

# Négociation pour un service Achats performant.

Certification négociation aux Achats.  
Format Intra-entreprise.

# Informations essentielles.

6 000€

14 heures

100% à distance ou présentiel

Cas réels d'entreprises

Impact3®

Certification négociation SWOTT®

Templates et outils opérationnels

Aucun prérequis

Financer cette formation



Accessibilité

## A l'issue de cette formation, votre équipe sera en mesure de :

- Acquérir les fondamentaux de la négociation appliquée au métier des Achats.
- Réussir les négociations engagées avec ses fournisseurs.
- Sécuriser les conditions en intégrant une formule de révision de prix à vos contrats.

## Le programme négociation.

*La formation vous permet de couvrir l'intégralité du cycle de la négociation Achats, de la phase préparatoire, qui inclut la décomposition des coûts, jusqu'à la conclusion réussie des contrats avec des clauses de révision des prix.*

### 1. Fondamentaux de la négociation

*Jour 1 - Matinée*

- Décrypter les Fondamentaux de la Négociation Achats : Démystifiez les mécanismes clés de la négociation Achats et sa valeur dans la génération d'économies.
- Cultiver la Bonne Posture en Négociation : Instaurez un climat de confiance en adoptant la posture adéquate lors des interactions avec vos interlocuteurs.
- Maîtriser les Clés de la Réussite : Assimilez les cinq éléments essentiels pour réussir vos négociations Achats.
- Optimiser le Processus de Négociation : Perfectionnez votre maîtrise du processus de négociation pour maximiser les résultats.
- Préparer Efficacement la Négociation : Compilez toutes les données, documents et informations nécessaires pour une préparation optimale.
- Anticiper les Points de Négociation : Identifiez et anticipez les éléments négociables pour renforcer votre position lors des négociations.
- Conclure avec Efficacité : Scellez la négociation Achats de manière efficace et rédigez un compte rendu exhaustif pour documentation.

## 2. Ateliers pratiques

*Jour 1 - Après-midi*

Maîtriser les fondamentaux de la négociation Achats, de la préparation à la conclusion, tout en adoptant une posture optimale.

L'atelier comprendra des exercices pratiques filmés en mises en situation « One-to-One » pour une application immédiate des compétences. Une session de questions-réponses clôturera l'atelier pour éclaircir les points d'incertitude et partager les retours d'expérience.

## 3. Techniques avancées de négociation

*Jour 2 - Matinée*

- Maîtriser la Décomposition de Coûts : Apprenez la technique clé qui assure le succès de 80% de vos négociations. Décortiquez les coûts, des matières premières aux frais de production, pour identifier des opportunités d'économies et renforcer votre position en négociation.
- Gérer les Négociations Annuelles : Menez les négociations annuelles en utilisant des formules pour ajuster les prix contractuels.

## 4. Ateliers pratiques

*Jour 2 - Après-midi*

Atelier 1 : Maîtrise de la Décomposition de Coûts pour la Négociation

Objectif : Apprendre à décomposer les coûts et identifier les leviers d'économie pour renforcer votre position en négociation.

Atelier 2 : Gestion Efficace des Négociations Annuelles

Objectif : Maîtriser l'application des formules de révision des prix dans le cadre de négociations annuelles.

# Participants et délais d'accès.

Les sessions sont réalisées tous les trimestres. L'inscription définitive se réalise au minimum 14 jours avant le lancement de votre formation. Le délai varie selon le mode de financement sélectionné.

Tous professionnels des fonction Achats, Supply chain et RSE

Direction achat

Responsable achat

Acheteur

Acheteur Projet

Category manager

Assistant achats

Approvisionneur

Acheteur Junior

En poste

En recherche d'emploi

Consultant ou futur consultant

Étudiant

Reconversion aux achats

## Modalités d'évaluation.

### Sessions à distance ou en présentiel :

Nous réalisons un test de positionnement initial (amont) des compétences au lancement de la formation et nous évaluons l'atteinte des objectifs de la formation (aval) au travers d'un questionnaire remis en fin de formation ou en fin de chaque journée de formation.

### Atteinte des objectifs :

Toutes les questions et les livrables sont notés sur 100%.

Une note minimum de 70% confirme l'atteinte des objectifs. L'atteinte des objectifs de votre formation vous permettra d'obtenir le certificat de réussite qui vous sera délivré à la fin de votre cursus.

## Moyens Pédagogiques.

- Documentation et support de cours,
- QCM, Questions ouvertes et questions de positionnement,
- Cas pratiques : mises en situations sur des cas réels.
- Temps d'échange d'expériences avec le formateur et les autres apprenants,
- Étude de cas concrets.

# Votre formateur.

Ce parcours a été conçu par Guillaume Gourmelon, formateur expert en Achats RSE chez SWOTT.

Guillaume est votre intervenant dédié tout au long du parcours.  
Il est le fondateur de la méthode Impact3© qu'il met en pratique quotidiennement dans les entreprises



## Guillaume Gourmelon

### Formateur

Guillaume se consacre depuis 15 ans à soutenir les organisations dans le déploiement de leurs stratégies Achats RSE et la réalisation de projets Achats qui allient performance économique et impact positif sur l'environnement et la société.

En tant que co-fondateur de la fonction Achats RSE, Guillaume a développé une méthodologie solide à travers plus de 40 missions réalisées au sein d'entreprises.

Son expérience et son savoir-faire lui permettent d'apporter des solutions concrètes et adaptées aux besoins spécifiques de chaque organisation, contribuant ainsi à la transformation et à l'excellence des Achats durables.



# Contacts utiles.



## Julie Bord

### Responsable inscription et support apprenants

**Par téléphone :** +33 7 57 59 18 76

**Par mail :** [julie.bord@swott.fr](mailto:julie.bord@swott.fr) ou [supportformation@swott.fr](mailto:supportformation@swott.fr)

**Prendre un rendez-vous :** [lien ici](#)



Cette formation est accessible à la plupart des personnes en situation de handicap.  
Notre référent en la matière Sébastien Marolleau, se tient à votre écoute au  
06.20.07.60.07 / [sebastien.marolleau@swott.fr](mailto:sebastien.marolleau@swott.fr) pour évaluer la faisabilité de votre projet  
de formation et anticiper les éventuels aménagements.

# LA référence Achats RSE.



Pierre Fabre



## Ils partagent leur expérience.

Google Évaluation  
4.8 ★★★★★ 391

<p>★★★★★ Approche très constructive, professionnelle et utile Lire la suite</p> <p> <b>Fabien CHARBON</b> il y a 7 jours</p>	<p>★★★★★ Intervention dans le cadre de notre master, très intéressante et Lire la suite</p> <p> <b>REBOUL Irène</b> il y a 21 jours</p>	<p>★★★★★ Une formation qui mérite notre curiosité. Dans une période où Lire la suite</p> <p> <b>Pablo Peureux</b> il y a 21 jours</p>	<p>★★★★★ Un grand merci à Guillaume pour son intervention au MAI ! Il a Lire la suite</p> <p> <b>Dufour Lisa</b> il y a 21 jours</p>	<p>★★★★★ Je recommande SWOTT pour toutes personnes souhaitant Lire la suite</p> <p> <b>N'guessan Bethy Jean Phi...</b> il y a 21 jours</p>	<p>★★★★★ Un grand sens de la pédagogie ! J'ai appris beaucoup de choses. Lire la suite</p> <p> <b>Jordan g</b> il y a 23 jours</p>	<p>★★★★★ Formation très intéressante mais surtout révélatrice de la Lire la suite</p> <p> <b>Natacha Cz n</b> il y a 28 jours</p>
<p>★★★★★ Bonjour Guillaume, Votre formation était riche et très Lire la suite</p> <p> <b>Leukam- Kelly</b> il y a 28 jours</p>	<p>★★★★★ Un grand merci à Guillaume pour la qualité de son Lire la suite</p> <p> <b>Manon Mélé</b> il y a 28 jours</p>	<p>★★★★★ Je suis ravie de cette formation. SWOTT propose différentes Lire la suite</p> <p> <b>Amélie Castagnagne</b> il y a 29 jours</p>	<p>★★★★★ Formation très intéressante et enrichissante pour un Lire la suite</p> <p> <b>Corentin Girard</b> il y a 29 jours</p>	<p>★★★★★ Super intervention à Kedge Business School. Malgré le fait Lire la suite</p> <p> <b>Violette Molmy</b> il y a 29 jours</p>	<p>★★★★★ Formation très complète, enrichissante et qui permet d'avoir Lire la suite</p> <p> <b>Thomas Guigue</b> il y a 1 mois</p>	<p>★★★★★ J'ai eu la chance d'avoir pu assister à une intervention de SWOTT, Lire la suite</p> <p> <b>Lounas Nait Saadi</b> il y a 1 mois</p>
<p>★★★★★ Formation complète et très enrichissante, je recommande ! Lire la suite</p> <p> <b>Morgane Juin</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ La formation achats RSE est claire et très complète, très utile Lire la suite</p> <p> <b>Chloé Richard</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Merci beaucoup Guillaume pour ces trois jours de cours, Lire la suite</p> <p> <b>Jemima Djembo</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ J'ai eu l'occasion de suivre 3 jours de formation (un petit goût Lire la suite</p> <p> <b>piraud alexandra</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Superbe formation! Guillaume à su nous transmettre (en alliant Lire la suite</p> <p> <b>Estelle Vardas</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Les modules SWOTT sont incroyables, d'un grand Lire la suite</p> <p> <b>Jusforgues Emma</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Merci à Guillaume pour son intervention très enrichissante au MAI à Lire la suite</p> <p> <b>Eva ROQUES</b> il y a 6 mois</p>
<p>★★★★★ Excellent formateur ! Merci Guillaume pour ces 3 jours Lire la suite</p> <p> <b>Paul-Henri Bru</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Une formation formidable ! Lire la suite</p> <p> <b>SAROT MATHIAS</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Une formation très enrichissante! Merci Guillaume pour cette Lire la suite</p> <p> <b>Alexandrina Kuleshova</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Super formation et super formateur ! Merci Guillaume pour ces Lire la suite</p> <p> <b>Héloïse Cothet</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Formation complète et très enrichissante, je recommande ! Lire la suite</p> <p> <b>basile riou</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ 3 jours de formation : détermination d'apprendre garantie Lire la suite</p> <p> <b>emma duluc</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ La formation de 3 jours en achats responsables et RSE avec Guillaume Lire la suite</p> <p> <b>Eléna Pousse</b> il y a 6 mois</p>
<p>★★★★★ Formation riche en informations et en méthodologies. Un Lire la suite</p> <p> <b>Emma ROUX</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Ces trois jours de formation étaient vraiment très Lire la suite</p> <p> <b>Inès Pauthier</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Très bonne formation ! Lire la suite</p> <p> <b>Alizée Lourtet</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Formation extrêmement enrichissante et Lire la suite</p> <p> <b>Teo Piron</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Formation très intéressante et facile de compréhension qui Lire la suite</p> <p> <b>Astrid Eveillard</b> il y a 6 mois</p>	<p>★★★★★ Une excellente formation, avec partages d'expérience Lire la suite</p> <p> <b>Eva Sarthou</b> il y a 6 mois</p>	<p>● ● ●</p>

# Nous contacter.

formations@swott.fr

+33 5 82 88 03 05



La certification qualité a été délivrée au  
titre de la catégorie d'action suivante :  
ACTION DE FORMATION

