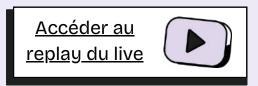
#### **Innovations aux Achats**

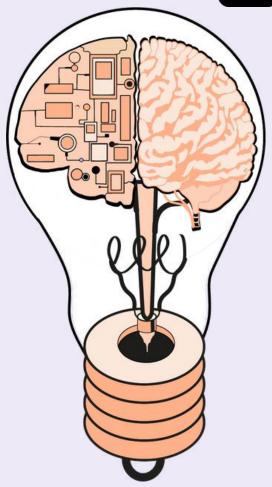
# Découvrez les dernières innovations et apprenez à les intégrer efficacement

Découvrez les dernières innovations et apprenez à les intégrer efficacement aux Achats pour renforcer votre performance et votre impact.

Grâce à une approche pragmatique, identifiez les technologies clés, adaptez vos stratégies et transformez vos pratiques pour optimiser la création de valeur, la gestion des risques et la performance RSE.







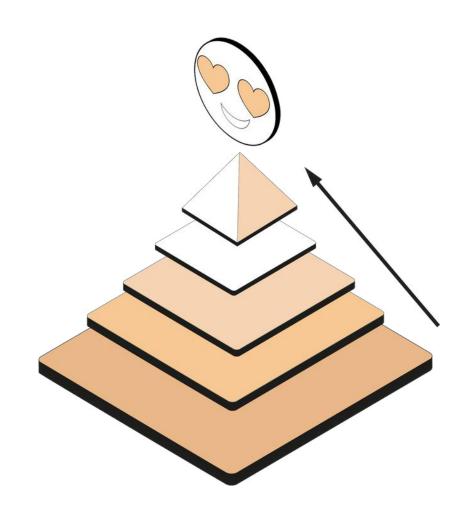


# Pourquoi parler d'IA dans les Achats en 2025 ?

+70 % des directions Achats européennes auront intégré de l'IA d'ici fin 2025.

Une adoption qui ne se limite plus à l'automatisation et la génération de textes : elle touche le pilotage stratégique, la RSE, la gestion du risque, le sourcing, etc.

Et si, l'innovation n'est pas là où on croit ? Ce ne sont pas les outils qui changent la donne, **c'est la posture de l'acheteur qui va lui permettre de rééllement exploiter les innovations.** 



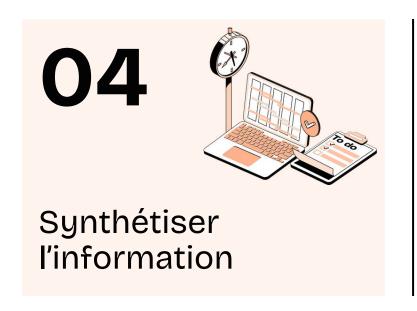


## Pourquoi utiliser l'IA?



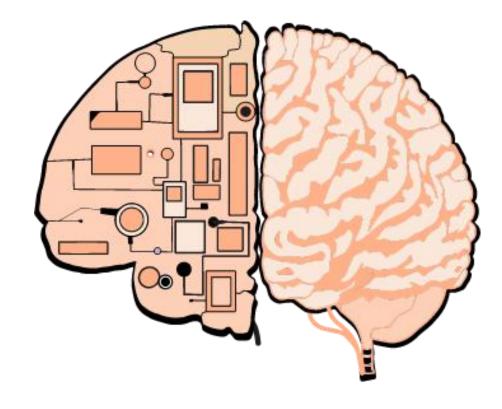














# Les vraies ruptures sont souvent invisibles au premier regard

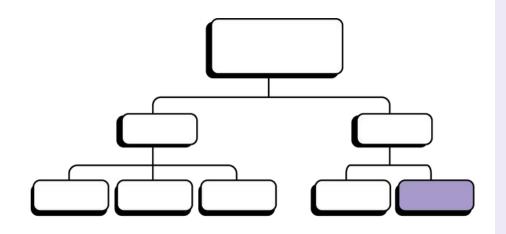
Innovations visibles	Innovations profondes
Chatbots, rédaction IA	Intégration au cœur des logiciels de rédaction de mails, de stockages de données, de logiciel type SRM etc
IA capable d'analyser des contrats	Création d'assistants formés aux usages de l'entreprise en matière de contrat permettant d'identifier les points durs et proposer des adaptations
IA capable de m'aider à préparer des supports de négociation, d'appel d'offres, etc	Création d'assistants spécialisés dans la décomposition de coûts, la préparation de négociations, la construction d'appel d'offres
IA capable d'analyser des documents de confrères, de fournisseurs, RSE, finance, risque etc pour m'aider à faire une Politique et une Stratégie	Création d'assistants spécialisés dans la construction de Politiques, Stratégies, Projets directement intégrés aux processus

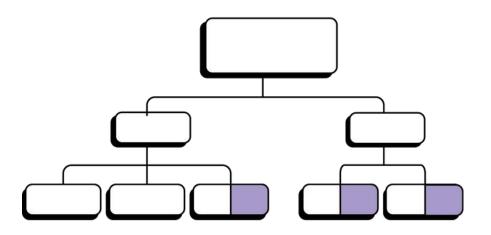
#### 3 manières d'intégrer l'IA

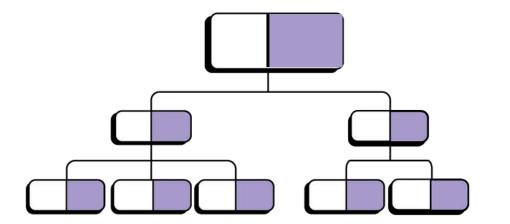
Une approche intégrée aux processus pour faire de l'Intelligence Artificielle un levier central de la performance des organisations Achats.

#### Trois niveaux d'intégration de l'IA:

Seul le troisième niveau permet d'exploiter pleinement la puissance de l'IA aux Achats.







#### Utilisation ponctuelle d'outils IA pour tâches quotidiennes - Niv.1

- Usage limité à des outils standards (rédaction d'e-mails automatisée, rappels de rendez-vous, réponses rapides).
- Approche réactive avec un faible impact stratégique, centrée sur des tâches administratives.
- Pas d'intégration dans les processus métier clés, donc faible contribution à la création de valeur organisationnelle.

#### Intégration de l'IA en mode "projets ciblés" Niv.2 et Niv.3

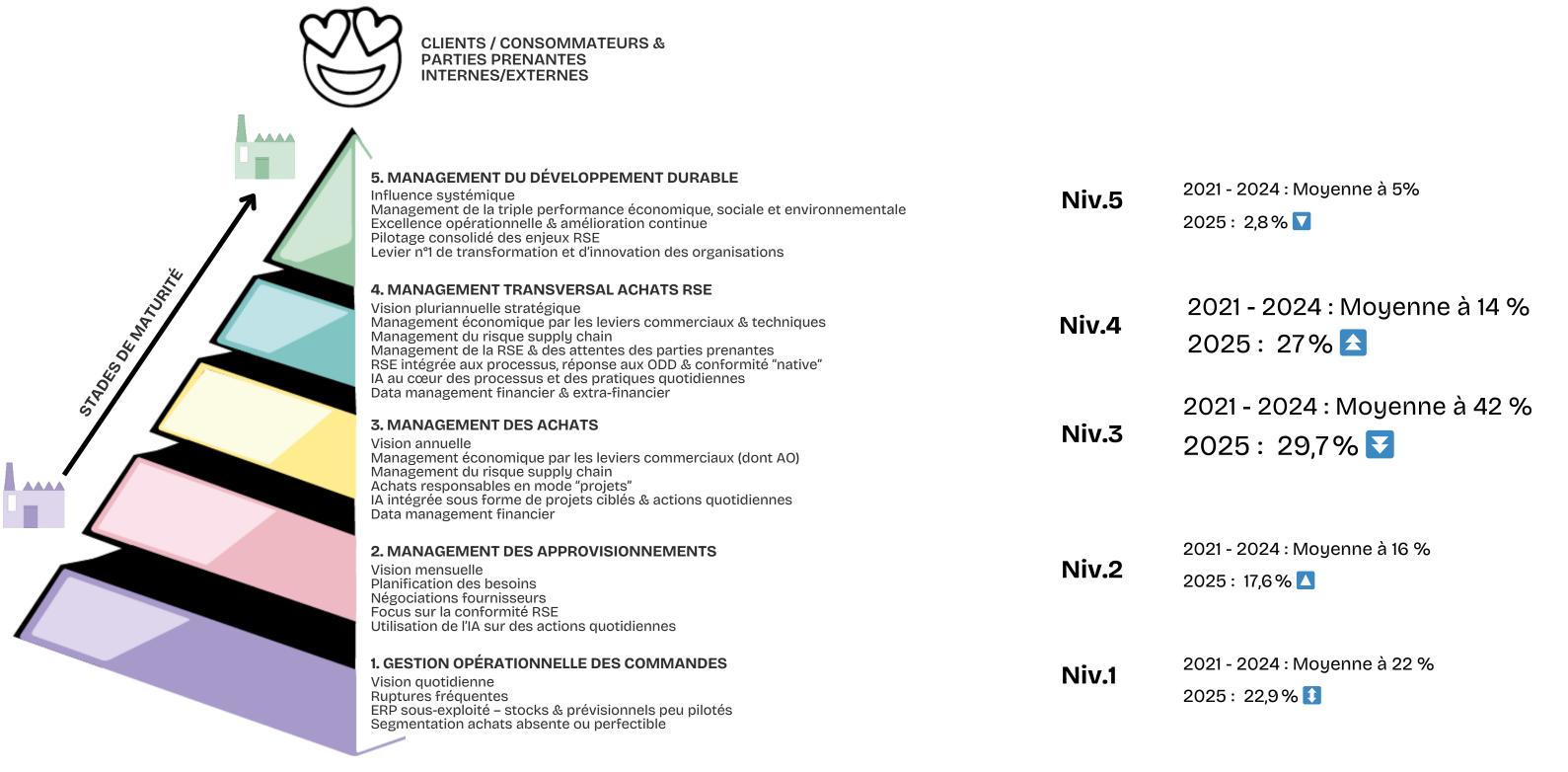
- Déploiement d'initiatives d'amélioration spécifiques : prévisions des besoins, analyse prédictive des comportements fournisseurs, négociations ponctuelles.
- Projets IA gérés indépendamment des opérations stratégiques principales, avec une efficacité réelle mais limitée à des périmètres précis.
- Les gains restent ponctuels, sans transformer profondément le cœur des processus Achats.

#### Intégration stratégique de l'IA au cœur des processus Achats - Niv.4 et Niv.5

- lA pleinement intégrée à la stratégie globale : couplée étroitement aux objectifs de durabilité, data management avancé, gestion proactive des risques et amélioration de la performance économique.
- Toutes les équipes Achats exploitent systématiquement l'IA pour renforcer leur cœur de métier, en lien direct avec la stratégie globale de l'entreprise.
- Priorisation stratégique des projets IA alignée avec les impacts majeurs sur la compétitivité, la maîtrise des risques et la création de valeur durable pour l'organisation.



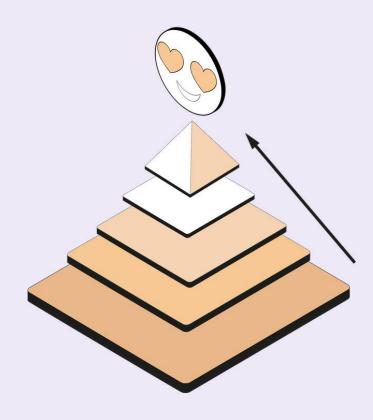
# À l'ère de la 4<sup>e</sup> révolution industrielle incarnée par la durabilité et l'IA, la fonction Achats évolue.



Source : Étude sur la fonction Achats 2025 : Maturité & Axes de progrès - Swott



## Mises en situation





#### Assistants IA spécialisés dans la préparation de négociations

Suite à une demande de hausse je souhaite décomposer mes coûts puis préparer ma négociation avec un fournisseur.



Achille: Décomposition des coûts

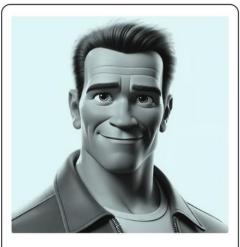
#Négociation

Aide les acheteurs à décomposer les coûts d'un produit étape par étape.

Accéder à l'IA GPT

Accéder à l'IA Copile

Activer l'IA locale



#### Hector: Préparation de négociations

#Négociation

Assistant conçu pour accompagner les équipes Achats dans la préparation de négociations robustes, en structurant l'analyse des objectifs, des leviers, des risques et du positionnement fournisseur de manière précise, opérationnelle et orientée performance.

Accéder à l'IA GPT

Accéder à l'IA Copilot

Activer l'IA locale





#### Assistant IA spécialisé dans la rédaction de Politique Achats

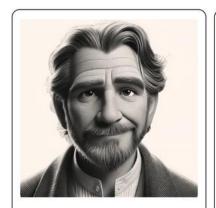
Je souhaite formaliser une Politique Achats responsable, pertinente et alignée sur la suite à savoir approche stratégique, puis projets.







#### Assistants IA spécialisés dans la construction de Stratégies



Eustache: Stratégie SMR E Analyser

#Stratégie

Analyse les Sustainable Materiality Reporting (SMR) E (Economic Performance Materiality) des portefeuilles Achats.

Accéder à l'IA GP1

Accéder à l'IA Copilot

Accéder à l'IA locale



Marguerite: Stratégie SMR R Analyser

#Stratég

Assistant d'analyse des Sustainable Materiality Reporting (SMR) pour l'analyse des risques

Accéder à l'IA GPT

Accéder à l'IA Copilo

Accéder à l'IA locale



Luther: Stratégie ESRS Analyser (SMR CSR)

#Stratégi

Assistant d'analyse des ESRS pour l'analyse des matérialités RSE sur les portefeuilles Achats.

Accéder à l'IA GP1

Accéder à l'IA Copilot

Accéder à l'IA locale



Chan: Stratégie SMR SH Analyser

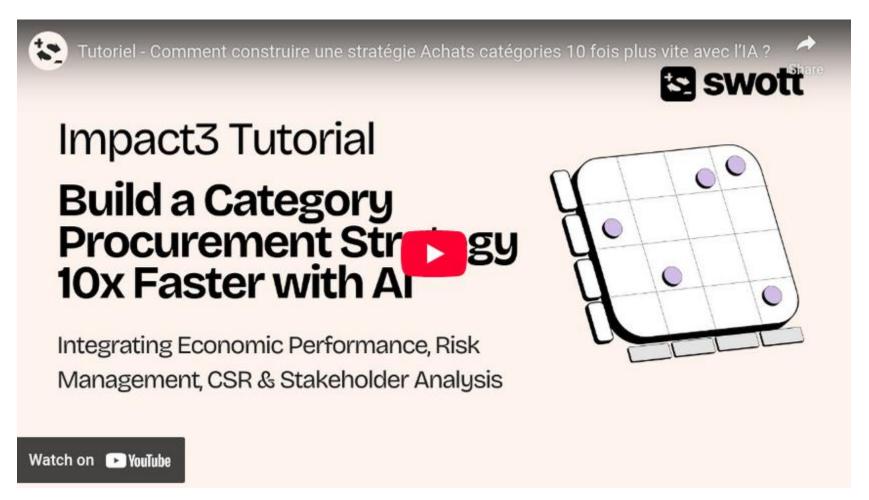
#Stratégie

Assistant d'analyse des SMR SH Sustainable Materiality Reporting (SMR) pour l'analyse des matérialités sur les Parties prenantes (SH pour Stake Holders)

Accéder à l'IA GPT

Accéder à l'IA Copilot

Accéder à l'IA locale



### **\***2

## Assistants IA spécialisés dans l'identification des leviers activables sur des projets Achats



Michèle: Projets SML E Analyser

#Projets

Michèle est votre experte lA pour vous aider à identifier les leviers de performance économique commerciaux et techniques activables dans le cadre de votre état des lieux de projets

Accéder à l'IA GPT

Accéder à l'IA Copilot

Accéder à l'IA locale



Savannah: Projets SML CSR Analyser

#Projets

Savannah est votre experte IA pour vous aider à identifier les leviers RSE activables dans le cadre de votre état des lieux de projets

Accéder à l'IA GPT

Accéder à l'IA Copilot

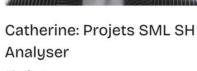
Accéder à l'IA locale



Albert: Projets SML R Analyser

#Projets

Albert est votre expert IA pour vous aider à identifier les leviers de management du risque supply chain activables dans le cadre de votre état des lieux de projets



#Projets

Catherine est votre experte IA pour vous aider à identifier les leviers de management de la réponse apportée aux parties prenantes activables dans le cadre de votre état des lieux de projets

Accéder à l'IA GPT

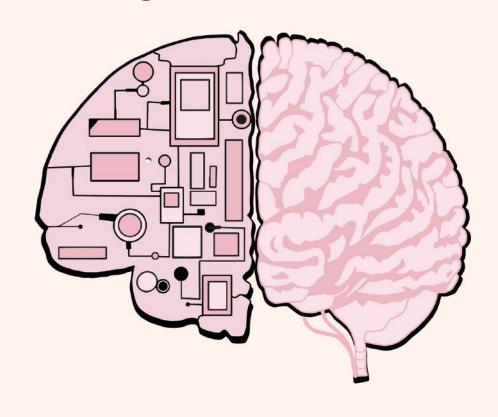
Accéder à l'IA Copilot

Activer l'IA locale





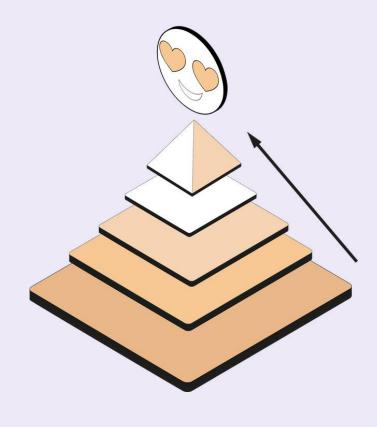
# MAÎTRISER L'IA SUFFIT-ELLE POUR DEVENIR UN ACHETEUR<sup>2</sup>?



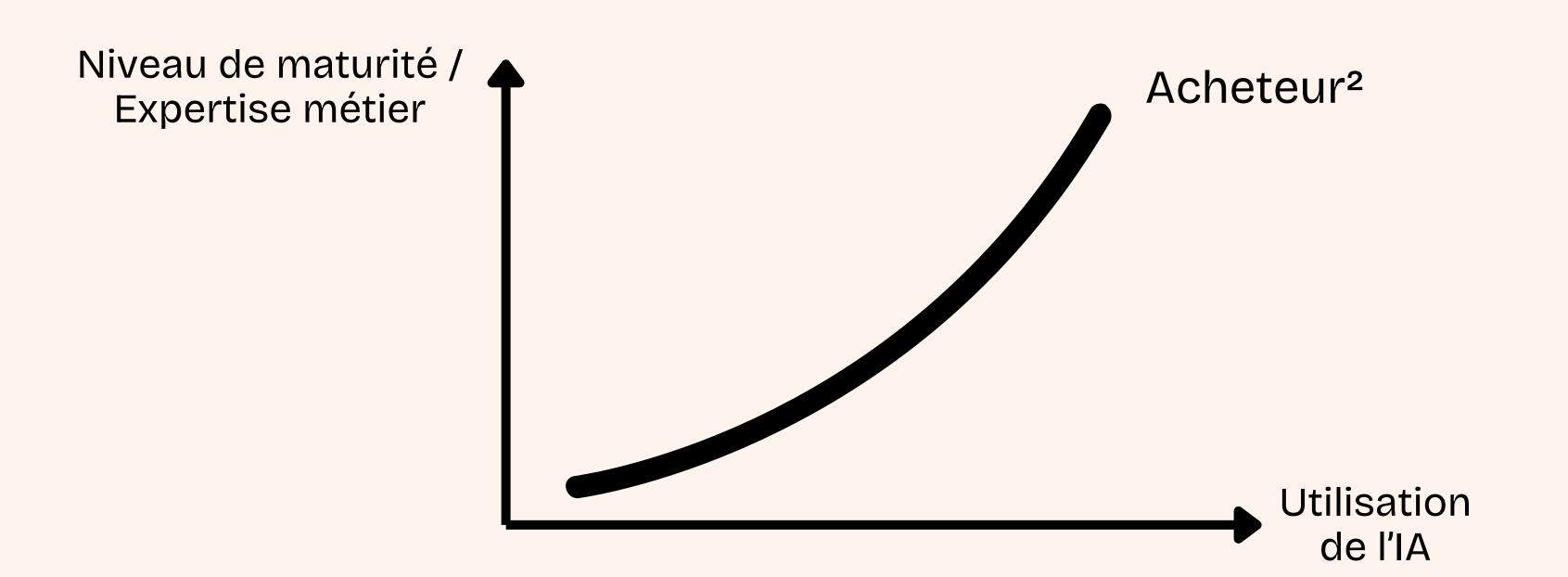


## Comment saisir les Opportunités des dernières innovations aux Achats?

Conclusion.



# Niv.4 de Maturité X Maîtrise de l'IA = Acheteur<sup>2</sup>





# OUTILS POUR ATTEINDRE VOS OBJECTIFS?

Et si vous les obteniez avec



swott

**Nous contacter** 

+ 33 5 82 88 03 05