



Kurs mod fremtiden, skab
retning, vækst og varig
succes for **din virksomhed**

BusinessBuddy

Styrk fundamentet og skab en **stærkere fremtid** for din virksomhed

Som ejerleder ved du, at fremtidens succes ikke kommer af sig selv. Det kræver en tydelig retning, klare mål og målrettede handlinger at drive din virksomhed fremad. Uden struktur og strategisk fokus risikerer ambitionerne at blive skubbet til side af hverdagens krav.

Med **Kurs mod fremtiden** får du en BusinessBuddy, der hjælper dig med at tænke langsigtet og handle målrettet. Vi arbejder sammen om at skabe en strategi, der styrker din virksomheds fundament og sætter kursen mod fremtidig succes.

Gennem strategiske workshops, skræddersyede sparringssamtaler og løbende opfølgning sikrer vi, at du ikke blot planlægger din virksomheds fremtid, men også har den støtte og struktur, der skal til for at realisere den.

Denne pakke er til dig, der ønsker at tage styring over din virksomheds udvikling og sikre vedvarende vækst gennem klare beslutninger og handlinger.

Med en BusinessBuddy som partner bliver fremtiden ikke bare en vision – den bliver din virkelighed.



"Hos os får du en BusinessBuddy, der matcher dine og din virksomheds behov. Vi kommer 360 grader rundt om din virksomhed for at hjælpe undgå faldgruber, udnytte potentialer og skabe varige resultater."

- Stifter og rådgiver Claus Østergaard Olsen

På kurs mod fremtiden med din BusinessBuddy

Med Kurs mod fremtiden får du en dedikeret BusinessBuddy, der hjælper dig med at sætte en klar kurs og drive din virksomhed fremad.

Vi kombinerer strategisk sparring, praktiske værktøjer og løbende opfølgning for at hjælpe dig med at skabe retning og styrke din virksomheds fundament for langsigtet succes.

Pakken er skræddersyet til dig som ejerleder og fokuserer på at gøre dine ambitioner til virkelighed. Gennem workshops, tjek-in møder, individuel sparring og fleksibel rådgivning sikrer vi, at du har den støtte og struktur, du har brug for til at handle målrettet og skabe resultater.

Med en BusinessBuddy ved din side står du aldrig alene – vi sørger for, at din virksomhed er godt rustet til fremtiden.

PAKKEFORLØB

KURS MOD FREMTIDEN

SKRÆDDERSYET FORLØB - TILPASSET DINE AMBITIONER OG BEHOV

MÅNED 1

FORBEREDELSE
INDSIGT
PRIORITERING
PLAN

MÅNED 3

TJEK-IN
MÅLOPFØLGNING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 2

TJEK-IN
1:1 SPARRING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 4

TJEK-IN
1:1 SPARRING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 5

TJEK-IN
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 6

TJEK-IN
1:1 SPARRING
MÅLOPFØLGNING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 7

TJEK-IN
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 8

TJEK-IN
1:1 SPARRING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 9

TJEK-IN
MÅLOPFØLGNING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 10

TJEK-IN
1:1 SPARRING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 11

TJEK-IN
1:1 SPARRING
RÆK UD
MØDEREFERATER

MÅNED 12

TJEK-IN
1:1 SPARRING
MÅLOPFØLGNING
RÆK UD
MØDEREFERATER
AFRAPPORTERING

Sådan **sikrer** vi at omsætte gode intentioner til **resultater**

FORBEREDELSE

FORBEREDELSESKOMPAS



Format: Spørgeskema

Type: Online

Varighed: 1-2 timer

Som forberedelse til afholdelse af workshops, fremsender vi et spørgeskema, vi kalder ForberedelsesKompas, hvor vi stiller en række spørgsmål, som gerne skulle gøre os i stand til at forberede vores workshops endnu bedre

ForberedelsesKompaset sikrer, at vi kan skræddersy workshops, der skaber størst mulig værdi og målrettet hjælper jer med at nå jeres mål.

INDSIGT

WORKSHOP



Format: Workshop

Type: On-line eller Fysisk

Varighed: 3,5 ime

Denne workshop er skræddersyet til dig og din virksomhed og tager afsæt i dig og din virksomheds unikke situation. Med udgangspunkt i det udfyldte

ForberedelsesKompas og opgaverne i denne workshop har vi fokus på at skabe os et 360 graders overblik.

Vi kombinerer en grundig SWOT-analyse og Business Model Canvas for at sikre, at vi har alle aspekter med. Og sammen kortlægger vi virksomhedens ni byggesten: kundesegmenter, værditilbud, kanaler, kunderelationer, indtægtsstrømme, nøgleaktiviteter, nøglepartnere, nøgleressourcer og omkostningsstruktur. Resultatet er et klart overblik over din virksomheds nuværende position, styrker og potentialer.

Efter Workshoppen udarbejder vi et TilstandsKompas, som giver dig en visuel og strategisk forståelse af, hvor din virksomhed står, og hvilke konkrete fokusområder der bør prioriteres.

Workshoppen giver os en stærk base til at træffe skarpe beslutninger og styrke både vækst og konkurrenceevne

PRIORITERING

WORKSHOP



Format: Workshop

Type: On-line eller Fysisk

Varighed: 3,5 time

I denne opfølgende workshop tager vi udgangspunkt i det overblik, der blev skabt i første workshop og resulterede i virksomhedens TilstandKompass.

Vi dykker ned i de identificerede fokusområder og vurderer deres betydning for virksomhedens langsigtede mål. Vi anvender vores model Effekt/Indsats hvor fokus er at prioritere de indsatsområder, der skaber størst værdi med mindst indsats, og sammen omsætte dem til konkrete strategiske initiativer.

Vi definerer klare handlinger, fordeler ressourcer og fastlægger realistiske tidsplaner for at sikre en målrettet og effektiv indsats.

Denne proces hjælper dig ikke kun med at udnytte virksomhedens styrker og muligheder, men også med at adressere svagheder og minimere trusler – alt sammen med fokus på at skabe varig værdi og retning for din virksomhed.

Workshoppen sikrer klarhed, fokus og konkrete handlinger, der skaber varig værdi og styrker virksomhedens retning mod de langsigtede mål

PLAN

WORKSHOP



Format: Workshop

Type: On-line eller Fysisk

Varighed: 3,5 ime

I denne opfølgende workshop bygger vi videre på de prioriteringer, der blev fastlagt i den tidligere session. Her går vi fra strategi til handling ved at omsætte de vigtigste indsatsområder til en konkret og målrettet plan, der sikrer fremdrift.

Vi definerer klare mål og delmål, fordeler ansvar og ressourcer og fastlægger en realistisk tidsplan, der gør planen overskuelig og gennemførlig. Vi sikrer, at indsatsen fokuserer på det, der skaber størst værdi, og samtidig forbliver fleksibel nok til at kunne tilpasses, når behovet opstår.

Denne workshop hjælper dig med at skabe en stærk, handlingsorienteret base, der sikrer, at virksomhedens strategiske indsats bliver eksekveret effektivt.

Resultatet er en konkret plan, der både styrker din virksomheds retning og skaber varige resultater.

TJEK IN

HOLD VIRKSOMHEDEN PÅ RETTE KURS

Format: Faste møder med fast frekvens

Type: On-line eller Fysiske møder

Varighed: 3 timer

Fælles Tjek-In er din faste ramme for at sikre, at virksomheden holder kursen og fortsætter med at skabe resultater. Dette møde kombinerer opfølgning, målstyring og planlægning, så du altid har et klart billede af, hvor virksomheden står.

Opfølgning på prioriteringer: Vi ser på, hvordan de vigtigste opgaver og initiativer skrider frem, og vurderer, hvor der eventuelt skal justeres for at sikre fremdrift.

Resultatevaluering: Vi fremhæver og anerkender opnåede resultater og milepæle for at fastholde motivationen og sikre en positiv udvikling.

Justering af indsatsen: Vi tilpasser retningen, hvor det er nødvendigt, og sørger for, at der er en fælles forståelse af, hvad der skal til for at opnå næste mål.

Motivation og engagement: Vi sørger for, at alle involverede forbliver engagerede og fokuserede på det, der skaber værdi for virksomheden.

Fælles Tjek-In er ikke bare et statusmøde – det er et dynamisk arbejdsrum, der skaber klarhed, fremdrift og energi i din virksomheds udvikling.

1:1 SPARRING

TID TIL REFLEKSION OG KLARHED

Format: Faste møder med fast frekvens

Type: On-line eller Fysiske møder

Varighed: 1,5 time

1:1 Sparring & Refleksion giver dig som ejerleder mulighed for at træde ud af hverdagens travlhed og fokusere på dine egne og virksomhedens mål i et fortroligt og reflekterende rum.

Ledelsesrefleksion: Vi vender stort og småt i din virksomhed og fokuserer på dine tanker, udfordringer og idéer – både personligt og professionelt.

Klarhed og beslutningsstøtte: Vi hjælper dig med at få overblik, tage de rigtige beslutninger og navigere i komplekse situationer.

Balance og motivation: Vi arbejder med at finde balancen mellem fokus, handlekraft og motivation, så du bevarer energien til at drive virksomheden fremad.

Skræddersyet sparring: Samtalen tilpasses dine behov og giver dig plads til at dele de områder, der fylder mest i din hverdag som ejerleder.

1:1 Sparring & Refleksion er dit rum til at finde ro, retning og styrke til at føre både dig selv og virksomheden mod dine mål

RÆK UD

SPARRING, NÅR DU HAR BRUG FOR DET

Format: Efter behov

Type: Telefon og mail

Varighed: individuelt

Hurtig Sparring giver dig adgang til fleksibel rådgivning og faglig sparring, når du står med en konkret udfordring eller et spørgsmål, der kræver hurtigt svar.

Løsning af hverdagsudfordringer: Når hverdagen byder på udfordringer eller usikkerhed, er jeg kun en mail eller et opkald væk for at hjælpe dig videre.

Faglig sparring: Få kvalificerede input og konkrete råd, der matcher din virksomheds mål og sikrer, at du træffer beslutninger, der holder dig på sporet.

Komplekse dilemmaer: Om det er små valg eller store beslutninger, hjælper jeg dig med at navigere gennem situationen, så du kan handle effektivt.

Fleksibilitet og tilgængelighed: Ræk Ud giver dig adgang til rådgivning præcis, når du har brug for det, så du aldrig står alene i en presset situation.

Med Ræk Ud har du en sparringspartner, der er tilgængelig, når behovet opstår, og som hjælper dig med hurtigt at finde løsninger, der

FREMDRIFT

HOLD FOKUS OG SKAB FREMDRIFT

Format: Løbende

Type: Telefon og mail

Varighed: Efter behov

En fremdriftsdialog sikrer, at aftalte initiativer bliver fulgt op, og at du ikke står alene med at få tingene gjort. Vi hjælper dig med at holde fokus på det vigtigste, så dagligdagens travlhed ikke overskygger dine mål.

Fokus på målene: Vi holder overblikket sammen og sikrer, at du bevarer fremdriften mod dine mål.

Løbende justeringer: Planen tilpasses undervejs, så du altid er på rette kurs.

Enkel og effektiv proces: fremdriftsdialogen gør processen overskuelig og målrettet, så dine mål bliver nået.

Fremdriftsdialogen er ikke bare et møde – det er din sikkerhed for, at din virksomhed holder kursen og skaber varige resultater

MÅLOPFØLGNING

FOKUS PÅ MÅLET

Format: Hver 3 måned eller halvår

Type: On-line eller Fysiske møder

Varighed: 1-2 timer

Målopfølgning giver dig en tydelig pejling af, hvor langt du er i arbejdet med dine mål

Status og fremdrift: Vi vurderer dine fremskridt og justerer retningen om nødvendigt for at sikre, at du forbliver på rette kurs.

Fokus på det vigtigste: Vi hjælper dig med at prioritere, så du arbejder med det, der skaber størst værdi.

Målrettet sparring: Gennem dialog skaber vi klarhed omkring dine næste skridt og prioriteringer.

Varige resultater: Vi holder fokus på dine mål og sikrer, at indsatsen skaber værdi for

Målopfølgningen sikrer, at du holder kursen, skaber værdi og opnår dine vigtigste mål – enkelt, effektivt og målrettet

“Hver del er udviklet til at give mening i praksis - og skabe reel værdi for dig og din virksomhed. Så du kan fokusere på det, der virkelig betyder noget.”

Hvad koster det at sætte kurs mod fremtiden?

Da vi har mulighed for at hjælpe dig med at søge tilskud hos erhvervshusene, kan du spare op til 50 % af, hvad et oprindeligt forløb hos os ville koste. Vi guider dig gennem hele ansøgningsprocessen, så du hurtigt og effektivt kan få adgang til støtten, hvis din virksomhed godkendes.

Et standardforløb for På rette kurs varer 12 måneder og tilpasses din virksomheds unikke behov. Prisen fastsættes månedligt og afhænger af forløbets længde samt de specifikke elementer, der indgår.

Med tilskuddet får du en markant lavere omkostning og adgang til målrettet sparring, strategiske workshops og løbende opfølgning – alt sammen designet til at styrke din virksomhed og skabe resultater.

Lad os hjælpe dig på vej til en fremtid med struktur, overblik og klar retning.

Kurs mod fremtiden

Målrettet sparring til at opnå større succes.

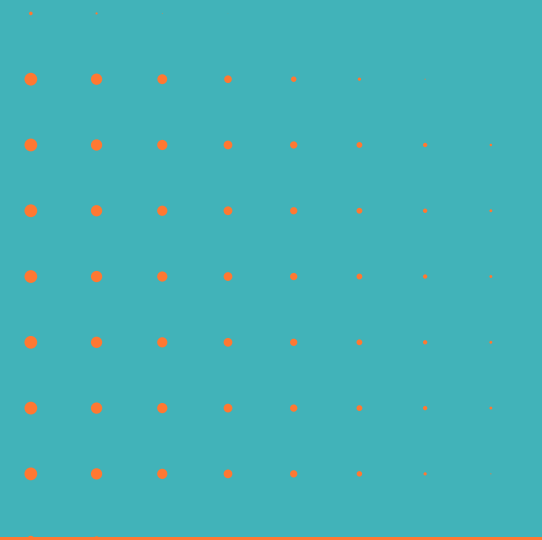
For dig, der vil vækste og udvikle strategisk. Vi fokuserer på klare mål, prioritering af indsatsområder og konkrete planer, der løfter din virksomhed til næste niveau.

4.167,- mdr.*

* Det månedlige beløb er et beregnet nettobeløb som forudsætter at virksomheden kan blive godkendt til en SMV:PRO Pakke fra erhvervshuset. Det fulde beløb på 8.333,- opkræves hver måned og giver et et likviditetsmæssigt udlæg på den samlede sum på 100.000,- hvor de 50.000,- i SMV:PRO støtte kommer tilbage ca. 5-6 mdr. efter projektafslutning.
Alle priser er ex. moms.



Vi mødes **altid** i øjenhøjde,
lytter, forstår og kommer
360° rundt om virksomheden



BusinessBuddy

+45 77 30 80 80 businessbuddy@senva.dk www.senva.dk

