

FORUM

BANQUE ASSURANCE MÉRIGNAC 2022

MARDI 13 DECEMBRE



ENTREPRISES & OFFRES D'EMPLOI



AXA

AXA est un leader mondial de l'assurance et de la gestion d'actifs. Présents dans 64 pays, les 166 000 collaborateurs et distributeurs exclusifs d'AXA accompagnent au quotidien plus de 107 millions de clients. Nous offrons des produits et services adaptés aux besoins de chaque client, dans trois grands domaines d'activités : l'assurance dommages, l'assurance vie et la gestion d'actifs.

Les offres :

- Conseiller commercial
- Agent général Prévoyance et Patrimoine



AXA WEALTH SERVICES

AXA Wealth Services (AWS), filiale d'Axa France créée en 2015 poursuit son développement au sein de la métropole bordelaise. Elle est en charge de la gestion des opérations et du service aux clients pour les contrats d'épargne assurantielle haut de gamme. Rejoindre AXA Wealth Services, c'est participer à une aventure, celle de créer et construire une société dynamique et innovante orientée « servicing » très haut de gamme tout en bénéficiant de la solidité d'un groupe du CAC 40.

Les offres :

- Conseiller clientèle en assurance vie



BNP PARIBAS

La banque d'un monde qui change. Nous sommes au service de nos clients et du monde dans lequel nous vivons. Issu de rapprochements successifs de plusieurs banques créées en plein essor industriel, le groupe BNP Paribas a, dès ses origines, eu pour mission de financer l'économie et d'être au service de ses clients et de la société, une raison d'être qui n'a eu de cesse de s'affirmer au fil de ces deux derniers siècles.

Les offres :

- Conseiller de clientèle bancaire
- Conseiller spécialisé en Assurance à Mérignac
- Conseiller bancaire en ligne - Hello Bank !



BPCE Assurances conçoit et gère une offre complète de solutions d'assurances de personnes et d'assurances non-vie pour les particuliers grand public et gestion privée, les professionnels, les entreprises, les professions libérales, les agriculteurs et les associations.

Les offres :

- Conseiller à distance IARD - CDD et CDI
- Télégestionnaire indemnisation sinistre AUTO - CDD et CDI
- Télégestionnaire indemnisation MRH - CDD et CDI



Le Crédit Mutuel du Sud-Ouest (CMSO) s'affirme comme un acteur incontournable de la bancassurance sur ses territoires (16-24-33). Engagé dans une démarche multicanale active, avec son site Internet et ses 3 plateformes Tél@ccueil, le Crédit Mutuel du Sud-Ouest poursuit sa dynamique sur les marchés des particuliers, des artisans et des commerçants, des professions libérales, des agriculteurs, des associations et des entreprises, ainsi qu'auprès des collectivités locales et des institutionnels.

Les offres :

- Conseiller de clientèle bancaire (Blaye)
- Conseiller de clientèle bancaire (Ambarès et Lagrave)
- Conseiller de clientèle bancaire (Langon)
- Conseiller de clientèle bancaire (Castelnau de Medoc)
- Conseiller de clientèle bancaire (Libourne)
- Conseiller de clientèle bancaire (Bordeaux)
- Conseiller de clientèle bancaire (Bordeaux Métropole)



La pédagogie de L'École supérieure de la banque a fait la preuve de son efficacité. Les taux de réussite élevés aux examens et les trajectoires professionnelles de nos diplômés en attestent. Elle privilégie le concret, la mise en situation, l'opérationnalité. Elle accorde une place prépondérante à l'innovation : blended learning, campus numérique et dématérialisation des supports, fourniture de tablettes numériques sur certains cursus. En matière de contenu, toutes nos formations bénéficient de la même expertise : celle que nous avons acquise depuis plus de 80 ans, et que nous continuons à parfaire, au contact de la profession bancaire. Nos modules sont élaborés par des professionnels de la banque, en activité. La plupart de nos formateurs et intervenants sont également des responsables opérationnels de banques. Pour l'apprenant comme pour l'entreprise, c'est l'assurance d'une formation adaptée aux enjeux concrets du métier et de contenus pédagogiques en prise sur les pratiques et les transformations du terrain.



FILHET-ALLARD & CIE / AMV

Filhet-Allard est un groupe de courtage d'assurances familial dont les origines remontent en 1895 à Bordeaux. Le groupe est aujourd'hui implanté sur 5 sites en France et est présent à l'international. Filhet-Allard emploie désormais 1 400 collaborateurs, effectif multiplié par deux en seulement 10 ans. Aujourd'hui en pleine transformation, le groupe Filhet-Allard offre de nombreuses opportunités de carrière à ses futurs jeunes talents et favorise leur évolution au quotidien.

Les offres :

- Gestionnaire administratif assurance
- Assistant Administratif
- Assistant Administratif Bilingue
- Gestionnaire Clients



GAN PREVOYANCE

Si comme tous les Conseillers Gan Prévoyance, c'est votre envie d'être ancré dans la réalité de vos clients et engagé auprès d'eux qui s'exprime, en leur permettant de bien se protéger, de préparer leurs futurs projets et leur retraite sereinement, alors vous êtes les bienvenus chez nous ! Travailler chez Gan Prévoyance, c'est développer une forte expertise en protection de la personne afin de conseiller et d'accompagner au mieux les clients qui vous sont confiés. C'est également intégrer une filiale de Groupama, une entreprise à taille humaine spécialisée depuis plus de 70 ans dans l'assurance de personnes et qui fait de la satisfaction client sa priorité.

Les offres :

- Conseiller commercial en assurances



LCL

Travailler chez LCL, c'est prendre part à une aventure humaine. C'est accompagner nos clients et nos prospects dans tous leurs projets. Travailler chez LCL, c'est bâtir ensemble, la banque de demain. Rejoignez nos équipes et agissez au cœur des villes !

Les offres :

- Conseiller commercial professionnel secteur bancaire
- Conseiller commercial professionnel secteur bancaire (Cenon)
- Conseiller commercial professionnel secteur bancaire (Villenave-d'Ornon)
- Conseiller commercial professionnel secteur bancaire (Pessac)



NOSCHOOL

Inutile de se mentir, nous ne voulons pas ressembler aux usines à diplômes. Nous sommes une école à taille humaine, et cette différence est une chance de pouvoir accompagner tous nos étudiants dans leur parcours, les aider à construire leur projet professionnel, à trouver une alternance, à se construire et à grandir. Chez NOSCHOOL, on connaît nos étudiants, leurs points forts et leur projet. On cultive l'ouverture d'esprit, la pédagogie participative et on encourage le tutoiement !

ÉCRAN DE PRÉSENTATION

CREDIT
MUTUEL

LCL

NOSCHOOL

BPCE

GAN

AXA
WEALTH

AXA

BNP
PARIBAS



ECOLE
SUP.
BANQUE

SORTIE

ENTRÉE

AMV

FILHET-
ALLARD
& CIE

ÉCRAN DE PRÉSENTATION