

¡Jao!

Ahora mismo usted hace parte de la comunidad de **Toro Sentado**



Frank impresiones

agencia gráfica y de publicidad

“creamos comunidad”

Portafolio de servicios.

Catálogo

Asesorías y/o capacitaciones

www.frankimpresiones.com

Descubre aquí un abanico de oportunidades pensadas en las necesidades del mercado.



Índice

2. Cultura de venta.

3. Destrezas de venta.

5. Cierre de venta.

6. Tele mercadeo.

7. Embudos de venta.

8. Ventas y herramientas digitales.

9. Servicio al cliente.

10. Implementación de modelo de negocio.

11. Implementación de planeación estratégica.

12. Investigación de mercado..

Cultura de venta.



Debemos atender a nuestro compañero de trabajo como si fuera nuestro mejor cliente y brindarle un muy buen servicio si lo solicita, eso es **cultura de venta.**



Destrezas de venta.



Son aquellas habilidades y conocimientos que debes adquirir para saber desenvolverte en el campo de las ventas, nosotros te enseñamos a implementarlas.



Cierre de venta.



¿Sabías que existen 10 momentos diferentes en el cierre de venta?
Nosotros te enseñaremos a implementar cada uno de ellos.



Tele mercadeo.



En este curso aprenderás aspectos relevantes para efectuar excelentes cierres de negocios telefónicamente.



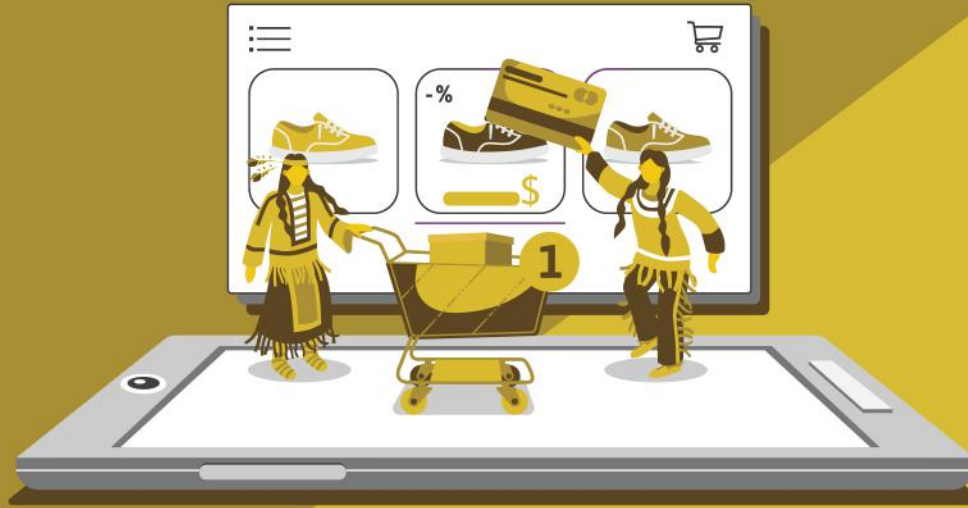
Embudos de venta.



Atraer, interactuar y deleitar.
Es importante, primero que todo, darse a conocer
por el nicho de mercado en lugar de ser invasivo.



Ventas y herramientas digitales.



Hoy día es fundamental y de alta importancia tener nuestro producto o servicio presente en medios digitales, ya sean, redes sociales o página web.

Nosotros te enseñamos como gestionarlo en cada sitio.



Servicio al cliente.



Punto altamente importante, a partir de aquí se puede llegar al éxito o fracaso de una venta; todo depende de la calidad humana y del speech que implementes en la relación con tu cliente. Nosotros te brindamos una excelente capacitación para reforzar tus relaciones comerciales.



Implementación de modelo de negocio.



Es un esquema necesario para que puedas comprender lo que necesitas al momento de empezar y definir de manera correcta tu negocio.

Nosotros te capacitamos para que reconozcas dichas herramientas.



Implementación de planeación estratégica.



Nunca va a funcionar aquello que no controles, por eso es oportuno tener claras las estrategias que vas a implementar para que tu modelo de negocio brinde resultados.

Tenemos diversos planes estratégicos para que esto no sea un problema para ti.



Investigación de mercado.



No se puede ignorar que para casi cualquier modelo de negocio existe o existirá otro que sea su competencia (directa o indirecta). Para esta situación hay que estar preparado y conocer las posibles fortalezas y debilidades, esto con la ayuda de un modelo de investigación



Trabajamos con clientes que tienen grandes sueños
y están listos para luchar por ellos, al igual que
Toro Sentado, luchó por su comunidad y la madre tierra.

¿Avanzamos?

Preparate para descubrir quién es Toro Sentado.
Entérate con que marcas trabajamos y cuales son
sus comentarios.

Contáctanos: **317 782 45 02**



www.frankimpresiones.com



317 858 1021



RIONEGRO PLAZA



Cámara de Comercio
Oriente Antioqueño

¡Credencial de confianza!