

verde

Prueba superada

Por las abundantes y frecuentes lluvias la cosecha de soja 2024 se extendió a 80 días. Pero a pesar de los contratiempos, en Uruguay se produjeron cerca de 2,9 mt, a un promedio de 2.200 kg/ha, aunque con alto porcentaje de humedad. Hubo chacras del este donde no se pudo cosechar. PÁG. 12-16





GENÉTICA CON POTENCIAL, DESAFÍE SU RENDIMIENTO.

- Alto potencial de rendimiento
- Destacada estabilidad
- De tecnología avanzada

DM2773

El maíz que te acompaña
en este nuevo desafío



VT TriplePRO

The logo for ERRO, featuring the word "ERRO" in a bold, blue, sans-serif font inside a white rectangular box with a blue border.

SEMILLAS

ndimiento.
ad.
zada.



www.erro.com.uy

pañará
o.

Trecepta[®]

SORGO TOB72 DP

El poder del doble propósito
con tecnología SProtect.



¡CHAU PULGÓN!



Alto rendimiento en granos.
Ideal para silajes de alta concentración de almidón.
Cosecha en grano o grano húmedo.
Tolerante al pulgón amarillo de la Caña de Azúcar.



Av. Rivera 6815 - Montevideo, Uruguay - Tel.: +598 2600 1661*

🐦 @YalfinSA ✉ yalfin@yalfin.com - www.yalfin.com



EL CAMPO TE PONE A PRUEBA, CON NK SIEMPRE RENDÍS.

Contamos con el porfolio más completo en
maíz. Contamos con un híbrido para cada
necesidad.

NUEVO NK 835 VIPTERA3
NK 842 VIPTERA3
NK 855 VIPTERA3
NK 870 VIPTERA3



SYN 979 VIPTERA3
SYN 897 VIPTERA3
SYN 840 VIPTERA3
SYN 126 VIPTERA3

Accedé a información de cada material escaneando el código QR



DISTRIBUYE:

 **yalfín**

LDC.
Louis Dreyfus Company

20 años
en Uruguay



SU SOCIO
DE EXISTENCIA
DESDE

1981

ldc.com/uy

The image features a central white ADM logo with a stylized leaf icon to its left. The background is a collage of agricultural scenes: a large pile of yellow soybeans at the top, a hand holding a yellow rapeseed flower on the left, a hand holding wheat grains on the right, and a large pile of yellow corn cobs at the bottom. A white curved line arches over the logo.

ADM[®]

www.adm.com

MONTEVIDEO
OFICINA CENTRAL
Luis A. de Herrera 1248
WTC - Torre 2 - Oficina 814
Tel. (+598) 2628 1375

FLORIDA
OFICINA REGIONAL
Cno. de la Aviación S/N
Km 1 - Paraje Juncal
Cel. (+598) 98 313 148

NUEVA PALMIRA
OFICINA REGIONAL
Domingo Ordoñana
y Soriano
Cel. (+598) 98 756 088

Lleva la Fertilización Nitrogenada al siguiente Nivel de Rendimiento



BOOSTED BY PRONITRIDINE))



Fertec
Blue

Actúa disminuyendo las pérdidas por volatilización, desnitrificación y lavado

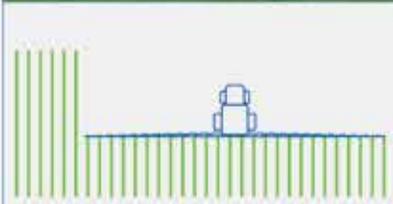
Nitrógeno estabilizado

Ahora con la posibilidad de incluir Zinc

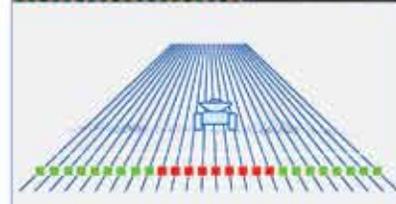
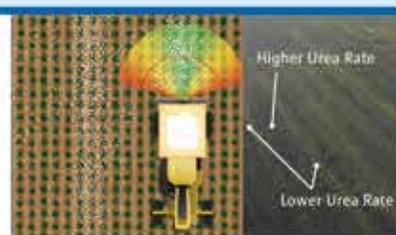
Fertec Blue 28N-5S

Fertec Blue 24 N-10S

▶ Aplicando Fertec tenemos una distribución uniforme de N a campo



▶ Mala distribución a campo de Nitrogenados Sólidos



FLUPOXCY

TU MEJOR ESTRATEGIA EN EL CAMPO

RAMULARIA Y ROYA:
NO SERÁN FICHAS EN TU TABLERO

FLUXAPIROXAD 50 g/L + EPOXICONAZOL 50 g/L + PIRACLOSTROBIN 81 g/L
FUNGICIDA - CONCENTRADO EMULSIONABLE

CATÁLOGO



TAFIREL.COM



TAFIREL



AGROMOTORA FLORES S A

UNA GRAN EMPRESA FAMILIAR

Con una experiencia de más de 90 años y tres generaciones dedicadas al servicio integral del sector agropecuario, brindamos apoyo a los productores empezando por el asesoramiento técnico inicial de la inversión hasta la comercialización de los productos, pasando por todas las etapas intermedias incluyendo la siembra, monitoreo, venta de insumos, seguros, cosecha, logística, almacenamiento, comercialización y análisis del negocio.

**EXCELENCIA
SERVICIO Y
CALIDAD**

AGRICULTURA

Monitoreamos en torno a 40 mil hectáreas de soja sumadas a las hectáreas de maíz, sorgo, trigo, cebada y canola.

LOGÍSTICA TRANSPORTE AGROINSUMOS

¡Sabemos del negocio porque estamos en el negocio!
Asesoramiento - Logística - Acopios
Acondicionamiento de granos
Estaciones de servicio
Entrega de insumos
Agroinsumos

GANADERÍA

Hotelería y Feedlot
Área de concentración:
cuarentena con capacidad
para 7000 animales.
Corral de engorde Feedlot
para 1500 animales.

Fondar 887 - Trinidad, Flores, UY



info@agromotoraflores.com



+(598) 4364 2528

www.agromotoraflores.com

A surreal landscape featuring a lush green field with several cows grazing. In the sky, two flying saucers are visible, one of which is emitting a bright light. A small cow is also seen flying in the air. The scene is set against a blue sky with light clouds.

INCREÍBLE. LA EFICIENCIA QUE SE OBTIENE CUANDO SE LOGRAN LAS MEJORES PASTURAS.

En el campo pasan cosas increíbles, tan increíbles como las pasturas de Calvase:

- + Genética
- + Eficiencia en la conversión
- + Servicio
- + Posventa
- + Tratamiento profesional de semillas

CALVASE[®]
EXCELENCIA EN SEMILLAS

CONTENIDO

12-16 | SOJA

Rendimiento promedio fue de 2.200 kg/ha y la producción país totalizó 2,9 Mt



20-22 | COLZA

Sectores público y privado crean una guía de buenas prácticas agrícolas

28-29 | DEFORESTACIÓN

Uruguay elabora una plataforma para certificar el origen de sus productos

40-41 | TRIGO

Pronósticos de más lluvias coinciden con mayor rinde y más respuesta a fungicidas



52-62 | ARROZ

Se alcanzó el precio más alto de la historia y margen entre US\$ 500 y US\$ 600/ha

70-72 | RIEGO

La clave para la producción de pasto y capturar la variabilidad climática



78-80 | TENDENCIAS

Aviación concentra la demanda de los biocombustibles sostenibles

92-96 | AL GRANO

Entrevista con Ángel Urraburu, presidente de la Bolsa de Valores de Montevideo





Bien plantados frente a cualquier amenaza

Solaris le brinda protección vegetal de calidad, con la línea más completa de herbicidas, fungicidas e insecticidas. Además, le ofrece el mejor servicio, respuesta rápida y entrega en todo el país.


SOLARIS
TECNOLOGÍA AGRÍCOLA



La cosecha de soja 2024 en Uruguay se extendió del 17 de abril hasta el 5 de julio, según datos de Smartway

COSECHA DE SOJA LE GANÓ A LOS CONTRATIEMPOS

POR LAS LLUVIAS SE EXTENDIÓ A 80 DÍAS, SE PRODUJERON CERCA DE 2,9 MT, CON UN PROMEDIO DE 2.200 KG/HA Y ALTO PORCENTAJE DE HUMEDAD

Ruben Silvera
ruben@infoagro.com.uy

El volumen de la cosecha de soja “se acercará a 2,9 millones de toneladas (mt)”, dijo a VERDE Piero Gelmini, gerente general de Control Union. Aunque “se esperaba más volumen”, de todos modos “hubo una recuperación importante” respecto a la “complicada” zafra 2022-2023, destacó. El ejecutivo explicó que “el dato” de Control Union surge del trabajo que realiza la compañía a lo largo de la cadena, desde los muestreos a campo, el control en acopios, los *warrants*, entre otros.

Gelmini indicó que la humedad promedio se ubicó en 18,2% y algo más del 95% del volumen de soja “tuvo que pasar por secado”, debido al clima durante la cosecha.

El contrato de comercialización Anec 41 establece un nivel de humedad de 14%, 1% de materia extraña, pero hasta 2% de tolerancia, y 8% de grano dañado. En la zafra pasada la media de materia extraña se ubicó en 1,25%. En el litoral y centro de Uruguay el promedio de grano dañado fue 4,9%, al tiempo que en el este la media trepó a 22%. Allí quedó “bien marcado el comportamiento entre ambas regiones, producto de lo sucedido con las lluvias”, dijo.

Además, se detectó la presencia de malezas cuarentenarias en el 32% de lo recibido, pero también hubo diferencias entre zonas. En el este se llegó al 15%, mientras que en litoral y centro la presencia llegó al 42%, informó el ejecutivo de Control Union.

Andrés Feuer, integrante de Smartway, dijo a VERDE que los registros de la empresa marcan que la cosecha de soja se extendió desde el 17 de abril hasta el 5 de julio, totalizando unos 80 días. Según los datos de Smartway, el rendimiento promedio de la soja se ubicó en 2.200 kilos por hectárea (ya corregido a seco), mientras que la humedad media del 18,5%.

También informó que el área perdida y/o no cosechada llegó al 0,75% del total. Si se toma

Producción mundial de trigo 2024-2025

La nueva cosecha de trigo en Estados Unidos fue estimada por el Departamento de Agricultura de ese país (USDA, por sus siglas en inglés) en 54,66 millones de toneladas (mt), al incrementar el rinde promedio a 3.484 kilos por hectárea. Por su parte, Rusia mantuvo la cosecha en 83 mt y las exportaciones en 48 millones. Ucrania estimó la cosecha en 19,50 mt y las exportaciones en 13 mt. La Unión Europea redujo su producción de 130,50 a 130 mt. En Canadá se incrementó de 34 a 35 mt. En Argentina, pasa de 17,50 a 18 mt, pero las exportaciones quedan en 11,50 mt. En Australia, no hubo variaciones, la producción fue de 29 mt y las exportaciones de 22 mt. Mientras que las compras chinas se incrementaron de 11 a 12 mt. A nivel mundial se proyectó una producción de 796,19 mt y existencias finales por 257,24 mt.

en cuenta la superficie de soja proyectada por Urupov (1,34 millones de hectáreas), habrían quedado sin cosechar unas 10.000 hectáreas, fundamentalmente en el este y noreste.

Sobre el consumo de combustible de las cosechadoras, señaló que el promedio se ubicó en 15,1 litros de gasoil por hectárea, lo que marca un incremento del 40% respecto a 2021-2022 (no se contabilizó la zafra 2022-2023 por la sequía). No está contemplado el mayor consumo del tolveo, que registró mayores distancias. La situación climática y el impacto en la caminería interna y rural, causaron serias dificultades para que los camiones se acerquen a las chacras.

Agregó que la velocidad promedio de cosecha fue de 6,3 kilómetros por hora (km/h) “No está tan lejos de lo habitual, que se ubica entre 7 km/h y 8 km/h”, esto muestra que “cuan-

do se dieron las condiciones para cosechar, se pudo avanzar a un ritmo casi normal”, indicó.

Durante el ciclo del cultivo hubo 20 días con temperaturas superiores a los 35°C, mientras que en la campaña pasada fueron más de 50 días. Y el promedio de lluvias fue de 635 milímetros (mm), excluyendo lo que llovió cuando el cultivo ya estaba pronto, “con casos de 50 mm, 100 mm, 150 mm e incluso más”, señaló.

LOS MÁRGENES

El margen neto del negocio agrícola varía entre US\$ 100 y US\$ 130 por hectárea, comentó Echeverría. El director de Plus Agro agregó que los “márgenes netos”, después del pago de insumos, labores y costos comerciales –que este año en soja están 15% a 20% por encima de otras zafras– estarían en un nivel parecido “al promedio de los últimos 10 años”, con casos que pueden “estar por encima o por debajo”.

El margen neto “está entre US\$ 100 y US\$ 130 por hectárea” de “todo el conjunto” de productos, sumando los cultivos de invierno y de verano, pero “no debemos olvidar que venimos del peor año de la historia (2023), cuando las empresas prácticamente se comieron todo el circulante para financiar el agujero de la seca”.

En el ciclo agrícola 2023-2024 los resultados productivos indican que los “rindes de soja” quedaron “cerca del promedio”, hubo “muy buenos en maíz de primera” y los de segunda “tienen números dispares”, sostuvo.

Destacó que se viene de un “muy buen” invierno, impulsado por el trigo, que tuvo rendimientos “récord” en la mayoría de las zonas, con precios de venta que, en promedio, se ubicaron entre US\$ 200 y US\$ 210 por tonelada. Para la cebada, por rindes y calidad, el margen “no fue tan bueno” como el del trigo.

PROYECCIÓN 2024-2025

En el promedio de los últimos 10 años se observa que el doble cultivo –desde los puntos de vista productivo y económico– “tiene una relevancia más importante que una soja de



El trigo, que el año pasado tuvo rendimientos récord en la mayoría de las zonas, impulsa una zafra de invierno que enfrentó inconvenientes en la fecha de siembra

primera”, sostuvo el director de PlusAgro, Joaquín Echeverría. El ingeniero agrónomo dijo a VERDE que ese sistema absorbe el 50% del costo del arrendamiento y el 50% del costo de la estructura.

Indicó que “al analizar el invierno y el verano se ve que las secuencias de cultivos de primera versus las de segunda”, es decir trigo, cebada, colza y soja, “tienen mucho mejor margen que una soja de primera pura”.

Echeverría calculó que para “un trigo de 4.000 kilos (por hectárea), con un precio de entre US\$ 200 y US\$ 210 por tonelada”, el margen neto “se acerca a cero”; pero la soja de segunda sobre ese trigo “estaría generando entre US\$ 90 y US\$ 100 por hectárea”, dijo. En el caso de la colza, con los números actuales, “ese margen es mayor”, agregó.

A continuación comparó ese número con el de una soja de primera, que “tiene que enfrentar toda la renta, la estructura y un cultivo de cobertura, estaría dejando una pérdida de unos US\$ 70 por hectárea”.

Echeverría señaló que las proyecciones del negocio para el ejercicio 2024-2025 plantean un escenario similar al registrado en 2023-2024. De todas formas, recordó que por los precios y la productividad, el trigo representó cerca del 45% del margen global alcanzado por

Alta probabilidad de La Niña no significa que habrá sequía, sostuvo Baethgen

Las perspectivas climáticas para los próximos meses, específicamente en la primavera, con base en modelos de predicción, apuntan a la conformación de un año Niña, lo que indica una mayor probabilidad de que las lluvias sean inferiores a lo normal, señaló el vicepresidente del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), Walter Baethgen.

Hay un fenómeno climático que sucede en el océano Pacífico, en las costas de Perú y Ecuador hacia Australia, y que en ciertos años, cuando las aguas registran temperaturas más altas de lo normal, se lo denomina Niño, y cuando son más bajas de lo normal se lo denomina Niña. Y para Uruguay, permite tener una idea de lo que puede ocurrir con las lluvias, cosa que otros países no tienen, explicó.

Comentó que los científicos desarrollaron un “modelo que permite prever lo que puede pasar en esa zona del Pacífico”, y este año “lo más probable es que el agua esté más fría”, por lo que sería un año Niña. En este caso hay “mayor probabilidad de que llueva menos” que en un año normal en Uruguay.

Pero Baethgen dejó en claro que eso “no quiere decir que en Uruguay no va a llover, que habrá una sequía y que será desfavorable para los cultivos de verano”. “Son cosas totalmente diferentes”, enfatizó el investigador. “Cuando uno escucha que en un año Niña hay sequía, está escuchando un disparate”, sostuvo.

Baethgen, quien también es investigador de la Universidad de Columbia, de Estados Unidos, se refirió a los registros históricos vinculados a estos fenómenos climatológicos y a su incidencia en la agricultura. Desde 2010 hasta la zafra 2022-2023 hubo siete años Niña. Señaló, por ejemplo, que en la zafra 2016-2017, que fue año Niña, el rinde promedio del maíz fue “récord”, con algo más de 7.000 kilos por hectárea.

A la vez, agregó que en las zafras 2020-2021 y 2021-2022, que también fueron años Niña, el rinde promedio estuvo “en el promedio” histórico del cultivo; mientras que en la zafra 2022-2023 fue un “desastre”, analizó.

Festejá el rendimiento en tu campo de juego.

CONFÍA EN LA MEJOR LÍNEA DE PRODUCTOS Y AGRÓNOMOS QUE LA RESPALDA

Mateno[®]
PLUS

hussAR^{OD}
PLUS

CRIPTON 

CRIPTON[®]
Xpro



PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA



Bayer

la secuencia trigo-soja, “algo que no estaba previsto en el Excel al arrancar el ejercicio pasado”, comentó.

PERSPECTIVAS GLOBALES

Para la nueva cosecha de soja de Estados Unidos, el Departamento de Agricultura de ese país (USDA, por sus siglas en inglés) proyectó una producción de 120,70 mt frente a los 120,38 mt estimados por los privados. “En esto influyó exclusivamente el ajuste de área hecho a finales de junio, de 35,01 a 34,84 millones de hectáreas, dado que el rinde promedio esperado fue sostenido en 3.497 kilos por hectárea”, indicó el análisis de Granar.

Para el resto de las variables comerciales se marca un leve ajuste de las existencias iniciales, de 9,53 a 9,40 mt; mientras que se mantuvo sin cambios la molienda en 66 mt, el uso total en 68,99 mt y las exportaciones en 49,67 mt, con lo cual el *stock* final fue ajustado a 11,85 mt.

El USDA mantuvo las estimaciones de cosecha en Brasil, Argentina y Paraguay en 169 mt, 51 mt y 10,7 mt, respectivamente. A la vez, mantuvo las estimaciones de importaciones de China en 109 mt. A nivel mundial, el USDA proyectó la producción de soja en 421,85 mt, contra los 422,26 millones del informe del mes pasado. Las existencias finales se proyectaron en 127,76 mt, frente a los 127,90 mt de junio y a los 127,19 mt previstos por los privados.

Por otra parte, el USDA proyectó para la nueva cosecha de maíz estadounidense una producción de 383,56 mt, por encima de los 377,46 mt de junio y de los 382,62 mt estimados por el sector privado. “En esto tuvo influencia el incremento del área sembrada, relevado por el organismo a finales del mes pasado, de 36,44 millones a 37,02 millones de hectáreas; el rinde promedio esperado se sostuvo en 11.361 kilos por hectárea”, analizó Granar.

El USDA proyectó las cosechas de maíz del ciclo 2024-2025 en Brasil y en Argentina en 127 mt y 51 mt. Para Ucrania tampoco hubo cambios, dado que marcó producción y exportaciones en 27,70 mt y en 24,50 mt.

Entre los principales compradores, el USDA elevó de 21,80 a 22 mt su estimación sobre las importaciones de México, mientras que mantuvo en 23 mt la previsión para China, en 18 mt para la Unión Europea y en 15,50 mt para Japón.

Sobre la producción de maíz del ciclo 2022-2023, mantuvo la producción de Brasil en 122 mt, al igual que la previsión de exportaciones en 50 mt. En tanto, la Compañía Nacional de Abastecimiento (Conab), de Brasil, proyectó una cosecha de 115,86 mt y las exportaciones en 33,50 mt. Para Argentina marcó 52 mt de maíz y 37 mt de exportaciones.

EL MERCADO CLIMÁTICO NO ASUSTA

La soja en Estados Unidos transita por una

Brasil, con récord de área, va rumbo a los 170 millones de toneladas de soja

Con márgenes ajustados y un crecimiento de superficie más tímido que en años anteriores, Safras & Mercados proyecta una zafra de soja récord en Brasil. La consultora prevé una superficie de 47,3 millones de hectáreas para el ciclo 2024-2025, que representan un crecimiento de 1,9% respecto a la zafra pasada. Sin problemas climáticos, la producción sería récord, al alcanzar los 171,5 millones de toneladas (mt), 13,2% por encima de los 151,5 mt de la zafra 2023-2024. “Se espera que la productividad aumente de 3.279 kilos por hectárea a 3.643 kilos por hectárea”, señala el informe.

Además, la superficie sojera crecerá en prácticamente todos los estados productores del país, pero a un ritmo menor respecto a zafras anteriores, “debido a la caída de los márgenes, por la baja de los precios en el mercado brasileño e internacional”, dijo el analista de la consultora, Luiz Fernando Gutiérrez Roque, a Canal Rural, de Brasil.

“La oleaginosa sigue siendo una opción más rentable que otros cultivos en la mayoría de los

estados, por lo cual los productores volverán a optar por ampliar la superficie”, acotó.

En Rio Grande do Sul y Paraná, “esperamos un pequeño crecimiento de las áreas sembradas”, comentó, dado que en Rio Grande do Sul “muchos productores continúan teniendo dificultades financieras, debido a las pérdidas de producción registradas en los últimos años”. También señaló que algunas áreas de maíz y pasturas “podrían migrar a soja”.

En el centro de Brasil también se visualiza un leve incremento de la superficie, pero menor al que se ha venido dando. A la vez, las regiones noreste y norte nuevamente tendrán los mayores porcentajes de crecimiento, y se consolida el avance de la soja en la “nueva frontera agrícola”. El aumento de las exportaciones a través de los puertos del Arco Norte es un factor positivo para la expansión del área, al igual que la buena productividad registrada en las últimas zafras. Pese a ello, el ritmo de crecimiento también debería ser inferior al de zafras anteriores, debido a los márgenes “más ajustados”, dijo el analista.

campaña con un clima que hasta el momento viene acompañando, lo que suma presión a las cotizaciones, analizó Nicolás Udaquiola, director de AZ Group. El consultor dijo a VERDE que “hay una pesadez importante”, lo que se refleja en el bajo nivel de ventas de Estados Unidos en la campaña 2024-2025, que “es el más bajo de los últimos años”.

Hay oferta en Estados Unidos y una demanda lenta. A la vez, Brasil está vendiendo a “muy buen ritmo, influenciado por el movimiento del real”. Argentina también está marcando nuevos negocios de poroto y subproductos, “aunque el productor está demorando las ventas”, acotó. El analista agregó que el dólar a nivel global “sigue fuerte”, los fondos de inversión “están muy vendidos” y todo eso conjuga “un escenario de pesadez, que se ve reflejado en los precios de la soja”.

Udaquiola también explicó que al mercado del maíz “le faltan varios factores por incorporar”, desde “el impacto de la chicharrita en Argentina, la brecha que tienen las estimaciones del USDA y la Conab en Brasil”. Planteó que “se deben incorporar ajustes a lo que marcan las exportaciones del cereal en ambos países, para alinearlas con la producción estimada por los actores locales en ambos países”.

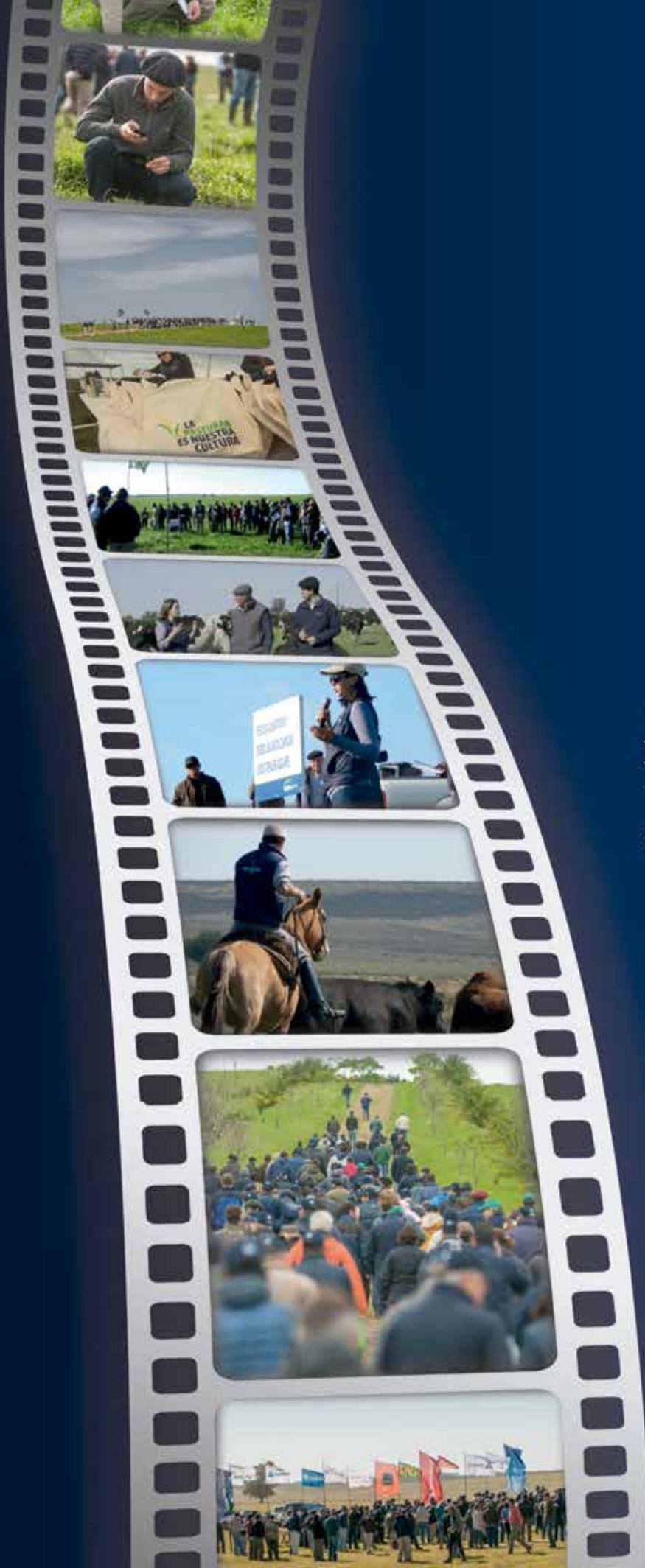
Si las exportaciones argentinas son de 33 mt de maíz, como señala el USDA, y se confirma “la estimación de producción local, el cuadro de oferta y demanda queda en cero o

negativo”, observó. Además, para la campaña 2024-2025 el USDA no está contemplando las lluvias por debajo de lo normal y temperaturas por encima de lo habitual en Ucrania, ni el impacto de la chicharrita en la superficie a sembrar en Argentina, sumado al año Niña. Con lo cual, el combo de noticias por incorporar en maíz durante las próximas semanas “es importante”, puntualizó.

El trigo está en plena cosecha en el hemisferio norte, zona que representa más del 90% de la oferta mundial. Con eso “tenemos que tirar” hasta la cosecha del hemisferio sur, dijo Udaquiola. Si bien los *stocks* subieron, “son los más bajos desde 2016-2017; y el *stock* en los países exportadores es el menor desde la zafra 2012-2013”.

Por lo tanto, cualquier noticia que afecte el trigo de primavera del hemisferio norte “puede generar movimientos”, consideró. Para Rusia el cereal de primavera representa el 30% del total. Allí el panorama climático “no es tan amigable” y la intención de siembra para el año que viene “no tiene motivación ni en precios ni en clima”.

Luego de terminarse la cosecha del hemisferio norte “se pueden marcar nuevas noticias, y una posición vendida de los fondos, que se podría recortar, provocaría nuevas oportunidades para el cereal. Quizás no sean los US\$ 260 por tonelada, pero sí una mejora respecto a la foto actual”, concluyó Udaquiola.



25 AÑOS

PGG Wrightson Seeds

Festejamos 25 años desarrollando tecnología de pasturas junto a los productores lecheros y ganaderos del Uruguay.

 pgw.com.uy

 [@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)

 [@PGGWrightson_UY](https://twitter.com/PGGWrightson_UY)

Acuerdo entre Syngenta y Ambiente por protección de la biodiversidad

El plan piloto se realizará en la cuenca del río Santa Lucía, sobre la base del programa Paisajes Multifuncionales que la compañía desarrolla en Uruguay y en otros países



Integrantes de Syngenta y del Ministerio de Ambiente anunciaron el trabajo conjunto de promoción de la biodiversidad en sitios de fragilidad ecológica

El Ministerio de Ambiente y Syngenta firmaron la formalización del convenio para desarrollar un plan piloto que apunta a la protección de la biodiversidad en predios agrícolas, trabajando específicamente con los polinizadores. El acto se concretó durante la Expo Uruguay Sostenible, llevada a cabo en el Antel Arena (en Montevideo), con la participación del ministro de Ambiente, Robert Bouvier; el subsecretario de esa cartera, Gerardo Amarilla; la directora de Asuntos Públicos y Sustentabilidad de Syngenta para Latinoamérica Sur, Mariale Álvarez; y el gerente de Syngenta Uruguay, José Inciarte.

En ese marco, la licenciada Mariale Álvarez, dijo a VERDE que el acuerdo “es la culminación de un trabajo que hemos venido realizando durante los últimos dos años”. Se trata de cooperación público-privada, donde se unen la política de conservación de biodiversidad de Syngenta con las políticas públicas del Ministerio de Ambiente. “Ahora se realizará un

trabajo mancomunado de promoción de la biodiversidad en sitios específicos de fragilidad ecológica como la cuenca del río Santa Lucía”, destacó.

Álvarez explicó que el objetivo principal de Syngenta en este acuerdo es fomentar una intensificación sustentable de la producción agrícola. “Que el campo pueda producir más con menos, porque el mundo tiene que alimentar una población que es cada vez mayor. Hay una demanda creciente de alimentos, de fibra, de energía, y el campo es un principal proveedor de esos insumos” afirmó.

Para lograr tal intensificación se entien- de cada vez más relevante el cuidado de los recursos naturales y la fauna que interactúa en el medio. “No es solamente por el valor intrínseco que tiene, sino por los servicios ecosistémicos que brinda. Un paisaje multifuncional y diverso te ayuda a ser más productivo y, al mismo tiempo, a cuidar la naturaleza de la que se abastece. Y la implementación

de este plan incluye trabajar sobre esas áreas con productores, generar indicadores, mejorar parámetros”, explicó la directora de Asuntos Públicos y Sustentabilidad de Syngenta para Latinoamérica Sur.

LA INTENSIFICACIÓN SOSTENIBLE

Inciarte destacó que el acuerdo se enmarca en “la estrategia de sustentabilidad” que tiene la compañía. Allí se refirió a la necesidad de incrementar los rendimientos regenerando el agroecosistema. “Sabemos que es un desafío grande que tiene el productor agrícola al seguir produciendo alimentos en cantidad y calidad”, dijo el gerente de Syngenta Uruguay.

Inciarte destacó que este programa se desarrollará –en conjunto con el Ministerio de Ambiente– especialmente en áreas prioritarias como la cuenca del río Santa Lucía. E informó que Syngenta trabaja con el asesoramiento de la Facultad de Ciencias de la Universidad de la República, que ha medido el impacto de este

programa en polinizadores y en la producción agrícola.

La implementación del plan de biodiversidad incluye varias etapas clave. “Comenzamos con un diagnóstico de línea de base, seguido de la asistencia en el diseño de corredores de biodiversidad”, detalló Álvarez. Y acotó que “estos corredores no son áreas aisladas, sino que están conectados para fomentar la biodiversidad local y autóctona. Proporcionamos asistencia técnica y monitoreamos el progreso para asegurar que los productores puedan implementar estas prácticas sin afectar negativamente su actividad productiva”.

Inciarte explicó que “cuando predomina un paisaje homogéneo de un cultivo es negativo para los polinizadores, que necesitan de una gran variedad floral”. En tal sentido, el Programa de paisajes multifuncionales consiste en dejar pequeños espacios de muchas especies florales, para que predomine la diferenciación, y que eso impulse la presencia de los polinizadores, y de esa forma “se rompa con la monotonía del monocultivo”.

El ministro Bouvier explicó a VERDE que se priorizó la cuenca del río Santa Lucía para este proyecto, porque “está muy estresada” por los efectos negativos de la producción en el ecosistema. Por eso se la considera “totalmente prioritaria” y se “está trabajando en numerosos

proyectos” para su recuperación y conservación, señaló.

El secretario de Estado aclaró que “es un plan piloto, vamos a medir sus resultados” y Syngenta “va a colaborar con la evaluación de los indicadores”. A medida que vaya avanzando se evaluará “si podemos extrapolarlo o no” a nuevos proyectos con distinto alcance. Si bien no hay plazos establecidos, se prevé que en algunos meses habrá una conclusión sobre el impacto real en los polinizadores en determinados territorios. Por su parte, el subsecretario Amarilla consideró que “nadie puede cuidar lo que no conoce”.

DE CARA A LA SOCIEDAD

Es frecuente la percepción de que la intensificación productiva es incompatible con la protección de la naturaleza. Consultada al respecto, Álvarez consideró que “hay formas de compatibilizar la producción y la protección de la naturaleza”. Agregó que “aunque requiere un enfoque y prácticas diferentes, es la única forma viable a largo plazo”. Reconoció que “la única forma en la que podemos crecer es en forma sostenible”.

Amarilla se refirió a la necesidad de incorporar esta perspectiva para trabajar en nuevos acuerdos. Se refirió a la situación climática contrastante de los últimos años, con sequías

y posterior exceso hídrico. Y llamó a la responsabilidad, diciendo que estos fenómenos climáticos “volverán si no tenemos un mejor cuidado de la naturaleza y de los recursos naturales.”

Bouvier consideró que “es muy importante firmar este acuerdo” porque “el sector privado y el sector público pueden trabajar juntos y cuidando la responsabilidad de cada uno”. En tal sentido, el ministro sostuvo que “las soluciones ambientales se logran en conjunto, entre todos”. Afirmó que “el Estado solo no puede”, y que “necesita” de los privados, que “estén concientizados de que esa es la línea” de trabajo.

Amarilla consideró que las tensiones entre la producción agropecuaria y la política ambiental “se vienen superando”, pero admitió que este tipo de tensiones “no han dejado exentas” a las carteras ministeriales. “Con este convenio se demuestra que hemos derribado algunas barreras que antes existían entre técnicos del Ministerio de Ganadería y del Ministerio Ambiente”, dijo.

Valoró la “buena coordinación” lograda. “No quiere decir que estemos de acuerdo en todo, pero se ha logrado crear una mesa de diálogo con un intercambio fluido de información”, y “acercar los puntos de diferencia que tenemos entre ambos organismos públicos”.

ERRO

Agenda la fecha

JORNADA ANUAL DE ACTUALIZACIÓN TÉCNICA
XXVIII EDICIÓN

XXVIII JORNADA ANUAL

SOLUCIONES INTEGRALES EN UNA AGRICULTURA DESAFIANTE

PRODUCTIVIDAD | GENÉTICA | CLIMA | MERCADOS

25 de JULIO de 2024

Acreditaciones 8.30 a.m.

Edificio CORPORATIVO DOLORES
(Perimetral Blanco y C. Ruiz)

Públicos y privados crean guía de buenas prácticas agrícolas para colza

Contempla residuos de fitosanitarios, control de malezas y plagas, fertilización, la interacción con la producción apícola e indicadores ambientales de sostenibilidad



La mayor parte de la colza que se produce en Uruguay se exporta a Europa, donde es considerado un producto diferencial

SOFÍA DE LEÓN
Redacción

Ante la creciente demanda internacional por inocuidad, la investigación nacional y el sector privado buscan garantizar que los granos cosechados sean exportados cumpliendo con los límites máximos de residuos (LMR) que marcan los mercados demandantes. En el caso del cultivo de colza, por incluir en sus usos el consumo humano, las exigencias respecto a los límites permitidos son aún mayores que en otros cultivos.

El ingeniero agrónomo Sebastián Mazzilli, director de Sistemas Agrícolas Ganaderos del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), explicó a VERDE los detalles sobre el proyecto que culminará con la creación de una guía de buenas prácticas agrícolas para este cultivo. “Se busca compilar la información existente y generar nueva, con un énfasis en los agroquímicos y los residuos en grano”, comentó.

Además de puntualizar que este manual será una “herramienta viva”, porque contará

“Vamos a evaluar cuánto aporta la colza a la producción apícola y qué daño le hacen los agroquímicos utilizados en el sistema a las abejas melíferas”

con posteriores actualizaciones, en función del comportamiento que tenga la demanda.

Este proyecto, financiado por la Agencia Nacional de Investigación e Innovación (ANII) y la Mesa Tecnológica de Oleaginosas (MTO), en representación de las empresas, está trabajando en el desarrollo de un manual de buenas prácticas agrícolas para el cultivo de colza. Participan el INIA, la Universidad de la República —a través de Facultad de Agronomía y el Centro Universitario Regional (Cenur) Litoral Norte— y el Laboratorio Tecnológico del Uruguay (LATU).

Uno de los aspectos más críticos del proyecto está relacionado con la inocuidad del producto, especialmente en relación con los LMR de agroquímicos permitidos por los estándares internacionales. Ese parámetro es particularmente relevante para exportar colza a Europa, a donde se destina la mayor parte de la producción nacional.

CAPACIDAD Y CONOCIMIENTO URUGUAYO

Mazzilli informó que el objetivo principal del proyecto es brindar medidas de manejo espe-

150

Mil hectáreas era el área estimada de colza para esta zafra, pero se registraron abundantes lluvias en la fecha de siembra.



CABALLO GANADOR
HAY SOLO UNO

TU FUNGICIDA LÍDER ES

 **Unico** FUNGICIDA

cífico de control cultural (fecha de siembra, densidad, manejo de la fertilización) de forma ordenada. Se estimarán indicadores ambientales de sostenibilidad en colza a partir de información existente. Se busca determinar cuáles son los niveles e residuos con las estrategias actuales de control de malezas, plagas y enfermedades, y si estos superan los LMR.

En esa línea, el investigador señaló que se apunta a informar “qué se puede aplicar y hasta cuándo”, para evitar resultados adversos de contaminación en grano que tengan implicancias en el mercado. En general, “se trata de niveles muy bajos, pero si el comprador lo puede detectar se convierte en un problema” para el ingreso de la mercadería.

El proyecto también tiene contemplado el desarrollo de la capacidad local para medir los residuos de agroquímicos en el grano. El director de Sistemas Agrícola Ganaderos de INIA explicó que actualmente las muestras de colza se envían a analizar en laboratorios de Europa, mientras se busca ajustar las técnicas en los laboratorios locales, para que puedan medir con la misma precisión. “Esto fortalecerá la autonomía del sector agrícola uruguayo” y permitirá saber si los resultados “son, en efecto, comparables”, comentó.

Explicó que los nutrientes a menudo se miden con modelos validados en el exterior, y los resultados pueden “no ser del todo ajustados” a la realidad local. La investigación se plantea “poner foco” en el balance nutricional y en la dinámica del cultivo en el suelo. “Estamos bastante seguros de que la extracción de los cultivos en nuestras condiciones es un poco más baja que los valores que actualmente usamos como referencia, más que nada en nitrógeno y potasio” remarcó el investigador.

Por lo tanto, se pretenden mejorar y ajustar los modelos de fertilización existentes para el cultivo. “La idea es establecer una guía analizando muestras que salen del campo, para ajustarse y poder armar como una tabla del IPNI (Instituto Internacional de Nutrición Vegetal, por sus siglas en inglés) pero para colza local”, acotó Mazzilli.

EL ÓPTIMO USO DE LOS FITOSANITARIOS

Otro componente innovador del proyecto es el estudio de la interacción entre la colza y las colonias de abejas. “Vamos a evaluar cuánto aporta la colza a la producción apícola y qué daño le hacen los agroquímicos utilizados en el sistema a las abejas melíferas”, señaló el integrante de INIA. Agregó que eso “implica evaluar su mortandad, tanto por deriva directa como por el polen contaminado en la colmena”. Las abejas son llevadas al cultivo con frecuencia, dado que incrementan hasta un 15% el rendimiento del cultivo y producen un tipo de miel con diferenciación comercial, acotó.

El control de malezas es otro foco del pro-



“Es importante lograr un salto productivo y mantener la colza con bajos niveles de residuos”, enfatizó Mazzilli

yecto. En esa línea, Mazzilli subrayó que “no va a ser algo estático”. Se van a probar diversas estrategias de control de malezas y evaluar los residuos resultantes en el grano. Esto incluye el uso de variedades de colza resistentes a ciertos herbicidas (como la colza Clearfield, resistente a imidazolinonas). Se pretende saber si “hay riesgo o no de usar determinados productos”, explicó.

Además, se investigará el impacto de plagas como la plutella (*Plutella xylostella*) y el pulgón (*Brevicoryne brassicae*) en el rendimiento del cultivo, buscando establecer umbrales de daño económico que permitan decisiones de manejo más informadas.

Según Mazzilli, hoy en día “no se cuentan con umbrales de daño generados a nivel local” y, por tanto, “es importante saber el nivel de daño que se puede permitir antes de decidir un control”, además del hecho de que estas “se hacen más frecuentes debido al bajo precio relativo de los insecticidas”.

En lo que refiere a fitopatología, “se buscan evaluar los residuos restantes en fitosanitarios con aplicaciones realizadas a distinta distancia previa a la cosecha del cultivo”. Estas aplicaciones, mezcladas con las del resto de los fitosanitarios, serán evaluadas en el laboratorio del Cenur, en la ciudad de Paysandú. Otro porcentaje de las muestras irán a Alemania.

“La idea es que si se logran ajustar las técnicas localmente se pueda transmitir ese conocimiento a laboratorios privados que operan en el país”, confirmó el ingeniero agrónomo. “La idea es ver si en Uruguay podemos leer los resultados con la misma precisión que el resto de los laboratorios del exterior, para establecer referencias de cara al mercado uruguayo”, dijo.

CONOCER LOS RIESGOS PARA CUIDAR MERCADOS

Con el pasar del tiempo van surgiendo prohibiciones del mercado, como el uso de determinados herbicidas –como desecantes–, que generan la necesidad de establecer estrategias que las empresas exportadoras demandan.

“No sabemos qué riesgo estamos asumiendo cuando aplicamos, lo que puede derivar en el rechazo de una exportación”, advirtió.

En tal sentido, Mazzilli destacó la importancia de “cuidar” los mercados actuales y mejorar el acceso a nuevos destinos a través de prácticas sostenibles. “Uruguay tiene un diferencial en colza, por esto entramos a Europa”, remarcó.

Al ser consultado por VERDE sobre la incidencia del proyecto a nivel comercial, el investigador respondió que esa puede ser la base para mantener un mercado como el europeo, que “es el mejor mercado que puede tener Uruguay”. Además dijo que también puede impactar en la productividad. “Es importante lograr un salto productivo y mantener la colza con bajos niveles de residuos”, enfatizó. Consideró que al contar con trazabilidad y seguridad en agroquímicos el cultivo “puede lograr una diferencia destacada”.

NUEVOS HORIZONTES PARA LAS BRASICÁCEAS

Con buenas prácticas de manejo de colza se generan conocimientos útiles para el manejo de carinata, otra brassica que forma parte de la familia de las brasicáceas, que podría ser clave para la producción de biocombustibles renovables, cuya demanda global es liderada por las compañías aéreas. “Para que sirva para ese fin, debemos lograr producir con al menos 60% de reducción de emisiones respecto al uso de combustibles fósiles”, resaltó el director de Sistemas Agrícolas Ganaderos del INIA.

Al respecto, Mazzilli opinó que “uno de los mayores desafíos es demostrar que los cultivos de la familia de las brasicáceas en Uruguay, genera acumulación de carbono o al menos una menor emisión neta respecto a los combustibles fósiles”. Esto, según explicó, “es un desafío para nuestros sistemas agrícolas, debido a su intensidad y la necesidad de fertilización nitrogenada, que puede generar como externalidad la emisión de óxido nítrico (N₂O), un gas de gran efecto invernadero”.



cibeles
agro

Proteja su cultivo de invierno

Fungicidas Cibeles Agro

Stigmardo[®]



HIGHWAY[®]
300SC

CARAVAN
3668e



SQUASH
325SC

Programa Bayer Forward Farming comenzó a desarrollarse en Uruguay

Busca promover las prácticas hacia una agricultura regenerativa, la colaboración entre productores, intercambio de conocimientos, experiencias y soluciones a las necesidades



Integrantes de Bayer en el establecimiento de Gabriel Carballal, el primer productor en participar del programa en Uruguay

El programa Bayer Forward Farming comenzó a desarrollarse en Uruguay, en el establecimiento del productor Gabriel Carballal. Dicho programa busca promover las prácticas hacia una agricultura regenerativa, facilitar la colaboración entre productores, el intercambio de conocimientos, experiencias y soluciones que se adapten mejor a las necesidades puntuales de cada zona. Bayer Forward Farming Members está conformado por una red de productores independientes, comprometidos con la agricultura regenerativa, quienes colaborarán con el equipo de Bayer en la adopción, amplificación y promoción de prácticas agrícolas sustentables, testeo de innovaciones y manejo de soluciones integradas.

Además, se buscará facilitar el intercambio de conocimientos técnicos con otros productores, autoridades locales y la comunidad, quienes podrán visitar los campos en distintos momentos del año, con el objetivo de compartir experiencias y conocimientos, y encontrar soluciones para las necesidades puntuales de sus zonas de influencia.

El ingeniero agrónomo Matías Flynn, de Bayer Argentina, dijo a VERDE que el programa nació hace unos años en Alemania, pensando en la sustentabilidad como elemento clave de cara al futuro, enfatizando en la necesidad de “cuidar el ambiente para el mañana”, para que “haya sucesión” de “todo lo que hoy estamos disfrutando de la naturaleza”.

A través del trabajo de los agricultores miembros se busca intercambiar con la comunidad, autoridades locales y otros productores. En Argentina Bayer Forward Farming comenzó hace seis años, junto a Agrícola Testa, con el objetivo de obtener “muestras tangibles de sustentabilidad”, mediante “la intensificación productiva, con más rendimiento, menor utilización de insumos, menores emisiones e impacto ambiental”.

A medida que avanza “se van midiendo los planes a ejecutar”, un elemento que se considera “determinante”. El ingeniero agrónomo indicó que el programa ofrece apoyo a los productores miembros, incentivos y capacitación técnica. Es requisito que las soluciones impar-

Soluciones integrales para tu proyecto agrícola
con el respaldo de **Corporación de Maquinaria.**

 **NEW HOLLAND**

Tractor
TL5100



 **NEW HOLLAND**

Rotoenfardadora
RB180



 **NEW HOLLAND**

Segadora
313

tidas junto a los productores “se adaptan a sus necesidades”.

Bayer Forward Farming “no se limita a la creación” de soluciones, sino que incorpora la parte comunicacional en su estructura. “La promoción de estas prácticas y la difusión de la identidad agropecuaria en la comunidad son de interés para la compañía”, remarcó.

Flynn indicó que se pretende “generar una plataforma que permita acercar a las comunidades de las ciudades al campo”, con el fin de que se comience “a entender cómo hacemos agricultura”, se conozca “la tecnología que se está usando” para la producción de alimentos.

Además, destacó la importancia de la comunicación entre los agricultores para el crecimiento del sector agropecuario. Mencionó que tanto Agrícola Testa como Bayer han aprendido mucho en los últimos cinco años y consideró, a su vez, que las interacciones entre los productores son esenciales, porque a partir de allí van surgiendo modelos hacia donde ir con la producción agropecuaria y las buenas prácticas agrícolas.

También mencionó la relevancia de la “trazabilidad de alimentos” y cómo las “plataformas digitales” facilitarán este proceso, teniendo en cuenta las exigencias de los mercados. En esta región se apunta a ver “cómo” se hace la agricultura. La propuesta no consiste en hablar de productos específicos, sino de la forma en que se producen más alimentos con menos insumos. Flynn afirmó que “se sabe por ciencia que la agricultura moderna no tiene ni daño ni a la salud humana ni al ambiente”, pero “tenemos que hacer las cosas bien”.

Agregó que Uruguay “tiene experiencia en la intensificación agrícola, la utilización de cultivos de servicio o cobertura”, a diferencia de los sistemas de los países vecinos donde predominan más los barbechos. En Argentina, con Agrícola Testa, se apuntó a la intensificación para “tener durante más tiempo en el año la captación de radiación solar, humedad y energía para transformarla en biomasa”, explicó.

No obstante, señaló que estos cultivos deben tener un manejo adecuado “a las predicciones de humedad” en el suelo, conclusión obtenida luego de los “años de sequía”. Como resultado, “se logra mayor acumulación de carbono en suelo, mayores rendimientos y estabilidad”, destacó. A la vez, con Agrícola Testa se comenzó a controlar la emisión con el uso de determinado tipo de fertilizantes para poder generar mayor productividad con menos huella de carbono”, dijo.

Consultado por VERDE sobre la posibilidad de que se exija la huella de carbono en el corto o mediano plazo, el representante de Bayer opinó que “todavía no es tan cercano”. Sin embargo, Flynn destacó que de cara al futuro será muy importante que los productores

agropecuarios expliquen con qué productos realizaron su producción y la huella de carbono asociada a esos productos. “Hoy muchos vamos solamente al precio de un producto, sin considerar la huella de carbono que tiene”; será “clave la huella de todo el proceso de producción”, sostuvo.

Según Flynn, la huella de carbono “pronto estará consolidada sobre la mesa y provocará un cambio importante”. Y volvió a destacar la importancia de la trazabilidad y las herramientas digitales en la agricultura moderna. “La trazabilidad nos dará la oportunidad de abrir los lugares que nos da miedo mostrar”, así como “mostrar el historial de todas las acciones en un lote”, explicó.

Los productores del Bayer Forward Farming tendrán la oportunidad de acceder a nuevos programas de la compañía para probarlos y luego extenderlos en los campos productivos,

“ La promoción de estas prácticas y la difusión de la identidad agropecuaria son de interés para la compañía”

MATÍAS FLYNN

ISSUES MANAGEMENT EN BAYER PARA EL CONO SUR

como por ejemplo el programa PRO Carbono. También contarán con herramientas digitales innovadoras, que les permitirán monitorear y optimizar sus operaciones de manera más eficiente y con trazabilidad.

Cada productor miembro contará con el apoyo de un responsable de la compañía asignado para trabajar en planes personalizados, quienes darán soporte en la medición del impacto de las prácticas de agricultura regenerativa implementadas, garantizando una colaboración efectiva y resultados tangibles. Además, será recompensado por su gestión mediante incentivos agronómicos y recibirá capacitación técnica.

EN URUGUAY

Para conocer a los protagonistas, VERDE conversó con el primer productor en participar del programa en Uruguay. En el departamento de Flores, Gabriel Carballal indicó que además de las buenas prácticas, contar con una buena plataforma de comunicación y difusión “ayuda muchísimo”.

Carballal explicó que si bien “Uruguay es un país chiquito, rodeado de tres gigantes” existe “un mundo más allá”, con “clientes más grandes”, en lugares “como el sudeste asiático o

Europa”, donde se generan demandas a las que se requiere adaptación.

El productor reflexionó sobre la sustentabilidad, diciendo que el objetivo “no es solamente pensar en lo ambiental” sino “pensar también en la sociedad”. A su vez, el productor incluye la dimensión económica y financiera, que “es parte igual de fundamental”, porque está asociado a la permanencia en el negocio.

Consultado por VERDE sobre su visión de la sustentabilidad a nivel nacional, Carballal opinó que Uruguay cuenta con “ventajas comparativas”, como la siembra directa, que “es la bandera número uno que tenemos”, que ha permitido que se tengan tres décadas “con prácticas de no laboreo” en el suelo.

Otras ventajas incluyen “las rotaciones”, “los planes de uso y manejo” de suelos y “la trazabilidad”. Según el productor, todas ellas fueron “resistidas por nosotros mismos” al principio, pero hoy constituyen “una base sumamente virtuosa”. Consideró que “lo que se hace en nuestro país es, dentro de las infinitas definiciones que existen, una versión de agricultura regenerativa” que hay “que saber vender”, expresó.

Sobre las razones para aceptar formar parte del programa, dijo que “la idea es conocer las cosas que se hacen en otros lados” y “tratar de validarlas acá adentro (del país)”.

LA IMPORTANCIA DE LA COMUNICACIÓN

El líder comercial de Bayer CropScience en Uruguay, ingeniero agrónomo Marcos Carrera, dijo a VERDE que el Bayer Forward Farming se focaliza “en el lugar del productor” y en la comunicación de lo que realiza el sector, algo que “no tiene expectativa comercial” sino de “sostener el negocio en el largo plazo”.

El programa se enmarca en un plan a nivel global, que incluye además de Uruguay predios en Europa, África, Estados Unidos, Brasil y Argentina. El ejecutivo indicó que la actividad agrícola tiene que ser sostenible desde tres puntos de vista: económico, ambiental y social. Esos tres aspectos “requieren comunicar a la ciudadanía”, dado que “en la ciudad la gente no sabe cómo se hace esto”, comentó.

Carrera desarrolló las vicisitudes que transita el agricultor uruguayo, a veces poco conocidas por la ciudadanía. “La realidad de la producción es dura, aunque también hay momentos gratificantes, por eso es crucial transmitir las dificultades de esta actividad económica a cielo abierto”, insistió.

En lo que refiere al programa, dijo que se trata “de contar las lindas y las feas, pero sobre todo compartir” experiencias. En las etapas sucesivas se ha presentado el marco teórico y el concepto general de sustentabilidad. Se prevé continuar en otras instancias hablando de “carbono y conservación del suelo” y después “del recurso agua”, detalló.

NITRÓGENO LÍQUIDO

con tratamiento estabilizador

Contamos con el servicio de tanques y logística para aplicar nitrógeno líquido para todos los cultivos y pasturas. Acompañamos los requerimientos de los cultivos tomando en cuenta lo productivo y lo ambiental.



Fórmula: 25-0-0 + 3s con UANLOCK

protección contra la volatilización, el lavado y la desnitrificación.

Uruguay prepara plataforma para certificar el origen de sus productos

Se desarrollará con presupuesto del INAC y permitirá atender la nueva reglamentación de la UE, que exige que los productos importados aseguren ser libres de deforestación

Uruguay prepara una plataforma que combina datos públicos, que permitirá certificar el origen de la carne, cueros, soja, celulosa y madera para exportación. El sistema incluirá datos sociales y fiscales de cada empresa (de la Dirección General Impositiva y del Banco de Previsión Social), así como información ambiental, vinculada con la existencia de bosque nativo en el predio, que estarán georeferenciados con sus padrones.

El proyecto se puso en marcha en 2021, antes de que la Unión Europea (UE) anunciara que desde 2025 exigirá a los productos importados la regulación 2023/1115 (EUDR) para productos libres de deforestación. “Va en la misma línea y nos permitió adelantar trabajo”, destacó a VERDE el director general Forestal del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Carlos Faroppa.

A la plataforma podrán acceder productores y exportadores, y los importadores tendrán información para evaluar posibles incumplimientos. El proyecto está avalado y aprobado, y se realizará con fondos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), institución con la que se está trabajando en el llamado para la construcción de la plataforma.

“No queremos depender de fondos de la UE, queremos tener cierta independencia”, puntualizó Faroppa. El jerarca destacó que la plataforma será un bien público, a cargo del Estado, “para que no aumenten los costos de exportación”. Y señaló que “todo este proceso ha llevado meses y miles de horas de trabajo de los funcionarios”.

Puntualizó que los granos con certificación de origen se deberán enviar a silos donde solo se reciba producción con ese estatus. Y en caso de que se quieran certificar las siguientes etapas, serán las industrias las que deberán contratarlas. “Con esto se adelanta mucho trabajo y se abate la inversión del exportador en materia de certificación (de origen)”, destacó.

La certificación también incluye cumplimiento sociales y fiscales. En el caso de

“ Con esto se adelanta mucho trabajo y se abate la inversión del exportador en materia de certificación (de origen)”

Uruguay, como no existen comunidades que vivan en los predios sino dueños de padrones, se necesitará un certificado de buen cumplimiento ante el Banco de Previsión Social (BPS) y ante la Dirección General Impositiva (DGI), avalando que se está en regla con los impuestos y obligaciones.

Faroppa recordó que Uruguay tiene muchos años de información sobre el bosque nativo, y que es un país “de riesgo muy bajo de deforestación”. Se suma la información acumulada de más de 10 años con la que cuenta la Dirección de Recursos Naturales del MGAP con respecto a los Planes de Uso y Manejo del Suelo. Por otro lado, el país destaca por su Sistema Nacional de Información Ganadera, que incluye la trazabilidad obligatoria de todo el rodeo bovino nacional, “único en el mundo”, remarcó.

Además, anunció que con el tiempo se buscará incluir más información en la plataforma, pero puntualizó que lo importante es que el 1° de enero de 2025 ya esté funcionando correctamente. “Habrán solicitudes de los importadores de Europa, y todos ingresarán con el mismo nivel de verificación”, comentó.

EXIGENCIAS DE LA UE

La regulación EUDR entrará en vigor el 1° de enero de 2025 para productos libres de deforestación. “Sabemos que tenemos poco tiempo, pero creemos que los plazos serán suficientes

para llegar con la plataforma”, dijo el principal de la Dirección General Forestal (DGF).

Se espera que cuando comience a regir la nueva normativa ya esté cargada la información necesaria en la nueva plataforma. De todos modos, se reconoce que el sistema será complejo y podría presentar algunos inconvenientes.

El jerarca del MGAP también informó que se están haciendo verificaciones para compararlas con las imágenes europeas y “estar en la misma línea de diálogo”. Luego se obtendrá la certificación, que tendrá validez anual.

De todas formas, sostuvo que Uruguay “es un país que tiene una verificación de riesgo menor a 1% en todos sus procesos”, y señaló que la UE “no ha sido clara en sus devoluciones ni en su funcionamiento interno”. En tal sentido, comentó que se está en contacto con ese bloque económico, a través de la Cancillería.

La información que Uruguay está procesando para presentarle a la UE es “bastante robusta” para una primera etapa, “después se verá si es necesario adicionar algo”, dijo Faroppa. De todos modos, opinó que “con esos datos y el bajo riesgo que tiene el país, será suficiente”.

“Vamos a pasar el estrés de las primeras exportaciones y después, con el tiempo, habrá que ir ajustando, pero queremos llegar con algo que sea absolutamente sólido”, puntualizó.

El director Forestal recordó que esta certificación fue votada por el Parlamento de la UE en junio de 2023, y que Uruguay se está basando en su bosque nativo, “porque los otros son plantaciones productivas y esa es la primera diferenciación que hay que hacer con la UE”, explicó.

BIEN PÚBLICO

Aunque en Uruguay “tenemos muchas bondades acumuladas”, es un trabajo muy importante el de “poner a disposición” toda esa información, dijo el director Forestal. Remarcó que, si bien se hicieron prototipos de trabajo con la UE, ahora se busca independizar este siste-

ma del bloque económico, además de utilizar bienes públicos, siendo el Estado el garante.

Aclaró que, si bien puede haber algún costo administrativo por “buscar esa información y dársela al importador”, el mayor costo lo asumirá el gobierno nacional. También reconoció que hay preocupación sobre esta nueva reglamentación de la UE, que implica mayor burocracia y encarecimiento de las operaciones, sin resolver los problemas de fondo, como el cambio climático. “La queja es que no hay una compensación como contrapartida, ya sea por la vía de asistencia técnica, financiera o eventualmente diferenciación de precios”, planteó.

El jerarca también aclaró que si algún privado quiere hacer esta certificación de manera independiente la podrá realizar. “Simplemente se generará una base de información, que será un dato público”, explicó.

El titular de la DGF subrayó que el hecho de que el Estado sea el que aporte esa documentación es otro aspecto “relevante”. A propósito, consideró que, “dada la situación del país, de buen prestigio internacional, con seriedad en su documentación, es fuerte que el Estado sea garante para cualquier importador”.

BOSQUE NATIVO

El jerarca del MGAP enfatizó que en Uruguay el área de bosque nativo ha crecido. Subrayó que

“Dada la situación del país, de buen prestigio internacional, es fuerte que el Estado sea garante para cualquier importador”

la Ley Forestal de 1968 ya promovía su cuidado, así como el de las nuevas plantaciones.

Además, puntualizó que la UE aún no definió quién controlará que la materia prima que ingrese al bloque provenga de zonas libres de deforestación. De todos modos, insistió en que Uruguay está avanzando en este proyecto, que es “algo que consideramos sencillo, pero que va a contener información robusta”, aseguró.

“El importador verá con su gobierno si lo avala”, dijo, y señaló que faltan otras definiciones, como qué se considera deforestación.

PROYECTO PILOTO

El pasado martes 18 de junio el MGAP presentó los resultados del proyecto Certificación de

productos agroexportables en predios con bosque nativo, con el apoyo del programa AL-Invest Verde, ejecutado por el Centro de Investigaciones Aplicadas al Desarrollo Agroforestal (IDAF) y la coordinación de la DGF.

Iniciado en abril de 2023, el proyecto comenzó con un diagnóstico de la zona litoral de Uruguay y una caracterización de las cadenas productivas de valor y de los actores potencialmente adherentes a un sistema de certificación. Se realizó un mapeo de experiencias de certificación de bosques en América Latina y la Unión Europea, relevantes para Uruguay.

En octubre de 2023 se organizaron talleres en Paysandú y Montevideo para recabar la visión de todas las partes implicadas, generando así una propuesta de sistema de certificación público que cumple con los requisitos del EUDR. Los resultados complementaron el diagnóstico inicial y se desarrolló una propuesta preliminar para el desarrollo de un sistema de certificación de manejo de bosque nativo con esquemas de incentivos.

El proyecto incluyó experiencias piloto que resultaron en el primer embarque de chips de madera libres de deforestación desde Uruguay a Europa, seguido de un segundo envío a Estados Unidos para la fabricación de productos que tendrán como destino final el mercado europeo.



En esta zafra, vos en lo importante

Asegurá tus cultivos de invierno con Surco Seguros y ganá en tranquilidad.



Acuerdo entre Canaffi y asociación de empresas chinas de agroquímicos

La alianza entre ambas instituciones abordará temas vinculados con la certificación de origen, la trazabilidad y la inocuidad de los productos que llegan al mercado uruguayo

MAURO FLORENTÍN
Redacción

La Cámara Nacional de Fertilizantes y Fitosanitarios (Canaffi), de Uruguay, firmó un acuerdo con la Asociación de la Industria de Protección de Cultivos de China (Ccpia, por sus siglas en inglés) en mayo de este año. La institución china tiene 42 años de historia y cerca de 800 miembros, que concentran el 95% de los productores de agroquímicos del mercado chino, lo que revela la importancia de este paso dado por la asociación uruguaya.

Este “primer acuerdo” incluye lo vinculado con la “certificación de origen, la trazabilidad y la inocuidad de los productos”, y es “muy importante” porque ante las autoridades uruguayas se pudo “demostrar y mostrar” el trabajo que hace Canaffi con “empresas chinas que son manufactureras de la mayoría de los principios activos que manejamos en Uruguay”, dijo a VERDE el directivo de Canaffi, Nicolás Potrie.

Comentó que la contraparte es un ente certificador dependiente del Ministerio de Agricultura chino, que garantiza la producción de las fábricas y las comercializadoras de agroquímicos e insumos. Y valoró que en oportunidad de la concreción del acuerdo arribaron a Uruguay representantes de la Ccpia, siendo esta la primera vez que visitan Latinoamérica.

“Tienen convenios con muchas compañías, incluso transnacionales” y lo significativo de esto es que las autoridades oficiales –en este caso corresponde a la Dirección de Servicios Agrícolas, del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP)– pueden contactar con esta asociación, lo que “le brinda garantía a todas las partes”, señaló.

Potrie agregó que “cuando aparecen productos que no son del todo fidedignos o no tienen un respaldo, este tipo de acuerdo se lo da”, algo que en definitiva favorece al sector agropecuario.

En octubre se realizará una feria sectorial “muy grande” en China, para la cual fueron



La firma del acuerdo entre la Cámara Nacional de Fertilizantes y Fitosanitarios (Canaffi) y la Asociación de la Industria de Protección de Cultivos de China

invitadas empresas locales y autoridades del MGAP.

Las empresas de agroquímicos que integran Ccpia tienen una facturación anual de unos US\$ 50.000 millones, que se distribuyen en fabricación y ventas de productos, señaló a VERDE el secretario general de esa asociación china, Wilson Guo.

Agregó que esa organización pone énfasis en tres áreas: la primera es la investigación, para la que realizan “grandes” inversiones; en segundo lugar está el “cambio de matriz” en la producción, que demanda más tecnologías para el proceso de fabricación; y la tercera es tener una mayor seguridad de los agroquímicos para los productores.

Las exigencias del marco normativo legal de China para la producción de agroquímicos son “sumamente severas”, en un contexto donde “muchas empresas están creciendo”, informó. Afirmó que en el país asiático “hay leyes ambientales muy estrictas”, porque se considera que si aumenta la producción es probable que también aumente el impacto ambiental, y por esa razón “se vienen dando traslados de plantas industriales hacia lugares donde

haya condiciones de seguridad y protección ambiental”, explicó.

Se refirió al incremento de las patentes de los productos fitosanitarios chinos, considerando que la tendencia de los últimos 10 años mostró que la industria china “va más rápido que las multinacionales”, que “no es lo que pasaba en otras décadas”.

Guo argumentó que en los últimos años hubo “mucho inversión” en equipamiento y tecnología en las empresas del gigante asiático, que cuenta cada vez más con sistemas “automatizados” y “modernos”. “Son muchas las multinacionales que producen en China, que utilizan materia prima china para los agroquímicos y son cada vez más las que tienen fábricas en China”, donde producen y luego exportan, afirmó.

De cara al futuro del sector chino, Wong planteó la importancia de la posible “integración” entre compañías chinas para hacerse más “fuertes” ante la competencia de las grandes compañías globales, así como la estrategia de instalarse en otras zonas del mundo para trabajar junto a los importadores locales. “Estamos en nuestro mejor momento”, enfatizó.

MAÍZ IDEAL PARA SIEMBRAS TEMPRANAS

NS 7626 VIPTERA3 CL



En los primeros puestos de la Evaluación Nacional de Cultivares.



Máxima performance en fecha de siembra temprana en ambientes de medio y alto potencial.



Ciclo más corto del portfolio.



Excelente comportamiento frente a chicharrita.



La relación entre Uruguay y China evidencia que “subió un peldaño”

A fines de mayo una delegación política y empresarial de la región china de Xinjiang visitó el país, y se espera que otras dos misiones lleguen en el correr de este año

PRODUCCIÓN: Ruben Silvera
REDACCIÓN: Mauro Florentín

La visita oficial a China del presidente Luis Lacalle Pou, que junto a ministros y a distintos empresarios conformaron una delegación “muy importante y muy potente”, significó “elevar el vínculo de relación diplomática entre Uruguay y el gigante asiático”, dijo a VERDE el secretario de la Cámara de Comercio Uruguay-China, Leonardo Couto.

Consideró que esta fue es una “señal”, principalmente porque en el mundo empresarial, que “es muy pragmático y siempre trata de basarse en números”, es necesario tener en cuenta que “las relaciones entre los países no tiene una línea económica tan directa, sino que es por aproximaciones sucesivas”.

Y “con un país tan continental”, como lo es China, con estas gestiones “estamos subiendo de peldaño en la escalera”, graficó. A propósito, aseguró que esta “fue una señal política muy fuerte hacia dentro de China”, y señaló “se nota un incremento importante de la cantidad y calidad de las delegaciones que han venido (a Uruguay) desde fines del año pasado”.

Todo esto derivó en el creciente interés de empresarios y políticos chinos en acercarse más a la realidad de la economía uruguaya y establecer vínculos para acuerdos y negocios a futuro. A fines de mayo una delegación de la región china de Xinjiang visitó Uruguay. Couto valoró la relevancia de esta visita, y destacó que esa delegación tenía una integración político-empresarial. Uno de sus integrantes era el vicepresidente del área de gobierno de la región autónoma de Xinjiang, Xue Bin, que “está totalmente integrado al esquema político del Partido Comunista de China y, por lo tanto, es una personalidad política muy importante”, que lideró la delegación, comentó.

SALIR AL MUNDO

Couto se refirió a varias características de este grupo de empresas, que conforma una especie



Uruguay busca profundizar las relaciones con China, su principal socio comercial

“Región autónoma de Xinjiang le otorgará a pequeñas y medianas empresas uruguayas una oficina para promover negocios”

de consorcio de esa región china para “salir al mundo”, y que está vinculado con la producción y la construcción; lo integran 16 empresas de muy variadas actividades y procedentes de 12 ciudades de Xinjiang.

Un segundo aspecto que destacó el secretario de la Cámara de Comercio Uruguay-China es que se trata de una región ubicada al noroeste de China, cerca de Rusia, y con algunos de los países de los que estaban bajo la égida de la Unión Soviética.

Señaló que es un “lugar de muchos recursos económicos”, como gas y petróleo, pero “sobre todo tiene muchos puntos de contacto con el agro”. Consideró que “es una región con cuestiones muy cercanas a las nuestras”, como el consumo de carne y lácteos, dijo. Además, indicó que “son los principales productores de manzanas, uvas y dátiles rojos de toda China”.

Advirtió que la delegación expresó un “interés muy particular” en Uruguay. “Primero transmitieron que tienen esa cuestión asiática de la venta, pero también de nutrirse de cómo estamos llevando adelante el manejo extensivo y en algunos casos intensivo de los recursos naturales”, comentó.

CONOCIMIENTO, CULTURA Y DIMENSIONES

Consultado sobre la posibilidad de que Uruguay pueda vender su conocimiento vinculado con el agronegocio, a esa u otras regiones de China, el secretario de la Cámara de Comercio bilateral habló de una nueva línea de negocio que sea “complementaria”, considerando el desarrollo que tuvo en estos últimos años, tanto en el sector cárnico como en el lácteo y los

Líder en control de Amaranthus.



01

Herbicida co-formulado, granulado de alta concentración y listo para usar, a base de Sulfentrazone + Metribuzin.

02

Recomendado para el control de malezas de hoja ancha en barbecho químico o en pre siembra de soja.

03

Presenta gran eficacia y mayor persistencia en el control de malezas difíciles como Amaranthus sp.

04

Dos modos de acción, lo que minimiza la generación de resistencia.

cereales, por lo que “el empresariado uruguayo tiene posibilidades y potencialidades de vender ese tipo de servicios”.

“Hay un factor que a veces nos cuesta mucho y que reconozco que puede ser una barrera, que es el factor cultural”, reconoció. Pero a la vez opinó que eso se puede vencer con traducción y visitando el país, algo que “siempre recomiendo”. Y acotó que la otra barrera “es el factor dimensional”, porque las dimensiones de China “son realmente muy difíciles de abarcar para nosotros, por los tamaños de las inversiones, de las regiones, de las infraestructuras, de los volúmenes, de las ciudades. Eso es algo que cuesta hacerlo y ponerle pienso”. Pero planteó asumiendo esas características de China, se pueden generar nuevas líneas de negocios para los empresarios uruguayos.

Couto anunció que en el marco de estos intercambios de las delegaciones de ambas partes, se firmó un “acuerdo de entendimiento” para “promover negocios” y contar con un “canal directo” para los socios de la Cámara de Comercio Uruguay-China, mediante la oficina que pone a disposición la contraparte del consorcio chino, pensando en la “internacionalización” de las “pequeñas y medianas empresas” uruguayas.

CONSTRUIR PUENTES

En cuanto al interés potencial de los chinos en realizar inversiones en el mercado uruguayo, el empresario señaló la importancia de “ayudar a construir puentes”. Explicó que si bien la economía de mercado es conocida en regiones chinas, hay otras zonas de “más adentro” que tienen un perfil más asociado a la China continental, entonces hay que “trasladarle las facilidades que tiene Uruguay”. Y para esto valoró la presentación realizada por el instituto Uruguay XXI, así como la exposición a cargo de la propia Cámara bilateral.

Entre los sectores de mayor potencial en las inversiones figuran, además de las vinculadas con los agronegocios, las empresas de la infraestructura, la construcción y de aero-

“Nos interesa que China nos descubra como un lugar donde establecer relaciones, no solo para el país sino para la región”

puertos, que vinieron y trataron de entender la estructura política y económica del país, dijo.

“Están intentando participar en diferentes inversiones de obras de infraestructura”, que son “muy importantes”, para lo cual “les explicamos las reglas de juego” y las normas a respetar en cuanto a las licitaciones. Entonces “están en un proceso de aprendizaje” sobre el clima de inversiones y las reglas de juego en un marco de “democracia”, comentó.

En cuanto a la expansión de los nexos empresariales y comerciales, Couto adelantó que está previsto que este año otras dos delegaciones de origen chino llegarán a Uruguay para avanzar en los “vínculos personales” y “tocar tierra”. Incluso observó que la motivación “es algo mayor que en otros años” por parte de los operadores del gigante asiático.

“Nos interesa que China nos descubra como un lugar donde establecer relaciones, no solo para nuestro país”, sino “en clave regional”, y que “Uruguay les sirva como punto de desembarco para la región”, graficó.

La visión de estos empresarios chinos y uruguayos es apreciar el potencial de negocios que representa el Cono Sur, especialmente en la zona que comprende desde el norte de San Pablo hacia el sur de Brasil, incluyendo a Uruguay, Argentina y parte de Paraguay.

Considerando la relevancia que ganó en las últimas dos décadas el flujo comercial entre los mercados chino y uruguayo, con una am-

plia variedad de productos y servicios, lo cual fue seguido de cerca de permanentes tratativas y negociaciones políticas y económicas, la Cámara de Comercio bilateral valoró que “es un momento de mucha actividad del lado chino en los últimos años”.

Enfatizó que “China es el principal socio económico” de Uruguay y el “último empuje” que se le dio al vínculo con este “hito”, mediante las gestiones oficiales realizadas por ambos gobiernos y sectores empresariales, tiende a llevar a que la relación sea “algo más fructífera” en los años venideros.

Couto se mostró “optimista” de cara al futuro en cuanto a las posibilidades de lograr mayores avances en los objetivos propuestos entre los chinos y los uruguayos, principalmente respecto al arribo de capitales del gigante asiático al mercado local para desarrollar proyectos concretos.

El gigante asiático es “un país que necesita de recursos naturales” y precisa “expandirse” en la región con los negocios, y “Uruguay puede ser un socio confiable para desarrollar oportunidades”, sostuvo el secretario de la gremial empresarial.

En ese sentido, comentó que hubo conversaciones sobre las posibilidades en el sector de la logística, como los planes de crecimiento en el aeropuerto internacional de Carrasco, entre otras alternativas.

Algunas de las principales inversiones chinas radicadas en Uruguay están enfocadas a los sectores de la fabricación de partes y accesorios para motores de vehículos, el comercio al por mayor de fertilizantes y agroquímicos, actividades de servicios de transporte por vía marítima, el procesamiento de carnes y chacinados, la construcción de infraestructura de transporte, entre otros, según datos del instituto Uruguay XXI.

China se consolidó como un cliente relevante para las exportaciones de carne vacuna uruguaya, al acaparar la mayor parte de los envíos del producto en los últimos años, además de ser destino clave para la soja y la celulosa.

SISTEMA DE **GESTIÓN Y FACTURACIÓN ELECTRÓNICA**
PARA EL SECTOR LECHERO, AGRÍCOLA Y GANADERO



ERP Consulting

Tel.: (598) 29011609 - info@erpconsulting.com.uy - www.erpconsulting.uy

HERBICIDE

Rainsima Plus

Rainbow

Para tu maíz,
un superpoder
Rainbow.



01

Único herbicida co-formulado del mercado, selectivo para maíz, a base de Mesotrione y Simazina, para el control de Amaranthus y otras malezas de difícil control.

02

Gracias a sus 2 principios activos, presenta actividad sistémica y residual para control pre y post-emergente de gramíneas y latifoliadas.

03

No posee fitotoxicidad sobre el cultivo de maíz, en etapas tempranas y por ser co-formulado evita los inconvenientes de mezcla en tanque.

04

En complemento con S-Maspor ofrece el más amplio espectro de control del mercado y un superior control de Capín.

De cultivar flores en Uruguay a fabricar silobolsas para el mundo

La marca de silobolsas Pacifilbag está presente en los cinco continentes; la historia de la empresa comenzó con los primos Tashiro y Takata, con las flores y los invernaderos

Pacifilbag es una marca de bolsas de silo creada en la década de los años 90, que hoy tiene presencia en las principales regiones productoras de alimentos. Para conocer su origen hay que remontarse a los años 70, cuando Luis Tashiro y Oscar Takata, primos hermanos, hijos de familias japonesas, se dedicaban a cultivar flores en invernaderos de vidrio, pero ante cada rotura por eventos climáticos debían enfrentarse a altos costos de reparación. Por aquellos años un familiar de Japón les comentó que en aquel país se estaban haciendo invernaderos con plástico, recordó Akemi Takata, hijo de Oscar, quien forma parte de la empresa familiar.

A partir de 1979 Tashiro & Takata comenzó a fabricar films para invernaderos, sumando luego otros productos como bolsas comerciales para supermercados y barracas. Con el correr de los años, sobre finales de la década de 1990, y gracias a la experiencia adquirida, parte de la fábrica se adaptó para producir silobolsas en medidas que iban desde los 5 pies y llegaban hasta los 12 pies. “Ese fue el arranque de la bolsa de silo en Uruguay y en Brasil”, señaló Takata durante su diálogo con VERDE.

Actualmente la empresa exporta sus bolsas de silo a toda Latinoamérica, a Estados Unidos, Canadá, España, Portugal, Dinamarca, Ucrania, Rusia y Australia, entre otros mercados. La empresa participa anualmente de distintas ferias en Estados Unidos para hacer conocer sus productos, consolidarse y trabajar con distribuidores en cada mercado.

Takata explicó que el foco y la utilización de la bolsa de silo depende de los mercados, y que el porcentaje varía entre lo que se destina al almacenamiento de granos y al de forrajes. Independientemente de la capacidad de acopio de granos que tenga cada país, la bolsa de silo se ha transformado en una gran herramienta. Muchas empresas están acopiando en silobolsas al lado de las plantas de acopios. Es una ayuda “muy grande porque en los momentos de fletes altos, se guarda; cuando el precio baja,



Akemi Takata, director de Pacifilbag, empresa que exporta silobolsas a toda Latinoamérica, Estados Unidos, Canadá, España, Portugal, Dinamarca, Ucrania, Rusia y Australia, entre otros mercados

“ Pacifilbag exporta silobolsas a Latinoamérica, EEUU, Canadá, España, Portugal, Dinamarca, Ucrania, Rusia, Australia y otros”

también se guarda. Es realmente un comodín”, acotó el fabricante.

Uno de los mercados que viene creciendo en la demanda es Brasil. Entre los estados brasileños más demandantes aparecen: Bahía, Goiás, Paraná, Río Grande y Mato Grosso. Allí los silobolsas de 9 pies, en sus diferentes largos, son el modelo más demandado. “La empresa se adapta al largo que el cliente necesite”, acotó.

Sobre el mercado uruguayo, que está do-

minado por el sector forrajero, Takata sostuvo que “el comportamiento está muy ligado a lo que ocurre con el clima”.

Recordó que 2022 “fue un año muy bueno para el embolsado de forraje, mientras que en 2023, por la sequía, cayó casi 50%”. En 2024 “se observa una recuperación y puede terminar en los niveles de 2022”, comentó.

En cuanto a la demanda de silobolsas para granos, señaló que además del clima impactan los precios, puesto que “la bolsa de silo es una herramienta que permite conservar la producción para cuando sea más conveniente comercializarla”, explicó.

Takata informó que en Estados Unidos “la mayor demanda es para embolsado de forraje” y también “se pretende llegar” al mercado de granos. En Australia, en tanto, sostuvo que la demanda apunta a bolsas para embolsar granos, mientras que en Europa la demanda es mixta. En Uruguay la compañía trabaja con toda la gama de plásticos, ya sea para invernaderos, film para avícolas, film para techos de cama caliente y bolsas de silo.

¡Llegó!



Múltiples soluciones. Una misma aplicación.

¡Te presentamos la Rainbow Solutions App!

Nuestro novedoso lanzamiento digital regional que tiene todas nuestras recomendaciones para tu campo en un mismo lugar.

Ingresá a nuestra aplicación, elegí tu región, cultivo y problemática y descubrí las soluciones que Rainbow tiene para recomendarte, la descripción técnica de cada una de ellas y sus estadios sugeridos de aplicación.

Una vida sana para tus cultivos, al alcance de una descarga.

1. Descargá la app



2. Elegí tu región



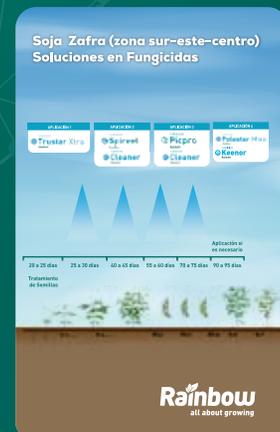
3. Escogé el cultivo



4. Seleccioná tu problemática



5. Solucioná de la mano de Rainbow



¡Y compartila por Whatsapp!



Available on the App Store



ANDROID APP ON Google Play

¡Descargala desde tu Appstore o Playstore ahora!

Rainbow
all about growing

Australia señala oportunidades comerciales para el trigo en África

El rápido crecimiento demográfico, la urbanización y el desarrollo económico en África ofrecen oportunidades para la industria cerealera australiana en los próximos años. Si bien estas oportunidades no deben subestimarse, se espera que atender los valiosos mercados del norte y sudeste de Asia proporcionará los mejores retornos a los productores australianos en las próximas décadas, dijo Chris Carter, gerente de perspectivas de mercado del Centro Australiano de Innovación en Granos para la Exportación (Aegic, por sus siglas en inglés).

Las conclusiones de Carter surgen del proyecto África 2035 Insights, realizado por Aegic, donde se marca que el crecimiento demográfico, la urbanización y el desarrollo económico en África ya estaban afectando los patrones de consumo de alimentos y se trazan perspectivas con una mayor utilización de alimentos a base de cereales. “Se prevé que para 2035 la población de África aumentará en casi 400 millones de personas, lo que representará aproximada-



África Oriental muestra ventajas para el trigo australiano

mente la mitad del crecimiento demográfico mundial”, afirmó.

Agregó que estos acontecimientos posicionan a África como “una fuente sólida de nueva demanda de cereales”, que requiere de “mayor producción de cultivos locales, mejores cadenas de suministro de cereales y nuevas fuentes confiables de importación de cereales”. Sin embargo, “la atención de la industria de

cereales australianas deber seguir centrándose en servir a los impulsores del crecimiento del consumo en el norte y sudeste de Asia, que son mercados existentes y con altos salarios”.

Opinó que Australia debería seguir mirando a África como un mercado interesante y mantener el desarrollo de relaciones y el suministro de experiencia y tecnología. “La industria debería monitorear los mercados africanos y tratar de comprender mejor los cambios en el consumo hacia opciones alimentarias más convenientes y opciones de alimentos no tradicionales, a medida que ocurren”.

Consideró que África Oriental ofrece ventajas para el grano australiano, debido a su proximidad. En esa región hay países relevantes como Etiopía, Kenia, Mozambique, Sudáfrica, Tanzania y Zimbabue. Además, “habrá posibilidades de exportar trigo, porque la brecha entre la producción y el consumo en África Oriental y otros países africanos, será cada vez mayor”.

Gobierno chino aprueba el primer trigo generado con edición génica

China aprobó por primera vez un trigo generado con edición génica, mientras Beijing avanza cautelosamente con los cultivos genéticamente modificados a nivel comercial para la producción de alimentos.

La aprobación del trigo aporta resistencia a enfermedades y se considera un hito, ya que es la materia prima clave para el pan, fideos y pastas. En China la producción de trigo para el consumo alimentario es clave. Además, el país es el mayor productor y consumidor de trigo del mundo.

“Es un gran paso, podemos ver la luz para que China abra las aprobaciones para otros cultivos alimentarios”, dijo un ejecutivo de la industria semillera a Reuters.

A diferencia de la modificación genética, que introduce genes ajenos a la planta, la edición génica altera genes existentes para



El nuevo trigo aporta resistencia a enfermedades

cambiar o mejorar su rendimiento y otros atributos.

El año pasado China aumentó la aprobación de semillas de maíz y soja genéticamente

modificadas, que aportan más rendimiento y resistencia a insectos y herbicidas para garantizar su seguridad alimentaria, pero la adopción sigue siendo lenta.

China importa principalmente cultivos transgénicos como maíz y soja para alimentación animal, al tiempo que cultiva variedades no transgénicas para consumo humano. Muchos consumidores chinos siguen preocupados por la seguridad de los cultivos alimentarios transgénicos.

También se espera que este año Beijing apruebe nuevas reglas para el etiquetado de cultivos genéticamente modificados utilizados en productos alimenticios, informaron los medios estatales en marzo.

El Ministerio de Agricultura también aprobó a principios de mayo una nueva variedad de maíz genéticamente modificado con características de resistencia a herbicidas e insectos, así como una variedad de maíz generado a partir de edición génica.

Los certificados de seguridad han sido aprobados por cinco años, a partir del 5 de mayo, según un documento publicado por el Ministerio de Agricultura y Asuntos Rurales de China.



Conectamos con tu pasión

/// En una era en que la **conectividad**, la **eficiencia** y el conocimiento de campo determinan la **productividad**, estamos conectados por una misma **pasión** productiva y por una **poderosa plataforma tecnológica** de vanguardia. En Interagrovia trabajamos hombro con hombro con nuestros clientes, para potenciar la eficiencia y **resultados sostenibles de calidad**. En todo el país, estamos juntos para ayudar a cada productor a tomar decisiones con certeza.

INTERAGROVIAL

Agrícola | Forestal | Construcción

 **JOHN DEERE**

Pronósticos de más lluvias durante la primavera coinciden con más rinde

Facultad de Agronomía analizó estos factores, con datos de la Evaluación Nacional de Cultivares, considerando el período crítico en el trimestre setiembre a noviembre



Rizzo analizó los datos de las 10 mejores variedades de trigo, tratadas con fungicidas en la Evaluación Nacional de Cultivares de los últimos 11 años

Al analizar los pronósticos climáticos y su impacto en el rendimiento del trigo, se observó que cuando se pronosticó un período crítico seco (trimestre setiembre, octubre y noviembre) la productividad fue menor, y cuando se pronosticó lluvioso “los rindes fueron mayores” en las tres localidades evaluadas (Colonia, Young y Dolores), comentó a VERDE el ingeniero agrónomo (doctor) Gonzalo Rizzo, de Facultad de Agronomía (Universidad de la República).

El profesional analizó los datos de las 10 mejores variedades de trigo, tratadas con fungicidas en la Evaluación Nacional de Cultivares de los últimos 11 años, comparando los distintos pronósticos durante el período crítico (trimestre setiembre, octubre y noviembre).

Destacó que los rendimientos de los mejores cultivares tratados con fungicidas fueron “muy altos”, entre 8.000 y 10.000 kilos por hectárea. Además, subrayó que en La Estanzuela (Colonia) y en Young (Río Negro), cuando

la predicción del Instituto Internacional de Investigación para el Clima y la Sociedad (IRI, por sus siglas en inglés), de la Universidad de Columbia, pronosticó un trimestre lluvioso, los rendimientos fueron “significativamente mayores”. En Dolores (Soriano) la diferencia fue menor, “aunque existe”, confirmó. Y el análisis concluyó que las limitaciones hídricas de la zafra pasada “podrían haber condicionado el rendimiento”.

En cuanto a la respuesta a la aplicación de fungicidas, también señaló que “parece haber una vinculación con el pronóstico del IRI”. Señaló que en La Estanzuela y Dolores los comportamientos “fueron similares”, con claras diferencias que apuntaban a “una mayor respuesta en rendimiento” a la aplicación de fungicida en trimestres que se pronosticaron lluviosos en comparación con los trimestres que se pronosticaron secos.

En Young también se observó “una mayor respuesta” en rendimiento en los trimestres

con pronóstico de más lluvias, aunque “con una diferencia menor”, mientras que la respuesta al fungicida “fue mayor”, sostuvo.

En la IVª Jornada Nacional de Cultivos de Invierno, organizada por Fucrea y el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), Rizzo realizó su presentación titulada Capacidad predictiva de los pronósticos climáticos estacionales y su relación con los rendimientos de trigo. Allí resaltó la importancia de que los 10 mejores cultivares de la Evaluación Nacional de Cultivares tengan respuesta a fungicidas, tanto en años lluviosos como secos, porque eso “le da garantías al productor agrícola”. También destacó que esa respuesta, medida como rendimiento, fue mayor en los trimestres con pronósticos lluviosos.

¿LAS PREDICCIONES FUNCIONAN?

Rizzo mostró un fragmento de su investigación (*) para evaluar el ajuste de las predicciones del IRI en Uruguay entre 2002 y 2019.

Los resultados, que abarcan bases de datos con todas las predicciones disponibles para cada año, indican que para las estaciones evaluadas (La Estanzuela, Mercedes y Paysandú) las predicciones son más certeras en trimestres secos, mientras que en trimestres lluviosos la precisión depende del lugar evaluado.

En general hay un 77% de aciertos en predicciones de trimestres secos. Para trimestres lluviosos las predicciones fueron 86% certeras en Paysandú, 56% en Mercedes y 33% en La Estanzuela. En ninguno de los tres casos hubo aciertos para predicciones de años neutrales.

En cuanto a la “probabilidad de acierto” durante los pronósticos estacionales, los resultados varían para predicciones lluviosas, manteniéndose en niveles mayores al 75% para predicciones de años secos.

Para predicciones de trimestres lluviosos en el período crítico del trigo en La Estanzuela los aciertos fueron de 39% en promedio; en Mercedes del 70%; y en Paysandú alcanzaron 67%. El investigador concluyó que los pronósticos de trimestres secos son certeros en todos los casos, mientras que los trimestres lluviosos son más certeros en Paysandú y Mercedes que en La Estanzuela.

Rizzo remarcó durante la presentación que los pronósticos realizados por el IRI, a través de sus modelos predictivos, presentan un ajuste

con la realidad durante el trimestre crítico de concreción de los componentes de rendimiento para trigo y cebada en Uruguay. “Esto permite tomar decisiones de manejo efectivas”, valoró.

Otro aspecto a considerar es que la probabilidad de acierto es elevada cuando se pronostica un trimestre seco para los tres sitios evaluados. Por otro lado, la probabilidad de acierto en un trimestre pronosticado lluvioso es elevada para dos de las tres localidades.

“Es necesario prestar atención a estos pronósticos para conocer posibles pérdidas de rendimiento en los cultivos de invierno, dado que se comprobó que el pronóstico de déficit hídrico se traduce en pérdidas en zafras en las que el trimestre setiembre-octubre-noviembre es pronosticado seco”, agregó.

Los modelos predictivos del IRI pronostican condiciones climáticas neutrales para los períodos mayo-julio y junio-agosto, con una posterior transición hacia La Niña entre julio-setiembre de 2024 hasta enero de 2025, con lo cual en Uruguay durante el trimestre julio-agosto-septiembre hay un 45% de probabilidades de lluvias inferiores a lo normal.

LLUVIAS EN EL PERÍODO CRÍTICO

En cuanto a las lluvias durante el período crítico de concreción de componentes del rendi-

miento para trigo, Rizzo indicó que el trimestre de setiembre a noviembre “tiene una señal bastante fuerte de que podría ser más seco de lo normal”.

Aunque admitió que estos pronósticos no ofrecen certezas absolutas, “sí permiten una ponderación del riesgo y, por lo tanto, “es necesario monitorear nuevas predicciones más cercanas a ese período”.

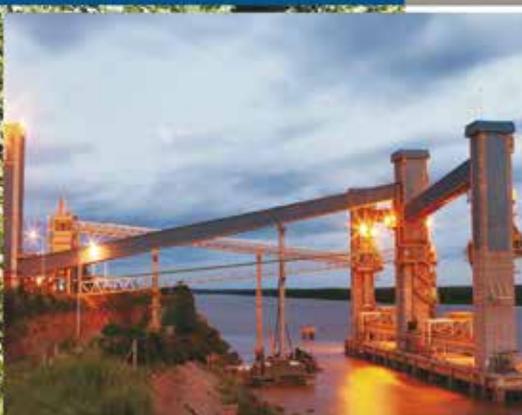
Advirtió que “esta posible sequía podría afectar” a los productores de alto rendimiento, al limitar la disponibilidad hídrica. Sin embargo, también subrayó que un clima más seco “podría tener efectos positivos”, como una “menor incidencia de enfermedades y un mayor coeficiente fototermal” durante el período crítico.

El investigador de la Universidad de la República consideró que se deben continuar monitoreando las predicciones y “generar más información específica para Uruguay”, a fin de entender y cuantificar mejor estos posibles impactos en la producción agrícola.

(*) Rizzo, G., Mazzilli, S.R., Ernst, O., Baethgen, W.E., Berger, A.G., 2022. Season-specific management strategies for rainfed soybean in the South American Pampas based on a seasonal precipitation forecast. *Agricultural Systems* 196, 103331. <https://doi.org/10.1016/j.agsy.2021.103331>

Satisfacer la demanda del mañana,
haciendo negocios de manera
responsable y sustentable

Somos una empresa global que integra a toda la cadena agroalimentaria. Nuestra prioridad es construir un vínculo sólido entre nuestros clientes, proveedores y consumidores, reconociendo la función y el valor agregado que cada eslabón suma a la cadena de comercialización.



Cofco Intl Uruguay
Montevideo: Rambla 25 de Agosto de 1825 N° 440
Teléfono: 2916 0279



www.cofcointernational.com

La sanidad del cultivo de colza bajo la lupa de la investigación nacional

INIA La Estanzuela incorpora nuevas metodologías para realizar pesquisas científicas de las principales enfermedades en Uruguay, que en la actualidad son phoma y esclerotinia



Para mitigar el impacto de la phoma, Stewart subrayó la importancia de la rotación de cultivos, así como la aplicación temprana de fungicidas

La colza se ha consolidado como un componente valioso en las rotaciones agrícolas en Uruguay. Como sucede con trigo y cebada, las condiciones predisponentes del invierno típico de esta región del mundo presentan desafíos en lo que refiere al manejo de enfermedades. La licenciada en Biología (PhD.) Silvina Stewart, investigadora del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), en la estación experimental La Estanzuela (en Colonia) comentó a VERDE sobre las principales enfermedades que afectan a la colza y las innovaciones en investigación y manejo que están en desarrollo.

La phoma, causada por el hongo *Leptosphaeria maculans*, es una de las enfermedades más destructivas en colza. “Este hongo afecta las hojas, el tallo, y de manera crítica la base del tallo. Cuando infecta esa área puede estrangular la planta, haciendo que se derrumbe con el viento”, explicó. Los productores han confun-

dido esta condición con daño por viento, pero la causa subyacente es la enfermedad, al atacar la base del tallo, y “suele tener diagnósticos tardíos”, puntualizó.

Para mitigar el impacto de la phoma, Stewart subrayó la importancia de la rotación de cultivos. “Nunca debemos sembrar colza sobre colza, especialmente si la cosecha anterior estuvo afectada por phoma. El hongo persiste en el rastrojo y puede reinfectar nuevas plántulas”, advirtió.

La aplicación temprana de fungicidas “es crucial”, sostuvo la investigadora. Generalmente se utilizan mezclas de estrobirulinas con triazoles. “El mejor momento para aplicar fungicidas es cuando la colza tiene entre cuatro y seis hojas. A los productores no les gusta aplicar en esta etapa porque mucho producto cae al suelo, sin embargo es cuando se puede controlar efectivamente la enfermedad”, señaló Stewart.

La integrante del INIA advirtió que esta enfermedad “puede arrasarse con el cultivo entero” en cultivares susceptibles, y por eso es importante elegir el híbrido adecuado. Y si existe susceptibilidad, recomendó realizar una aplicación. Llamó a “cambiar el concepto” de ver cómo viene evolucionando la enfermedad para determinar si se aplica el fungicida, y “anticiparse a su evolución, dado que es esperable un impacto severo que no se solucionará con una aplicación tardía”.

CONTROLAR TAMBIÉN EN FLORACIÓN

Otra enfermedad preocupante es la esclerotinia, causada por el hongo *Sclerotinia sclerotiorum*. Ese patógeno penetra a través de los pétalos de las flores, causando una podredumbre húmeda en el tallo. “En condiciones de alta densidad de plantas, con clima fresco y húmedo, la esclerotinia puede propagarse rápidamente”, dijo Stewart.

Elimínalas de un solo golpe.



- **Herbicida selectivo** en trigo y cebada
- **Único con control eficaz** en avena fatua y raigrás
- **Única dosis** para ambas malezas
- **Compatible** con herbicidas de hoja ancha

 **Axial**[®]

syngenta[®]

 **MACCIO
CULTIVAR**

 @Syngenta.Uy  @SyngentaUy | [syngenta.uy](https://www.syngenta.uy)

Manuel Meléndez 4452/4498 - CP 12300 Montevideo, UY
Telefax (+598) 2211 10 10*

El control de la esclerotinia requiere de una estrategia preventiva. “Las aplicaciones de fungicidas deben realizarse cuando el cultivo está en un tercio de floración, antes de que los síntomas sean visibles. No hay que esperar a ver la pudrición blanda en el tallo”, recalzó.

Señaló que “es crucial” monitorear las condiciones climáticas durante este período para tomar decisiones informadas sobre el control. “Si las condiciones presentan lluvias, días nublados y temperaturas frescas, hay que pensar en la esclerotinia”, remarcó.

También importa atender las medidas de control cultural. Siembras más densas o cultivares con canopias más cerradas podrían incidir en un mayor nivel de enfermedad. Por eso, alertó que “en cultivos más densos, muy frondosos, la esclerotinia afecta más”.

LOS APORTES DE LA INVESTIGACIÓN

Para mejorar el manejo de estas enfermedades INIA La Estanzuela está implementando nuevas metodologías de investigación. “Este año comenzaremos con un *screening* bajo condiciones controladas, para evaluar la resistencia de diferentes variedades de colza a la phoma. Esto nos permitirá obtener datos precisos y consistentes”, anunció.

INIA también está desarrollando un proyecto para medir los residuos de fungicidas

en el grano de colza. Este proyecto, financiado por la Agencia Nacional de Investigación e Innovación (ANII), “nos permitirá entender mejor cómo los fungicidas afectan la calidad del grano y asegurar que cumplimos con los estándares internacionales”, destacó Stewart. El estudio evaluará las aplicaciones más tardías en el ciclo del cultivo para determinar los niveles de residuos.

CARINATA

VERDE le consultó a la investigadora por las particularidades en el manejo de la carinata, un cultivo emergente, con varias ventajas y que es demandado para la producción de biocombustibles. “La carinata muestra una mayor resistencia a la phoma”, por lo que es menos preocupante desde el punto de vista de las enfermedades. Además, presenta beneficios adicionales, como una menor apertura de las silicuas, lo que reduce la pérdida de grano y la incidencia de aves. Sin embargo, la esclerotinia “sigue siendo una preocupación”, y “requiere las mismas estrategias de manejo” que la colza.

LOS DESAFÍOS

Stewart remarcó que en Uruguay las enfermedades predominantes “no son las mismas que en Brasil o Argentina”, y destacó que “en el país tenemos muy buena información y mucha

experiencia”. Agregó que “un mal manejo del cultivo podría condicionar los componentes del resto de la rotación”. En esa línea, indicó que la esclerotinia forma estructuras de resistencia que persisten en el suelo e infecta otros cultivos.

“Nos preocupa esta enfermedad”, dijo la integrante de INIA, “porque es huésped, no solo de la canola sino también de la soja, del girasol y de muchas de las leguminosas forrajeras”. Esto “es un problema”, porque “puede estar todo el año presente en el campo” y “serían las gramíneas los huéspedes con los que deseamos rotar para cortar el ciclo de esa enfermedad”.

Respecto a las buenas prácticas agrícolas, la especialista señaló que “si las aplicaciones se realizan en floración es importante hacerlas en la tardecita o en la noche, para no afectar a los polinizadores”.

Sobre los desafíos de inocuidad para exportaciones, INIA trabaja con otras instituciones para garantizar que la colza uruguaya esté libre de residuos de agroquímicos. En los experimentos “se hacen aplicaciones lo más tardías posibles en el ciclo del cultivo, que el productor podría llegar a hacer para controlar algo” y se mide el nivel de residuos en grano. “Los primeros datos estarán disponibles esta zafra; será la primera vez que se cuente con información nacional al respecto”, concluyó.

**GRUPO
AYALA**



ENVÍOS AL INTERIOR - 2900 25 15 - Yaguarón 1665, Montevideo - www.luxy.com.uy

**Todos los rodamientos para el
agro, industria y transporte**



RODAMIENTOS

luxy

Ventas  091 802 200

SKF Koyo



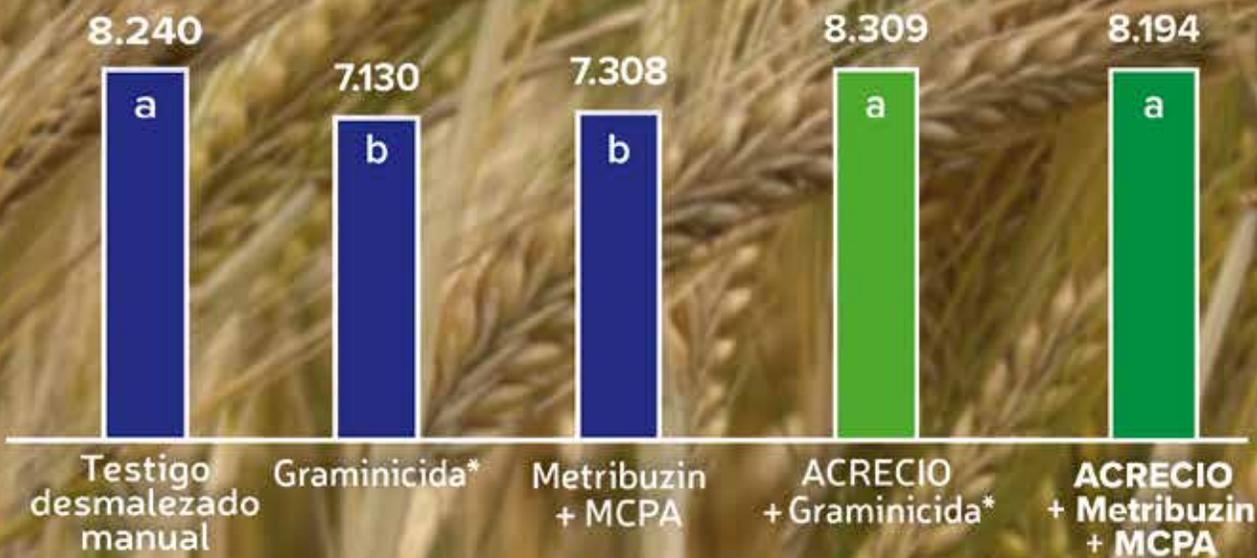
ACRECIO[®]

Bioestimulante

Resultados experimentales de **ACRECIO** con **HERBICIDA** en **CEBADA**

UNICAMPO URUGUAY | Constanca, Paysandú | Siembra Junio 2023

Rendimiento en CEBADA (Kg/Há)



(*) Graminicida de post emergencia: 5% Iodosulfuron + 0,8% Mesosulfuron

Las estrategias de manejo para enfermedades en trigo y cebada

Las investigadoras Silvia Pereyra, de INIA, y Cintia Palladino, de Facultad de Agronomía, analizaron la situación y las perspectivas de la sanidad en los cereales de invierno



Las condiciones climáticas de alta humedad, por las precipitaciones y el rocío, favorecen la proliferación de patógenos en los rastrojos de las chacras

Los cultivos de invierno enfrentan constantes desafíos para mantener su rendimiento y calidad en escenarios comerciales y climáticos cambiantes. El análisis en profundidad de las enfermedades foliares que afectan este desempeño resulta crucial. Con ese marco, la ingeniera agrónoma (MSc. PhD.) Silvia Pereyra, del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) dijo a VERDE que para la zafra actual la principal preocupación en cebada sigue siendo la mancha en red, que puede causar pérdidas del 30% al 40% en el rendimiento. “Esta vez el monitoreo podría ser necesario incluso antes del macollaje”, advirtió.

La investigadora, que se desempeña en la estación experimental La Estanzuela, recordó que la mancha en red “ha sido la enfermedad predominante” en el cultivo de cebada, requiriendo hasta cuatro o cinco aplicaciones de fungicidas en algunos casos particulares, en

“Es esencial realizar un seguimiento temprano y constante, y ajustar las estrategias de manejo según las condiciones de cada chacra”

cultivares susceptibles. “El promedio de aplicaciones en trigo o cebada para años normales es de 1,5 a 1,8. El año pasado hubo hasta cinco aplicaciones en algunas chacras de cebada. La situación fue alarmante”, recordó.

Además, comentó que las condiciones climáticas actuales, caracterizadas por alta humedad debido a las precipitaciones y el rocío, favorecen la proliferación de patógenos en los rastrojos de las chacras. Este año la presencia de inóculo en los sistemas de producción “es casi segura”, sostuvo. “Lo que se siembre de cebada no debería ser sobre rastrojo de cebada de hasta dos años para atrás”, recomendó, y también comentó que el hongo puede venir en la semilla.

“El año pasado no había manchas en los lotes, pero este año casi todos tienen presencia del hongo causal de mancha en red en la semilla”, sostuvo. La especialista remarcó que la situación “está ligada a las condiciones predis-

40%

Del rinde en cebada se puede llegar a perder por mancha en red; este año el monitoreo puede ser necesario incluso antes del macollaje

ponentes en los primeros estadios del cultivo”.

Por otro lado, explicó que en trigo, la roya amarilla o estriada es la enfermedad más pre-ocupante. “Es esencial realizar un seguimiento temprano y constante, y ajustar las estrategias de manejo según las condiciones específicas de cada chacra”, indicó Pereyra.

A propósito, comentó que “un hallazgo pre-ocupante del año pasado fue la detección de piricularia en trigo”, en el norte de Uruguay. Instó a los productores a estar atentos a las condiciones que predisponen tanto al fusarium como a la piricularia, y en el sur evitar el uso de semillas provenientes del norte del país, para prevenir la propagación de esta enfermedad.

Para el trigo “la fusariosis de la espiga también representa una amenaza significativa en primavera, especialmente si se presentan lluvias reiteradas”, describió. “Esperamos que los pronósticos de menos lluvias hacia la primavera se cumplan, pero siempre hay que estar atentos”, advirtió.

En tanto, la ingeniera agrónoma (Mag. Dra.) Cintia Palladino, del Centro Universitario (Cenur) Litoral Norte, de la Universidad de la República, explicó a VERDE que la ramularia “puede ser un gran problema en cebada, no solo por la pérdida de grano en sí, sino también por la pérdida en el calibre”, lo que se conoce como

primera más segunda. Esas pérdidas pueden alcanzar hasta el 90% del rendimiento.

RAMULARIOSIS

Por otra parte, está el desafío de generar herramientas para la ramulariosis. Palladino destacó su reciente presentación en la jornada de Cultivos de Invierno de Fucra, donde compartió resultados de su tesis doctoral, vinculada con el ajuste de la herramienta de detección y cuantificación del inóculo de ramularia en semillas y plántulas. Esta propuesta permite identificar y medir la carga de inóculo, proporcionando información crucial para los productores sobre la viabilidad de las semillas.

“Es una enfermedad que persiste en el rastrojo y se transmite por semillas, aunque la contribución del rastrojo infectado en las epidemias aún no está completamente dilucidada”, mencionó. La investigadora informó que se ajustó una técnica “que fue desarrollada en otro país, lo que nos permite evaluar la carga de inóculo en semillas y tomar decisiones informadas antes de la siembra”.

El manejo de la ramularia presenta varios desafíos. El principal problema es que ese patógeno tiene una fase asintomática, y cuando los síntomas típicos de la enfermedad son visibles “ya es tarde para una intervención efectiva”, explicó. Pero la herramienta desarrollada

permite detectar la presencia del patógeno en etapas tempranas, facilitando intervenciones oportunas con fungicidas”, agregó la ingeniera agrónoma.

MANEJO Y MONITOREO

La dinámica varietal en cebada es lenta, debido a la importancia de mantener la calidad maltera. Pereyra destacó que en los últimos 10 años casi la mitad del área de cebada sembrada en Uruguay corresponde a variedades nacionales mejoradas por el INIA, con más de tres décadas de trabajo en resistencia a mancha foliar. “Estas variedades muestran mejores rendimientos y resistencia a enfermedades”, destacó.

Sin embargo, la otra mitad del área corresponde a variedades europeas, que aunque tienen buena calidad maltera son menos resistentes a las enfermedades foliares. No obstante, las malterías han descartado variedades europeas de bajo desempeño sanitario.

El manejo adecuado de estas enfermedades “es crucial”, dijo Pereyra, quien enfatizó sobre la necesidad de un monitoreo desde etapas tempranas del cultivo, constante y detallado, especialmente en condiciones de alta predisposición a enfermedades, como las del año pasado. Y comentó que “muchas veces puede detectarse ramulariosis asintomática en el estado fenológico de dos o cuatro macollos”.

BIENVENIDO A LA ERA DE LA MÁXIMA EFICIENCIA



De todos modos, ambas investigadoras remarcaron que es crucial estar atento a reportes regionales de esta enfermedad, que se difunde rápidamente a nivel local. Y advirtieron que focos puntuales en una chacra, aunque la incidencia sea baja, pueden tener un gran impacto.

Además, Palladino destacó la importancia de aplicar fungicidas al primer signo de síntomas, considerando las condiciones climáticas previas y pronosticadas. “En ramularia recomendamos realizar una aplicación al primer signo de detección, ya que la enfermedad se manifiesta cuando el cultivo está estresado, ya sea por condiciones nutricionales, exceso de agua, entre otros”.

Por su parte, Pereyra indicó que las decisiones de aplicar fungicidas “deben basarse en la curva de epidemia de la enfermedad, no solo en el estado fenológico de la planta”. En cultivares susceptibles, “es necesario aplicar fungicidas al observar síntomas en el 25% de las hojas”, sostuvo; mientras que en cultivares con mejor comportamiento “la aplicación puede hacerse cuando se vean síntomas en un tercio o la mitad de las hojas”.

LA EFICIENCIA DE LOS FUNGICIDAS

Consultada sobre el uso de fungicidas, Pereyra fue enfática al responder que “no solo no tiene sentido aplicar fungicidas cinco veces, como ocurrió en algunos casos durante el año pasado, sino que también presiona a los patógenos, haciendo que los hongos se adapten y se vuelvan más resistentes”.

Enfatizó que el uso responsable de fungicidas “es esencial”, al tiempo que subrayó la importancia de alternar productos para evitar la resistencia, una estrategia similar a la utilizada para controlar malezas. A propósito, la investigadora manifestó preocupación por los aumentos en la resistencia. “Hemos observado una pérdida de sensibilidad a las estrobilurinas en campo, por lo que recomendamos el uso de mezclas de triazoles y carboxamidas”, dijo.

“Desde los puntos de vista agronómico, ambiental y de la inocuidad, hacer cinco aplicaciones no tiene sentido”, remarcó.

Palladino sostuvo que la resistencia a fungicidas es un problema global. “A nivel mundial se ha documentado resistencia a los tres grupos químicos de fungicidas utilizados para el control de ramulariosis”, dijo. Agregó que en Uruguay “hemos visto una pérdida de sensibilidad a las estrobilurinas”, y “aunque no contamos con un estudio local, hay informes regionales”, dijo.

PREVENCIÓN Y NUEVAS HERRAMIENTAS

La herramienta desarrollada por Palladino y su equipo –donde Pereyra fue tutora– permite detectar ramularia en plántulas. “Esto es crucial, porque la enfermedad puede estar presente en una fase asintomática, lo que dificulta



La gestión adecuada de las enfermedades en cebada y trigo es fundamental para asegurar la productividad y calidad de los cultivos en Uruguay

su detección visual”, explicó. En tal sentido, valoró que esta herramienta “nos ayuda a identificar la enfermedad antes de que los síntomas sean visibles, permitiendo una intervención temprana y efectiva”.

Destacó que la herramienta posee “un gran potencial para mejorar la gestión de enfermedades en cultivos”, sin embargo su implementación depende de la adopción por parte de laboratorios privados o instituciones paraestatales como el Instituto Nacional de Semillas (Inase). “La información está disponible, pero necesita ser adoptada por la industria para su aplicación práctica”, comentó la investigadora.

RESIDUOS DE FUNGICIDAS

La tesis doctoral evaluó, además, los residuos de fungicidas, y las compañías participantes de este trabajo académico mostraron interés en los resultados presentados por Palladino. “Consideraron muy valiosa la información sobre la carga de inóculo en las semillas y la detección de residuos de fungicidas en los granos”, señaló. Aunque respecto a la detección temprana en plántula hubo cierto escepticismo sobre la implementación inmediata, reconocieron la importancia de estos hallazgos para mejorar la gestión de enfermedades y asegurar la calidad de los productos agrícolas.

Palladino indicó, no obstante, que la información sobre residuos de fungicidas fue particularmente valorada por las empresas, ya que afecta directamente la calidad del producto final y su aceptación en función de los límites máximos de residuos (LMR) permitidos para la exportación. “Esto es de especial interés para ellas, ya que aplicar fungicidas cerca del final de la zafra podría dejar residuos en el grano,

complicando el cumplimiento de algunos estándares”, dijo.

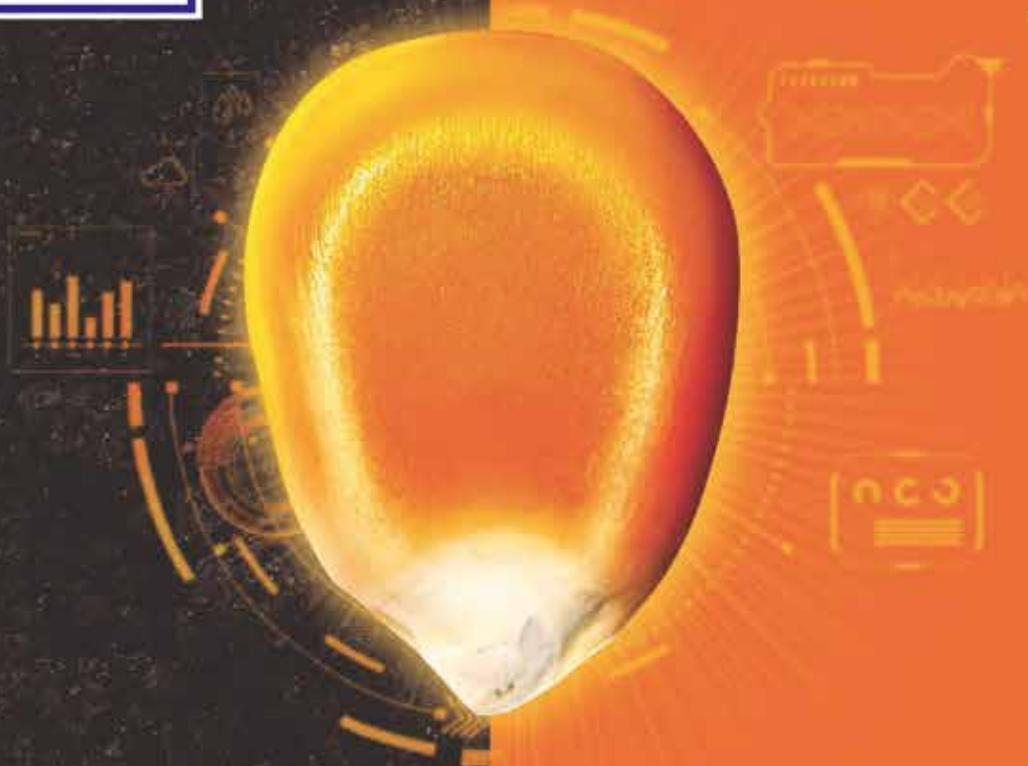
PERSPECTIVAS

El futuro apunta a aplicaciones que no solo sean efectivas sino también inocuas para el consumidor. Palladino evaluó diferentes momentos de aplicación de fungicidas, validados en la región, para corroborar la efectividad y conocer si al aplicarse generan residuos en el grano. “Las aplicaciones recomendadas, en los momentos que se deben hacer, no generan residuos en el grano bajo los estándares europeos. Este es un dato de suma importancia, que se desprende de su investigación y da garantías a los productores”, dijo.

Sostuvo que la gestión adecuada de las enfermedades en cebada y trigo “es fundamental para asegurar la productividad y calidad de los cultivos en Uruguay”. “Con un monitoreo constante, aplicaciones de fungicidas oportunas y el uso de variedades resistentes, es posible minimizar las pérdidas y maximizar los rendimientos”, señaló.

Agregó que la clave está en la vigilancia proactiva y en el manejo integral, adaptándose a las condiciones climáticas y utilizando las herramientas disponibles para enfrentar los desafíos de cada zafra.

Para facilitar el manejo de enfermedades recomendó utilizar las herramientas disponibles, como las cartillas de INIA y la aplicación Cultidoctor, que ayudan a identificar enfermedades y ofrecen recomendaciones de manejo, incluyendo la eficiencia de los fungicidas y el comportamiento de los cultivares frente a cada enfermedad. “Permiten tomar decisiones informadas y ajustar estrategias de manejo”, dijo.



REVOLUCIÓN GENÉTICA

Sembrá los nuevos híbridos KWS.



ZONA LITORAL

Montevideo, Maldonado, Punta del Este y Hoyo

Ing. Agr. Roy Cooper

☎ 099 208 727

✉ rc@procampouruguay.com



ZONA NORTE

Artigas, Salto, Rivera, Tacuarembó, Treinta y Tres y Durazno

Ing. Agr. Federico Damborjens

☎ 099 825 888

✉ fd@procampouruguay.com



ZONA SUR, CENTRO Y ESTE

Canelones, San José, Caneleros, Florida, Maldonado, Treinta y Tres, Rocha y Montevideo

Ing. Agr. Juan Ignacio Aramendia

☎ 099 548 777

✉ ja@procampouruguay.com



MONTEVIDEO

Ing. Agr. Federico Bellesini

☎ 099 309 954

✉ fb@procampouruguay.com



GTE. TÉCNICO

Ing. Agr. Alfredo Silbermann

☎ 099 829 950

✉ as@procampouruguay.com



ABASTECIMIENTO Y DESARROLLO DE PRODUCTO

Ing. Agr. Diego Rodríguez Schenck

☎ 099 548 777

✉ dr@procampouruguay.com



Recuerde que con Procampo,
el éxito se puede sembrar



www.procampouruguay.com



0
1
00
x 1101
00
0
0
0011
1
00
1



Si es Agro, es Bayer



Montevideo · 098 442 806
Nueva Helvecia · 098 226 243

Durazno · 091 476 739
Young · 098 226 187

Dolores · 098 852 861
Ombúes de Lavalle · 092 341 414



//////



SI ES —
MAÍZ

ES
DEKALB

*Genética que marca historia.
Semilla que crea futuro.*



El rendimiento promedio del arroz aumentó 100 kg/ha/año en 20 años

La zona este lidera el avance en productividad, en tanto las regiones norte y este, por la incidencia de las rotaciones, presentan dificultades para consolidar un crecimiento

SOFÍA DE LEÓN
Treinta y Tres

Los modelos indican que durante los últimos 20 años la productividad media del arroz subió 100 kilos por hectárea y por año (kg/ha/año) cada zafra, indicó el ingeniero agrónomo (PhD) Federico Molina, investigador del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), durante su presentación en el XX° Taller de evaluación de la zafra de arroz. A la vez, el ingeniero agrónomo Daniel Gonnet, de Casarone Agroindustrial, indicó que esa evolución marca un crecimiento de 32% de la productividad en dos décadas. Este aumento, según indicó Molina, es más pronunciado en el este de Uruguay, zona que también este año presentó los mejores desempeños.

La zona norte, que solía estar a la cabeza en los últimos años “no acompañó el incremento” de los rindes, probablemente por “incidencia de la rotación”, dijo Molina. La zona centro del país aún presenta dificultades para incrementar sucesivamente los rendimientos obtenidos, y se plantea como un desafío para el diseño de los sistemas y la adaptación de las variedades.

El taller de INIA se realizó en el contexto de una de las cosechas de arroz más complicadas desde el punto de vista climático. Eso no fue impedimento alguno para contar con un ambiente de optimismo unánime entre los representantes del sector arrocero, que presentaron sus evaluaciones y perspectivas en la estación experimental de Treinta y Tres.

A pesar de las adversidades, la actual zafra de arroz cerró con un rendimiento promedio de 8.828 kilos por hectárea (kg/ha), la cuarta mejor zafra de la serie histórica –el rendimiento en el ejercicio 2022-2023 fue de 9.647 kg/ha–, y el gerente técnico de Coopar SA, el ingeniero agrónomo Gonzalo Rovira, consideró que se puede catalogar como una “pérdida de eficiencia” frente al año anterior.

El taller de arroz de INIA analizó la información de 124.960 hectáreas, en tanto que la



La producción de arroz en Uruguay se incrementó 32% en las últimas dos décadas

superficie total durante la zafra 2023-2024 se ubicó en 148.629 hectáreas, según datos de la Asociación Cultivadores de Arroz (ACA).

GENÉTICA NACIONAL

La zafra 2023-024 estuvo marcada por un impedimento para completar la cosecha (antes de la realización del taller), por el exceso de precipitaciones en el último trimestre y el alargamiento del ciclo del cultivar más sembrado: INIA Merín.

El uso masivo de este cultivar de ciclo largo retrasó la cosecha y la llevó a momentos críticos para entrar a las chacras, según explicó el director del Programa de Mejoramiento de Arroz, el ingeniero agrónomo Álvaro Roel.

Este cultivar ocupa, áreas que en los distintos molinos van del 41% hasta el 58% del total sembrado, explicaron los distintos representantes del sector industrial. Su calidad de grano, sumado a su gran potencial de rendimiento lo han consolidado como una variedad estrella.

No obstante, también se reportaron muy buenos rendimientos en INIA Gurí (muy utilizado como cabecera de siembra) y otras variedades de ciclo corto, como INIA Tacuarí o INIA Olimar, esta última es la preferida para las siembras del norte. Todas ellas, producto del mejoramiento genético nacional desarrollado por INIA.

La calidad no fue un problema en esta zafra, gracias al buen desempeño varietal. La con-

EVOLUCIONAR PARA TRASCENDER

LA MISMA ESCENCIA QUE TRANSFORMÓ EL CAMPO URUGUAYO,
AHORA CON TECNOLOGÍA DE ÚLTIMA GENERACIÓN.



f @ simagrosrl

LÍDER EN SEMBRADORAS CON SISTEMA AIR DRILL
LLEGARON PARA CAMBIAR EL PARADIGMA EN SIEMBRAS DIRECTAS



www.simagro.com.uy info@simagro.com.uy 4554 7348

MÁS INFORMACIÓN



solidación de las variedades nacionales es un hecho. Se comparó que en las primeras ediciones del taller se utilizaban tres variedades, que ahora son varias más.

La jornada no estuvo exenta de intercambios, donde el nuevo cultivar INIA Cuareim se puso en foco del debate, por su buena capacidad de macollaje y potencial para establecerse como alternativa de ciclo largo, según explicó el ingeniero agrónomo Fernando Pérez de Vida, investigador de INIA, en uno de los espacios de intercambio.

En cuanto al atraso provocado por el alargamiento del ciclo de INIA Merín en la cosecha, los disertantes bregaron por la incorporación de variedades de ciclo corto al sistema, que

“ La zona norte no acompañó el incremento de los rindes, probablemente por incidencia de la rotación”

FEDERICO MOLINA
INVESTIGADOR DE INIA

a la vez sean consistentes en rendimiento y calidad, que permitan cosechas en marzo.

El ingeniero agrónomo Muzio Marella, de Saman, dijo a VERDE que es posible que INIA Merín haya llegado “a su tope” de área sembrada, y que a pesar de su buen desempeño es un inconveniente su eventual cosecha tardía. Una opción complementaria, según el profesional, podría ser la variedad 9193, a pesar de ciertos problemas con mancha de hoja.

DECISIONES DE MANEJO

Los expositores coincidieron en cuanto a una baja en la densidad de siembra. En relación con el barbecho, se observó que viene aumentando el laboreo reducido. En lo que refiere al tratamiento de enfermedades, a pesar de las resistencias adquiridas por el mejoramiento genético —especialmente al hongo conocido como Bruzone—, el uso de fungicidas viene en considerable aumento: dos veces y media con años en los que se aplica hasta en 100% del área, según reportó el ingeniero agrónomo Felipe García, de Adecoagro. También los otros disertantes coincidieron en la aplicación de fungicida en casi la totalidad del área. El uso de curasemilla con bioestimulante también viene en aumento, indicó Gonnet.

CLIMA Y FERTILIZACIÓN

La siembra de arroz en la zafra 2023-2024 no pudo comenzar en setiembre por el exceso

hídrico, indicó el ingeniero agrónomo Diego Gauna, integrante de la empresa Dambo. Luego se vio frenada entre fines de octubre y la primera quincena de noviembre por las mismas razones, según reportaron los representantes de los molinos. No obstante, hacia noviembre se había logrado sembrar un 90% del área. Esto también generó dificultades para la inundación de las chacras antes de los 35 días postsiembra.

Y en lo que refiere al uso de fitosanitarios, los vientos provocaron que las ventanas de aplicación fueran acotadas.

En tanto, una constante en las presentaciones de los molinos fue admitir un aumento de hasta tres veces más en el uso de fertilización nitrogenada, consolidándose como imprescindible en la etapa de macollaje.

De todas formas, en esta zafra el clima generó que se vean obligados a recurrir a aplicaciones aéreas, que por su elevado costo generó que no se puedan realizar tantas aplicaciones como las deseadas. Por otra parte, también se considera cada vez más necesaria la fertilización potásica. Esto tiene como causa principal el uso de soja como cultivo antecesor.

LAS ROTACIONES

Un cambio abrupto de los últimos 20 años ha sido el abandono paulatino de la siembra de arroz sobre retornos de pradera y el aumento del área de soja como cultivo antecesor. La oleaginosa le permite al cereal tener mejores rendimientos. También se ha mantenido baja la siembra proveniente de campo natural. Y aún preocupa la considerable porción del área proveniente de arroz (hasta 41% en el caso de Coopar), que se desempeña con rendimientos menores y con problemas de enmalezamiento.

García informó sobre el aumento en el uso de graminicidas, tema al que también se refirió el ingeniero agrónomo Agustín Platero, de Arrozal 33. Platero apuntó particularmente al problema del arroz rojo, maleza que persiste con resistencia adquirida en las chacras. Una alternativa que está siendo muy utilizada es el arroz Clearfield, con resistencia a imidazolinonas. A su vez, Marella dijo que estas deben usarse “en la medida justa”.

USO DE LA TIERRA

García también se refirió a aspectos socioeconómicos que afectan al sector. A propósito, explicó que hubo una disminución en el número de productores con los que trabaja el molino. De los que continúan, 48% mantiene el área total con la que trabajaba y el resto ha concentrado su superficie, que prácticamente se ha duplicado, ya que el promedio pasó de 210 a 405 hectáreas. La forma de tenencia de la tierra permanece incambiada; casi la totalidad de los productores (90%) trabaja bajo el régimen de arrendamiento.

Por su parte, Gonnet abordó las complicaciones derivadas del régimen de arrendamiento en la zona norte del país, “por la inestabilidad de las relaciones contractuales”. Recordó que el año pasado, con las lluvias de setiembre, que permitieron completar las represas, “se quiso hacer un poco más de área, pero no es lo mismo hacerla sin planificar que con planificación”. Y menos aún en una zona donde existen “relaciones precarias” con el dueño del campo.

“Creo que es una zona que merece un foco especial para identificar los problemas reales y trazar estrategias para superarlos”, planteó. A propósito, afirmó que si bien se cultiva arroz en diferentes regiones del país, “tiene diferencias importantes entre zonas que deben ser consideradas”.

La demanda de infraestructura y apoyo interinstitucional para la construcción de embalses y sistemas de riego fue un asunto reclamado en varias presentaciones. En particular,

“ El uso de fungicidas viene en aumento: dos veces y media, y años en que se aplica hasta en 100% del área”

FELIPE GARCÍA
ADECOAGRO

Gauna remarcó la necesidad de estabilizar el flujo de agua en la zona norte. Y García señaló que la electrificación está masificada en su uso y que los bombeos a diésel prácticamente han desaparecido.

TRABAJO EN EQUIPO

Los disertantes destacaron la importancia de trabajar en conjunto y generar información. Gauna resaltó que estos 20 años del Taller de evaluación de la zafra de arroz “han sido una instancia fundamental” para mostrar, comparar y evaluar los resultados técnicos y productivos de cada zafra.

También hizo énfasis en la importancia de incrementar el área de seguimiento para lograr “una robustez importante” de la información, ya que “es un insumo fundamental para el avance del sector arrocero”, afirmó.

Consideró que este taller “ha apoyado indirectamente la mejora de la base de datos en cada zafra, lo que obliga a generar buena información para el sector y para las empresas, mejorando la cantidad y calidad de información presentada en cada taller, enriqueciendo aún más el conocimiento compartido”.

CONTROL TOTAL DE MALEZAS PARA UNA **ZAFRA EXITOSA**

Encontrá en Yalfín los **herbicidas** que necesitás para sembrar en óptimas condiciones tus **verdeos y cultivos de invierno**.

CAMPO-GLUF

Glufosinato de amonio 200 g/L

Agrometola-S

S-Metolaclor 960 g/L

Check Gold

Glifosato Sal Dimetilamina 608 g/L (480 g/L equivalente glifosato)

Genfosato 88.8 SG

Glifosato Sal Amónica 88.8% (80.8% equivalente en glifosato)

Weedamina 720 SL

2,4-D Sal Dimetilamina 720 g/L (600 g/L equivalente en 2,4-D)

Centella 240 EC

Clethodim 240 g/L

Campo-ram 240 SL

Picloram 240 g/L

Integración de la cadena arrocera ha permitido superar distintos desafíos

El rol de INIA en investigación e innovación ha sido determinante para la consolidación de la productividad del sector, destacaron agricultores, industriales y autoridades

SOFÍA DE LEÓN
Treinta y Tres

El XX° Taller de evaluación de la zafra de arroz 2023-2024 reunió al programa de mejoramiento del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), productores arroceros y a la industria. Allí se destacó la integración vertical de la cadena y al programa Arroz de INIA como clave en el desarrollo del rubro. En ese marco, Alfredo Lago, presidente de la Asociación de Cultivadores de Arroz (ACA), expresó su orgullo por pertenecer al sector arrocero, vanagloriando el estilo de vida que los caracteriza. Además de subrayar la institucionalidad y la capacidad de trabajo conjunto que caracteriza a la cadena. Con cierta emotividad, mencionó de forma reiterada a los homenajeados durante el evento y a otros contribuyentes del sector.

A pesar de las condiciones que han restringido la zafra, es unánime el optimismo con el que se concluye. “Quizás no existió una zafra tan adversa como la de este trimestre en cuanto al clima. Creo que el resultado que vemos hoy en lo productivo marca claramente la capacidad de la cadena arrocera de enfrentar desafíos”, dijo el presidente de la ACA.

Lago recalcó la importancia de la investigación y la innovación, especialmente el papel del programa Arroz de INIA en el desarrollo de nuevas variedades y mejoras en la producción. “El programa Arroz de INIA es un diferencial”, aseveró, mientras reconocía a los investigadores, tanto en su calidad profesional como humana. Reconoció, a su vez, el rol del INIA al darle importancia a la comunicación y a cómo encarar los desafíos referidos a la sostenibilidad del sector.

Sin embargo, fue incisivo con las autoridades de la institución, al señalar el “poco entendimiento por fuera del sector” y señalar la ausencia de directivos del INIA en esa jornada. Lago opinó que eso “afecta la calidad de la toma de decisiones” a nivel jerárquico y enfatizó que



Lago recalcó la importancia de la investigación y la innovación, especialmente el papel del programa Arroz de INIA en el desarrollo de nuevas variedades y mejoras en la producción

“este es el sector que más absorbe la tecnología o que más capta trabajo” de ese instituto de investigación.

FLEXIBILIDAD COMERCIAL

El ingeniero agrónomo Raúl Uruga, gerente de Operaciones de Saman y representante de la Gremial de Molinos Arroceros (GMA), también comparó el modelo de trabajo integrado de la investigación nacional del sector arrocero con otros sectores. “Cuánto se pierden los otros rubros por no tener al INIA dentro de los hitos de competitividad de los últimos 20 años”, opinó, destacando los logros obtenidos a través del diálogo interinstitucional.

Uruga reconoció que gracias a la investigación, la presión natural del sector de obtener mejoras en la productividad de forma acelerada no fue en detrimento de la calidad. La evolución de los rendimientos de 6.500 kilos por hectárea (kg/ha) a 9.000 kg/ha en 20 años es un logro que se obtuvo considerando las restricciones de calidad molinera y culinaria que se deben cumplir para mantener el reconocimiento internacional, lo que resulta en “el mejor arroz del mundo”.

También subrayó la importancia de diversificar mercados y productos, mencionando los desafíos enfrentados, como la falsificación de arroz uruguayo en mercados extranjeros. “Tenemos un producto que es falsificado en Perú y en México. Las bolsas de las industrias uruguayas tienen que tener una cinta antifraude”, sostuvo. “El arroz uruguayo se vende como pan caliente”, dijo con entusiasmo, y agregó que no se había llegado a junio y “ya llevamos más de la mitad del arroz vendido”.

Para finalizar, Uruga centró sus reflexiones en la apertura de mercados internacionales y subrayó la seguridad que brinda la calidad del producto para afrontar con resiliencia la volatilidad de la demanda de distintos países, y su eventual interrupción repentina y búsqueda de nuevos mercados para la colocación del arroz. Esto, según indica, requiere “flexibilidad y adaptabilidad” de la industria para crear rápidamente un producto a medida del comprador.

Para Uruga esa capacidad cobra particular relevancia considerando la innumerable lista de exigencias y particularidades que los distintos mercados solicitan, todas abordadas con éxito. No obstante, todo esto es posible

CALCULÁ

encalar te conviene

Llevá tu **rendimiento al máximo.**



 **CALERAS CYCUSA®**
Fundada en 1936

“gracias a la integración vertical” de la cadena. Sin ella “sería impensable” lograr la “adaptación y flexibilidad comercial que hoy tenemos” evaluó. Además, alentó a ser “más flexibles y dinámicos” en la parte comercial, aludiendo al precio *spot* (de mercadería disponible), una de las variantes que incorporó el precio convenio durante la última campaña y que los productores pudieron utilizar en esta zafra.

UN MODELO EXTRAPOLABLE

Ignacio Buffa, quien asistió en calidad de ministro interino de Agricultura, Ganadería y Pesca (MGAP), dijo que “al Poder Ejecutivo se le hace fácil trabajar” con el sector, y que su estructura “la podemos tomar y extrapolar a otras cadenas”, y así “dar saltos productivos en otros rubros como la agricultura (de secano) o la ganadería”. Así es que el INIA y la ACA trabajan en proyectos de investigación FPTA (Fondo de Promoción de Tecnología Agropecuaria) para el “diseño y desarrollo de los sistemas de producción” en búsqueda de sinergias.

El secretario de Estado abordó temas de competitividad. Mencionó con cautela el atraso cambiario y resaltó los esfuerzos del gobierno por mejorar la infraestructura y reducir costos energéticos. En ese punto reconoció la demanda de las gremiales de contar con el ferrocarril. Destacó en particular el esfuerzo del Banco República en “entender al sector” y “desarrollar mecanismos para poder apalancarlo”. Y se refirió a la necesidad de continuar trabajando para abrir el mercado centroamericano, que es de gran potencial comercial para el producto.

CALIDAD Y SOSTENIBILIDAD

El ingeniero agrónomo Álvaro Roel, director del Programa de Mejoramiento de Arroz de INIA, agradeció a todo su equipo de trabajo y a los productores por su disposición para el cambio y la innovación. “Tenemos una historia rica, un presente muy positivo y un futuro prometedor gracias a esta integración y a este trabajo de demanda clara”, valoró. Consideró que una de las principales fortalezas del sector

El precio provisorio es el más alto y el margen está entre US\$ 500 y US\$ 600

El precio provisorio del arroz acordado el 30 de junio entre la Asociación Cultivadores de Arroz (ACA) y los molinos arroceros quedó en US\$ 17,15 más devolución de impuestos, para las variedades no americanas, en US\$ 17,75 para la variedad INIA Olimar y en US\$ 18,75 para la variedad INIA Tacuarí.

“Este momento de fijación del precio provisorio es el más importante para el productor en la cuantificación de sus ingresos”, más allá de la posible corrección que puede realizarse a fines de febrero del año siguiente al cierre del ejercicio comercial, dijo el presidente de la ACA, Alfredo Lago, en el programa Punto de Equilibrio, en Carve.

Consideró que esté valor en dólares nominales es “el más alto de la historia” dentro de los registros en el marco del sistema de fijación de precios del sector, lo que refleja el ciclo de “buena” valoración del arroz en el mundo, con demanda y “buenos” negocios.

“El 60% del arroz entregado” por los productores a los molinos durante la pasada cosecha “ya fue comercializado”, lo que genera tranquilidad respecto a que las incidencias del mercado afectarán eventualmente al 40% restante, sostuvo.

Lago se mostró optimista sobre un probable incremento del precio del arroz que recibe el productor para ese 40%, considerando las perspectivas favorables del negocio en el exterior.

El productor valoró la calidad del grano uruguayo, más allá del tipo de variedad empleada por el productor, que está “mucho por encima de lo que hoy produce Estados Unidos, que ha caído mucho”.

La variedad Tacuarí representa entre 3% y 4% de la producción arroceras, tiene una “calidad superior”, pero solo tiene al mercado peruano como destino, comentó. Acotó que la variedad Olimar es “más nueva”, de ciclo corto, y en los últimos 15 años se ha sembrado en Artigas, siendo el “buque insignia” de la calidad del arroz de Uruguay, ocupando alrededor de un “15% del total de la producción”. Y la variedad INIA Merín que abarca casi la “mitad del área” cultivada, tiene un “excelente performance de venta”, por una “alta calidad industrial”, destacó.

“El costo promedio de producción de arroz en la zafra 2023-2024 fue de US\$ 2.212 por hectárea”, con tres componentes: rentas y servicios que se pagan en kilos de grano, los valores de los insumos importados (fertilizantes y agroquímicos que bajaron 3%) y el incremento de los costos relacionados con el “atraso cambiario”, señaló.

El ingreso bruto “está entre US\$ 2.600 a US\$ 2.700 por hectárea”, que representa una ecuación económica “buena”, con un “margen de entre US\$ 500 y US\$ 600 por hectárea”; “es la cuarta zafra con resultados positivos, tras la crisis del sector”, destacó.

arrocero uruguayo es su capacidad de adaptarse y evolucionar. La mejora continua en los rendimientos, acompañada de una estricta adherencia a los estándares de calidad le ha permitido al arroz uruguayo destacarse en el

mercado internacional. Los productores y la industria han demostrado ser resilientes frente a las adversidades climáticas y económicas, manteniendo siempre un enfoque en la calidad y la sostenibilidad, concluyó.





TE FINANCIAMOS LA COMPRA DE TU CAMPO.

- En dólares o Unidades Indexadas, con un cronograma de pagos adaptado a las necesidades de tu empresa y 2 años de gracia.
- Para productores agropecuarios del Programa Pymes, financiamos hasta el 90% de la compra de campo, con un máximo de 30 años de plazo (sujeto a disponibilidad de cupo).
- Para grandes y medianas empresas hasta el 70% de la compra de campo, con un máximo de 15 años de plazo.

Informate más en brou.com.uy



Informate en brou.com.uy y agendá tu atención seleccionando la opción "Empresas".



**BANCO
REPÚBLICA**
NUESTRO BANCO PAÍS

“No hay sistemas sostenibles con baja productividad”, dijo Álvaro Roel

El director del Programa de Arroz del INIA sostuvo que la producción uruguaya “está entre las más destacadas del mundo” y que la demostración final es la certificación

SOFÍA DE LEÓN
Redacción

Concluida la cosecha de arroz, el sector privado –integrado por los productores y la industria– y la academia – representada por el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA)– se reunieron en su XX° Taller de evaluación de la zafra arrocerá, en la estación experimental del INIA en Treinta y Tres. Fue un encuentro que, además de presentar datos duros, sopesa años de intercambio, de avances, y ello conlleva cierta emotividad con homenajes a las proezas de históricos y apasionados contribuyentes de la producción arrocerá uruguaya.

Sobre eso quiso profundizar VERDE con el ingeniero agrónomo Álvaro Roel, director del Programa Nacional de Arroz del INIA. El investigador reflexionó sobre el avance, pero sobre todo sobre lo que la investigación de vanguardia y el trabajo en equipo tienen para brindar al Uruguay, el orgullo de “lo nuestro”, la industria del conocimiento y los desafíos ambientales que se enfrentan, según desarrolló en esta entrevista.

¿En qué se sustenta el modelo de trabajo del INIA con el sector arroceró?

Está vinculado con atender una demanda clara y permanente de las necesidades del sector hacia la investigación. Eso ha generado, en los que tenemos la suerte de trabajar en la investigación, una cultura de trabajo muy especial. Es generar un grupo de investigadores que está consustanciado, focalizado y que vive la realidad del sector, y que no le da lo mismo si está o no a la altura de las circunstancias. Sobre cada uno de estos temas que van saliendo a lo largo del taller el equipo ya está pensando qué soluciones puede tener; o en algunos no está de acuerdo, porque piensa que ya tenemos datos que podemos transferir. Esto no arrancó ahora, comenzó hace 50 años, el pionero fue el ingeniero agrónomo Nicolás Chebataroff, hoy



Ingeniero agrónomo Álvaro Roel, director del Programa Nacional de Arroz del INIA

lamentablemente fallecido. Pero esa cultura en realidad se ha ido transmitiendo a otros, como a los ingenieros Enrique Deambrossi, Pedro Blanco, Gonzalo Zorrilla o José Terra, quien fue reconocido.

Además, está el hecho de que el equipo tiene una realidad positiva desde el punto de vista productivo. Hay gente que está a la misma altura de los que nos toca ahora estar al frente, o más, o sea que hay futuro.

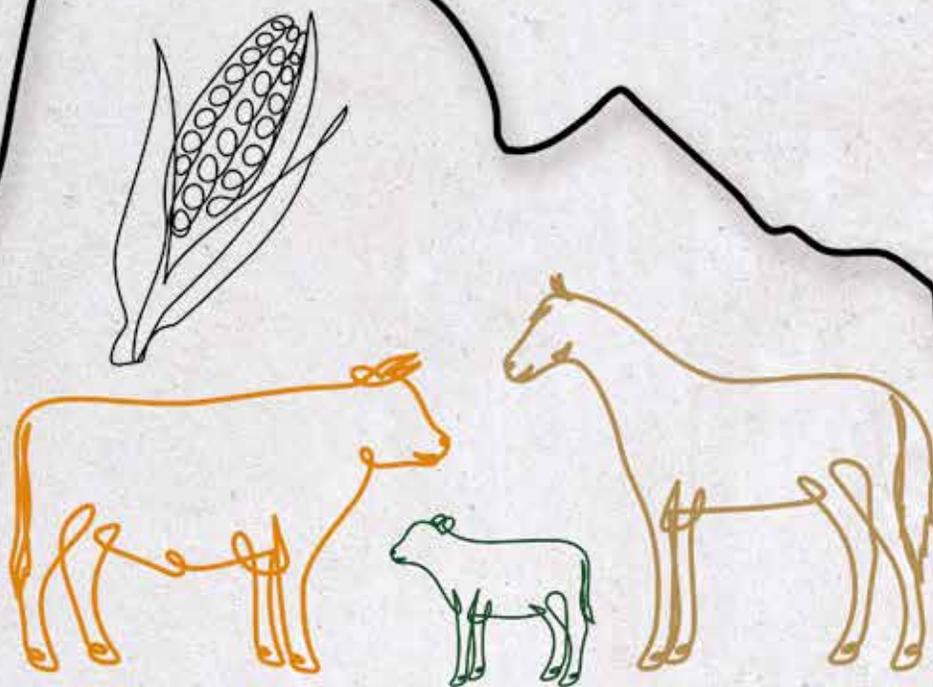
Tengo que reconocer y agradecer, porque es producto de esas demandas que a veces son planteadas desde el sector. Algunas son muy duras, por ejemplo alguien nos comenta: nos falta tal cosa, cómo puede ser que otros hacen esto y nosotros no lo tenemos. Eso es clave porque implica focalizar.

¿Hoy es todo fiesta, pero en estos 20 años me imagino que hubo varios desencuentros?

Exactamente.

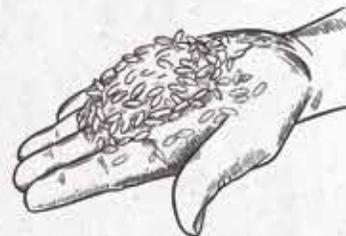
¿Cómo va aumentando la productividad y la innovación con este modelo de trabajo?

Uno de los pilares centrales es que alrededor del 75% de la producción está basada en materiales genéticos generados en Uruguay. Eso no es tan común en otros cultivos, que la innovación nacional sea responsable del 80% de las variedades. Eso nos hace sentir como una cuestión nuestra, a la que tenemos que apoyar y tratar de generarle las mayores alternativas de manejo. Lo resalto porque si uno ve los últimos 10 años, con la aparición de nuevos materiales,



PRODUCIMOS PARA ALIMENTAR LO NUESTRO

Somos una empresa líder en la producción de aceites, harinas y proteínas vegetales, además de raciones balanceadas que alimentan a todo nuestro país.



en particular de INIA Merín, se dio un salto cualitativo de productividad. Por supuesto que después a eso hay que agregarle otras variedades, incluso las que vienen de afuera. A veces me pregunto: ¿cuánto nos va a durar esto? Porque tener un programa de mejoramiento a esta altura y manteniendo productividad en 180.000 hectáreas de arroz es un hecho relevante. Otros proponen traer una variedad de Brasil o de Argentina, que más o menos va a andar, pero tener la genética adaptada a nuestros suelos, a nuestro sistema, es un aspecto sin duda diferencial.

¿Cómo le explicarías a alguien que vive en 18 de Julio y Andes por qué debería sentirse orgulloso del arroz uruguayo?

Primero porque socialmente, tanto a nivel del interior del país como a nivel general, implica la oportunidad de desarrollo para mucha gente. En el taller tuvimos una parte de reconocimientos. Y en el arroz los dueños de las empresas son familias cuyos padres hicieron arroz, hoy ellos están plantando y ya vemos a los hijos también; a esta gente nos las cruzamos en el pueblo. Rescato que parte del desarrollo que tenemos se debe a este sector, no solo en Treinta y Tres, sino en el este del país. Pero además, es importante saber que el arroz que estamos consumiendo es de los mejores del mundo desde el punto de vista de la calidad e inocuidad. La parte mayoritaria del arroz se exporta a los mercados más exigentes. El 30% de nuestros mercados son los países europeos, o sea que nuestro mercado interno está a ese nivel. El arroz que estamos consumiendo los uruguayos es de altísima calidad.

¿Cómo es ese relacionamiento de las empresas privadas con la investigación pública?

Es un relacionamiento muy directo. INIA Treinta y Tres es tomada por ellos como su casa. Eso es, para nosotros, lo mejor que puede pasar. Si hay un problema se reúnen acá. Si hay un problema que tiene que ver con la investigación se plantea de forma directa.

¿Para usted cuál es la principal característica que tiene el arroz uruguayo?

Si tuviera que poner una, es que tiene mucha seriedad, mucha historia. Cuando se dice que el producto tiene un atributo eso tiene respaldo, se da constancias. Si se dice que tiene determinada calidad, se sabe que es así. Si dice que no tiene determinados residuos de agroquímicos, hay una certificación, hay un documento, hay investigación detrás que lo puede decir. Además esto se ha publicado, no solo por nosotros, sino por grupos a nivel internacional. Cuando uno calcula la eficiencia del uso, pensando en la sostenibilidad del agua, del nitrógeno, de la cantidad de agroquímicos, estamos situados en los mejores lugares a nivel mundial.

¿Qué desafíos tenemos por delante en materia de sostenibilidad?

Lo primero que tenemos que entender es que la productividad hace a la sostenibilidad. No hay sistemas sostenibles con baja productividad, porque del otro lado hay un productor que vive de eso. Si no contemplamos esa línea de pensamiento terminamos como Europa, prohibiendo la producción. Creo que es un fino equilibrio. Cuando se dice diluir por la productividad, sí, eso es cierto, pero también lo es al analizarlo en términos absolutos con los kilos de nitrógeno y de agroquímicos que aplicamos. Evidentemente, y esto no lo digo yo, lo marcan los trabajos realizados, estamos en un lugar de relevancia. Pero insisto, por suerte dentro de un contexto de alta productividad.

Sobre el trabajo con el Convenio Ramsar (convenio internacional de preservación de humedales), ¿qué puede comentar?

Esa es una línea que está tomando cada vez mayor relevancia. Tenemos que buscarla para cada ecosistema en particular. Las áreas Ramsar sabemos que tienen un valor, de por sí, a nivel internacional. Por lo tanto, lo que queremos es tratar de generar esos indicadores alineados con las áreas Ramsar, que le dan particular importancia a la biodiversidad. Nos hemos reunido con autoridades de Ramsar y

“Tenemos que pensar en un diseño, de manera tal que esa certificación no termine siendo un costo más para el productor”

con la gente del Programa de Conservación y Desarrollo Sustentable en los Humedales del Este (Provides), impulsando un sello de producción de arroz en áreas Ramsar.

Estudié cuatro años en California, Estados Unidos, y vaya si los temas ambientales son importantes ahí. Estamos llegando a la conclusión de que, para un área naturalmente inundada, naturalmente de bañado, una de las mejores opciones es hacer arroz. En ese contexto estamos pensando que tenemos que hacer alguna actividad productiva, porque ahí conviven los ambientes acuáticos, los anfibios, los pájaros que anidan.

Siempre con la misión de la investigación de objetivar, medir y reportar. Esto no puede ser solo un lindo relato, es una máxima que tenemos dentro del programa. Hay que serlo, parecerlo y demostrarlo. Nuestra actividad de

investigación implica generar esos indicadores, medirlos y decir qué está pasando.

Hace 10 o 12 años atrás decidimos hacer un ensayo de rotaciones de largo plazo en parte de nuestros campos experimentales, y nos planteamos qué podría pasar en el futuro. El investigador José Terra lideró ese equipo y planteó una rotación arroz-soja-arroz”. En aquel momento no se hacía eso, y hoy es uno de los sistemas que más está avanzando. Tenemos 10 años de datos para decirle al productor que esto está bien, que hay que tener cuidado con los balances, que el balance de nitrógeno puede no ser positivo. Esa es parte de nuestra actividad, de anticiparnos a lo que puede pasar, buscando ese equilibrio clave de la sostenibilidad.

¿Qué superficie de áreas protegidas o de bañado hay en Ramsar?

Son unas 7.000 hectáreas, el 5%. Es un área chica, porque lo primero que hicimos con la gente del Provides respecto a este sello de producción fue un sistema de información que arrancó con la determinación de la superficie.

¿Qué falta para sellar esto?

Estamos en ese camino. Las ideas y las cuestiones llevan su tiempo. A veces una buena idea en un mal momento no termina bien. También hay que rescatar que las realidades económicas de los sectores cambian. Hoy es esta realidad, por suerte, positiva.

¿Se puede pensar en la certificación de todo el arroz uruguayo?

Soy de los que impulsa esta idea de serlo, parecerlo y demostrarlo. La demostración final es la certificación. Ya tenemos empresas arroceras, Saman en particular, que está tomando algunas certificaciones internacionales. Pero también, hay que reconocer que tenemos que pensar en cómo generar un diseño de manera tal que esa certificación no termine siendo un costo más para el productor. En eso estamos ahora. Ojalá la podamos hacer a la manera del sector arrocerero, como sector, y no que un productor individual pague la certificación y la haga solo para su chacra. Deberíamos pensar en un sello de toda la producción.

Ese aspecto colectivo parece ser una constante en el sector arrocerero, ¿con la certificación también se sigue esa línea sectorial?

Defendemos esa línea de trabajo y con la certificación entendemos que debe ser así. Lo vemos como una etapa más. El arroz tiene un manual de buenas prácticas que fue generado de esta manera, está publicado en las páginas web de la Asociación Cultivadores de Arroz (www.aca.com.uy) y de INIA (www.inia.uy). A la certificación la vemos como el próximo paso, como un atributo más en esa línea.



DIVISIÓN
AGRO

CALIDAD
CERTIFICADA

PRODUCCIÓN NACIONAL



LÍNEA DE HERBICIDAS

FLUROXYMIC 480 EC
CONCENTRADO EMULSIONABLE
FLUROXIPIR MEPTIL 48%

CLOPYRAMIC 360
CONCENTRADO SOLUBLE
CLOPIRALID 36%

FLUMEMIC 120 SC
SUSPENSIÓN CONCENTRADA
FLUMETSULAM 12%

PICLOMIC
CONCENTRADO SOLUBLE
PICLORAM 24%

PICLOMIC 101D
CONCENTRADO SOLUBLE
2,4 D 24% + PICLORAM 6,4%



LABORATORIOS

MICROSULES

Central de Inteligencia de Comasa ya procesa los datos de maquinarias

La oficina recibe información de monitoreo, la ordena, procesa y la pone a disposición de los usuarios para que tengan la oportunidad de tomar decisiones rápidas y asertivas

Luego de varios años de validación, Corporación de Maquinaria (Comasa) presentó su Central de Inteligencia donde convergen los datos que surgen del monitoreo de los equipos. Enzo Viera, responsable de Agricultura de Precisión de Comasa, explicó que gracias a la telemetría, la información de los equipos está disponible en dicha central, donde los datos se ordenan, procesan y se ponen a disposición de los usuarios, para tomar decisiones más rápidas y asertivas.

A la Central de Inteligencia llegan todos los datos que pueden generar el equipo. De la motorización: revoluciones, presión y temperatura. De la parte operacional: velocidad de cosecha, pérdidas y consumo de combustible, entre otros. Y del área agronómica: mapas de rendimiento, información del suelo, distribución de productos.

Luego de su análisis, los datos quedan disponibles en el portal web o de la aplicación para celulares, para que el productor pueda utilizar esa información. De todas formas, aclaró que un aspecto relevante es “la protección de los datos”. El cliente “puede elegir qué datos mostrar y cuáles no; o directamente no mostrar ninguno”, aclaró.

Viera consideró que esta información generada “es muy útil, tanto para el productor como para la empresa”. En la parte mecánica, por ejemplo, explicó que el cliente puede pedir que la Central de Inteligencia esté monitoreando el equipo en tiempo real. Eso le permite a Comasa ver los parámetros de trabajo y advertir al productor si el equipo está funcionando por fuera de lo normal. Si una máquina empieza a tomar temperatura, por ejemplo, “nos alerta y enseguida alertamos al cliente”, explicó.

Por la electrónica de los equipos, las fallas “están documentadas con un código”, con lo cual se puede disparar un prediagnóstico. Eso posibilita que al enviar el soporte técnico al campo, en caso de ser necesario, “ya puede llevar el repuesto que se necesita y así evitar demoras”. Destacó que esto “minimiza los



Enzo Viera, responsable de Agricultura de Precisión de Corporación de Maquinaria

tiempos de máquina parada”, algo que es “muy importante” para eficientizar las ventanas de trabajo. Desde el punto de vista agronómico, en tanto, con la información generada en la chacra se pueden tomar muchas decisiones en tiempo y forma.

Desde hace cinco años Comasa realiza el monitoreo de los equipos. En ese periodo “se buscó ajustar la tecnología” a la realidad que demandan los sistemas de trabajo en Uruguay. “Se probaron en el campo para estar seguros de que los datos que ofrece fueran certeros y confiables, y eso nos llevó un tiempo de validación”, acotó Viera.

Luego de ese análisis se presenta la Central de Inteligencia de Comasa. “Hoy estamos muy seguros de la confiabilidad que aporta la herramienta y del potencial” que tiene para el productor, porque “aporta más eficiencia, respaldo y maximiza las cortas ventanas de trabajo” en cada zafra.

El responsable de Agricultura de Precisión de Comasa afirmó que toda la línea de productos que ofrece la empresa puede formar parte de la central de inteligencia. “Lo que varían son los parámetros que se ofrecen, porque son distintos los de un tractor a los de una cosechadora o un pulverizador”, explicó.

Agregó que hay una serie de equipos que “ya cuentan” con el sistema de monitoreo incorporado desde fábrica, pero los que no lo tienen “también se pueden equipar”. La Central de Inteligencia de Comasa monitorea más de 200 equipos de forma activa, pero el potencial está para todo el parque de maquinaria.

NOVEDADES EN SIEMBRA

Damián Vence, encargado del área de Siembra de Comasa, dijo a VERDE que los motores eléctricos en la siembra han “revolucionado” el mercado, porque “más allá de la precisión agronómica” que aportan, “tienen importantes beneficios económicos” en mantenimiento y rapidez de trabajo, dado que “se eliminan ejes, engranajes, cadenas, embragues, compresores, entre otros, y todo eso se reduce a un motor eléctrico”.

Agregó que dicha tecnología está disponible en las marcas Great Plains y Cruccianelli. En la plantadora Great Plains de 12 metros ese motor eléctrico tiene dos baterías con un alternador hidráulico que las va cargando, y “se independiza” del sistema eléctrico del tractor. Eso para el área de servicios de Comasa “es muy bueno, porque nos permite diferenciar la plantadora del tractor”.

A su vez, Vence destacó la precisión que tiene un motor eléctrico en la siembra y remarcó el sistema hidráulico de presión al suelo, que “empareja los tiempos de nacimiento de las semillas, evitando la competencia de nutrientes y los problemas de luminosidad”. Agregó que, en maíz de 12.000 kilos, ese emparejamiento en los tiempos de nacimiento permite una diferencia en productividad de 500 kilos por hectárea, ejemplificó.



Vigía Seguros

AGRO



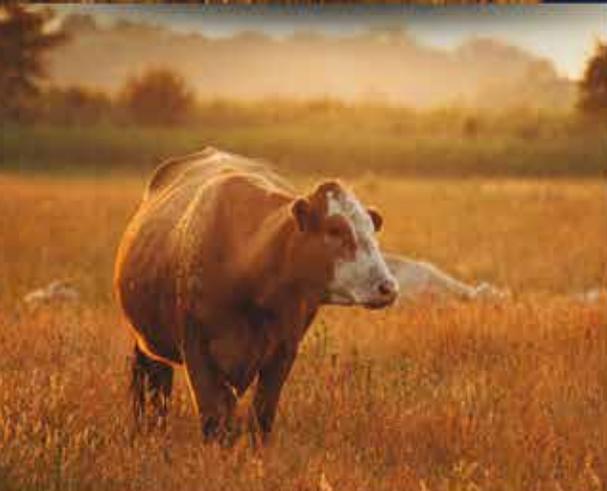
El seguro indicado para tu agronegocio

Conocimiento del negocio

Profesionales expertos que garantizan la mejor protección.

Seguimiento en siniestros

Asesores que acompañan trabajando en conjunto con las compañías, protegiendo los intereses del productor.



Contactanos!

 info@vigiaseguros.uy

 **(+598) 91 758 859**



AGRICULTURA



GANADERÍA



MAQUINARIA

Simagro presentó alianza comercial con la multinacional francesa Kuhn

La empresa uruguaya suma la línea de forrajes y alimentación animal de Kuhn para el mercado local, donde ya comercializaba los productos que la marca produce en Brasil

Con el desembarco de la línea de forrajes y alimentación animal de Kuhn, Simagro suma un área de trabajo en la que “queríamos incursionar”, por la composición que tiene el sector agropecuario uruguayo, donde hay una fuerte interacción entre los rubros agrícola, ganadero y lechero, dijo a VERDE el director y fundador de Simagro, Diego Wibmer. “Estamos incursionando en el segmento forrajero, con la línea completa de una marca *premium*”, una de las principales a nivel mundial, que “nos brinda un prestigio impresionante”, destacó. Y explicó que el objetivo es ofrecer en el mercado productos *premium* a precios competitivos, generando “un diferencial muy grande”.

En el marco del evento de presentación realizado en la base operativa de Simagro en Nueva Helvecia (Colonia), Wibmer recordó que desde hace varios años la empresa viene trabajando con la línea de productos de Kuhn Brasil, mientras que ahora se suman los productos de Europa, con lo cual la empresa pasa a representar a toda la marca. Informó que se está completando la parte de repuestos y desde hace un tiempo se ha venido apostando muy fuerte a la capacitación de los técnicos que están en el área de servicios, “un tema que es prioridad para Simagro”, dijo.

Explicó que cuando hay un cambio de representante en una marca, como ocurrió con Kuhn, “es fundamental aportar tranquilidad y confianza a los productores que ya trabajan con esa marca”. Por eso, “el objetivo de la jornada también pasaba por mostrar nuestra línea de acción en la asistencia técnica, servicio y en la política de repuestos”, planteó.

Aseguró que Simagro ya cuenta con *stock* de repuestos de Kuhn, además de toda la gama de productos que fabrica la compañía. A propósito, destacó que “posee una calidad altísima en componentes y tecnología”, y que junto al fabricante “se está haciendo un esfuerzo muy grande para que la marca llegue al mercado uruguayo a precios muy competitivos”.



Paul García, representante del grupo Kuhn para Latinoamérica, en la jornada de lanzamiento de Simagro

“ Se está haciendo un esfuerzo para que Kuhn llegue a Uruguay a precios muy competitivos ”

DIEGO WIBMER
DIRECTOR Y FUNDADOR DE SIMAGRO

“Es muy importante que el productor pueda acceder a tecnologías de primera calidad a precios competitivos. Ese es uno de los grandes cambios que tendrá la marca en Uruguay, al sumar la experiencia de Simagro”, remarcó.

SIMAGRO

Wibmer destacó que el crecimiento de Simagro en los últimos años se consolida con el

personal adecuado, tanto en número como en calidad. “Tenemos un equipo muy bueno, que se ha venido mejorando en infraestructura y con mucha gestión. Estamos muy contentos con el posicionamiento de la empresa en el mercado uruguayo”, comentó.

El empresario agregó que hay nuevos proyectos y para este año se estará incrementando el área de depósitos para maquinaria y repuestos en Nueva Helvecia. “A medida que vamos creciendo la infraestructura va quedando justa”, admitió.

A la vez, adelantó que se está proyectando una sucursal en el este del país. “Ojalá sea este año, pero no hay nada que nos apure”, comentó el director de Simagro. En esa zona de producción de arroz y soja, “la empresa ha tenido un crecimiento muy fuerte en ventas de sembradoras, tolvas y pulverizadoras de la marca Kuhn”, informó.

Destacó que las máquinas “andan muy bien, por lo que queremos tener una presencia más

cercana, para brindar apoyo y rapidez en las soluciones a los clientes”.

Al analizar el negocio agropecuario, Wibmer sostuvo que el sector se ha visto golpeado por los eventos climáticos en los dos últimos años, lo que condiciona el mercado de la maquinaria agrícola. “Dependemos de la evolución que tengan los distintos sectores, y la seca del año pasado golpeó mucho. Incluso este año el exceso de lluvias influyó en el mercado y nos impactó”, dijo.

Además, reconoció que “hay mucha competencia y muchos actores para un mercado que no es tan grande”, por lo que consideró “fundamental estar cerca del productor y brindar la mayor cantidad de soluciones para que le vaya bien”. A propósito, sostuvo que “es clave tener productos premium a precios competitivos y un fuerte respaldo, lo que cada vez influye más en el negocio. Tenemos obsesión por el cliente y cada día apostamos más a su satisfacción”.

KUHN

La compañía Kuhn fue fundada en 1828, y se ha expandido al adquirir distintos fabricantes en diferentes países. En la actualidad diseña, produce y distribuye una gama completa de maquinaria y servicios agrícolas. Tiene presencia en 110 países, más de 2.000 patentes registradas, 5.700 empleados y una facturación

“ Kuhn es el fabricante de implementos agrícolas más grande del mundo, está en 110 países”

PAUL GARCÍA
REPRESENTANTE DEL GRUPO KUHN PARA LATINOAMÉRICA

de 1.465 millones de euros, de la cual destina el 4% a investigación y desarrollo. Las principales plantas industriales están ubicadas en Francia, Holanda, Brasil y Estados Unidos.

El representante del grupo para Latinoamérica, Paul García, dijo a VERDE que “Kuhn es el fabricante de implementos agrícolas más grande del mundo”, y su presencia en 110 países demuestra la capacidad de las máquinas de “trabajar en una gran diversidad de condiciones”, lo que se transforma en una ventaja para que los equipos puedan seguir sumando mejoras. “Las máquinas funcionan en muchas situaciones diferentes, clima, suelos y culturas, y si hay que adaptarle algo para que funcione mejor, se hace; y si vemos que eso es bueno, se lo agregamos a todas”, comentó.

García indicó que Kuhn va rumbo a los 200 años de historia y recalcó que la experiencia de trabajar en tantos países con distintas culturas “nos ayuda a mejorar permanentemente y tener un producto más confiable”. Explicó que la política de Kuhn marca que no sean necesarias herramientas de mano para la realización de las regulaciones, con lo cual “la facilidad operativa es un diferencial muy grande”.

Kuhn hace más de 35 años que está presente en Uruguay, pero a partir del acuerdo con Simagro buscará crecer e ingresar en un mercado más amplio con toda la línea de productos. A propósito, el ejecutivo remarcó a VERDE que Simagro “es una empresa importante, dedicada, seria y que se preocupa por sus clientes, algo que la compañía considera fundamental”.

Los equipos de forraje y alimentación animal de Kuhn que se están comercializando en Uruguay provienen de Europa, algunos productos llegan desde Francia, otros de Holanda, ya que cada fábrica de la compañía se especializa en productos específicos”, puntualizó el representante del grupo para Latinoamérica.

Sobre el servicio técnico y repuestos, García destacó que Kuhn tiene un contacto permanente con los concesionarios, donde también se incluyen diferentes herramientas tecnológicas, “lo que permite brindar una asistencia directa al productor”.



fadisol.com

Instagram icon Fadisoluy

Facebook icon Fadisol

Twitter icon Fadisol

Phone icon 4576 2283

Phone icon 095 676 074



Nuestra vida es el campo.

 fadisol



Presentaron el nuevo pulverizador Patriot 3250 y sembradora Air Drill

Case IH y Pertilco destacaron avances en la conectividad con AFS Connect Center, que permite aumentar la productividad y disminuir los costos de operación

Case IH y Pertilco lanzaron al mercado uruguayo el pulverizador Patriot 3250, que “cuenta con un entorno excepcional para el operador, control completo del equipo, soluciones de conectividad mejoradas y la más avanzada tecnología de pulverización integrada”, destacó a VERDE el director de Pertilco, Fermín Laffitte. Agregó que Patriot “está diseñado para ayudar a los operadores a trabajar de forma más productiva y lograr una pulverización de alta eficiencia”. El distintivo diseño de la cabina, el motor trasero y las barras resistentes y duraderas son elementos del Agronomic Design.

Laffitte señaló que se trata de un producto *premium* que llega de Estados Unidos, cuenta con suspensión neumática y 36 metros de ancho de labor, con corte pico a pico. Es un equipo muy equilibrado, con un tanque de acero inoxidable de 3.800 litros.

En tractores remarcó la amplia gama de opciones, que incluyen las líneas: Magnum, Puma y Farmall. Al igual que en la cosecha, con las líneas Case Axial-Flow 150 y la Axial Flow Serie 250, con trilla CVT, que es “una exclusividad que tiene Case en cosechadoras”.

Sobre los avances tecnológicos de la compañía, afirmó que Case IH “siempre está a la vanguardia” con diferentes propuestas de conectividad. “Los usuarios nos piden cada vez más, lo cual nos exige”, comentó. A propósito, agregó que, si bien el productor uruguayo no suele utilizar el 100% de las tecnologías disponibles, “las nuevas generaciones son cada vez más digitales y demandan nuevas herramientas que les permitan ser más eficientes a través de la optimización de los tiempos de trabajo”.

SEMBRADORA AIR DRILL

Llegó a Uruguay la sembradora Air Drill Precision Disk 500, de origen canadiense y con la tecnología de precisión que ofrece “alta eficiencia” de siembra y le “garantiza una colocación uniforme en profundidad sin importar el terreno”. Es una máquina que está equipada



Fermín Laffitte, director de Pertilco

“con las últimas y más altas tecnologías”, lo que brinda “facilidad y rendimiento en sus labores”, según se informó desde Case IH.

Se mencionó que posee un asistente de calibración intuitivo, el sistema de control de medición modular AccuSection, que ayuda a evitar el exceso de semillas y la fertilización excesiva, aumentando la precisión y obteniendo más producto aplicado en una sola pasada. Además, cuenta con la tecnología AFS (Advanced Farming Systems) que permite aumentar la productividad y disminuir los costos de operación.

Raúl Rodríguez, responsable del área de agricultura de precisión de Pertilco, indicó que la sembradora tiene 12 metros de ancho de trabajo y 64 líneas, “con la novedad del dosificador eléctrico, que tiene 8 dosificadores individuales, cortes por sección, compensación en curva y dosis variable”. La máquina cuenta con

dos baterías de 24 volts y un alternador que alimenta al motor, facilitando la dosificación. Ese motor otorga sencillez en la calibración y la dosificación. Está posicionada para granos finos como trigo, cebada y colza, pero también la estamos usando en soja y sorgo. “Es una sembradora muy precisa en el manejo de los kilos”, puntualizó.

MÁS NOVEDADES

Rodríguez, resaltó la incorporación de la marca Raven, adquirida por CNH en 2020, así como el piloto eléctrico DirecSteer, que “se puede instalar en cualquier marca de tractor, pulverizador o cosechadora”.

Agregó que “se está trabajando muy fuerte en dosis variable y corte por sección, con las pantallas táctiles Isobus de 7 y 12 pulgadas, con Wi-Fi, que permiten actualizaciones de *software* y soporte con acceso remoto, independientemente de la marca de cada equipo”.

Explicó que actualmente el 100% de los equipos con más de 140 caballos de fuerza cuentan con telemetría, incluyendo las líneas Puma, Magnum, cosechadoras y pulverizadores. También “quedó disponible para tractores pequeños de 35 HP a 130 HP”, informó.

Rodríguez indicó que la telemetría de CNH está bajo el paraguas del portal AFS Connect Center, y en una aplicación se pueden prever servicios. Este proceso permite la emisión de alertas, que le avisarán al cliente sobre todo lo relacionado con servicios, anticipar fallas de los equipos y generar planes preventivos para la reparación.

El productor también puede observar el consumo de combustible, la velocidad de operación y obtener datos analíticos. A esto se suma toda la información agronómica sobre la tarea que se está ejecutando, a la vez que se pueden bajar mapas y cargar prescripciones que pueden ser enviadas vía satélite para no llevar un pendrive al campo. También ofrece la posibilidad de trazar líneas de piloto, límites, entre otras prestaciones.



Entre Proquimur y sus cultivos hay un

Nexxo X

Nexxo es un herbicida de post emergencia, selectivo para trigo y cebada para el control de Raigrás. Nexxo fue desarrollado después de años de trabajo de investigadores uruguayos. Nexxo es tecnología de avanzada, Nexxo es tecnología Proquimur. Y Proquimur, es protección total para sus cultivos.

Propuestas para poder capturar la variabilidad climática y producir más

¿Qué significa para el productor encarar el negocio de producir pasto en estos últimos años climáticamente tan contrastantes?, pregunta el autor en este artículo para VERDE

Ing. Agr. Ignacio Goicoechea
Productor agropecuario

Venimos de un ejercicio 2022-2023 con la seca más grande de la historia, y abordamos este 2023-2024 con una baja de 40% del precio del ganado, aspecto que repercute y multiplica los efectos nocivos de los costos extra y la menor producción de pasto dentro de los establecimientos, donde no todos pudieron capitalizar la oportunidad de primavera y otoño.

Por si esto fuera poco, se nos plantea un escenario de evolución de la temperatura del océano Pacífico, que compromete la probabilidad de lluvias normales en la siguiente primavera en Uruguay. ¡Tenemos los pronósticos de los modelos para primavera con una desviación histórica nuevamente hacia año Niña!

Aquí es donde las diferentes opiniones en el “bolicho” productivo, que no es ni más ni menos que lo que pasa en las cabezas de los productores, que están –sin temor a equivocarnos, en su gran mayoría– sin saber qué pensar y cómo enfocar muchos de los rumbos.

Diferentes estrategias son: vender animales, arrendar, regar, hacer reservas, comprar grano, o simplemente tratar de dejar algo de liquidez financiera para encarar la sequía. Frente a este panorama desafiante y dominado por la incertidumbre, analicemos algunos números.

CAPTUREMOS LA VARIABILIDAD

Hoy estamos en medio del barro y cruzando cañadas que ya llevan acarreado el triple del agua que hubiéramos necesitado el año pasado para no tener la mayor crisis de disponibilidad de agua potable de la historia del Uruguay.

En el ejercicio 2022-2023 la producción de pasto del campo natural en el país no superó los 2.500 ± 1.000 kilos de materia seca por hectárea (MS/ha/año). Esto no permite nutrir adecuadamente siquiera a una vaca de cría cada 2 o 3 hectáreas.



La mejora en la producción de pasto debe ser el norte continuo de la toma de decisiones

De ahora en más lo llamaremos capacidad de carga en año Niña (CC-Niña). Contrariamente, durante el ejercicio que está por finalizar, el campo natural creció 4.500 ± 1.500 kg MS/ha/año. Esta producción permite nutrir muy adecuadamente algo más que una vaca de cría por hectárea. De ahora en más lo llamaremos capacidad de carga en año Niño (CC-Niño).

Imaginemos el Uruguay ganadero por un momento frente a este escenario; esta dicotomía del triple o el tercio de carga animal, representa para el Uruguay que sus pasturas alcancen para 14 millones o 5 millones de vacas.

Las pasturas y verdeos en el ejercicio 2022-2023 produjeron 4.500 ± 1.000 kg MS/ha/año. Sin contemplar la variación intraanual, esto alimentaría a 0,7 vaca de cría por hectárea. Siendo esta para pasturas sembradas, la CC-Niña y contraponiendo de la misma forma que lo planteado con el campo natural, en el ejercicio en curso las pasturas sembradas produjeron

8.800 ± 2.200 kg MS/ha/año, lo que permitiría alimentar a 1,5 vacas de cría por hectárea.

La variabilidad entre años en la producción de pasto no es novedad para el Uruguay, pero en este nuevo escenario de cambio climático mundial este panorama de constante cambio e incertidumbre se agudiza aún más. La variabilidad fue, es y será la norma de nuestros sistemas productivos a cielo abierto, por lo que lejos de ignorarla, minimizarla o rendirnos frente a ella, debemos pensar e implementar estrategias que la incorporen como un elemento más a manejar en nuestros sistemas productivos.

Es en este marco que nace el lema “capturaremos la variabilidad”. El desafío parece obvio: utilizar lo que sobra en años con CC-Niño, y sostener eficientemente los sistemas frente a los déficits en los años CC-Niña.

MARCACIÓN PROMEDIO PAÍS SEGÚN AÑO

Cuando uno analiza la tasa de marcación o des-

tete país, variable central al momento de definir la capacidad de producción y extracción del Uruguay ganadero, encuentra paradójicamente un comportamiento establemente malo. Apenas 60 terneros se destetan de cada 100 vacas de cría, un desempeño productivo más cercano a una manada silvestre que a un rodeo que pretende ser manejado por el ser humano.

Lejos de copiar la variabilidad entre años climáticamente buenos y malos, el desempeño reproductivo del rodeo uruguayo parece comportarse constantemente como CC-Niña. Parece ser que la variabilidad termina siendo una aplanadora de nuestros sistemas ganaderos.

Imaginemos un negocio de venta de *commodities* donde un año se dispone la mitad y al otro deberá vender el doble de mercadería. ¿Cómo uno podría estabilizarlo? Una respuesta posible es resignarse y conformarse con una pobre performance promedio (ver figura 2).

Como concepto central detrás de “capturamos la variabilidad”, es tan importante sostener los indicadores en momentos de crisis como mejorarlos en momentos de abundancia. Partiendo de la base de que los resultados de nuestros sistemas a cielo abierto van a ser variables de por sí, debemos desafiarnos a que dicha variabilidad fluctúe siempre entre resultados buenos y excelentes, en función del año Niño/Niña, y no entre malos y aceptables.

“ Solo 60 terneros se destetan de cada 100 vacas de cría, es una productividad cercana a la de una manada silvestre ”

Más allá de estos conceptos teóricos, contamos afortunadamente con numerosos ejemplos reales de productores ganaderos y lecheros que han avanzado en este camino de despegarse del promedio, que llevan muchos años creciendo en el rubro, manteniendo familias enteras y demostrando que es posible alcanzar nuevos niveles de desempeño productivo y económico (ver figura 3).

¿CÓMO LEVANTAR EL PROMEDIO?

Si bien aún existe mucho para seguir investigando y aprendiendo de nuestros sistemas pastoriles, debemos partir de la base de que afortunadamente contamos con abundante

información técnica sólida para mejorar la performance de nuestros sistemas productivos.

Pero entonces, ¿por qué aún tenemos una enorme brecha de mejora de nuestros sistemas productivos?, ¿dónde está el problema? En primer lugar es necesario mejorar la adopción de conocimientos y técnicas básicas, que resultan claves para entender y manejar los sistemas productivos. A su vez, dada la complejidad de los sistemas pastoriles, existe una enorme dificultad para entender qué y cómo priorizar al momento de tomar las decisiones de manejo y uso de tecnologías. Esto aplica no solo a productores, sino también a los técnicos.

La dificultad para priorizar y jerarquizar el uso de distintas tecnologías a nivel de cada sistema constituye, sin lugar a dudas, una de las grandes limitantes para el crecimiento de nuestros sistemas. La incorrecta identificación de los problemas, base de un sistema productivo, puede llevar incluso a enormes fracasos de algunas tecnologías, no porque tengan un bajo impacto *per se*, sino por aplicarse sin solucionar los problemas de base reales del sistema.

En tiempos en los que tanto productores como técnicos somos “bombardeados” por información acerca de numerosas alternativas técnicas, nuevos productos, tecnologías de última generación, se hace absolutamente necesario bajar la pelota al piso, pensar, entender y

Giti 

Maximiza tu rendimiento con Giti:
Diseño de banda optimizado para mayor tracción y kilometraje

GDR655

GSR225



COMPONENTES
& ACCESORIOS

30 años

Cornelio Cantera 2771 - Tel: 2482 2111
www.componentesyaccesorios.com

priorizar. En esta línea, planteamos una forma de visualizar la necesaria priorización y jerarquización de las tecnologías para, al fin y al cabo, capturar la abundancia de años buenos y soportar las crisis de los años malos.

RESUMEN DE PRIORIZACIÓN TECNOLÓGICA

La enorme mayoría de productores ganaderos y lecheros del Uruguay son de base pastoril, por lo tanto, la mejora en la producción de pasto debe ser el norte continuo de la toma de decisiones. Esto no es ni más ni menos que apuntar a sostener una masa densa de hojas que permita que las pasturas hagan fotosíntesis en los momentos del año en que la lluvia efectiva y condiciones ambientales nos permita acumular sucesivos crecimientos.

¿Podemos plantearnos pasar a escalones de mucho impacto, pero de alto costo económico? La respuesta es sí, pero sobre la base de previamente lograr altísimo uso e impacto de los primeros escalones tecnológicos planteados.

Tomemos en este caso el ejemplo del riego de pasturas. ¿Es una tecnología a implementar masivamente a nivel de los productores? Claramente, para sistemas que hayan logrado altos desempeños productivos y económicos sobre la base de ser excelentes al manejar pasturas, control del consumo y reservas corporales de animales y las reservas forrajeras, constituye un paso por demás interesante. Ahora bien, pretender compensar con riego los malos resultados obtenidos por un mal manejo de pasturas y animales puede agudizar el mal desempeño económico de estos sistemas.

Por otro lado, concluir que la tecnología del riego no genera impacto, a partir del análisis de sistemas de riego mal manejados es, como mínimo, injusto. También en el riego la mala gestión enturbia los conceptos, las opiniones y resultados. Esto lo vamos a seguir profundizando, ya hay suficiente información en Uruguay, por suerte, falta incrementar la gestión, la motivación, el desarrollo y masa crítica.

El cuadro que acompaña este artículo, con un resumen las prioridades tecnológicas, no en vano deja afuera a los diferentes cultivares y a la genética de las pasturas. Con los resultados a la vista –y con el respectivo respeto por este importante tema– considero que a veces es un grave error de priorización que los productores hacemos, llevados por el marketing de las empresas. El lema “capturemos la variabilidad” pretende poner sobre la mesa esto que es bastante más importante.

COMENTARIOS FINALES

Uruguay enfrenta el enorme desafío de incrementar y sostener en el tiempo su capacidad de producción de carne y de leche, además de minimizar el impacto en el ambiente en un contexto de cambio climático. El impacto económico y social a escala país de fluctuar su

Figura 1: Pronóstico, probabilidad de modelos sobre la temperatura del Pacífico (Junio 2024)

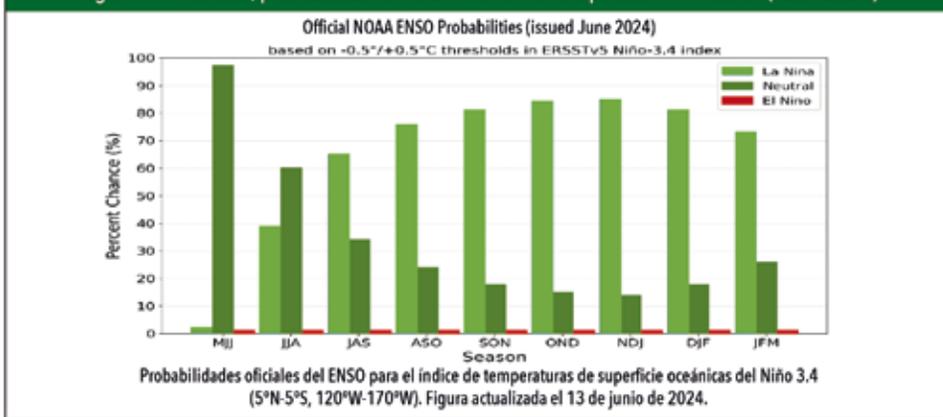


Figura 2: Lluvias y destete. Promedio nacional y promedio establecimiento Doña Teresa

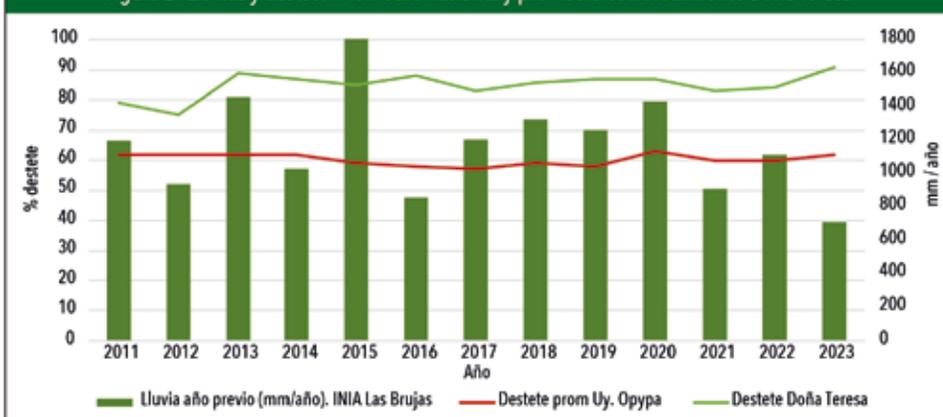


Figura 3: Resumen de priorización tecnológica

	IMPACTO	COSTO FINANCIERO	AREA
Manejo Ecofisiológico de Pasturas	+++++	+	Todas las pasturas naturales y sembradas
Control del consumo de pasto de los animales, manejo de las reservas corporales	+++++	+	Cría, Lechería, invernada
Manejo y uso de las reservas forrajeras, suplementación	++++	+++	Lechería e Invernada
Distribución y calidad agua de bebida	+++	++++	Cría, Lechería, invernada
Riego suplementario	+++	++++	Cría, Lechería, invernada
Riego proporcional	+++++	+++++	Lechería e invernada

Los datos de la Figura 2 corresponden al establecimiento Doña Teresa (de 600 hectáreas, Índice Coneat 63, en Cerro Colorado, Florida) que dirige el Ing. Agr. Santiago Scarlato.

desempeño, y por ende su aporte al producto bruto interno (PBI) nacional en función del año Niño o Niña, son un problema a atacar de forma urgente. Ya disponemos de tecnologías para afrontar un cambio de paradigma productivo en cuanto a pasturas en el Uruguay, con el que “capturemos la variabilidad”. Estas tecnologías permitirán estabilizar en otro nivel la base productiva del país y atenuar el efecto de las crisis forrajeras.

Traducir a escala país el conjunto de conocimientos y tecnologías disponibles a procesos de innovación real en los sistemas productivos

es aún un desafío a encarar. Donde los primeros escalones tecnológicos fueron asumidos y tenemos los resultados, debemos avanzar en el desarrollo de las siguientes tecnologías, debido a que nuestro promedio está muy por debajo de nuestras posibilidades.

Además, también cabe señalar que en muchos casos se está haciendo un uso ineficiente de los recursos, erosionando suelos y contaminando innecesariamente, a la vez de que no le permitimos a las pasturas hacer lo que mejor saben: fijar carbono a nuestros suelos y conservar la biodiversidad.

EN CULTIVOS DE INVIERNO, TENEMOS LAS MEJORES OPCIONES

MARZO

ABRIL

MAYO

JUNIO

JULIO

Avena strigosa

AVENA
La Morocha

Colza Invernal

RGT MUZZICAL

RGT NIZZA CL

RGT CUZZCO

Trigo

RGT QUIRIKO

Cebada

HELIOS **attika**

Arveja amarilla

RGT
ORCHESTRA

 (+598) 4574 2066  091 223 098  gye@gye.com.uy  @GyEsemillas  @semillas_cardinal  www.gye.com.uy

 **RAGT**
SEMILLAS

SEMILLAS
CARDINAL 

Greising  Elizarrú

Nidera lanza genética con "sangre" tropical para combatir el spiroplasma

El híbrido S 2223 Víptera 3 ya se utiliza en Brasil, y en Uruguay se lo posiciona en el norte; además la empresa suma materiales con otras tecnologías; en soja llega Cokesta

Nidera y DLF realizaron en Punta del Este el lanzamiento de la zafra de verano 2024-2025, que viene con novedades en maíz, soja y girasol. En el evento, el líder de Desarrollo de Producto de Nidera Argentina, ingeniero agrónomo Osvaldo Pérez, dijo a VERDE que en maíz se presentó el híbrido S 2223 Víptera 3, "un material desarrollado para combatir el spiroplasma", una problemática significativa en ciertas regiones. "Se pudo lanzar luego de un arduo trabajo de la empresa. El año pasado se probó en Argentina, pero ya está a nivel comercial en Brasil, donde se destaca por su eficacia frente al spiroplasma", comentó.

En Uruguay se recomienda para la zona norte. "Es un maíz templado por tropical, con una altura considerable, superior a cualquier híbrido templado. También puede utilizarse como doble propósito, para grano o silo planta entera, y cuenta con tecnología Víptera 3 para el control de lepidópteros", acotó.

Es un material que "se adapta a las condiciones con alta presión de spiroplasma, mostrando un perfil sanitario destacado y un muy buen comportamiento frente al tizón. El S 2223 está pensado para ambientes de muchísima presión de spiroplasma, que esperamos que no se repitan este año; pero si así lo fuere, tenemos esta herramienta como para poder salir al frente", afirmó.

Se trata de un híbrido para siembras de segunda y tardías. La recomendación general "apunta a una densidad de 55.000 plantas por hectárea, para evitar riesgos de vuelco o quiebre generados por su altura", describió. En cuanto a la fertilización, dijo que "el manejo es similar al de los híbridos templados", y resaltó la importancia del rol que juega el ambiente.

Nidera sugiere utilizar el Recomendador Nidera, una herramienta digital, gratuita, donde todos los híbridos del portafolio se pueden simular, ver su densidad recomendada y su requerimiento de nitrógeno por ambiente, además de su fenología según fecha de siembra.



Nidera y DLF realizaron en Punta del Este el lanzamiento de la zafra de verano 2024-2025

El S 2223 Víptera 3 proviene de Brasil y fue evaluado en Argentina, donde también se está lanzando este año. Recordó que en Brasil ha sido muy buscado debido a su eficacia contra el achaparramiento del maíz. "Esa ha sido la base de selección, teniendo en cuenta que en muchas regiones de Brasil el spiroplasma es permanente", señaló.

Pero puntualizó que la lógica de trabajo "fue diferente a la tradicional", donde se buscan techos de rendimiento, perfil sanitario y agronómico. Sin embargo, "con el S 2223 se pensó en combatir la problemática del spiroplasma", indicó. De todos modos, "el cultivar logró un buen perfil sanitario, con un destacado comportamiento frente al tizón, y cuenta con un buen perfil agronómico".

En términos de productividad, el integrante de Nidera mencionó que en ambientes de medio a alto potencial el S 2223 "es comparable al 7921, un material muy conocido en

Uruguay". Sin embargo, "en ambientes de muy alto potencial los híbridos templados tienen una ventaja", dijo.

Pérez subrayó que el S 2223 es ideal para "situaciones de alta presión" de spiroplasma. "Es un híbrido defensivo, pensando para el peor de los contextos", afirmó. Pérez aclaró que "no es un material para explorar altos techos productivos, sino que es un híbrido defensivo", por lo tanto no es apropiado para sembrarlo en sistemas bajo riego.

En caso de que se presente "un año normal", con "poca densidad poblacional de Dalbulus", se recomiendan "materiales templados", con "buen comportamiento" frente a la bacteria transmitida por la chicharrita, como el NS 7624 Víptera 3 y el NS 7626 Víptera 3, que se están presentando para esta zafra.

LA CHICHARRITA EN URUGUAY

"La chicharrita es un nuevo actor en el cultivo



Insumos genéricos y premium potencian los cultivos y la producción animal.

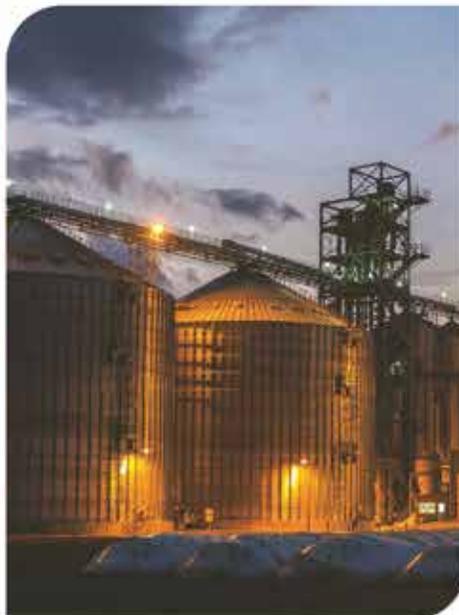
17.47	17.82	42.15
42.45	40.86	27.09
27.15	26.07	22.47
22.59	21.71	22.47
22.97	22.74	23.37



Servicios de acopio y logística facilitan el manejo eficiente de la producción.



Soluciones Financieras adaptadas a diversas necesidades.



Comercialización distintas alternativas para comercializar la producción y manejar el riesgo.

de maíz en Uruguay y en la región”, dijo a VERDE el ingeniero agrónomo Andrés Nogueira, responsable de Nidera Semillas en Uruguay.

En la pasada zafra de verano la presencia de *Dalbulus maidis*, un insecto hemíptero que succiona las hojas de maíz, generó preocupación. Al penetrar la planta con su aparato bucal, el insecto se convierte en vector transmisor de *spiroplasma kunkelii*, un patógeno específico de este cultivo. Esta bacteria provoca una enfermedad comúnmente conocida como “achaparramiento del maíz”, las plantas quedan truncas y se interrumpe su desarrollo.

“En febrero empezaron a aparecer los primeros focos en Uruguay”, recordó Nogueira, y la noticia “se extendió rápidamente” por distintas vías. En ese momento Nidera comenzó a realizar “un trabajo enorme a nivel país”, para conocer “de primera mano” la situación en cada zona con presencia de maíz, especialmente “en los que tenían fecha de siembra tardía o de segunda, que es donde estaba el problema”, con el objetivo de medir incidencia y severidad.

Informó que “se está concluyendo ese relevamiento con el dato de rendimiento”, para comprobar “si todo lo malo que se veía se correlaciona con los resultados de la cosecha”. Y en el balance poscosecha se observa que “estamos mejor de lo que creíamos”, porque “sin tener rendimientos exuberantes se observan situaciones positivas en chacras donde los niveles de incidencia nos generaban mucha preocupación”.

Para el responsable de Nidera el escenario de *spiroplasma* más complejo está delimitado “al norte del río Negro, donde va creciendo de forma gradual hacia el norte”. Allí la presión de chicharrita “fue mucho más alta, específicamente en Paysandú Salto y Artigas”, dijo. La regionalización en Uruguay “copia bastante” lo que sucedió en Argentina a nivel de latitud, donde el resultado productivo “es peor” que en el resto del país.

Agregó que si bien en el sur el problema existe, “la situación fue heterogénea” entre chacras, e “influyeron las condiciones” que tuvo el cultivo, ya sea nutricionales, hídricas, tipo de campo y el germoplasma utilizado.

En el trabajo de análisis “se veían chacras complejas, donde la percepción era mala”, sin embargo los rendimientos dejaron un panorama “muy diferente”, porque “hay muy buenos datos” de rinde, “de 5.000, 5.500, 6.000 y hasta más kilos por hectárea, corregido a seco”, confirmó. Esto se constató en Soriano, Colonia y San José, donde “hay situaciones complejas, pero va muy atado a la situación del cultivo en general, no es todo por efecto de la chicharrita”, puntualizó.

Ante esta situación, Nogueira señaló que “hay una recategorización de híbridos, porque algunos tienen mejor comportamiento

Novedades para siembras de primera y de segunda en maíz, soja y girasol

El líder de Desarrollo de Producto de Nidera Argentina, Osvaldo Pérez, describió a VERDE el híbrido NS 7626 Víptera 3 CL, otra de las novedades para la zafra 2024-2025. Se trata de “una opción diseñada específicamente para fechas de siembra temprana, en ambientes productivos de alta tecnología y bajo riego, aunque también se puede incluir en siembras tardías y de segunda. El material combina tecnologías avanzadas para el control de lepidópteros y malezas, incluyendo la tolerancia a las imidazolinonas, glifosato y glufosinato de amonio”, además de “un muy buen comportamiento” frente a *spiroplasma*.

Pérez señaló que “se nos pedía materiales de ciclo más corto y que sigan manteniendo la tecnología Víptera, que es lo mejor” para el control de lepidópteros. Pero que además “sigamos sumando tecnología para el control de malezas”, como la herramienta Clearfield, que brinda tolerancias a las imidazolinonas, “siendo la mejor herramienta para el control de gramíneas de verano, como todo el complejo de *Echinochloas* (capines)”.

En términos de sanidad, el NS 7626 Víptera 3 CL “se ha seleccionado rigurosamente, prestando especial atención a su comportamiento frente al tizón y la roya”. Pérez explicó que “tiene un buen comportamiento”, porque en una escala del 1 (excelente) al 9 (deficiente), este híbrido “es un 4”. Y reconoció que “podemos ver algún impacto de tizón, algo con regular relevancia”.

Desde el punto de vista agronómico, el híbrido “también muestra una gran robustez”, comportándose muy bien en características como la “resistencia al vuelco” y “al quiebre”. El material está posicionado para explorar los “techos más altos” en términos

de productividad, “especialmente en los mejores ambientes y en planteos bajo riego”.

Otra presentación corresponde al NS 7624 Víptera 3 CL, “un material que se recomienda principalmente para siembras tardías o de segunda, aunque también puede sembrarse de manera temprana con buenos resultados”, dijo el integrante de Nidera.

Señaló que este híbrido reemplazará gradualmente al NS 7921, ofreciendo una opción más versátil y adaptable a diversos ambientes. “Es un material muy plástico, que lo podemos posicionar en ambientes regulares a excelentes. Es un todoterreno”, señaló.

El NS 7624 Víptera 3 CL también presenta un perfil sanitario “sólido” y puede utilizarse como doble propósito, para grano y silo planta entera. “Esto responde a las demandas de los productores, que buscan acortar el ciclo del famoso NS 7818 o el NS 7921, mejorando la caña y ofreciendo un ciclo más corto”, dijo.

Explicó que “la densidad de siembra va de la mano con el ambiente”, y en sanidad “tiene un buen comportamiento frente al tizón, similar al NS 7626, aunque puede mostrar un impacto menor, sin relevancia significativa”.

En soja Nidera lanza su primera variedad Conkesta 6223 CE, que tiene un grupo madurez 6 corto. Pérez informó que es una variedad “muy competitiva”, de porte controlado y con todos los atributos de la tecnología Conkesta para el control de lepidópteros (proteínas Bt) y de malezas (glifosato, glufosinato de amonio y 2.4D). Indicó que “cuenta con un perfil sanitario y agronómico superador a sus principales competidores, y se recomienda para ambientes de baja a media-alta productividad”. A la vez, Nidera está presentando el híbrido de girasol 1113 CL.

que otros, pero también hay híbridos que se veían muy mal en cuanto a sintomatología, que luego, con los datos de rinde, nos sorprendieron para bien”, dijo. “Muchas veces el nivel de severidad en los síntomas de las plantas no necesariamente afecta de manera proporcional a la producción de grano”, insistió.

Llamó a controlar los maíces guachos, que es donde se reproduce la chicharrita, y “utilizar materiales con mejor comportamiento”, atendiendo la fecha de siembra. “Para el norte, y fecha siembras de octubre en adelante, debo apuntar a un híbrido con sangre tropical”, dijo. En tanto, en las zonas litoral, sur, centro y

este “se puede orejear la evolución del vector en función de los monitoreos que se van a realizar, e ir con un con híbridos templados, con buen comportamiento a *spiroplasma*, dependiendo de la fecha de siembra”, recomendó. Aunque también puntualizó que todo esto depende de los monitoreos que cuantifiquen la evolución del impacto en cada chacra.

Sobre el impacto positivo que las bajas temperaturas tendrán en la población de chicharrita en los campos, Nogueira comentó que “será clave para enfrentar la zafra de maíz de este año”, que se espera que desde el punto de vista climático sea “más normal”.

TROMEN

AL FRIO

DALE FUEGO

ESTE INVIERNO ENCENDÉ EL BUEN CLIMA

LLEVATE TU CALEFACTOR TROMEN DESDE **USD 569**

CON KIT DE INSTALACIÓN INCLUIDO

tromenuruguay



www.epicentro.uy



Importa, respalda y distribuye



EPICENTRO

40 AÑOS IMPORTANDO LAS MARCAS QUE IMPORTAN

[/epicentro-sa](#) [epicentro.com.uy](#)



EL MOTOR QUE IMPULSA NUESTRA INDUSTRIA

STIHL



stihl.uruguay



stihl.uruguay



stihluruguay



stihl-epicentro.uy

Aviación concentra la demanda de los biocombustibles sostenibles

El mercado exige que los granos que se usan como materia prima muestren el ciclo del carbono, no compitan con los alimentos y no se produzcan en áreas deforestadas

Gran parte del crecimiento de la demanda de granos se explica por la producción de biocombustibles para el transporte pesado, maquinaria y la industria de la aviación. Esto “cambiará la matriz de uso y motivará que el consumo de los biocombustibles siga creciendo; hay cosas que son una alternativa y aparecen como una solución” a los desafíos que tiene el mercado de *commodities* agrícolas, consideró el gerente de Cargill Uruguay, Gabriel Di Giovannantonio.

En la conferencia sobre agricultura, del primer ciclo de eventos AgroNegocios Magnolio, el ingeniero agrónomo realizó la presentación titulada “Qué podemos esperar del mercado de granos”. Allí señaló que las proyecciones de demanda de etanol para mezclar con las naftas indican que irá disminuyendo, al igual que el biodiésel, que si bien hoy tiene una demanda creciente, también tenderá a perder terreno frente a otras tecnologías.

En cambio, planteó que “la gran demanda estará en el combustible sostenible de aviación (SAF, por sus siglas en inglés), porque hoy no hay tecnologías para pensar en un avión eléctrico”, ejemplificó.

Di Giovannantonio explicó que la mayoría de los proyectos de biocombustibles renovables que se están ejecutando “carecen de suficiente materia prima”. Aunque hay suficiente soja en el mundo, “muchos proyectos no permiten su uso”, porque compite con la alimentación humana. Además, otras materias primas, como el aceite usado o la grasa vacuna “se acaban”. En cambio, “se buscan otros productos como la carinata y la camelina para la producción de biocombustibles, y llegarán otros que hoy no conocemos”, afirmó.

La producción de biocombustibles con la actual tecnología no permite generar un producto de costo similar al de los combustibles fósiles, eso significa que “estamos vendiendo alternativas” para reducir la contaminación, pero nadie pagará tres o cuatro veces más sin información”. Además, “debe mostrar el ciclo



La obtención y promoción de sellos comerciales “es esencial para diferenciar la producción agrícola” y “satisfacer las demandas” de un mercado “más enfocado en la calidad, la sustentabilidad y la inocuidad”, dijo Di Giovannantonio

del carbono, que no compite con alimentos y que no viene de áreas deforestadas”, señaló.

El gerente de Cargill Uruguay recordó que en el auge de los biocombustibles, que inició a principios de los años 2000, “nadie preguntaba de dónde ni cómo venía” el maíz para producir etanol. Sin embargo, en la nueva era, y con la revolución de los biocombustibles renovables, “eso cambió y ya lo estamos viendo” en las distintas exigencias que marcan los demandantes, confirmó.

Para producir biocombustibles se requiere de inversiones significativas en industrias y la demanda surge por cortes establecidos por leyes gubernamentales. Recordó el caso de Uruguay, donde “el corte para biocombustibles” encarecía el precio del gasoil, lo que llevó al gobierno a reducirlo.

En esa línea, Di Giovannantonio consideró que la demanda de granos para alimentos

o forraje “es genuina”, pero la demanda para biocombustibles “puede estar como no puede estar”, porque si los precios de los granos se disparan las exigencias de corte con biocombustibles “pueden variar”.

LA DIFERENCIACIÓN

Uruguay enfrenta desafíos importantes en términos de competitividad, principalmente por los altos costos de producción y logística. El gerente de Cargill Uruguay dijo que la obtención y promoción de sellos comerciales “es esencial para diferenciar la producción agrícola” uruguaya y “satisfacer las demandas” de un mercado global cada vez “más enfocado en la calidad, la sustentabilidad y la inocuidad”. Adaptarse a esas exigencias mediante “un férreo sistema de trazabilidad no solo garantiza la competitividad, sino que también abre nuevas oportunidades”, planteó.



CONOCE MÁS
SOBRE LOS

DRONES

AGRÍCOLAS



MIRA MÁS INFORMACIÓN
EN **WWW.DRAGUR.UY**

Durante su exposición indicó que “la percepción de calidad varía significativamente” entre los consumidores. “Cada uno tiene expectativas distintas” sobre lo que representa la calidad en los productos alimenticios y energéticos, dijo. Y resaltó que “el cliente siempre tiene la razón”, y que “es fundamental adaptarse a estas demandas para competir en el mercado”.

Las certificaciones van desde la huella de carbono, libre de deforestación, sin transgénicos, hasta la huella de agua, entre otras.

Di Giovannantonio explicó que hace dos años, cuando hubo un volumen de producción muy importante de canola, tres factores fueron fundamentales para comercializar esa producción. Uno fue el perfil de ácidos grasos de la canola para destacar la calidad del producto. Además, el hecho de contar con la certificación 2BSVS permitió ingresar al canal de producción de biocombustibles sostenibles. Y el tercer factor fue el mapeo exhaustivo de agroquímicos, que certificó que la canola uruguaya estaba libre de residuos nocivos para el consumo humano.

“Estos procesos pueden parecer tediosos, pero fueron fundamentales para colocar nuestra canola en el mercado global, demostrando que Uruguay puede competir con éxito a través de la calidad y las certificaciones”, valoró.

HACER LOS DEBERES

El gerente de Cargill Uruguay sostuvo que “para producir bien, sin generar impactos negativos en los recursos naturales, estamos en el lugar y en el momento correcto”. Sin embargo, “debemos informar muy bien lo que producimos”, planteó.

Enfatizó sobre “la importancia de demostrar la sostenibilidad” de la producción uruguaya, y dijo que a pesar de que Uruguay “produce de manera sostenible y sin necesidad de deforestar, muchas veces falta certificar y comunicar” estas prácticas de “manera efectiva”.

“Mi miedo es que nos confiemos demasiado y nos quedemos quietos. Tenemos que hacer

los deberes, los vecinos y los competidores ya los están haciendo”, advirtió.

El mercado agrícola global enfrenta una mayor volatilidad de precios, lo que exige una eficiencia constante en todos los eslabones de la cadena productiva. Di Giovannantonio subrayó que la eficiencia no se trata solo de gastar menos, sino de gastar bien, optimizando cada recurso y proceso. Además, resaltó la rápida evolución tecnológica, que obliga a una adaptación continua.

Para el ejecutivo, la optimización de recursos naturales –como el suelo, el agua y la energía– son fundamentales para la producción agrícola en Uruguay.

“Se buscan productos como la carinata y la camelina para la producción de biocombustibles, y llegarán otros”

También señaló que la incorporación de tecnologías como Big Data e inteligencia artificial “prometen transformar la agricultura”, pero “es necesario abordar la desinformación y mejorar la comunicación sobre las prácticas productivas”.

CANTIDAD VERSUS CALIDAD

El ejecutivo fue escéptico en cuanto a esperar “picos en la demanda de alimentos” para alimentar a los 10.000 millones de personas que tendría el mundo –según una proyección de la Organización de las Naciones Unidas sobre el crecimiento poblacional–, porque después de la pandemia aparecieron datos que muestran que la tasa de natalidad “está cayendo y la población se envejece”.

Actualmente en el mundo viven cerca 8.100 millones de personas y un estudio reciente liderado por HSBC marca que “el pico de la población mundial” podría alcanzarse en 2039, con aproximadamente 8.400 millones de personas. Con esa proyección “vemos que la población crecerá menos y hay muchos factores que lo explican”, señaló.

Además, con una población de edad avanzada “habrá un menor consumo de calorías” y el aumento de la población se proyecta para zonas “de menor poder adquisitivo”. Este nuevo escenario presenta un desafío en términos de “calidad versus cantidad” en la producción agrícola, “hoy producimos cantidad” y “no calidad”, sostuvo Di Giovannantonio. En ese contexto, señaló que se puede ver afectado el consumo de carne y “gran parte de los granos se producen para eso”.

COMPETENCIA Y MERCADOS

Di Giovannantonio destacó el crecimiento significativo de Brasil, donde la producción se ha cuadruplicado desde el año 2000, impulsada por altos niveles de precios y la adopción de nuevas tecnologías.

Mientras Argentina se encuentra actualmente estancada, Brasil continúa expandiendo su producción sin necesidad de deforestar ni de afectar áreas sensibles. La proyección marca que el área de soja y maíz seguirá creciendo, porque hay unos 200 millones de hectáreas de pasturas, y pasturas degradadas. Señaló que Brasil ha ido pasando a área de pasturas degradadas y “se vende como un negocio sustentable”, bajo el modelo de agricultura regenerativa y captura de carbono.

A la vez, la competencia en trigo está en los países del mar Negro, fundamentalmente en Rusia y Ucrania, donde la guerra ha ralentizado su crecimiento en área, pero no en rendimiento, y tiene “todo para crecer”. Esa región cuenta con la ventaja comparativa de estar “muy cerca de la demanda y de la producción de fertilizante”, lo que “baja costos con mayor simplicidad logística”.



CENTROS DE ACOPIO

MÁS COBERTURA EN EL PAÍS
MÁS ENVASES RECUPERADOS

Asociación Civil Campo Limpio
Av. General Rondeau 1908 piso 1 oficina 5
Tel: 2925 4539



¿Qué envases se reciben y cómo deben llegar?



BIDONES DE AGROQUÍMICOS TRIPLE LAVADOS



BOLSAS/ BOLSONES DE FERTILIZANTES SECAS Y SIN RESTOS



SILIO BOLSAS SECAS Y SIN RESTOS



CAJAS DE AGROQUÍMICOS

www.campolimpio.org.uy





Mercoláctea

DEL 15 AL 17 DE MAYO

RURAL DEL PRADO, MONTEVIDEO

EL EVENTO
DE LA CADENA
LÁCTEA
Y MÁS...

info@mercolactea.com.uy

www.mercolactea.com.uy

Conexión Ganadera busca financiar proyecto de ganadería regenerativa

Creó un producto de inversión para desarrollar 50.000 hectáreas con divisiones, agua en la parcela y forestación, que aumentará la productividad y generará bonos de carbono



Carrasco sostuvo que su proyecto aplicado a las 500.000 hectáreas del Instituto Nacional de Colonización permitirían neutralizar el carbono de todo el Uruguay

Uruguay representa apenas el 0,06% de las emisiones de carbono del mundo, pero el 65% de ese 0,06% es emitido por la ganadería. Sin embargo, “cada regla de juego nos deja cada vez más solos como candidatos en este mercado”, destacó el empresario Pablo Carrasco, director de Conexión Ganadera.

En la primera edición del ciclo de eventos AgroNegocios en Magnolio Sala, Carrasco comentó que le entusiasma mucho ver que el tema de la sustentabilidad y el mercado de los bonos de carbono “le cayó como anillo al dedo a Uruguay y su ganadería”.

Analizó que en el siglo XIX el producto estrella fue el oro, en el siglo XX el petróleo y en el XXI la fotosíntesis, y sostuvo que en fotosíntesis Uruguay es lo que Arabia Saudita es al petróleo.

“Vemos que hay un mercado que transa secuestros de carbono en toneladas o emisiones que se evitan en toneladas, que tiene una

“La buena noticia es que este paquete tecnológico aplicado a 13 millones de hectáreas incrementa 73% la producción de carne”

demanda de empresas obligadas a comprar, de muy mal humor. Y hay dinero por todos lados para que aparezca la oferta, productores individuales que hacen cosas voluntarias para eso”, señaló.

A propósito, indicó que en la última reunión Celac-Unión Europea (en julio de 2023) se aprobaron 45.000 millones de euros para promover proyectos de secuestro de carbono en América Latina.

Carrasco puntualizó que el mercado de carbono requiere de instituciones creíbles. “Tenemos que conseguir un socio, una empresa auditora, que es a quien el mundo le cree si dice que tengo bonos de carbono. Nos llevó mucho tiempo conseguirla, se trata de la empresa suiza Ecoscurities, que es nuestra tarjeta de presentación más importante”, informó.

Conexión Ganadera resolvió crear un producto de inversión para desarrollar un proyecto ganadero de 50.000 hectáreas, que aumente

1 Mil dólares por hectárea es el costo aproximado de la inversión inicial, y Carrasco plantea extrapolarla a toda la ganadería uruguaya

Siempre junto al productor
sembrando conocimiento.



la productividad y genere bonos de carbono que se puedan vender en ese mercado. “Eso está pronto”, dijo Carrasco.

El proyecto consiste en comprar tierras degradadas, reciclarlas y ponerles un paquete tecnológico de ganadería regenerativa, que consiste en divisiones, con agua en la parcela y 5% de forestación, que actúa como cortina de sombra y abrigo, no se considera comercial. “Vamos a recorrer el mundo buscando esa plata”, comentó.

EL ORIGEN

En el Acuerdo de París, en 2015, se crearon las reglas de juego del mercado de carbono. Se listaron las 2.000 empresas que en Europa son responsables del 80% de las emisiones, se las midió y se las obligó a suscribir una agenda para bajarlas a la mitad en 2030. Esas emisiones se siguen midiendo todos los años y la empresa que no las consigue bajar está obligada a comprarle bonos a otra que generó carbono, para compensar lo que no consiguió. Allí está la demanda cautiva, señaló Carrasco.

TRANSFORMACIÓN GANADERA

Carrasco dijo que le preocupa “la sangría silenciosa” de pequeños productores ganaderos, que “no es de este gobierno, esto lleva muchos años”. Señaló que el 90% de las ventas de campos son de extensiones menores a 500 hectáreas. “Y si uno hace el análisis en la planilla Excel, esos productores tienen toda la razón de salir del rubro, porque no cierran los números con la productividad y el tipo de cambio actual”, reconoció.

Por eso, planteó que en este negocio sería bueno que participe todo el país, ya no solo su empresa. “Esto tiene un costo aproximado de US\$ 1.000 de inversión inicial (por hectárea). Es mucho menos de lo que se invierte en lechería, pero son 13 millones de hectáreas”, señaló. El empresario enfatizó que “nadie hace esta inversión para poner una vaca en cada parcela, así que el aumento de producción es casi obligatorio, y eso es muy auditable y tangible”.

Carrasco mostró un mapa mundial que graficaba el potencial de secuestro de carbono a través de pastizales, elaborado por la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO) en 2022, el que calificó de “impactante”.

Allí señaló que Uruguay tiene el máximo potencial de secuestro, que es de más de 600 kilos por hectárea al año, y que son pocos los lugares en el mundo que tienen ese potencial. “Por eso digo que este es el petróleo de este siglo”, insistió.

Explicó que la productividad equivale a secuestro, y eso es una oportunidad, porque hay que hacer, lo mismo para generar bonos de carbono que para salir del pozo productivo de 100 kilos de carne por hectárea.

Subrayó que “no hay que elegir ser ambientalista o productivista. En este caso vamos exactamente en el mismo sentido. La buena noticia es que este paquete tecnológico aplicado a 13 millones de hectáreas incrementa 73% la producción nacional de carne, 118% las exportaciones, 40% el ingreso per cápita y eso nos pone al nivel de España”.

El empresario destacó que ese aumento de la productividad permitiría neutralizar el carbono de 75 millones de personas solo a partir de la ganadería. “Nuestro proyecto de 50.000 hectáreas equivale a neutralizar todos los viajes de Iberia de aquí para adelante, ida y vuelta con avión lleno. Cada vez que viajan a Europa están emitiendo 1 tonelada de carbono. Esto lo neutraliza”, señaló Carrasco.

Indicó que las 500.000 hectáreas del Instituto Nacional de Colonización (INC) permitirían neutralizar el carbono de todo el Uruguay, y el resto sería un nuevo producto de exportación.

Considerando la productividad y el ingreso de capital promedio de las Carpetas Verdes del Instituto Plan Agropecuario en los últimos 10 años, y la canasta de Búsqueda, se necesitan 500 hectáreas para que una familia de cuatro integrantes pueda vivir dignamente, recordó Carrasco.

Con la aplicación intensiva de una ganadería regenerativa ese promedio pasaría a 100 hectáreas. El empresario enfatizó que sería el final de este problema “silencioso, interminable e intolerable”, e insistió en que “esto se destranca con un crédito que financie esa inversión de US\$ 1.000 por hectárea”.

FINANCIACIÓN

Carrasco afirmó que las herramientas financieras disponibles no alcanzan para este proyecto, pero destacó que la novedad es que los bonos de carbono y los dineros del mundo podrían ser la gran palanca de esta inversión y transformación. Propuso darles a esas empresas los bonos de carbono, que en 10 años generarían unos US\$ 1.500 por hectárea, a cambio de la financiación. “Están los clientes, el operador, los productores, lo que nos falta es ponernos la ropa necesaria para secuestrar el carbono”, planteó el empresario.

NO ES PARA TODOS

Durante su presentación, Carrasco aclaró que este sistema de producción “lamentablemente no es para todos”. Puntualizó que “el operador que administre un financiamiento de este tipo tiene que estar muy cerca”. Agregó que los plazos tienen que ser los adecuados y se tienen que considerar los fenómenos climáticos extremos.

También planteó que “la inversión gradual es el enemigo”, tiene que realizar al contado y desde el primer día. “Por eso no es para cualquiera, no le puede faltar ganado, porque ese productor va a duplicar su carga y el financiamiento tiene que ser sobre el total de la superficie. El asesoramiento técnico está”, dijo.

Por otra parte, Carrasco declaró que no está conforme con la agenda agropecuaria del actual gobierno. “Me pareció simplificada y poco fermental”, y “tengo miedo de que en el próximo gobierno pase lo mismo”, comentó. Explicó que por eso no se reunió con ningún partido para presentar este proyecto como un programa de gobierno.



Venta de todo tipo de repuestos para Maquinaria agrícola tractores, cosechadoras, pulverizadoras, sembradoras, etc.

Aparicio Saravia 1092 – Trinidad (Flores)
Tel. 4364-6523

Atención los 365 días por los teléfonos
099 364660 - 099 364998 - 099 187134



REPRESENTANTE EXCLUSIVO PARA EL URUGUAY DE

ASCANELLI

SEMANARIO
BÚSQUEDA



AGRC BÚSQUEDA

SEGUNDO Y CUARTO JUEVES DE CADA MES

PERIODISMO, MÁS ALLÁ DEL CAMPO

MAURO FLORENTIN • JUAN DELLAPIAZZA • LUCAS FARIAS
EDUARDO BLASINA • RUBEN SILVERA • YONNATAN SANTOS



www.busqueda.com.uy

Equipos especializados: la base de crecimiento de Dufour Commodities

Comenzó con la originación de granos y se transformó en una compañía de servicios en diferentes áreas de negocios, con la cercanía a sus clientes como un “sello diferencial”

La empresa Dufour Commodities experimentó un crecimiento importante en sus nueve años de actividad. Comenzó con la originación de granos y se transformó en una empresa de servicios. Walter Dufour, gerente de la compañía, destacó a VERDE que “el éxito se atribuye a la formación de equipos especializados en cada área y con la camiseta puesta, lo que garantiza un servicio personalizado, de alta calidad y cercanía, que es nuestro sello diferencial”.

El foco de la actividad está en el litoral, en Dolores y Palo Solo (Soriano), pero Dufour Commodities se está expandiendo hacia otras regiones. Cuenta con presencia en Paysandú y San José, y proyecta instalarse en el este del país. “Con el crecimiento de la empresa van surgiendo clientes en otras regiones y, para poder atenderlos con el diferencial que nos caracteriza, hay que tener presencia comercial”, comentó al respecto.

La empresa cuenta con más de 20 colaboradores y con equipos formados en las diferentes áreas de trabajo. En el comienzo se apuntó a la originación de granos, pero con los años “se fueron ampliando las áreas de trabajo y nos hemos convertido en una empresa de servicios para el productor”, explicó Dufour.

Hoy opera en la originación de granos, la comercialización de insumos, financiación, compraventa de maquinaria, consignación de ganado —es integrante de la Asociación de Consignatarios de Ganado— y sumó el asesoramiento para la venta y arrendamiento de campos. “Tenemos un área muy fuerte de insumos y el asesoramiento agronómico ha sido un pilar fundamental en la financiación a productores, así como para afianzar las relaciones con los clientes”, acotó.

Dufour indicó que en el litoral-sur se encuentra su principal área de trabajo, pero también se está buscando desarrollar la actividad en otros puntos del país. “No es algo que se logre de la noche a la mañana, es un proceso que se viene dando desde hace un tiempo, con el crecimiento de la empresa han surgido nuevos clientes en otras zonas”, puntualizó.



Dufour consideró que el área técnica es una herramienta fundamental para acercar nuevos negocios

“El asesoramiento agronómico ha sido un pilar fundamental en la financiación a productores, así como para afianzar las relaciones con los clientes”

La modalidad de trabajo para satisfacer las demandas de los nuevos clientes comienza con la presencia de una persona vinculada al área comercial. “Si vemos que tiene potencial, buscamos el desarrollo de la zona con una oficina o un galpón de insumos. Eso es lo que está previsto en Paysandú para este año; allí hace más de un año que hay un (agente) comercial trabajando”, explicó Dufour. Al tiempo que en San José “ya tenemos un galpón de insumos” y en el este contamos con una persona trabajando en el área comercial, “con el objetivo de avanzar en esa región”.

Planteó que otro aspecto importante es “estar cerca del productor”, ya que “no pasa por vender insumos y que después te venda el grano”. En esa línea, resaltó el trabajo de la parte técnica de Dufour Commodities, donde se realizan los presupuestos para los diferentes cultivos y planteos, “a partir de reuniones e intercambios con productores”. En esas ins-

20

Integrantes conforman el equipo de trabajo de Dufour Commodities; en octubre la empresa inaugurará sus nuevas oficinas en Dolores

tancias se abordan temas como los precios, las opciones de cada cultivo, las posibles rotaciones, entre otros. “Todo eso aporta un *plus*”, consideró. Y posteriormente, se recorren los cultivos de los clientes en varias oportunidades. “Es un modelo de negocio basado en la cercanía con el productor”, destacó el gerente.

Para Dufour, el soporte agronómico “es clave”, tanto para la comercialización del grano como para la financiación, porque “le permite a ambas partes mitigar riesgos”. Comentó que a partir de la sequía del 2018 “comenzó a crecer el área técnica de la empresa, que lidera el gerente de Producción y Desarrollo, Emiliano Álvarez, con el objetivo de sumar más gestión al negocio”.

“Además de tener toda la documentación correspondiente y realizar un estudio sobre la línea que se otorgará, recorreremos la chacra de los productores tres o cuatro veces durante el cultivo. Eso nos permite conocer la evolución que va teniendo el ciclo productivo”, dijo.

Dufour consideró que el área técnica es una herramienta fundamental para acercar nuevos negocios, y se ha transformado en un pilar importante para el crecimiento.

Al tener una cartera de servicios muy amplia, señaló que “no hay un perfil definido”, de cliente. Comentó que “se pueden hacer negocios con productores de 50, 100, 300 o 5.000

hectáreas”, aunque admitió que “por nuestra forma de trabajar, y por el servicio que brindamos, tenemos mucho valor para aportar al productor pequeño y mediano”. Agregó que las empresas más grandes tienen otras formas de trabajar y, por la escala con la que operan, “tienen sistematizados otros elementos del negocio”.

La empresa tiene su base logística del área de insumos sobre la ruta 105, en Dolores, donde está construyendo sus nuevas oficinas, que estarán operativas en octubre, informó. En ese predio opera desde hace un tiempo un galpón de insumos, que “fue un avance importantísimo para nosotros”, destacó el ejecutivo.

Comentó que la idea original era hacer el galpón primero, la planta después y por último las oficinas, pero “las prioridades fueron cambiando”, ya que el equipo fue creciendo y “hoy es una prioridad tener las oficinas y poder estar todos juntos”.

EL NEGOCIO

Dufour afirmó que el negocio agrícola “viene muy golpeado y con rentabilidades bajas o nulas en los últimos años”. Analizó que “hoy las empresas tienen estructuras más grandes”, pero el negocio es incierto a nivel productivo, donde el costo de los arrendamientos de campos “es elevado”, además del dólar, que

“está muy bajo”. Consideró que todo eso “pega directamente en los costos”, y hace que los números sean “justos”.

Consideró que el negocio agrícola está enmarcado en un escenario que tiene mucha volatilidad, donde el productor se está volviendo cada vez más profesional. “Debe conocer el mercado y estar al tanto de los precios para poder capturar las oportunidades de negocio, porque es ahí cuando se hace la diferencia”, opinó. Agregó que “si el productor no tiene cabeza de empresario es muy difícil que le den los números”. A esto se suma el riesgo de ser una producción a cielo abierto, lo que implica que “por más que se haga todo bien en el campo, en tiempo y forma, nunca sabemos cómo nos va a ir”, indicó.

A su vez, Dufour reiteró la importancia de estar atentos para aprovechar las oportunidades comerciales, ya que “puede ser la diferencia para alcanzar cierto nivel de rentabilidad”. En ese sentido, destacó que Dufour Commodities cuenta con una Mesa de Granos donde permanentemente se está monitoreando el mercado y los precios para trasladarle a los clientes las mejores opciones de venta. “Muchas veces el productor está concentrado en sembrar y en otras tareas, dejando este aspecto en segundo plano, pero es igual o más importante que todas las tareas del campo”, concluyó.

EN 1940 INICIAMOS EL CAMINO

 **AYALA**
EL REPUESTO SEGURO

80 AÑOS

☎ 2902 31 31 🌐 AYALA.COM.UY 🏠 GALICIA 1281

LÍNEA PESADA



E.T.N



MWM

En Mato Grosso se proponen regar más de 3 millones de hectáreas

El estado brasileño realiza investigaciones sobre la tecnología y trabaja en el mapeo de sus acuíferos; el avance del riego permitiría incorporar una tercera cosecha de granos

Luego de una sequía extrema, que comenzó en 2023 y continuó en 2024, el riego de cultivos se ha convertido en la apuesta para que el estado brasileño de Mato Grosso alcance su tercera cosecha en el año, pasando de 300.000 a 3 millones de hectáreas irrigadas en “muy pocos años”, indicó Celso Miranda, presidente del Instituto de la Carne de Mato Grosso (Imac) y secretario de Desarrollo Económico de Mato Grosso (Sedec).

El ambicioso proyecto cuenta con el apoyo de investigaciones sobre riego y el mapeo de los acuíferos del estado, que están en marcha con la participación de la Universidad de Nebraska (Estados Unidos), la Universidad Federal de Viçosa (UFV) y otros institutos de Mato Grosso, informó Globo Rural.

La convocatoria de colaboración con institutos brasileños fue publicada en enero de este año. En su momento, la Secretaría informó que Mato Grosso tenía potencial para alcanzar 1 millón de hectáreas irrigadas en 10 años, pero la previsión actual indica que se pueden superar los 3 millones de hectáreas. De confirmarse, el Estado podría producir tres cosechas de granos.

“Hoy tenemos alrededor de 300.000 hectáreas irrigadas y contamos con los medios para que, organizando la financiación adecuada y autorizando la forma correcta de preservar el medio ambiente, podamos alcanzar entre 3 y 4 millones de hectáreas de superficie irrigada en poco tiempo. Esto nos permitirá hablar de una tercera cosecha y, cuando tengamos un problema con el régimen de lluvias, como lo tuvimos este año, podremos minimizar esos impactos a través del riego”, agregó Miranda.

Destacó que no puede garantizar el plazo para avanzar, porque los estudios no están finalizados, pero mencionó que el impulso se dará en 10 años. En los próximos dos años la investigación le costará al gobierno estatal 7,5 millones de reales (US\$ 1,4 millones), para cartografiar las cuencas del río Das Mortes y del Alto Teles Pires en esta primera fase.

El 70% de los productores tiene grandes dificultades para contratar mano de obra

En Mato Grosso, principal productor de granos de Brasil, más del 70% de los productores rurales tienen grandes dificultades para contratar mano de obra, según una investigación publicada por el Instituto de Economía Agrícola de Mato Grosso (Imea).

El mayor desafío es la necesidad de capacitación técnica, citada por el 57,91% de los entrevistados. “La importancia de la formación y la cualificación técnica de los empleados es evidente para responder a las demandas del sector, cada vez más tecnológico”, afirma el Imea en un boletín.

De un total de 392 productores consulta-

dos, el 36,99% indicó que la principal necesidad es encontrar operadores para la maquinaria. Otro 20,66% declaró que la dificultad es conseguir peones de campo, y 10,71% enfrenta desafíos a la hora de seleccionar profesionales del campo.

La permanencia en el cargo también resultó ser un problema, ya que el 25,26% marcó que existe una alta rotación de trabajadores. La inmensa mayoría de los productores (84,18%) busca profesionales a través de referencias, otro 11,99% recurre a sindicatos rurales y el 7,91% intenta contratarlos mediante servicios de agencias de empleo.

“Contamos con los medios para alcanzar entre 3 y 4 millones de hectáreas de superficie irrigada en poco tiempo”

Para Miranda, la expansión solo es posible con el riego, mediante un gran apoyo estatal y alianzas con países como China, para instalar multinacionales y fomentar la competencia de la región centro-oeste en ese segmento.

El secretario, que inauguró el Foro de Cadenas Productivas, evento que forma parte de la

56ª Expoagro de Cuiabá, destacó que “sin Mato Grosso habría una crisis global”, mencionando la producción de 45 millones de toneladas (mt) de soja y 52,5 mt de maíz en la cosecha 2023-2024.

A la fecha no hay un cálculo de cuánto serían las inversiones del Estado en riego. Sin embargo, Miranda dijo que ya se trabaja con cooperativas y entidades para crear líneas de crédito específicas para financiar inversiones en los próximos años. Aún con las consecuencias de la sequía y una pérdida de 15 mt de soja y maíz en esta cosecha, ve con optimismo y aceleración los proyectos para ampliar la producción en aproximadamente 10 millones de hectáreas de pastizales degradados.

“Podemos duplicar nuestra producción en los próximos 10 años sin talar ningún árbol, y el riego es parte de este proyecto”, dijo, atribuyendo que el salto en la producción dependerá del uso estratégico del agua en el estado.

EL CAMPO TE PONE A PRUEBA,
CON NK SIEMPRE RENDÍS.

NK 3969
CL

El híbrido que eleva los techos de rendimiento con el mejor perfil sanitario.



SYN 3970
CL

El híbrido más sembrado de la región.



Escanea los códigos QR para más información.



DISTRIBUYE:

yalfín



Clearfield y su correspondiente logo son marcas registradas de BASF.

La ganadería, en sus fases primaria e industrial, representa el 15% del PBI

El sector aporta el 30% del total de las exportaciones de bienes del país, genera 107.500 empleos e invirtió US\$ 1.000 millones en los últimos años, informó Uruguay XXI

El sector ganadero, al contemplar la fase primaria y la industrial, contribuye con 15% al Producto Interno Bruto (PBI) del país, según indica un trabajo de Uruguay XXI, presentado a principios de julio. En 2023 el sector primario representó 8% del PBI y se destacó como una parte significativa de la economía, que “no solo genera ingresos directos, sino que también tiene un impacto crucial en la seguridad alimentaria y en la creación de empleo en zonas rurales”, destaca el informe.

La fase industrial representa 12% del PBI. Al contemplar las dos fases bajo el paraguas de la agroindustria, se puede observar que “no solo tiene un impacto directo en la economía, sino que también genera efectos multiplicadores en otros sectores, ya que aumenta la demanda de servicios de transporte, almacenamiento, producción de insumos, telecomunicaciones, entre otros, además de que luego se utilizan sus productos como materia prima en otras industrias. En particular, la actividad ganadera está estrechamente vinculada con la industria frigorífica, los alimentos cárnicos y la producción de cueros”, acota el informe, que está disponible en la web www.uruguayxxi.gub.uy.

El trabajo analiza la performance de la ganadería vacuna de carne y leche, el rubro ovino, porcino y aviar. “El análisis se basa en información pública y oficial, al tiempo que forma parte de los informes sectoriales”, dijo a VERDE Mariana Ferreira, gerente de Inteligencia Competitiva de Uruguay XXI. A la vez, agregó que “la ganadería es un sector muy importante en la matriz productiva del país”.

INVERSIÓN

El análisis marca que entre 2010 y 2020 el sector agropecuario acumuló US\$ 4.700 millones de inversión; de los cuales unos US\$ 1.000 millones se han invertido en el sector ganadero. Allí el 13% correspondió a inversiones en tambos e industria láctea, 9% en frigoríficos y producción de carne, mientras que el restante 1% fue a la fabricación de cueros y lana.

“ En 2023 las actividades de cría y recría de ganado emplearon a aproximadamente 70.000 personas ”

En octubre de 2020 quedó operativa una actualización en Ley de Inversiones (N° 16.906), que generó un impacto positivo en la cantidad de proyectos y el capital invertido. Los proyectos presentados ante la Comisión de Aplicación de la Ley de Inversiones (Comap) pasó de un promedio de 431 aprobados anualmente entre 2016 y 2020, a superar los 723 en el período de 2022 a 2023. “Esta nueva regulación impulsó especialmente los proyectos vinculados con el sector, que representaban el 11% del total en 2020 y aumentaron a 19% en 2023, la mayor variación interanual (74%) entre los sectores económicos”, según Uruguay XXI.

Luego de esa implementación, la Comap aprobó 406 proyectos relacionados con el sector agropecuario, lo que hizo subir el porcentaje de inversiones agropecuarias aprobadas en el total de la Comap, de 7% en 2020 a 18% en 2023. De todos los proyectos agropecuarios aprobados en este período (2020-2023), 56% corresponden al sector ganadero, por un total de US\$ 78 millones.

EMPLEO

El informe señala que en 2023 el mercado laboral empleó a 1,65 millones de personas. Al tiempo que el sector de agronegocios dio empleo a 217.000 personas, de las cuales aproximadamente 133.500 trabajaban en el sector agropecuario, representando el 8% de la población ocupada del país. Por otro lado, 83.500

personas trabajaron en industrias relacionadas, lo que constituye el 5% del total empleado.

En 2023 trabajaron en el sector ganadero 107.500 personas, al contemplar las actividades de la fase primaria e industrias relacionadas. De ese total, el 73% se desempeñó en la actividad primaria, mientras que el 27% restante fueron empleados por la industria.

Además, se informó que en 2023 las actividades de cría y recría de ganado emplearon a aproximadamente 70.000 personas. Por otro lado, “la actividad industrial ganadera dio empleo a unas 29.000 personas, de las cuales el 60% trabaja en la industria frigorífica. La industria láctea fue el segundo sector industrial con más empleados en 2023, con 6.500 puestos de trabajo”.

EXPORTACIONES

Uruguay XXI señala que el sector ganadero mantuvo su liderazgo como el principal exportador del país, generando ingresos por US\$ 3.148 millones en 2023. “Casi el 30% de la exportación de bienes proviene desde la ganadería”, aclaró Mariana Ferreira.

Dentro de las exportaciones del sector ganadero, los productos cárnicos totalizaron US\$ 2.653 millones en 2023, correspondientes a 693.000 toneladas. La carne bovina, los subproductos cárnicos y el ganado en pie fueron los principales componentes de las exportaciones del sector ganadero.

El 94% de las exportaciones correspondieron a productos procesados industrialmente, entre los cuales la carne bovina representó el 65%, el 15% fueron subproductos cárnicos, mientras que la lana y los cueros, entre otros, representaron el 4% cada uno. Las colocaciones de ganado en pie constituyeron el 8% restante.

Las exportaciones uruguayas de productos ganaderos en 2023 alcanzaron casi 100 destinos, con una destacada presencia en Asia y Medio Oriente, regiones que absorbieron el 41% del total; seguidos por Europa con el 20%; y América del Norte con el 17%.

SUREÑA

MAQUINARIA AGRICOLA



*maquinaria para mejorar la
productividad de su establecimiento*

**450
MIXERS
VENDIDOS**



Mixer de 8 m³

US\$27.900

Mixer de 12 m³

US\$31.500

Mixer de 16 m³

US\$45.900

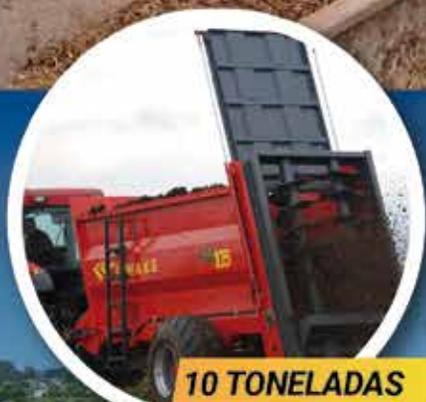
Mixer de 20 m³

US\$53.100



5 TONELADAS

US\$16.200



10 TONELADAS

US\$29.700



18 TONELADAS

US\$38.700

Camino al Paso del Andaluz 3071
(Anillo Perimetral km 33)
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:





“Uruguay sufre un atraso cambiario que afecta la rentabilidad de sectores vitales”

El corredor de bolsa sostuvo que la debilidad del dólar “viene de Estados Unidos”, y aseguró que “no hay que estar cerrado a la intervención del mercado de cambios”

RUBEN SILVERA
ruben@infoagro.com.uy

TARJETA PERSONAL

Ángel Urraburu tiene 70 años, desde 1985 es director de Urraburu Corredores de Bolsa, empresa que fue fundada por su padre en 1975. Desde 2017 es presidente de la Bolsa de Valores de Montevideo -antes fue presidente en tres períodos consecutivos de 2005 a 2011-. Además, es empresario agropecuario y lechero en el departamento de Florida, por esa razón está de lunes a miércoles en Montevideo y el resto de la semana en el campo.

Uruguay “sufre un atraso cambiario que afecta la rentabilidad de sectores vitales para la economía del país, como el agro”, sostuvo el presidente de la Bolsa de Valores de Montevideo, Ángel Urraburu. En esta entrevista con VERDE, el director de Urraburu e Hijos Corredores de Bolsa, consideró que esta situación “desincentiva la inversión y limita un crecimiento económico que ya venía diezmando”. A su entender, la debilidad del dólar en Uruguay “viene de Estados Unidos”, y aseguró que “no hay que estar cerrado a la intervención del mercado de cambios” para brindar señales.

¿Cómo está viendo el clima de negocios en Uruguay?

La situación en el país no es la mejor. Creo que no podemos cargarle el pequeño trancazo que vemos en el proceso de inversión en Uruguay al año electoral. Ya hace unos meses que estoy encontrando algún indicio de saturación del

mercado inmobiliario. Creo que acá se ha construido mucho, se han logrado índices de ocupación del sector de la construcción altísimos, y saludo eso, que la gente tenga trabajo creo que es lo más saludable. Pero cuando uno produce un bien que está pasándose del límite de la demanda y sigue produciéndolo, puede llegar un momento de saturación del mercado.

¿Es una especie de burbuja?

No sé si es una burbuja. El metro cuadrado construido en Montevideo es el más caro de Sudamérica. El sector de la construcción no tiene conflictos, porque es uno de los sectores donde es más fácil traspasar el aumento de salarios al precio de venta. Hubo una Ley de promoción social para la construcción de viviendas, que para mí fue muy bien ideada y generó un boom de la construcción. Aunque no sé si al final esas viviendas llegaron al destino planteado en la Ley, pero en definitiva

se construyó mucho, se dio trabajo y se dio movilidad en la sociedad, cosa que saludo absolutamente. Vemos propaganda permanentemente de empresas de la construcción. Hubo un problema con un emprendedor en Canelones, lo que genera un pequeño manto de duda, sobre todo en un sector que estaba creciendo mucho a partir de la venta en pozo, la cual tiene un riesgo porque no está hecha la vivienda. Por lo tanto, la construcción para mí está mostrando algún indicio de saturación del mercado, ojalá que no se concrete, porque es en cualquier economía uno de los motores más importantes para el empleo y para la demanda. El producto bruto interno (PBI) del Uruguay en el primer trimestre del año subió 0,6%, y en 2023 fue 0,3%, también casi nada. Por lo tanto, el país está sin crecimiento, por no ponerle otras palabras. Hay un atraso cambiario que es evidente y que el propio Banco Central del Uruguay (BCU) reconoce. Ese atraso cambiario provoca que la rentabilidad de los sectores básicos de la economía esté dañada seriamente.

¿Eso frena el crecimiento?

Seguro. Primero porque desincentiva la inversión en los sectores. Pienso en el agro, que fue, es y será el motor de la economía en el Uruguay. Más allá de que haya otros sectores pujantes, el agro es el rubro básico en un país

“ A algunos los escucho hablar permanentemente de la redistribución, pero no hablan del crecimiento (económico)”

como el Uruguay. La lechería, la ganadería y la agricultura tuvieron en los últimos dos años dificultades notorias, ya sea climáticas, de mercados, de precios o por falta de instrumentos a la hora de financiar la producción, que tampoco los hay en forma fluida. Por lo tanto, la ecuación económica los sectores exportadores en su totalidad –del agro y otros– está dañada, y no solamente por el teórico el atraso cambiario del 15% que reconoce el BCU. Si la rentabilidad de los sectores básicos de la economía está dañada, esto inmediatamente se transmite en el crecimiento de la economía en su totalidad, por lo tanto, estamos en problemas. Un inversor que mire al Uruguay, verá un país con las características de siempre: respeto a los contratos, disciplina fiscal –aunque no

la prometida, pero disciplina fiscal al fin–, seriedad en el manejo de las cuentas públicas, un país serio, con la mejor nota de calificación de riesgo en América Latina. Todo esto no es poca cosa, es mucho, hace que el inversor mire al Uruguay con afinidad, con simpatía y con cercanía. Pero este es un país que no ofrece rentabilidad.

¿Cómo calza todo ese escenario en un año electoral?

No podemos cargarle al año electoral todos los problemas del país, porque seríamos muy injustos. Estuve en un evento dentro de la Semana Conaprole, escuchando varias conferencias y dialogando con muchos productores. El gran problema en este momento, como si no fueran pocos, es el endeudamiento que generaron los tambos por la sequía del año pasado. Eso es una mochila pesadísima, que está presente y que no podemos desconocerla. La agricultura también tiene que haber salido endeudada de la sequía, porque no se logró cosechar ni cerca de lo que se pretendía. La ganadería va flotando con un precio del ganado que subió un poco en este último mes y medio, pero que en los últimos 7 u 8 meses no tuvo valores maravillosos. Si a todo esto le agregamos el atraso cambiario, la ecuación es muy limitada. Por lo tanto, si soy inversor y miro a Uruguay veo

Garmet

Creamos soluciones a medida para el productor, con un equipo comprometido con el mejor servicio, comercialización y logística de granos en todo el país.



www.garmet.com.uy



garmet@garmet.com.uy



(+598) 4532 2276



Cno. Elías Regules km 1,5
Mercedes, Soriano

Garmet

todas las ventajas macro, que no son poca cosa, pero también veo que la rentabilidad en este momento está seriamente dañada. Además, estamos en un año electoral y hasta ahora los candidatos no están hablando del sector productivo. No escuché a nadie que esté pensando en el crecimiento de la economía. A algunos los escucho hablar permanentemente de la redistribución, como si la redistribución no fuera una consecuencia del crecimiento, pero no hablan del crecimiento. ¿Cómo vamos a lograr el crecimiento? ¿Cómo vamos a levantar el atraso cambiario? ¿Cómo vamos a nivelar el déficit fiscal? ¿Cuál será nuestra política salarial? La respuestas a esas preguntas no las encuentro. A esto le agregamos que hay un plebiscito que genera una aventura en Uruguay, un país que es ampliamente democrático y

“ Si se juntan las empresas que captan inversores para negocios ganaderos, con un fideicomiso, se podrían lograr cosas importantes ”

participativo, que permite estas cosas, porque es una verdadera aventura y un salto a lo desconocido, algo totalmente negativo. Tenemos al sector productivo con dificultades en la línea de rentabilidad y un año electoral con más sombras que luces, con muy pocas propuestas vinculadas a lo productivo, lo que provoca que no estemos encontrando grandes procesos de inversión en este momento en el país, salvo los que se realizan a través de Comap (Comisión de Aplicación de la Ley de Inversiones), pero son emprendimientos que ya están instalados.

¿Cuál es su visión del atraso cambiario? El atraso cambiario no es algo que dependa exclusivamente del Uruguay. En estas últimas semanas se está dando un ejemplo contundente de lo que vengo diciendo desde hace mucho tiempo, y es el caso de Brasil. Allí está subiendo el dólar de forma casi sistemática. Lo está haciendo porque el presidente Lula (Luiz Inácio Lula da Silva) se está portando mal –y lo digo entre comillas– desde el punto de vista de la ortodoxia económica. Brasil tiene un déficit fiscal claramente superior al de Uruguay, de cerca del 8% del PBI brasileño. Lula aflojó el presupuesto del Estado para lograr más gastos en otras áreas. Esos gastos generan inflación y deben financiarse. Brasil no tiene grado inversor, y por lo tanto la deuda que toma es claramente más cara que en Uruguay. Las tasas

de interés allí están infinitamente más desalineadas que en el Uruguay. En Brasil tienen una inflación de 3,8% o 3,9% y tasas de interés del 10,5%. Acá tenemos una inflación de 4,5% y una tasa de referencia de 8,5%. Esto fue muy criticado en Uruguay. Pero al atraso cambiario en el Uruguay hay que deducirle la baja de la inflación, porque en definitiva lo que tenemos que analizar es el tipo de cambio real, que bajó porque lógicamente perdimos el 15%, pero la inflación también lo hizo y eso se ganó en competitividad, lo que para el país es positivo. A veces hay que sacrificar mucho para lograr poco, pero hay que lograrlo. Para analizar el precio del dólar en un país hay que hablar del mundo, no solamente de ese país, a menos que el presidente se esté “portando mal”, como es el caso de Lula. Acá se están portando relativamente bien. Por otro lado, hay un aumento de la base monetaria en Estados Unidos, que fue terrible a partir de la pandemia del 2020, ya que la cantidad de dólares emitidos más que se duplicó. Es decir, que hay muchos más dólares, pero esos dólares no quedaron en Estados Unidos sino que se repartieron por el mundo. En este momento el dólar muestra debilidad frente al euro, al yen, al USDX, al real hasta el último mes, y frente a las principales monedas del mundo, incluyendo los pesos colombiano, chileno, uruguayo y mexicano. Pero esa debilidad viene de Estados Unidos, donde se emite el dólar.

¿El peso más importante del atraso cambiario para usted está ahí? Una economía sin déficit fiscal como la de Milei (Javier Milei, presidente de Argentina) no la comprendo y no sé si existe en algún lugar. Estados Unidos tiene un déficit fiscal superior al 6,5% del PBI, y Uruguay tiene 4,3%, o sea que estamos mejor en ese aspecto.

¿El financiamiento de ese déficit fiscal no impacta en la cotización del dólar? No. El financiamiento del déficit fiscal no se da a través de las Letras de Regulación Monetaria (LRM), sino a través de la deuda que se emite en el exterior y a más largo plazo. Las LRM regulan la cantidad de dinero que circula. El déficit fiscal tiene alguna incidencia, pero es marginal. Y planteo este escenario de acá hasta fin de año. La Reserva Federal de Estados Unidos está anunciando desde hace varios meses una baja en la tasa de interés, que la han ido aplazando, que será de menor magnitud y más diluida en el tiempo. Pero esa baja tiene que venir, porque con 5,5% de tasa Estados Unidos no puede mantener el nivel de actividad. La pregunta es qué pasará con el dólar cuando empiecen a bajar las tasas. Cuando el dólar afloje, porque bajaron las tasas que vinculan al dólar con la inversión, ¿vamos a culpar al nivel de tasas de las LRM? No digo que no haya que

tocar nada respecto de las tasas que tienen las LRM, pero soy crítico cuando dogmáticamente me dicen que el BCU no puede intervenir en el mercado de cambios. Los dogmatismos nunca me gustaron en ningún lado. La última intervención del BCU en el mercado de cambios fue en agosto del 2021, hace tres años, y no intervino más. A veces el BCU debe intervenir. No digo de forma sistemática ni en el largo plazo, pero creo que debe intervenir para dar señales. Las mismas señales que se tratan de dar cuando se reúne el Comité de Política Monetaria (Copom) para fijar las tasas de referencia que afectan las expectativas de los agentes que son formadores de precios en la economía. Esas mismas expectativas deberían llevar al BCU a realizar ajustes en momentos de bajas coyunturales, como las que tuvimos hace tres meses

“ Cuando se saca el dinero del país el argumento que se le ofrece a la gente es que en el exterior no se paga IRPF ”

cuando el dólar llegó a \$ 37,20, porque ese valor tampoco era real. Que el BCU comprara US\$ 10 millones a \$ 37,50 no afectaba a nadie, y daba una señal, era como decir: hasta acá te dejo llegar. El BCU no puede comprar todos los días porque empieza el *carry trade*, vienen de afuera y se termina generando una política monetaria para el exterior, donde me venden los dólares y me colocan los pesos, con todo lo que eso conlleva. Pero me parece que no se debe estar tan cerrado a la intervención en el mercado de cambios.

¿Y las tasas de las LRM? El nivel de interés de las LRM quizás se puede bajar un poco más, pero ojo que la inflación en Brasil y en Uruguay en los últimos 12 meses subió un poquito. Ahora se esperan tres meses más de suba en Uruguay. En Brasil también subirá por el incipiente descontrol en el gasto y las inundaciones, que son inflacionarias porque se perdieron alimentos, entre otras cosas. Los bancos centrales de Brasil y Uruguay en las últimas reuniones del Copom interrumpieron el proceso de baja de tasas. Ahora la pregunta es: ¿las tasas se mantendrán o empezarán a subir de vuelta? Es muy difícil de pronosticar. Lo que sí está más claro es que cuando la tasa de interés en Estados Unidos baje, eso impactará en el dólar. Y allí quiero saber cómo la gente que sostiene que el dólar está flojo por el nivel



YaraBela™
NITRODOBLE™

¡Nutrición garantizada!

Beneficios:

Aplicación superficial segura

- Pérdidas por volatilización nulas.
- Mayor eficiencia en el uso de Nitrógeno.
- Nitrógeno rápidamente disponible.

Mayor eficiencia operativa

- Fertilice más hectáreas por día. El mayor peso específico permite un mayor ancho de labor que el resto de los fertilizantes nitrogenados.
- Mayor uniformidad en la granulometría.

Composición:

Nitrógeno (N) 27%
Magnesio (MgO) 4%
y Calcio (CaO) 6%



Bvar, Artigas 420 - Piso 1 - Of. 106 - Tel.: 2710 1932
lanafil@lanafil.com - lanafil.com - Montevideo



Lanafil



retribución de las LRM justificará el nuevo nivel del dólar en el mundo, no solo en Uruguay. Si me hablan del precio del dólar me están hablando de la moneda mundial, entonces no puedo limitarme a decir que se debe a que en el Uruguay suceden determinadas cosas, porque también bajó en otros países del mundo. Los desvíos del dólar no están vinculados a los niveles de tasas locales; en Brasil subió porque el presidente está apuntando a más gasto.

Usted mencionó el tema del financiamiento para el sector productivo, ¿es posible crear algún mecanismo a través de la Bolsa de Valores?

Toda la vida fue nuestro sueño, pero depende 100% del sector productivo y del sector privado. Acá no hay ninguna institución pública que se pueda dedicar a eso. Me parece que, con la figura legal del fideicomiso y con sus tres formas, se puede trabajar, porque hay flujos en el agro que son suficientemente importantes y predecibles para alimentarlo y al mismo tiempo, en la otra punta, emitir papeles contra esos flujos. El instrumento está, el tema es generar las condiciones para que algún privado, como Capital Oriental que ha mostrado interés, puedan crear alguna propuesta.

¿Y el inversor está dispuesto a invertir en el agro mediante estos mecanismos?

Me gusta llamarlos ahorristas, porque en el Uruguay los grandes inversores son extranjeros que ya vienen con el financiamiento del exterior. Pero creo que hay una gran cantidad de ahorristas que se volcaron a las empresas ganaderas que ofrecen rentabilidad a través del ganado. Si a esas empresas, con los controles que aplica el BCU en el mercado de valores, se les genera la figura del fideicomiso y se pone al lado de esas propuestas o de otras que se puedan generar, fortalezcó muchísimo el sistema. Siempre a través de la Bolsa de Valores y cumpliendo con los controles del BCU, que le dan seguridad al ahorrista, generando además una cultura de la información que es necesaria e imprescindible. No solamente para las empresas del sector productivo, sino también para las empresas públicas, que es lo que falta en este país. Si se juntan las empresas que se dedican a captar inversores para negocios ganaderos, con la figura de un fideicomiso, con todos los mecanismos de regulación que el país tiene y que deben ser respetados, se podrían lograr cosas importantes.

¿En qué quedó la iniciativa que estaba dentro de la LUC de poder abrir el capital de las empresas propiedad estatal?

No se pudo avanzar nada. He tenido algunas reuniones con actores del gobierno y no han avanzado. Acá es necesaria una decisión política para poder llevar esa iniciativa adelante, que



“Si la rentabilidad de los sectores básicos de la economía está dañada, esto inmediatamente se transmite en el crecimiento de la economía en su totalidad”, advirtió Urraburu

no pasa por un artículo de la LUC (ley de urgente consideración). Esto quedó en la letra fría de la ley, quizás sea porque el costo político que eso podría implicar respecto de la izquierda se valoró como demasiado alto. No lo sé, pero la verdad es que hubiera sido para el país un paso hacia adelante muy fuerte, muy importante, sobre todo a la hora de generar esa transparencia y esa información tan necesaria en un país oscuro, en un país que no logra niveles de participación de los ahorristas por la oscuridad. Si todos cotizaran en la Bolsa de Valores y estuvieran presentando información trimestral al BCU y a la Bolsa de Valores, habría mucha más inversión productiva en el país a través de los ahorristas. Los inversores son fuertes, se manejan con otros criterios, pero cada vez más se van a ir acercando a estos procesos, porque a ellos también los fortalece. Esta iniciativa de emisión de acciones de Zorzal Inversiones Tecnológicas quizás se pueda replicar en el sector agropecuario. Es una alternativa que voy a tratar de promover a través del sector privado que la está encabezando.

¿Ese “lado oscuro” que le señala a Uru-

guay lleva a que los ahorristas direccionen sus inversiones a otros mercados?

Sin duda, y eso es lo que más me lastima, pero que a veces es inevitable. No solamente se da por la oscuridad que hay sino por el importante desfasaje impositivo. Cuando se saca el dinero del país el argumento que se le ofrece a la gente es que en el exterior no se paga IRPF (Impuesto a la Renta de las Personas Físicas). Y eso es cruel, porque está poniendo en pie de desigualdad las inversiones en el exterior con las inversiones locales, lo que favorece la salida del dinero. Lo he hablado con gente del gobierno, no con la ministra de Economía (Azucena Arbeleche), porque ya es hora de tomar una resolución política que genere transformaciones, pensando en que las inversiones locales, los papeles locales que se ofrecen a los ahorristas, que son muy pocos al cabo del año, estén exonerados de IRPF. La renuncia fiscal que implicaría esa medida no supera los US\$ 15.000 por año, es muy poco, y puede ser una herramienta promocional que junte más gente y que nos permita presionar a todos para que el oscurantismo desaparezca de nuestras empresas productivas.



En todos tus cultivos
Siempre junto a vos



Locales en
**Canelones, Progreso, Dolores,
Mercedes y Durazno**



Contacto
099 459 260 - 091 041 454

www.agrosiembra.com.uy



verde se transforma en...



Un sitio para estar informado de lo más relevante del mundo de los agronegocios, con más de 15 años de trayectoria en el sector

www.verdenews.com.uy



Un sitio para ver online y on-demand los principales eventos agropecuarios, con el calendario más completo del país

www.verdelive.com.uy



La revista impresa con más de 100 ediciones realizadas, generando contenidos enfocados en los agronegocios



verde media

el agro de cerca

→ La información

→ Los eventos online

→ La revista

La información
y los eventos del campo,
en la misma plataforma
multimedia.
Seguinos!



ASEGURÁ TU SIEMBRA TEMPRANA DE MAÍZ

LANZAMIENTO

NS 7626 VIPTERA 3 CL

- Primero en rendimiento.
- Excelente comportamiento frente a spiroplasma.

NS 7621 VIPTERA 3

- Excelente relación precio/calidad/rinde

AX 7761 VT3P

- Gran estabilidad
- Excelente comportamiento frente a spiroplasma.