäßigem Knowhow-Transfer, bietet die winwin ihren Mitgliedern, die gleichzeitig Aktionäre sind, damit eine Beteiligung an der eigenen Finanzierungsgesellschaft.

Durch den Zugriff auf interne Wachstumsprogramme entstehen weitere Mehrwerte für die angeschlossenen Mitgliedunternehmen. So können diese auf Premiumprogramme zugreifen, die in Zusammenarbeit mit den Herstellerpartnern und der winwin Finance entwickelt wurden und selektive Einkaufsvorteile in einer Größenordnung zwischen 5 und 15 Prozent generieren.

Darüber hinaus stellt die winwin Finance den angeschlossenen Mitgliedsunternehmen Sonderkonditionen für Konzepte zur Verfügung, mit welchen der Aufbau von Kompetenzen in bestimmten Branchen und deren Durchdringung gefördert wird.

Für neue Mitglieder der winwin Office Network AG, die in ausgewählten Servicegebieten für zusätzliche Abdeckung sorgen, werden ebenfalls Unterstützungsprogramme in Form von Sonderkonditionen bereitgestellt.

Die winwin Finance versteht sich des Weiteren aber auch als verlässlicher Partner im gesamten Fachhandel für Bürokommunikation, Büroeinrichtung, IT sowie Telefonie und bietet diesem innovative Finanzierungskonzepte sowie Vertragsvarianten mit höchster Flexibilität.

Mit ihren flexiblen Leasing- und Mietmodellen hat die winwin Finance immer eine passende Lösung für alle Finanzierungen von der Büroeinrichtung über die technische Büroausstattung bis hin zur Software.

Als Kernkompetenz definiert die winwin Finance das Projekt- und Ausschreibungsgeschäft. Hier erarbeitet sie in Kooperation mit den Fachhandelspartnern flexible und individuelle Finanzierungskonzepte. Darüber hinaus werden selbstverständlich alle standardisierten Lösungen in den Bereichen Miete und Leasing angeboten.

Moderne Softwaretools vereinfachen die Zusammenarbeit im Tagesgeschäft und schlanke Strukturen erlauben es der winwin Finance einen engen, persönlichen Kontakt zu ihren Kunden zu pflegen und flexibel auf deren Anforderungen zu reagieren.

Ziel der winwin Finance ist eine vertrauensvolle, langfristige und erfolgreiche Zusammenarbeit mit klarem Fokus: Steigerung der Umsätze ihrer Kunden.

**DIE WINWIN FINANCE BIETET DEM FACHHANDEL FLEXIBLE UND INNOVATIVE INDIVIDUALLÖSUNGEN FÜR IHRE ZUKÜNFTIGEN FINANZIERUNGEN.**



Ihr Ansprechpartner:  
Florian Nasser  
Geschäftsführer winwin Finance &  
Vorstand winwin Office Network

**MORE INFO** 

## ZUSAMMEN PLANEN. ZIELE ERREICHEN!

Wir sind mehr als eine auf Bürokommunikation,  
IT und Telekommunikation spezialisierte  
Leasinggesellschaft

# SCHARFE ERGEBNISSE FÜR EINE STARKE PERFORMANCE

## target ›

**KOPIER- UND BÜROPAPIER  
AUS EUKALYPTUS-ZELLSTOFF**

Gestochen scharf, mit intensiven Kontrasten sowie hohem Volumen – durchdachte Entscheidungen perfekt übergebracht. Ob mit gekonnter Leichtigkeit dank TARGET Professional oder mit TARGET Executive für besonders hohe Ansprüche, beste Laufeigenschaften auf allen gängigen Bürodrucksystemen sind garantiert. Noch mehr Nachhaltigkeit? Die Papiere werden ressourcenschonend aus ökologischen Eukalyptus-Zellstoff hergestellt.

**TARGET PROFESSIONAL**  
70 bis 80 g/qm

**TARGET EXECUTIVE**  
80 bis 160 g/qm



Das Zeichen für verantwortungsvolle Waldwirtschaft



Ein Papier produziert von



[berberich-papier.de](http://berberich-papier.de)

Perfekt übergebracht auf

**BERBERICH  
PAPIER**