



GARANTIZA TU ÉXITO,
TRABAJA CON LOS MEJORES



Lo que ves: un país
que no se detiene

MÉXICO TECNOLÓGICO

Lo que no ves: la compañía
que lo hace posible

¿Imposible? Para nosotros no existe esa palabra. En **18 años**, no la hemos utilizado una sola vez, pues siempre hemos encontrado la forma de **hacer que las cosas sucedan**.

Nuestra **infraestructura tecnológica** está disponible para que las empresas innoven, se transformen y que tengan **garantizada la continuidad de su negocio**, aún en los tiempos más difíciles.



**LO HACE
POSIBLE**

Acércate a KIO y descubre el potencial de tu negocio

www.kionetworks.com

× × × + + +
× × × + + +



Suelos vivos, agricultura viva

Los suelos son un recurso vital para la agricultura, su cuidado y conservación son indispensables para garantizar la seguridad alimentaria y la sostenibilidad agrícola.

Los suelos son una pieza fundamental para el desarrollo de la agricultura, ya que proveen nutrientes, agua y soporte estructural para el crecimiento de los cultivos. Este recurso se conoce como finito porque aunque puede renovarse, esto puede llegar a tardar alrededor de 500 años, es decir unas seis generaciones de humanos, por lo que no alcanzaría una vida para regenerarlo.

Estos ecosistemas complejos albergan una gran diversidad biológica. Además, actúan como un reservorio de agua, regulando su disponibilidad para las plantas, lo que resulta vital en regiones donde la disponibilidad hídrica es limitada. Asimismo, a través de la descomposición de la materia orgánica y los minerales presentes en el suelo albergan y liberan nutrientes como nitrógeno, fósforo, potasio y micronutrientes, fundamentales para el desarrollo saludable de los cultivos.

La estructura y textura del suelo también son cruciales en la agricultura. Un suelo bien estructurado permite el desarrollo de las raíces de las plantas y facilita la circulación de aire y agua, promoviendo un entorno favorable para el crecimiento vegetal. La compactación del suelo y la erosión son procesos que pueden degradar su estructura y limitar su productividad, lo que destaca la importancia de adoptar prácticas de manejo adecuadas.

México, además de ser megadiverso en temas como cultura, climas, biodiversidad, también lo es en sus suelos, ya que cuenta con 26 de los 32 grupos de suelos reconocidos internacionalmente, de acuerdo con el INEGI.

El 26 por ciento de estos suelos son utilizados para la agricultura, con el fin de producir alimentos, fibras y otros cultivos de interés productivo y comercial; sin embargo, pese al crecimiento poblacional al que nos enfrentamos, se trabaja de manera público – privada para que el sector crezca de manera sostenible, sin incrementar la frontera agrícola, es decir sin expandirla en territorios que no están destinados a la agricultura.

En este sentido y con la prioridad de trabajar en el cuidado y recuperación de los suelos, desarrollamos la Estrategia Nacional de Suelo para la Agricultura Sostenible (ENASAS), como respuesta a la necesidad de organizar, coordinar y fortalecer la implementación de acciones dirigidas al manejo sostenible de los suelos agropecuarios del país, que permitan su conservación y el mantenimiento de sus funciones elementales para la agricultura, la seguridad alimentaria y el bienestar de la población.





Asimismo, México participa junto con la Alianza Mundial por el Suelo de la FAO, en la iniciativa global Doctores de los Suelos, El Programa Doctores de los Suelos, que tiene como objetivo la capacitación de agricultores en temas que les permitan generar un diagnóstico general de la condición de sus suelos y a su vez desarrollar habilidades de transmisión de conocimiento a otros agricultores, generando un efecto de cascada.

A finales del 2021, arrancó el grupo piloto del programa, siendo el primero grupo en el continente Americano. Durante el 2022 se capacitaron a más de 60 productores en los estados de Michoacán, Tlaxcala, Estado de México, Veracruz y Sinaloa.

También, este año, tomando en cuenta la visión de la Secretaría, se desarrolló el Primer Curso de Formadores de Doctores de los Suelos dirigido a personal técnico de las 32 representaciones estatales y región lagunera de Agricultura, con la finalidad de que apoyen y guíen a los productores en este proceso.

Dentro de la participación en estrategias internacionales, México forma parte del Grupo Directivo de la MEXSOLAN, con el propósito de coordinar las acciones y fortalecer la infraestructura disponible para la recuperación y cuidado de los suelos agropecuarios del país, en el cual los laboratorios con servicios dedicados a los suelos pueden ser parte de esta red.

Estas estrategias se han desarrollado, considerando que los suelos además de ser fundamentales para la agricultura, lo son para la vida misma.

Fuente:
www.gob.mx/agricultura/es/articulos/suelos-vivos-agricultura-viva?idiom=es



Foro Regional de Transformación Digital

La Secretaría de Economía y la Agencia Alemana de Cooperación para el Desarrollo Sustentable (GIZ por sus siglas en alemán) realizaron el Foro Regional de Transformación Digital, el cual se orientó a la creación de un espacio de colaboración para vincular a diversos actores del ecosistema digital y de innovación, y conocer soluciones innovadoras que enfaticen el valor de la transformación digital en beneficio de la sociedad, economía y del medio ambiente en la región Latinoamericana.

Del 24 al 26 de mayo, las instalaciones de la Secretaría de Economía fueron sede de este foro, cuya inauguración estuvo presidida por la secretaria de Economía, Raquel Buenrostro; el Embajador de la Delegación de la Unión Europea en México, Gautier Mignot; el encargado de Digitalización del Ministerio Federal de Cooperación Económica y Desarrollo (BMZ) de Alemania, Martin Wimmer; la presidenta de SAP México, Ángela Gómez; la CFO de Siemens México; Hanne Casasola; el Oficial de Asuntos Económicos de la CEPAL, Sebastián Rovira; así como la directora residente de la Cooperación Técnica del Gobierno Alemán (GIZ) en México, Marita Broemmelmeier.

Los panelistas coincidieron en la importancia de la transformación digital de manera justa, incluyente y sustentable, por lo cual la participación del sector público, privado, académico y sociedad civil es importante y solo trabajando de manera

conjunta se pueden realmente aprovechar los beneficios de la transformación digital en los ejes: económicos, ecológicos y sociales.

En las diferentes sesiones, se abordó la importancia de diseñar una transformación digital incluyente, sin dejar a nadie aatrás, que incluye las mejores prácticas en el acopio de datos y creación de política pública, la acción climática y el desarrollo sustentable, así como la inclusión de las políticas digitales.

Durante los tres días, se llevaron a cabo 57 sesiones y cinco talleres, dirigidos por 150 ponentes; además participaron 40 instituciones, asistieron 680 personas de manera presencial y más de 5 mil 200 de manera virtual, provenientes de más de cinco países de América Latina, en un evento que representó 45 horas de transmisión en vivo.

Como cierre de este evento, la Secretaría de Economía y la Agencia Alemana de Cooperación para el Desarrollo Sustentable invitaron a todos los participantes a seguir las discusiones en torno a la mejor forma de consolidar la transformación digital a través de la incorporación a las mesas de trabajo para conformar la Alianza por la Transformación Digital de las MIPYMES, la cual generará el espacio para que los diferentes actores del ecosistema digital puedan compartir acciones que faciliten y promuevan la inclusión digital de las MIPYMES.

Fuente:
www.gob.mx/se/prensa/la-secretaria-de-economia-y-giz-realizan-con-exito-foro-regional-de-transformacion-digital?idiom=es



México necesita energía competitiva para capitalizar el Nearshoring

La idea del nearshoring -una propuesta de transferir las cadenas productivas esenciales a países con cercanía geográfica y con alianzas fuertes- ha surgido en los últimos años como una oportunidad para que México tenga una mayor integración con sus socios comerciales de América del Norte y detone niveles de inversión más elevados. Sin embargo, para aprovechar esa oportunidad, el país requiere de esfuerzos concretos para elevar su competitividad y generar un panorama económico más propicio para la atracción de la inversión requerida para una mejor integración regional, que le permita incrementar sus capacidades productivas y el desarrollo para su población.

Parte fundamental de estos esfuerzos debe ser el impulso de políticas energéticas que garanticen el acceso a energía confiable, a precios competitivos y -en la medida de lo posible- con baja huella de carbono. En ese contexto, el Instituto Mexicano para la Competitividad, (IMCO) propone acciones concretas para generar un mercado energético regional más competitivo.





¿Qué es el nearshoring?

La propuesta del nearshoring cobró fuerza desde el inicio de la crisis sanitaria ocasionada por la pandemia de covid-19. Los problemas enfrentados por las cadenas de valor en el contexto de la crisis económica y sanitaria -que incluyeron interrupciones en el flujo de insumos intermedios alrededor del mundo, cuellos de botella en las cadenas de suministro, y una incapacidad general para adaptarse a las necesidades de una economía global volátil- dejaron en evidencia la necesidad de robustecer las cadenas de valor globales para garantizar su capacidad de enfrentar choques externos inesperados.

Otros sucesos como la invasión de Rusia a Ucrania (y el impacto que tuvo sobre los precios de bienes agrícolas y energéticos), así como las tensiones comerciales y políticas entre China y Estados Unidos, fueron a su vez motivos que reforzaron los argumentos a favor del nearshoring. Relocalizar las cadenas productivas a países cercanos tanto en términos geográficos como ideológicos se convirtió en una opción para tener cadenas productivas estables y capaces de cubrir la demanda de bienes intermedios y finales.

En este contexto, América del Norte es un bloque económico idóneo para aprovechar la oportunidad. Además de una cercanía geográfica y una relación con tres décadas de asociación bajo dos tratados comerciales -el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), que entró en vigor en 1994, y el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) vigente desde julio de 2020-, el bloque trilateral aporta casi 30% del PIB mundial.

¿Qué se necesita para aprovechar la oportunidad del nearshoring?

Profundizar y expandir los lazos entre los tres países -no sólo en materia de producción industrial, sino de seguridad, gobernanza e inversión y desarrollo- aumentaría las capacidades regionales para garantizar el acceso a insumos básicos, como la energía. Además, facilitaría la atracción de inversión a México, la modernización de sus procesos productivos y la generación de empleos de calidad. Aunque la estrecha relación entre los países de la región, así como las prioridades expresadas por ellos en materia de competitividad y crecimiento económico inclusivo, facilitan la integración de sus economías, no son elementos suficientes para aprovechar al máximo las oportunidades del nearshoring.





Asegurar que el nearshoring se implemente de manera adecuada y genere mayores oportunidades económicas para México sólo se logrará si el país resuelve los obstáculos para tener una economía competitiva y con la capacidad de atraer la inversión necesaria para lograr una mayor integración regional. Pendientes en el cumplimiento del Estado de Derecho, la infraestructura de transporte y logística y el mercado energético reducen su potencial

¿Cómo desarrollar el mercado energético que México necesita?

A diferencia de los mercados en Europa, convulsos por la invasión de Rusia a Ucrania, y Asia, que actualmente se realinean a partir de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y China, México cuenta con ventajas comparativas gracias a su posición geográfica y lazos comerciales con más de 50 países. América del Norte cuenta con relativa abundancia de energía a precios competitivos, pero para aprovecharla se requiere inversión pública y privada en infraestructura de generación eléctrica con baja huella de carbono, en las redes eléctricas (transmisión y distribución), y en la expansión de la red de gasoductos. Además, es urgente implementar una política de almacenamiento de gas natural.

Para lograr estas metas, es indispensable contar con un entorno de certidumbre jurídica con pleno respeto al Estado de derecho que sirva como base para la inversión en infraestructura energética. Aún más, es mandatorio que exista un regulador sectorial que sea independiente tanto del poder Ejecutivo como de los jugadores privados y las empresas del estado.

En septiembre de 2022, el Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO) publicó La energía que queremos: Infraestructura, regulación y Estado de derecho para un sector energético que detone la competitividad de México. Este documento constituye una visión integral para el sector energético mexicano con una serie de propuestas de política pública concretas, viables y asequibles para impulsar la competitividad de los mercados energéticos (incluyendo el petróleo, el gas y la electricidad).

Contrario a otros momentos en la historia reciente, hoy los cambios estructurales en el entorno global son propicios para México. El país necesita fortalecer su infraestructura energética para maximizar los beneficios de la regionalización de las cadenas de valor. Por ello, el IMCO propone:

Petróleo

- Rediseñar el funcionamiento del Fondo Mexicano del Petróleo para financiar la transición energética.





Gas

- Desarrollar infraestructura de almacenamiento de gas natural.
- Desarrollar infraestructura de transporte de gas natural.
- Diseñar una estrategia para minimizar las emisiones fugitivas de metano a la atmósfera.

Electricidad

- Cumplir con la normatividad y regulación para el otorgamiento de nuevos permisos de generación eléctrica.
- Reactivar las subastas de largo plazo.
- Ejercer en su totalidad los recursos aprobados para inversión en infraestructura de transmisión y distribución.
- Liberar recursos adicionales para CFE Transmisión y CFE Distribución.
- Cumplir con las obligaciones en materia de inversión en infraestructura de transmisión y distribución.
- Aprovechar los mecanismos de financiamiento de inversión disponibles y facilitar la participación del sector privado en la inversión en infraestructura de transmisión.

La planeación estratégica basada en las necesidades de una economía moderna, así como la inversión en sectores estratégicos para alcanzar un mercado energético más eficiente, son elementos sin los cuales la integración regional se volverá un objetivo difícil de lograr.

Fuente:
www.imco.org.mx/mexico-necesita-energia-competitiva-para-capitalizar-el-nearshoring/

▼ 850 Le Jeune

Primer proyecto de vivienda, oficinas y comercio
en Miami, Florida



60
AÑOS

CC Concreto



**Lideramos la transformación
digital del sector de la
construcción con herramientas
de última tecnología.**

Somos una compañía comprometida con la innovación
y la sostenibilidad en Infraestructura, Construcción, Vivienda,
Arquitectura e Ingeniería, y Gerencia y Operación de Activos.

**60 años inspirando
un futuro sostenible**

 **Conconcreto**



Más allá de construir, Concreto está presente en las diversas etapas del ciclo de vida de los proyectos que tienen el sello de la compañía.

La Compañía fue fundada el 26 de diciembre de 1961 en Medellín, Colombia, por cuatro jóvenes ingenieros emprendedores que aprovecharon oportunidades que no se estaban desarrollando en la industria en ese momento como la construcción de losas en alturas, lo cual era una tecnología incipiente.

Los fundadores, los hermanos Darío, Luis Jorge y J. Mario Aristizábal, y su compañero de universidad Esteban Restrepo, aun cuando eran visionarios, no se imaginaban

que ese emprendimiento al que denominaron Concreto, se convertiría en un Grupo Empresarial resiliente que se ha mantenido vigente por seis décadas, con un portafolio de inversiones en empresas de varios sectores de la economía del país y con presencia en tres países: Colombia, Panamá y Estados Unidos.

Hoy en día Concreto construye proyectos de infraestructura, edificaciones y vivienda de manera sostenible, generando valor en todo el ciclo de vida de los proyectos. Es una organización altamente innovadora que lidera la transformación digital del sector de la construcción con herramientas de última tecnología que permiten la productividad y eficiencia en los procesos.

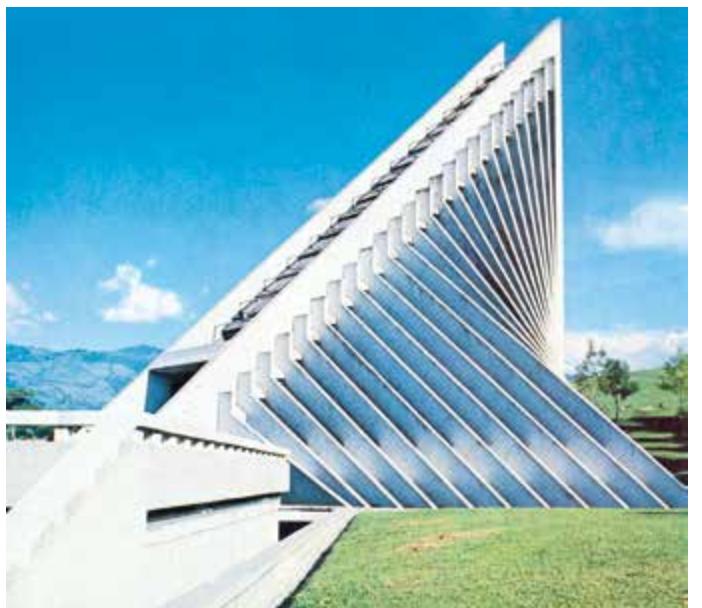
Concreto ha recorrido un largo camino en el que su legado no solo corresponde a las más de 2.600 obras desarrolladas en Colombia y en ocho países, sino también a la construcción de comunidad d esde las oportunidades de progreso que nacen al asumir los retos que representan la ingeniería y la infraestructura de forma ética, responsable y transparente.

Su propósito superior es 'Inspiramos un futuro sostenible', el cual se ha interiorizado en cada uno de los colaboradores dándole un mayor sentido al logro de sus retos porque la Compañía ejecuta su labor pensando no solo en el presente, sino en el futuro de las próximas generaciones.

Precisamente una de las áreas que tiene gran responsabilidad en ese futuro sostenible es la jurídica, cuya misión es asistir a otras áreas en el conocimiento de las legislaciones y su cumplimiento, compuesta por profesionales conocedores y estudiosos, liderados por la secretaria general Candelaria Rodríguez. Este equipo acompaña el desarrollo de los negocios de la Empresa: infraestructura, arquitectura e ingeniería, construcción, gerencia y operación de activos, y vivienda.

El área jurídica está especializada en temas como contratación, asuntos corporativos, riesgos y seguros, asesoría inmobiliaria y relaciones con los trabajadores, perspectivas desde las cuales busca ampliar su portafolio de inversiones, garantizar el respeto a las políticas de gobierno corporativo que

rigen en la Compañía, velar por el bienestar de sus colaboradores y transformar el hábitat para mejorar la calidad de vida del ser humano, respetando el medio ambiente con sentido social y aportando valor a cada uno de los grupos de interés.





Con el apoyo del área jurídica se ha logrado mantener la vigencia dentro del mercado nacional durante 60 años, al solucionar de la manera más profesional y ética cada una de las situaciones que a diario se presentan en una empresa que cuenta con más de 13.000 colaboradores (incluyendo las concesiones), ya que el principal objetivo de Concreto es seguir inspirando un futuro sostenible para sus accionistas, clientes, proveedores y colaboradores que depositan su confianza en la Compañía.

La inclusión en este ranking es una forma de resaltar el arduo trabajo del área jurídica y el legado que han dejado los fundadores de la Empresa, quienes consideraron que la construcción de una cultura ética, transparente y coherente se constituye en un activo intangible capaz de generar rendimientos a largo plazo.

Obras que dejan huella

Concreto está ligado de manera constante en el día a día de las personas. Hace parte de la movilidad gracias al desarrollo

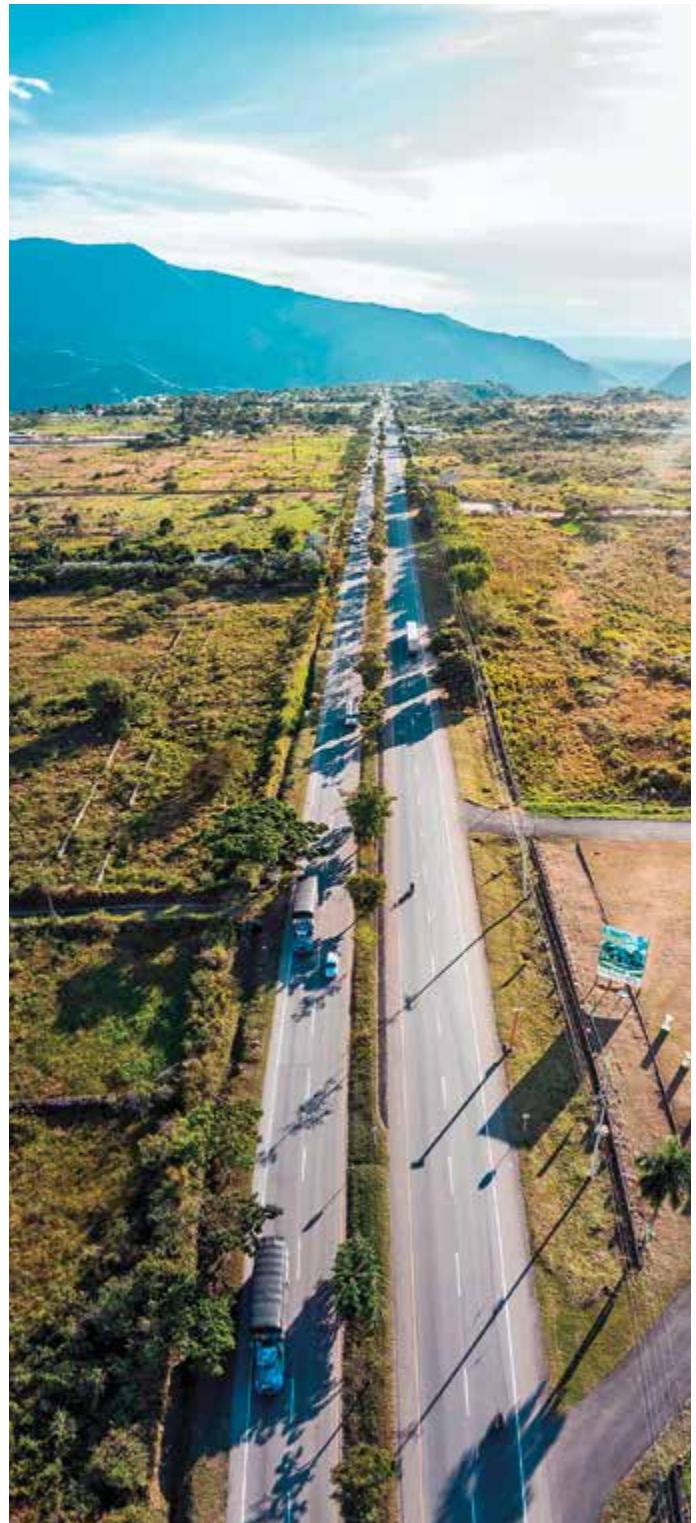
de aeropuertos, túneles, sistemas de transporte masivo, carreteras y puentes; de la energía con la construcción de hidroeléctricas y acueductos; del progreso a través de edificios institucionales, proyectos industriales y centros de distribución, y además es partícipe del bienestar y cotidianidad de esas personas con los hospitales, hoteles, universidades, escenarios deportivos, centros comerciales y viviendas.



A lo largo de su historia, Concreto ha participado en obras icónicas como:

- El puente sobre el río Chinchiná en la carretera Pereira - Manizales.
- El túnel Buena Vista Misael Pastrana Borrero en la vía Bogotá - Villavicencio.
- El puente Cáceres sobre el río Cauca en Antioquia.
- Las hidroeléctricas Porce II y Porce III en Antioquia.
- La capilla de Campos de Paz en Medellín.
- El puente Guillermo Gaviria Correa entre Yondó, Antioquia, y Barrancabermeja, Santander.
- El intercambio vial Rafael Uribe Uribe que une los municipios de Sabaneta, La Estrella e Itagüí.
- El puente de la 4 sur Gilberto Echeverri Mejía en Medellín.
- El metrocable Nuevo Occidente en Medellín.
- La extensión del metro en la línea A entre Sabaneta e Itagüí.
- La Cámara de Comercio de Medellín, sedes centro y El Poblado.

Datos que avalan





El crecimiento de Evans®

Desde 1980, Evans®, empresa orgullosamente mexicana, ha trabajado para convertirse en líder de diseño y manufactura de soluciones en agua, aire y energía.

Generamos valor y entregamos valor con soluciones para nuestros clientes en la industria, comercio y el hogar. Con más de 3,000 productos terminados, entre los que destacan: Equipo de bombeo en acero inoxidable, bombas sumergibles para agua limpia y agua sucia, hidroneumáticos, sistemas centrales de presión, purificadores de agua, purificadores de aire y superficie, generadores estacionarios y portátiles, tratamiento de aire, compresores, sistemas de energía solar, optimización de energía, aires acondicionados, calentadores, equipo para jardinería, U.P.S's y muchas soluciones más.



La sustentabilidad como responsabilidad de Evans®

Evans tiene un fuerte compromiso con el medio ambiente, por eso fabricamos equipos que permiten eficientar el uso de la energía eléctrica y el consumo de combustible. Fomentamos el aprovechamiento de los recursos naturales como el agua, y la energía solar.

Evans® ha recibido reconocimientos por su innovación en la sustentabilidad. Cuenta con el reconocimiento nacional del Instituto de Energía Eléctrica por el desarrollo y diseño de equipos ahorreadores de agua y energía. Este logro sigue impulsando a la empresa para seguir mejorando la eficiencia de sus productos destinados a un mejor uso del vital líquido y los recursos naturales; sus productos como **MAGNET PRESS** y **MAGNET BOOSTER**, son equipos ideales en la presurización constante de agua limpia en el hogar. Cuentan con un motor con tecnología de magnetos permanentes que son el modelo ideal en términos de eficiencia, ahorro y potencia.



El motor de **magnetos permanentes** está equipado con barras magnéticas añadidas al rotor, generan un campo magnético que aumenta el empuje y hacen que estos dispositivos sean más eficientes en términos de rendimiento y **ahorro de energía**, hasta en un 50% en comparación con un equipo convencional. Además cuentan con un sistema inteligente que automatiza el paro y arranque de la bomba y protege al equipo cuando no tiene flujo de agua. También sus impulsores y conexiones de acero inoxidable hace la bomba más resistente y de larga vida útil.



Queremos hacer de nuestro planeta un lugar mejor para vivir, por eso cumplimos con todas las normas, certificaciones ambientales y de calidad en nuestros procesos industriales y fabricación.

Y hoy considerando las exigencias del mercado cuentan con diferentes canales de distribución, especializados en asesoría, cálculo y selección de productos como E-commerce, Ventas Industriales, Venta a Constructoras, atención a Desarrolladoras Inmobiliarias y más de 100 Tiendas Evans.



EVANS®

Sistemas de Presión
Constante

Disfruta la **PRESIÓN del AGUA**



MAGNET-PRESS

MAGNET-BOOSTER

- **Presión constante:** mantén la presión en todas tus salidas de agua sin importar el número de llaves en uso.
- **Ahorra de energía:** su arranque suave, velocidad variable y motor de magnetos permanentes extra eficientes ahorran hasta el 50% de consumo eléctrico.
- **Larga vida útil:** su protector térmico, embobinado de cobre, impulsores en acero inoxidable y sistema inteligente de operación, aseguran una solución de muy largo plazo para tu hogar o comercio.



evans.com.mx



**BUSINESS CONSULTING &
ADVISORY GROUP**

**SOMOS LA BASE
PARA LA GESTIÓN,
MEJORA Y
CONSOLIDACIÓN
DE SU
ORGANIZACIÓN**

**- CDMX - EDOMEX - QUERÉTARO -
- NUEVO LEÓN -**

**OFICINA TABASCO
Tel. 993 4780 227**

CURSOS
ASESORÍA
FORMACIÓN
INOCUIDAD
DESARROLLO PROFESIONAL EMPRENDEDOR
PREVENCIÓN OPERACIÓN
CONFIANZA NEGOCIO CALIDAD
MEDIO AMBIENTE
ADMINISTRACIÓN
SERVICIO PRODUCTO
SST INDUSTRIA LIMPIA
RESPONSABILIDAD SOCIAL
FSC PEFC ISO
CADENA DE SUMINISTRO

Teléfonos:

55 5914 8355

55 5026 0601

442 183 8523

81 2474 7133

ventas@bcag.com.mx

www.bcag.com.mx



BCAG S.C. Business Consulting & Advisory Group

Busca apoyar a las PYMES en una nueva cultura empresarial enfocada a desarrollar, consolidar y mejorar su organización por medio de sistemas de gestión enfocados en: calidad, inocuidad, medio ambiente, seguridad y salud en el trabajo, responsabilidad social, seguridad de la cadena de suministro, cadena de custodia, seguridad de la información, a través de Consultoría, Asesoría, Formación y Capacitación.

En los proyectos que realizamos, aplicamos diferentes técnicas, así como nuestra metodología de trabajo, lo cual permite lograr en resultados óptimos, de acuerdo a cada área y tipo de empresa, con el objetivo de mejorar la efectividad de los sistemas de trabajo, procedimientos, métodos y controles de cada organización.

Nuestros programas de desarrollo del capital humano tienen el enfoque de incrementar el rendimiento, mediante el mejoramiento de actitudes y habilidades individuales a nivel directivo, gerencial, administrativo y operativo.

Contamos con 3 esquemas de capacitación:

- In Company. Cursos diseñados a la medida de las necesidades de su organización, enfocados en el giro y la problemática actual con el objetivo de profundizar en el desarrollo y realización del tema a impartir.
- Presencial. Se llevan a cabo en nuestras diversas sedes, según las especificaciones del temario, fechas programadas y horario que se indican en el calendario de cursos vigente.
- ELearning. Una modalidad que emplea el uso de las tecnologías de información y comunicación como el medio a través del cual se produce el aprendizaje, a través de nuestro CENTRO DE FORMACIÓN Y CAPACITACIÓN.

Los cuales se desarrollan por medio de un grupo de consultores expertos en estrategias de aprendizaje, tecnologías de la información y comunicación.

Optimizar la operación a través de maximizar su eficiencia al mejorar su modelo funcional vigente, asegurando al mismo tiempo su evolución y convergencia hacia la mejora continua, valorando que se registran únicamente las operaciones que agregan valor a los procesos.



Nuestros servicios se enfocan en: Asesoría, Consultoría, Capacitación, Auditoría, Diagnóstico Operacional, Mantenimiento y Mejora de Sistemas de Gestión. Al implementar un sistema de gestión con nuestros consultores apoyamos a las organizaciones a ser más competitivas y poder participar en el mercado de manera más activa por lo que es necesario:

- Incrementar la capacidad operativa.
- Incrementar el nivel de calidad del producto o servicio.
- Reducir costos y mermas.
- Mejorar la administración de las diferentes áreas
- Mayor grado de seguridad e higiene.
- Identificación de actividades, simplificación y mejora continua.
- Gestión ambiental
- Reducción de tiempos muertos, defectos, re procesos, bajos rendimientos, desperdicios e incumplimientos

Nuestra metodología de trabajo establece una estructura probada con una visión que engloba la información, evaluación, trabajo en equipo y un funcionamiento acorde con los más rigurosos principios para la administración y mejora continua de las políticas, los procedimientos y procesos de la organización; mediante una serie de estrategias, que incluyen la optimización de procesos, el enfoque centrado en la gestión. Nuestros servicios se enfocan en:

PRODUCTIVIDAD	CALIDAD	INOCUIDAD DE LOS ALIMENTOS
Programa de Productividad	Calidad ISO 9000	ISO 22000
Poka yoke	Calidad Automotriz ISO TS 16949	HACCP
Justo a tiempo	Calidad Laboratorios ISO 17025	Trazabilidad
Total productive maintenance TPM	Calidad Cosméticos ISO 22716	FSSC 22000
Re ingeniería de Procesos	Calidad educativa ISO 21000	BRC
I+D+I		SQF
SEGURIDAD Y RESPONSABILIDAD SOCIAL CORPORATIVA		MEDIO AMBIENTE
Seguridad y Salud Ocupacional ISO 45001		ISO 14000
Seguridad de La Información ISO 27001		Eco diseño
Prevención de Riesgos Laborales		Industria Limpia
Responsabilidad Social Corporativa ISO 26000		EMAS
Seguridad en la cadena de suministro ISO 28000		Cadena de Custodia FSC/PEFC
SMETA 4 pilares		

Por medio de la estructuración de diferentes elementos:

- **Estrategias.** Definir políticas, objetivos y lineamientos para el logro la satisfacción del cliente, la calidad, la inocuidad, la seguridad y salud ocupacional, la protección del medio ambiente. Estas políticas y objetivos deben de estar alineados a los resultados que la organización desea obtener.
- **Procesos.** Se deben de identificar, analizar e implementar los procesos y actividades requeridas para la realización del producto o servicio, y a su vez, que se encuentren alineados al logro de los objetivos y políticas. Así como las actividades de seguimiento y control para la operación eficaz de los procesos.
- **Recursos.** Definir la necesidad de inversión, personal, Equipo y/o maquinarias necesarias para la producción o prestación del servicio necesario para apoyar las actividades del sistema de gestión.
- **Estructura Organizacional.** Definir y establecer una estructura de responsabilidades, autoridades y de flujo de la comunicación dentro de la organización.

- **Documentos.** Establecer la pirámide documental, el manual de gestión, los procedimientos, instrucciones de trabajo, formatos, registros y cualquier otra documentación para la operación eficaz y eficiente de los procesos y por ende de la organización





www.acipack.com.mx



Empresa con 30 años de experiencia en la manufactura de envases PET genéricos o personalizados y en la comercialización de tapas. Contamos con plantas de manufactura en Guadalajara y Monterrey con envíos a toda la República Mexicana.

Acipack (Alta Calidad en Inyección) es una empresa certificada en FSSC 22000 y cuenta con el distintivo ESR que nos reconoce como una organización comprometida con una gestión socialmente responsable.

Algunos de nuestros servicios:

Envases de PET, tapas y liners para diferentes industrias y aplicaciones, envases personalizados desde su diseño hasta su creación, Tenemos una amplia gama de proveedores con los que podemos ofrecer etiquetado, serigrafía y demás servicios complementarios.

Nuestras certificaciones:



CONTÁCTANOS

Guadalajara:

La Brida 247-10, Col. López Cotilla, 45615,
Tlaquepaque, Jal. (Parque Industrial La Brida)
33 3627 0232
info@acipack.com.mx

@Acipack.

“No queremos ser el más grande, queremos ser el mejor”



Eduardo Moreno Fundador y director de la empresa Acipack, nos cuenta cómo fue el proceso de creación de la empresa.

Trabajaba en una empresa de inyección de plásticos Cuvac, empresa de cubetas industriales, ellos decidieron apoyar su visión de vender plástico ya que era un área de oportunidad, teniendo en cuenta que era un proceso diferente, se aventuraron y lograron vender cubetas de plástico.

Así comenzó la empresa en 1990

Con la ayuda de Alejandro Moreno y Gonzalo Alcocer se puso el capital para comprar 2 máquinas para la empresa, se rentó una bodega donde Eduardo Moreno y su esposa estaban barriendo y tocó una persona clave para la empresa Mary Murguia (vendedora), preguntó si había trabajo y le dijeron que sí, agarró la escoba uniéndose a ellos. Haciendo que paulatinamente creciera la empresa hasta lo que es hoy.

Al inicio sólo eran 1 a 2 clientes que fueron el pilar para que empezara la empresa a obtener reconocimiento, un factor clave fueron clientes como: Honda México y Siemens MX, Angeles Group, fabricante de Triciclos y mobiliario para kinders y guarderías en Estados Unidos.

Siempre enfocados en piezas que requieren de precisión y una alta calidad en su proceso de moldeo. Poco a poco se dieron cuenta que necesitaban explorar diferentes rubros, para poder diversificarse y conseguir proyectos tales como las botellas de agua, haciendo que el enfoque cambiara por completo haciendo que este rubro fuera más demandante, viendo un área de oportunidad para brindar los mejores envases de plástico.

Siendo así, Acipack se distingue por ser líderes en el procesamiento y transformación de materiales plásticos, mediante los procesos de inyección soplo, por más de 30 años; utilizando



tecnología de punta y personal altamente calificado, alcanzando niveles de excelencia en sus productos y servicios; y convirtiéndose en una importante herramienta para el logro de los objetivos de sus clientes.

Algunos de los servicios que ofrecen son: envases de PET, tapas y liners para diferentes industrias y aplicaciones, envases personalizados desde su diseño hasta su creación.

Contando con 2 plantas:

Una en Guadalajara, Jalisco y otra en Monterrey, Nuevo León, que laboran 24 horas al día los 7 días de la semana, logrando una expansión para poder llegar desde el norte hacia el centro del país, abarcando los puntos más estratégicos para que puedan estar cerca de sus clientes. Es así que desde hace 2 años se exporta a Estados Unidos y Centroamérica.

Certificados que respaldan a la empresa:

- FSSC 22000 cumplen con todos los requisitos en seguridad alimentaria.
- ESR (Empresa Socialmente Responsable) es una organización comprometida voluntaria y públicamente con una gestión socialmente responsable. El suministro y generación de energía eólica con la empresa Eólica Los Altos (JAL).

Algunos clientes que son testigos de la calidad:

Xtreme, Henkel, Jaloma, Alimentos 3G, Griffith, Vallejo, Heinz, Lafon, Proyectos con innovación, Canels.



Contacto:

Encuentra nuestro catálogo en la página web o contactando con Eduardo Moreno mejoracontinua@acisapet.com, Recuerden seguirnos en nuestras redes sociales: @Acipack.



MÁS QUE UNA
**EMPRESA DE
SEGURIDAD**
SOMOS **GRIP**

**NUESTROS
SERVICIOS:**

- ANÁLISIS DE CONFIANZA
- ANÁLISIS DE RIESGOS
- **GRIPERS**
ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD
INTRAMUROS
- AUDITORIA Y CONSULTORÍA
- CAPACITACIÓN EN ARMAS
DE FUEGO
- VIGILANCIA Y DETECCIÓN
DE VIGILANCIA Y CONTRAVIGILANCIA

ESPECIALIZADOS EN
TRASLADOS VIP Y PROTECCIÓN EJECUTIVA

SÍGUENOS EN
REDES SOCIALES



www.grip.mx

CONTÁCTANOS

55 1391 6570
comercial@grip.mx

14 años
OFRECIENDO
SOLUCIONES
#SOYGRIPER

GRIP Global Risk Prevention



Desde nuestros comienzos en 2009, GRIP ha sido mi pasión y dedicación. Con solo dos elementos de seguridad privada, hemos crecido hasta convertirnos en una empresa líder en el campo de la seguridad privada. A lo largo de más de una década, hemos construido una reputación impecable y nos hemos convertido en la opción preferida para la protección de personas y clientes en Ciudad de México, Área Metropolitana y ahora, en San Luis Potosí.

En GRIP, valoramos y cuidamos de nuestros trabajadores. Entendemos que nuestros GRIPERS son el pilar fundamental de la empresa y, por lo tanto, nos esforzamos por crear un entorno laboral favorable, positivo y empático no solo con nuestros colaboradores, sino con todos los colegas dedicados a la seguridad privada y protección ejecutiva en general.

Nos ocupamos por su bienestar y creemos firmemente que un GRIPER feliz y satisfecho realiza su trabajo de manera más efectiva. Esta dedicación a nuestros trabajadores se refleja en la calidad excepcional de los servicios que brindamos.

En GRIP aparte de enfocarnos en el cuidado de nuestro equipo, también somos expertos en el campo de la Seguridad Privada, Protección Ejecutiva, Traslados VIP, Análisis de Riesgos, Detección de Vigilancia, Contra vigilancia y Estudios de Confianza. Nos enorgullece decir que estamos en constante actualización y capacitación para entender la mentalidad del delincuente, su contexto, así como su visión, lo cual nos permite adelantarnos a situaciones de riesgo, tomar medidas preventivas y acciones que garanticen la seguridad de nuestros elementos y sobre todo, de aquellos que nos confían su seguridad.

En GRIP trabajamos arduamente para adaptar nuestros servicios a las necesidades específicas de cada cliente, reconociendo que cada situación de seguridad es única, que requiere atención y soluciones personalizadas.

En los tiempos actuales, donde la seguridad se ha vuelto una preocupación primordial, nosotros tenemos la confianza de presentarnos como la mejor opción para proteger a las personas y a nuestros clientes. Nuestro compromiso con la excelencia, nuestra experiencia en Seguridad Privada y habilidad para entender el entorno delincuencial nos distinguen de la competencia.

Somos un equipo que trabaja día a día para garantizar la seguridad de quienes resguardamos. Pueden confiar que con nosotros recibirán un servicio de seguridad premium, diseñado para salvaguardar sus intereses y brindarles tranquilidad.

En resumen, GRIP es un proyecto de vida. A lo largo de catorce años, hemos trabajado arduamente para convertirnos en un referente en el campo de la Seguridad Privada. Nuestro enfoque en el bienestar de nuestros trabajadores, experiencia en Seguridad Privada, la capacidad que tenemos para entender la mentalidad del delincuente y nuestra adaptabilidad a las necesidades de cada cliente nos han posicionado como líderes indiscutibles en el mercado.

En estos tiempos de incertidumbre, GRIP es la opción segura para proteger lo que más valoran: su seguridad y tranquilidad. #SoyGRIPER



INDUSTRIAL WATER, con más de 25 años de experiencia especialistas en el tratamiento de aguas en general (Agua potable, Industrial y Residual), tiene la experiencia y certificaciones que garantizan la calidad de Agua Residual tratada.



GARANTIZAMOS CUMPLIMIENTO DE LA NOM-001-SEMARNAT-2021



- Nuestra tecnología patentada permite reutilizar las aguas residuales a la industria.
- Eliminación de hasta el 100% de sílice y dureza.
- Se aumentarán los ciclos de concentración en las torres de enfriamiento calderas.
- Generando ahorros de agua, químicos, mantenimientos y combustibles minimizando las emisiones a la atmósfera, coadyuvando al calentamiento global del planeta.



Industrial Water



EXPERIENCIA

Integrando nuestra tecnología patentada garantizamos cumplir las normas de calidad del agua residual tratada, NOM-001-SEMARNAT-2021, y la NOM-003-SEMARNAT-1997 para reusó.

INDUSTRIAL WATER, con más de 25 años de experiencia especialistas en el tratamiento de aguas en general (Agua potable, Industrial y Residual), tiene la experiencia y certificaciones que garantizan la calidad de Agua Residual Tratada para su reúso en la industria en general, en las torres de enfriamiento, calderas, osmosis, inversa generando considerables ahorros de agua, químicos, mantenimientos y combustibles, reduciendo las emisiones a la atmósfera, minimizando el calentamiento global del planeta, evitando la contaminación del medio ambiente y cumpliendo con el acuerdo de la 2030.

INDUSTRIAL WATER desarrolló esta tecnología de la que obtuvo una patente 100% mexicana y registrada en 60 países, para el reúso de las aguas residuales para la industria en general, beneficiando a las empresas que utilicen esta agua residual tratada, evitando que la industria utilice agua de pozo para sus procesos industriales y permitiendo que el agua potable se utilice para consumo humano.

Esta tecnología elimina los contaminantes comúnmente presentes en las aguas residuales como materia orgánica, grasas, aceites, metales pesados, color, toxicidad, con un alto valor agregado ya que elimina hasta el 100% la sílice y la dureza total.

REUSO DE AGUAS RESIDUALES

Nuestra tecnología patentada permite reutilizar las aguas residuales a la industria con la eliminación de hasta el 100% de sílice y dureza con lo que se aumentarán los ciclos de concentración en las torres de enfriamiento para procesos y aire acondicionado y calderas, generando considerables ahorros de agua de pozo, productos químicos, aguas residuales, mantenimientos preventivos y correctivos, disminuye el consumo de los combustibles, minimizando las emisiones a la atmósfera y la contaminación ambiental para reducir el calentamiento global del planeta.

Tenemos amplia experiencia en la industria alimenticia, acerera, automotriz, farmacéutica, metal mecánica, papelera, textil, química, petroquímica, etc.

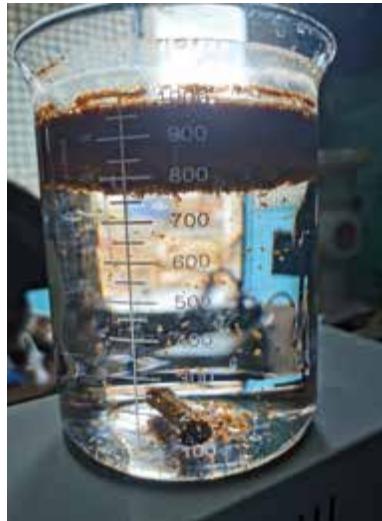
Se requiere solo una visita para llevar a cabo una prueba de laboratorio con su agua a tratar, para determinar las condiciones operativas y los parámetros necesarios para diseñar nuestro reactor electroquímico que opere en las condiciones más óptimas y llenar un cuestionario para llevar a cabo el estudio correspondiente y entregar el balance costo beneficio de este proyecto.

Hacemos la inversión necesaria para integrar nuestra tecnología en sus instalaciones, operamos la planta de tratamiento de aguas residuales, garantizamos el adecuado control de sus equipos y garantizando generar los ahorros y beneficios, sin inversión por parte del cliente, solo firmamos un contrato de servicio.

PRE-TRATAMIENTO DE PLANTAS BIOLOGICAS

Las plantas de tratamiento biológicas de lodos activados son tecnologías de hace más de 50 años, esta tecnología es buena para aguas solamente sanitarias porque si contiene algún otro contaminante, como las grasas de los talleres mecánicos





o algún tóxico, disminuyen considerablemente su eficiencia, elimina al 100% los metales pesados como arsénico, cromo, plomo, mercurio, níquel, zinc, etc.

Se requiere airear las 24 horas del día los 365 días del año, para adicionar la cantidad de aire requerido para mantener un residual de 1 a 2 ppm de oxígeno disuelto en el agua para suministrar la energía necesaria a las bacterias para poder degradar la materia orgánica expresada como DBO y DQO.

Este proceso demanda un alto consumo de energía eléctrica en la planta de tratamiento de aguas residuales y si adicionalmente existe toxicidad en el agua, estas plantas son ineficientes, por lo que el 80% de estas plantas no están funcionando.

Integrando esta tecnología como desbaste de contaminantes se reduce la toxicidad eliminando los contaminantes que matan las bacterias de los procesos biológicos (Rotíferos, flagelados, protozoarios), que reducen la degradación de materia orgánica, logrando ahorros de hasta el 80% de la energía eléctrica en las plantas biológicas disminuyendo los costos de operación.

Estamos dispuestos en hacer la inversión necesaria para integrar nuestra tecnología en las plantas de tratamiento de aguas residuales municipales que tengan industria cercana y para rehabilitar y modernizar las instalaciones actuales para garantizar la calidad del agua residual tratada y poder reutilizarlas a la industria.

SANEAMIENTO DE RÍOS

Tenemos la experiencia desde el 2006 en el saneamiento de ríos en Morelos, Estado de México, Puebla, Querétaro, Guanajuato y en Jalisco, actualmente contamos con la más eficiente y óptima tecnología que garantiza la remoción de toxicidad, metales pesados, DQO, DBO, grasas y aceites, garantizando la limpieza y saneamiento de ríos, lagos.

El Río Lerma es uno de los ríos más contaminados del mundo, inicia en Lerma en el Estado de México pasando por Michoacán, Querétaro, Guanajuato, terminando en Jalisco, con una alta contaminación.

En el Lago de Chapala, en donde se tiene el primer lugar de problemas renales y una alta mortalidad por causa de los metales pesados y la toxicidad del Río Lerma, esta contaminación ocasiona daños irreversibles de salud a la población, las enfermedades renales son alarmantes a nivel mundial, en Jalisco, la Laguna de Cajitlán presenta severos problemas de contaminación del agua.

OBJETIVO:

Implementar esta tecnología patentada en las descargas de aguas residuales, evitando descargar aguas que contaminan los ríos y mantos acuíferos.

EVITAR LA CONTAMINACIÓN AMBIENTAL DE RÍOS

- Evitar las descargas de aguas residuales al Río Lerma.
- Tratar las aguas residuales cumpliendo NOM 003.
- Reutilizar las aguas residuales a la industria.
- Saneamiento del Lago de Chapala.
- Eliminar la contaminación del Lago de Chapala.
- Eliminar metales pesados (Mercurio 98.45 %).
- Erradicar las enfermedades renales de la población en Jalisco.
- Saneamiento del Río Atoyac, eliminando el color y metales pesados de la industria textil.



Centro Citibanamex, el recinto número 1 en México

Centro
citibanamex®



Más de 13,500 eventos realizados en 20 años

- 4 salas de exposición con 34,283 m² libres de columnas.
- 25 salones modulares con un área total de 6,990 metros cuadrados, totalmente equipados, alfombrados, con instalaciones de última generación.
- Único recinto en México con infraestructura de conectividad a 5Ghz.

Alta experiencia en la realización de eventos empresariales

Fiestas de fin de año, convenciones, capacitaciones, showrooms, lanzamientos de productos, conferencias, seminarios, celebraciones institucionales y prácticamente cualquier tipo de eventos especiales.

- Propuestas totalmente personalizadas.
- Mejor relación costo – beneficio.
- Centro de Negocios con 8 salas ejecutivas, ideal para realizar reuniones privadas, juntas de negocios y comidas ejecutivas con capacidad desde 2 hasta 20 personas.

Sede de las ferias y exposiciones nacionales e internacionales más importantes del país

- La Infraestructura que ofrece este recinto asegura el retorno de inversión de su evento.
- Andenes de carga y descarga independientes para cada sala que agilizan tiempos de montaje y desmontaje, permitiendo la entrada de unidades de carga directamente al piso de exhibición.



- Energía ininterrumpida con una planta de luz con capacidad de 4,200 KW.
- Hasta 40 kg por punto de colgado.
- Capacidad de peso en piso de hasta 2.5 toneladas por M².
- Oficinas privadas para comité organizador, área de registro, servicios sanitarios, servicio médico y zona de comida rápida independiente en cada sala son algunos de los atributos que diferencian a Centro Citibanamex.

Alacarta Banquetes, una experiencia culinaria

- Cocina de Autor realizada completamente en el recinto.
- Flexibilidad y creatividad en la realización de menús nacionales, internacionales, veganos y tipo kosher.
- Servicio a domicilio en el área metropolitana de la Ciudad de México.

¡Centro Citibanamex, 20 años juntos!

Av. del Conscripto 311, Lomas de Sotelo 11200 Miguel Hidalgo, CDMX
Tel: 5268 2000
jarodriguez@remex-cie.com.mx
Redes Sociales (fb, tw, ig, linkedin)





En **Centro Citibankamex** celebramos contigo nuestro **20 aniversario** otorgándote beneficios exclusivos en la realización de tus próximos eventos corporativos y sociales.

Cotiza ahora:

- Fiestas de Fin de Año
- Capacitaciones
- Show Rooms
- Lanzamientos de Producto
- Conferencias
- Seminarios
- Aniversarios
- Cualquier tipo de eventos especiales

Agenda tu visita o solicita más información aquí
<https://www.centrocitibankamex.com/es/beneficios-exclusivos-2022/>
usando el código de promoción: rankingccb2022.



Quiéreme® "MUCHO" -MEZCAL JUVEN-

MEZCAL
QUIÉREME MUCHO,
ES UN DESTILADO 100%
DE AGAVE DE CULTIVO
Y SILVESTRE. ADEMÁS
DE QUE SUS HERMOSAS
BOTELLAS SON
PINTADAS A MANO.

DETRÁS DE CADA BOTELLA HAY UNA GRAN HISTORIA,
TRADICIÓN Y CULTURA, QUE NOS HACE UN MEZCAL
PREMIUM EN EL MERCADO.



PINTO & SHEHOAH
Abogados

40 años Innovando el Litigio en México

La Firma inició su historia de éxito en el año de 1982, con el compromiso de defender los derechos de sus clientes, a través del ejercicio audaz de la abogacía en las materias de Litigio, Derecho Mercantil, Corporativo, Civil, Familiar, Sucesorio, Patrimonial e Inmobiliario, en todas sus instancias.

Ha sido reconocida en el foro como uno de los Despachos especializados en el área de Litigio, más importantes y consolidados de México, con participación en los asuntos litigiosos y en las controversias judiciales más importantes de México en las últimas décadas.

Representan a clientes nacionales e internacionales, incluyendo empresas de alto reconocimiento a nivel mundial las cuales cubren diversos sectores: Televisoras, Entretenimiento y Medios, Telefonía, Transporte, Inmobiliario, Construcción e Ingeniería, Aviación, Comercio y otras, así como a sus accionistas, directores y funcionarios, hasta individuos y pequeños negocios. Los

negocios de sus clientes son locales, regionales y globales, que cubren diversos tipos de productos, servicios e industrias.

Durante su larga trayectoria han logrado diversas resoluciones y sentencias relevantes que han contribuido al avance del sistema legal mexicano. Algunas de las resoluciones obtenidas han modificado la forma de litigar en México, es decir, han ayudado a la creación de Jurisprudencias y en la interpretación o aplicación de las leyes por parte de la Suprema Corte de Justicia de la Nación.

El equipo de Pinto y Shehoah Abogados ha sido formado con conocimientos, disciplina y ética profesional, lo que les ha llevado a tener un gran reconocimiento desde su constitución, siempre contribuyendo al avance del derecho en México, así como a la defensa del Estado de Derecho y la autonomía del Poder Judicial.

Pinto y Shehoah Abogados
Durango 245, Piso 11, Colonia Roma, Alcaldía Cuauhtémoc, C.P. 06700, CDMX
Teléfonos: 5555144257, 5555146056, 5552087894, 5552078048, 5555250276
www.pintoyshehoah.com
contacto@pintoyshehoah.com



Quíereme Mucho nuestra historia

En el año 2013 nace nuestra marca de mezcal: Quiéreme Mucho, en la hacienda Guegorene del Municipio de San Pedro Tavicche, Ocotlán, Oaxaca. Su nacimiento da inicio los primeros días de diciembre de ese mismo año, cuando su fundador el Sr. Eduardo Jesús Muñozcano Skidmore junto con su esposa e hijas, así como también con el apoyo de sus dos hermanas, 8 hermanos y algunos sobrinos, trabajan 20 años para el rescate del casco histórico de esa hacienda del siglo XVII. Eduardo y su familia, durante esos años, crearon un vínculo muy humano con los habitantes de la población de San Pedro Tavicche.

La gran mayoría de los habitantes de esta población, se dedicaron durante muchos años a la creación de maquilares artesanales de figura de alebrijes de madera. Estos alebrijes son muy reconocidos y se comercializan como artesanía tradicional en Oaxaca, México y también para la exportación a Estados Unidos y otros países. Para hacer las figuras talladas y pintadas los artesanos requerían de madera del árbol del copal, el cual exterminaron de sus tierras y se pasaron a la propiedad de la familia Skidmore de casi 1000 hectáreas con una biosfera única de flora y fauna endémica. Con el objetivo de finalizar con la deforestación de las tierras Eduardo



J. Muñozcano Skidmore propone un proyecto sustentable: "que, en lugar de pintar alebrijes de madera, los artesanos pintaran botellas de vidrio para la marca de mezcal artesanal Quiéreme Mucho". Por este motivo, cada botella es única e inigualable.

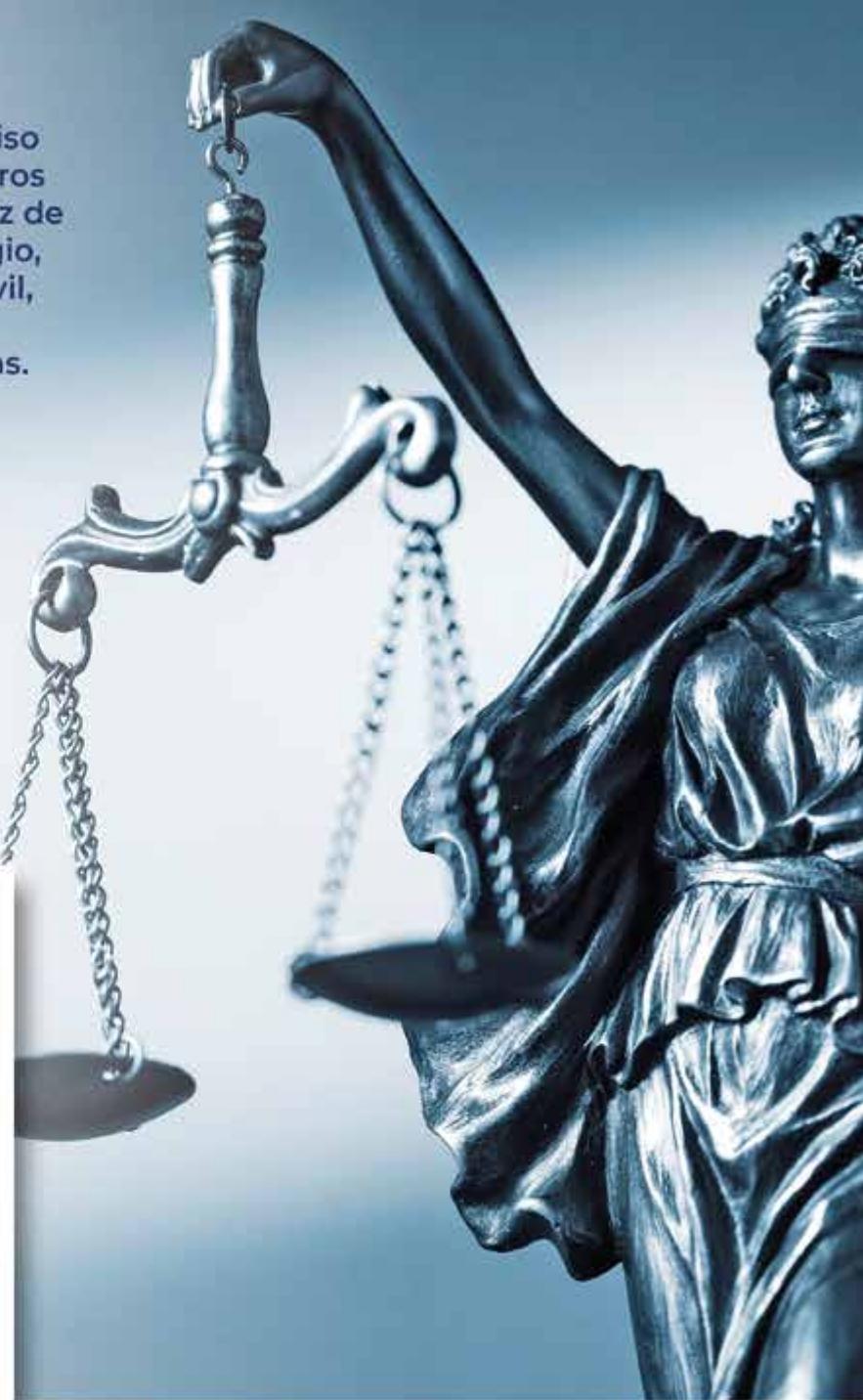
Quiéreme Mucho, actualmente trabaja de manera responsable, llevando a las mejores mesas del mundo, esta extraordinaria bebida alcohólica, espirituosa y mística, pintada por manos de mujeres y hombres oaxaqueñ@s.

PINTO & SHEHOAH

Abogados

Iniciamos nuestra historia de éxito en el año de 1982, con el compromiso de defender los derechos de nuestros clientes, a través del ejercicio audaz de la abogacía en las materias de Litigio, Derecho Mercantil, Corporativo, Civil, Familiar, Sucesorio, Patrimonial e Inmobiliario, en todas sus instancias.

El equipo de Pinto y Shehoah Abogados está formado con conocimientos, disciplina y ética profesional, lo que nos ha llevado a tener un gran reconocimiento desde su constitución, siempre contribuyendo al avance del derecho en México, así como a la defensa del Estado de Derecho y la autonomía del Poder Judicial.



Durango 245, Piso 11
Colonia Roma, Alcaldía Cuauhtémoc
C.P. 06700, CDMX
Teléfonos: 55 5514 4257, 55 5514 6056,
55 5208 7894, 55 5207 8048, 55 5525 0276
www.pintoshehoah.com
contacto@pintoshehoah.com



AsisMed es una empresa de salud que tiene una pasión innegable por el cuidado y bienestar de sus clientes, brindando soluciones integrales que permitan satisfacer las diversas necesidades en materia de salud.

Nuestra filosofía se centra en la mejora continua y la innovación tecnológica. Somos más de 250 empleados comprometidos con nuestra visión, trabajamos en equipo para brindar un servicio excepcional y lograr la satisfacción de todos nuestros usuarios.

La tecnología es un pilar fundamental de la empresa ya que, gracias a nuestro esquema integral tecnológico, podemos proporcionar nuestros servicios de administración del servicio médico, servicios médicos empresariales, atención integral y una membresía de asistencia médica que se adapta a las necesidades de cada persona.

Sabemos que, en situaciones de emergencia, cada minuto cuenta nuestro personal está disponible en todo momento gracias a nuestra plataforma de telemedicina permitiéndonos estar más cerca de nuestros pacientes, ofreciendo atención médica de calidad sin importar la distancia.

El futuro de AsisMed es emocionante, y nuestro horizonte se amplía para llegar cada vez a más personas y facilitar el acceso médico en todo el país. Estamos comprometidos a seguir creciendo, evolucionando e innovando para proporcionar soluciones de salud cada vez más eficientes.



Con más de 60 años de experiencia, contamos con una infraestructura conformada por 3 plantas de procesos en la cual laboran alrededor de 300 colaboradores. Equipada con tornos, fresadoras, rectificadoras, mandriladoras, centros de maquinados de 3, 4 y 5 ejes, laboratorio de metrología así como certificaciones que avalan nuestros estándares de calidad, lo que hacen de TURBOMAQUINAS el proveedor más confiable en el reacondicionamiento de turbomecanismos.

TURBOMAQUINAS, ofrece los servicios de mantenimiento, rehabilitación y fabricación de componentes de Turbomaquinaria de cualquier marca y capacidad. Además cuenta con los servicios de:

- Metalizado de Chumaceras
- Soldadura TIG, MIG y Arco Sumergido
- Recubrimientos HVOF
- Repotenciación de turbinas
- Análisis Termo-económicos





Al crear AsisMed, pensaba que era necesaria una empresa de asistencia de salud, disruptiva, pero sobre todo que cubriera a todo tipo de personas y lograra generar un ahorro en sus gastos de salud. Tenía en cuenta que la salud era lo más importante, ya que representa el futuro de las personas, familias y empresas. De esta forma AsisMed fija que dentro de sus objetivos se implementara la utilización de todos los medios tecnológicos disponibles, una de las ideas principales era que los servicios de asistencia se pudieran otorgar a distancia, desarrollando las Teleasistencias.

Javier Monroy
(CEO AsisMed México)



Empresa 100% mexicana líder en el área energética desde 1978



- Más de 3000 km tendidos de ductos marinos.
- Líneas marítimas y terrestres.
- Fabricación y operación de plantas de compresión de gas.
- Construcción de terminales.
- Fabricación de plantas industriales.
- Ingeniería onshore y offshore.
- Obra civil en el sector público y privado.
- Perforación offshore.
- Estudios geotécnicos, geofísicos y de factibilidad.

Por su estructura corporativa, su capacidad financiera y en atención a los requerimientos del mercado, tenemos la capacidad de ofrecer a nuestros clientes el manejo de: proyectos integrales.

El grupo ha participado en proyectos llave en mano. Nuestros técnicos y trabajadores tienen experiencia en múltiples especialidades. Nuestro trabajo es realizado con los más altos estándares de calidad.

Misión

Proveer a nuestros clientes con los mejores servicios y productos, teniendo una operación y desarrollos seguros, confiables, y económicamente sustentables; utilizando para ello los mejores recursos humanos, materiales y tecnológicos actuales; brindando seguridad, objetividad y eficiencia al desarrollo de los mismos.

Visión

Ser reconocidos como empresa líder en el ramo industrial, estableciendo una línea de servicios y productos más completa para posicionarlos en el mercado, permitiendo incrementar nuestra rentabilidad y competitividad a nivel nacional; elevando la productividad y optimizando recursos para reducir costos, siendo reconocidos por nuestros clientes como una empresa de excelencia.

Valores

- Liderazgo
- Compromiso
- Sustentabilidad
- Integridad
- Trabajo en equipo
- Honestidad
- Orientación al cliente
- Responsabilidad social
- Responsabilidad ambiental

Experiencia en construcción

El grupo ha participado en proyectos llave en mano. Nuestros técnicos y trabajadores tienen experiencia en múltiples especialidades. Nuestro trabajo es realizado con los más altos estándares de calidad.

Contamos con experiencia en:

- Desmantelamiento y reubicación de plantas.
- Terminales de almacenamiento y distribución.
- Construcción de tanques de almacenamiento.
- Construcción de oleoductos y gasoductos.
- Construcción de plantas: petroquímicas, refinación, alimentos, tecnología de punta.
- Nuestra meta: ofrecer calidad, seguridad y satisfacción garantizadas en cada uno de los trabajos.

Procura

Habilidad laboral en una amplia variedad de especialidades. Manejo cuidadoso de proveedores nacionales e internacionales.

Calidad

- Creemos firmemente en el concepto y tenemos una política de control de calidad sólida y segura.
- Seguridad en nuestra operación diaria.
- Calidad en el trabajo realizado.
- Protección ambiental.

Construcción

- Satisfacción garantizada a nuestros clientes.
- Compromiso total en nuestros convenios.
- Alcanzar nuestras metas exitosamente.





Turbomaquinas empresa líder en Latinoamérica
de mantenimiento, reparación y suministro de
componentes a Turbomecanismos.

Comprometidos con el desarrollo y la soberanía
energética del país.



www.turbomaquinas.com



GRINNAV

EXPERIENCIA Y CALIDAD

Empresa 100% mexicana líder en el área energética desde 1978

- Más de 3000 km tendidos de ductos marinos.
- Líneas marítimas y terrestres.
- Fabricación y operación de plantas de compresión de gas.
- Construcción de terminales.
- Fabricación de plantas industriales.
- Ingeniería onshore y offshore.
- Obra civil en el sector público y privado.
- Perforación Offshore.
- Estudios geotécnicos, geofísicos y de factibilidad.

Por su estructura corporativa, su capacidad financiera y en atención a los requerimientos del mercado, tenemos la capacidad de ofrecer a nuestros clientes el manejo de: proyectos integrales.

El grupo ha participado en proyectos llave en mano. Nuestros técnicos y trabajadores tienen experiencia en múltiples especialidades. Nuestro trabajo es realizado con los más altos estándares de calidad.

Calidad

- Creemos firmemente en el concepto y tenemos una política de control de calidad sólida y segura.
- Seguridad en nuestra operación diaria.
- Calidad en el trabajo realizado.
- Protección ambiental.

Construcción

- Satisfacción garantizada a nuestros clientes.
- Compromiso total en nuestros convenios.
- Alcanzar nuestras metas exitosamente.





TRAVELER CLUB, marca registrada que nace en el año de 1999, bajo la razón social de Comercializadora Traveler S.A. de C.V, con un equipo conformado por gente con una amplia experiencia en el ramo turístico de más de 25 años.

AGENCIA DE VIAJES INSCRITA EN EL REGISTRO NACIONAL DE TURISMO: No.04110170144

5 AÑOS CONSECUITIVOS COMO LA MEJOR FRANQUICIA DE VIAJES A NIVEL NACIONAL (Revista Entrepreneur)

RECONOCIDA EN LA POSICION No. 3 EN EL 2022 ENTRE LAS 10 AGENCIAS DE VIAJES MAS IMPORTANTES DE MEXICO (Ranking 10)

Como Agencia de Viajes presta servicios turísticos en todos los conceptos relacionados con viajes de placer o de negocios con tecnología de vanguardia y atención personalizada a Nivel Nacional y a través de sus 7 sucursales:

- Irapuato, Gto. (Oficina Central)
- León, Gto.



- Morelia Michoacán
- San Luis Potosí
- Querétaro, Qro.
- Zapopan, Jal.
- Puebla, Pue.

Cuenta al día de hoy con una cartera de más de 25,000 Afiliados en más de 20 ciudades.

Traveler Club oferta una Franquicia de Viajes que tiene la finalidad de:

1. Proporcionar a sus afiliados las mejores tarifas del mercado (garantizado) en el rubro de viajes de placer o de negocios para sus viajes personales.
2. Ofrecer un medio para generar ingresos, ya sea para viajar o complementar el ingreso familiar de una forma muy sencilla y a través de todos los viajes que realizan familiares, amigos y conocidos de nuestros afiliados.
3. Dotar de los medios, la tecnología, personal y sistemas que permitan a nuestros afiliados tener un sistema confiable y efectivo para obtener las mejores tarifas a través de los más reconocidos operadores y prestadores de servicios turísticos nacionales e internacionales y así mismo para obtener los mayores ingresos como negocio sobre su inversión.
4. Brindar a nuestros afiliados y sus contactos un soporte personalizado, puntual y de alta calidad a través de personal especializado, para complementar los medios tecnológicos y crear una experiencia de servicio en cada viaje.
5. Ofrecer un producto de alto valor con un alto costo/beneficio y a un precio muy por debajo de las opciones actuales del mercado.

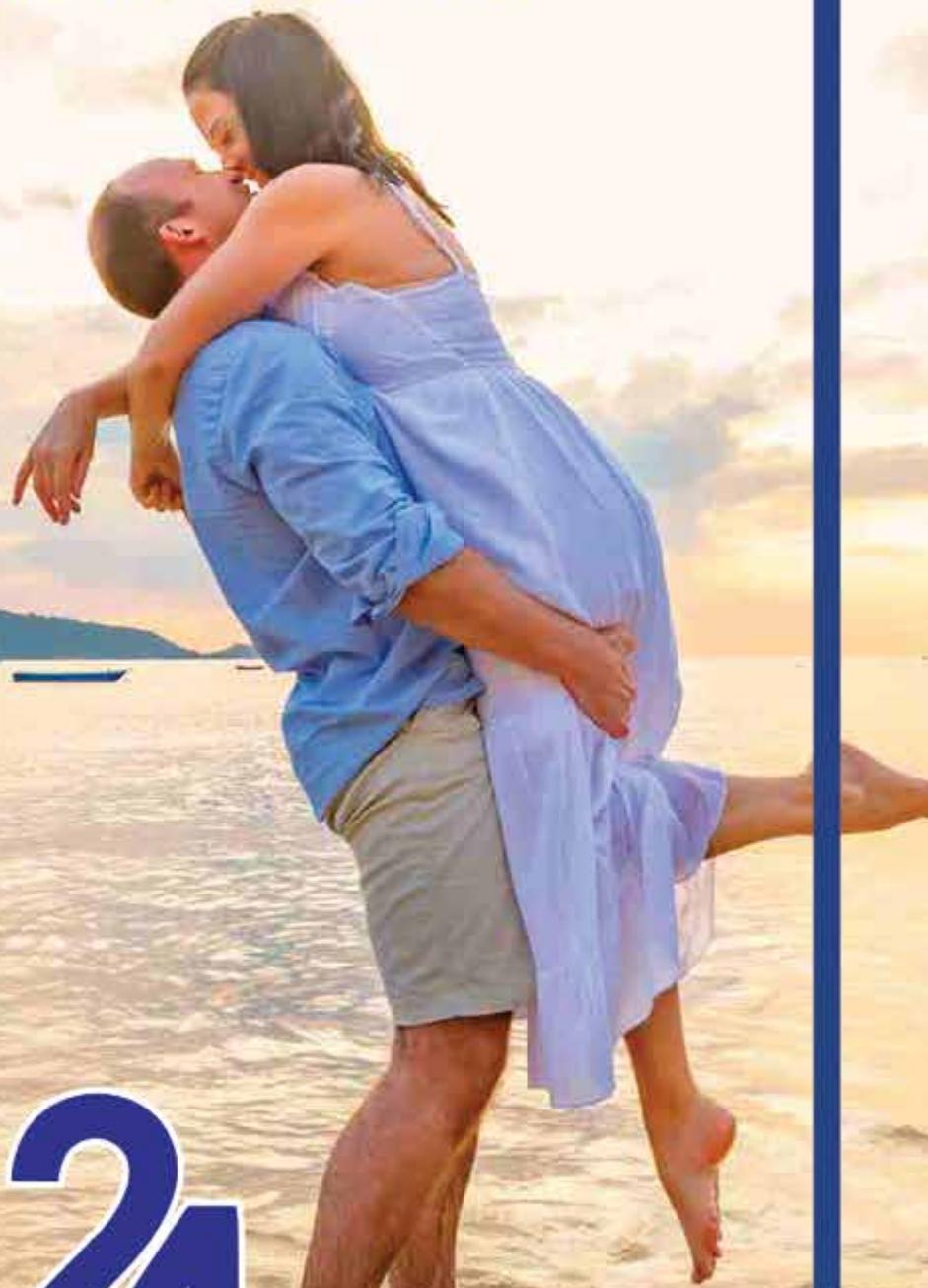
Traveler Club es una empresa en constante desarrollo y crecimiento que desea mantenerse siempre como una empresa líder y a la vanguardia en el ramo turístico, gracias a su modelo de negocio, que ha despertado un gran interés en la preferencia de todas las personas y familias que gustan de viajar y que día a día van robusteciendo nuestra presencia y desarrollo en México, siendo al día de hoy la mejor opción para viajar a las mejores tarifas y generar ingresos.

www.traveler.com.mx





LA MEJOR FRANQUICIA Y
CLUB DE VIAJES DE MEXICO



462-635-84-00
@travelercluboficial
director@traveler.com.mx

24 AÑOS
A TU SERVICIO

www.traveler.com.mx



Ecu worldwide

Soluciones globales
Consolidador de LCL no. 1 en el mundo

Infraestructura mundial propia con más de 300 oficinas en más de 180 países, más de 30 años de experiencia, 2,400 rutas directas, operaciones en 40,000 puertos alrededor del mundo.

PILARES DE LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL

Empoderando a los clientes para brindar un servicio 24x7 con una experiencia “en minutos”.

Disponibilidad de cotizaciones instantáneas y entregas puer- ta a puerta en más de 50 mercados.

ECU WORLDWIDE

- Excelente conectividad, en el lado oeste con el Océano Pacífico y en el lado este con el Golfo de México (Atlántico).
- Personal nacional: 255.
- El NVOCC más grande de México, que ofrece 23 rutas comerciales directas de exportación y 49 rutas comerciales directas de importación.
- Cubriendo los principales puertos del mundo, con más de 2,400 servicios a través de nuestros principales Hubs.
- Oficinas Corporativas, Aeropuerto y Portuarias Propias.

LCL CONSOLIDACIÓN

- Propuesta de valor diferenciado para forwarders pequeños y medianos que se benefician de nuestra red global.
- HUBS en las principales geografías del mundo para una conectividad más rápida.
- Red global para atender rutas comerciales que reducen el costo y el tiempo de transbordo.

SOLUCIONES NEUTRALES FCL

- Oficinas propias y operadas en origen y destino.
- Transporte de cargas pesadas, sobredimensionadas, fraccionadas, soluciones Intermodales y Multimodales.
- Tiempo y costo de transporte optimizados a través de múltiples transportistas, desde la recolección local en origen hasta la entrega en destino.

SOLUCIONES DE CARGA AÉREA GLOBAL

- Red Sólida de socios proveedores que crean ventajas únicas con respecto a las instalaciones, los costos y los servicios que garantizan la entrega a tiempo.
- Amplio alcance para simplificar las operaciones y garantizar que su carga esté con ECU Worldwide desde el origen hasta su destino en cualquier parte del mundo.
- Agente IATA en CDMX, GDL, MTY.

SERVICIOS DE VALOR AGREGADO

- Almacenamiento.
- Despacho de aduana.
- Manejo de carga peligrosa.
- LTL, FTL y carga de proyecto.
- Drayage Seguros, Paletización, Acarreo y Empaque.
- Comercio electrónico.
- XLERATE –Servicio expreso desde China via USA a Mexico (Sea-Air) y Latinoamérica.
- Logística de proyectos – Especialización en movimiento transfronterizo.

XLERATE (SEA AND AIR)

ECU Worldwide ha combinado líderes de la industria en Ocean LCL y Air para formar un servicio expreso único.

Shanghai, Ningbo a través de Los Ángeles LGB al aeropuerto a la ciudad de México y Guadalajara.

- Tiempos de tránsito predecibles, rápidos y confiables en los que puede confiar desde el puerto de origen hasta el aeropuerto de destino.
- El tiempo de tránsito más rápido del mercado en Servicio LCL de China a Long Beach a través de LAX, por aire a México, vuelos diarios desde Los Ángeles a la Ciudad de México y Guadalajara.
- No se requiere despacho de aduana en Los Ángeles, EE. UU., posibilidad de despachar su envío en el destino CFS.

Tarifa simplificada por kilo que es todo incluido desde el puerto de origen hasta el destino final en la Ciudad de México y Guadalajara.





Salud fiscal y financiera para las empresas. Datzilla es una aplicación con alta disponibilidad montada en la nube, creada para **analizar datos y obtener conclusiones con agilidad** a partir de datos estructurados y no estructurados.



El servicio digital más completo y versátil para las organizaciones. Visualización y control total sobre la información generada a partir de la cadena de suministros desde una sola plataforma.



Sabemos proteger la información de las empresas. Mediante la integración de firewalls, control de accesos, encriptación y privacidad de datos. **Nuestra efectividad** nos permite manejar un volumen de **mil millones de documentos digitales al año**.



Ayudamos a las empresas a encontrar clientes y proveedores **en total cumplimiento con la autoridad**. Contamos con la tecnología para **verificar la reputación fiscal de las organizaciones** en total sincronía con los datos obtenidos por el SAT.



Sabemos guiar a los directivos de las empresas a través de consultoría especializada en innovación digital y tecnológica. En Konesh ofrecemos la **consultoría que potencia las oportunidades** de las organizaciones.

Ponemos nuestra experiencia **al servicio de las organizaciones** para generar soluciones con un **gran impacto positivo**



Empresa de seguridad privada de primer nivel

**“Seguridad, Responsabilidad
y Confianza”**

Contando con:

- Seguridad patrimonial
- Monitoreo 24/365
- Empresa experta en C-TPAT
- Alarmas, CCTV
- Custodia física y de valores

Contacto:

Teléfono de oficina: 8111644542

Correo Electrónico: resguardocopis@seguridadcorporativa.com.mx

scresguardocopis@gmail.com

Dirección: Linda Vista Guadalupe Nuevo León



Resguardo Copis



Nuestra Historia

Nuestra empresa nace en el año 2010 en Nuevo Laredo Tamaulipas, teniendo como objetivo brindar un servicio de seguridad privada de alta calidad, comenzando de manera local, trabajando con clientes locales que nos dieron la oportunidad de emprender además de crecer, y tener hoy en día impacto a nivel nacional, dando solución a los temas de índole de seguridad privada, abarcando desde monitoreo hasta servicio patrimonial, nuestro lema es "Seguridad, Responsabilidad y Confianza"

Misión

Brindar a nuestros clientes seguridad, confianza y comodidad a través de un excelente servicio, salvaguardando sus bienes en todo momento. Procurando también el bienestar de nuestros colaboradores, ya que ellos son parte fundamental de nuestra empresa.

Visión

Ser la mejor empresa de seguridad privada a nivel Nacional e Internacional, aportando experiencia en nuestro desempeño, y su vez, contar con el personal eficaz y competente para brindar un servicio de calidad con capacitación constante.

Valores

Disciplina, Puntualidad, trabajo en equipo, profesionalismo, lealtad, honradez, respeto, honestidad.

Nuestros Servicios:

- Área comercial.
- Industrial.
- Custodias físicas y de valores.
- Área hotelera.
- Área bancaria.
- Área hospitalaria.

C-TPAT: Empresa experta en C-TPAT, contando con asesor interno certificado por el capítulo BASC-NEEC-C-TPAT, brindando auditorías, análisis de riesgo y retroalimentaciones a nuestros clientes.

Contamos con servicios especiales los cuales son:

1. Operación e instalación de alarmas al área comercial e industrial.

2. Asesoría, auditoría y análisis de riesgo.
3. Monitoreo atreves de drones.
4. Investigaciones diversas.
5. Eventos Masivos
6. Capacitación en seguridad privada con equipo audiovisual.
7. Seguridad Informática.

Nuestro respaldo:

1. Arcos detectores de metal.
2. Centro de monitoreo 24/7.
3. Comunicación satelital en todas las unidades de transporte.
4. Monitoreo con Geo cerco en tiempo real del personal de seguridad.
5. Unidades Drone.

Al contratar nuestros servicios nosotros extendemos los beneficios para nuestros colaboradores con las siguientes prestaciones:

1. IMSS.
2. Utilidades.
3. Finiquitos de acuerdo a la ley.
4. Vacaciones como lo marca la regla.
5. Aguinaldo.
6. Infonavit.

Beneficios para los colaboradores:

1. Capacitaciones constantes con valor curricular.
2. Uniformes.
3. Supervisión las 24 horas.
4. Incentivos.
5. Apoyo por parte de monitoreo, donde por hora se comunica a los servicios para confirmar que no se tengan novedades.

Selección de personal:

Nuestro método de contratación de personal es estricto, ya que nos basamos en el método del estándar de seguridad que marca la norma de la certificación C-TPAT.

1. Estudio socioeconómico.
2. Examen físico.
3. Exámenes psicológicos.
4. Antidoping.
5. Investigación de trabajos ocultos.
6. Estudio minucioso de los trabajos anteriores y el motivo por el cual se terminó la relación laboral.

Nuestros datos:

Correo:
resguardocopis@seguridadcorporativa.com.mx
szresguardocopis@gmail.com

Telefonos:
Oficina: 8111644542



En UNIFIN estamos comprometidos en seguir apoyando a las empresas mexicanas, diseñando herramientas financieras para impulsar su crecimiento.

Leasing · Factoring · Credit · Fleet · Insurance

unifin.com.mx



Inmobiliaria Aguilar



CEO Moisés Torres Aguilar

Somos una empresa que surgió de la gran transformación económica en México producto de la crisis originalmente fundada dentro del núcleo de una familia emprendedora, en el Estado de Oaxaca hoy ya institucionalizada.

Desde muy joven mi inquietud por este sector se convirtió en mi fuente de motivación, hemos pasado por una serie de altibajos que me ha permitido ver en cada fracaso una oportunidad de mejora, y una disruptión., acostumbrados a los desafíos he confiado firmemente en nuestro gran equipo de colaboradores que hoy forman parte de esta gran empresa.

He tratado de crear, confianza y seguridad a nuestros clientes y amigos a través de Inmobiliaria Aguilar ofreciendo productos accesibles y comunidades sustentables, espacios donde las comunidades expresaron a sus habitantes el sentido de pertenencia, privacidad, tranquilidad, que tuvieran un patrimonio, con calidad.

Si bien no todo ha sido positivo, estamos tratando de remediar los errores del pasado y reinventar nuestro propio posicionamiento en Oaxaca, un estado que ha contribuido de manera significativa a nuestro crecimiento, en vías de empezar una expansión a otros estados como Puebla, Veracruz, Chiapas entre otros.

Nuestro éxito en la plaza con más de 2000 viviendas construidas radica en mes con mes dar un seguimiento puntual a nuestros consumidores y nuestras tendencias entre muchas otras cosas más., pero sobre todo jamás dejar de escuchar a nuestros clientes y sus necesidades.

Buscamos siempre facilitarles el camino de la adquisición de su vivienda cuando todas las puertas económicas o financieras pueden ser cerradas a nuestros clientes y amigos., nosotros hemos estado apoyándolos.

Otro de nuestros puntos importantes es la especialización de nuestros agentes inmobiliarios con atención personalizada, e información de calidad transmitida a nuestros posibles compradores por lo que prestamos mucha atención en la calidad y claridad de esta. Sin olvidar que nuestro marketing digital y agresivo a través de redes sociales y otras aplicaciones nos permiten lograr base de prospectos viables de compra.

Toda nuestra organización, a través de nuestros colaboradores han trabajado arduamente para que nuestros desarrollos puedan brindar esa comodidad, desde arquitectos, ingenieros, promotores de venta etc. Cuidan el detalle de lo que hoy en día hemos cuidado y agregado valor para satisfacer las exigencias del mercado, siendo una empresa totalmente comprometida socialmente con ellos, pensando siempre en crear mejores condiciones de vida para quienes laboran con nosotros.

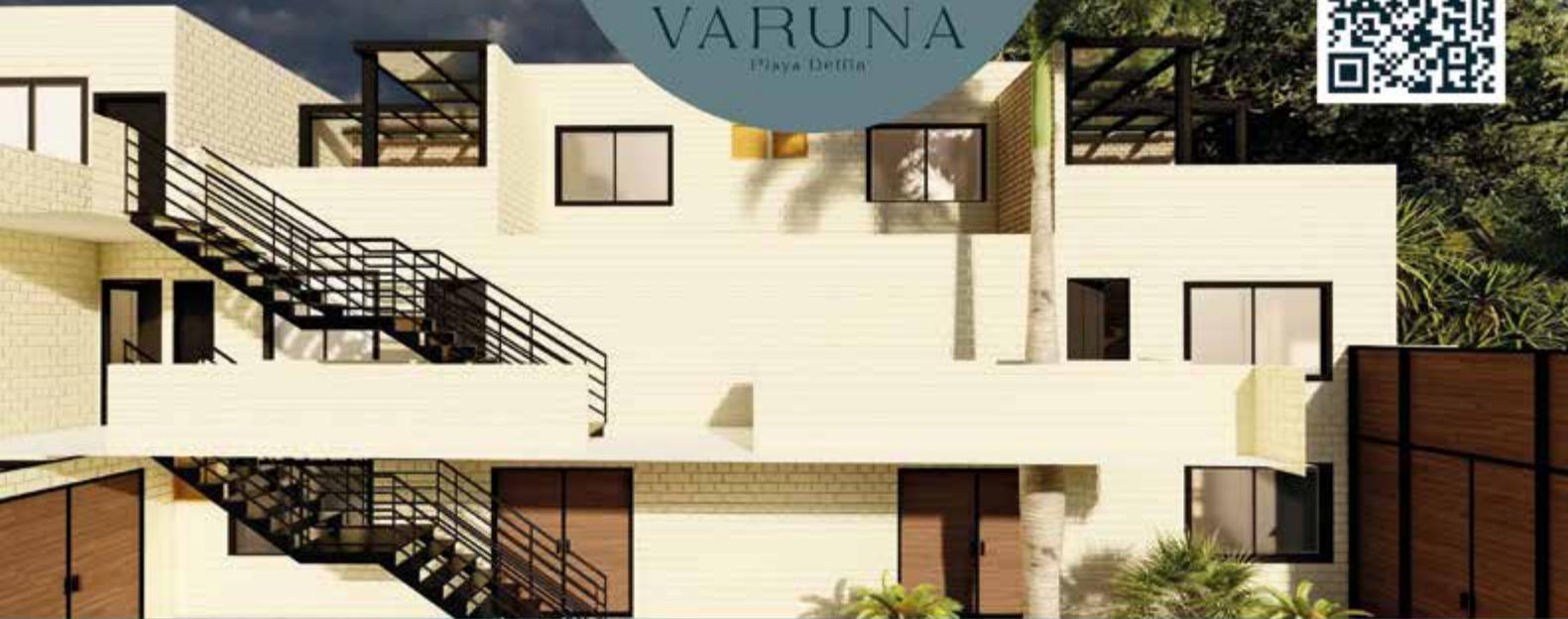
Se que nos queda un camino muy largo por recorrer, pero confío en que sabremos seguir aportando en el desarrollo de comunidades integrales, por lo que no me pierdan de vista, seguir pensando cómo trabajar diferente.



DEPARTAMENTOS EN LA
PLAYA DE PUERTO ESCONDIDO



VARUNA
Playa Delfín



PRECIO DE PREVENTA ¡TIEMPO LIMITADO!

\$1,375,334.40

SUJETO A DISPONIBILIDAD, CAMBIO SIN PREVIO AVISO

Privada Aldama No. 108,
Colonia Jalatlaco, Oaxaca de Juárez
Tel. 221 662 0739
inmob_aguilar@casasaguilar.com.mx
www.casasaguilar.com.mx



LLEVA LA SEGURIDAD EN TODOS LADOS

Estamos al servicio y protección
de la integridad colombiana

-ESCOLTAS DE MERCANCIAS

Protección de vehículos de carga pesada con acompañamiento desde el lugar de salida hasta el lugar de llegada.

-SEGURIDAD MÓVIL Y FIJA:

Prevención de riesgos identificados protegiendo a las personas, activos físicos y operaciones organizacionales.

-ESCOLTAS VIP:

Acompañamiento a personas con alto nivel adquisitivo con gran vulnerabilidad al riesgo brindando seguridad en cada lugar que este atista.

-ESTUDIOS DE SEGURIDAD A PERSONAS:

Apoyo en el proceso de selección de personal en el proceso de contratación, brindando diferentes medidas de seguridad para la integración exitosa y sin riesgos.

-ESTUDIOS DE SEGURIDAD A EMPRESAS:

Trabajamos en el punto de encuentro entre proveedores y compradores para llegar al éxito de los mejores negocios, ofrecemos el servicio de estudio de seguridad a empresas complementando la contratación de los mejores proveedores de tu empresa.

-SEGURIDAD ELECTRÓNICA:

Brindamos la seguridad electrónica vital para la seguridad de las empresas, ofreciendo las instalaciones, mantenimientos y correcciones de CCTV y controles de acceso.

-POLIGRAFIA:

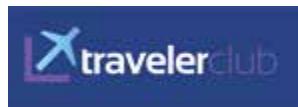
Permite identificar características generales del candidato relacionadas con el entorno y negocios con una fuerte competitividad.

MIEMBROS DESTACADOS





PINTO & SHEHOAH
Abogados





RANKING COLOMBIA

10 EMPRESAS CON LAS ÁREAS JURÍDICAS
LÍDERES EN ÉTICA Y PROCESOS

Posición	2022-2023
1. CONCONCRETO	
2. HOTELES DECAMERON	
3. LABORATORIOS LEGRAND	
4. REFINERÍA CARTAGENA	
5. IAS SOFTWARE	
6. BOCCHERINI	
7. CONECTAR TV	
8. RED5G	
9. CISCO	
10. COMWARE	



RANKING MÉXICO

LOS 10 CEO MÁS DISRUPTIVOS DEL 2021

2022-2023	Posición
1. CISCO	
2. GRUPO MAGNO	
3. DIMEX CAPITAL	
4. SPARK TECHNOLOGIES	
5. AGUICORZO T CONSTRUYE S.A. DE C.V.	
6. FLINER	
7. GRUPO URREA	
8. DHL SUPPLY CHAIN	
9. FEDEX EXPRESS	
10. MOBILITY ADO	

LOS 10 EXPORTADORES DE AGUACATE MÁS IMPORTANTES DE MÉXICO

2022-2023	Posición
1. TANIM HUATA KUPANDA	
2. SAN LORENZO	
3. EMPACADORA AVO HASS	
4. EMPACADORA EL LLANO	
5. LOS REYES	
6. AGROINDUSTRIAS DE MICHOACÁN	
7. EMPAQUE PERSEA	
8. AGUACATEROS INTEGRADOS	
9. AVEHASS	
10. EL LORO VERDE	

LAS 10 EMPRESAS DE FACTURACIÓN ELECTRÓNICA MÁS IMPORTANTES Y EFICIENTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. AURORIAN S.A. DE C.V.	
2. CONTPAQI	
3. MASTEREDI	
4. PRODITMA	
5. TIMBOX	
6. INVOICE ONE	
7. CARVAJAL	
8. TRALIX	
9. INTERFACTURA	
10. QUADRUM	

LAS 10 EMPRESAS DE GESTIÓN LOGÍSTICA MÁS
IMPORTANTES Y EFICIENTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. ECU WORLDWIDE MÉXICO S.A. DE C.V.	
2. MIMPO GLOBAL	
3. DHL SUPPLY CHAIN	
4. PENSKE LOGISTICS	
5. NOATUM LOGISTICS	
6. ONEST LOGISTICS	
7. ETERNITY GROUP	
8. RYDER	
9. FWD LOGISTICA	
10. ESTAFETA	

LAS 10 EMPRESAS DE ASESORÍA Y CONSULTORÍA
ESPECIALIZADAS EN EL TRATAMIENTO DE AGUA
MÁS IMPORTANTES Y EFICIENTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. INDUSTRIAL WATER S.A. DE C.V.	
2. INSTAPURA	
3. CLARVI	
4. SYPYSA	
5. FRANEC MÉXICO	
6. SICOLMEX	
7. WATER TECHNOLOGIES	
8. EQUIMAR	
9. DYPTA	
10. VEOLIA	

LOS 10 CENTROS DE CONVENCIONES
Y EXPOSICIONES MÁS
IMPORTANTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. CENTRO CITIBANAMEX	
2. CENTRO INTERNACIONAL DE EXPOSICIONES	
3. AUDITORIO CINIA GONZÁLEZ	
4. QUANTUM CENTER	
5. TEATRO GRAN RECINTO	
6. CENTRO DE CONVENCIONES EDOMEX	
7. EXPO SANTA FE	
8. CENTRO DE EXPOSICIONES UNAM	
9. CENTRO DE CONVENCIONES TLATELOLCO	
10. CENTRO DE CONVENCIONES CHURUBUSCO	

LAS 10 MEZCALERAS MÁS IMPORTANTES
Y PRESTIGIADAS EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. MEZCAL QUIEREME MUCHO	
2. OJO DE TIGRE	
3. 8 VIBORAS	
4. ALERON	
5. KILÓMETRO 70	
6. 400 CONEJOS	
7. SANTA PEDRERA	
8. MITRE	
9. MONTELOBOS	
10. AMARÁS	

LOS 10 TPA SERVICIO MÉDICO EMPRESARIAL
MÁS IMPORTANTES Y CONFIABLES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. ASISMED SAPI DE C.V.	
2. MÉDICA SUR	
3. HOSPITAL ESPAÑOL	
4. CENTRO MÉDICO DALINDE	
5. HOSPITAL ÁNGELES	
6. HOSPITAL MAC	
7. HOSPITAL SAN JOSÉ	
8. PUERTA DE HIERRO	
9. CIMA	
10. SWISS HOSPITAL	

LAS 10 EMPRESAS DEL SECTOR PETROLERO
MÁS IMPORTANTES Y CONFIABLES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. GRINNAV S.A. DE C.V.	
2. JAGUAR EXPLORACIÓN	
3. PEMEX	
4. HIDROSINA	
5. IBEROAMERICANA DE HIDROCARBUROS	
6. PANTERA EXPLORACIÓN	
7. GS OIL & GAS	
8. STRATA CR	
9. GRUPO MAREÓGRAFO	
10. CONSORCIO PETROLERO 5M	

LAS 10 EMPRESAS DE MONEDERO
ELECTRÓNICO DE COMBUSTIBLES
AUTORIZADOS Y CONFIABLES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. MONEDERO ELECTRÓNICO XIGA S.A. DE C.V.	
2. BROXEL	
3. INTELY VALE	
4. VALE TOTAL	
5. EDENRED	
6. EFECTIVALE	
7. TOKA INTERNACIONAL	
8. PLUXEE	
9. FINUTIL	
10. OPERADORA FUTURAMA	

LOS 10 DESPACHOS DE ABOGADOS CON
MAYOR COMPROMISO EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. FJC CONSULTORÍA BOUTIQUE	
2. VADILLO & KING	
3. WHITE & CASE	
4. GIMÉNEZ Y ASOCIADOS ABOGADOS	
5. NNOVA ABOGADOS	
6. MAFDELPO PUBLICITY	
7. RITCH, MUELLER Y NICOLAU	
8. JONES DAY	
9. BAKER MCKENZIE	
10. MAYORGA Y ASOCIADOS	

LOS 10 PROVEEDORES CON MAYOR CALIDAD
EN LA INDUSTRIA PLÁSTICA EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. ALTA CALIDAD EN INYECCIÓN S.A. DE C.V.	
2. OROX-CO	
3. KINGTEC	
4. EXIPLAST	
5. ALFA GEOPLÁSTICOS	
6. GYSAPOL	
7. MMPLASTICS	
8. PLASTIROMA	
9. GREEP-VISA	
10. MAXIPET	

LAS 10 EMPRESAS MÁS ALLEGADAS A CAPUFE

LAS 10 CLÍNICAS HEMATOLÓGICAS
Y PEDIÁTRICAS MÁS IMPORTANTES
Y CONFIABLES EN MÉXICO

2022-2023	Posición	2022-2023	Posición
1. RT4 MÉXICO		1. ERICK EDUARDO SAUCEDO MONTES	
2. PASE URBANO		2. HOSPITAL ÁNGELES	
3. TELEVÍA		3. HOSPITAL AMERICANO	
4. AYSTEL		4. HOSPITAL GUADALAJARA	
5. OHL		5. HOSPITEN	
6. ESPARTA SERVICIOS		6. GRUPO MÉDICO GLOBAL DHI	
7. GRUPO INDUSTRIAL DURÁN		7. KINDOC	
8. VÍA PASS		8. HOSPITAL TRINIDAD	
9. CARSO		9. HOSPITAL SHRINERS	
10. TÉCNICOS ESPECIALIZADOS		10. HOSPITAL INFANTIL DE MÉXICO	

LAS 10 EMPRESAS DE BOMBAS DE AGUA MÁS
COMPROMETIDAS CON EL SECTOR HIDRÁULICO

2022-2023	Posición
1. DANFOSS	
2. MEXICO MINE SUPPLY	
3. BOSCH	
4. EATON	
5. GRUPO EVANS, S.A. DE C.V.	
6. EINHELL	
7. VELA SOLUTIONS	
8. MEGGER SERVICIO	
9. REHYESA	
10. HYDRO POWER INTERNACIONAL	

LOS 10 DESPACHOS LEGALES
LÍDERES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. BAKER MCKENZIE	
2. GIMÉNEZ Y ASOCIADOS ABOGADOS	
3. JONES DAY	
4. NNOVA ABOGADOS	
5. MAFDELPO PUBLICITY	
6. VADILLO & KING	
7. GOODRICH	
8. WHITE & CASE	
9. TAVARES & TAVARES	
10. RITCH, MUELLER Y NICOLAU	

LAS 10 AGENCIAS DE VIAJES MÁS
IMPORTANTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. COMERCIALIZADORA TRAVEL S.A. DE C.V.	
2. EXPEDIA	
3. AIRBNB	
4. PRICE TRAVEL	
5. KEYTEL	
6. BEST DAY	
7. VIAJES BOJORQUEZ	
8. TRAVELIUM	
9. MEGA TRAVEL	
10. DESPEGAR	

LAS 10 EMPRESAS DE SEGURIDAD
PRIVADA MÁS IMPORTANTES,
CONFIAZBLES Y EFICIENTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. GRUPO IPS	
2. ONGUARDIAS Y ESTRATEGIAS, S.A. DE C.V.	
3. GRIP3, S.A. DE C.V.	
4. SECURE ZONE RESGUARDO COPIS S.A. DE C.V.	
5. CSI SERVICIOS DE INFORMACIÓN	
6. SERVISEG	
7. GSI	
8. SEPSISA	
9. SECANTEC	
10. PANAMERICANO	

LAS 10 EMPRESAS DEL SECTOR PETROLERO
MÁS IMPORTANTES Y CONFIABLES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. ENI	
2. PEMEX	
3. TURBOMÁQUINAS, S.A. DE C.V.	
4. JAGUAR EXPLORACIÓN	
5. IBEROAMERICANA DE HIDROCARBUROS	
6. PANTERA EXPLORACIÓN	
7. GS OIL & GAS	
8. STRATA CR	
9. GRUPO MAREÓGRAFO	
10. CONSORCIO PETROLERO 5M	

LAS 10 CONSULTORAS PARA CERTIFICACIONES
MÁS IMPORTANTES Y EFICIENTES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. ACCENTURE	
2. DELOITTE	
3. ICORP	
4. TESTING CCM	
5. BUSSINES CONSULTING & ADVITSORY GROUP	
6. OPENTEC	
7. LOFTON SERVICIOS	
8. ALESTRA	
9. KIO NETWORKS	
10. CYNTHUS	

LOS 10 DESPACHOS DE ABOGADOS MÁS
IMPORTANTES Y CONFIABLES EN MÉXICO

2022-2023	Posición
1. BAKER MCKENZIE	
2. ROBLES MIAJA	
3. GIMÉNEZ Y ASOCIADOS ABOGADOS	
4. NNOVA ABOGADOS	
5. FJC CONSULTORÍA BOUTIQUE	
6. JONES DAY	
7. PINTO Y SHEHOAH	
8. SOLCARGO	
9. SANTAMARINA Y STETA	
10. TAVARES & TAVARES	



◀DEDICADOS▶

A MEJORAR LA MOVILIDAD GLOBAL

Grupo ADO, es una empresa enfocada a mejorar nuestra calidad de vida, a través de servicios de transporte. Ofrece soluciones de circuitos turísticos, operación y monitoreo logístico del sistema BRT, además de gestionar servicios de transporte urbano y largo recorrido, como: **autobuses, metro, bicicletas y tranvías**.





Grupo ADO
evoluciona



Nuestro propósito es simplificar la vida de las personas con soluciones de movilidad.

MOBILITY **ADO**

¡Bienvenido!



Ayuda al desarrollo y creación de capacidad comercial

Uno de los objetivos de la OMC es contribuir a la creación de capacidad comercial en los países en desarrollo, a los que concede un plazo más largo para aplicar los acuerdos comerciales. Cada año se organizan cientos de cursos de formación para funcionarios de países en desarrollo.

La participación de los países en desarrollo en las exportaciones de mercancías aumentó del 43,0% en 2018 al 43,9% en 2020, según una nota de la Secretaría de la OMC sobre la participación de las economías en desarrollo en el sistema mundial de comercio

Una publicación de la OMC puso de relieve los elevados costos del comercio que afrontan los países en desarrollo sin litoral. Destacó que la aplicación del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC era esencial para facilitar el flujo de mercancías.

El Comité prosiguió su labor sobre la relación entre comercio y desarrollo, según lo encomendado por los Ministros de Comercio. En particular, examinó la forma de hacer plenamente operativo el mandato del Comité como órgano encargado de coordinar la labor sobre el desarrollo en la OMC. El Presidente, Embajador Muhammad Mujtaba Piracha (Pakistán), alentó a los Miembros a seguir trabajando para lograr avanzar.

El Comité prosiguió también sus debates sobre el comercio electrónico y el acceso a los mercados libre de derechos y de contingentes para los países menos adelantados (PMA). Asimismo, examinó un informe de la Secretaría de la OMC relativo a la aplicación de las disposiciones sobre trato especial y diferenciado para los países en desarrollo establecidas en los Acuerdos y las Decisiones de la OMC, que actualizaba un informe de 2018. Esas disposiciones prevén, por ejemplo, aumentar las oportunidades comerciales para los países en desarrollo y los PMA o prestar asistencia técnica.

El Comité celebró dos sesiones específicas sobre el Mecanismo de Vigilancia del Trato Especial y Diferenciado, que actúa como centro de coordinación para el examen de la aplicación de las disposiciones sobre trato especial y diferenciado. El Presidente observó que aún no había comunicaciones escritas, que eran necesarias para que el Mecanismo de Vigilancia estuviera plenamente operativo.

La Secretaría de la OMC presentó una nota actualizada sobre la participación de las economías en desarrollo en el sistema de comercio mundial. Debido a la pandemia de COVID-19, el comercio de mercancías y servicios comerciales de las economías en desarrollo disminuyó en 2020. Sin embargo, la participación de las economías en desarrollo en las exportaciones mundiales de mercancías aumentó del 43,0% en 2018 al 43,9% en 2020, y su participación en las importaciones del 40,5% al 41,7%.





Entre los acuerdos comerciales regionales, el Comité examinó el Tratado de Comercio Revisado entre la India y Nepal, el Acuerdo de Alcance Parcial entre México y el Paraguay, el Acuerdo de Complementación Económica entre México y el Brasil, el Acuerdo de Comercio Preferencial entre Indonesia y el Pakistán y el Acuerdo de Alcance Parcial entre El Salvador y Cuba y entre México y el Ecuador. El régimen de acceso libre de derechos y de contingentes de Tailandia para los PMA se examinó en una sesión sobre los arreglos comerciales preferenciales.

Una nueva publicación de la OMC, presentada en diciembre, puso de relieve los elevados costos del comercio que afrontan los países en desarrollo sin litoral, debido a su aislamiento de los principales mercados mundiales. El estudio destaca que la aplicación del Acuerdo sobre Facilitación del Comercio es esencial para facilitar la circulación transfronteriza de mercancías. También subraya la importancia de mejorar la conectividad del transporte y de otorgar prioridad a la tecnología digital en los objetivos de política.

Cooperación técnica y formación

Se presentó al Comité el Informe anual sobre los resultados de las actividades de asistencia técnica y formación correspondiente a 2020. A pesar del aumento del 22% de la oferta de aprendizaje en línea y de la puesta en marcha de actividades virtuales, en 2020 el número de actividades de asistencia técnica de la OMC disminuyó un 22% con respecto a 2019.

La participación global en las actividades de asistencia técnica se mantuvo estable, ya que las actividades virtuales solían atraer a un público más amplio. El Comité adoptó el Plan Bienal de Asistencia Técnica y Formación para 2022-2023, que define las prioridades.

El informe anual de 2021 de la Secretaría de la OMC muestra que las exportaciones de los PMA disminuyeron más que las del resto del mundo. En 2020, las exportaciones de servicios comerciales de los PMA se contrajeron un 35%, frente a un 20% en todo el mundo. La mayor disminución fue la de las exportaciones de servicios de viajes (-62%). En conjunto, la participación de los 46 PMA en las exportaciones mundiales descendió al 0,91% en 2020, frente al 0,96% en 2019.

Los PMA instaron a los Miembros de la OMC a que siguieran avanzando en la aplicación de las Decisiones Ministeriales sobre el acceso a los mercados libre de derechos y de contingentes, las normas de origen preferenciales y la exención para los PMA en la esfera de los servicios, a fin de aumentar sus exportaciones y promover su diversificación económica. Pidieron nuevos trabajos analíticos y esfuerzos para colmar las lagunas existentes en los datos a fin de comprender mejor la repercusión de las prescripciones en materia de normas de origen y los factores que determinan la subutilización de las preferencias comerciales.

En enero de 2022 se presentó la nueva publicación de la OMC “Potenciar las oportunidades comerciales de los países menos adelantados”, en la que se destaca que se necesitará más apoyo de la comunidad internacional en el próximo decenio para fortalecer la participación de los PMA en el comercio mundial.

Pequeñas economías

El Comité examinó los efectos económicos y comerciales de los desastres naturales en las economías pequeñas y vulnerables (EPV) y recibió información sobre la posibilidad de adoptar medidas con miras a promover la resiliencia frente a los desastres naturales en el marco de los Acuerdos de la OMC.

En julio de 2021, el Comité de Comercio y Desarrollo celebró una sesión específica sobre las pequeñas economías para examinar las repercusiones económicas y comerciales de los desastres naturales. Hubo exposiciones de representantes de la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), el ITC, la UNCTAD y la OMC. Dos miembros del Grupo de EPV –el Ecuador y San Vicente y las Granadinas– expusieron sus experiencias en relación con los desastres naturales. Varios miembros del Grupo de EPV pidieron nuevos debates.

La Secretaría de la OMC hizo hincapié en el estudio de la OMC sobre desastres naturales y comercio, que se centra en seis Miembros afectados por desastres: Fiji, Dominica, Nepal, Santa Lucía, Tonga y Vanuatu.





El estudio muestra que la probabilidad de que estos países se vean afectados por una catástrofe natural de gran magnitud o estén recuperándose de ella en un determinado año es elevada. Según la Secretaría, los Acuerdos de la OMC, incluidos los relativos a la agricultura y las subvenciones, permiten adoptar medidas para facilitar la resiliencia y la entrada de bienes y servicios de socorro.

En una reunión celebrada en octubre, el Comité tomó nota de un documento de recopilación actualizado acerca del Programa de Trabajo de la OMC sobre las Pequeñas Economías. Aceptó una propuesta presentada por el Grupo de EPV para la adopción de una Decisión Ministerial sobre el Programa de Trabajo en la CM12.

En la decisión se pide, entre otras cosas, a los Miembros de la OMC que aborden la cuestión de la integración de las pequeñas economías en la recuperación económica tras la COVID-19 examinando el impacto de la pandemia y los problemas y oportunidades que se les presentan. También se insta al CCD en Sesión Específica a que siga vigilando el progreso de las propuestas de las pequeñas economías en los órganos y grupos de negociación de la OMC.

Ayuda para el Comercio

Los desembolsos de la Ayuda para el Comercio aumentaron a 45.700 millones de dólares EE.UU. en 2019, frente a 45.300 millones en 2018. Desde 2006 se han desembolsado 493.400 millones de dólares EE.UU.

En marzo de 2021, la OMC celebró una actividad de balance de la Ayuda para el Comercio, con una sesión plenaria de alto nivel a la que asistieron seis jefes de organizaciones intergubernamentales. Más de 1.000 personas participaron en el evento, en el que se examinaron las necesidades de Ayuda para el Comercio de los Miembros derivadas de la pandemia de COVID-19.

El Comité de Comercio y Desarrollo siguió aplicando el Programa de Trabajo sobre la Ayuda para el Comercio 2020-2021, cuyo tema es “Posibilitar un comercio conectado y sostenible”.

La Ayuda para el Comercio contribuye a que los países en desarrollo, en particular los países menos adelantados, puedan participar en el comercio. Mediante la iniciativa de Ayuda para el Comercio, impulsada por la OMC, se alienta a los Gobiernos de los países en desarrollo y los donantes a reconocer el papel que el comercio puede desempeñar en el desarrollo. En particular, el objetivo de esta iniciativa es movilizar recursos para superar las limitaciones relacionadas con el comercio identificadas por los países en desarrollo y los países menos adelantados.

Los datos más recientes sobre la Ayuda para el Comercio publicados por la OCDE muestran que los desembolsos totales aumentaron a 45.800 millones de dólares EE.UU. en 2019, frente a 45.300 millones de dólares EE.UU. en 2018.





Los compromisos subieron a 53.000 millones de dólares EE.UU. en 2019, frente a 56.600 millones de dólares EE.UU. en 2018. Las cifras de la Ayuda para el Comercio están todas en precios constantes en dólares estadounidenses de 2019, lo que puede dar lugar a ligeras variaciones con respecto a informes anteriores.

Entre 2006 y 2019, ascendió a 493.400 millones de dólares EE.UU. la cantidad total de Ayuda para el Comercio que, como parte de la ayuda oficial para el desarrollo, se destinó a los países en desarrollo. Además, se concedieron más de 300.000 millones de dólares EE.UU. como financiación del desarrollo en condiciones no preferenciales. Desde que se puso en marcha la iniciativa de Ayuda para el Comercio, los desembolsos han aumentado en cada una de las regiones.

En 2019 siguieron aumentando en África, Asia y Oceanía. Las ayudas destinadas a los países menos adelantados (PMA) aumentaron también hasta alcanzar un valor de 13.900 millones de dólares EE.UU. en 2019, frente a 13.600 millones de dólares EE.UU. en 2018. En 2019, el 40% de la ayuda se otorgó en forma de donaciones y no de préstamos, frente a un promedio del 30% en los años anteriores desde 2014.

Programa de Trabajo sobre la Ayuda para el Comercio

El Comité de Comercio y Desarrollo siguió examinando la aplicación de la iniciativa de Ayuda para el Comercio. Los Miembros, las instituciones de desarrollo, los organismos de las Naciones Unidas y los bancos multilaterales de desarrollo informaron sobre sus actividades. El Comité organizó dos talleres temáticos, uno sobre las consecuencias de la pérdida de la condición de PMA para la Ayuda para el Comercio y otro sobre la economía circular, la diversificación económica y la Ayuda para el Comercio.

En octubre, los Miembros de la OMC pusieron en marcha el ejercicio de vigilancia y evaluación de la Ayuda para el Comercio de 2022 con miras a recopilar información sobre las prioridades de los Miembros en materia de Ayuda para el Comercio, la transición de los Miembros hacia el desarrollo sostenible y la función que puede desempeñar la Ayuda para el Comercio en apoyo de la sostenibilidad ambiental y el empoderamiento económico de las mujeres. La Secretaría de la OMC presentará los resultados durante el Examen Global de la Ayuda para el Comercio en 2022.





Actividad de balance de la Ayuda para el Comercio

En marzo de 2021, la OMC realizó un acto de balance de la Ayuda para el Comercio sobre los desafíos que planteaba la pandemia de COVID-19. En 35 sesiones, distribuidas a lo largo de tres días, más de 1.000 participantes examinaron el comercio y el desarrollo, teniendo como principal hilo conductor el papel que puede desempeñar el comercio en la recuperación económica tras la COVID 19. En las sesiones se examinaron siete temas principales: adaptación de los trámites comerciales, como los procedimientos aduaneros y de evaluación de la conformidad, para luchar contra la COVID-19 y hacer frente al riesgo de pandemias futuras; deuda y financiación; conectividad digital y comercio electrónico; cadenas de valor mundiales y capacidad de oferta en tiempos de pandemia; promoción de una recuperación inclusiva y verde; promoción de la recuperación entre las microempresas y las pequeñas y medianas empresas (mipymes), en particular en el sector del turismo; y enfoques regionales de la recuperación tras la COVID-19.

En una sesión plenaria de alto nivel celebrada el día de apertura, a la que asistieron los jefes del Banco Mundial, el FMI, la OCDE, la OMC, la OMS y la UNCTAD, los oradores dijeron que la comunidad comercial mundial debía actuar con rapidez para mitigar los graves efectos de la crisis de la COVID 19 en los países en desarrollo y, en particular, en los PMA. “La recuperación después de la COVID no debe dejar a nadie, ni a ningún país, atrás.

El primer paso para lograr este objetivo debe ser el rápido despliegue de las vacunas a nivel mundial para poner fin a la pandemia”, dijo la Directora General Okonjo-Iweala.

En las sesiones se examinaron las repercusiones de la COVID-19 en la participación de las mujeres en el comercio. Una de las sesiones se centró en los países de Asia Meridional y otra en las dificultades a que se enfrentaban las empresarias a la hora de acceder a herramientas digitales para llevar sus actividades a la red. En muchas otras sesiones también se estudiaron los efectos de la COVID-19 en el empoderamiento económico de las mujeres

Marco Integrado mejorado

En 2021 se aprobaron 36 nuevos proyectos, por un valor combinado de más de 10 millones de dólares EE.UU., destinados a aprovechar el comercio para promover el desarrollo de los países menos adelantados (PMA). El MIM realizó una evaluación independiente de su labor, que concluyó a principios de 2022. La creación de capacidad siguió siendo un elemento fundamental de la ayuda del MIM y se centró en particular en la creación de competencias en materia de vigilancia, evaluación y aprendizaje, así como de comunicación de los resultados.

El MIM es la única asociación multilateral exclusivamente dedicada a ayudar a los PMA a utilizar el comercio como motor para lograr el crecimiento, el desarrollo sostenible y la reducción de la pobreza. Engloba a 51 países, 24 donantes y 8 organismos asociados y colabora estrechamente con los Gobiernos, las organizaciones para el desarrollo, la sociedad civil y las instituciones académicas. Juntos, los participantes utilizan su acervo de conocimientos técnicos y prácticos para hacer frente a las cuestiones más acuciantes que se plantean a escala mundial al poner el comercio al servicio del desarrollo. La OMC acoge a la Secretaría Ejecutiva del MIM en su sede.

El MIM siguió apoyando la incorporación del comercio y la creación de capacidad productiva en los PMA. Desde el inicio de las operaciones del MIM en 2010, más de 37.000 funcionarios públicos y representantes del sector privado han participado en actividades de formación del MIM. El MIM también ha prestado asistencia para la adopción de más de 40 reglamentos sobre comercio e inversión, como la nueva Ley de Comercio Exterior y el Código de Inversiones de las Comoras.





Han recibido ayuda más de 13.000 microempresas y pequeñas y medianas empresas (mipymes), lo que ha contribuido a la creación de más de 31.000 puestos de trabajo. Los proyectos del MIM tienen un buen equilibrio en lo que respecta al género, y las mujeres representan más del 55% de los beneficiarios. Cada dólar del MIM invertido en los PMA ha resultado en recursos adicionales por valor de 0,6 millones de dólares EE.UU. provenientes de los Gobiernos de los PMA, los asociados para el desarrollo y el sector privado.

En 2021 se aprobaron 36 nuevos proyectos, por un valor combinado de más de 10 millones de dólares EE.UU. Un total de 6 millones de dólares EE.UU. se financió a través del Fondo Fiduciario del MIM, mientras que 4,2 millones se recibieron de otros asociados. Los donantes del MIM han desembolsado 134 millones de dólares EE.UU. para el programa de la segunda fase del MIM (2019-2022), de los cuales se ha asignado el 98%.

Para promover una amplia gama de prioridades de los PMA, los proyectos incluyen apoyo institucional y en materia de políticas, como la prestación de asistencia a Somalia en su proceso de adhesión a la OMC. Otros proyectos han apoyado la participación de los PMA en la Zona de Libre Comercio Continental Africana, la digitalización del comercio transfronterizo, la promoción de las inversiones, la armonización de la política climática y la política comercial y el empoderamiento económico de las mujeres.

Evaluación independiente

Los asociados del MIM realizaron una evaluación independiente del MIM, que concluyó en enero de 2022. Incluía una evaluación de los programas y 25 estudios de casos por países.

Esto permitió evaluar los resultados logrados y las enseñanzas extraídas e identificar ideas para el apoyo futuro a los PMA. Se destacó especialmente la importancia del MIM, así como la necesidad de prestar más apoyo a los PMA para ayudarles a recuperarse de los efectos de la COVID-19.

Aplicación de sistemas de ayuda eficaces

La creación de capacidad siguió siendo un elemento fundamental de la ayuda del MIM y se centró en particular en la creación de competencias en materia de vigilancia, evaluación y el aprendizaje (VEA), ejecución de proyectos, comunicación y respuesta a la COVID-19.

Comprendió actividades de formación a través de seminarios en línea y el desarrollo de nuevos cursos de aprendizaje en línea, así como un programa de comisión de servicio para funcionarios de PMA encargados de la VEA. Según Idrissa Yahaya, participante del Níger: “El entorno laboral era muy positivo y me permitió reforzar mis aptitudes”.





En asociación con la Fundación Thompson Reuters, el MIM impartió formación sobre la presencia en los medios de comunicación, así como otras actividades destinadas a ayudar a los Ministerios de Comercio de los PMA a aumentar la importancia atribuida al comercio en sus países.

Comercio y medio ambiente

El MIM intensificó su labor en los PMA relativa al comercio y el cambio climático. Uno de los pilares de esa labor ha sido la iniciativa “Aligning Climate and Trade Policy for LDCs and Graduates”, financiada por el MIM y ejecutada por el Instituto de Desarrollo de Ultramar. Reúne a los negociadores comerciales y sobre el clima de los PMA para estudiar los vínculos entre el clima y el comercio, y realizó una gran labor en el período previo a la Conferencia de las Partes en la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (CP26) a finales de octubre en Glasgow (Escocia).

Otras actividades han sido la creación de mejores vínculos en lo que respecta a la Ayuda para el Comercio y la financiación relacionada con el clima, buscando formas de promover la transferencia de tecnología y apoyar la participación de los PMA en las normas y los mercados del carbono.

Fondo para la Aplicación de Normas y el Fomento del Comercio

En noviembre se presentó la guía del STDF sobre buenas prácticas de reglamentación, en la que se exponen diversas herramientas y consejos prácticos para mejorar la calidad y eficacia de las medidas sanitarias y fitosanitarias (MSF).

El Grupo de Trabajo del STDF aprobó dos nuevos proyectos y cuatro nuevas donaciones para la preparación de proyectos, por un total de 1,6 millones de dólares EE.UU., para ayudar a los países en desarrollo a cumplir las normas internacionales en materia de inocuidad de los alimentos, sanidad vegetal y animal y acceso a los mercados internacionales.

Más de 4.100 participantes se sumaron a los eventos en línea del STDF sobre la certificación electrónica, las prioridades de inversión en la esfera sanitaria y fitosanitaria, las asociaciones entre los sectores público y privado, la inocuidad de los alimentos y otros temas. El STDF es una asociación mundial que ayuda a los países en desarrollo a mejorar la inocuidad de los alimentos y la sanidad animal y vegetal y cumplir las prescripciones sanitarias y fitosanitarias para el comercio, sobre la base de las normas internacionales.





Establecido por la OMC, la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE), el Banco Mundial y la Organización Mundial de la Salud (OMS), el STDF contribuye al crecimiento económico sostenible, la reducción de la pobreza y la seguridad alimentaria. El Fondo se financia con contribuciones voluntarias de Alemania, Australia, el Canadá, Dinamarca, los Estados Unidos, Finlandia, Francia, Irlanda, Noruega, los Países Bajos, el Reino Unido, Suecia y la Unión Europea

Mantenimiento de las corrientes comerciales

En 2021, el Fondo para la Aplicación de Normas y el Fomento del Comercio (STDF) siguió ayudando a los países en desarrollo a facilitar el comercio seguro y sirvió de plataforma mundial de diálogo y aprendizaje sobre el desarrollo de la capacidad sanitaria y fitosanitaria. En el marco de la estrategia del STDF para 2020-2024, “Horizontes comerciales seguros e inclusivos para los países en desarrollo”, los miembros de la asociación mundial lograron resultados que beneficiaron a productores, elaboradores, exportadores y Gobiernos de los países en desarrollo. La inversión en alimentos y sistemas agrícolas más seguros es fundamental para la recuperación económica y la resiliencia frente a la COVID-19 y futuras conmociones.

Resultados tangibles

Las herramientas digitales son fundamentales para que el comercio sea más seguro, más rápido y menos costoso. Por ejemplo, la sustitución de los certificados de papel por certificados fitosanitarios electrónicos (ePhytos) normaliza y simplifica el proceso de intercambio de datos.

En la actualidad se intercambian cada mes en todo el mundo más de 100.000 certificados ePhytos —el doble que en 2020—, desarrollados con financiación del STDF. El Banco Mundial, la Alianza Mundial para la Facilitación del Comercio establecida entre el sector público y el sector privado y otras partes se han sumado al enfoque ePhyto, lo que hará posible que se beneficien más comerciantes y Gobiernos.

Más de 87 expertos de 44 organizaciones están conectados por los grupos de profesionales del STDF, cuyo objetivo es apoyar y mejorar la planificación, ejecución y difusión de la labor del STDF en materia de asociaciones público-privadas, certificación electrónica sanitaria y fitosanitaria y utilización de pruebas para establecer prioridades de inversión en la esfera sanitaria y fitosanitaria. Estas comunidades en línea han identificado posibilidades de sinergias, innovación y colaboración para beneficiar a sus propias organizaciones y a las partes interesadas en el ámbito sanitario y fitosanitario sobre el terreno.





En 2021, los asociados colaboraron en proyectos encaminados a lograr mejoras sanitarias y fitosanitarias. Por ejemplo, en Camerún, las partes interesadas del sector público y el sector privado desarrollaron buenas prácticas para la pimienta de Penja, un ingrediente muy cotizado en restaurantes de alto nivel en todo el mundo, lo cual ha abierto nuevas oportunidades de mercado a los pequeños agricultores.

La guía del STDF sobre buenas prácticas de reglamentación se presentó en el Comité MSF en noviembre. En dicha guía se establecen herramientas y consejos prácticos para mejorar la calidad y eficacia de las medidas sanitarias y fitosanitarias con el fin de ayudar a reducir los costos y eliminar los obstáculos innecesarios al comercio.

En 2021, los Miembros también reforzaron la capacidad operativa del STDF mediante la aplicación de un nuevo marco de vigilancia, evaluación y aprendizaje y un plan de comunicaciones para concienciar sobre la importancia de invertir en el comercio seguro.

Diversas partes interesadas públicas y privadas de Etiopía, Kenya, Malawi, Rwanda y Uganda, miembros del Mercado Común de África Oriental y Meridional (COMESA), utilizaron el enfoque basado en pruebas del STDF para priorizar las inversiones en el sector agroalimentario e impulsar las exportaciones. Los asociados identificaron más de 50 opciones de inversión en distintas cadenas de valor, entre ellas la ganadería, la apicultura y la horticultura.

"La labor del STDF consiste en ayudar a los pequeños agricultores a cumplir las normas internacionales de salud y seguridad de sus productos. Esto abre las puertas de nuevos mercados y genera mayores ingresos, más empleo y mayores oportunidades económicas, en particular para las mujeres", dijo la Directora General Okonjo-Iweala en la presentación del informe anual del STDF en agosto.

Cooperación técnica y formación

- La Secretaría de la OMC consolidó el suministro virtual de actividades nacionales, regionales y mundiales de asistencia técnica en respuesta a las dificultades planteadas por la pandemia de COVID-19.
- El número de cursos de aprendizaje en línea aumentó aproximadamente un 25% con respecto al año anterior, y ascendió a 132.
- Unos 11.700 participantes se beneficiaron de las actividades nacionales, regionales y mundiales, incluidos nuevos cursos de aprendizaje en línea.
- África siguió siendo la región con mayor participación en los cursos de aprendizaje en línea, con el 38% de los participantes.

La Secretaría de la OMC siguió celebrando seminarios y talleres nacionales, regionales y mundiales de manera virtual, entre los que cabe señalar los cursos regionales de política comercial de larga duración adaptados a un formato virtual. Se llevaron a cabo 80 actividades de asistencia técnica, prácticamente como en 2020.





El número de cursos de aprendizaje en línea aumentó alrededor de un 25%, hasta alcanzar los 132. Como en años anteriores, aproximadamente el 50% de los participantes se formó por medio de los recursos de la plataforma electrónica de la OMC.

La Secretaría de la OMC organizó 211 actividades de asistencia técnica, incluidos los cursos de aprendizaje en línea, para ayudar a los funcionarios públicos a comprender mejor las normas de la OMC y el sistema multilateral de comercio; participaron en dichas actividades unos 11.700 participantes, alrededor de un 9% menos que en 2020.

Dentro de las nuevas iniciativas cabe señalar el primer curso virtual de la OMC sobre el comercio dirigido a altos funcionarios, celebrado entre el 25 de enero y el 12 de marzo, al que asistieron 62 altos funcionarios públicos de países en desarrollo y países menos adelantados (PMA). Durante el curso se analizaron los vínculos entre las normas de la OMC y las políticas comerciales de los Gobiernos.

El mayor porcentaje de actividades de asistencia técnica a nivel global le correspondió a África (18%), seguida de Asia y el Pacífico (15%). África también tuvo la mayor participación en los cursos de aprendizaje en línea (38%), seguida de Asia y el Pacífico (26%). El 30% de los cursos de aprendizaje en línea tuvo participantes procedentes de países menos adelantados (PMA).

El Instituto de Formación y Cooperación Técnica de la OMC coordina los programas de asistencia técnica de la Organización. Entre sus actividades se incluyen cursos de aprendizaje en línea, cursos de formación de ámbito mundial y regional, programas académicos y talleres nacionales y regionales. Los programas de asistencia técnica ayudan a los Miembros de la OMC a entender mejor los derechos y obligaciones que les corresponden en el marco del sistema multilateral de comercio, lo cual hace que sean más capaces de beneficiarse de la participación en el sistema.

Comercio y empoderamiento de las mujeres

Se aprobó un plan quinquenal para que la OMC pasase de tener conciencia de las cuestiones de género a ser sensible a dichas cuestiones.

La OMC puso en marcha el Centro de Investigación sobre Cuestiones de Género, una red mundial de expertos en comercio y género, para intercambiar estudios y fomentar asociaciones.

En el Día Internacional de la Mujer 2021, la Directora General Okonjolweala dijo que la COVID-19 había agravado las desigualdades, pero, más que ninguna otra, la existente entre hombres y mujeres.

En enero de 2021 se puso en marcha un nuevo Plan de Acción sobre Comercio y Género, de cinco años de duración, para que la OMC pasase de tener conciencia de las cuestiones de género a ser sensible a dichas cuestiones.





Sobre la base del plan 2017-2019 (prorrogado hasta 2020), se han establecido siete objetivos fundamentales, entre los que figuran ayudar a los Miembros de la OMC a integrar las cuestiones de género en sus políticas comerciales a fin de que sean más sensibles a las cuestiones de género, fortalecer la capacidad de comerciar de las mujeres empresarias y fomentar la investigación y la reco-pilación de datos.

El comercio inclusivo ocupa un lugar central en la labor de la OMC, y apoyar la integración de la mujer en el comercio internacional es uno de sus componentes fundamentales, como muestra el establecimiento del Grupo de Trabajo Informal sobre Comercio y Cuestiones de Género en 2020 y la nueva Declaración Ministerial sobre el comercio y la igualdad de género.

La Secretaría de la OMC apoya activamente a los Miembros de la OMC en materia de comercio y género por medio de su Unidad de Comercio y Género. En mayo, la OMC puso en marcha el Centro de Investigación sobre Cuestiones de Género, una red mundial de expertos en comercio y género, para intercambiar estudios y fomentar asociaciones.

Entre las principales entidades que forman parte del Centro figuran la OCDE, la UNCTAD, el FMI, el Banco Mundial, el ITC, la Comisión Económica de las Naciones Unidas para América Latina y el Caribe, el Programa de Cátedras OMC y prestigiosas universidades.



El Centro puede ayudar a los Miembros de la OMC a dar respuesta al llamamiento ministerial —plasmado en la nueva declaración— en pro de iniciativas de investigación sobre los instrumentos de política comercial con miras a aumentar la participación y el liderazgo de las mujeres en el comercio.

En el Día Internacional de la Mujer, el 8 de marzo de 2021, la OMC organizó un acto virtual titulado “Mujeres líderes: por un futuro igualitario en el mundo de la COVID-19”. Los participantes dijeron que los Miembros de la OMC debían actuar rápidamente para hacer frente a los efectos desproporcionados de la crisis de la COVID-19 en las mujeres.

“La pandemia de COVID-19 ha agravado las desigualdades en todos los ámbitos, pero quizás la brecha que más profundizada se ha visto es la existente entre hombres y mujeres”, señaló la Directora General Okonjo-Iweala en su discurso con motivo del acto. El comercio puede ser una fuente de más y mejor empleo y de un mayor poder adquisitivo para las mujeres. En general, los países que están más abiertos al comercio, medido en función de la relación entre el comercio y el producto interior bruto, tienen niveles más elevados de igualdad de género, señaló.

La Unidad de Comercio y Género de la OMC ofrece formación sobre comercio y género para funcionarios públicos, recopila datos y proporciona a los Miembros de la OMC diversos instrumentos de política para ayudarlos a integrar las consideraciones de género en sus programas y políticas.

Asimismo, ha elaborado una amplia base de datos de la OMC en la que se detallan todas las disposiciones relacionadas con el género incluidas en los acuerdos comerciales.

En total, de los 500 acuerdos comerciales regionales, 104 incluyen disposiciones relacionadas con el género; algunos dedican capítulos enteros al tema. El acuerdo plurilateral sobre la reglamentación nacional en el ámbito de los servicios se convirtió en 2021 en el primer acuerdo adoptado en la OMC que incluyó una disposición sobre igualdad de género —en este caso, con respecto a los procedimientos de autorización para los proveedores de servicios—.

La Unidad colaboró con las Cátedras OMC de México, Chile y Barbados en una serie de seminarios en línea y actividades de formación en el marco del programa de comercio y género de las Cátedras. También están elaborando conjuntamente un “Manual de política comercial e igualdad de género” para que se comprendan mejor las razones por las que la integración de la igualdad de género en la política comercial reviste una importancia crucial.

El 3 de agosto, en el discurso con motivo de la puesta en marcha de un proyecto de investigación y divulgación titulado “Género y Comercio en las Américas”, la Directora General Adjunta Anabel González destacó el papel determinante de las mujeres en las actividades económicas y sociales de la región, así como la labor de la OMC en apoyo de las políticas comerciales sensibles a las cuestiones de género.





Hacer que el comercio funcione para las mujeres

Miembros del Programa de Cátedras OMC de México, Barbados y Chile establecieron en 2021, en colaboración con la Secretaría de la OMC, un proyecto que reúne actividades de investigación, elaboración de programas de estudio y divulgación sobre “Género y Comercio en las Américas”. La Unidad de Comercio y Género de la OMC colaboró estrechamente con las Cátedras OMC en este proyecto.

El proyecto consistió en una serie de seminarios sobre comercio y género que contaron con la participación de ministros, representantes permanentes ante la OMC y negociadores que trabajan en los Gobiernos de México, Chile y la Secretaría de la Comunidad del Caribe (CARICOM). Asimismo, incluyó un curso sobre “Mujeres y Comercio en las Américas”, impartido por negociadores con experiencia en lo relativo a las disposiciones sobre comercio y género en acuerdos comerciales y por representantes de organizaciones internacionales, como la UNCTAD y el Banco Mundial. Al seminario en línea, de nueve días de duración, asistieron 35 participantes de 11 países.

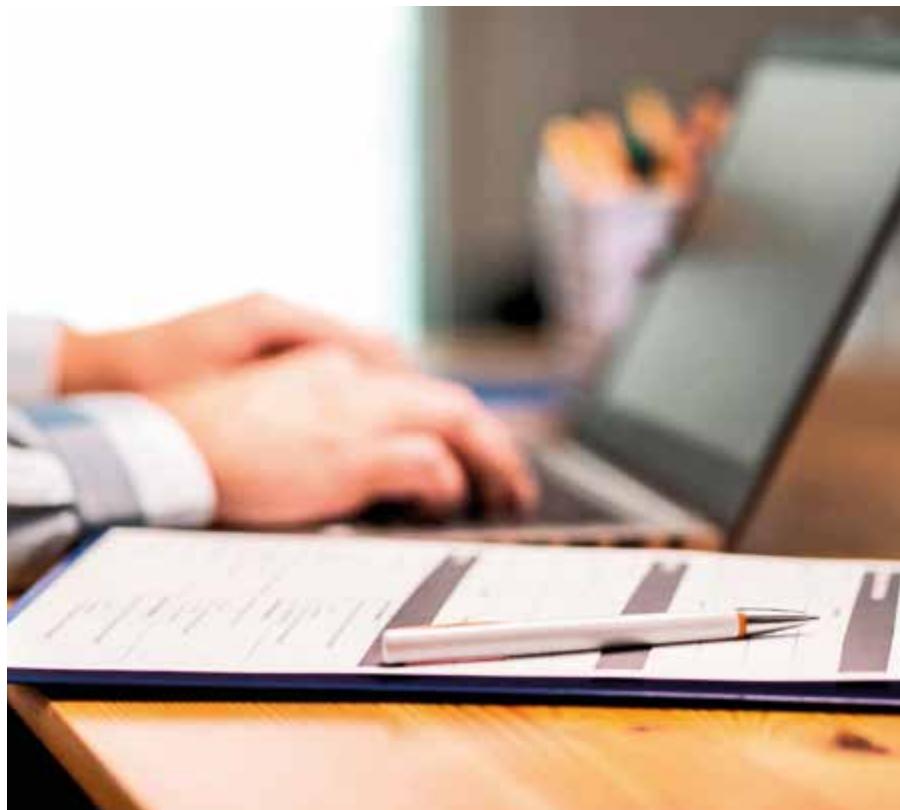
“Las perspectivas de género tienen que estar en el centro de las negociaciones internacionales. Este proyecto ofrece una oportunidad increíble para que el Programa de Cátedras OMC trabaje con los Estados Miembros y las organizaciones internacionales para lograrlo”, dijo el Embajador Chad Blackman, Representante Permanente de Barbados ante la OMC.

La Directora General Adjunta Ellard dijo: "Nunca se insistirá lo suficiente en la importancia de la investigación sobre el comercio y el género llevada a cabo bajo los auspicios de nuestro Programa de Cátedras. La OMC está tomando medidas para lograr que el comercio beneficie a las mujeres y, cuando mejora la situación de las mujeres, también mejoran las sociedades".

"El PFIM ha superado ampliamente mis expectativas, ya que me ha permitido acceder a competencias prácticas, conocimientos y experiencia de primera mano en la gestión de diversos aspectos del comercio y la labor cotidiana de la OMC. La pasantía también me permitió establecer redes, conocer a personas de diverso tipo y compartir una valiosa experiencia. El PFIM también me brindó la oportunidad de apoyar y contribuir a las actividades diarias de la Misión de Nigeria sobre diversas cuestiones en los órganos ordinarios de la OMC y su programa de trabajo. Participar en las sesiones extraordinarias de los grupos de negociación me aportó información valiosa y me permitió comprender mejor el sistema multilateral de comercio".

Fuente:
www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/anrep_s/ar22_chap8_s.pdf





Hay que hablar de empleo

E Inegi presentó los resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo del primer trimestre del año. Los datos fueron positivos y empalman perfectamente con las anécdotas de empresarios del país; es difícil encontrar trabajadores y los salarios están aumentando. Los problemas intrínsecos a nuestro mercado laboral –informalidad, subocupación, crecimiento dispar– siguen existiendo. Pero las cifras de empleo de los primeros tres meses del año muestran una recuperación casi completa del mercado laboral.

En un año, la población económicamente activa creció en más de dos millones de personas y el número de personas ocupadas aumentó en más de 2 millones 400 mil, lo que implica que ese “excedente” fue tomado de los desocupados que, en efecto, disminuyeron en prácticamente 409 mil personas. Las personas disponibles para trabajar, es decir, aquellas que no trabajan ni están buscando empleo, pero aceptarían uno si se los ofrecieran, disminuyeron en un año en casi 2.2 millones, síntoma de que este rubro –que había sido de los más afectados durante la pandemia– ya regresó al mercado.

Se incorporaron más del doble de mujeres que de hombres a la población económicamente activa –1.4 millones frente a 600 mil– y hubo más de un millón y medio de mujeres adicionales que en el mismo periodo del año pasado. De hecho, la tasa de participación femenina alcanzó prácticamente 46%, cifra que no se había visto antes en México y que empieza a estar en línea con algunas tendencias internacionales.

La subocupación –quienes ya tienen un empleo pero desean otro adicional para complementar sus ingresos– disminuyó de 9% a 7.3%, una caída de aproximadamente 700 mil personas y está cerca de ubicarse en los niveles del mundo pre covid.

La informalidad sigue. A pesar de que la tasa de informalidad mostró una ligera disminución frente a la del año pasado –55.1% frente a 55.2%–, durante el primer trimestre del año hubo un incremento de cerca de 1.2 millones de personas que trabajan sin prestaciones para tener un total de 32.2 millones ocupados de esta manera.

La informalidad, como casi cualquier variable económica, muestra enormes diferencias regionales. Si bien en el país 55 personas de cada 100 trabajan en la informalidad, en Oaxaca son 80, en Guerrero 79 y en Chiapas 74.





No es coincidencia que esos estados sean también los más pobres y los que menos crecimiento económico sostenido han tenido. En contraste están Chihuahua, Coahuila y Nuevo León con las menores tasas de informalidad. La brecha entre el sur y el norte sigue presente.

Ante un mercado laboral más ajustado, los salarios han aumentado. Los ingresos de los trabajadores formales han crecido 2.3% en términos reales, es decir, ya descontando la inflación, y los de los informales lo han hecho en 3.6%. Sin embargo, las diferencias de ingreso entre la formalidad y la informalidad siguen existiendo, los trabajadores informales ganan en promedio 35% menos que los formales.

Las cifras de empleo fueron buenas, aunque el mercado laboral aún se encuentra ligeramente debajo de la tendencia que tenía. Hay muchas preguntas que todavía necesitan tiempo para ser respondidas. ¿Estamos cerca del tope del ciclo económico? Con un mercado laboral tan ajustado, y el bajo desarrollo de capital humano actual, ¿será el país capaz de aprovechar la oportunidad del nearshoring? ¿Habrá algo que se pueda hacer para cerrar la brecha regional? Muchas dudas, pero por el momento, muy buenos datos.

Fuente:
www.imco.org.mx/hay-que-hablar-de-empleo/



En México hay talento

El nearshoring, o la reciente tendencia de relocalización de las cadenas productivas hacia países cercanos y con alianzas fuertes, representa una oportunidad para que México atraiga más inversión extranjera y obtenga beneficios económicos, como la generación de empleo.

Si bien las empresas internacionales pueden traer consigo profesionistas especializados, la legislación en México restringe la proporción de trabajadores extranjeros que los empleadores pueden contratar a no más de 10% de los técnicos y profesionales. De esta manera, la disponibilidad de talento se vuelve un aspecto fundamental para atraer y retener inversión. Pero, ¿cuánta población disponible para trabajar hay en el país y qué características tiene?

Actualmente hay cerca de 1.6 millones de mexicanos en búsqueda de empleo. Los datos muestran que, a pesar de que varios de ellos son relativamente jóvenes y están preparados, siguen en espera de una oportunidad de empleo. Poco más de una tercera parte de las personas sin empleo tienen entre 15 y 24 años y 55 % de ellos cuentan con educación media superior y/o superior.

Además de los trabajadores desocupados, hay otros 5.4 millones de personas, principalmente mujeres, que desean trabajar pero han desistido de buscar empleo por considerar poco probable el encontrar uno adecuado a sus posibilidades. La mitad de este grupo de personas son jóvenes con alta escolaridad. 5 de cada 10 personas disponibles para trabajar tienen menos de 25 años y 54 % de ellos terminaron la preparatoria, como mínimo.

Buena parte de la oferta laboral disponible en México se compone de gente joven y bien preparada, que representa un potencial sin aprovechar, pues podría aportar su talento y habilidades a la economía. El reto es, entonces, captar la mayor cantidad de inversión que posibilite la incorporación de este talento disponible al mercado laboral, para aprovechar la oportunidad de potenciar el crecimiento económico que representa el nearshoring.

El desafío no es menor si se consideran las condiciones que hacen falta en el país para atraer tanto a las empresas como a los trabajadores, y para propiciar el buen funcionamiento del mercado laboral. Por un lado, es fundamental generar un ambiente más propicio para hacer negocios y restituir la confianza de los inversionistas, para lo cual será necesario que el Gobierno Federal deje de obstaculizar la inversión privada con acciones como la cancelación de proyectos de inversión, la falta de cumplimiento de los contratos y la toma de instalaciones privadas.





Por el lado de los trabajadores, habrá que atender las dificultades que muchos de ellos enfrentan para incorporarse al mercado laboral y por las cuales permanecen sin trabajo o desanimados para buscarlo. Por ejemplo, la falta de un sistema nacional de cuidados, así como la adopción de esquemas de trabajo flexible en las empresas, impiden que muchas mujeres que desean trabajar y cuentan con la preparación para hacerlo se incorporen y permanezcan en el mercado laboral.

Además, el mejoramiento de las condiciones laborales a partir de la reducción de la informalidad y el aumento de la productividad, que implique una mayor remuneración, es fundamental para incentivar la participación de los trabajadores.

La falta de talento no será impedimento para que México aproveche el nearshoring, pero el beneficio de la generación de más y mejores empleos no ocurrirá de forma automática y dependerá de la medida en que se generen las condiciones necesarias para atraer e incorporar el capital humano disponible, hasta ahora desaprovechado.

Fuente:
www.imco.org.mx/en-mexico-hay-talento-falta-aprovecharlo/



SÉ UNO DE LOS
10 MEJORES LÍDERES
DE TU SECTOR



GARANTIZA TU ÉXITO,
TRABAJA CON LOS MEJORES