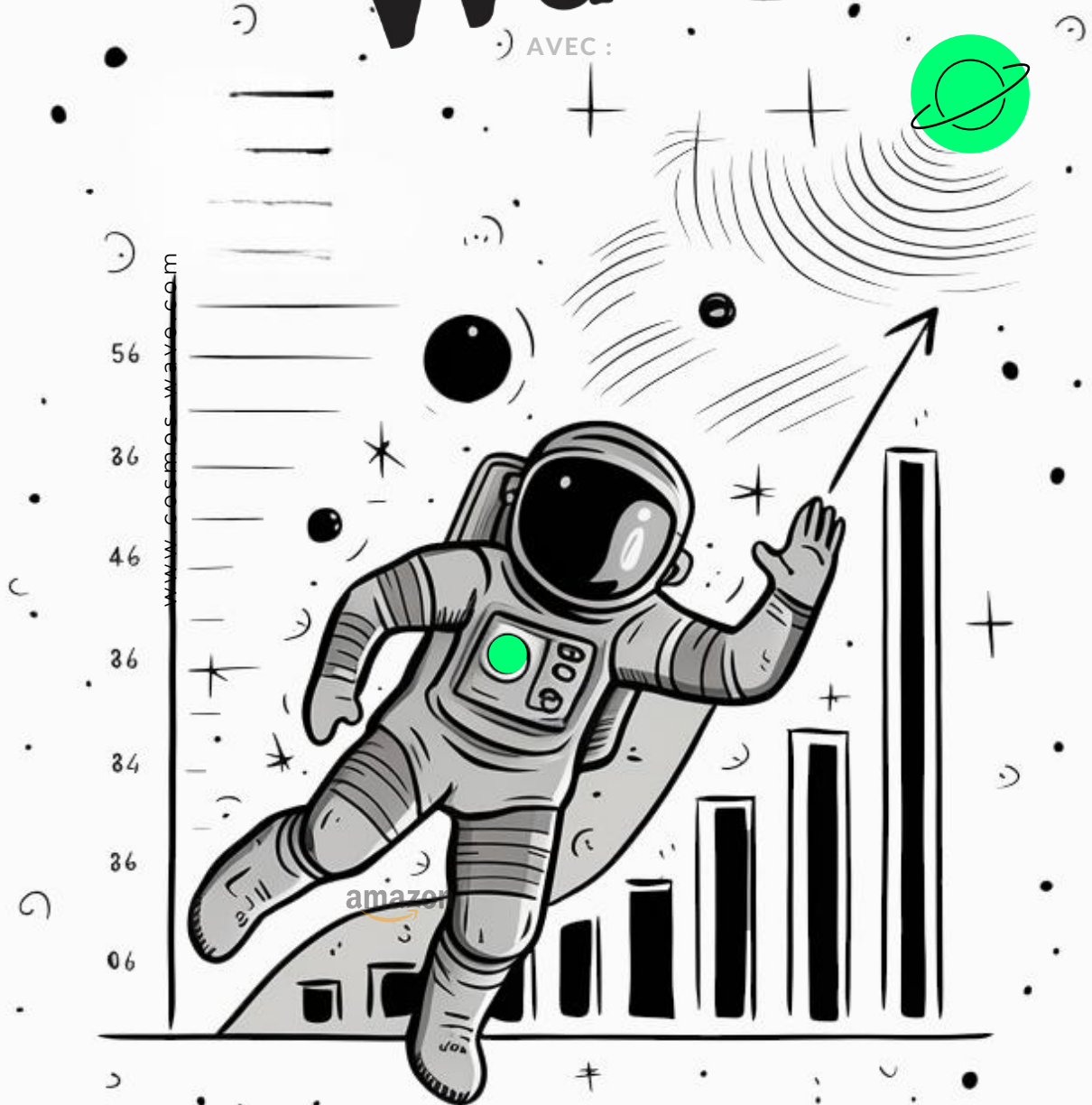


Digital wave & e-commerce agency

Cosmos Wave

AVEC :



ETUDE DE CAS

amazon ads



Google Analytics
Certified Professional



TikTok Ads

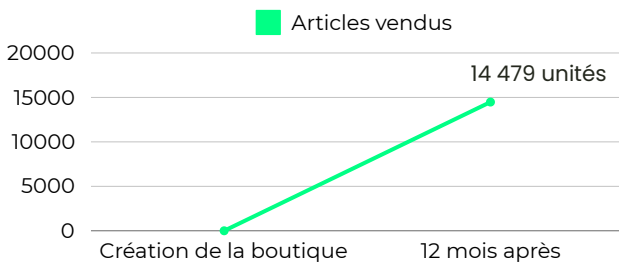


Etude de cas

Un coup d'œil sur la croissance explosive d'un client Cosmos Wave, un fabricant de cosmétiques pour cheveux sur la marketplace **Amazon**.



Volume de vente :

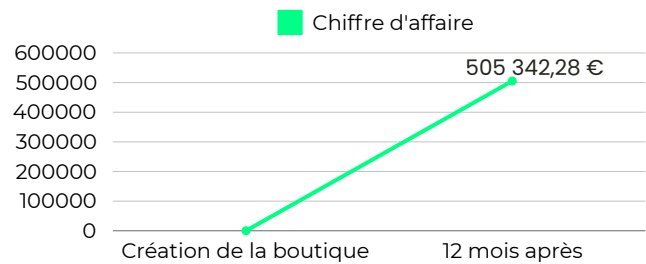


En seulement 12 mois, Cosmos Wave a propulsé le fabricant de cosmétiques pour cheveux vers des sommets inattendus avec **14 479 articles vendus**. Ces résultats illustrent la puissance de notre stratégie digitale affinée, une compréhension aigüe du marché des cosmétiques, et un dévouement à maximiser la visibilité et l'attractivité des produits de notre client.

Chaque article vendu témoigne de notre capacité à captiver et à convertir les clients dans l'espace concurrentiel des marketplaces.



Chiffre d'affaire :



En l'espace de 12 mois, le chiffre d'affaires généré pour notre client dans le secteur cosmétique a connu une ascension fulgurante, passant **de 0 € à 505 342,28 €**. Cette croissance spectaculaire témoigne de l'efficacité de notre approche personnalisée et de notre maîtrise des stratégies de vente sur les marketplaces.

Chez Cosmos Wave, nous transformons le potentiel en résultats tangibles, propulsant les marques vers des niveaux de réussite financière inédits.



Evolution des ventes :

Le graphique illustre l'évolution des unités commandées sur une période de 12 mois. On observe une croissance fluctuante des ventes, avec **des pics marqués** à plusieurs intervalles, **indiquant des périodes de promotions réussies** qui ont stimulé les ventes, ainsi qu'une tendance positive avec une croissance du nombre d'unités commandées, qui culmine vers la fin de la période observée avant de légèrement redescendre.

Cela suggère une capacité d'adaptation aux demandes du marché et une stratégie de vente dynamique.

