

verde

Al ritmo del tiempo

Las lluvias provocan que el avance de la cosecha de soja sea el más lento desde la zafra 2015/16. El grano presenta mayor porcentaje de humedad y requiere de secado. El rendimiento medio se ubicaría en unos 2.500 kilos por hectárea. Además, se retrasaron las siembras de invierno y hay que reparar chacras. PÁG. 12-16





GENÉTICA CON POTENCIAL, DESAFÍE SU RENDIMIENTO.

Descubrí el ciclo intermedio
LÍDER EN RENDIMIENTO
y con calidad URUGUAYANA

NUEVO

DM **CATALPA**

- *Ciclo intermedio.*
- *LÍDER EN RENDIMIENTO:*
 - E.N.C. INIA-INASE 20/21/22
 - P.C.C.T.-FAGRO 2022
 - Más de 8% por encima de testigos comerciales
- *Excelente calidad panadera.*



Intermedio DIMIENTO UTRIGO.

ERRO[®]
SEMILLAS



erciales en la red de I+D.



www.erro.com.uy



Inversión en productividad

Semillas de Canola **YELLOW SEA**



📍 Av. Rivera 6815 - Montevideo, Uruguay - Tel.: +598 2600 1661*
✉ @YalfinSA ✉ yalfin@yalfin.com - www.yalfin.com

yalfin
ESTABILIDAD
PROBADA EN URUGUAY

LDC.
Louis Dreyfus Company

20 años
en Uruguay

SU SOCIO
DE CONFIANZA
DESDE

1981

ldc.com/uy

Lleva la Fertilización Nitrogenada al siguiente Nivel de Rendimiento



BOOSTED BY PRONITRIDINE))



Fertec
Blue

Actúa disminuyendo las pérdidas por volatilización, desnitrificación y lavado

Nitrógeno estabilizado

Ahora con la posibilidad de incluir Zinc

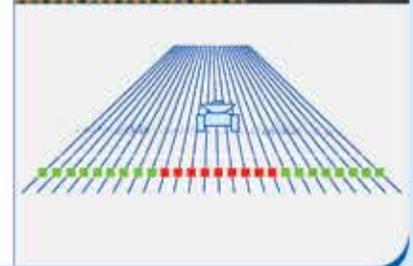
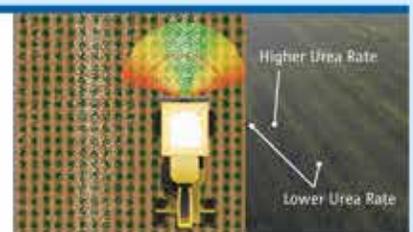
Fertec Blue 28N-5S

Fertec Blue 24 N-10S

▶ Aplicando Fertec tenemos una distribución uniforme de N a campo



▶ Mala distribución a campo de Nitrogenados Sólidos



The background is a collage of agricultural images: a large pile of soybeans at the top, a hand holding a yellow rapeseed flower on the left, a hand holding wheat stalks on the right, and a pile of yellow corn cobs at the bottom. The ADM logo is centered in white, featuring a stylized leaf icon followed by the letters 'ADM' and a registered trademark symbol.

ADM[®]

www.adm.com

MONTEVIDEO
OFICINA CENTRAL
Luis A. de Herrera 1248
WTC - Torre 2 - Oficina 814
Tel. (+598) 2628 1375

FLORIDA
OFICINA REGIONAL
Cno. de la Aviación S/N
Km 1 - Paraje Juncal
Cel. (+598) 98 313 148

NUEVA PALMIRA
OFICINA REGIONAL
Domingo Ordoñana
y Soriano
Cel. (+598) 98 756 088



LO QUE HACEMOS
RINDE.

Rinde porque brindamos **innovación en cada una de nuestra semillas**, utilizando tecnología de avanzada. Y porque, a través de **nuestro distribuidor Yalfín**, ofrecemos el asesoramiento y las recomendaciones de manejo específicas de cada producto para alcanzar el **máximo potencial de su campo.**



Impulsando la innovación.



ZINEX

FLUMIOXAZIN 480 g/L



TOPEX

CLODINAFOP-PROPARGIL 240 g/L
+ CLOQUINTOCET-MEXIL 60 g/L



PYROXATE

PIROXASULFONE 85%



FENOXADEX

PINOXADEN 55 g/L
+ FENOXAPROP-P-ETHYL 27 g/L
+ CLOQUINTOCET - MEXYL 14 g/L

HERBICIDAS

**INICIO PROTEGIDO,
CRECIMIENTO
SEGURO**

Descubre el secreto de un comienzo exitoso para tus cultivos de trigo y cebada: nuestros herbicidas aseguran una protección efectiva desde el principio.



TAFIREL

CATÁLOGO





AGROMOTORA FLORES S A

UNA GRAN EMPRESA FAMILIAR

Con una experiencia de más de 90 años y tres generaciones dedicadas al servicio integral del sector agropecuario, brindamos apoyo a los productores empezando por el asesoramiento técnico inicial de la inversión hasta la comercialización de los productos, pasando por todas las etapas intermedias incluyendo la siembra, monitoreo, venta de insumos, seguros, cosecha, logística, almacenamiento, comercialización y análisis del negocio.

**EXCELENCIA
SERVICIO Y
CALIDAD**

AGRICULTURA

Monitoreamos en torno a 40 mil hectáreas de soja sumadas a las hectáreas de maíz, sorgo, trigo, cebada y canola.

LOGÍSTICA TRANSPORTE AGROINSUMOS

¡Sabemos del negocio porque estamos en el negocio!
Asesoramiento - Logística - Acopios
Acondicionamiento de granos
Estaciones de servicio
Entrega de insumos
Agroinsumos

GANADERÍA

Hotelería y Feedlot
Área de concentración:
cuarentena con capacidad
para 7000 animales.
Corral de engorde Feedlot
para 1500 animales.

Fondar 887 - Trinidad, Flores, UY



info@agromotoraflores.com



+(598) 4364 2528

www.agromotoraflores.com



INCREÍBLE. LA EFICIENCIA QUE SE OBTIENE CUANDO SE LOGRAN LAS MEJORES PASTURAS.

**En el campo pasan cosas increíbles,
tan increíbles como las pasturas
de Calvase:**

- + Genética
- + Eficiencia en la conversión
- + Servicio
- + Posventa
- + Tratamiento profesional
de semillas

CALVASE[®]
EXCELENCIA EN SEMILLAS

CONTENIDO

12-16 | COSECHA DE SOJA

Las lluvias hacen más lento el avance de las trillas y se generan sobrecostos



26-28 | GENÉTICA

Uruguay estableció las reglas de juego para la edición génica.

38-40 | INVERSIONES

El mercado de compraventa de campos muestra mayor dinamismo.

42-43 | CRECIMIENTO

Los rendimientos de trigo y cebada aumentaron 40% en las últimas seis zafras



72-74 | TESTIMONIO

El productor Julio Gugelmeier sostuvo que la tecnología se usa “con cabeza y cintura”

78-86 | CHICHARRITA

Manejo integrado y foco en el vector son las claves para enfrentar a esta plaga



88-89 | LOGÍSTICA

Corporación Navíos inauguró una terminal de graneles líquidos en Nueva Palmira

94-96 | AL GRANO

Entrevista con Alfonso Álvarez, director de Agrofocus



STAFF

Ruben Silvera, Juan Dellapiazza, Lucas Farías, Vanesa Falero y Diego Betelú | www.revistaverde.com.uy | Av. Rondeau 1908 - Esc. 03 | Cámara Mercantil - Montevideo | Cel. 096 427 161 | info@infoagro.com.uy



Arte: Mara de Oliveira.



Bien plantados frente a cualquier amenaza

Solaris le brinda protección vegetal de calidad, con la línea más completa de herbicidas, fungicidas e insecticidas. Además, le ofrece el mejor servicio, respuesta rápida y entrega en todo el país.


SOLARIS
TECNOLOGÍA AGRÍCOLA



El avance de la cosecha de soja es el más lento desde la zafra 2015/16, debido al alto nivel de precipitaciones en abril y mayo

COSECHAS Y SIEMBRAS AVANZAN LENTAMENTE

LAS PRECIPITACIONES IMPIDIERON QUE EL RITMO DE ESTAS TAREAS FUERA EL DESEADO, LOS RINDES DE SOJA SON BUENOS PERO IMPLICAN MÁS COSTOS

Ruben Silvera
ruben@infoagro.com.uy

En la zafra 2023/24 la superficie de soja llegó a 1,34 millones de hectáreas, según el resultado del proyecto de teledetección de área de soja por imágenes satelitales de Urupov. El área de la presente campaña es la tercera más grande de la historia del país. La mayor fue en la campaña 2013/14, cuando se alcanzaron 1,5 millones de hectáreas, y luego fue la zafra 2014/15, con 1,45 millones de hectáreas.

El avance de la cosecha de soja es el más lento desde la zafra 2015/16, debido al alto nivel de precipitaciones en abril y mayo. Hasta el sábado 4 de mayo llegaba al 19% del área, con un rendimiento medio de 2.700 kilos por hectárea, corregido al 14%, según datos de la empresa Smartway. Habitualmente se ingresa a mayo con un avance de cosecha del 50% o 60%.

Varios operadores coinciden en mencionar que el rendimiento promedio de la soja en Uruguay podría ubicarse en torno a 2.500 kilos por hectárea, aunque será muy importante poder contar con una ventana de cosecha que permita avanzar rápido, para evitar mayores impactos en la calidad del grano, sobre todo en el este, centro y norte del país. Aún se mantiene la expectativa de superar los 3 millones de toneladas de soja, aunque hubo un ajuste en el techo que marcaban las proyecciones.

La cosecha se ha venido dando al límite, generando sobrecostos por la rotura de campos, secado y también por la imposibilidad de que los camiones ingresen a las chacras. Además, hay más consumo de gasoil y la red de caminos departamentales está muy afectada por el exceso de lluvias.

Andrés Feuer, integrante de Smartway, empresa especializada en telemetría y que opera en distintos segmentos, entre ellos el agro, dijo a VERDE que la humedad promedio de lo cosechado hasta el arranque de mayo llegaba al 16,8%. Los contratos comerciales exigen un

Más de 300 mm de lluvias en ocho días

En los primeros 10 días del mes de mayo hubo registros de lluvias superiores a los 300 milímetros (mm) en las estaciones experimentales de Paso de la Laguna y Palo a Pique, ambas del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), ubicadas en el departamento de Treinta y Tres.

Los técnicos de ese instituto señalaron que estas precipitaciones fueron 182% superiores al promedio histórico ocurrido durante el mes de mayo, confirmó el investigador del INIA José Terra, en el programa Punto de Equilibrio, en Carve y revistaverde.com.uy.

El informe se elaboró en base a registros climáticos históricos y datos obtenidos de las estaciones automáticas y manuales de clima de INIA Treinta y Tres. El total de lluvias acumuladas entre el 1° de mayo y el 8 de mayo de 2024 fue 311 mm y 322 mm en Palo a Pique y el Paso de la Laguna, respectivamente.

Terra dijo que en la primera década de mayo de 2007 ocurrió una situación de excesos de precipitaciones, con ríos desbordados y otros episodios extremos, con una magnitud muy parecida durante tres días.

Además, en los meses previos a esos eventos hubo un verano bastante similar, con lluvias altas de enero a marzo, de unos 900 mm acumulados, y que tienden a reflejar lo que ocurre en un año Niño.

Además, el INIA elaboró un *ranking* de los 10 años con mayores precipitaciones entre el 1° de enero y el 10 de mayo. Allí se observa que el año 2002 fue el de mayor registro, cuando llovieron 1.125 mm; luego se ubican los años 2007, 1977 y 2024, con un acumulados de lluvias cercanos a los 900 mm en esas fechas, "casi que duplicando lo que llueve habitualmente en el período", señala el análisis del INIA.

nivel de 14% de humedad. Además, mencionó que los datos recopilados de las cosechadoras muestran que el consumo de combustible es de 12,5 litros por hectárea, debido a las complicaciones en la recolección de los cultivos.

Al comparar esta información con años anteriores, se observa que en 2023 el consumo promedio fue de 9,2 litros de gasoil por hectárea cosechada, cuando el impacto de la sequía generó pérdidas en los cultivos. En un año normal el consumo es de 10,8 litros por hectárea, por lo tanto en esta cosecha hubo un aumento de 16%.

Feuer aclaró que el consumo de las cosechadoras no incluye el combustible utilizado por los tractores para trasladar la cosecha desde la chacra hasta donde pueden llegar los camiones, debido a las dificultades para transitar por la caminería.

La velocidad de la cosecha es relativamente lenta, por las dificultades que generaron las lluvias, oscilando entre 4,5 y 6,5 kilómetros por hora (Km/h), inferior al promedio normal, que es de 7 y 7,5 Km/h, dependiendo de las condiciones del suelo.

LOS PROBLEMAS DE PISO

La diferencia a la hora de cosechar está entre los "campos agrícolas buenos", trabajados con siembra directa, que "tienen un poco más de piso" y los "campos movidos", es muy importante tener en cuenta que esas chacras "se están destruyendo", dijo el director de Cuatro Hojas, Emiliano Uribe, en el programa Punto de Equilibrio, de Carve y revistaverde.com.uy.

"En el departamento de Colonia se ve que los campos se están destruyendo", y requerirán de un "trabajo fuerte", afirmó. En esa línea, señaló que en este momento lo más relevante para el productor es ver si la cosechadora puede entrar a las chacras, más que si el campo se rompe o no.

El 12 de mayo Uribe dijo que algunos productores lograron un avance del 30% a 40% en la cosecha de soja, específicamente campos



La calidad del grano cosechado hasta el momento es muy buena, pero con alto nivel de humedad, de 18% a 19% en general y hasta 23% en zonas más comprometidas

ubicados en Colonia y Soriano, mientras que en zonas de Treinta y Tres, Río Negro y Durazno aún no se ha cosechado, comentó.

Los rindes varían “entre 2.400 y 2.500 kilos por hectárea en los campos más complicados” y “de 3.400 a 3.500 kilos en las chacras de punta”, pero habrá sobrecostos, advirtió Uribe.

El director de Cuatro Hojas se refirió a la calidad del grano cosechado, que hasta el momento es “muy buena”, pero con “altísimo” nivel de humedad, de 18% a 19% en general y hasta 23% en zonas más comprometidas, donde seguramente habrá soja que no se cosechará.

Calculó que para secar una soja con 19% de humedad se pagan US\$ 30 por tonelada, lo que representa de US\$ 90 a US\$ 100 por hectárea, a lo que debe sumarse el mayor consumo de gasoil y el costo de arreglar los campos.

En tanto, el productor y asesor agrícola, Nicolás Naredo, indicó a VERDE que el avance de la cosecha de soja está generando un problema “grande” de logística, por las “altos” niveles de humedad y porque la caminería interna de los establecimientos “colapsada”, debido al impacto de las abundantes lluvias en esta zafra.

Naredo, que opera en los departamentos de Durazno y Florida, explicó que la productividad promedio de soja hasta el momento es de 2.400 kilos por hectárea, solamente considerando las siembras de primera, y está en línea con lo proyectado por el productor.

Propuestas comerciales para la cebada

Ambev y Maltería Oriental presentaron sus propuestas comerciales para la zafra de cebada 2024/25. En el caso de Ambev, la referencia de precios es similar a la zafra precedente; el valor de la cebada sigue el 100% del valor del trigo en la posición diciembre de la Bolsa de Chicago. Además, el gerente agrónomo de la compañía, Juan González, dijo a Agro de Búsqueda que “habrá bonificaciones de US\$ 10 por tonelada para la variedad Grace”, y que el contrato establecido entre productores y la compañía marca que la base de recibo para proteína se ubica entre 9,7% y 13%.

González explicó que el productor puede fijar precio desde que firma el contrato hasta el 31 de octubre, con el mecanismo de “fijación anticipada”, cuyo volumen “no puede superar los 2.000 kilos por hectárea”.

En el caso de Ambev el precio promedio final de la cebada en la zafra pasada fue de US\$ 227 por tonelada, aproximadamente, y en las jornadas previas al cierre de esta edición ha oscilado entre US\$ 235 y US\$ 245 por tonelada.

El gerente agrónomo informó que Ambev apunta a una superficie de 107.000 hectáreas a 110.000 hectáreas de cebada bajo contrato; en

esa área se incluye la destinada a la producción de semillas. En la zafra pasada se sembraron unas 115.000 hectáreas.

El gerente agrónomo de Maltería Oriental, Bruno Maneiro, dijo que la planificación de la zafra de cultivos de invierno viene “atrasada”, debido a que las cosechas de soja también están bastante demoradas. Planteó que “es fundamental que se vaya cerrando la etapa de verano para encauzar el invierno”.

El ejecutivo estimó que el ciclo viene “atrasado en unos 10 a 15 días” respecto a lo normal, producto del déficit hídrico y las posteriores precipitaciones que han frenado la cosecha de soja.

Maneiro sostuvo que las expectativas respecto al área de siembra de cebada varían entre 90.000 y 100.000 hectáreas, para abastecer a las tres plantas de producción de Maltería Oriental, que demandan entre 270.000 y 300.000 toneladas.

La propuesta comercial de Maltería Oriental comprende un valor equivalente al 100% del trigo en Chicago, puesto en la planta más cercana. El flete promedio de toda la cebada recibida por la empresa en los últimos años es de unos 40 kilómetros, una distancia considerada “muy corta”, afirmó Maneiro.

Todos quieren presumir en redes: “MI CULTIVO SIN CRUCÍFERAS NI GRAMÍNEAS”

CONFÍA EN LA MEJOR LÍNEA DE HERBICIDAS Y AGRÓNOMOS QUE LA RESPALDA




Roundup
TOP

Mateno
PLUS

LATIUM
SUPER

hussar^{OD}
PLUS



PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA

 Bayer

Además, se refirió al sobrecosto que genera la actual cosecha para reparar los campos, caminería, secado del grano, una mayor demanda de gasoil, entre otros temas. En algunas chacras los sobrecostos “pueden llegar hasta los US\$ 200 por hectárea”, lo que impacta en la rentabilidad del negocio.

MAÍZ

Luego de varios años, Uruguay volvió a exportar maíz, y en este caso fue un barco completo a Corea del Sur, debido al saldo de producción generado en la presente zafra, dijo a VERDE el encargado del mercado doméstico de Cargill, Martín Silva.

Destacó que es la primera vez que sale un barco completo desde Uruguay, con 66.000 toneladas de maíz; y fue el primer embarque con destino al mercado coreano. El barco zarpó el jueves 11 de abril desde Montevideo, luego de haber cargado una parte en el puerto de Nueva Palmira (Colonia).

El principal demandante del maíz uruguayo es el mercado interno, que absorbe en torno a 1,2 millones de toneladas (Mt), pero en esta zafra se presentó la oportunidad de concretar negocios en el exterior, considerando que el volumen de producción del grano puede llegar a ubicarse entre 1,4 y 1,5 Mt, al sumarse las cosechas de primera y segunda, aunque resta saber el volumen final por el impacto productivo que puede generar la chicharrita, comentó Silva.

Al finalizar la cosecha de maíz de primera el rendimiento “global es de 9.240 kilos” por hectárea, pero al sacar del análisis la superficie bajo riego “el promedio en secano es de 8.300 kilos” por hectárea, señaló Feuer al ser consultado por VERDE.

Comentó que mucha área de maíz se sembró en la primera quincena de octubre, aunque parte del maíz de primera temprano empezó a sembrarse a fines de agosto, en tanto que la de segunda y la tardía fue en diciembre, con algunos casos en el norte que se fueron hasta enero.

El monitoreo satelital de Smartway marcó que en la presente zafra, entre setiembre y el inicio de la cosecha, el registro de lluvias acumuladas fue de 640 milímetros en promedio, que es un “muy buen nivel de precipitaciones para el maíz”, indicó

Sobre la temperatura, Feuer informó que en el mismo período se registraron 20 días con más de 35 grados, “lo que no es tan malo si viene acompañado de lluvias”.

ARROZ

“No ha aflojado la lluvia y los caminos están detonados” por el exceso de agua, dijo el directivo de la Asociación Cultivadores de Arroz (ACA), Hernán Zorrilla. En este contexto, los productores arroceros esperan “pérdidas im-

Prepara su debut el cultivo de Camelina

En la zafra de invierno 2024/25 debutará un nuevo cultivo: la camelina. El director comercial de LDC Uruguay, Mario Sampaolesi, dijo a VERDE que se sembrarán unas 5.000 hectáreas en un plan piloto. “En Expoactiva hicimos la presentación del cultivo y del plan. Muchos productores quieren incluir nuevos cultivos, y las expectativas han sido superadas”, comentó el ejecutivo.

La camelina es una oleaginosa invernal y su aceite cuenta con una demanda creciente para la producción de combustible para el transporte aéreo, en reemplazo de los combustibles de origen fósil. El año pasado LDC inició en Argentina un plan piloto, que abarcó unas 5.000 hectáreas de camelina, y este año se van a sembrar unas 35.000 hectáreas.

Sampaolesi indicó que la visión de LDC sobre la camelina en Uruguay “apunta al crecimiento, llegando con un buen negocio y asesoramiento técnico al productor”. En esta zafra, el precio de referencia de la camelina sigue el 100% del precio de la soja,

posición enero del mercado de Chicago, más un premio de US\$ 50 por tonelada.

LDC tiene un acuerdo con Global Clean Energy Holdings (GCEH) para promover el cultivo de camelina en Sudamérica. GCEH proporciona las variedades de camelina y el soporte técnico, y LDC gestionará la originación y los contratos con los productores, así como el procesamiento en harina y aceite. Además, supervisará que la producción cuente con la certificación de sustentabilidad correspondiente.

La camelina se utiliza como materia prima ultra baja en carbono para la producción de combustibles renovables y como ingrediente para la producción de alimentos para animales, con alto contenido proteico. Tiene un ciclo de producción corto, que le permite incorporarse a las rotaciones de cultivos existentes, como cultivo de cobertura, mientras ayuda a preservar la salud del suelo, previo a la siembra de cultivos de verano, como el maíz o la soja, se informó el lanzamiento del programa en Uruguay.

portantes”, debido a las inundaciones, sobre todo en la región este, confirmó.

El productor arroceros señaló que el 10 de mayo quedaba un 10% por cosechar en la zona este, y que el rinde promedio registrado hasta el momento varía entre 8.000 a 9.000 kilos por hectárea, por “debajo de las expectativas”, reconoció.

Debido al impacto de los fenómenos climáticos, la producción arroceros tendrá pérdidas de 400 a 500 kilos por hectárea y hay que sumarle los problemas generados en los últimos días por las abundantes lluvias, sostuvo.

Zorrilla dijo que el área de soja que rota con arroz en suelos arroceros abarca unas 50.000 hectáreas y en esta zafra “el avance de cosecha ha sido muy poco”. Consideró que “vamos a tener un problema importante” en las chacras de soja, con la posibilidad de que se pudran los granos en las plantas, porque toda la soja que está pronta para cosechar, enfatizó.

En tanto, Alfredo Lago, presidente de ACA, estimó en Telemundo (canal 12) que considerando lo que falta por cosechar y los costos que demanda una hectárea del cereal, “es muy probable asumir una pérdida de US\$ 15 millones, porque hay arroz que no se podrá levantar”.

LA ZAFRA DE INVIERNO

En la zafra de cultivos de invierno de este año se prevé que el área de trigo “aumente 4%” en comparación con la del año anterior, alcanzando unas “340.000 hectáreas”, dijo a VERDE el director comercial de Louis Dreyfus Company (LDC) en Uruguay, Mario Sampaolesi. La su-

perficie sembrada con el cereal “en la zafra 2023/24 fue de 330.000 hectáreas”, según datos del departamento de investigación de la compañía.

Sampaolesi señaló que las dudas respecto al área final de siembra de trigo están vinculadas con la posibilidad de una reducción de la superficie de canola, por la demora en la cosecha de soja.

El cereal viene con un ritmo exportador muy importante, desde noviembre de 2023 hasta abril de 2024, las ventas al exterior totalizaron US\$ 281 millones y duplicaron a las registradas en el período de noviembre de 2022 a abril de 2023, cuando se colocaron US\$ 140 millones. Dentro de los mercados se destaca la participación de Brasil, Chile, Madagascar, Bangladesh, Kenia, Angola, entre otros, según datos de Uruguay XXI.

Las exportaciones de trigo uruguayo en abril fueron de casi 300.000 toneladas, la mayor parte fue a Brasil, destacó a Agro de Búsqueda el responsable de negocios de granos de Cargill, Joaquín Basso.

El ejecutivo señaló que el volumen de exportación del cereal durante la ventana de noviembre de 2023 a abril de 2024 se ubicó en torno a 1,2 Mt, y aún “es difícil determinar” el volumen que se exportará luego de la cosecha de soja.

El récord de las exportaciones de trigo se logró en la zafra 2011/12, cuando llegó a 1,9 Mt. En la campaña 2013/14 se exportaron 1,4 Mt y en el ciclo 2009/10 se colocaron 1,3 Mt en el exterior.



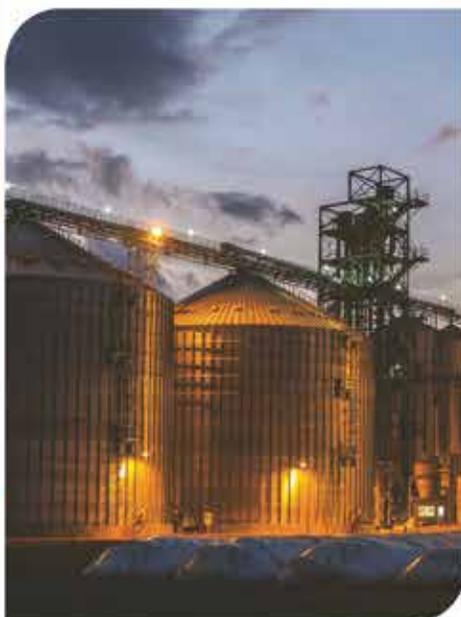
Insumos genéricos y premium potencian los cultivos y la producción animal.



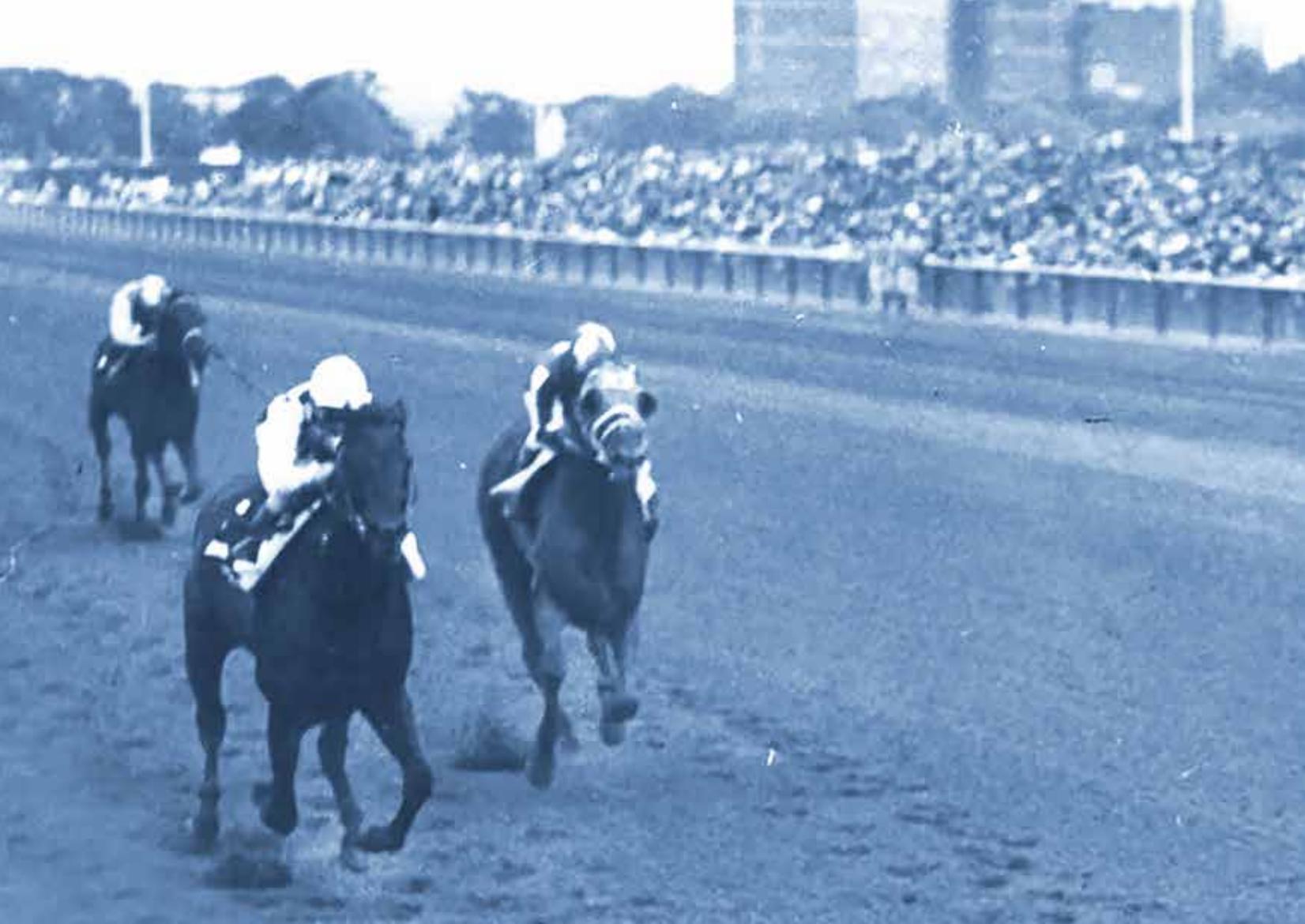
Servicios de acopio y logística facilitan el manejo eficiente de la producción.



Soluciones Financieras adaptadas a diversas necesidades.



Comercialización distintas alternativas para comercializar la producción y manejar el riesgo.



CABALLO GANADOR

HAY SOLO UNO



TU FUNGICIDA LÍDER ES **Único** FUNGICIDA

 **proquimur**

La australiana Nuseed asumió las operaciones de IPB Semillas

El equipo de la empresa uruguaya se mantiene al frente de la compañía, el ingeniero agrónomo Pablo Uteda es el gerente general; Lebú le brindará servicios logísticos

La compañía australiana Nuseed asumió las operaciones de IPB Semillas en Uruguay y continúa con su posicionamiento en Brasil y Argentina, donde también opera directamente. Para anunciar el desembarco de Nuseed en Uruguay, el 6 de mayo IPB Semillas se emitió un comunicado donde informó que “cambia la empresa pero no cambiamos las personas, somos los mismos, con el entusiasmo y la alegría de seguir desarrollando el negocio de semillas, ahora con el respaldo de una empresa global”.

La gerencia general de Nuseed Uruguay estará a cargo del ingeniero agrónomo Pablo Uteda; la gerencia de operaciones será dirigida por el ingeniero agrónomo Agustín Uteda; los responsables comerciales serán los ingenieros Maurice Vidal y Bernardo Tisnés; la administración estará a cargo de Natalia Olivera; y además comenzará un proceso que apunta al crecimiento del equipo técnico y comercial.

Pablo Uteda recordó que, hace 10 años Lebú SRL comenzó una asociación estratégica con Nuseed, para el desarrollo del negocio de sorgo, canola, carinata y girasol. “La segunda etapa de este proyecto, que se concluyó ahora, era la llegada de Nuseed al mercado uruguayo, como compañía comercial”, dijo a VERDE.

La empresa, de origen australiano, ya está “exitosamente instalada” en Sudamérica, con oficinas en Brasil y Argentina, además de contar con distribución en Paraguay. El gerente general de Nuseed explicó que los programas de mejoramiento que venía desarrollando Lebú en maíz, sorgo, canola, carinata y girasol “forman parte de los activos que adquiere Nuseed con esta operación”.

Uteda afirmó que esta unión “es una buena noticia para el mercado uruguayo por el poder de investigación que tiene Nuseed que ahora podrá volcar directamente en Uruguay”. Además, adelantó que por un tema de tiempos y registros habrá un proceso de transición, pero una vez concluido todos los productos saldrán al mercado con la marca Nuseed.

La empresa australiana fue fundada en 2006, “tiene una visión de largo plazo”, con



El equipo de Nuseed Uruguay: Pablo Uteda, Bernardo Tisnés, Maurice Vidal, Agustín Uteda y Natalia Olivera

programas de muchos años de investigación y centros propios de innovación que incluyen, por ejemplo, el cultivo de canola con Omega 3 y el avance de la carinata con el objetivo de decarbonizar el transporte. Para eso cuenta con un acuerdo a largo plazo con BP, para producir biocombustibles sostenibles.

El gerente general de Nuseed Uruguay destacó que “están planteándose cosas muy interesantes, que van a insertarse muy bien en las demandas, necesidades y posibilidades del negocio agrícola en Uruguay”.

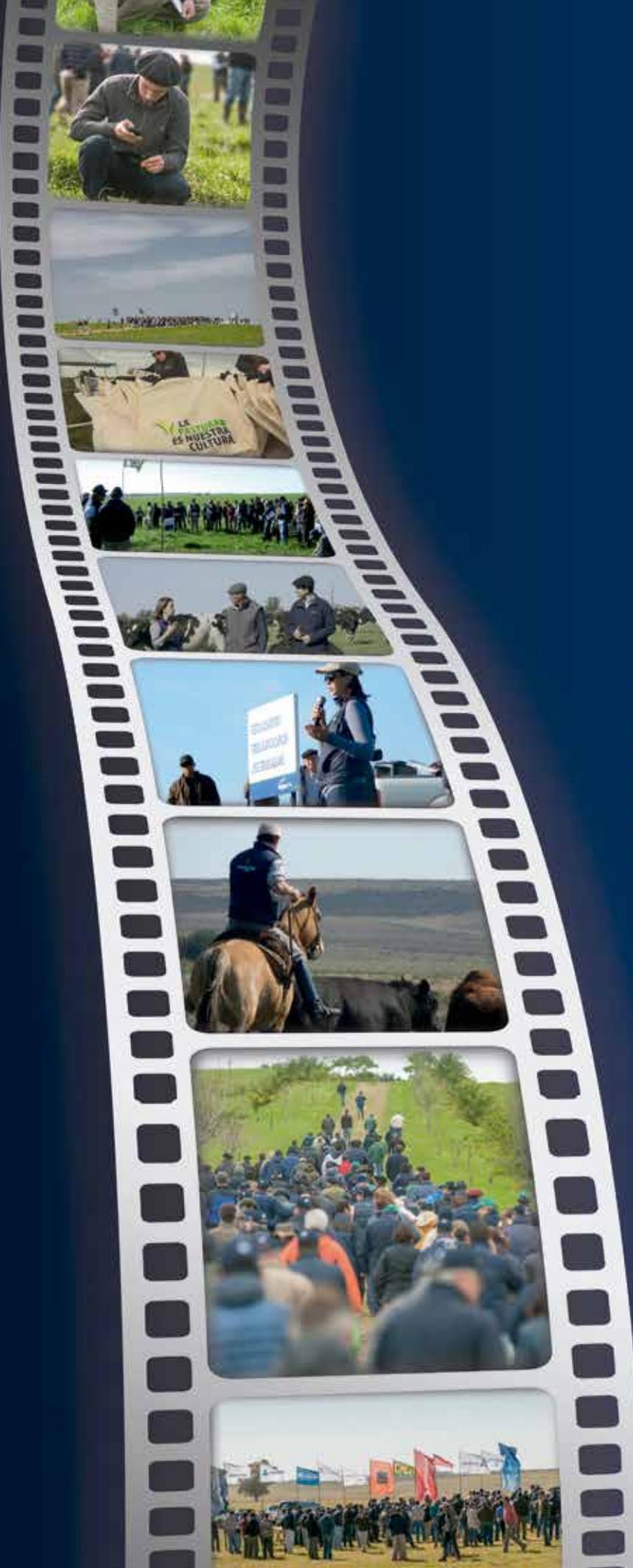
En la página web de Nuseed se informa que la compañía tiene presencia en Australia, Europa, Norteamérica y Sudamérica, incluidos tres centros de innovación propios, más de 400 empleados y ventas en más de 30 países. Nuseed es la plataforma de tecnologías de semillas de Nufarm Limited.

La gerencia sudamericana de Nuseed está ubicada en Venado Tuerto, Argentina. En Uruguay, hasta que estén prontas las nuevas oficinas, operarán en las instalaciones que Lebú

tiene en la ciudad de Libertad, San José. “Somos una empresa muy vinculada con el sector agropecuario, nos gusta estar cerca de donde se desarrollan los negocios. Eso le gustó mucho a la gerencia internacional, por lo que es un buen lugar para construir las nuevas oficinas”, adelantó.

En tanto, Lebú, empresa que pertenece a la familia Uteda, queda con los activos físicos para continuar desarrollando la producción, procesamiento, depósitos en cámaras de frío y logística de semillas, “buscando crecer, mejorando los procesos e incorporando nuevos equipos y tecnologías”.

Si bien existe un acuerdo de exclusividad entre Nuseed y Lebú para la producción, el procesamiento y la logística de las semillas que se comercializarán en Uruguay, la empresa también puede continuar brindando servicios a terceros. “Por ese camino vamos a transitar para convertirnos en la empresa más profesional de procesamiento de semillas del Uruguay”, señaló Uteda.



25 AÑOS

PGG Wrightson *Seeds*

Festejamos 25 años desarrollando tecnología de pasturas junto a los productores lecheros y ganaderos del Uruguay.

 pgw.com.uy

 [@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)

 [@PGGWrightson_UY](https://twitter.com/PGGWrightson_UY)

La inteligencia artificial aplicada a la investigación del cultivo de trigo

La herramienta se posiciona como un aliado estratégico del agro uruguayo, optimizando la producción, la sostenibilidad y catapultando competitividad en diferentes mercados



La IA está revolucionando el *breeding*, acelerando el desarrollo de variedades



El avance de las nuevas tecnologías permite suponer el inicio de una nueva era

Ing. Agr. (Dr.) Alberto Artola
Fitomejorador de sorgo, trigo, maíz,
avena, canola y especies forrajeras

En un mundo de vertiginoso avance en ciencia, tecnología e innovación, no podemos correr la liebre de atrás. El mundo tecnológico actual no es para lentos. De nuestra velocidad de reacción y adaptación a los nuevos desafíos tecnológicos dependerá el tipo de agro que desarrollemos en Uruguay.

La inteligencia artificial (IA) es una herramienta tecnológica con un potencial sin precedentes, que se posiciona como un aliado estratégico para el agro uruguayo, abriendo un abanico de posibilidades para optimizar la producción, fortalecer la sostenibilidad y catapultar la competitividad del sector en el exterior. Esta tecnología transformadora está revolucionando las prácticas agrícolas tradicionales, impulsando la productividad, la efi-

ciencia, la competitividad y la resiliencia del sector al cambio climático.

Podemos suponer el inicio de una nueva era en nuestro campo. Esta tecnología de crecimiento exponencial, y con potencial para cambios profundos, está lista para convertirse en un aliado invaluable de nuestra producción agropecuaria, impulsando la productividad, la sostenibilidad y la competitividad.

La IA puede ayudar a aumentar la productividad de los cultivos y la ganadería a través de diversas herramientas. Puede analizar imágenes de drones y satélites, así como datos de sensores, para detectar plagas y enfermedades en tiempo real, permitiendo a los productores tomar medidas preventivas y controlar los ataques de manera más eficiente.

También puede analizar datos históricos de productividad, clima y suelo para predecir el rendimiento de los cultivos, con alta precisión, permitiendo a los productores tomar decisio-

nes de manejo de forma anticipada. La IA puede utilizarse para identificar genes y variantes genéticas asociadas con características deseables, como la resistencia a enfermedades, la tolerancia al estrés climático, el alto contenido nutricional y la calidad del grano o la carne.

Permite también implementar sistemas de agricultura de precisión que recopilan y analizan datos en tiempo real sobre los cultivos, permitiendo a los productores tomar decisiones más seguras y oportunas para optimizar el manejo de sus lotes de producción.

La IA tiene además la capacidad de analizar datos de sensores, imágenes de campo y datos históricos para determinar la cantidad y el momento óptimo para regar y fertilizar los cultivos, reduciendo el uso de recursos y mejorando la eficiencia de la producción.

Por otra parte, puede contribuir a una producción agropecuaria más sostenible a través de la reducción del uso de agroquímicos, opti-

mizar el uso de fertilizantes y pesticidas, reduciendo su impacto ambiental y mejorando la salud del suelo y del agua.

También puede ayudar a los productores a adoptar prácticas agrícolas sostenibles, como la agricultura de precisión, la rotación de cultivos, la siembra directa y el manejo integrado de plagas, mejorando la salud del ecosistema y la resiliencia del agro al cambio climático.

La gestión eficiente del agua es otra de las posibilidades que ofrece la IA, permitiendo optimizar su uso, reduciendo el consumo de este recurso escaso y valioso; y por otra parte puede contribuir al desarrollo de sistemas de agricultura regenerativa, que restauran la salud del suelo, aumentando la biodiversidad y mejorando la resiliencia de los ecosistemas agrícolas.

La IA también puede ayudar a fortalecer la competitividad del sector agropecuario uruguayo, a través del desarrollo de nuevos productos y servicios, como plataformas de agricultura de precisión, herramientas de análisis de datos y sistemas de gestión de la cadena de suministro. Además de brindar la posibilidad de impulsar una mejora de la eficiencia logística, reduciendo costos y permitiendo una distribución más eficaz de los productos.

Es importante destacar que la IA no reemplaza el conocimiento y la experiencia de los

productores, sino que a través de su sinergia se convierte en una herramienta complementaria, para potenciar su capacidad y optimizar la toma de decisiones.

INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

En el agro uruguayo la gran mayoría de las empresas posee un departamento de investigación y desarrollo (I+D), pero lamentablemente para el país la tecnología generada por la investigación proviene en su gran mayoría del exterior. Esta situación implica dependencia externa y costos de producción más altos que si tuviéramos una tecnología generada en Uruguay.

En pocas palabras, lo que hacemos es emplear paquetes tecnológicos importados y adaptarlos a nuestras condiciones de producción. Esta dependencia externa en ciencia, tecnología e innovación sería posible disminuirla si tuviéramos una investigación agropecuaria distinta.

Esto no significa incrementar los recursos económicos, humanos e infraestructura actuales, sino tener una mayor eficiencia en su uso, e ir un paso adelante de las necesidades futuras de la producción agropecuaria. O sea, hacer funcionar las neuronas de forma creativa y romper la inercia. Salvo en casos excepcionales, como el cultivo de arroz, siempre

corremos la liebre de atrás. Perdimos el tren en el cultivo de soja, de maíz, de sorgo, de canola y de girasol, entre otros.

MEJORAMIENTO GENÉTICO EN TRIGO

Ingresando en nuestro objetivo principal, que es el mejoramiento genético de trigo, podemos afirmar que actualmente, además de los métodos de mejoramiento clásicos, hay tres de reciente aparición, que se destacan por su potencia y eficacia: la transgénesis, la edición génica y la IA.

La transgénesis es la integración de un ADN extraño en el genoma de una planta; mientras que la edición génica modifica la función de ciertos genes en forma precisa y eficiente, sin agregar ADN extraño al genoma de la planta. En estas dos nuevas metodologías de mejoramiento genético el país pedalea lentamente. En este artículo me refiero a la IA, que es de reciente aparición, como herramienta en el mejoramiento genético de cultivos. Por lo tanto, debemos subírnos al tren de la IA si no queremos correr de atrás la liebre.

En definitiva, la IA está revolucionando el panorama del *breeding* en el cultivo de trigo, ofreciendo un conjunto de herramientas sin precedentes para acelerar el desarrollo de variedades más productivas, resistentes y sostenibles.



En esta zafra, vos en lo importante

Asegurá tus cultivos de invierno con Surco Seguros y ganá en tranquilidad.



Al aprovechar el poder de la IA los investigadores pueden desarrollar nuevas variedades de plantas, que sean más resistentes a las enfermedades, más tolerantes al estrés climático y más productivas.

A continuación planteamos cuatro ejemplos del empleo de esta herramienta. En primer lugar la IA puede automatizar tareas repetitivas, como el análisis de datos fenotípicos y genómicos, la identificación de marcadores genéticos y la selección de líneas prometedoras.

Esto ayuda a los investigadores a identificar genes y variantes genéticas que están asociados con características deseables, como resistencia a enfermedades, tolerancia a la sequía y mayor rendimiento, reduciendo significativamente el tiempo y el costo del programa de mejoramiento genético, permitiendo obtener nuevas variedades de trigo en un plazo más corto.

En segundo lugar, la IA se puede usar para predecir el rendimiento de los cultivares, la resistencia a las enfermedades y otras características importantes. Esto ayuda a los mejoradores a tomar decisiones más seguras sobre qué líneas de cruzamiento seguir y cómo seleccionar las mejores cruza para la siguiente generación.

El tercer ejemplo es que la IA permite optimizar el uso de recursos en el proceso de mejora genética, reduciendo la necesidad de ensayos de campo a gran escala y permitiendo una selección más eficiente de líneas prometedoras. Esto se traduce en un menor impacto ambiental y en un uso más eficiente de la tierra y del agua.

Y el cuarto ejemplo es que la IA también se puede usar para diseñar nuevas variedades de cultivos con características específicas, como mayor resistencia a la sequía o al calor, o mayor contenido de nutrientes. Esto se hace mediante el uso de algoritmos para identificar combinaciones de genes que son más probables que produzcan las características deseadas.

IA Y EL MEJORAMIENTO GENÉTICO

En el caso específico del mejoramiento genético por resistencia a enfermedades en el cultivo de trigo, la IA está revolucionando el panorama, ofreciendo un conjunto de herramientas para desarrollar variedades más resistentes y duraderas.

Es importante destacar que la IA no reemplaza al mejoramiento genético tradicional, sino que se convierte en una herramienta complementaria para potenciar su capacidad y optimizar el proceso de desarrollo de variedades resistentes. La sinergia entre la IA y la experiencia del fitomejorador son claves para lograr un avance significativo en el control de las enfermedades.

A continuación planteamos tres de los aspectos más destacados de esta sinergia. El

primero es la identificación precisa de genes y mecanismos de resistencia. La IA permite analizar grandes conjuntos de datos genómicos y fenotípicos para identificar genes y variantes genéticas asociadas con la resistencia a enfermedades específicas. Esto facilita la selección de progenitores con mayor probabilidad de transmitir resistencia a sus descendientes.

El segundo es la aceleración del desarrollo de variedades resistentes. La IA puede automatizar tareas repetitivas, como el análisis de datos, la identificación de marcadores genéticos y la selección de líneas prometedoras. Esto reduce significativamente el tiempo y el costo del proceso de mejora genética, permitiendo obtener nuevas variedades resistentes en un plazo más corto.

Y el tercero es que la IA facilita el desarrollo de variedades con resistencia a múltiples enfermedades, lo que aumenta la durabilidad de la resistencia y reduce el riesgo de que esas variedades sucumban a nuevas razas de patógenos.

A continuación mencionaré algunos ejemplos concretos. El proyecto “Wheat Durable

“ En trigo la IA está ofreciendo herramientas para desarrollar variedades más resistentes y duraderas”

Disease Resistance”, del Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA, por sus siglas en inglés) utiliza IA para identificar genes de resistencia a enfermedades fúngicas, como el mildiu y la roya del trigo.

La Universidad de Edimburgo utiliza IA para analizar grandes conjuntos de datos genómicos y de campo, para identificar genes que confieren resistencia a enfermedades como el mildiu y la roya del trigo.

La empresa Corteva Agriscience está utilizando IA para desarrollar nuevas variedades de trigo que sean más resistentes a las royas del trigo. Y la Universidad de Queensland utiliza IA para analizar grandes conjuntos de datos genómicos y de campo para identificar genes que confieren resistencia a las royas del trigo.

La empresa Bayer Crop Science emplea la plataforma Precision Breeding, que utiliza IA para desarrollar nuevas variedades de trigo que sean más resistentes a enfermedades fúngicas, como el fusarium graminearum. Y el proyecto “Wheat Improvement for Tomorrow”, del

Centro Internacional de Mejoramiento de Maíz y Trigo (Cimmyt) utiliza IA para identificar genes que confieren resistencia a enfermedades como el fusarium graminearum y la roya del trigo.

LA IA EN URUGUAY

En el año 2020 nuestro programa de mejoramiento genético de trigo comenzó a emplear la IA en la generación de resistencia genética a las royas. En aquel momento la variabilidad genética del programa se había reducido. En consecuencia, debíamos incrementar la variabilidad genética a través de cruzamientos. Para realizar dichos cruzamientos teníamos que seleccionar los parentales adecuados. Los criterios fueron los clásicos: potencial de rendimiento de grano, resistencia a enfermedades y calidad panadera.

En la selección por resistencia a enfermedades utilizamos la herramienta tecnológica IA. Nos enfocamos en las tres royas que predominan en nuestro agro: de la hoja, estriada y del tallo.

La IA nos seleccionó 16 parentales con genes de resistencia a las tres royas. Se efectuaron los cruzamientos en 2021 y se obtuvieron 70 cruza, que al año siguiente se sembraron, esa fue la generación F1 y el año pasado sembramos las F2 (poblaciones segregantes).

La segregación de dichas F2 nos permitió comprobar el gran potencial de esta nueva metodología en el mejoramiento genético por resistencia a las royas. Las lecturas mostraron la eficacia de la IA en la selección de los parentales; en el 99% de las F2 obtuvimos lecturas de 0 a 2R.

El empleo de cultivares de trigo con resistencia a enfermedades presenta una serie de ventajas. Una es la reducción del uso de fungicidas, que contribuye a la protección del medio ambiente, al minimizar la contaminación del suelo, del agua y no afecta la biodiversidad, que puede tener efectos negativos en los ecosistemas, la flora y fauna silvestre, así como en la salud humana.

El hecho de no emplear fungicidas para controlar las royas en el cultivo de trigo también lleva a la reducción de los costos de producción y dependencia externa a estas moléculas.

El uso excesivo de fungicidas puede provocar el desarrollo de resistencia en las poblaciones de patógenos. La evolución de la resistencia a los fungicidas es un proceso similar al de la resistencia al glifosato en malezas.

Ante la presión de selección que genera el uso continuo de fungicidas, los hongos que sufren mutaciones, recombinaciones genéticas, logran biotipos que presentan tolerancia al fungicida y, por lo tanto, tienen mayor probabilidad de sobrevivir y reproducirse. Con el tiempo, la población de hongos se vuelve cada vez más resistente al fungicida.

Soluciones Colza

Productos que te acompañan durante el proceso de tu cultivo

HERBICIDAS

CLOCIB
720 FL

VANTOR 28K

QUARON 240 EC

INSECTICIDAS

Novomectin 228

Catcher
300

RYNAGEN
200 SC

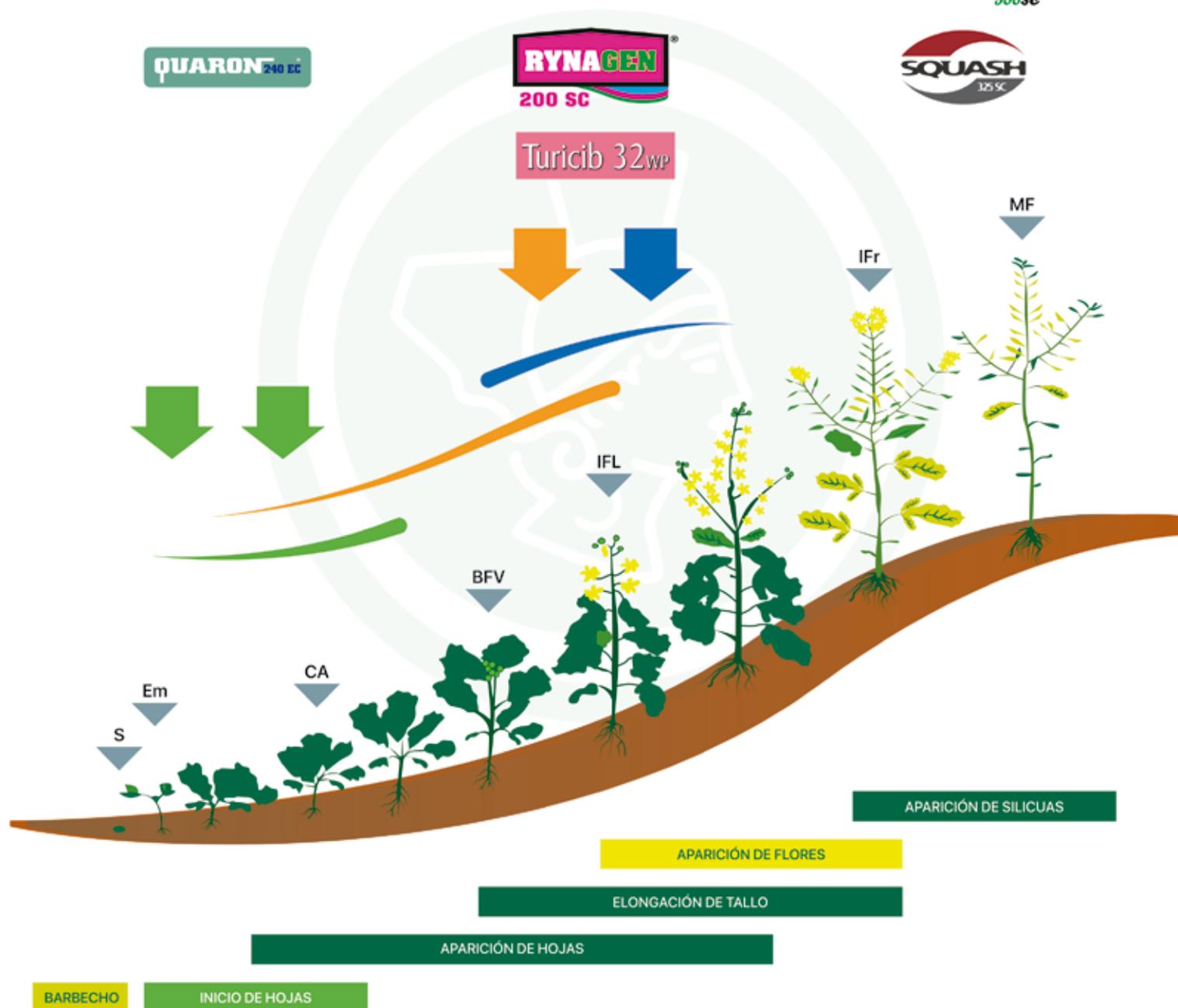
Turicib 32WP

FUNGICIDAS

Stigmarduo

CARAVAN
366SC

SQUASH
325 SC



Uruguay estableció las reglas de juego para las nuevas tecnologías

Grupo técnico tendrá un plazo “máximo” de 90 días corridos para realizar el análisis científico y expedirse en definitiva, tanto en vegetales, animales o microorganismos

MAURO FLORENTÍN
Redacción

Atento a una “nueva” generación de tecnologías que permiten realizar mejoramiento genético con “alta” precisión, el gobierno uruguayo, mediante un decreto fechado el 12 de marzo, estableció el mecanismo por el que se determinará si un producto u organismo obtenido a través de las llamadas Nuevas Técnicas de Mejoramiento Genético o NBT (por su sigla en inglés, del extensivo New Breeding Techniques), se encuentra alcanzado o no por la regulación aplicable a los Organismos Genéticamente Modificados (OGM).

Esas tecnologías comprenden a las aplicadas en vegetales, animales o microorganismos, y las disposiciones de esa normativa serán aplicables a productos u organismos derivados de las NBT vinculados exclusivamente a la producción agropecuaria, acuícola o forestal, así como en sus productos derivados.

Se ha “detectado la necesidad de establecer un mecanismo para el tratamiento de los productos derivados de las NBT, de forma de posibilitar avances a nivel científico y el desarrollo de inversiones en el sector productivo”, argumentó el Poder Ejecutivo, en el decreto.

Consideró que es “oportuno y necesario adoptar un mecanismo acorde y consistente con el conjunto del ordenamiento jurídico nacional”, acerca del tratamiento de los productos u organismos derivados de las NBT.

GRUPO EXTENSO Y VARIADO

En cuanto al proceso para el tratamiento de los casos a ser evaluados en este sentido, en el decreto se dispuso la creación de un Grupo Técnico de Trabajo (GTT) que será integrado por “expertos en caracterización molecular”, que podrán provenir del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), del Ministerio de Ambiente (MA), del Instituto Nacional de Investigaciones Agropecuarias (INIA), del Instituto Nacional de Semillas (Inase), de la



Virginia Guardia, directora general de Bioseguridad e Inocuidad Alimentaria, del MGAP

Universidad de la República (Udelar), del Instituto Pasteur Montevideo (IP-Montevideo), del Laboratorio Tecnológico del Uruguay (LATU) y del Instituto de Investigaciones Biológicas Clemente Estable (Iibce).

También podrán participar representantes de otros organismos o instituciones versadas en la temática objeto del citado decreto, definidas de común acuerdo entre el MGAP y el MA, y esos expertos serán propuestos por las “máximas jerarquías” de los organismos o instituciones a las que pertenezcan.

Según lo previsto en la norma en cuestión, la participación será muy amplia, ya que prevé la posibilidad de que “en casos que así lo ameriten, por su complejidad o especificidad, podrá convocarse a expertos en la materia a participar del GTT en calidad de invitados, a cuyos efectos el grupo identificará a los exper-

tos a invitar, quienes serán convocados por la Dirección General de Bioseguridad e Inocuidad Alimentaria (Digebia) del MGAP, como parte de la coordinación del mismo.

Indica que de ser necesario, la integración de los expertos al grupo se materializará a través de la celebración de convenios de cooperación ya suscriptos o a suscribir con el MGAP y/o el MA.

Entre los cometidos de ese grupo técnico figuran el establecer los criterios y la información necesaria para indicar si un producto u organismo obtenido a través de las NBT, dentro del alcance del decreto, se encuentra alcanzado o no por la regulación aplicable a los OGM. La información necesaria quedará plasmada en el formulario correspondiente, señala.

Establece, entre las funciones, que el grupo se encargará de hacer el “análisis científico

COMPRÁ TU NUEVO EQUIPO CON LA MEJOR FINANCIACIÓN DEL MERCADO



Financia



Sujeto a aprobación bancaria.

ENTREGA USD 20.323	NEW HOLLAND T7175 145HP DUAL R2/PILOTO
+ 10 SEMESTRES USD 9.600	
ENTREGA USD 21.054	NEW HOLLAND T7190 160HP DUAL R1/PILOTO
+ 10 SEMESTRES USD 9.452	
ENTREGA USD 25.665	NEW HOLLAND T7240 200HP DUAL R1W
+ 10 SEMESTRES USD 12.123	

**CORPORACION
DE MAQUINARIA**

caso a caso” de los productos u organismos obtenidos o a obtenerse mediante las NBT, para determinar si se encuentran alcanzados o no por la regulación referida a los transgénicos.

Deberá elevar a la Digebia el informe conclusivo emanado del análisis practicado, en el que estará anexada la información analizada, que además incluirá informaciones sobre el cambio generado en el genoma y la característica asociada cuando esto haya sido requerido dentro de la información necesaria, dispone.

Aclara que “en caso de ausencia de unanimidad o consenso técnico en el informe, la divergencia se resolverá por mayoría”, y que “en caso de empate, el mismo deberá quedar reflejado en el informe conclusivo”. “En ambos casos, deberá dejarse una constancia de las opiniones discordantes, con su debida fundamentación”, indica.

UN PASO “GIGANTE”

En diálogo con VERDE la titular de la Digebia, Virginia Guardia, destacó el paso “importante” y el “hito histórico” de contar con “reglas de juego” en una normativa con “base científica”, que dé “oportunidad” a la técnica utilizada y poder “asumir o contener los riesgos”.

Respecto al grupo técnico, la jerarca dijo que será integrado por profesionales “idóneos”, y si bien “no se prevé una cantidad de personas”, se buscará que sea un “número razonable” de participantes. “No es que tengan que estar todos nombrados por otras instituciones para que arranque el grupo a trabajar”, afirmó. Y dejó en claro que el informe final de dicha instancia técnica “no será una autorización” en respuesta a la solicitud del eventual interesado. “Si equivale a un desarrollo o producto convencional no hay autorización que hacer”, enfatizó.

Mientras que en caso de tratarse de un producto transgénico deberá seguir el proceso legal y administrativo correspondiente que comprende el Sistema Nacional de Bioseguridad, con una serie de instancias técnicas y científicas para su evaluación, que tienen

al Gabinete Nacional de Bioseguridad como máxima autoridad.

En cuanto a la calificación de los integrantes del grupo en cuestión, la Digebia será la oficina encargada de “verificar la idoneidad” de los expertos propuestos por los organismos e instituciones.

Para cumplir con ese punto, deberá remitirse a esa oficina el *curriculum vitae* de cada participante que acredite la experiencia y formación correspondiente. La conclusión de la Digebia respecto a la idoneidad de los expertos será comunicada a la Dirección de Biodiversidad y Servicios Ecosistémicos (Dinabise) del MA para su conocimiento, indica el decreto.

Establece que “transcurridos diez (10) días hábiles, de no haber recibido de la Dinabise observaciones a la conclusión de idoneidad, la Digebia comunicará la conclusión al organismo o institución a la que pertenezca el experto”.

Guardia se refirió también a la aplicación de las nuevas tecnologías en el mejoramiento genético de animales, para lo cual aludió a una reciente actividad vinculada con la raza Angus en la que se realizó una charla sobre edición génica en vacunos, específicamente en cuanto a trabajos realizados en tolerancia a temperaturas.

En comparación con los estudios e investigaciones en vegetales, en el caso de los animales va “más lento, pero hay algunos avances a nivel de peces también”, con algunos productos “liberados”, comentó.

Habló de trabajos en producción animal sobre garrapatas y mosca de la bichera y ciertos proyectos vinculados con selecciones del uso de estas técnicas. En caso de cultivares de vegetales, si hay algo nuevo y no es transgénico se registra en el Inase, pero en el área animal no cambia nada y sigue todo igual, según Guardia. Acotó que hoy en día “no hay normativa” para transgénicos en animales y “no está prohibido en ningún lugar”.

Uruguay era el único país en la región que no tenía reglas en nuevas técnicas de mejoramiento, ahora las tiene y está “alineada” a

la mayor parte de países de América y de los “principales países productores de alimentos”. Incluso Europa está en proceso de “revisión” de su normativa para ir hacia este enfoque adoptado en el mercado uruguayo.

Es un paso “gigante” para que “se pueda seguir trabajando en desarrollo e investigación”, y que “el productor pueda acceder a esos materiales que atienden los problemas productivos”, planteó. Y dijo que con la normativa establecida también se pretende evitar que aparezcan “impedimentos” en la circulación comercial de los productos en la región.

PLAZOS

En el capítulo del decreto referido al procedimiento administrativo se detallan los plazos para el tratamiento de los casos, entre otros aspectos. “Toda persona física o jurídica que pretenda liberar al ambiente o comercializar un producto u organismo derivado de las NBT, dentro del ámbito de aplicación” de la norma legal, “deberá solicitar el análisis correspondiente ante la Digebia del MGAP, a través del formulario que se le facilitará al efecto”, señala. Allí se indica que recibida la solicitud, esa repartición ministerial convocará al GTT, que tendrá un “plazo máximo de 90 días corridos para realizar el análisis científico y expedirse en definitiva”.

En caso que resultar necesario contar con “información adicional y/o estudios complementarios”, el “plazo será extendido por 45 días corridos, contados a partir del día siguiente a la fecha en que se agregue la información y/o los estudios complementarios que hubieren sido solicitados”, dispone.

El cumplimiento de los plazos legales en este tipo de procedimientos resulta clave para los interesados del sector privado que las solicitudes de autorizaciones de nuevos transgénicos encontraron una serie de obstáculos, considerando que en varios casos hubo demoras en su tratamiento y resolución, que duraron años, principalmente durante las administraciones del Frente Amplio.

SISTEMA DE **GESTIÓN Y**
FACTURACIÓN ELECTRÓNICA
PARA EL SECTOR LECHERO, AGRÍCOLA Y GANADERO



ERP Consulting

Tel.: (598) 29011609 - info@erpconsulting.com.uy - www.erpconsulting.uy



¡Llegó!



Múltiples soluciones. Una misma aplicación.

¡Te presentamos la Rainbow Solutions App!

Nuestro novedoso lanzamiento digital regional que tiene todas nuestras recomendaciones para tu campo en un mismo lugar.

Ingresá a nuestra aplicación, elegí tu región, cultivo y problemática y descubrí las soluciones que Rainbow tiene para recomendarte, la descripción técnica de cada una de ellas y sus estadios sugeridos de aplicación.

Una vida sana para tus cultivos, al alcance de una descarga.

1. Descargá la app



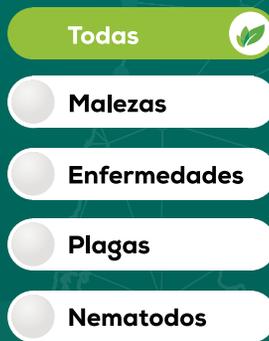
2. Elegí tu región



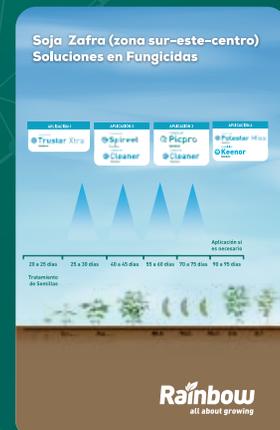
3. Escogé el cultivo



4. Seleccioná tu problemática



5. Solucioná de la mano de Rainbow



¡Y compartila por Whatsapp!



Available on the App Store



ANDROID APP ON Google Play

¡Descargala desde tu Appstore o Playstore ahora!

Rainbow
all about growing

Los nuevos desafíos exigen como respuesta una genética adaptada

Inase organizó un panel de intercambio entre una semillerista, un productor y una funcionaria de Opya, quienes analizaron distintos aspectos vinculados con el sector



Recientemente se integró la posibilidad de utilizar en el ámbito agropecuario herramientas biotecnológicas de mejoramiento genético que incluyen a la edición génica

Los desafíos que enfrenta el sector productivo en Uruguay son constantes y diversos. Condiciones climáticas extremas, enfermedades y plagas, sustentabilidad, exigencias de mercados y competitividad con la región, fueron algunos de los temas tratados en el panel de intercambio realizado por el Instituto Nacional de Semillas (Inase) en la reciente edición de la Exposición Rural de Melilla. Allí se concluyó que estos desafíos llevan a la necesidad de nueva genética, adaptada y disponible para los diversos sistemas de producción.

El presidente del Inase, Álvaro Núñez, reflexionó al finalizar la actividad que “estas visiones coinciden en lo fundamental de desarrollar nueva genética y en su adopción por parte del sistema productivo”. Agregó que “para concretar esta transferencia, se opera dentro de un marco legal e institucional que permite desarrollar las actividades en mejoramiento de cultivares de alta calidad, produc-

ción y comercialización de semillas, tanto a nivel nacional como internacional”.

En ese sentido, dijo que “somos responsables de garantizar a los desarrolladores de genética la propiedad intelectual de sus materiales, para que puedan recuperar su inversión, avanzar en los procesos de mejora continua y ofrecer a los agricultores mejores cultivares año tras año”.

El sistema de protección intelectual en Uruguay y en el mundo “promueve la innovación para desarrollar nuevos materiales y, de esta forma, responde a las demandas de los productores agropecuarios, consumidores finales e industria”, agregó. De esa manera, los sistemas productivos de Uruguay “pueden acceder a las variedades más modernas a nivel mundial, algo que “es posible porque existe un sistema formal y confiable, que garantiza a los mejoradores potenciar sus proyectos y a los productores disponer de variedades adaptadas a sus condiciones de producción”.

Sin embargo, planteó que “no es suficiente” que los nuevos cultivares estén disponibles en Uruguay, sino que se debe contar con semilla en volumen y calidad suficiente para satisfacer la demanda. Adicionalmente, las semillas a las que acceden los productores deben conservar las características propias del cultivar creado por el fitomejorador. Para ello es necesario que existan canales de multiplicación eficientes, y uno de los pilares para el abastecimiento de semillas de calidad es la certificación.

“Este proceso consiste en el control de los puntos claves de la multiplicación de semillas en campo (chacra, siembra, cultivo y cosecha), acondicionamiento (procesamiento y etiquetado), laboratorio (muestreo y análisis) y ensayos (poscontroles). El objetivo de la certificación de semillas es sostener la pureza genética en el tiempo y facilitar el acceso a los productores”, dijo Núñez.

Otro pilar para asegurar la disponibilidad es el control de la importación y producción

Si esperas resultados diferentes, no hagas siempre lo mismo.



Maneja de manera integral y sustentable los problemas de invierno. Combate como nunca antes las gramíneas, crucíferas y hoja ancha con las soluciones Rainbow para malezas de invierno.

01.

Cerepin / Difcan Xtra / Trilla Xtra: Gran herramienta para la rotación de modo de acción cuando existen problemas de resistencia.

02.

Sungain Xtra: Excelente herbicida para controlar yerba carnífera en sus emergencias otoño-invernales.

03.

Morsh Full / Difcan Xtra / Carzone: Solución imbatible para el control de crucíferas.

nacional de semillas, que garantiza que se produzcan y comercializan con la calidad genética y física que requieren los usuarios.

“Las semillas no son un insumo más, deben mantenerse vivas y sanas para asegurar el éxito en el campo. Los agricultores necesitan garantías a la hora de invertir en este material fundamental. Dar confianza a los usuarios en la compra de semillas de calidad es nuestro propósito principal, y para lograrlo la interrelación de las cadenas productivas es muy importante y base para la disponibilidad de variedades de última generación”, comentó.

Núñez concluyó que en las últimas décadas la creación y adopción de nuevos materiales permite enfrentar de mejor manera los problemas productivos, que surgen constantemente, con el objetivo final de una producción más sustentable.

REGULACIONES Y GARANTÍAS

La coordinadora del área Cadenas Agroindustriales de la Oficina de Programación y Política Agropecuaria (Opypa), del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Catalina Rava, se refirió a las regulaciones y garantías del valor genético.

Durante la actividad, la integrante de Opypa sostuvo que la incorporación de la genética “ha impactado en las tres dimensiones: económica, social y ambiental. Ha sido un pilar fundamental de nuestros sistemas productivos, tanto en el incremento de la productividad como en los aspectos de calidad”.

Específicamente sobre el impacto de la genética a nivel económico comentó que “ha generado competitividad para los productores”, ya que al comparar los promedios de productividad de hace cinco años con los que se han obtenido en los últimos 20 años, “hay cultivos que duplican su rendimiento y otros que superan ese salto, es el caso del maíz”.

Desde el punto de vista ambiental dijo que la incorporación de tecnología “ha permitido hacer un uso o una intensificación sostenible del suelo, ya que tenemos más volumen en una misma área de tierra”. Por otro lado, comentó que la selección de materiales con mayor resistencia o tolerancia a determinadas enfermedades “ha permitido una menor aplicación de agroquímicos, sea de insecticidas o fungicidas”.

Por otra parte, señaló que el aspecto social va de la mano con el incremento de la productividad del sector agropecuario en la economía. “Aquí hablamos de mayor producción, por lo tanto es mayor la demanda de fletes, servicios, logística, puertos y generación de divisas para el país”, dijo.

Además, destacó que en Uruguay “tenemos disponibles todas las herramientas biotecnológicas que existen, desde las más sencillas, como la fermentación, hasta las más comple-

jas que implican la ingeniería química, como la transgénesis”. Valoró que en Uruguay el uso de semillas derivadas de la biotecnología está desde los inicios de esa herramienta en el mundo (1996). Actualmente está regulado por el decreto N° 353 del año 2008, que creó el Sistema Nacional de Bioseguridad, regulador de los productos obtenidos con biotecnología.

Recientemente se integró la posibilidad de utilizar en el ámbito agropecuario herramientas biotecnológicas de mejoramiento genético que incluyen a la edición génica. Estas nuevas herramientas están reguladas por el decreto N° 84 del año 2024, que establece el tratamiento de los productos obtenidos a través de la edición génica en el ámbito agropecuario.

En el panel de Inase se destacó que la adopción de tecnologías por parte de los productores ha sido “exponencial” y “muy rápida”. El

“ Las semillas no son un insumo más, deben mantenerse vivas y sanas para asegurar el éxito en el campo ”

ÁLVARO NÚÑEZ
PRESIDENTE DEL INASE

área sembrada con cultivares transgénicos en soja llega al 99% y en maíz al 95%. Por lo tanto, “se podría afirmar que el desarrollo biotecnológico y la normativa de Uruguay ha brindado garantías y confianza a los agricultores”.

ADOPCIÓN DE TECNOLOGÍA

El productor agrícola Gabriel Carbballal se refirió a las experiencias en la adopción de tecnología. “La genética es fundamental a la hora de hacer un uso más eficiente de los recursos”, afirmó. En tal sentido, planteó que estos avances genéticos permiten, por ejemplo, que los maíces de baja estatura consumen menos agua, o producen más kilos que con el mismo volumen de agua.

También planteó el ejemplo de los materiales con tolerancia o resistencia a un determinado tipo de insecto, lo que implica un uso ambientalmente mucho más positivo, al requerir menos aplicaciones de químicos en el sistema. “Nos encantaría trabajar sin químicos, pero obviamente sabemos que es imposible. Buscamos encontrar el balance para lograr producir de una forma social, ambiental y económicamente sustentable”, dijo.

Por otra parte, afirmó que “es importante entender cuáles son las demandas para los productores de alimentos y, en este sentido, para el 2050 vamos a ser 10.000 millones de per-

sonas. De cara a esto, no sólo disponemos de la edición génica, sino también de la inteligencia artificial. Existen diversas herramientas que están apareciendo y van a cambiar el futuro de la producción agrícola”.

Destacó que el Inase “es un caso de estudio positivo a nivel mundial”, y dijo que debe estar activo, siendo protagonista ante este nuevo escenario. “Precisamos información de calidad para un sistema regulatorio que nos permita movernos con comodidad, que sea simple y sencillo. La genética es la respuesta, la ciencia es la respuesta”, sentenció.

DESARROLLO DE NUEVOS CULTIVARES

Lorena Basso, integrante de Semillas Basso, se refirió a los desafíos en el desarrollo de nuevos cultivares. “Trabajamos en genética desde los años 90, y como desarrolladores intentamos facilitar el trabajo para que la producción sea sustentable. Desarrollamos muchas etapas, partimos desde el *breeding*, con una mirada muy interna, pasamos a la parte de desarrollo y ahí comenzamos a incorporar el manejo de ese producto”, describió.

En ese marco, sostuvo que “manejo y genética van de la mano”. Explicó que “en ocasiones un producto puede no desempeñarse bien y eso solo es cuestión de ajustar la fecha de siembra, la densidad o de realizar una aplicación”. Afirmó que “el manejo es esencial para que ese producto rinda lo que tiene que rendir, hasta que llegue a la etapa comercial”.

Por otra parte, señaló que “una cuestión no menor es la producción”. Dijo que “si a ese producto no lo podemos producir fácilmente, o lo producimos y tiene problemas de germinación, regresamos para atrás”. En ese marco, Basso admitió que “el proceso es complejo, dado que son muchos años y en algunos casos surgen problemas cuando llegamos casi al lanzamiento”.

Comentó que Semillas Basso plantea una mirada de cadena, y “los productores que realmente son representativos cuentan con un ensayo nuestro”. Por lo tanto, “ya están en contacto con los productos, observan y proponen. Esa retroalimentación es lo que genera valor”, destacó.

Sostuvo que el hecho de “asegurar que los productores accedan a las mejores tecnologías es lo principal”, dado que “vienen con mejoras en la productividad y calidad”. Enfatizó que para la empresa “lo primero es que el productor tenga derecho a acceder a la mejor semilla que quiera”.

Por otra parte, dijo que “es fundamental que los organismos de control puedan, en forma mancomunada con el sector privado, asegurar que esa actividad pueda seguir su camino. Esto implica que los organismos puedan adaptarse a los nuevos desafíos que generan estas tecnologías, aceptándolas”.

Soluciones Herbicidas Rainbow para Pasturas

Pasturas más saludables,
son más litros de leche.

O más carga por hectárea.



¿Sabías qué podés duplicar y hasta triplicar los años de pastoreos en tus pasturas cuando usas las soluciones herbicidas Rainbow para pasturas?

¡No permitas que las malezas la invadan!

Las malezas no son pastos, que no compitan con el alimento de tu ganado.

Hacé valer tu inversión.

¡Animate al cambio probando las Soluciones Herbicidas Rainbow para Pasturas!



¿Querés saber más?

Envíanos tu consulta
por Whatsapp



CONOCENOS MÁS! www.rainbowagrolatam.com

Rainbow
all about growing

Nuevo Surco cumple 20 años y fue parte de la expansión agrícola

La empresa, que nació en Tarariras, hoy también está presente en San José y Paysandú; además de tener su pata productiva, ofrece servicios y diferentes insumos a productores



Integrantes de Nuevo Surco en la celebración de los 20 años de la empresa

Nuevo Surco cumplió 20 años y festejó con actividades en Nueva Helvecia (Colonia) y Paysandú. El director de la empresa, Pablo Engelhardt, dijo a VERDE que 20 años pueden ser considerados un período de tiempo relativamente corto, pero “para una empresa es bastante largo”.

El empresario analizó que durante este período “hubo muchos cambios” en la agricultura uruguaya, que pasó de 12.000 o 15.000 hectáreas de soja a principios de los años 2000 a 1,3 millones de hectáreas, con picos de más 1,5 millones de hectáreas. También señaló que el trigo pasó de rendimientos de 3.000 kilos por hectárea (kg/ha) a más de 5.000 kg/ha. “Los cambios que hubo en la parte productiva, en el manejo y en los insumos han sido sustanciales”, remarcó.

Nuevo Surco comenzó sus operaciones hace 20 años en Tarariras (Colonia), con Pablo Engelhard y su esposa –socios y propietarios

de la firma– y otra persona que se encargaba de la facturación. Actualmente cuenta con un equipo de 47 personas y tiene presencia en San José, Paysandú y Tarariras.

“Se generaron otros servicios, se crearon sociedades que nos han permitido tener una planta de silos, y se incorporó una empresa de camiones. Fueron cambios necesarios para adaptarnos a las necesidades de los productores”, dijo Engelhardt.

La empresa cuenta con una pequeña área productiva junto a productores, otra arista es el asesoramiento técnico, “uno de los pilares del negocio”, y luego todo lo vinculado a la venta de insumos y la comercialización de granos, con un fuerte foco en la logística, “para que el productor no pare mientras siembra o cosecha”, dijo.

El empresario también señaló que “buscamos alternativas en las coberturas de precio para bajar el riesgo de los productores”. En

síntesis, sostuvo que el objetivo de la compañía es “brindar facilidades, con dinamismo y agilidad al negocio”.

En el área de insumos destacó el avance con representaciones propias, donde sobresale la alianza con laboratorios Nova –de Argentina–, así como los acuerdos con los semilleros ACA (Asociación de Cooperativas Argentinas) y el de Jerónimo Leaniz –de trigo uruguayo–. Nuevo Surco también está impulsando un acuerdo con una empresa canadiense, para sumar genética en cebada, avena y trigo.

Al analizar los cambios que registró el productor uruguayo, Engelhardt ejemplificó que hace 20 años la preocupación era lo que demoraba un camión con una capacidad de 16.000 kilos para cargar en la chacra, mientras que actualmente los productores están sacando más de un camión de 30.000 kilos por hora. “Los camiones no dan abasto con el ritmo de las cosechadoras”, subrayó.

Aliados para lograr los mejores rendimientos.



Agricultura satelital de precisión

Optimiza el rendimiento gestionando información en tiempo real.
Soluciones en tecnología satelital, de posicionamiento y mapas variables.



AMAZONE

Líder en Tecnología de Fertilización.



www.simagro.com.uy

4554 7348

Info@simagro.com.uy

simagrosrl

MÁS INFORMACIÓN



Además, destacó que el productor es cada vez más profesional, con conocimientos en genética y fertilización, necesitando no solo el asesoramiento de un ingeniero agrónomo o de un veterinario, sino de un contador, de un abogado y de un escribano. "Esos cambios nos empujan a ser más profesionales y que nuestras recomendaciones se sustenten en investigación y en gerenciamiento".

NOVEDADES EN TRIGO

En trigo Nuevo Surco apunta a potencial de rendimiento, con altos niveles de calidad y buen comportamiento sanitario, dijo a VERDE Sofía Quintela, integrante de la empresa. La firma trabaja con el programa de trigo de ACA y con el programa uruguayo fundado por el Dr. Alberto Artola, que actualmente lidera Jerónimo Leaniz, que comparte la genética de dos trigos que fueron referencia en el mercado: Berretín y Malevo; y ahora está lanzando Batacazo.

"Se trata de un material de ciclo intermedio-corto" y la fecha de siembra "se posiciona entre fines de mayo y hasta mediados de julio", describió Quintela.

Sobre el material ACA 605, informó que se trata del "primer trigo que surge con la tecnología doble haploide, que aporta varias ventajas, entre ellas acortar el proceso de mejoramiento genético". Es un material que aporta rendimiento, calidad y sanidad. También tiene un ciclo intermedio-corto, pero la recomendación es sembrarlo desde mediados de junio y hasta fines de julio.

Quintela señaló que Batacazo promedió 7.600 kg/ha en la Evaluación Nacional de Cultivares, mientras que ACA 605 promedió 7.200 kg/ha, "son cultivares de punta", sostuvo.

MANEJO DE MALEZAS

En la actividad de celebración de los 20 años de Nuevo Surco, Compañía Cibeles presentó Zupremo, un nuevo herbicida preemergente para trigo, soja y maíz. Hernán Pucurull, integrante de esa empresa, explicó a VERDE que

el producto es una mezcla de piroxasulfona, un activo nuevo y flumioxazina, para evitar resistencias en chacras.

Remarcó que las malezas resistentes "han crecido mucho", con dificultades generadas por raigrás y rábanos en invierno, mientras que en verano la problemática surge con el Amaranthus, capines, gramíneas y echinocloas, entre otras. "Zupremo nos ha dado en todos los ensayos muy buenos resultados para el control de malezas complicadas", valoró.

Agregó que se trata de un producto con muy buena selectividad y residualidad. "Buscamos controlar las malezas previo a la siembra y tener el mayor tiempo posible del cultivo libre de malezas. Zupremo "aporta entre 35 y 40 días de residualidad, mientras que la siembra de trigo se puede realizar a partir del séptimo día posterior a la aplicación", dijo.

En verano la soja no muestra dificultades, mientras que para el maíz "la recomendación es aplicar de 10 a 15 días antes de la siembra", indicó.

Compañía Cibeles cuenta con un complejo industrial con nueve plantas de formulación. La empresa comenzó en el año 2000 con 2,5 plantas de productos para el agro. Con el pasar de los años "se ha ido reinvertiendo, hasta llegar a la actual infraestructura, donde se pueden formular concentrados emulsionales, suspensiones concentradas, curasemillas, separar fungicidas, insecticidas y herbicidas".

A su vez, Pucurull dijo que también se puede separar los herbicidas hormonales de los otros, lo cual "es una gran tranquilidad y nos ha aumentado la capacidad productiva". Esto "le ha permitido a la empresa un gran desempeño a nivel nacional" y "hoy estamos buscando más mercados en el exterior".

Por su parte, Felipe Foglino de AM Agro, aseguró a VERDE que es importante entender a la maleza como parte de un sistema integral y de la rotación. "Cada vez se pierden más modos de acción, hace unos años teníamos 10 modos de acción para enfrentar a la zafra de invierno y hoy tenemos tres o cuatro vigentes, con

muchos problemas de resistencia y tolerancia", advirtió.

Por lo tanto, consideró que el desafío pasa a ser la rotación, lo que implica elegir los cultivos, "no solo la especie a sembrar sino la variedad que tolere más o menos a determinados activos". A su vez, destacó la importancia de saber cuál es la persistencia de ese activo en el suelo, para que no limite el potencial de rendimiento.

"Antes se hablaba de rendimientos en invierno en torno a 3.000 o 4.000 kilos y no se veía el efecto que generaban algunos herbicidas en el suelo. Hoy, para cubrir los costos y para que la actividad sea rentable, necesitamos rendimientos muy altos, con lo cual debemos conocer todo al máximo detalle", acotó.

Dijo que al contar con precios más bajos por los *commodities*, y dificultades por la seca o el exceso de lluvias, "se deben volcar todas las herramientas para maximizar esos rendimientos".

Para Foglino los principales problemas en invierno pasan por el raigrás resistente a múltiples modos de acción, imposibilita la acción herbicida adentro del cultivo, "lo que provoca menor rendimiento por competencia".

A la vez, las malezas de hoja ancha, como rábanos o nabolza, vienen surgiendo como consecuencia de la rotación utilizada, que desde hace varios incluyó a cultivos como colza y carinata.

Dentro de las estrategias de control, Foglino resaltó los resultados que viene obteniendo AM Agro con el herbicida preemergente Zupremo, de Cibeles, que cuenta con dos activos piroxasulfona y flumioxazina, "logrando una suspensión concentrada de dos modos acción, que permite cuidar al piroxasulfona, que es una muy buena herramienta para el control preemergente de raigrás en invierno, así como para echinocloa y Amaranthus en verano".

"Se trata de una herramienta contundente y eficiente, y por esa variabilidad de tener dos modos de acción perdura en el tiempo como herramienta", destacó.



Venta de todo tipo de repuestos para Maquinaria agrícola tractores, cosechadoras, pulverizadoras, sembradoras, etc.

Aparicio Saravia 1092 - Trinidad (Flores)
Tel. 4364-6523

Atención los 365 días por los teléfonos
099 364660 - 099 364998 - 099 187134



REPRESENTANTE EXCLUSIVO PARA EL URUGUAY DE

ASCANELLI

INSCRIPCIONES ABIERTAS: PLANES DE CEBADA

Industria y Multiplicación

Nuestras variedades

 **FANA**

 **DANIELLE**

 **ARRAYÁN**

 **OSIRIS**

 **OLIMPIA**

 Por consultas: 099 709 594

 www.grupopino.com.uy


GRUPO PINO



MALTERÍA
URUGUAY

MALTERÍA
PAYSANDÚ



Maltería
Oriental S.A.

Inversión extranjera es importante en los primeros meses de 2024

Empresa japonesa invierte casi US\$ 300 millones en 41.000 hectáreas en Tacuarembó y Rivera; y fondo de inversión extranjero compra tres campos por US\$ 100 millones

El año 2024 comienza con fuertes inversiones que llegan del exterior para adquirir tierras en Uruguay. Una empresa japonesa invierte casi US\$ 300 millones en 41.000 hectáreas ubicadas en Tacuarembó y Rivera; y un fondo de inversión extranjero compra tres campos –dos en Durazno y uno en Río Negro– por US\$ 100 millones, informó Agro de Búsqueda en sus ediciones de los días 9 de mayo y 25 de abril, respectivamente.

Estos negocios inmobiliarios rurales generan altas expectativas entre los operadores, e incluso hay quienes sostienen que el volumen de compraventas será histórico en 2024.

INVERSIÓN FORESTAL JAPONESA

Oji Holdings Corporation, una de las empresas líderes en la industria mundial de la pulpa de celulosa y el papel, decidió invertir en el mercado de campos de Uruguay al comprar 41.289 hectáreas en los departamentos de Rivera y Tacuarembó, por un monto de US\$ 287.598.326, según pudo averiguar Agro de Búsqueda, con base en datos del Instituto Nacional de Colonización (INC) y consultas a operadores.

La firma procedente de Japón, que es propietaria de alrededor de 603.000 hectáreas de tierras forestadas distribuidas en varios países del mundo, ya recibió la autorización legal del Poder Ejecutivo para ser titular de inmuebles rurales, mediante una resolución fechada el 25 de abril y firmada por el presidente de la República, Luis Lacalle Pou, y el ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Fernando Mattos.

La ley 18.092 de 2007 establece que diferentes tipos de sociedades, cooperativas y asociaciones, podrán ser autorizadas por el Poder Ejecutivo a tener la propiedad de inmuebles rurales o explotaciones agropecuarias.

La compraventa está prevista que se concrete mediante el pago de una sola cuota al momento de la firma de la escritura, y el monto total se distribuye en US\$ 140 millones correspondientes al valor de la tierra y US\$ 148



En 2023 se realizaron 1.437 compraventas, superando las 238.000 hectáreas, informó DIEA (Foto: Hübmedia)

millones a los montes forestados, indican los registros del INC. Solo esta operación supera el área total de tierras comercializadas en Rivera y Tacuarembó en 2023.

Oji, que tiene sede en Tokyo, figura entre las 10 empresas líderes en el área de la pulpa y el papel, con ingresos de US\$ 12.200 millones en 2022 y unas 35.600 personas empleadas, según datos publicados en su sitio web y otros portales del sector.

La empresa nipona tiene campos forestados en seis países. En Brasil es dueña de 250.000 hectáreas, y cuenta con áreas de menores extensiones en Nueva Zelanda, Australia, Indonesia, Vietnam y otros países asiáticos.

La firma tiene además una planta de celulosa y papel en el estado brasileño de Minas Gerais, y la mayor parte de sus plantaciones forestales son de eucaliptos.

SOCIEDAD SIMPLIFICADA

Los campos que adquiere Oji en Uruguay comprenden una serie de padrones rurales ubi-

cados en los departamentos de Rivera y Tacuarembó, según los datos de Colonización y detallados en la resolución presidencial mencionada.

La empresa japonesa opera en el mercado uruguayo como una sociedad por acciones simplificada (SAS), que es un tipo de sociedad comercial cuyo capital está representado por acciones nominativas o escriturales (no se prevén las acciones al portador) y le es aplicable la obligación de identificar a sus beneficiarios finales, según lo dispuesto por la normativa legal vigente.

El vendedor de las tierras a ser adquiridas por Oji Holdings es una organización de gestión de inversiones forestales, conocida como TIMO (Timberland Investments Management Organization), con sede en Estados Unidos.

Esta inversión de capitales procedentes de Japón confirma el interés de inversores en el campo uruguayo.

En los años recientes en el mercado de tierras hubo un movimiento significativo debido



Conectamos con tu pasión

/// En una era en que la **conectividad**, la **eficiencia** y el conocimiento de campo determinan la **productividad**, estamos conectados por una misma **pasión** productiva y por una **poderosa plataforma tecnológica** de vanguardia. En Interagrovia trabajamos hombro con hombro con nuestros clientes, para potenciar la eficiencia y **resultados sostenibles de calidad**.
En todo el país, estamos juntos para ayudar a cada productor a tomar decisiones con certeza.

INTERAGROVIAL

Agrícola | Forestal | Construcción



JOHN DEERE

a algunas compraventas de grandes extensiones, principalmente por negocios entre fondos de inversión externos y en ciertos casos se trataron de operaciones impulsadas por la administradoras de ahorro previsional y otros grupos empresariales locales. La mayoría de esas transacciones de campos abarcaron tierras con plantaciones forestales.

Operadores del mercado de inmuebles rurales distinguen la diferencia que hay entre compraventas de fondos que implican el cambio de propiedad de patrimonios de campos forestados, en lugar de otros negocios que tienen el objetivo de diversificar producciones, especialmente la combinación de agricultura y ganadería.

Entre otras transacciones de tierras destacadas de los primeros meses de 2024 figuran: una de 2.853 hectáreas a US\$ 11 millones, por un grupo de padrones rurales ubicados en el departamento de Treinta y Tres; otra de 9.806 hectáreas, por US\$ 37,3 millones, por un conjunto de padrones rurales del departamento de Cerro Largo; una de 2.254 hectáreas, por US\$ 8,7 millones, por otro conjunto de padrones rurales en Cerro Largo; y una más de 1.786 hectáreas, por US\$ 6,9 millones que comprende algunos padrones rurales en Rivera, dos padrones en Salto y siete padrones en Tacuarembó (el boleto de reserva de estas últimas tres

transacciones de tierras se firmó en octubre de 2023), conforme con los registros del INC.

En esa misma base de información figura el ingreso de una compraventa en febrero de este año, de un campo de 3.178 hectáreas por US\$ 20,6 millones en Durazno, entre otras operaciones de inmuebles rurales.

LLEGAN MÁS FONDOS EXTRANJEROS

Un fondo de inversión extranjero, que canaliza capitales hacia diversas actividades, entre ellas el sector agropecuario, se apresta a comprar tres campos en Uruguay por US\$ 100 millones. Los tres establecimientos son agrícola-ganaderos con aptitud forestal. Dos de ellos ubicados en Durazno y otro en Río Negro. El fondo de inversión tomará el control de estas propiedades a partir del 1 de julio de 2024.

La primera operación fue la adquisición de un establecimiento en el departamento de Río Negro, que totaliza 4.715 hectáreas, que era propiedad de un empresario uruguayo y está ubicado cerca de la intersección de las rutas 3 y 20, donde se realiza agricultura, ganadería y forestación.

Luego se concretó la compraventa de un establecimiento de 3.178 hectáreas, ubicado en el paraje Sarandí de Cuadra, sobre ruta 100, en el departamento de Durazno. La operación ingresó al INC en febrero.

Fuentes consultadas por Agro de Búsqueda informaron que se trata de un campo que era propiedad de la empresa de origen argentino Adeco Agro, que lo había adquirido hace más de 15 años, en medio del fuerte proceso de inversiones argentinas en Uruguay, que se dio entre los años 2003 y 2013. Allí se realizan unas 2.000 hectáreas de agricultura y el resto del predio se dedica a la producción ganadera y forestal.

A la vez, el grupo tiene firmado un boleto de reserva para la adquisición de un establecimiento ubicado en el departamento de Durazno, donde se realiza ganadería, agricultura y forestación. Dicho establecimiento cuenta con una extensión que ronda las 10.000 hectáreas. El monto de esta operación será cercano a los US\$ 50 millones.

Además, según pudo saber Agro de Búsqueda, la empresa agrícola-ganadera Austrey SA, de Durazno, adquirió en ese departamento 7.525 hectáreas.

En 2023 se realizaron 1.437 operaciones de compraventa de tierras, 18% menos que en el año anterior, informó la Dirección de Estadísticas Agropecuarias (DIEA), del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP). El monto total de las operaciones en 2023 superó los US\$ 901 millones, a un precio promedio de US\$ 3.783 por hectárea.

**GRUPO
AYALA**



ENVÍOS AL INTERIOR - 2900 25 15 - Yaguarón 1665, Montevideo - www.luxy.com.uy

Todos los rodamientos para el
agro, industria y transporte



RODAMIENTOS
luxy

Ventas  091 802 200

SKF Koyo



Elimínalas de un solo golpe.



- **Herbicida selectivo** en trigo y cebada
- **Único con control eficaz** en avena fatua y raigrás
- **Única dosis** para ambas malezas
- **Compatible** con herbicidas de hoja ancha

 **Axial**[®]

 **syngenta**[®]

 **M** **MACCIO
CULTIVAR**

 @Syngenta.Uy  @SyngentaUy | syngenta.uy

Manuel Meléndez 4452/4498 - CP 12300 Montevideo, UY
Telefax (+598) 2211 10 10*

Cebada y trigo con avance de 40% en rendimientos, según Fucrea

Se observa una tendencia creciente en la productividad de ambos cultivos, y en menor medida de la colza, por lo que el sistema invernal está en un nuevo escalón productivo



Desde 2017 el rendimiento promedio del trigo fue de 4.459 kg/ha, según datos de Fucrea, lo que implicó un crecimiento del 39% frente al promedio de los 10 años anteriores

En el marco de la IVª Jornada Nacional de Cultivos de Invierno, de Fucrea y el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), el ingeniero agrónomo Joaquín Echeverría, técnico sectorial de Fucrea, abordó el escalón productivo que han ganado los cultivos de invierno en los últimos años. Para ello utilizó una base de datos que actualmente cuenta con información de unas 700.000 hectáreas de cultivos de invierno (41.000 hectáreas promedio por año), que va desde el invierno de 2007 hasta la fecha, analizando los rendimientos de trigo, cebada y colza, puntualizando que en 2012 comenzó a incrementarse el área reportada de la oleaginosa invernal.

Consultado por VERDE, Echeverría señaló que dentro de ese período se separó por un lado lo que pasaba de 2007 a 2017, y desde esa fecha hasta el presente, entendiendo que se estaban registrando cambios productivos. En el caso del trigo el rendimiento promedio pasó

de 3.206 kilos por hectárea (Kg/ha) para los primeros 10 años del análisis, y desde 2017 hasta la fecha el promedio llegó a 4.459 kg/ha, “que implicó un crecimiento del 39%”, destacó.

En cebada el incremento fue del 40%, pasando de 3.152 kg/ha a 4.438 kg/ha; al tiempo que en colza, durante el período 2012 a 2017 el rendimiento promedio estuvo en 1.306 kg/ha, y desde 2017 a la fecha llegó a 1.746 kg/ha, lo que marca una mejora del 26%.

El primer elemento a destacar para explicar el crecimiento de la productividad en los tres cultivos “es la evolución del manejo”, señaló. A propósito, dijo que en colza “hubo todo un proceso de aprendizaje, de 2012 a 2017, con un crecimiento fuerte en los primeros dos años”. Recordó que “en ese entonces se incrementó de 1.000 kg/ha a 1.300 kg/ha en cuestión de dos zafas. Esa mejora en el rendimiento, explicado por el ajuste en el manejo del cultivo, también permitió que el área fuera incrementándose”.

A partir de la información generada en la base de datos, el técnico sectorial de Fucrea sostuvo que desde esa institución “se ha podido mostrarle al productor cuánto influye la fecha de siembra, el manejo, el uso del nitrógeno, la elección de variedades y la anticipación en el uso de fungicidas en la determinación del rendimiento”. A su vez, destacó que durante las últimas zafas en algunas de ellas “el clima acompañó y eso permitió alcanzar cuatro zafas con rindes récord”.

Si bien varía según la zona, el técnico explicó que “los pisos de rendimiento del trigo se sitúan en torno de 3.000 kg/ha a 3.500 kg/ha, y los techos se ubican entre 5.000 kg/ha y 6.000 kg/ha”.

Echeverría resaltó que “el techo de rinde del trigo ha crecido en mayor proporción de lo que han crecido los rendimientos promedio, y también en mayor proporción de lo que han crecido los pisos. Hay chacras que son más

productivas que antes, y eso es lo que ha traccionado hacia arriba”.

En cebada “los techos de rendimiento han crecido de manera significativa, pero las chacras del medio y las del piso han sido las que han subido en mayor medida”. Las chacras promedio y los pisos “han mejorado mucho” en cebada, mientras que en trigo “ha sido al revés, ya que las chacras promedio y las del techo han crecido en mayor proporción”.

En el caso de colza, se observa un escalón productivo en 2018 ya que se pasó de 1.300 kg/ha a 1.600 kg/ha, para luego mantenerse en ese nivel. “Estamos viendo que está habiendo una leve tendencia a la baja en las chacras promedio y las chacras del piso”.

Si bien aclaró que el análisis no está diferenciado por zonas, “en el caso de la cebada se observa que, en los últimos seis años en solo dos zafras hubo diferencias significativas en los rendimientos. Esto se debe a las condiciones climáticas que son distintas entre norte y sur”. Explicó que en el norte “los años más lluviosos en agosto, setiembre y octubre suelen tener un mayor régimen de temperatura”, algo que incide en la aparición de enfermedades, tanto en trigo como en cebada. “Nuestra hipótesis apunta a que las enfermedades están jugando un rol importante en alcanzar altos rendimientos y lluvias más tardías, como las

de la última zafra, afectando la calidad del grano”, comentó.

El técnico sectorial de Fucrea destacó el potencial productivo de las variedades de trigo, que han tenido un recambio varietal muy grande, y también señaló que el productor que “ajustó enormemente” las medidas de manejo, sembrando en fecha y aplicando correctamente el nitrógeno, por ejemplo.

“Cuando los cultivos llegan a determinado nivel tecnológico, en donde la fecha de siembra es correcta, al igual que el manejo del nitrógeno y se tiene un año con alta disponibilidad de nutrientes por la sequía y la mineralización del suelo, se observa que en trigo lo que apareció como más importante en la determinación del rendimiento fue la lluvia asociada a zona, luego el manejo de fungicidas y le siguió la edad de la chacra”, consideró.

Echeverría señaló que los cambios del sistema agrícola por parte del productor, marcan la relevancia del cultivo antecesor en los rendimientos. “No es lo mismo hacer una soja sobre un rastrojo de cebada que hacerlo sobre un rastrojo de trigo o de colza”, planteó. De la misma manera, sostuvo “no es lo mismo hacer una colza sobre una chacra que viene con un cultivo de primera, que hacerlo sobre una chacra que viene de segunda”. Afirmó que “hay un impacto muy positivo en los rindes

de los cultivos cuando las rotaciones se hacen considerando el efecto antecesor en el cultivo siguiente”.

Para el ingeniero agrónomo el orden de los componentes de esa rotación “podría llegar a tener un impacto de 40% en promedio en el margen anualizado de la rotación”. Comentó que al sembrar trigo sobre trigo “el segundo trigo rinde 22% menos en promedio”.

En el caso de colza comentó que no hay chacras que repitan el cultivo, y eso “es una señal de que el productor ya incorporó que no debe hacer colza sobre colza”. La secuencia marca que después una colza como antecesor de soja de segunda, “genera un 9% más de rinde” del cultivo de verano.

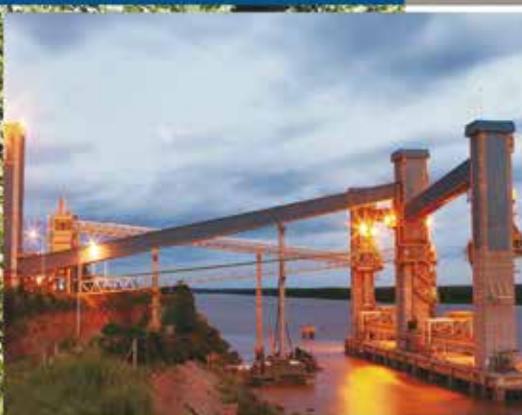
Y no solo eso, sino que “si se hace cebada sobre soja de segunda, al tener colza como antecesor de invierno el rinde subiría 11%, y si al invierno siguiente se hace trigo el cereal no perderá rinde”. Afirmó que esa combinación de elementos determina que haya que mirar los sistemas agrícolas a más largo plazo.

Echeverría sostuvo que los márgenes brutos por cultivo o por secuencia son “bastante dispares” y que actualmente “el que está dando mejor resultado es el tándem colza-soja”. Pero “entendemos que, aunque su margen sea más acotado, es necesario incorporar cebada y trigo en las rotaciones”, enfatizó.



Satisfacer la demanda del mañana,
haciendo negocios de manera
responsable y sustentable

Somos una empresa global que integra a toda la cadena agroalimentaria. Nuestra prioridad es construir un vínculo sólido entre nuestros clientes, proveedores y consumidores, reconociendo la función y el valor agregado que cada eslabón suma a la cadena de comercialización.



Cofco Intl Uruguay
Montevideo: Rambla 25 de Agosto de 1825 N° 440
Teléfono: 2916 0279



www.cofcointernational.com

Presentan un nuevo esquema para el manejo del nitrógeno en trigo

La novedad es la forma de diagnosticar y estimar las necesidades del elemento químico; se apunta a que las dosis que se apliquen en encañazón sean mayores que las anteriores



La fertilización "es clave para concretar rendimientos altos", dijo a VERDE el ingeniero agrónomo Andrés Berger, investigador de INIA

Se presentará un nuevo esquema de manejo de la fertilización para los cultivos de trigo, donde "lo novedoso pasará por la forma de diagnosticar y estimar las necesidades de nitrógeno", comunicó a VERDE el ingeniero agrónomo Andrés Berger, investigador de la estación experimental La Estanzuela, del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA).

No solo se hace énfasis en "utilizar las herramientas que ya existen para manejar el nitrógeno y recomendar dosis en el momento de la siembra y en el macollaje, sino también en aplicar entre Z30 y Z50, es decir, entre el inicio de la encañazón y prácticamente la espigazón", señaló el investigador de INIA La Estanzuela. El nuevo sistema apunta a que las dosis que se deben aplicar en el momento de la encañazón sean más grandes que las que se aplicaban antes de esa etapa.

“Se pasa de usar indicadores basados en estrés, a describir la necesidad basada en la capacidad de crecimiento futuro del cultivo”

Berger agregó que con el nuevo esquema se cambia la fertilización nitrogenada porque "se pasa de usar indicadores basados en evaluar el estrés, a realizar una descripción sobre la necesidad basada en la capacidad de crecimiento futuro del cultivo". Apunta a "poder recomendar dosis más altas cuando se necesita y dosis más bajas si el cultivo no las necesita", indicó.

Explicó que el esquema se aplica en función de los datos de experimentos de casi 10 años. "Vemos que es posible concretar rendimientos altos y mantener un contenido de proteína elevado", dijo el ingeniero agrónomo.

Señaló que al ver los datos de las últimas zafas "se observa que el rendimiento ha aumentado y que el contenido de proteína se ha mantenido a través del tiempo". Eso, en buena medida, "se ha explicado por un ajuste de la fertilización al alza y también por dosis aplicadas en momentos más tardíos del cultivo".

10

Años de experimentos aportaron datos para el nuevo esquema de INIA, con rindes altos y manteniendo el nivel de proteína.

THIOMAX-C[®]

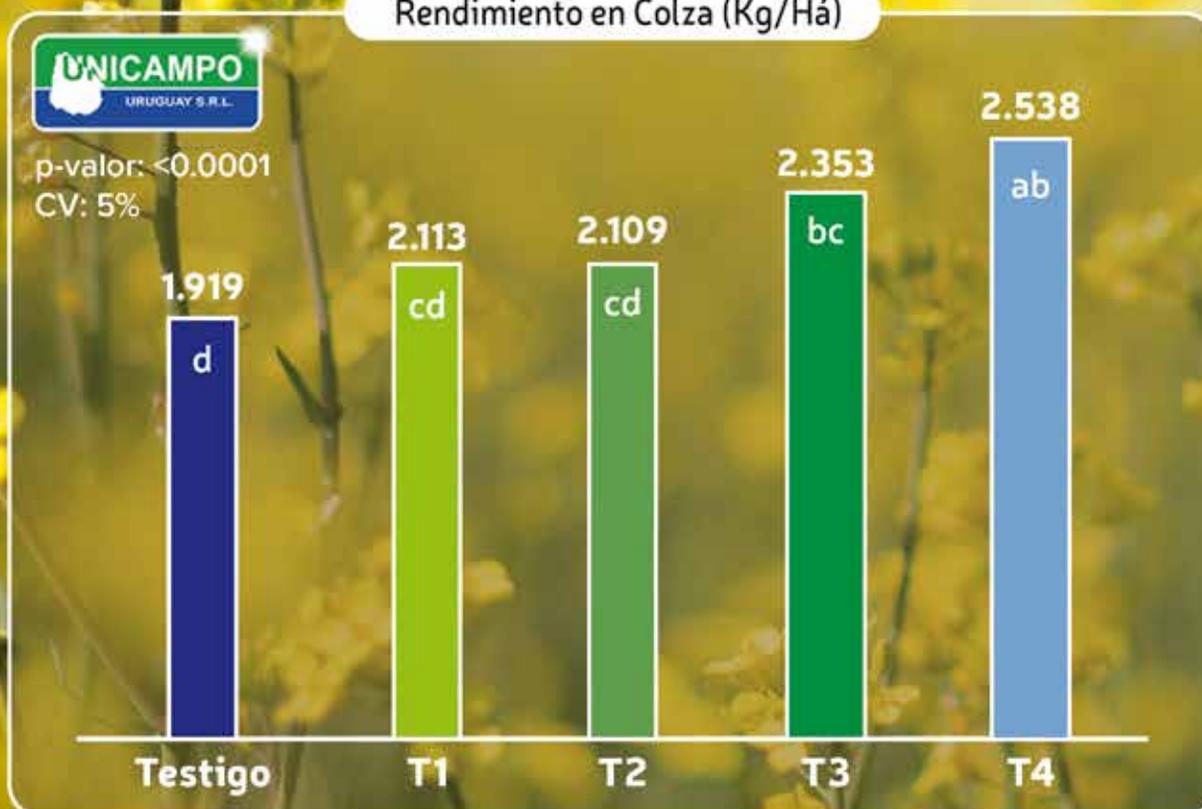
Fertilizante concentrado de Azufre

Resultados experimentales en COLZA [2º Año]

UNICAMPO URUGUAY | Zafra 2023 | Campo N°2, Paysandú

Tratamiento	S al suelo	Inicio de elongación (C1-C2)			Inicio de formación de silicuas (G1-G2)		
	(Kg S/Há)	S absorbido (Kg S/Há)	INS	THIOMAX-C Foliar (Lts/Há)	Biomasa (Kg MS/Há)	S en planta (%)	S absorbido (Kg S/Há)
T0	0	11	0,75	0	2.695	0,63 c	16 c
T1	0			1	3.047	0,88 b	29 b
T2	0			2	3.784	0,88 b	34 ab
T3	0			3	3.527	1,08 ab	38 a
T4	40	19	1,03	0	3.396	1,03 ab	33 ab

Rendimiento en Colza (Kg/Há)



En la IVª edición de la Jornada de Cultivos de Invierno, organizada por Fucrea e INIA, se presentaron los fundamentos de uso del nuevo sistema del manejo de nitrógeno y la información de fertilización estará disponible en la página web de INIA. “Allí el productor podrá ingresar los datos, lo que permitirá generar una recomendación de la dosis a aplicar”, acotó.

Berger entiende que este esquema “permite hacer algo que era muy demandado, que es aplicar en Z30, en el inicio de la encañazón, pudiéndose luego volver a tomar una muestra más adelante y aplicar nuevamente si se considera necesario”.

Las herramientas que están ahora disponibles “son basadas en estimar el índice de nutrición nitrogenada, que implica estimar el nivel de estrés que tiene el cultivo, es decir, la deficiencia que tiene y corregirla”.

Sin embargo, este sistema apunta a proyectar cuál será la posible demanda futura del cultivo. “Es un esquema diferente, que aporta una visión distinta de cómo estimar las necesidades”, comentó.

El nuevo planteo para definir la fertilización “se basa en un muestreo de biomasa, donde se analiza el contenido de nitrógeno”, señaló. El proceso comienza con la carga de la información de la chacra, cultivar, fecha de siembra para estimar la fecha de floración, la fecha de muestreo y también los datos del ciclo del cultivo y de las fertilizaciones previas.

En función de la cantidad de biomasa que tiene en ese momento se proyecta el crecimiento futuro y “se hace un balance de la necesidad adicional a lo que ya está agregado o disponible en el suelo”.

El investigador resaltó que el sistema es “realmente novedoso”, ya que “si bien aplicar nitrógeno de forma tardía es algo que se hace en todo el mundo, la forma de diagnosticarlo y de estimar la necesidad es diferente”.

EL BALANCE DEL TRIGO 2023/24

En su presentación titulada Aprendizajes de un año récord y nuevas herramientas de decisión

para asegurar el crecimiento, Berger explicó que luego del análisis de la última campaña de invierno se concluyó que “el clima no fue la principal causa que explicó los resultados récord del trigo, sino la gran disponibilidad de nitrógeno que había acumulado en el suelo desde el verano”.

En esa línea, recordó que “no hubo eventos que promovieran que ese nitrógeno se perdiera y el cultivo de trigo lo pudo utilizar de manera eficiente”.

Para el investigador esos factores, sumados a otros elementos de manejo –como poder realizar las tareas en tiempo y forma, ya que

“Ha venido aumentando el nivel de fertilización y eso ha posibilitado que se concrete un rendimiento más alto”

no hubo grandes eventos extremos–, y la utilización de cultivares de mayor potencial, “permitieron alcanzar ese rendimiento récord”.

Además, indicó que la fertilización “es clave para concretar rendimientos altos”. En la medida en que el potencial de rendimiento en trigo aumenta, “es fundamental que la fertilización acompañe, ya que de lo contrario no se concretaría ese crecimiento productivo”, dijo.

A propósito, agregó que en los últimos años “ha venido aumentando el nivel de fertilización y eso ha posibilitado que se concrete un rendimiento más alto”.

LA EVOLUCIÓN

Sobre la evolución de la demanda de nitrógeno que ha tenido el cultivo de trigo en Uruguay, el

investigador del INIA sostuvo que al analizar los datos de Fucrea “se observa que se han reducido los extremos”.

Afirmó que actualmente “casi nadie se plantea sembrar un cultivo sin aplicar nitrógeno, o incluso aplicar dosis bajas, porque se sabe que eso no es posible”. En tal sentido destacó que “ha bajado el número de chacras que aplican dosis bajas” de nitrógeno.

Por otra parte, también valoró que “se redujo el número de chacras que llevan dosis muy altas”, que “en muchos casos no son necesarias”.

Berger señaló que la fertilización se ha concentrado en un punto medio, y que a su vez ese punto medio “se ha corregido” a través de los años y “hoy se ubica entre 130 kilos y 140 kilos de nitrógeno total agregado por hectárea, frente a los 100 kilos que teníamos hace cuatro o cinco años”.

De todas formas, puntualizó que “la zafra pasada fue una excepción, por la disponibilidad de nitrógeno en el suelo, lo que llevó a aplicar menos por hectárea”.

LA NUEVA ZAFRA

Berger advirtió que la zafra de trigo 2024/25 “será diferente”, porque comenzará con suelos muy lavados por la lluvia, con poco nitrógeno, y que además en el verano no hubo cultivos fallados”. Por lo tanto, “creemos que este año será muy importante ajustar la fertilización en la siembra y usar la recomendación basada en muestras de suelo”, puntualizó.

El especialista de INIA La Estanzuela consideró que “si hay menos de 10 partes por millón (ppm) de nitratos en el suelo, que es algo muy frecuente en estas situaciones, la recomendación es aplicar entre 40 y 50 kilos de nitrógeno a la siembra”.

Berger advirtió que “probablemente con los fertilizantes binarios no sea suficiente, por lo que será necesaria una aplicación de urea inmediatamente postsiembra o en torno a la siembra. Este dato es muy importante, porque se trata de una zafra muy particular”.


Campo Limpio SM
PROGRAMA DE MANEJO DE ENVASES VACIOS

CENTROS DE ACOPIO

MÁS COBERTURA EN EL PAÍS
MÁS ENVASES RECUPERADOS

Asociación Civil Campo Limpio
Av. General Rondeau 1908 piso 1 oficina 5
Tel: 2925 4539



¿Qué envases se reciben y cómo deben llegar?



BIDONES DE AGROQUÍMICOS TRIPLE LAVADOS



BOLSAS/ BOLSONES DE FERTILIZANTES SECAS Y SIN RESTOS



SILO BOLSAS SECAS Y SIN RESTOS



CAJAS DE AGROQUÍMICOS

www.campolimpio.org.uy





Siembra de forrajeras y coberturas con dron

+ PRECISIÓN + EFICIENCIA + ACCESIBILIDAD

 Locales en
**Canelones, Progreso, Dolores,
Mercedes y Durazno**

 Contacto
099459260 091041454

www.agrosiembra.com.uy

Jornada puso la lupa en la sanidad de los distintos cultivos de invierno

Grupo Macció y Syngenta realizaron una actividad técnica que abordó el manejo sanitario en colza, el tratamiento de semillas en cereales y el rol de las carboxamidas

En el marco de una actividad focalizada en la sanidad de los cultivos de trigo, cebada y colza, Grupo Macció y Syngenta actualizaron información sobre su propuesta tecnológica de cara a una nueva zafra. José Inciarte, gerente de Syngenta Uruguay, destacó a VERDE la participación de la compañía en los cultivos de trigo y cebada.

“Estamos muy fuertes, tanto a nivel de curasemillas como en fungicidas”, afirmó el ejecutivo. Comentó que en colza “venimos aumentando el número de registros” año a año.

A nivel sanitario Inciarte consideró que el primer elemento a tomar en cuenta es la semilla, que es por donde ingresan muchas de las enfermedades. Resaltó la oferta de curasemillas de Syngenta, donde Vibrance Gold es el más conocido, basado en Sedaxane, que es una carboxamida específica para curasemillas, además de contener otras dos moléculas. “Es una triple mezcla con la que estamos trabajando muy bien en trigo y en cebada”, remarcó.

Agregó que para colza este año se registró el curasemillas Apron Maxx Advanced, recomendado para prevenir las principales enfermedades que tiene ese cultivo.

Al describir los fungicidas foliares para trigo y cebada, resaltó tres productos: Amistar Xtra, Elatus Ace y Miravis Triple Pack. Sobre Amistar Xtra Inciarte dijo que es un producto “histórico” para estos cultivos. En tanto, Elatus Ace tiene seis años en el mercado, está compuesto por una “carboxamida específica” para el control de roya y además aporta un control superior de manchas.

A la vez, Miravis Triple Pack está formulado en base a dos carboxamidas, el Adepidyn y el Solatenol, siendo “el producto estrella de Syngenta para cultivos de invierno”. Es un fungicida “tremendamente destacado” a partir de los datos propios de la compañía, pero también con información del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) y del Laboratorio de Clínica Vegetal, donde se destacan “excelentes niveles de control”, subrayó.



El video de la jornada está disponible en el canal de YouTube de Syngenta y en www.revistaverde.com.uy

En cuanto a colza, el ejecutivo afirmó que desde que comenzó a realizarse el crecimiento del cultivo en Uruguay la compañía ha registrado nuevos productos, ampliando su portafolio. Este año se logró el registro del curasemilla Apron Maxx Advanced, sumándose a los fungicidas Amistar Xtra y el Amistar Top, este último “con un nivel superior de control”, indicó.

A su vez, destacó que Syngenta está avanzando con Miravis Duo, que será “la primera carboxamida para el cultivo de colza”, la cual, según mostró la fitopatóloga de INIA La Estanzuela, Silvina Stewart, cuenta con “excelentes datos de control” a partir de los ensayos realizados.

Miravis Duo está en las últimas etapas del proceso de registro, así como el insecticida Virantra, para el control de la plutela en el cultivo de colza. “A todos los niveles estamos avanzando para obtener los registros que aporten más herramientas para el cultivo”, dijo.

EL INVIERNO

Analizando la próxima campaña de invierno, el gerente de Syngenta Uruguay sostuvo que

había expectativas auspiciosas, y a priori estaba la intención de incrementar el área de colza y de cebada, mientras que en trigo los buenos resultados económicos y productivos de las últimas campañas también generaban expectativa de incremento de área.

Pero “ahora hay algunas dudas, por los retrasos en las cosechas de soja, por el nivel de precipitaciones, pero esperemos que en algún momento el tiempo dé un respiro y permita avanzar, primero a las cosechadoras y luego a las sembradoras”, comentó.

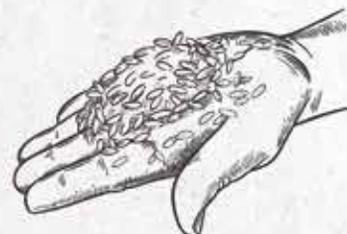
Para la zafra invierno 2024/25, Inciarte sostuvo que la oferta de Syngenta “está concentrada en algunos productos que se destacan por participación de mercado, como Miravis Triple Pack, Amistar Xtra y el herbicida Axial.

Dijo que también deben sumarse los curasemillas, y que la planificación marca que “no habrá inconvenientes con la disponibilidad”. Con relación a los precios, Inciarte sostuvo que “han estado mucho más estables”, a excepción del glifosato y de otros herbicidas como el Paraquat o el Clethodim, que suelen presentar mayor volatilidad.



PRODUCIMOS PARA ALIMENTAR LO NUESTRO

Somos una empresa líder en la producción de aceites, harinas y proteínas vegetales, además de raciones balanceadas que alimentan a todo nuestro país.



• • • PROTECCIÓN DE SEMILLA

EVERGOL ENERGY

Fungicida compuesto por tres ingredientes activos con diferente modo de acción, lo que le permite actuar en forma preventiva, curativa y erradicante.

SEEDFLOW zn

Es un fertilizante líquido formulado en suspensión concentrada que contiene altos niveles de Zinc.

ACRECIO

Bioestimulante del sistema radicular de las plantas.

• • • PROTECCIÓN DE CULTIVOS

MATENO PLUS

Pre-emergente desarrollado específicamente para cereales de invierno.

HUSSAR PLUS

Herbicida post-emergente selectivo de uso en cereales, perteneciente al grupo de las sulfonilureas.

• • • NUTRICIÓN DEL CULTIVO

VERDESIAN AVAIL

Tratamiento para fertilizantes fosforados que actúa como escudo protector de la molécula de Fósforo, aumentando su disponibilidad y logrando así un mayor rinde.

VERDESIAN N-CHARGE

Tratamiento biológico líquido para aplicación en surco. Protección de Nitrógeno sobre las 3 fuentes de pérdida: Volatilización, lixiviación, desnitrificación.



En **Agroterra** encontrarás la
mejor protección para el inicio
de tus **cultivos de invierno.**



Trigo de ciclo intermedio

- Ciclo Intermedio Corto
- Porte Semirecto
- Buena capacidad de Macollaje
- Alto potencial de Rinde
- Población recomendada 30 a 35 pl/m
- Fecha de siembra Junio



agroterra
GENERAMOS VALOR

Biofertilizantes: el futuro ya llegó

En un escenario cada vez más complejo y desafiante, Uruguay debe dar un paso adelante para consolidar este gran salto tecnológico, flexibilizando y facilitando su ingreso

Ing. Agr. Federico Lazbal
Director de NutriAvanza

También llamados PGPR, por sus siglas en inglés (Plant Growth Promoting Rhizobacteria), o probióticos –por su similitud con la salud humana–, los biofertilizantes son esencialmente los microorganismos que desde hace millones de años han ido evolucionando junto con las plantas, en el suelo, con la raíz y también sobre las hojas, ayudándose mutuamente en una simbiosis tan perfecta como ancestral.

Si bien ya existen, la erosión biológica que sufren los suelos, producto de la intensificación agrícola y en algunos países también por los problemas de contaminación ambiental, que han llevado a restringir el uso de algunos fertilizantes, son el gran motor que impulsa estas nuevas tecnologías en el mundo.

Identificar, aislar, multiplicar y envasar a altísimas concentraciones ha sido el camino, desde el tradicional *Rhizobium* hasta el reciente *Azospirillum*, que se aplican a la semilla para realizar fijación biológica del nitrógeno y estimular el desarrollo radicular.

Lo innovador actualmente es la identificación permanente de microorganismos cada vez más eficientes, que cumplen funciones específicas para el suministro natural de nutrientes y la bioestimulación de la planta. Con esto se logra complementar la fertilización tradicional, haciendo al cultivo más rentable y al sistema mucho más sustentable.

Nuestra reciente visita a Agronutrition, en Francia, nos permitió conocer de primera mano los nuevos biofertilizantes con microorganismos específicos, capaces de solubilizar y liberar las enormes cantidades de fósforo que están retenidas en los suelos, productos con bacterias de la filosfera, que son aplicadas en pulverización foliar para realizar fijación biológica del nitrógeno en las hojas y otras que aplicadas al suelo cumplen también con esta función, sin necesidad de hacer simbiosis con la planta.

Existe a su vez la posibilidad de “agrandarle la boca a la planta”, con microorganismos



Emmanuel Challet, de Agronutrition; Carlos Zanotta, de Sangosse Latin América; Federico Lazbal, de NutriAvanza; y Hicham Ferhout de Microbial Bioestimulantes

generadores de hormonas para el desarrollo radicular, como así también a través de productos con micorrizas, que colonizan la raíz y se extienden por el suelo, multiplicando de forma exponencial la capacidad de absorción de agua y nutrientes para el cultivo.

Otras funciones asignadas importantes, que deberían de cumplir algunos microorganismos, son las de controlar patógenos, encargarse de la degradación de la mayoría de los herbicidas aplicados al suelo y suministrarle a la planta sustancias antiestrés para tolerar mejor la sequía.

Pero como dijimos al inicio, lo más interesante es que la gran mayoría de estos microorganismos ya están presentes y, entonces, lo primero que debemos hacer es cuidar el suelo, monitorear su microbioma y utilizar productos y manejos que revitalicen su vida microbiana nativa.

En este sentido, el balance de carbono, la descomposición microbiana de los rastrojos y la materia orgánica refinada son claves. Debido a esto, los bioestimulantes de suelo utilizados en el mundo contienen ácidos húmicos, ácidos fúlvicos, aminoácidos y hasta extractos de algas marinas, que además de promover la vida microbiana, le suman a la planta una cantidad importante de bioactivadores y promotores del crecimiento.

Finalmente hay que decir que muchas veces, y sin darnos cuenta, la aplicación foliar de bioestimulantes como el Acrecio y de fertilizantes con determinados micronutrientes,

mejoran de forma importante la actividad fotosintética de la planta, generando un flujo mayor de carbohidratos hacia la raíz, que la planta utiliza para alimentar y potenciar los beneficios que le dan los microorganismos, entre otras cosas una mayor absorción de nutrientes.

Esto último, a priori tan teórico, ha podido llegar a ser medido con análisis del microbioma del suelo y en otros casos hasta de alguna forma ser demostrado con ensayos experimentales a campo.

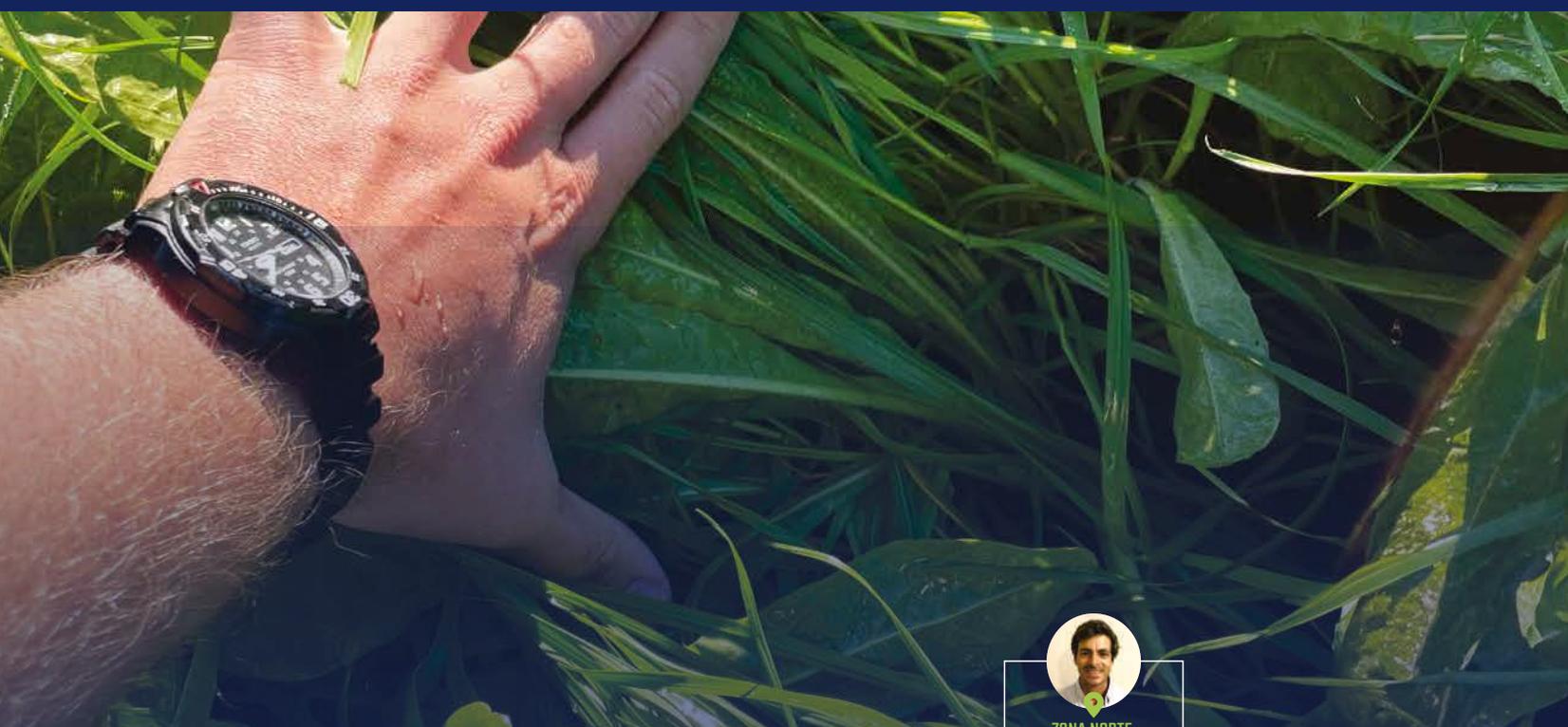
En este sentido, por ejemplo el invierno pasado se aplicó en colza un fertilizante foliar que solo contiene micronutrientes involucrados en la fotosíntesis, principalmente azufre. Los resultados mostraron que aplicando tan solo entre 2 y 3 litros por hectárea (lts/ha) de Thiomax-C (0,8-1,2 Kg/Há de Azufre) la planta aumentó significativamente la absorción de azufre desde el suelo y su contenido interno, alcanzando rendimientos similares a los que obtuvo cuando se aplicaron 40 kg/ha de azufre al suelo. Esto probablemente ocurrió debido al estímulo en la mineralización microbiana de la materia orgánica, producto de la mayor generación y flujo de carbohidratos hacia la raíz.

Continuar investigando para desarrollar estas nuevas herramientas es parte de la misión y objetivos de NutriAvanza. Flexibilizar y facilitar su ingreso a Uruguay, fomentar el desarrollo y la adopción de estas nuevas tecnologías, tan necesarias y beneficiosas para el sector agropecuario, es tarea de todos.

Cultivamos alianzas, cosechamos éxitos



VOS ELEGÍS



ZONA LITORAL
Río Negro, Soriano, Colonia, Salto, San José y Flores

Ing. Agr. Roy Cooper
☎ 099 206 232
✉ rc@procampouruguay.com

ZONA NORTE
Artigas, Salto, Paysandú, Tacuarembó, Rivera y Cerro Largo

Ing. Agr. Federico Damboriena
☎ 099 625 698
✉ fd@procampouruguay.com

ZONA SUR, CENTRO Y ESTE
Canelones, Lavalleja, Florida, Durazno, Treinta y Tres, Rocha y Maldonado

Lic. Agustín Aguirre
☎ 098 641 896 / 099 324 945
✉ aa@procampouruguay.com



MONTEVIDEO

Ing. Agr. Federico Bellendo
☎ 099 306 354
✉ fb@procampouruguay.com

GTE. TÉCNICO

Ing. Agr. Alfredo Silbermann
☎ 099 639 950
✉ as@procampouruguay.com

ABASTECIMIENTO Y DESARROLLO DE PRODUCTO

Ing. Agr. Diego Rodríguez Schauricht
☎ 099 548 777
✉ dr@procampouruguay.com

Recuerde que con Procampo,
el éxito se puede sembrar



www.procampouruguay.com

Cofco anunció su fertilizante Fozinc

Cofco realizó el lanzamiento de su fertilizante Fozinc, que está disponible en Uruguay desde mayo. Joaquín Licos, responsable de la unidad de Fertilizantes de la compañía, comentó a VERDE: “creemos que es un producto que va a calzar muy bien en las necesidades del productor uruguayo y confiamos que será muy bien aceptado”.

El producto cuenta con 12 unidades de nitrógeno, 45 de fósforo, 5% de azufre y 1% de zinc. “La demanda de azufre y zinc ha crecido en Uruguay. Se ha visto muy buena respuesta de rendimiento en zinc y por eso es muy oportuno traerlo al mercado”, comentó Licos.

La presentación de Fozinc es a granel y en bálzón de 500 kilos. “Nuestro objetivo es que los productores prueben el producto y nos den una devolución. Ya tenemos disponibilidad, pensando en la zafra de invierno, y esperamos que en la próxima zafra de verano tengamos un volumen más importante, eso dependerá de los clientes que le pondrán ritmo al negocio”, dijo.

“No creo que este sea un producto de nicho, sino bastante masificado, en grandes áreas”, consideró. Agregó que los clientes le hablan de la deficiencia de zinc y se están ocupando de esa tema. “Eso nos hace pensar que podemos manejar un volumen importante del produc-

to, generando competitividad en el mercado interno”, dijo.

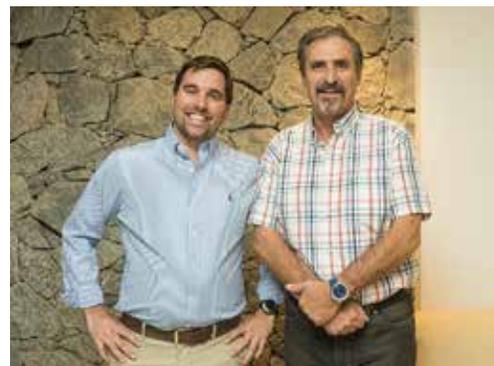
Señaló que la unidad de fertilizantes de Cofco se está desarrollando “con fuerza” en Uruguay. “Estamos operando con fertilizantes *commodities* y tenemos un fertilizante de Cofco que es una especialidad. Estamos operando en zonas portuarias afluentes a Montevideo y Nueva Palmira, que es donde normalmente se trabaja la parte logística. Trabajamos en logística a partir de depósitos de Myrin, donde venimos haciendo hincapié en el buen servicio y fluidez de logística de carga que es un diferencial que no podemos perder”, concluyó.



Manuel y Artigas Silveira



Micaela de Souza, Felipe Jorcín y Daniel Briano



Joaquín Licos y Esteban Hoffman



Alido Nogueira, Ignacio Catalano y Sandro Debenedetti



Manuel Virasoro y Christian Nolte



Nicolás Villanueva y Federico Taullard



Mathías Cafaro y Pablo Berger



Diego Lawlor, Andrés y Facundo Revol



Juan Foderé, Luis Antonio Landechea y Mario Baridón

CONTROL TOTAL DE MALEZAS PARA UNA **ZAFRA EXITOSA**

Encontrá en Yalfín los **herbicidas** que necesitás para sembrar en óptimas condiciones tus **verdeos y cultivos de invierno**.

Check Gold

Glifosato Sal Dimetilamina 608 g/L (480 g/L equivalente glifosato)

Genfosato 88.8 SG

Glifosato Sal Amónica 88.8% (80.8% equivalente en glifosato)

Weedamina 720 SL

2,4-D Sal Dimetilamina 720 g/L (600 g/L equivalente en 2,4-D)

Centella 240 EC

Clethodim 240 g/L

Campo-ram 240 SL

Picloram 240 g/L

Colza uruguaya gana espacio como alimento en la industria del salmón

Fadisol consolida su plan comercial para exportar grano y aceite a Chile, y propone que este año se siembren al menos 13.000 hectáreas del cultivo de invierno para ese destino

Por segundo año consecutivo Fadisol impulsa un plan de exportación de colza a Chile, en el marco de un acuerdo a cinco años con la empresa chilena Agrotop. El 90% del área estimada para esa propuesta “estaría en condiciones de cerrarse” con los productores, pero “necesitamos que el clima nos acompañe”, dijo a VERDE el director de la empresa, Juan Foderé.

El objetivo inicial es exportar 20.000 toneladas de colza, que equivalen a unas 13.000 hectáreas del cultivo, pero el volumen podría ser superior, ya que la demanda final dependerá de la siembra y de la evolución del cultivo en Chile. La colza uruguaya se exporta para completar las necesidades de la industria del salmón, donde se utiliza como insumo de alimentación, por lo que no requiere trazabilidad ni altas exigencias fitosanitarias.

Foderé explicó que el plan comercial fue pensado de una forma muy similar al que tiene la cebada para malteo, con recibo en el acopio más cercano y con precio sobre acopio. Eso significa que el precio de la colza en Nueva Palmira o Montevideo será el mismo que el de la planta de acopio más cercano, y al tener menos flete les baja costos a los productores.

Sobre el ritmo de negocios de este plan comercial, el ejecutivo informó que los agricultores “han fijado mucho volumen en los últimos días de abril”, a precios que se ubicaron “entre US\$ 445 y US\$ 450 por tonelada”.

El plan contempla la referencia de la colza en el mercado de Matif (París), con una prima de menos US\$ 60 por tonelada. La exportación se ha realizado en su mayoría por vía terrestre, ya sea grano o aceite de colza. Para el año que viene se planifica exportar unas 15.000 o 16.000 toneladas por vía marítima, acotó el director de Fadisol.

Foderé comentó que este año se hizo un acuerdo con Alur para la extracción del aceite de colza, como parte del mismo negocio de exportación, y la harina generada en ese proceso se comercializó en el mercado interno.



El plan comercial es muy similar al de la cebada para malteo, con recibo en el acopio más cercano y precio sobre acopio

“ El plan contempla la referencia de la colza en el mercado de Matif (París), con una prima de menos US\$ 60 por tonelada ”

“El 100% de nuestra producción de colza, ya sea grano o aceite, se comercializa con Agrotop”, puntualizó. Comentó que recientemente integrantes y clientes de Fadisol visitaron una planta de Agrotop en Chile, para conocer la industria del salmón y aprender en qué consiste el consumo de colza y aceite en ese ámbito.

El director de Fadisol dijo que las perspectivas de precios de la colza han cambiado en las últimas semanas, pero el retraso en la cosecha de soja “complica” el avance de la zafra de invierno, y eso “le pega más” a la colza, que es

el cultivo que da inicio a la siembra invernal. “Si bien ha cambiado la tónica de precios con relación al primer trimestre del año, para los productores es complejo poder asumir una responsabilidad de siembra y comprometer área de colza”, reconoció.

CEBADA PARA MALTERÍAS Y EXPORTAR A BRASIL

En su planta de Ombúes de Lavalle (Colonia), Fadisol recibe cebada para las dos industrias locales: Ambev y Maltería Oriental. Además la empresa desarrolla y comercializa dos materiales con genética KWS: Bambina y Aliciana, ambos de origen europeo y con elevado potencial de rendimiento.

Con la variedad Aliciana se trabaja en un plan de exportación de cebada maltera a Brasil, con las mismas condiciones comerciales que las malterías. El precio de la cebada copia el 100% de la cotización del trigo en la posición diciembre del mercado de Chicago.

En cuanto a Bambina, Foderé indicó que es un material “de alta producción”, que se destina tanto al mercado interno como para la exportación a China. La siembra de este cultivo también está a la espera de que se liberen las chacras tras la cosecha de verano.

DISA y Mobil™, la mejor alianza para tu motor

Mobil Delvac™



Comprando 1 tambor o 10 bombonas de lubricantes Mobil™, te llevás de regalo una bombona del mismo producto y una campera.

Ver bases y condiciones en www.disagrupo.com.uy

© 2024. Todos los derechos reservados Cosan Lubrificantes y Especialidades S.A. Prohibida la reproducción o distribución sin autorización. Todas las marcas utilizadas en el presente son marcas o marcas registradas de Exxon Mobil Corporation o de una de sus subsidiarias, utilizadas por Cosan Lubrificantes y Especialidades S.A., o una de sus subsidiarias, bajo licencia.



DISA

Distribuidor Lubricantes Mobil

Impulsando el desarrollo genético durante 25 años en Uruguay

La empresa PGG Wrightson Seeds se consolidó como una de las principales del mercado local, destacando su acuerdo con INIA y expandiendo su presencia en países de la región

PGG Wrightson Seeds cumplió 25 años en Uruguay. La empresa de semillas se consolidó como una de las principales del mercado local de forrajeras, desarrollando genética propia y también a través de un acuerdo con el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), transformando a Uruguay en el núcleo de su operativa regional.

El grupo neozelandés llegó a Uruguay en 1999, cuando realizó un acuerdo con 14 productores, localizados básicamente al sur del río Negro. Su principal objetivo era encontrar aportes de la genética de pasturas neozelandesas en Uruguay.

El gerente general de PGG Wrightson Seeds, José García, recordó que “hemos pasado por distintas etapas, por distintas crisis, desde excesos hídricos hasta grandes secas, incluyendo crisis económicas como la de los años 2001 y 2002”, pero destacó que en general “fue un período de fuerte crecimiento para el grupo, dado el compromiso y las inversiones realizadas”.

Admitió que las diferencias culturales entre Uruguay y Nueva Zelanda son “algo en lo que aún hoy seguimos trabajando”. Comentó que los colaboradores de la empresa han tenido que aprender y entender qué significa el agregado de valor desde el punto de vista de las semillas forrajeras, la importancia de la producción de materia seca en los 12 meses, en qué momentos del año se ofrece ese forraje y qué tan crítico es para los sistemas productivos, además de su persistencia.

Los técnicos neozelandeses, que siguen visitando Uruguay, también se han tenido que adaptar a las particularidades del país, no solo del ambiente, suelo o el clima, sino también al ambiente de negocios, que es totalmente diferente al neozelandés. Y esto lo tuvieron que hacer también en la región, porque desde Uruguay la empresa maneja el mercado de semillas forrajeras en Argentina, Brasil y Chile.

García insistió en que “incluso más importante que el clima es el ambiente de negocios”. Recordó que en los primeros años Wrightson



PGG Wrightson Seeds tiene “más del 50% del *market share* de especies forrajeras protegidas”, destacó García

Visión de Uruguay desde Nueva Zelanda

“Percibíamos que nuestros productos posiblemente se aplicarían a esta región y aquella premisa resultó ser cierta”, comentó el CEO de PGG Wrightson Seeds para Oceanía, John Mckenzie. Agregó que desde aquella región se ve a Sudamérica con similitudes a Nueva Zelanda y Australia, como la producción ganadera y lechera de base pastoril, con productos y sistemas que “son muy similares”. “Hemos tenido una muy buena colaboración con INIA, creando buenos productos de raigrás anual y festuca, que están un paso adelante de los cultivares que trajimos de Nueva Zelanda. Siempre sentí que este negocio crecería enormemente en Uruguay a lo largo de los años, porque veo las oportunidades de desarrollo de la producción pastoril”, expresó.

Por su parte, Alan Stewart, gerente de Mejoramiento Genético de PGG Wrightson Seeds para Nueva Zelanda, recordó que “desarrollamos la alianza estratégica con INIA para el mejoramiento genético en raigrás y festuca, e instalamos un campo experimental para evaluar las variedades en Uruguay”. Destacó que INIA “ha desarrollado un amplio programa de materiales”, y que “es muy valioso contar con un raigrás perenne para la lechería uruguaya. Ha sido uno de los proyectos más desafiantes tener un tetraploide para las condiciones de Uruguay”. También señaló que “hemos desarrollado Virazón en el programa de mejoramiento conjunto con INIA”, y que “está siendo un producto muy valorado por la ganadería y lechería uruguaya”.

PRÉSTAMO WEB EMPRESAS

Agendate en brou.com.uy o en la sucursal de tu preferencia por única vez para aprobar tu línea de crédito.

Solicítalo por eBROU y en 24 horas hábiles lo tenés en tu cuenta.



**BANCO
REPÚBLICA**

Sujeto a aprobación crediticia.

Pas tuvo gerenciamiento neozelandés y rápidamente decidió cambiar a un gerenciamiento local, porque “la política monetaria, cambiaria e incluso el modelo de negocios con los productores lecheros y ganaderos es totalmente distinto, así como los esquemas de pago, el financiamiento, el acompañamiento al productor, a los distribuidores. Hay que tener una sintonía muy fina para lograr seguir al mercado forrajero en esta parte del mundo”, sostuvo.

POSICIONAMIENTO

El grupo empresarial tiene en Uruguay “más del 50% del *market share* de especies forrajeras protegidas”, destacó García; además de “una posición importante y de liderazgo en Brasil y Argentina”, algo que “implica una responsabilidad”, declaró.

“El compromiso es estar a la altura, no solamente desde el punto de vista del soporte técnico de nuestros productos o de las cosas que la empresa hace, la inversión anual en mejoramiento genético, los convenios con INIA o con Embrapa, en Brasil”, destacó.

Este compromiso fue evidente, sobre todo en los últimos años, para asegurar el abastecimiento de semillas. “En Uruguay hay unas 35.000 hectáreas de superficie de multiplicación de semillas, no solamente para nuestra región. El 90% del área se hace pensando en los tres países”, informó.

Luego de los desafíos que impuso la sequía en años anteriores, la pasada primavera y verano se caracterizaron por las abundantes lluvias, que también fueron desafiantes para las cosechas y lograr semillas de alta calidad.

García destacó que “venimos creciendo cada año, no solamente acá sino también en Argentina, en áreas de multiplicación de semillas de leguminosas y de gramíneas bajo riego”. Valoró que “hay una apuesta y una inversión importante para obtener una producción que logre abastecer a los mercados”.

EXPORTACIÓN

A propósito de los mercados de exportación, García destacó los convenios con INIA, que permiten tener una “muy buena presencia en el mercado de las festucas con variedades propias en Australia, Francia, Chile, por mencionar algunos mercados”. También dijo que “tenemos un mercado interesantísimo con la cebadilla INIA Leona en Australia”, y para el trébol rojo Antares “tenemos un mercado en crecimiento en Francia”, informó.

Los dos años anteriores fueron duros para la exportación de semillas. “Pensamos que en 2024 tendremos un número bastante más interesante, pero venimos de dos años con muy poco excedente. Todo lo que estaba para exportación quedó comprometido para la lechería y nuestros convenios con Conaprole y Prolesa, y el sector ganadero”, comentó.

Los pioneros de Pas

Alfredo Castells y Antonio Bandeira son dos de los socios fundadores de Pas en Uruguay. Desde la década del 70, cuando se liberó el mercado de semillas –que anteriormente era manejado por el MGAP– hasta los años 90 –cuando se fundó Pas– se desarrolló el marco jurídico e institucional del sector. En aquel entonces Uruguay importaba el 90% de la semilla que se comercializaba en el mercado, describió Castells.

Luego señaló que “el contexto conceptual y tecnológico en el desarrollo de pasturas de Nueva Zelanda es de élite para nosotros y Wrightson nos iba a dar un respaldo enorme”.

Bandeira recordó que enseguida que se realizó el primer acuerdo con Wrightson “se empezaron a multiplicar dos variedades de raigrás en el país, que andaban muy bien”. Con los años “se fue agrandando la producción de especies y variedades, logrando conseguir más productores”, agregó. Castells recordó que un paso siguiente fue plantear que “no solo queríamos sus variedades sino su respaldo técnico para desarrollar las mejores variedades para Uruguay, pero nos respondieron que para eso necesitaban manejar la empresa y así compraron el 51% de las acciones”.

García calificó como “visionarios” a los representantes de la empresa que en 2007-2008 firmaron el convenio con INIA. Ello permitió que “hoy tengamos un programa totalmente consistente, con las mejores variedades de festucas, raigrases perennes y anuales en la región. No solo son los mejores en su performance a campo y de la producción forrajera, sino que lo más importante en este negocio es concretar, producir la semilla”, dijo.

Destacó que el raigrás Winter Star 3 “es el raigrás tetraploide más vendido”, así como las festucas INIA Fortuna, INIA Aurora e INIA Rizar. En los últimos años “veníamos con muy buen nivel de ventas de un raigrás perenne 100% importado de Nueva Zelanda”, dijo, pero al mismo tiempo valoró que “hoy el raigrás perenne más vendido es Virazón”, que es producto del mejoramiento genético realizado entre PGG Wrightson Seeds e INIA, producido localmente.

LOGÍSTICA

García reconoció que en las semillas forrajeras la logística “es importantísima”, porque “tenemos que cosechar en noviembre y diciembre, y en enero el productor lechero ya está pidiendo la avena. Todo lo que podamos crecer en producción local será de mutuo beneficio”, afirmó.

El centro logístico se construyó en 2015, con una inversión de más de US\$ 14 millones,

y permitió acortar los plazos en la cosecha, procesamiento, limpieza, tratamiento, mezcla y envasado. “Ha sido fundamental para poder llegar con la semilla, no solo para nuestro país sino también tener oferta en febrero y marzo para el sur de Brasil”, señaló.

EL FUTURO

“Cada año nos preguntamos hacia dónde va el mercado, y lo discutimos mucho. Los productores de carne y de leche cada año nos piden variedades más persistentes, que sean más resilientes frente a los excesos o déficit hídricos, pero que al mismo tiempo sean más eficientes en el uso de insumos”, planteó García.

El objetivo es que no sea necesario estar todos los días viendo las praderas, fertilizando o combatiendo malezas, además de poder bajar la carga de insumos en el campo.

“Se está trabajando mucho con INIA, con Nueva Zelanda y Europa, para generar variedades nuevas con ese foco, sin perder la producción de forraje físico ni calidad, logrando que sea más eficiente el uso de insumos”, explicó.

Agregó que “hay líneas de investigación con endófitos”, y que “en el corto y mediano plazo vamos a tener novedades en todos los temas biológicos y endófitos específicos para festuca, raigrás, alfalfa y tratamiento de semillas”.

PGG Wrightson Seeds “apuesta al tratamiento de semillas, confía mucho en la información y la tecnología, intenta que no solo las plantas sino también los técnicos de campo cuenten con el mejor producto. Se ha generado mucha información y año a año las pruebas a nivel de campo nos dan respuesta”, destacó.

La empresa inició en 1960 la generación de tratamiento profesional de semillas para leguminosas y gramíneas en Oceanía. “En Uruguay estamos desde 2011, con nuestra primera planta, hoy ya tenemos dos. Es un área sensible y tenemos que generar la mayor cantidad de información a nivel de campo y de laboratorios, en cuanto a la calidad del tratamiento, y cuáles son los ingredientes y las recetas que se están llevando para cada una de las especies forrajeras”, remarcó.

Agregó que tanto en la cuenca lechera como en el sector ganadero “esta tendencia seguirá creciendo, porque cada vez los productores y el personal tienen más cosas para hacer, las ventanas son más cortas y tenemos que facilitarles la operativa”.

En PGG Wrightson Seeds Uruguay trabajan unas 165 personas, y cerca de 40 son agrónomos, veterinarios y técnicos. Su principal alianza comercial desde 2004 es con Prolesa-Conaprole. “Tenemos acuerdos de cooperación e investigación con INIA y con Fucrea”, y al mismo tiempo “se cuenta con una cadena de distribución muy buena y estable”, describió el gerente general de PGG Wrightson Seeds.



CONOCE MÁS
SOBRE LOS

DRONES

AGRÍCOLAS



MIRA MÁS INFORMACIÓN
EN **WWW.DRAGUR.UY**

Sociales

PGG Wrightson Seeds cumplió 25 años en Uruguay y los festejó en la Expo Rural de Melilla. La empresa neozelandesa llegó al país en 1999 y desde aquí creció hacia los países de la región.



Los integrantes de PGG Wrightson Seeds recibieron en su stand de la Exposición Rural de Melilla a productores, técnicos y proveedores



Antonio Bandeira, Paola Roncagliolo, José Pedro Stagno y Alfredo Castells



Jorge Beceiro, Carlos Rossi, Diego Risso y Federico Nolla



Fernando Jiménez de Aréchaga, Jimena González, Gabriel González y Pablo Mari



Rafael Ferber, José García, Patricio Cortabarría y Alfredo Castells



Pilar Rosales, Gonzalo Rodríguez, Javier Frigerio y Gastón Castro



Juan José Massoller e Ignacio Rosales



Ignacio Masoller y Santiago Miguel



Federico Nolla, Ignacio Aramendía y José García



Federico Nolla, Felipe González y José García



Gustavo Flores y José García



DIVISIÓN
AGRO

CALIDAD
CERTIFICADA

PRODUCCIÓN NACIONAL



LÍNEA DE HERBICIDAS

FLUROXYMIC 480 EC
CONCENTRADO EMULSIONABLE
FLUROXIPIR MEPTIL 48%

CLOPYRAMIC 360
CONCENTRADO SOLUBLE
CLOPIRALID 36%

FLUMEMIC 120 SC
SUSPENSIÓN CONCENTRADA
FLUMETSULAM 12%

PICLOMIC
CONCENTRADO SOLUBLE
PICLORAM 24%

PICLOMIC 101D
CONCENTRADO SOLUBLE
2,4 D 24% + PICLORAM 6,4%



LABORATORIOS

MICROSULES

Medir la huella ambiental desde la semilla y su impacto en la ganadería

Gentos se propuso trabajar en sustentabilidad, al tiempo que avanza en nuevas alfalfas y suma escuelas de pastores, dictando cursos en Fraile Muerto, Chasicuy y Lascano

La empresa semillera Gentos se propuso trabajar en sustentabilidad, y en tal sentido está midiendo su huella de carbono, algo que representó en su reciente participación en la Exposición Rural de Melilla. El gerente de investigación y desarrollo de Gentos, Juan Pedro Martínez, dijo a VERDE que “lo primero que nos planteamos fue medir la huella de carbono, ver dónde estamos parados y qué implicancia tiene ser una empresa neutra en carbono”.

“Planteamos lo que eso implica –desde la semilla– para la producción de forraje en los establecimientos ganaderos, y qué impacto puede tener en las exportaciones. Estamos comenzando a entender y a medir el impacto, desde la producción de esa semilla, y luego cómo esa semilla sembrada ayuda a neutralizarla huella en la ganadería”, describió.

Señaló que la etapa de mediciones se comenzará a ejecutar este año. “Ya hemos tenido varias reuniones con las empresas que nos acompañarán, y también con algún productor. Seguramente lo hagamos con una especie anual para tener la información a corto plazo”, agregó el gerente de investigación y desarrollo.

Martínez también comentó que la empresa está atenta a las demandas de Europa, en cuanto a la trazabilidad de los productos que ingresan a ese mercado. Considerando el potencial exportador de Gentos Uruguay “nos interesa entender cómo es ese tema, además de generar información que le pueda servir al productor uruguayo”.

ALFALFA

Gentos también presentó novedades en la Exposición Rural de Melilla. “Una de las principales son las nuevas alfalfas, en el marco del proyecto que denominamos La revolución de la alfalfa, a través del cual tratamos de extender su frontera de uso, y ofrecerles materiales de mucha más calidad a los productores que tradicionalmente la utilizan”, describió el ejecutivo de la empresa semillera.



Juan Pedro Martínez con el equipo de Gentos en la Exposición Rural de Melilla

Martínez destacó que la demanda “ha sido muy buena”, y que en Uruguay “hay mucha historia de uso de alfalfa en lechería”. Describió que el mercado se venía manejando básicamente con una sola variedad, la alfalfa Chaná, que “está bien adaptada a nuestros sistemas productivos, con muy buena producción de materia seca”. Pero en estos años, tanto en Uruguay como en Argentina, Gentos se propuso “mejorar la calidad, la relación hoja-tallo, además de la eficiencia del pastoreo, y después fundamentalmente la persistencia y sanidad de hoja”, señaló.

En la empresa “creemos que podemos pasar de alfalfas que puedan durar dos o tres años a cuatro años”, dijo. Y planteó que “tanto en productividad como en la parte económica esto puede generar un impacto muy fuerte, y la demanda así lo viene demostrando”.

El gerente de investigación y desarrollo de Gentos remarcó que el año pasado “se vio un avance” del uso de la alfalfa en otros sistemas. También señaló que el cultivo “viene con un paquete tecnológico importante, algo que estamos viendo en sectores más ganaderos y ganaderos intensivos, incluso en zonas donde nos parecía raro ver alfalfa hace algunos años”.

Al tiempo que reconoció que “el mayor miedo tienen los productores es el meteorismo”, pero afirmó que “hoy hay herramientas que pueden disipar ese efecto”. Consideró que, en la medida que se acompañen esas tecnologías con un buen manejo, “la incorporación de esta especie será mucho mayor”.

ESCUELA DE PASTORES

Gentos también consolida su proyecto de capacitación denominado Escuela de pastores. “Estamos muy contentos, hace dos años que lanzamos este proyecto en Uruguay –en Argentina se realiza desde hace más de 10 años– y superó las expectativas. Ya tenemos más de 300 personas capacitadas, y este año nos planteamos capacitar a cerca de 100 más”, comentó Martínez.

En tal sentido, informó que este año se impulsan tres nuevas escuelas de pastores, una en la zona de Fraile Muerto (Cerro Largo), otra en Chasicuy (entre Paysandú y Salto) y otra en la zona de Lascano (límite de los departamentos de Treinta y Tres y Rocha). Los cupos son limitados y se espera tener entre 30 y 35 alumnos por escuela. Los cursos se desarrollarán en tres instancias: mayo, agosto y noviembre.

EL PLAN COMIENZA ANTES DE LA SIEMBRA



**HERBICIDA
PRE-EMERGENTE**

**CONTROL DE RAIGRASES
RESISTENTES EN TRIGO**

**MEZCLA ÚNICA
EN EL MERCADO**



El registro de productos biológicos "debe tener agilidad y certidumbre"

Con una apuesta al área de los bioinsumos, Agrofuturo trabaja buscando desarrollar nuevos productos para acompañar la demanda creciente en el mercado uruguayo

El uso de bioinsumos crece en el mundo y en Uruguay esa tendencia es similar, sin embargo hay preocupación por el proceso de registros. "Tenemos la voluntad de avanzar, pero falta acelerar con las nuevas herramientas", reclamó Andrés Pérez del Castillo, director de Agrofuturo. La empresa comenzó a trabajar en esa área hace más de 12 años, con el fertilizante biológico Microgeo, "cuando no existía una demanda importante por este tipo de productos", recordó en su diálogo con VERDE.

Son varias las empresas que buscan aportar herramientas tecnológicas y alternativas de manejo más amigables con el medio ambiente. A nivel global "hay muchas cosas que deben ser estudiadas", porque el conocimiento sobre esta temática "está emergiendo rápidamente", señaló. En tal sentido, reclamó "la misma velocidad" en el área de los registros en el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), ya que "sin ellos los productos no pueden ingresar al mercado ni a la producción".

Pérez del Castillo señaló que se trata de una "decisión país", y si los biológicos son considerados una alternativa se necesita que estén disponibles para el productor. "Tenemos que hacer que esas cosas fluyan, y hoy no están fluyendo", dijo.

El director de Agrofuturo valoró el trabajo que se está haciendo para la elaboración de un Plan Nacional de Bioinsumos en Uruguay. Una iniciativa del MGAP que tiene como objetivo nivelar información y establecer un diagnóstico validado del estado actual e identificar los desafíos para avanzar en un plan.

El titular del MGAP, Fernando Mattos, explicó que hace casi dos años la Dirección General de Bioseguridad e Inocuidad Alimentaria (Digebia) y el ministerio trabajan en los procesos de incorporación de bioinsumos, en el marco de las políticas de sostenibilidad de los procesos productivos, ya que se los ve como una alternativa al uso de insumos de la industria de síntesis.



Andrés Pérez del Castillo, Diego Andregnette, Pablo Civetta y Diego Pérez del Castillo

Pérez del Castillo indicó que "debe quedar claro" cuál es la necesidad de información y los procesos que tiene el registro de un producto biológico, "para generar certidumbre" en las empresas que formulan en Uruguay y en los importadores. El empresario insistió sobre las dificultades para registrar este tipo de productos en el país, "algo que nos cuesta hasta para hacer los ensayos, que son claves".

Planteó que "estamos con dos productos que no se están pudiendo analizar, porque no se puede ingresar con las muestras, hemos ido a verlos a Chile o Paraguay, donde se están analizando para ser presentados".

OFERTA DE PRODUCTOS BIOLÓGICOS

De los productos biológicos de la empresa, Pérez del Castillo destacó a Microgeo que, si bien tiene sus complejidades para la aplicación, "funciona muy bien en el mercado". En tratamiento de semillas se trabaja con productos para arroz y pasturas de la empresa española Daymsa; y de esa misma compañía está disponible un bioestimulante foliar para cultivos.

"Estamos evaluando muchísimos productos, como algunos que le permiten a la planta mejorar la eficiencia en el uso del nitrógeno, por ejemplo. Esto permite lograr el mismo rendimiento, pero con menos fertilizantes",

señaló. También dijo que "se están haciendo pruebas con fungicidas biológicos en tratamiento de semillas".

SEMILLAS

Agrofuturo trabaja con Advanta en semillas de sorgo y girasol, en maíz ofrece la marca Vivo, mientras que en el área de especies forrajeras la empresa ya consolidó su portafolio. En la Exposición Rural de Melilla, Pérez del Castillo resaltó la disparidad de semillas de este año en comparación con el anterior. "Viendo que en un año cambió de forma tan contrastante la situación, es fundamental que seamos conscientes de que hoy tenemos pasto, pero el invierno viene y la situación cambia rápido", advirtió. En tal sentido, destacó la importancia de planificar, partiendo de la base de que "el clima es errático" y "no se puede pasar de cero a 100 en un año". Agregó que si sobra pasto "seguramente el productor no necesite tanta avena para pastorear en marzo, pero sí necesitará una pradera perenne pensando en el largo plazo".

Por otra parte, Pérez del Castillo se refirió a la alianza con SpeedAgro, y destacó la importancia de mejorar la eficiencia de las aplicaciones de fitosanitarios. Y valoró que es un tema en el que "todos estamos alineados".

SEMANARIO
BÚSQUEDA



AGRC BÚSQUEDA

SEGUNDO Y CUARTO JUEVES DE CADA MES

PERIODISMO, MÁS ALLÁ DEL CAMPO

MAURO FLORENTIN • JUAN DELLAPIAZZA • LUCAS FARIAS
EDUARDO BLASINA • RUBEN SILVERA • YONNATAN SANTOS



www.busqueda.com.uy

Megaagro expande su portafolio

Megaagro amplía su oferta de semillas de cultivos agrícolas, complementando la unidad de semillas forrajeras que lidera Calvase, con genética nacional y representación de Barenbrug. Jorge Foderé, integrante de la división Insumos de Megaagro, dijo a VERDE que hace tres años comenzaron a trabajar con genética propia, algo que se fortaleció con la incorporación de la planta de semillas Latitud (en Young, Río Negro).

Destacó el crecimiento de la paleta de semillas para cultivos de invierno y verano, como trigo, colza, cebada, lupino, sorgo, maíz y crotalaria. “En algunos estamos más avanzados, pero hay un camino claro que apunta a crecer y sumar especies”, comentó. Anunció que “se está lanzando una variedad de cebada y llegamos a las cuatro especies en el mercado”.

Remarcó el avance de la variedad de lupino AGT Coyote, que “tuvo un ingreso espectacular en la plaza y está haciendo crecer el área” del cultivo en Uruguay, y destacó que con esta variedad de origen australiano “hubo un salto productivo”. Consideró que el lupino “tenía un desafío agronómico”, por eso “el objetivo era tratar de estabilizarlo, porque como todo cultivo nuevo demanda tiempo”. A partir de este año “tenemos un rendimiento estabilizado, que varía según la zona y la fecha de siembra”, dijo.

Megaagro “explora alternativas” comerciales. “El grano de lupino se viene incorporando en las raciones y es un suplemento con un comportamiento espectacular”, remarcó. En una primera instancia se incorporó en ganadería y ahora “también se están haciendo pruebas en lechería”, comentó. El lupino “tiene 32% de



El equipo de Megaagro y Calvase en la reciente edición de la Exposición Rural de Meilla

proteína y está cerca de las 13 megacalorías de energía metabolizable”, subrayó.

Además es un grano “muy fácil de suministrar y no produce problemas metabólicos”, señaló. También destacó que es un cultivo que se cosecha, almacena y suministra sin problemas. “En muchos casos se sustituye por otros granos y subproductos. Se está validando mucha información con la investigación nacional”.

Con relación a las nuevas variedades de colza, dijo que la empresa apuntó a la incorporación de materiales que aporten aspectos diferentes al cultivo. “Una de las apuestas fue la búsqueda de variedades de ciclo más largo para bajar el riesgo de heladas, tanto en la implantación como en la floración”, describió.

Puntualizó que “tras varios años de trabajo” se está lanzando la variedad Floriana INTA, “con muy buenos resultados en ensayos y se-

milleros”. Por la fecha de siembra –principio de mayo– “permite una diferencia de ciclo de 10 a 15 días frente a los materiales más sembrados de la competencia, asegurando implantación y que no florezca tan temprano”, dijo.

A su vez, destacó la incorporación de la tecnología TT (tolerante a triazinas), de la mano de la variedad Renegade TT, “que permitirá usar por ejemplo simazina en presiembra, y tener un control adicional a las nabolzas y toda la familia de rábanos y malezas resistentes a los herbicidas tradicionales”.

Confirmó que “cada vez es más frecuente el problema de nabo, rábano, mostacilla, malezas de hoja ancha muy difíciles de controlar, en algunas zonas ya incontrolables”, y “con el uso responsable de simazinas podremos controlarlas”. Señaló que en Australia más del 70% de las variedades son tolerantes a triazina.





La logística más eficiente
para las exportaciones uruguayas.

 Corporación Navios
Granos S.A.

Oficina Central:

Tel.: (598) 2927 2210 - Fax: (598) 2927 2219

naviossa@naviosterminals.com

NAVIOS AMITIE

5

15M
14M

La telemetría permitió evolucionar en eficiencia y en sostenibilidad

La tecnología permite realizar un control a distancia y regar a tasa variable por sectores, posibilitando ahorrar agua y energía; los costos de estas inversiones han bajado



Lecueder destacó que el avance tecnológico del riego en Uruguay ha sido “muy bueno” y “apostamos a seguir desarrollándolo para que sea cada vez más accesible”

La tecnología de riego ha evolucionado para ser más eficiente y sostenible, de la mano de la telemetría, el control a distancia y el riego de tasa variable por sectores para ahorrar agua y energía, dijo a VERDE el gerente de la Unidad Riego de Corporación de Maquinaria SA (Comasa), Felipe Lecueder.

Más allá de los proyectos de riego, su ejecución o la importación de los pivotes a Uruguay, Comasa “siempre ha puesto mucho énfasis en el avance tecnológico”, destacó. “Estamos convencidos de que la evolución tecnológica es una vía para ahorrar agua y reducir costos”, insistió el integrante de la compañía.

Comentó que la empresa viene transitando ese camino en el área de telemetría, control y programación a distancia y “ahora se está presentando el riego de tasa variable por sectores, lo que permite aplicar el agua justa y necesaria en cada zona del campo, sin excesos

“ El riego de tasa variable por sectores permite aplicar el agua justa y necesaria en cada zona del campo, sin excesos o faltantes”

o faltantes, haciendo un uso más eficiente de los equipos, el agua y la energía”.

Explicó que muchos clientes ya están programando los equipos para ser más eficientes, y que el siguiente paso “es la incorporación de *hardware* y algunas modificaciones al equipo que les permitirían trabajar de esta manera”.

Sobre los costos de la inversión en riego, afirmó que “se han adecuado los precios de algunos insumos”. Durante la pandemia y el período posterior “hubo muchas dificultades” con diversos proveedores, problemas de disponibilidad de insumos y complicaciones con los fletes marítimos, cuestiones que “distorcionaban” la inversión y el mantenimiento de la oferta, recordó. Pero esta situación “se ha venido normalizando, permitiendo que los montos de inversión sean menores a los de hace dos o tres años atrás”, acotó.

Lecueder consideró que este es un momento “con un poco más de estabilidad”, y más allá del costo de inversión por hectárea, que está relacionado con la magnitud de cada proyecto, “lo importante es resaltar los beneficios o incentivos para este tipo de inversiones, que motivan a embarcarse en estos proyectos y lograr niveles superiores de productividad”.

El gerente de la Unidad Riego de Comasa estimó que para 2024 habrá una demanda firme, “algo creciente respecto a 2023” y con “desafíos sobre las posibilidades de ejecución” durante el invierno, si se dan condiciones climáticas adversas. “Proyectamos dos años buenos por delante, y con el riego que continuará firme en el país, siendo una de las alternativas tecnológicas más relevantes para mejorar la productividad, ganar seguridad en la cosecha y complementar cultivos con ganadería”, comentó el ejecutivo.

Señaló que en Comasa y Grupo Erro “apostamos a crecer en el desarrollo tecnológico de los sistemas de riego, y también de los cultivos asociados, tanto en maíz como en soja, con materiales que apunten directamente a estos ambientes, para mejorar los rendimientos y el retorno de la inversión”.

Lecueder consideró que hay una mejora en la utilización de la tecnología del riego en los sistemas de producción en Uruguay. “Hemos vivido de cerca todo ese período de aprendizaje en el país”, comentó.

A propósito señaló que en los últimos años ha aumentado la cantidad de equipos y el área bajo riego, popularizándose no solo su manejo sino también la tecnología de cultivo asociada a esos ambientes. “Los niveles de producción que se están logrando en soja y en maíz bajo

“ El exceso de agua es un problema, pero también ha sido importante para recargar perfiles, embalses y los propios cursos de agua ”

riego muestran que estamos un escalón por encima de lo que se lograba hace ocho o 12 años”, destacó.

Considerando que el mercado uruguayo es nuevo en el uso del riego, comparado con otros países, “el avance tecnológico ha sido muy bueno y apostamos a seguir desarrollándolo para que sea cada vez más accesible” para los productores, sostuvo.

El aumento de eventos climáticos extremos pone en evidencia la importancia de adoptar sistemas de riego que permitan levantar la principal limitante de rendimiento de los cultivos de verano en Uruguay, que es el agua.

Desde fines de febrero de 2024 el año ha sido muy contrastante con 2023, e incluso en el comienzo de este año hubo momentos de

mucha demanda de riego y luego un final de zafra con excesos de lluvias en gran parte del territorio.

Lecueder señaló que “los niveles de lluvias registrados han generado muchos problemas productivos y también logísticos, pero también han permitido llenar represas como hacía muchos meses que no ocurría”. Este contraste ilustra lo que se está viviendo en los últimos años “con eventos climáticos cada vez más extremos, con momentos de excesos muy importantes de lluvias y otros con mucha escasez de agua”.

Los registros de lluvias de los últimos cuatro años –previo al retorno de las precipitaciones de gran volumen– marcaban una escasez acumulada muy importante. “Durante cuatro años hubo inconvenientes para juntar agua y en ese período tuvimos registros significativos de riego en cultivos de invierno”, recordó.

Salvo lo extremo que ha sido el nivel de lluvias en la recta final del otoño, en los años anteriores costó recuperar el volumen de agua en las represas y por eso es muy importante poder capturar el agua cuando se dan condiciones para eso. “El exceso de agua actualmente es un problema, pero también ha sido muy importante para recargar perfiles, embalses y los propios cursos de agua, así como para el ecosistema que genera”, planteó Lecueder.

EN 1940
INICIAMOS EL
CAMINO

 **AYALA**
EL REPUESTO SEGURO

80 AÑOS

☎ 2902 31 31 🌐 AYALA.COM.UY 🏠 GALICIA 1281

LÍNEA PESADA



F.T.N



Diversificación con un monitoreo del negocio a mediano y largo plazo

El productor agrícola-ganadero Julio Gugelmeier, de Nueva Helvecia, comentó a VERDE su experiencia productiva en ambos rubros, con la variabilidad climática y de precios

El productor agrícola-ganadero Julio Gugelmeier lidera un establecimiento de 870 hectáreas, ubicado en la ruta 52, a pocos kilómetros de Nueva Helvecia, en el departamento de Colonia. “Dependiendo del año se destinan a la agricultura entre 450 y 500 hectáreas, mientras que en las restantes se hace recría e internada”, explicó durante su diálogo con VERDE.

El predio está ubicado en una zona donde antes había muchos establecimientos lecheros, que últimamente pasaron a la ganadería y a la agricultura. “No son los mejores campos agrícolas, porque tienen un poco de pendiente, y no son muy profundos, pero son buenos”, indicó Gugelmeier, quien trabaja con dos colaboradores. “Cuando mi padre se retiró, el año pasado, me arrendó los campos y me vendió la maquinaria y el ganado”, comentó.

Más de la mitad del área del establecimiento se dedica a la agricultura, donde en verano se realiza soja en dos tercios del área y maíz de segunda en el tercio restante. A la vez, en invierno, “mayoritariamente se siembra trigo, algo de cebada y colza, por rotación”, acotó.

Explicó que el área que sale de la soja es la que normalmente se destina a cultivos de invierno, mientras que en las chacras donde se hace maíz de segunda se destinan a soja de primera. En el área de cultivos de invierno luego se siembra soja de segunda y maíces de segunda. Así está establecida la rotación. La inclusión de pasturas es muy pequeña, y se utiliza en las chacras más cercanas al área ganadera, mientras que en las más alejadas “se hace una rotación agrícola continua e intensiva”.

Consideró que “la productividad agrícola viene subiendo, por la mejora genética, el manejo y el avance biotecnológico de algunos cultivos como el maíz”, que incorporó la tecnología Enlist y mayor protección contra insectos. Esto permitió que el maíz de segunda “sea un complemento muy interesante para el área de soja”, por “su aporte a la rotación y a la mejora del campo, con muy buenos resultados”.



En el establecimiento de Julio Gugelmeier se destinan entre 450 y 500 hectáreas a la producción de granos

“ La productividad agrícola viene subiendo, por la mejora genética, el manejo y el avance biotecnológico de cultivos como el maíz”

En años normales el piso de rendimientos se ubica en 6.500 kilos por hectárea (kg/ha), con productividades de hasta 8.000 kg/ha, mientras que en los años buenos se puede llegar a 9.000 kg/ha. El productor señaló que “le hemos encontrado un mejor nicho al maíz de segunda que al de primera, ya que en enero

siempre se dan olas de calor y los maíces de segunda o los tardíos toleran mejor” esas situaciones. Recordó que el año pasado “también sufrieron la seca”, por lo extremo que fue ese fenómeno en Uruguay.

Consultado sobre la presente zafra de soja, respondió que “hasta el momento (principios de mayo) se viene logrando una productividad de entre 2.800 y 2.900 kg/ha”, y estimó que ese será el promedio de esta campaña.

Gugelmeier sostuvo que ese rendimiento se encuentra en “la media del establecimiento”, puntualizando que en la zafra pasada prácticamente “no se pudo cosechar”, por la sequía, mientras que en la campaña 2021/22 la productividad “había sido récord”, con 4.000 kg/ha. “Normalmente, cuando se plantea hacer un cultivo de soja en nuestra zona, se espera un rendimiento promedio de 2.800 a 3.000 kg/ha”, comentó.

Sumamos
NUEVAS VARIEDADES
para que puedas ampliar
tu plan de siembra.

**TBIO
CALANDRIA**

Ciclo INTERMEDIO

**TBIO
SINCRONIA**

NUEVO

Ciclo INTERMEDIO

**TBIO
EQUILIBRIO**

NUEVO

Ciclo INTERMEDIO - CORTO

BIOTRIGO
GENÉTICA



Lodytex

Contacto: semillas@lodytex.com.uy

En el caso del trigo resaltó la mejora genética, al igual que en los otros cultivos, así como los avances en el manejo de la fertilización y la aplicación de fungicidas que “han permitido un salto productivo”.

En la zafra anterior “se logró un rendimiento de 6.000 kg/ha. Fue de los niveles más altos que hemos tenido en los últimos años”, destacó. De todos modos, admitió que “no fue un año fácil”, por los excesos de lluvias en la cosecha de invierno, pero “gracias a la diversificación de materiales” y “marcar prioridades a la hora de cosechar”, se alcanzaron muy buenos rendimientos promedio y con buena calidad.

También destacó los avances en cebada, cultivo que, pese a las dificultades del año pasado, “nos permitió lograr rendimientos de entre 6.000 y 7.000 kg/ha”.

LOS CULTIVOS Y EL MANEJO

Gugelmeier comentó que su empresa apunta a la utilización de tecnología, pero siempre “con cabeza y cintura”. Señaló que en esta zafra de verano “el maíz se sembró más tarde, por lo cual se ajustó la fertilización nitrogenada, entendiendo que se iban a sacrificar kilos”.

Planteó que este año los cultivos de invierno “no se darán en las mismas condiciones”

“ Si el clima nos permite cosechar y podemos implantar algún cultivo de invierno, vamos a tener márgenes aceptables este año”

del año pasado, por lo que “sembraremos las chacras que estén mejor”.

También sostuvo que “hay tecnologías que no se pueden dejar de aplicar para obtener un cultivo de calidad. Sabemos que son necesarios los fungicidas, cierta cantidad de fertilizantes y el manejo de malezas”.

Dijo que en años normales “apuntamos a la productividad”, comenzando con la fecha de siembra óptima, que “para nosotros es un factor relevante” para lograr buenos rendimientos. Explicó que los cultivos que no están tan bien implantados pero que fueron sembrados en fecha óptima tienen iguales o mejores resultados que los que se hacen con buena siembra pero fuera de fecha. “Son datos que te demuestran los cultivos con el paso de los años”, porque “un año te puede salir bien, pero no pasa siempre”, afirmó.

Por ese motivo, Gugelmeier explicó que este año no sembrará colza, porque “se pasó la

fecha óptima de siembra” y, por lo tanto, optó por sembrar trigo y algo de cebada. Si bien reconoció que se había registrado una mejora del precio y los márgenes, “no están dadas las condiciones para el cultivo”, dijo.

Comentó que siembra colza, entre otros motivos, “porque libera la chacra antes” que otros cultivos, “para entrar al verano con una soja de segunda en fecha de primera”, y por esa razón “el 15 de mayo es la fecha límite para sembrar”.

Al analizar los márgenes, afirmó que el mercado “está muy inestable”, con situaciones internacionales como las guerras, que provocan variaciones importantes en los precios de los granos y también en los insumos.

Destacó que el trigo tuvo una recuperación de precios en el mercado de Chicago, marcando a su vez el precio de la cebada en Uruguay. En el arranque de mayo superó los US\$ 250 por tonelada, “un precio bastante mejor al que recibimos en la zafra anterior y, con los costos actuales brindaría un mejor margen del que tuvimos en la zafra pasada”.

La soja, con un precio de algo más de US\$ 400 por tonelada y rendimientos cercanos a los 3.000 kg/ha, “deja un buen resultado”. Por lo tanto, afirmó que “si el clima nos permite cosechar y podemos implantar algún cultivo de invierno, vamos a tener márgenes aceptables este año”.

GANADERÍA

La producción ganadera del establecimiento consiste en recría e internada. Se compra el ternero y en el correr de un año a 15 meses se saca el novillo gordo dentro de un sistema pastoril con suplementación. En años complejos, como este, por las intensas lluvias, se encierra “como fusible” algún lote de animales a los que se les da reservas, como silo de maíz, para evitar el pisoteo. El encierro puede ser por algunos días o incluso puede llegar hasta completar la terminación, describió Gugelmeier.

Señaló que el establecimiento tiene unas 200 hectáreas que están sobre el río Rosario, que son inundables. “En marzo y abril de este año creció el río y tapó esas 200 hectáreas, por lo que quedaron inutilizadas por bastante tiempo, y se perdió parte de los verdeos sembrados. Ahora no tenemos casi piso para el pastoreo, por lo que apelamos a las reservas, encerrando ganado”.

Gugelmeier analizó que este es un año “complejo” para el negocio ganadero, por el alto valor de la reposición. A su entender el ganado gordo tiene un precio “razonable”, y reconoció que en años anteriores registró “valores especiales”. Indicó que el negocio se trata de comprar dos terneros y medio por cada novillo gordo vendido, y este año “apenas llegamos a dos terneros”, situación que “acorta mucho los márgenes”, graficó.

Dijo que una forma de contrarrestar esta situación es con eficiencia, y “eso no implica necesariamente ganar más kilos”, pero con más tiempo de engorde esa ganancia de peso se podría perder con una baja de precios.

Recordó que eso sucedió el año pasado. A fines de agosto comenzó a bajar el precio del novillo, y en diciembre, cuando se vendió el ganado, “lo que habíamos ganado en kilos lo perdimos en precio”.

El productor considera que la decisión de esperar que la reposición baje o sumarle kilos a los ganados “es difícil”, y por lo tanto busca que “la eficiencia venga por el lado de la comida”, cuidando los costos, produciendo la mayor cantidad de forraje y de granos en el establecimiento. “Los mercados son un subibaja, lo que se pierde en un año capaz se gana en otro”, o viceversa, acotó.

Agregó que los novillos se embarcan a frigorífico con 500 o 520 kilos, aunque por temas de mercado “puede suceder que saquemos novillos más livianos, con 420 o 450 kilos”, buscando aprovechar las oportunidades de precios que puede brindar el abasto.

EL NEGOCIO

Sobre las perspectivas del negocio agrícola-ganadero, Gugelmeier sostuvo que “es difícil proyectar, considerando que es mejor hablar de ciclos”. A propósito, planteó que “tenemos años muy buenos desde lo climático y de los precios; otros en que los precios y el rendimiento están en el promedio, y años en que se juntan precios bajos y productividades negativas”. De todas formas, Gugelmeier consideró que “en

“ Es fundamental tener visión a largo plazo, considerando la variabilidad de la agricultura y su dependencia del clima”

el promedio de los años el negocio funciona”. Por lo tanto, afirmó que “es fundamental tener una visión a largo plazo, y más considerando la variabilidad de la agricultura y su dependencia con el clima”.

Por último, el productor agrícola-ganadero de Colonia afirmó que “la ganadería es un poco más segura, aunque en los últimos años también hemos tenido mucha variabilidad de precios”. Por eso, consideró que “hay que sobrellevar los años difíciles”, ya que en “el promedio de varios años, vemos que el negocio está bien”.

Lanafil

Cultivando Confianza



ASEGURE EL RENDIMIENTO DE SU COLZA

PREMERLIN 600 CE | BIO 20 | NU-FILM 17



Bvar, Artigas 420 · Piso 1 · Of. 106 - Tel.: 2710 1932
lanafil@lanafil.com - lanafil.com - Montevideo



CON EL RESPALDO DE:



Lanafil 
Cultivando Confianza

El riesgo de endeudamiento obliga a discutir la competitividad

“Las deudas se pagan produciendo, pero con una rentabilidad mínima garantizable, porque sino se va a agrandar el problema”, advirtió el analista Gonzalo Gutiérrez



“Las deudas se pagan produciendo, pero eso debe tener una rentabilidad mínima garantizable, sino se va a agrandar el problema”, planteó Gutiérrez

MAURO FLORENTÍN
Redacción

El *stock* de créditos bancarios del sector agropecuario a enero de este año es de unos US\$ 3.600 millones, cifra que representa el doble del *stock* de 2012 y unos US\$ 1.200 millones más que el monto de 2022, según datos del Banco Central del Uruguay (BCU). En el período de 2015 a 2023 el *stock* de créditos al sector se mantiene “muy estable”, en el eje de US\$ 2.500 millones, mientras que la morosidad del agro aumentó de forma sostenida entre 2012 y 2018 y luego, entre 2018 y 2023 se redujo a casi los mismos niveles de 2015. La morosidad es “muy” baja, del entorno al 1%, por lo que “no hay un compromiso en el repago de los créditos”.

Esos datos y valoraciones forman parte de una columna de opinión del ingeniero agrónomo Gonzalo Gutiérrez, titulada Despegue productivo o problemas en puerta, que se publicó en el suplemento Agro de Búsqueda (N° 23, publicado el 21 de marzo).

“En la lechería hay un proceso más acentuado de salida de pequeños productores, en la ganadería se empezará a ver cuando vuelva un ciclo de baja rentabilidad”

“Todos dicen que a pesar del impacto de la sequía las cuentas se cobraron. La pregunta es: si se pagaron todas las cuentas, ¿qué significa este aumento del endeudamiento?”, planteó.

Sobre este tema de relevancia para el agro uruguayo, considerando los antecedentes del endeudamiento entre fines de los noventa y principio de la década del 2000, VERDE consultó a Gutiérrez, quien hizo hincapié en la importancia de analizarlo “en el largo plazo, para no cometer los mismos errores del pasado”.

“El aumento en el endeudamiento quiere decir dos cosas: o estás en un proceso de inversión fantástico en el agro, que te va a llevar a un segundo piso productivo que te permitirá ser más eficiente, aún en un entorno de precios bajos; o bien esconde una realidad un poco más preocupante, que es endeudarse para tratar de sobrevivir en esta coyuntura que fue una mezcla de un evento climático catastrófico, como la sequía y la caída estrepitosa de (los precios de) las materias primas agropecuarias. Por eso hay mucha gente que está empezando a endeudarse para tratar de sobrevivir”, comentó.

1%

Es el nivel de morosidad del sector agro, considerado muy bajo, a pesar de que el *stock* de créditos bancarios creció de forma notoria

Advirtió que este asunto es un “secreto a voces” y que “nadie se anima a cuantificarlo”. Si bien en la columna divulgó algunos datos del BCU que abarcan el *stock* de créditos al agro, no incluye lo que comprende el financiamiento “no bancario”, que “debe ser igualmente importante o más”.

Esto “obliga a rediscutir la competitividad de los agronegocios en Uruguay, que es un país caro y con mucho margen de intermediación en los eslabones de la cadena, que al final del día termina restando competitividad, regulaciones por doquier que hacen la vida miserable del empresario y del emprendedor”, sostuvo.

El agrónomo repasó la combinación de factores que históricamente le jugaron en contra a la producción agropecuaria local y a la cadena agroexportadora, como los “costos altos”, los “márgenes bajos”, el “atraso cambiario”, los precios “deprimidos” de las materias primas, y que luego derivan en dificultades para honrar el pago de las deudas.

Se suele sostener que “las deudas se pagan produciendo, pero eso debe tener una rentabilidad mínima garantizable, sino se va a agrandar el problema”, enfatizó. Opinó que “eso es lo que no se está mirando”, y aludió a la tendencia histórica de precios en cuanto a los picos de valores a los que después le siguen por lo menos dos años de caídas.

“Es un tema para que la clase política que está muy poco acostumbrada a ver los temas de largo plazo y de coyuntura sectorial le dé una mirada con un poco más de cariño, para evitar problemas en los próximos años”, dijo.

En su columna Gutiérrez sugirió que “el empresario agropecuario tiene que ponerse a tiro muy rápidamente para enfrentar un *mix* de circunstancias que no son, en cierta medida, nuevas para él y que le exigen adaptarse”.

“El mitigar riesgos, en cualquier actividad, tiene costos que muchas veces se hacen pesados”, y “pesa también la asimetría al momento de elegir con quién se endeuda el productor. Muchas veces se terminan contratando instrumentos de cobertura como condición de acceso al crédito, que son extremadamente onerosos y que comprometen el margen del negocio, pero solo para el que toma el crédito, mientras que el que financia nunca pierde”, sostuvo.

Para el autor, “la lógica de que financiar la producción futura es la única forma de pagar las deudas, encubre una realidad preocupante, que fuerza al productor a producir a pérdida para acceder al crédito”. Afirmó que “más tarde o más temprano esa cantera se agota”, afirmó.

PROCESO DE SALIDA

En diálogo con VERDE, Gutiérrez también se refirió al riesgo de una mayor concentración

de los diferentes rubros del agro, debido a la salida de la actividad de pequeños y medianos productores por el impacto negativo de la pérdida de rentabilidad y la acumulación de endeudamiento.

“En la lechería hay un proceso más acentuado de salida de pequeños productores”, mientras que en la ganadería “se lo empezará a ver cuando vuelva un ciclo de baja rentabilidad”, avizoró el analista.

Además, consideró que la ganadería extensiva tiene el “problema de flujo” de capital, como el productor del basalto, con 300 a 500 hectáreas, que al hacer la cuenta es una persona “rica”, porque “tiene US\$ 700.000 en tierra”, pero no logra sacar la “rentabilidad necesaria” para pagar el gasoil, hacer mejoramientos en su campo y para su vida, entre otros aspectos.

Otro tema de especial relevancia para Gutiérrez es el peso de Brasil en los agronegocios y su impacto en el desempeño agropecuario de Uruguay. “Es una aplanadora que nos lleva puestos, y nos pone condiciones que sin ser explícitas modifican la estructura del mercado. Son cosas que nos empiezan a molestar y a doler. Uruguay no está leyendo bien hacia dónde va Brasil, ni lo que puede llegar a ser una Argentina macroeconómicamente ordenada”, advirtió Gutiérrez.

CEAT
SPECIALTY
TORINO-ITALY



**Potente, Fiable
Eficiente**



C&A
COMPONENTES
& ACCESORIOS
30 años

Cornelio Cantera 2771 - Tel: 2482 2111
www.componentesyaccesorios.com



Único neumático radial
del mercado con 7 años de garantía.

Financia **VISA**

10 pagos sin recargo

Promo válida hasta el 30/4/24 o hasta agotar stock.

Achaparramiento del maíz: abordaje y reporte de síntomas en Uruguay

La presencia de la chicharrita se expande en el país, favorecida por las condiciones climáticas; la enfermedad no tiene tratamiento curativo, solo se puede prevenir



Sintomatología asociada al achaparramiento del maíz. Fotos de Norma Formento INTA Paraná e Hilda Grasso

Chicharrita del maíz, D. Maidis. Fotos de Hilda Grasso

En la presente zafra de cultivos de verano en Uruguay se han observado algunos casos con sintomatología compatible con el achaparramiento del maíz, causado por cuatro patógenos transmitidos por la chicharrita *Dalbulus maidis*, comúnmente denominada chicharrita del maíz. La chicharrita está expandiéndose desde el norte hacia el sur del territorio uruguayo, en mucho mayor proporción este año, favorecida por las condiciones climáticas.

El presente artículo está basado en trabajos de investigación realizados en la estación experimental La Estanzuela, del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA), desarrollados por los investigadores Ximena Cibils y Silvina Stewart, del área Protección Vegetal; Nicolás Baraibar, técnico sectorial, Nicolás Maltese, del área de Ecofisiología; Sebastián Mazzilli, director del sistema Agrícola-Ganadero.

La enfermedad causa síntomas como enanismo de las plantas (acortamiento de entrenudos), estrías cloróticas en base de las láminas, proliferación de espigas y macollos, y enrojecimiento de márgenes de hojas adultas, lo que reduce los rendimientos de este cultivo en chacras afectadas.

En Argentina se han reportado mermas en el rendimiento del 10% al 90%. Es esencial llevar a cabo un monitoreo constante y aplicar medidas preventivas y culturales para disminuir las poblaciones del vector y proteger los cultivos de maíz. Para el monitoreo debemos tener en cuenta que este insecto se desplaza rápidamente y tiende a escapar ante el menor movimiento.

Por ser una problemática emergente en Uruguay, INIA sugiere algunas medidas preventivas basadas en experiencias internacionales y solicita que productores afectados o que sospechen afecciones por achaparramiento,

reporten su situación a INIA, con el objetivo de apoyar la generación de información nacional.

MEDIDAS PREVENTIVAS DE CONTROL

La enfermedad no tiene tratamiento curativo, solo se puede prevenir. Se recomienda evitar la secuencia maíz-maíz, así como mantener la chacra libre de maíces guachos y huéspedes secundarios o accidentales mediante el uso de herbicidas. Es esencial eliminar el maíz guacho, ya que actúa como reservorio, no solo para las plagas sino también para los patógenos. Si bien las malezas gramíneas (huéspedes accidentales) pueden mantener las poblaciones de *Dalbulus maidis*, este vector se reproduce exclusivamente en el maíz.

También se recomienda sembrar híbridos que hayan demostrado tolerancia a la enfermedad. Es importante tener en cuenta que la tolerancia no implica inmunidad. Si bien aún

The logo for ERRO, featuring the word "ERRO" in a bold, blue, sans-serif font inside a white rectangular box with a blue border.

SEMILLAS

A close-up photograph of a cluster of bright yellow flowers, likely rapeseed, with a bee perched on one of the blossoms. The background is a soft, out-of-focus green.

**GENÉTICA y
TECNOLOGÍA,**
unidos para
una agricultura
inteligente...

Colzas Invernales

▶ **BEATRIX CL**
▶ **DUKE**

- ▶ Cosecha directa, segura e inocua (**PSR**: Resistencia a la dehiscencia)
- ▶ Resistencia contra virosis (**TuYV**: Resistencia al Turnip Yellow Virus)
- ▶ Mayor protección frente al cancro del tallo (**RLM7+**: Gén de resistencia)
- ▶ Máximo control de malezas y seguridad ante Carry de herbicidas ALS (**Clearfield®**)



www.erro.com.uy

falta información, se ha reportado que los maíces tropicales presentarían mayor tolerancia a esta enfermedad comparado con materiales templados.

Evitar la siembra escalonada (concentrar fechas de siembra a nivel de establecimiento y entre productores vecinos) y optar por sembrar en fechas tempranas para reducir el riesgo. Sin embargo, ante una eventual zafra bajo pronóstico en fase “neutro/niña”, con siembras tempranas se incrementa el riesgo de déficit hídrico durante el ciclo de cultivo, por lo cual, se sugiere la adopción de estrategias de manejo de tipo “defensivas”, como la reducción de la densidad de siembra y más híbridos de alta plasticidad reproductiva. El maíz tardío es más susceptible a enfermarse debido a la dinámica poblacional de la plaga. También se plantea considerar al cultivo de sorgo como alternativa.

El momento de preferencia del cultivo por la plaga es desde emergencia a V4, por lo tanto, se propone considerar el curasemilla como posible estrategia de protección durante los primeros estadios. El Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP) amplió el registro de productos curasemillas para estos fines.

Se recomienda un monitoreo, con muestreo semanal aleatorio de los cogollos de 10 plantas consecutivas en 10 zonas de la chacra, desde la emergencia de la plántula hasta el estado vegetativo V7-V8 (Hruska & Peralta, 1997).

Además, se establece un umbral de acción para la aplicación de insecticidas foliares (no validado localmente) cuando la población de chicharritas alcance dos o tres individuos por cogollo por planta muestreada, especialmente durante los estadios tempranos del cultivo.

Sin embargo, la presencia de la chicharrita por sí sola no indica necesariamente la presencia de la enfermedad, ya que la proporción de individuos infectados suele ser del 10% o menos.

Por otra parte, se ha observado una eficiencia de control de la plaga muy baja con insecticidas foliares. Por lo tanto, es recomendable recurrir a prácticas culturales para evitar daños. En MGAP amplió el registro de productos foliares para estos fines (ver pág 86).

Un invierno frío, con bajas temperaturas invernales y heladas recurrentes, puede tener un efecto beneficioso para reducir las poblaciones de chicharrita.

ANTECEDENTES E INFORMACIÓN AMPLIATORIA

La enfermedad llamada achaparramiento del maíz, endémica del norte de Argentina, es causada por cuatro patógenos transmitidos por la chicharrita *Dalbulus maidis*. Esta plaga es la principal amenaza del cultivo en algunos países de América Latina.

La enfermedad fue documentada inicialmente en Estados Unidos, por Alstatt en 1945,

encontrándose principalmente en áreas tropicales o subtropicales del continente americano. Se reportó su presencia en países como México (Cervantes et al., 1958), Nicaragua, El Salvador, Venezuela, Colombia y Honduras (Smith & Niederhauser, 1958), Perú (Castillo & Nault, 1982), Bolivia y Brasil (Costa et al., 1971; Costa & Kitajima, 1973), Argentina (Leonardon et al., 1992; 1993; Laguna et al., 1996) y también en Paraguay (Lezcano Roman & Machado, 1997).

El achaparramiento del maíz es causado por un complejo patogénico que involucra cuatro tipos de agentes causales; dos mollicutes o bacterias sin pared celular: *Spiroplasma kunkelii* y el *Candidatus phytoplasma*; y dos virus: el virus rayado fino del maíz (MRFV) y el virus del mosaico estriado del maíz (MMSV).

Estos patógenos pueden encontrarse en infecciones simples o mixtas, y de ahí lo confuso de la sintomatología.

Las plantas infectadas manifiestan distintos síntomas, entre ellos la clorosis foliar, que comienza a desarrollarse desde la base de la hoja; el enrojecimiento en el borde de las hojas; estrias cloróticas en la base de las hojas (pueden confundirse con deficiencias de Zn y Mg); acortamiento de entrenudos; la espiga (inflorescencia femenina) estéril e inflo-

“ Se recomienda un monitoreo, con muestreo semanal aleatorio de cogollos de 10 plantas consecutivas en 10 zonas de la chacra ”

rescencia masculina infecunda; plantas con multiespigas; aparición desproporcionada de vástagos adicionales (macollos); y mazorcas deformadas, con falta de grano.

Estos síntomas pueden manifestarse a lo largo del ciclo del cultivo y la expresión depende de múltiples factores, como la infección mixta de patógenos, la temperatura, el híbrido utilizado, la presión de inóculo y estado fenológico del cultivo al momento de la infección. Las plantas enfermas senescen anticipadamente, interrumpiéndose el llenado granos, lo que se traduce en pérdidas al momento de la cosecha.

El nombre científico del vector de la enfermedad es Cicadélidos (chicharritas), de la familia Cicadellidae, subfamilia Deltocephaline, incluyendo especies como: *Dalbulus maidis*, *Dalbulus elimatus*, *Dalbulus tripsacoides*, *Dalbulus gelbus*, *Dalbulus guevarai*, *Dalbulus*

quinquenotatus, *Balbulus tripsaci*, *Exitianus exitiosus*, *Stirellus bicolor* y *Graminella nigrifrons* (Maramorosch et al., 1968; Ramírez et al., 1975; Maden & Nault, 1983). *Dalbulus maidis* es el principal vector en las regiones productoras de maíz en América Latina (Nault, 1990).

El macho adulto de *Dalbulus maidis* mide entre 3,5 y 4 milímetros, mientras que la hembra tiene una longitud de 4 a 4,1 milímetros, y se distingue por su ovipositor visible bajo el abdomen, ligeramente más oscuro que el resto del cuerpo. Ambos presentan un color amarillo paja, con dos manchas negras redondas en la cabeza y alas traseras translúcidas que se extienden más allá del abdomen.

Las ninfas son de color amarillo translúcido y carecen de estas manchas. En promedio, la hembra pone 132 huevos durante su vida, a menudo en hileras de ocho. Depositán sus huevos debajo de la epidermis del tejido foliar (endofíticos), tanto a lo largo de la nervadura central como en la lámina. El huevo es muy pequeño y de forma ovalada, recién puesto es incoloro y se vuelve de color blanco una semana después.

Estos insectos se localizan rápidamente en las hojas de las plantas de maíz recién emergido, principalmente en el envés, junto a la nervadura central. Los adultos son muy activos y al más mínimo movimiento se desplazan volando hacia otras plantas, aprovechando también las corrientes del viento para moverse a distancias mayores.

Los daños directos causados por *D. maidis* se originan principalmente por la succión de savia por parte de los insectos, e incluyen decoloración y deformación de las hojas, retraso en el crecimiento de las plantas y el desarrollo de fumagina debido a la melaza exudada por las chicharritas, especialmente si la población es alta. Esta última puede reducir significativamente la fotosíntesis.

Los daños indirectos causados por *Dalbulus maidis* incluyen la transmisión de enfermedades como el achaparramiento del maíz. La transmisión de estos patógenos ocurre de manera persistente y propagativa, lo que puede resultar en altas tasas de infestación.

Esto significa que el insecto puede mantener (persistente) y multiplicar (propagar) los patógenos dentro de su cuerpo a lo largo de su vida, transmitiéndolos de manera continua a nuevas plantas a lo largo del tiempo. Esta capacidad de transmisión eficiente representa una amenaza significativa para la producción de maíz, ya que puede resultar en daños severos y pérdidas económicas importantes.

Entre las condiciones que afectan su proliferación están: los inviernos cálidos, siembras escalonadas de maíz a lo largo de la estación de siembra y la presencia de plantas voluntarias de maíz (maíces guachos) fuera del período favorecen su proliferación.

Siempre junto al productor
sembrando conocimiento.



Manejo integrado y foco en vector: claves para combatir la chicharrita

El fitopatólogo Marcelo Carmona planteó utilizar insecticidas en el tratamiento de semillas y foliares, además de trampas y un monitoreo permanente de la plaga

El manejo integrado, con foco en el vector, utilizando insecticidas en el tratamiento de semillas y foliares, además de trampas y un monitoreo permanente, son las claves para combatir a la chicharrita. Así lo resumió el fitopatólogo Marcelo Carmona, de la Universidad de Buenos Aires (UBA), en el marco de una actividad organizada por ADP.

La presencia de esta plaga (*Dalbulus maidis*), que afecta al cultivo de maíz, ha crecido de forma importante en Argentina y está presente en Uruguay, fundamentalmente en la región litoral-norte. Carmona advirtió que los inviernos más cálidos “son ideales” para la chicharrita, porque “es un insecto que no soporta tanto frío, por lo general hasta 4° C o 5° C, más o menos, aunque si las hembras están infectadas es probable que soporten algo más”.

Una hembra puede poner hasta 600 huevos, y los pone solo en el maíz, por eso remarcó que “es clave eliminar al maíz guacho”. “Es increíble, pero hay que eliminarlo, hay que manejarlo y hacer un sistema de alerta poblacional. Saber si en tu zona está la chicharrita, si está refugiada o no, y en los primeros maíces que se van sembrando, colocando estas trampas monocromáticas amarillas, pegajosas, para saber cómo va entrando a los cultivos”, dijo.

El fitopatólogo comentó que los productores deben comprender que en este caso “hay que manejar el vector”, porque una vez que está instalada la enfermedad, al tratarse de bacterias sin pared o de virus, “es imposible tomar decisiones posteriores”.

Si bien la chicharrita genera problemas productivos, “no es un tema como para dejar de sembrar maíz”, dijo Carmona, de todos modos consideró que “es un tema del que hay que ocuparse”.

En tal sentido, enumeró varias recomendaciones: “En primer lugar hay que tener cuidado con las pérdidas de cosecha de maíz. En segundo lugar se debe evitar dejar maíces guachos, que son claves porque el vector sobrevive, se nutre y se multiplica en maíces. El tercer



Si bien la chicharrita genera problemas, hay que aprender de las regiones que conviven con ella, dijo Carmona

punto es elegir los híbridos que mejor se han comportado”, a pesar de “la poca información que tenemos”.

Sobre el tratamiento de semillas dijo que, de acuerdo con las investigaciones de la Estación Experimental Agroindustrial Obispo Colombres de Tucumán (Argentina), los insecticidas que usan los semilleros para maíz, si bien pueden manejar algunos otros insectos, para chicharrita “no alcanzan”. Planteó que “hay que generar investigación y permisos para que se utilicen mayores dosis en el tratamiento de semilla o incluso a nivel foliar”. También se refirió a trampas de monitoreo, monocromáticas, amarillas, pegajosas, para hacer el seguimiento, incluso antes de la siembra.

También dijo que “es muy importante la coordinación de la región, de varios lotes, po-

nerse en contacto con los vecinos para saber qué híbrido siembran, en qué fecha, si tienen maíces guachos o no y cuáles son sus estrategias”. Afirmó que “de esta situación se sale con una estrategia colaborativa”, no con una estrategia unilateral de cada lote, y “eso es lo que lo hace difícil a esto”, consideró.

Carmona confirmó que en el norte argentino este problema “es endémico”, ya que “todos los años hay chicharrita y achaparramiento del maíz”. También lamentó que en Argentina no hubiera insecticidas inscriptos para esta plaga. “En la desesperación el productor hizo un recurado de las semillas y eso también impactó en el manejo, fue interesante el impacto de esa desición”, comentó.

Insistió en que el monitoreo “es fundamental”, porque “todo está en la vida del vector.

Hay que saber si tengo población del vector refugiada”. El fitopatólogo explicó que cuando no hay más maíz el vector “se va a los montes, a los cultivos de servicio, a las gramíneas, al sorgo de Alepo”, donde no se multiplica ni se nutre, sino que se refugia. “Pero lo podemos detectar a través de trampas o del propio monitoreo”, remarcó.

LOS DAÑOS

Los daños que genera la chicharrita en los cultivos de maíz “son muy variados”, comentó Carmona. Explicó que hay daños que causa el vector, porque “pica y succiona”, y de esa forma le saca sabia al maíz.

El segundo daño es que “el adulto hembra pone los huevos en el envés, en el mesófilo, tiene que raspar, dañar a la hoja y poner ahí los huevos”, señaló.

El tercero es que “excreta cosas azucaradas, y ahí también puede haber un hongo que se llama Fumagina, que no interviene en la vida del maíz, pero sí le tapa la hoja e impide la fotosíntesis”. Y el daño “más importante” que genera el *Dalbulus maidis*, es la “incorporación de estos cuatro agentes del complejo de achaparramiento en la planta de maíz” ya que “puede incorporar uno, dos o todos, porque puede transmitir dos bacterias sin pared y dos virus”.

Explicó que, al igual que todo daño de virus o de bacterias sin pared, “provoca acortamiento entre nudos, a veces exceso de espigas, amarilleo, pérdida de cloroplastos, los márgenes que se ponen púrpura hacia adentro, y por supuesto un menor número de granos, y especialmente menor peso y tamaño de granos”.

Carmona consideró que la genética “influye mucho”, pero al mismo tiempo lamentó la “falta de conocimiento”, porque “no hubo un programa de mejoramiento sostenido en el tiempo por parte de los semilleros, por eso se están viendo todas estas campañas con ataques”. También dijo que “se empieza a ver que hay híbridos que se comportan mejor que otros, al menos en rendimiento”.

Dijo que “muchas veces hay plantas, cultivos o híbridos que parece que están con muchos síntomas, y finalmente el híbrido no cae tanto”. En cambio, señaló que “hay otros que tienen hasta pocos síntomas y el rinde cae mucho”. Entonces, “hay que tratar de buscar los mejores híbridos”, sostuvo.

PRINCIPIOS ACTIVOS

En general hay varios principios activos que se pueden usar, como Tiametoxam o Imidacloprid, informó Carmona. Agregó que en Obispo Colombres se probó llevar las dosis a los niveles que se usan en Brasil, que son el doble de

las que se utilizan en Argentina para combatir la chicharrita. Esas experiencias con Tiametoxam demostraron que “no hubo problemas de fitotoxicidad, pero usando una proporción mayor de Imidacloprid algunos híbridos podrían verse afectados”, comentó. Por lo tanto, dijo que “hay que conocer bien eso previamente, hacer un test fisiológico de semilla antes de aumentar las dosis”.

Consultado sobre los insecticidas foliares, respondió: “cuando uno monitorea y encuentra una o dos chicharritas por planta, todavía está en condiciones de pensar en insecticidas foliares, pero cuando encontramos por ejemplo cinco o más –se han encontrado hasta 200 o 300 por planta– ya no tiene mucho sentido aplicar porque no tendrá éxito”.

Agregó que “ya de por sí son insecticidas pocos móviles”. Informó que el adulto se esconde en el cogollo y las ninfas en el envés, entonces el insecticida “no tiene alcance”. Además “van saliendo hojas de maíz que no están con insecticida y se van refugiando allí”.

Adelantó que algunas empresas “están pensando en incorporar activos en tratamiento de semilla y de aplicación foliar” inscriptos en Paraguay y Brasil”. En Argentina hace pocas semanas se autorizaron insecticidas para chicharrita, “Brasil tiene más de 50 para utilizar como curasemilla o foliar”, señaló.



¿Proyectando cultivos de invierno?

Contamos con planes que se ajustan a tu producción

COLZA: producción con contratos de exportación

CEBADA: Planes de maltería y exportación

Spiroplasma: la mayor incidencia al norte de Río Negro, latitud sur 33°

En Uruguay se ha confirmado la presencia de este tipo de bacterias, así como de virus rayado fino; se recomienda tomar medidas inmediatas, apuntando al manejo integrado

En el sector agrícola, existe un consenso respecto a los resultados favorables de esta zafra, especialmente en lo que concierne a la productividad medida en kilogramos por hectárea en los maíces de primera, así como al impacto negativo en los maíces de segunda, causado por la plaga conocida como chicharrita. Los síntomas observados son consistentes con el achaparramiento del maíz en Uruguay, causado por los patógenos transmitidos por la chicharrita *Dalbulus maidis*, comúnmente denominada “la chicharrita del maíz”. Algunas muestras analizadas en el Instituto de Patología Vegetal (Ipave), de Argentina, arrojaron resultados positivos para Spiroplasma y virus rayado fino, comentó Pablo Leiva, responsable del área de desarrollo de Yalfín, durante una conversación con VERDE.

Actualmente las consecuencias del elevado nivel poblacional de chicharrita en los cultivos de maíz de segunda son evidentes en los daños causados por los patógenos que transmite, aunque la “intensidad del daño varía considerablemente”. Confirmó que hay una “correlación entre el daño, la zona y la fecha de siembra”. El norte de Río Negro, latitud sur 33°, es la zona “más afectada, con pérdidas muy significativas”, donde la incidencia de Spiroplasma oscila entre el 70% y el 100%, señaló.

En el sur de Uruguay “la incidencia promedio se sitúa entre 10% y 20%, mientras que en el este es ligeramente más baja”. Dentro de estas zonas las “siembras de enero aumentan su nivel de daño”. Leiva también señaló que las pérdidas de rendimiento en el sur, la zona con la mayor área de maíz, tomando solo el daño por Spiroplasma, oscilarán entre 400 y 1.500 kilogramos por hectárea para los maíces sembrados en diciembre.

Subrayó que esta situación representa un problema sanitario complejo para la agricultura de la región, que este año ha adquirido mayor relevancia al afectar una superficie más amplia y causar pérdidas significativas para los productores. En tal sentido, enfatizó sobre



Pablo Leiva, responsable del área de desarrollo de Yalfín

Cosecha de primera

En la presente zafra maicera el cultivo de primera tuvo “muy buenos rendimientos”, que varían entre 7.500 kilos y 9.500 kilos por hectárea, lo que significará un rinde “récord” del maíz de primera, que se ubicará en torno de “8.000 kilos por hectárea”, destacó el responsable del área de desarrollo de Yalfín, Pablo Leiva. El área de maíz alcanzó un “piso de 250.000 hectáreas”, el 40% corresponde a siembras de primera y el resto a siembras de segunda. La superficie de esta zafra representa un récord para el cultivo en los últimos 25 años.

la necesidad de abordar esta plaga mediante un trabajo conjunto entre organismos estatales, empresas privadas de semillas y técnicos agrícolas, y desaconsejó la aplicación indiscriminada de insecticidas en los cultivos para combatir este tipo de plaga, ya que su eficacia depende del nivel poblacional y del estadio en que se encuentra el cultivo.

En cuanto a las futuras acciones, el técnico de Yalfín mencionó la incertidumbre en el

sector agrícola respecto a cómo enfrentar la expansión de la chicharrita y cuántos insectos sobrevivirán al frío del invierno, especialmente pensando en la planificación de los cultivos para el próximo año. Destacó la importancia de tomar medidas desde ahora, como el control de los maíces guachos, algo fundamental, ya que el maíz es el único cultivo donde se reproduce la plaga.

Por otro lado, si bien “hay varios manejos en conjunto para frenar el avance de esta plaga”, resaltó la importancia de los híbridos de maíz y la diferencia genética en la tolerancia a esta situación, un área en la que la empresa está trabajando.

Mencionó que los híbridos subtropicales son más tolerantes a los efectos de los patógenos, como el Syn126 Viptera3, aunque advirtió que su disponibilidad puede ser limitada. Y en los híbridos templados se está evaluando las posibles diferencias.

Respecto a las aplicaciones de insecticidas, el técnico aconsejó que esa tarea agrícola tiene que hacerse desde “estadios temprano del cultivo”. Recientemente el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca actualizó el registro de insecticidas para esta plaga en maíz (ver página 86).

TROMEN

AL FRIO

DALE FUEGO

ESTE INVIERNO ENCENDÉ EL BUEN CLIMA

LLEVATE TU CALEFACTOR TROMEN DESDE **USD 569**

CON KIT DE INSTALACIÓN INCLUIDO

tromenuruguay



www.epicentro.uy



Importa, respalda y distribuye



EPICENTRO
49 AÑOS IMPORTANDO LAS MARCAS QUE IMPORTAN

[/epicentro-sa](#) [epicentro.com.uy](#)



STIHL

**EL MOTOR
QUE IMPULSA
NUESTRA INDUSTRIA**

[f | stihluruguay](#) [@ | stihl.uruguay](#) [y | stihluruguay](#) [g | stihl-epicentro.uy](#)

Chicharrita: MGAP autorizó activos para semillas y aplicación foliar

La DGSA, INIA, Fagro y el sector privado elaboraron recomendaciones de manejo; es esencial eliminar el maíz guacho, que actúa como reservorio de plagas y patógenos

La Dirección General de Servicios Agrícolas (DGSA), del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca (MGAP), con el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) y la Facultad de Agronomía (Fagro), en conjunto con el sector privado, elaboraron una serie de recomendaciones para el manejo de la chicharrita (*Dialbulus maidis*) en el cultivo de maíz. También se incluyó por parte de la mencionada dirección del MGAP la autorización de nuevos ingredientes activos para el tratamiento insecticida, tanto en semillas como en aplicación foliar.

En una comunicación realizada en forma conjunta por estas instituciones, se marcaron los puntos clave para el manejo. Allí aparecen como elementos destacados la regulación de la cosechadora, para reducir al mínimo las pérdidas por la cola y así minimizar la población potencial de maíz guacho.

Destaca que es esencial eliminar el maíz guacho, ya que actúa como reservorio, no solo para las plagas, sino también para los patógenos. Si bien las malezas gramíneas (huéspedes accidentales) pueden mantener las poblaciones de este vector, la chicharrita se reproduce exclusivamente en el maíz.

Además se recomienda la utilización de herbicidas de las familias FOP o DIM, en función del tipo de resistencia a herbicidas, en chacras propias, además de monitorear chacras vecinas. Es fundamental que se controle en estados tempranos para lograr mayor eficacia (V3-V4).

Marca que se debe evitar la siembra en chacras con alta presencia o que tuvieron pérdidas importantes por la enfermedad. A la vez, indica que el maíz tardío es más susceptible a enfermarse debido a la dinámica poblacional de la plaga. Acortar al máximo la ventana de siembra, sincronizando en la medida de lo posible con productores vecinos.

La comunicación del MGAP, INIA y Fagro acota que el momento más susceptible del cultivo para la llegada de *Dialbulus maidis* y el

TRATAMIENTOS CURASEMILLAS			
Ingrediente Activo (IA)	Concentración	Dosis	
Imidacloprid	600 g/l	800 cm ³ /100 kg de semilla	
Tiametoxan	350 g/l	800 cm ³ /100 kg de semilla	
Clotianidina	600 g/l	400 cm ³ /100 kg de semilla	
TRATAMIENTOS FOLIARES PRODUCTOS REGISTRADOS			
Ingrediente Activo (IA)	Concentración	Dosis	Nº de aplicaciones
Acefato	97%	970 a 1164 g de IA/ha	2
Profenofos	500 g/l	200 a 400 g de IA/ha	2
Sulfoxaflor + lambda cihalotrina	100 g/l + 150 g/l	30 + 15 g de IA/ha	2
Imidacloprid + Beta ciflutrina	100 g/l + 15 g/l	75-100 + 11,25-15 g de IA/ha	2
Acetamiprid + Bifentrin	100 g/l + 61,2 g/l	100 + 61,2 g de IA/ha	2
Bifentrin + Imidacloprid	50 g/l + 250 g/l	10-15 + 50-75 g de IA/ha	2
TRATAMIENTOS FOLIARES PRODUCTOS REGISTRADOS (MEZCLAS DE TANQUE)			
Ingrediente Activo (IA)	Concentración	Dosis	Nº de aplicaciones
Profenofos + Cipermetrina	500 g/l + 250 g/l	120-160 g de IA/ha + 12-16 g de IA/ha	2
Acefato + Bifentrin	97% + 100 g/l	390-400 g de IA/ha + 18-22,5 g de IA/ha	3

“Se recomienda la utilización de herbicidas de las familias FOP o DIM, en función del tipo de resistencia a herbicidas, en chacras propias, y monitorear chacras vecinas”

inicio de la enfermedad es a partir de emergencia y hasta V4, por lo que se recomienda un muestreo semanal aleatorio de los cogollos de 10 plantas consecutivas, en 10 zonas de la chacra, desde la emergencia de la plántula hasta el estado vegetativo V8-V10 (Hruska & Peralta, 1997).

Considera que se debe tratar las semillas con insecticidas, al tiempo que recomienda la planificación de la aplicación de insecticidas de acuerdo a la reinfestación de las chacras, mediante monitoreo permanente, especialmente enfocado en hojas nuevas y rotando ingredientes activos.

Se señala que la enfermedad no tiene tratamiento, solo es eficaz la prevención. En tanto, informa que un invierno frío, con bajas temperaturas invernales y heladas recurrentes puede tener un efecto beneficioso para reducir las poblaciones de chicharrita.

10

Muestras de plantas consecutivas, en 10 zonas de la chacra, desde la emergencia hasta el estado vegetativo V8-V10, se recomienda muestrear de forma semanal

GRACIAS A LOS MÁS DE 400 PRODUCTORES

QUE FUERON PARTE DEL CICLO DE JORNADAS
DE PASTURAS MÁS GRANDE DEL PAÍS.

8^{VA}
EDICIÓN



PASTURAS EN ACCIÓN
DE CARMELO A MELO Y DE SALTO A ROCHA

Corporación Navíos inauguró una nueva terminal de graneles líquidos

La planta inicia con 37.000 m³ de capacidad de almacenamiento estático; la inversión fue de US\$ 30 millones y la empresa supera los US\$ 300 millones invertidos en 10 años



La nueva planta de líquidos cuenta con dos tanques de 15.000 m³ y 7.000 m³

Corporación Navíos inauguró una nueva terminal de graneles líquidos en Nueva Palmira, que inicia con 37.000 metros cúbicos (m³) de capacidad de almacenamiento estático, luego de una inversión de US\$ 30 millones. La nueva terminal atenderá principalmente aceites vegetales, pero prevé incluir biocombustibles y fertilizantes líquidos.

La compañía supera los US\$ 300 millones invertidos en los últimos 10 años. La nueva planta de líquidos cuenta con dos tanques, de 15.000 m³ y 7.000 m³. “Dada la posición privilegiada de Nueva Palmira, en la boca del sistema de ríos formado por el Paraguay, Paraná y Uruguay, “es un lugar ideal para el transbordo de cargas a granel, que baja por el río, sobre todo de la zona mediterránea del continente sudamericano, dijo a VERDE, Ruben Martínez, director de Corporación Navíos.

Recordó que con esa intensidad se fundó Navíos hace prácticamente 70 años, dedicándose al movimiento de graneles, básicamente granos, para incorporar luego el movimiento

de mineral de hierro y ahora se suman los graneles líquidos.

Martínez adelantó que en la medida que aumenten los movimientos se buscará ampliar el parque de tanques, así como atender a otros graneles líquidos como biocombustibles o fertilizantes. En una primera instancia se apunta al aceite vegetal, que generan las plantas aceiteras de Paraguay y Bolivia, que “para salir al mundo utilizan la vía más amigable ambientalmente y el transporte más económico, que es el transporte fluvial”, comentó.

Una vez que las cargas llegan a Nueva Palmira encuentran “el punto ideal para para hacer el trasbordo”, porque se trata de “un lugar accesible, tanto para barcasas como para los buques oceánicos”, destacó.

El ejecutivo puntualizó que existe un gran interés de parte de clientes de Bolivia y Paraguay, entre otros, por utilizar esta infraestructura. La terminal de graneles líquidos estará operativa en los primeros días de junio. “Navíos es una empresa que reinvierte, que viene

creciendo y aumentando su infraestructura portuaria, básicamente para atender estos tránsitos”, pero dicha infraestructura “también queda disponible para las exportaciones de Uruguay”, señaló.

Martínez recordó que unas las peculiaridades que tiene Navíos es que se trata de una terminal independiente, que atiende a varios clientes. “Nuestro negocio no es comercializar con los productos, sino brindar un servicio portuario a países de la región y a los exportadores e importadores de Uruguay”, dijo.

LOS TRÁNSITOS

El movimiento de los tránsitos en la terminal “no arrancó muy bien, debido a la bajante de los ríos Paraguay y Paraná”, comentó el director de Corporación Navíos. Pero aclaró que “son situaciones que se dan regularmente, por efectos climáticos, que también pueden generar negocios inéditos”, dijo.

Recordó que el año pasado la sequía afectó a la región y Uruguay exportó menos, pero a su

vez “se dio otro negocio, que fue la importación de soja brasileña por parte de Argentina, que perdió la mitad de la cosecha para sus plantas aceiteras. Esa soja llegaba en buque a Nueva Palmira y se trasbordaba a barcazas rumbo a la zona de San Lorenzo”.

Indicó que esa situación representó “el tránsito contrario al que hacemos normalmente, que es recibir en barcazas y cargar buques”. Comentó que “llegaron barcos desde Manaos, en el río Amazonas”, y por Nueva Palmira esa carga seguía en barcazas hacia Argentina.

Sobre la producción nacional, Martínez afirmó que la expectativa es poder alcanzar nuevamente los 3 millones de toneladas, pero advirtió que “siempre hay que esperar a que se recoja el grano”. A su vez, destacó que “hubo una buena campaña” de cultivos de invierno, y que este año también se sumó el negocio de la exportación de maíz.

“El año pasado hicimos varias operaciones de importación de maíz y ahora nos encontramos con saldos de exportación”, comentó. Sostuvo que esa “es una muy buena noticia para el país”, resaltando la importancia que tienen los granos en las exportaciones uruguayas.

CANAL MARTÍN GARCÍA

Consultado sobre el canal Martín García, el director de Corporación Navíos consideró que



Ruben Martínez, director de Corporación Navíos

no solo sería importante profundizarlo, sino también ampliar su ancho, “para hacer más económicos los fletes de Uruguay al mundo”.

Aclaró que el canal Martín García no solo atiende las necesidades de Uruguay, que exporta el 80% de sus granos por esa vía, sino que también “es la salida natural de Argentina”, que comercializa “10 veces más” que Uruguay.

Señaló que a Nueva Palmira podrían acceder los buques Cape Size, que tienen un ancho

mayor que el del canal Martín García. “Por eso no solo tenemos que profundizarlo, sino también tenemos que hacerlo más ancho, para que estos buques que sí pueden llegar a Nueva Palmira puedan salir a 34 pies de calado”, planteó. El director de Corporación de Navíos explicó que actualmente “no lo pueden hacer”, y por eso deben salir con menos calado”.

Sobre la posibilidad de avanzar en este sentido, Martínez destacó que es un buen momento en las relaciones de Uruguay con Argentina. “A los hechos me remito”, dijo en referencia a la aprobación argentina para el dragado a 14 metros del acceso al puerto Montevideo, enseguida de asumir el gobierno que encabeza el presidente Javier Milei.

Sin embargo, advirtió que la vecina orilla “no tiene capacidad de hacer obras de infraestructura” en este momento, por lo que “habría que buscar otras formas de financiación”.

Por último, Martínez se refirió a la posibilidad de captar un volumen importante de soja brasileña a través de la hidrovía. Si bien viene aumentando el volumen de soja proveniente del estado brasileño de Mato Grosso del Sur, “gran parte está siendo absorbida por el complejo aceitero argentino, donde hay varias plantas que consumen unas 30.000 toneladas de soja por día, demandando producción de Brasil y de Paraguay”, dijo.

BIENVENIDO A LA ERA DE LA MÁXIMA EFICIENCIA



Puerto de Santos: segundo mayor exportador mundial de granos

El puerto de Santos, en Brasil, es el segundo mayor exportador de productos agrícolas y agroindustriales del mundo. En solo seis años duplicó el volumen, pasando de 31,1 millones de toneladas (Mt) en 2018 a 62,3 Mt en 2023. Es únicamente superado por el puerto de Nueva Orleans, en Estados Unidos, que totalizó 63,4 Mt, según un informe de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR).

El puerto de Santos es el más importante de Latinoamérica. Tiene cinco terminales de contenedores, 12 de carga general, 24 de graneles líquidos, 14 de graneles sólidos, dos terminales de embarque automotriz y una de pasajeros.

Su participación es del 29% de la balanza comercial brasileña, siendo sus principales productos exportados los del complejo sojero, azúcar, jugo de naranja, maíz y pasta de madera química. Además, es el punto de salida de gran parte de la exportación de cereales, oleaginosas y subproductos, al representar el 33,3% del total bruto exportado por Brasil en 2023.

En Santos confluyen todos los modos de transporte disponibles: barcazas que bajan por la hidrovía Tieté-Paraná y hacen su trasbordo



El puerto de Santos duplicó el volumen de exportaciones agrícolas, pasando de 31,1 Mt en 2018 a 62,3 Mt en 2023

en Pederneiras, ferrocarriles, ductos y camiones. En 2023 ese puerto exportó 40,1 Mt del complejo soja y 21,3 Mt del complejo maíz.

En Brasil hay al menos 40 puertos fluviales y marítimos para la carga agrícola a granel. La exportación de granos y derivados se divide en dos nodos principales. Uno son los puertos del norte, como San Luis-Itaquí, Bacarena-Belén, Santarém, Manaus o Itaituba –estos tres últimos puertos fluviales están sobre el río Ama-

zonas–. Santarém y Manaus tienen capacidad de operar buques Panamax, que requieren un calado mínimo de 39,5 pies de profundidad.

La otra salida de granos es la del sureste-este, que integran los puertos marítimos de Santos, Paranaguá, Río Grande, San Francisco do Sul, Itajaí y Vitória, entre otros. El 68% de las exportaciones del complejo de la soja y 50% del complejo del maíz de Brasil se realizan desde estos puertos.

Venta de cosechadoras en Brasil bajó 55% en 2024

En el primer trimestre de 2024, la caída de los ingresos por ventas internas de maquinaria agrícola en Brasil llegó al 36,9%. La comercialización de cosechadoras en el primer trimestre del año muestra una caída del 54,7%, totalizando 926 unidades. En cuanto a tractores, la baja es del 34,6%, totalizando 8.397 unidades.

Las ventas internas de maquinaria agrícola en Brasil generaron unos US\$ 658 millones en marzo, lo que marca una caída del 46,5% respecto al mismo mes del año pasado. A la vez, los ingresos por exportaciones cayeron 28,4% en marzo, totalizando US\$ 123,04 millones, informó Canal Rural, de Brasil, basándose en datos de la Asociación Brasileña de la Industria de Máquinas y Equipos (Abimaq).

En marzo de 2024 las empresas vendieron 382 cosechadoras, mostrando un incremento del 28,2% respecto a las 298 unidades vendidas



Las ventas de maquinaria agrícola en Brasil totalizaron US\$ 658 millones en marzo, 46,5% menos que en el mismo mes del año pasado

en febrero de 2024. Sin embargo, las ventas cayeron 47,4% respecto a marzo de 2023, cuando se comercializaron 726 unidades en el mercado brasileño.

En marzo, las ventas de tractores alcanzaron 3.735 unidades, que representó un aumento del 34,8% respecto a febrero, pero una reducción del 35% frente al mismo mes de 2023.

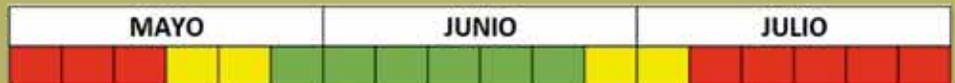
TRIGO 2024 CICLO INTERMEDIO



Cultivar de genética uruguaya

- Alto potencial de rendimiento
- Excelente perfil sanitario

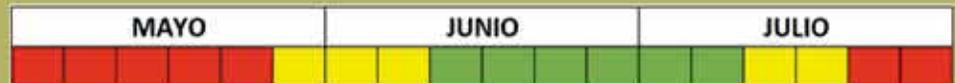
Fecha de siembra:



Cultivar haploide duplicado

- Potencial y estabilidad de rendimiento
- Buen perfil defensivo frente a manchas foliares y fusarium

Fecha de siembra:



- Densidad de siembra:
45 - 50 plantas / metro lineal
- Altura de planta: media - baja
- Correcta calidad panadera

Evaluados por INIA e INASE en
2021 y 2022 bajo la
denominación de BATACAZO y
EXP ACA-14W13-2 (ACA 605)

WWW.NUEVOSURCO.COM



“En los seguros el MGAP no solamente no ha aportado, sino que ha entorpecido”

El consultor analizó la evolución de la agricultura en Uruguay, desde los puntos de vista agronómico y empresarial, el avance tecnológico y su integración con la ganadería

RUBEN SILVERA
ruben@infoagro.com.uy

TARJETA PERSONAL

Alfonso Álvarez es ingeniero agrónomo formado en la Universidad de la República y tiene un MBA en la Uculal. Es director de la consultora Agrofocuss, que opera desde 2001, gerenciando proyectos de producción agropecuaria de terceros, con capital de origen nacional y extranjero. Además, cuenta con una rama de producción agrícola-ganadera propia y servicios de maquinaria. Desde 2018 es consultor ANII para proyectos de innovación.

El ingeniero agrónomo Alfonso Álvarez, director de la consultora Agrofocuss, analizó la evolución de la agricultura en Uruguay, desde los puntos de vista agronómico y empresarial, el avance tecnológico y su integración con la ganadería, entre otros temas. En esta entrevista con VERDE Álvarez fue profundamente crítico por la falta de avances en los seguros de rendimiento, y apuntó a los problemas de comunicación de las aseguradoras para transmitirle la situación a las reaseguradoras, así como a la “falta de liderazgo” del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP).

¿Cómo observa al sistema agrícola en Uruguay?

La agricultura cambió mucho en los últimos 10 años. Hubo actores que fueron importantes para la expansión del área y en su gran mayoría ya no están. En la actualidad tenemos productores individuales, muchos de ellos de gran

escala, y una nacionalización de la producción. La superficie sembrada por uruguayos es muchísimo mayor a la que teníamos, lo que ha generado un sistema más estable, incluso desde el punto de vista técnico. El sistema nos exige rotaciones estables y permanentes, por lo que vemos un crecimiento del área de invierno, que responde a la sustentabilidad agronómica y económica de los sistemas. La necesidad de doble cultivo pasó a ser algo indispensable. Se fue avanzando hacia ese esquema con buenos resultados, donde el aporte de rastrojo es sumamente importante. Se están achicando las áreas de cultivos de primera sobre coberturas; obviamente, eso es diferente en zonas donde los campos son más mixtos, donde los cultivos de cobertura tienen un componente de pastoreo. Los cultivos forrajeros se fueron incluyendo en las rotaciones, tanto los anuales como los bianuales, en combinación con la ganadería, que permite sumar kilos de carne y genera un

muy buen valor. Otro cambio importante es el desarrollo y la intensificación de la ganadería, con la producción de carne en base a granos, ya sea a través de corrales de engorde o suplementación. Hay una interacción muy grande entre ambas actividades, lo que abrió la puerta para estabilizar el área de gramíneas, fundamentalmente la de maíz, un cultivo que al mismo tiempo fue ganando estabilidad. Los planteos son más sostenibles, con una rotación intensa que incluye gramíneas de invierno y de verano que nos han demostrado que tienen un aporte importante.

¿La gestión de la agricultura tiene una mirada más empresarial?

El gran cambio se comenzó a originar hace 20 años, con las empresas más grandes y los pools de siembra, que ayudaron a profesionalizar al sector. Hoy el productor tiene una gestión empresarial y son muy pocos los que llevan adelante la actividad con un enfoque menos profesional. A la vez están siendo asistidos desde el punto de vista técnico y comercial por empresas de insumos o cooperativas. Hay puntos por mejorar y avanzar en la gestión, pero también es cierto que lo productivo no puede quedar atrás y la primera decisión siempre es productiva, que también involucra decisiones empresariales.

¿Qué compleja se vuelve la toma decisiones con márgenes más ajustados?

Venimos de varias zafras con números justos, el sector asumió que trabaja con márgenes ajustados. Incluso, una medida paliativa para ese escenario ha sido la integración vertical de las empresas con la ganadería dentro del proceso productivo. Las empresas que eran netamente agrícolas hoy tienen su ganadería. Además, son cada vez menos los productores que contratan el 100% de los servicios, se han ido incorporando algunos eslabones de esa cadena que forma el sistema de producción. Tenemos claro que el productor tiene que ser propietario de alguno de los medios de producción, ya sea la tierra, maquinaria o parte de los insumos, como la semilla. El hecho de tener uno de los puntos de la producción dentro del sistema, es el *buffer* que permite afrontar estos escenarios de menores márgenes.

¿Cómo evolucionó la gestión agronómica?

En el sector hay dos versiones sobre el manejo de los cultivos, una productivista, donde la exigencia tecnológica es cada vez mayor y la productividad es el principal objetivo. Y hay otro donde se trabaja con escala y no tanto sobre la optimización productiva. Ninguno de los dos es discutible, porque cada uno tiene claro su objetivo y no va en desmedro del resultado.

¿Con cuál de estas dos visiones se siente más identificado?

Cuanto más productivista sos, más tecnología incorporas y te preocupas por los kilos. Ese sin dudas es el camino. Entrás en un ciclo de más rotación de activos y más riesgo. Los planteos tecnológicos de punta para sacar más kilos requieren de más inversión, los sistemas caros implican un riesgo financiero mayor.

¿Pero no abaratan el costo de la tonelada producida?

Siempre y cuando logres la tonelada producida, pasas a ser muy dependiente del factor climático. Hay que buscar el punto de equilibrio, esa es la dificultad y es un tema de análisis permanente. Cuanta más tecnología y maquinaria se incorpora para estar a la vanguardia, hay que ver si eso repercute favorablemente en el número final. La tecnología vinculada a los insumos es inevitable. Los cultivos bien fertilizados, con macro y micronutrientes, incluso con manejo hormonal y genética, responden y brindan estabilidad productiva, a diferencia de lo que pasa con un cultivo hecho más o menos. Ahí no hay dudas, tenemos que ser productivistas. Pero hay un montón de elementos tecnológicos, maquinaria, plataformas o *software* de gestión, donde no está tan claro el impacto en kilos.

Garmet

Creamos soluciones a medida para el productor, con un equipo comprometido con el mejor servicio, comercialización y logística de granos en todo el país.



www.garmet.com.uy



garmet@garmet.com.uy



(+598) 4532 2276



Cno. Elías Regules km 1,5
Mercedes, Soriano

Garmet

¿Cómo evalúa la evolución de los rendimientos en Uruguay?

Venimos en una escala ascendente. Somos productivistas. Más allá de que dependemos del clima, año tras año venimos superando récords. Hace 14 o 15 años, cuando ADP (Agronegocios del Plata) planteaba llegar a un rendimiento en trigo de 6.000 kilos por hectárea (kg/ha), nos parecía que estábamos hablando de un número muy difícil de alcanzar. Hoy tenemos que pensar en un trigo de 6.000 kg/ha para tomar la decisión de sembrar; ya pasó a ser un rendimiento normal. Ese es un ejemplo muy claro de que venimos subiendo el promedio de rendimientos. Sacando los avatares de las zafra particularmente complicadas, la información muestra que venimos subiendo. Hace 10 años pensábamos que 6.000 kg/ha de trigo era la panacea, y hoy pretendemos que ese rendimiento sea moneda corriente.

¿En soja cuesta un poco más?

Venimos subiendo. Hace 15 años pensábamos que tener una soja de primera de 2.200 a 2.400 kg/ha era válido y muy aceptable. Hoy todos sabemos que una soja de primera de 2.500 o 2.700 kilos es condición necesaria para el empate. Obviamente hemos corrido la mira mucho más arriba y si todos estamos corriendo la mira es porque es loguable. Quizás la evolución no ha tenido la misma velocidad y el resultado ha sido más errático, pero hemos subido los rendimientos. La realidad es que hoy tenemos materiales y manejo que nos permiten pensar que lograr 3.000 kg/ha o más es posible, después influye el clima.

¿Cómo está la agricultura puertas afuera de la chacra?

La logística que tenemos es muy buena, el sector privado ha realizado un esfuerzo excepcional. La capacidad de almacenaje y acondicionamiento de granos es muy buena y con tecnología de punta. En cuanto al transporte, creo que también tenemos una flota fantástica. En el furor de la zafra siempre tenemos quejas sobre la logística, pero en realidad es un tema de manejo. Tampoco podemos estar sobredimensionados. Durante los 20 días de zafra siempre queremos más, pero también eso es un problema. Cada vez más pretendemos concentrar toda la cosecha en 20 días y la siembra en 15 días. Lógicamente eso genera ciertos cuellos de botella, pero la actividad tiene que ser viable para todas las partes. No podemos pretender que haya camiones para hacer la zafra en 20 días y sembradoras para sembrar todo en 10 días. Como productores y técnicos debemos tener un poco más de cintura y adaptarnos a lo razonable, a lo lógico. Sinceramente creo que no tenemos limitantes desde el punto de vista logístico, ni desde el punto de vista de la infraestructura. Sí considero que deberíamos



Alfonso Álvarez durante una recorrida por chacras, acompañado por su hijo Andrés

“ Ahora la preocupación es juntar los kilos que tenemos, pero en la zafra pasada no teníamos nada para juntar”

gestionar mejor, tanto los usuarios como los que nos proporcionan los servicios.

¿Por dónde pasaría esa mejora?

Es un tema de comunicación. En el momento del furor de la zafra todos estamos pensando en nuestro negocio, pero tenemos que ser un poquito más efectivos y entender que el otro también tiene que hacer su negocio. También pueden influir las zafra ajustadas de los últimos tiempos. Cuando los márgenes son ajustados y las condiciones son extremas todos queremos salvar nuestro pellejo. Por eso entiendo que sucede como consecuencia de los escasos márgenes que venimos teniendo.

¿Cómo se está gestionando esta zafra?

Por ahora con serenidad. Es una zafra complicada, porque no hemos podido avanzar. A principios de junio vamos a pasar raya y nos daremos cuenta de que, con sudor y lágrimas, se hizo. Es lo que pasa siempre. Son condiciones extremas, pero este estrés es mucho mejor que el del año pasado. Ahora la preocupación es juntar los kilos que tenemos, pero en la zafra pasada no teníamos nada para juntar. La gran

conclusión que dejan estos dos años es que pasamos a los extremos y nos sigue faltando el componente de estabilidad o de seguridad. Por eso insisto en un punto básico, que son los seguros de rendimiento. Esa es, sin dudas, la herramienta que nos está faltando. Un buen ejemplo es la agricultura estadounidense, que produce muy bien y que cuenta con un componente que afecta a la estabilidad emocional de las empresas, que es el seguro de rendimiento. Contar con un seguro brinda tranquilidad, y cuando el productor está tranquilo toma mejores decisiones. Lamentablemente lo veo cada vez más lejos. Hace tres años lo veíamos como algo que se venía, pero ahora creo que hemos dado varios pasos para atrás. Se ha manejado muy mal de parte de prácticamente todos los actores involucrados. Por el lado de las aseguradoras entiendo que quizás no han logrado transmitir lo necesario de manera adecuada a las reaseguradoras, que hoy son en definitiva las que están frenando la posibilidad de que se desarrolle el negocio de los seguros de rendimiento. Creo que han comunicado muy mal lo que nos pasa. Los productores estamos muy dispuestos a que el seguro sea una herramienta continua. Hoy la mayoría de los productores están dispuestos a pagar un seguro de rendimiento. Eso habla muy bien de la decisión empresarial, porque se prefiere invertir en esto buscando tener cierta tranquilidad. El seguro de rendimiento no debería estar visto solamente como un seguro que cubre un orden de kilos, sino también debería cubrir pérdidas de calidad, tener un gatillo para condiciones adversas de cosecha y demás. Lo que se ofrece hoy en plaza es totalmente insuficiente. La coordinación de esto, que ha sido del gobierno, no fue buena. El Ministerio (de Ganadería, Agricultura y Pesca) no solamente no ha

EN CULTIVOS DE INVIERNO, TENEMOS LAS MEJORES OPCIONES

MARZO

ABRIL

MAYO

JUNIO

JULIO

Avena strigosa

AVENA
La Morocha

Colza Invernal

RGT MUZZICAL

RGT NIZZA CL

RGT CUZZCO

Trigo

RGT QUIRIKO

Cebada

HELIOS

attika

Arveja amarilla

RGT
ORCHESTRA

 (+598) 4574 2066  091 223 098  gye@gye.com.uy  @GyEsemillas  @semillas_cardinal  www.gye.com.uy

 **RAGT**
SEMILLAS

SEMILLAS
CARDINAL 

Greising  Elizarzú

aportado, sino que ha entorpecido. Creo que este proceso no ha sido liderado correctamente. Los seguros deberían ser parte de una política agropecuaria y creo que ha sido muy tibio el papel del Estado en este punto.

¿Faltó una decisión política clara y contundente en este tema?

Sin duda, y también faltó liderazgo. Quizás la decisión política estuvo, pero faltó un liderazgo claro de alguien que tome el tema sin querer tener réditos políticos y que mire el resultado del sistema. Sinceramente pienso que por falta de conocimiento esto no ha sido evaluado correctamente. No se ha medido correctamente el impacto que puede tener un seguro de rendimiento bien logrado. Si lográramos estabilizar el área productiva, o incluso aumentarla, porque tenemos posibilidad de hacerlo, los resultados serían otros. No sé si alguien ha medido o evaluado el impacto económico de estabilizar la producción de invierno en torno a 1 millón de hectáreas y la de verano en 2 millones de hectáreas, o incluso algo más. El efecto derrame que tendría sobre las ciudades, las empresas, los servicios, sería brutal.

Cuando el MGAP instrumentó el plan piloto se argumentó que era difícil que el productor aportara la información necesaria, ¿qué opina sobre esto?

No lo comparto; no creo que sea así. Probablemente al productor le cuesta entregar información al Estado porque siempre existe el temor de que, no solo no te den nada, sino que te terminen pidiendo más. Pero si estuviera la decisión política, la información sería fácil de recabar. Hay empresas de seguros que tienen muy buena información y hay algunos procedimientos de las compañías aseguradoras que han logrado información muy confiable.

¿La información no sería una excusa para avanzar?

Creo que no. En Agrofoc, con Gonzalo (Ducós), somos de la idea de que la información de rendimiento, en realidad debería ser del campo. Eso aportaría muchísimo al sistema y permitiría tomar una serie de decisiones muy importantes. Si pudiéramos saber cuánto se produjo en un campo, en un determinado padrón, se valorizaría mucho el activo, permitiendo tomar decisiones sobre los valores de las rentas y también a quienes financian el cultivo. Se tendría una medida de riesgo sobre un pedazo de tierra donde sabemos que un productor está produciendo cierta cantidad de kilos. Saber la productividad real del padrón ayudaría mucho para tener un seguro. Pero insisto, la única forma de que esto ocurra es que venga de la mano de una política agropecuaria donde estén involucrados el Estado y los productores. Para lograr tener un seguro de



El director de Agrofoc consideró que en el actual gobierno faltó un representante del sector agrícola

rendimiento debemos tener información. No estoy tan de acuerdo sobre que los productores no la quieren dar, el problema es a quién se la dan y para qué. Pero es claro que debemos generar más información.

Con todos los elementos tecnológicos que hoy están disponibles no debería ser complejo acceder a la información.

Exactamente. Los mapas de rendimiento podrán tener un determinado grado de error si las máquinas no fueron bien calibradas, pero son problemas menores versus la alternativa de no tener información. Hoy tampoco hay impedimento para que las máquinas tengan un monitor de rendimiento. Voy a ser franco, creo que el problema es que el sector político no tiene representantes de la agricultura. Los grandes avances que se han logrado en los últimos cuatro o cinco años para el sector agrícola se han hecho a partir de planteos de la Asociación Agropecuaria de Dolores, en conjunto con un montón de actores privados. Nos falta dentro del sistema político gubernamental, en definitiva, dentro del Ministerio, liderazgo para cambiar. Tenemos líderes empresariales que han puesto sobre la mesa 2 millones de ideas, pero el tema es que después hay que concretarlas.

¿Cómo ve al riego?

Lo veo fantástico. Es un complemento muy bueno, que aporta estabilidad al sistema, pero no hay que hacerse la película de que es la solución a todos los problemas de falta de agua. Más allá de que es una herramienta bárbara, Uruguay tiene ciertas limitantes para el riego, por problemas de topografía, de relieve o de infiltración, que hacen que no tenga el mismo resultado que tiene en otros lugares. De todas formas, se avanzó mucho y cada vez más, es condición necesaria. Ahí sí hay que quebrar

una lanza, porque todo lo que refiere al modelo de promoción de inversiones y de proyectos de inversión han sido elementos fabulosos del gobierno y de los anteriores, permitiendo que se invierta y se desarrolle el riego. Tenemos un mercado donde el valor de los campos sigue subiendo y de forma importante. Seguimos siendo un lugar buscado para invertir, porque en Uruguay hay condiciones que hacen que los extranjeros nos miren con buenos ojos. Brasil es un caso claro de inestabilidad política y social. A Uruguay lo ven como un país seguro, por lo que vienen a comprar campos acá. Los europeos también lo ven atractivo y eso hace que el mercado esté demandado, subiendo los valores de los campos. Hoy vale más la pena invertir dentro del campo que afuera. Siempre fuimos muy críticos con el riego cuando los campos eran baratos. Entendíamos que era preferible comprar una hectárea de al lado antes que invertir en torno a US\$ 4.000 por hectárea para incorporar el riego. Hoy es más difícil comprar la hectárea de al lado, ya sea porque no está a la venta o porque es más cara, mientras que el riego viene bajando. Por eso creo que esa herramienta seguirá creciendo.

¿Cada vez hay más gente interesada en entrar al negocio agropecuario uruguayo?

No te voy a decir que cada vez haya más gente, pero sí hay muchas consultas. Cuando tenemos algún cliente que está pensando en invertir y vemos qué opciones hay en el mercado, observamos que está muy movido. En el último año y medio o dos años hubo muchas consultas, y de hecho en los últimos meses se han cerrado muchos negocios de volúmenes importantes. El denominador común es la búsqueda de campos buenos. Más allá de las condiciones que ofrece el país desde lo jurídico, social, político y demás, la búsqueda es selecta.

SUREÑA

MAQUINARIA AGRICOLA



*maquinaria para mejorar la
productividad de su establecimiento*

**450
MIXERS
VENDIDOS**



Mixer de 8 m3

U\$S 27.900

Mixer de 12 m3

U\$S 31.500

Mixer de 16 m3

U\$S 45.900

Mixer de 20 m3

U\$S 53.100



5 TONELADAS

U\$S 16.200



10 TONELADAS

U\$S 29.700



18 TONELADAS

U\$S 38.700



Camino al Paso del Andaluz 3071
(Anillo Perimetral km 33)
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



Genética

con información

Una paleta de cultivos para una campaña de invierno asegurada



En 2023 de las más de

300.000 HAS.
DE TRIGO SEMBRADAS, MÁS DE



80.000

↑ ↑ ↑
perteneían a
genética de la paleta
DE CULTIVOS ADP.



Una paleta de cultivos elegida
recomendada por los productores.



Fechas
óptimas
de siembra



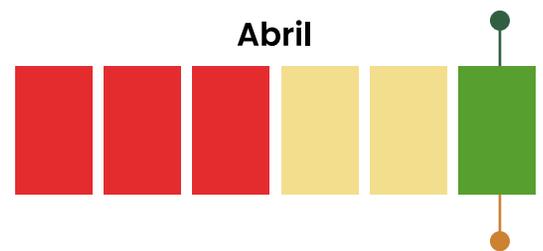
COLZA >



TRIGO >

GUYUNUSA INTA

Abril



MAITÉN

TRIGO

Maitén

CICLO LARGO-INTERMEDIO
Destacado potencial
y sanidad general.



Curupay

CALIDAD SUPERIOR
URUTRIGO.



Guayabo

MAYOR POTENCIAL
DE RINDE DEL MERCADO.

Feroz LANZAMIENTO

Excelente potencial
de rendimiento.

Álamo

Muy buena calidad,
destacando su peso
hectolítrico.



Olivo

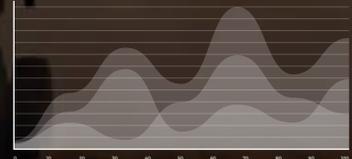
CICLO CORTO EQUILIBRADO
EN RINDE, CALIDAD Y SANIDAD.

Arazá **AGOTADO** NUEVO LANZAMIENTO

Muy buen comportamiento
sanitario, altísimo potencial
de rendimiento.

COLZA

Igranola 103



Estabilidad productiva
en todo el país.

Gyunusa INTA

VARIEDAD PRIMAVERAL CON
**ALTÍSIMO POTENCIAL DE
RENDIMIENTO.**

IGRANOLA 103





TRIGO BAGUETTE 620

- El más sembrado del país
- Campeón en rendimiento desde su lanzamiento

