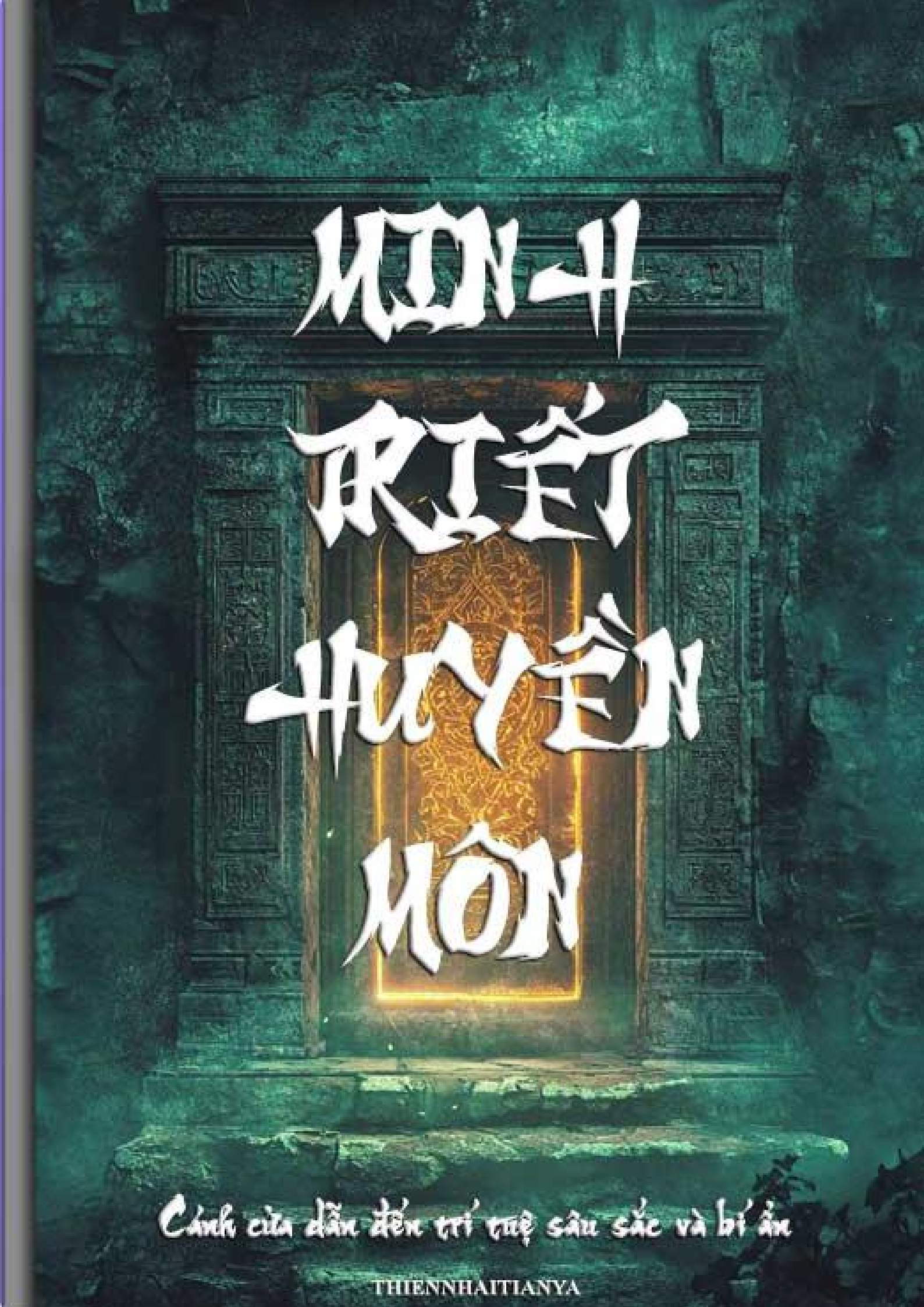




MÔN 4 RIẾT HUỖN MÔN

Cánh cửa dẫn đến trí tuệ sâu sắc và bí ẩn

THIENNHAI TANYA

Mục lục

Phần 1	16
Gây rắc rối cho người khác là cách để xích lại gần nhau hơn	17
Những gì công chúng cho là đúng sẽ không giúp bạn sống một cuộc sống tốt đẹp.	18
Giữ khoảng cách với những người có thân hình nguy hiểm	20
Thùng rác miễn phí có giá rẻ	21
Muốn giữ được tiền thì phải tôn trọng đạo trời.	22
Một mối quan hệ lành mạnh là giữ khoảng cách thích hợp	23
Người biết ước mơ thì có thể yêu và kiếm tiền	24
Sự thoải mái sẽ hủy hoại một con người	27
Người xấu hổ khi nói đến tiền bạc không thích hợp để kinh doanh	29
Sự miễn cưỡng là một loại tiêu thụ nội bộ cảm xúc	30
Không sẵn lòng là một loại ma sát nội tâm cảm xúc	32
Không chỉ hôn nhân mới cần sự kết hợp tốt	33
“Bất đắc dĩ” và “hoài niệm” là một trong những trở ngại lớn nhất cản trở việc thay đổi vận mệnh của bạn	34
Hai trở ngại lớn để làm giàu	36
Yêu một người có suy nghĩ yếu đuối có thể dẫn đến bất hạnh	37
Hãy bảo vệ năng lượng của chính bạn	39
Giao tiếp với người khác và kiếm tiền đòi hỏi những cảm xúc và thái độ thích hợp	41
Cảm hứng chiến đấu với muỗi	45
Người cao thượng chỉ là kem trên bánh, không phải là người giúp đỡ lúc khó khăn	46
Tại sao người khác không sẵn lòng giúp đỡ bạn? Có phải những người khác quá thờ ơ?	47
Muốn người khác giúp đỡ thì phải biến họ thành “cộng đồng cùng chung lợi ích”	48

Mục lục

Cái giá của việc không thể ngăn chặn tổn thất kịp thời	49
Sự nhầm lẫn là trở ngại cho sự giàu có	50
Khi có những trạng thái này trong mối quan hệ, cần ngăn chặn tổn thất kịp thời	51
Tâm lý vương mắc, tính toán sẽ không đem lại kết quả tốt	52
Một mối quan hệ lành mạnh không phải là những đòi hỏi từ một phía	54
Giữ kín bí mật của mình là giữ an toàn cho bản thân	57
Cảnh giác với lời khen	58
Bảo vệ năng lượng của bản thân	58
Không nên quá hiền lành	59
Làm nhiều việc mà bản thân không thích	60
Kinh nghiệm là người thầy tốt nhất	61
Giao tiếp xã hội lành mạnh không phải là hám lợi	62
Kết giao với người yếu kém hơn, chịu thiệt là điều tất yếu	63
Không có nhiều cái gọi là tình yêu đích thực	65
Yếu tố quyết định sâu xa của mối quan hệ và tình cảm	66
Tại sao một số người khoe giàu lại gặp rủi ro?	67
Những nguyên lý mà người làm "người tốt bụng" mãi mãi không thể hiểu được	68
Không trả lời là từ chối	69
Dám nói "không"	69
Nguyên nhân tan vỡ mối quan hệ	69
Khoảng cách phù hợp tạo nên vẻ đẹp	70
Nói tốt là cách rẻ nhất để tiếp thị bản thân	71
Yêu thương của động vật nhỏ thật trong sáng.	72

Mục lục

"Chấp nhận sự giúp đỡ của người yếu hơn phải trả giá rất lớn.	73
"Đặt ra quy tắc là để bảo vệ lợi ích của cả hai bên.	74
Làm nhiều việc để bản thân có giá trị,	75
Tự cảm thấy xúc động là rất rẻ tiền	76
Trực tiếp và hiệu quả nhất	76
Muốn giá trị không bị giảm, đừng quá tốt với người khác	77
Đánh giá cao con người sẽ bị tổn thương.	79
Để lộ nhu cầu, dễ bị lợi dụng	80
Càng trưởng thành, càng ít than phiền	80
Khi may mắn không tốt, không nên đưa ra quyết định lớn.	81
Kẻ ngốc và người thông minh	82
Nếu bạn tập trung vào "tiền", bạn sẽ thường không kiếm được tiền	84
Không phải ai cũng phù hợp để ăn chay	86
Nếu bạn đang sống không tốt, hãy thử thay đổi tư duy cũ	87
Càng thích tôi càng phải giữ khoảng cách	88
Những người hay nghi ngờ và do dự thường gặp vận rủi về tài chính	89
Vạch ranh giới rõ ràng giữa các thể chất nguy hiểm	91
Tôi luôn cảm thấy những người khác bị cắt tội đều là những người tội nghiệp	91
Nếu bạn không tàn nhẫn với chính mình thì cuộc sống sẽ tàn nhẫn với bạn	92
Dù bạn có học bao nhiêu đi nữa thì cũng vô ích nếu bạn không biết cách bán hàng.	93
Không có sự đồng cảm thực sự	95

Mục lục

Chuyển đổi thông tin cũng là một khả năng	96
Tại sao những người khốn khổ lại thường xui xẻo hơn?	97
Tại sao người có quyền lực không muốn đối phó với người nghèo?	99
Tại sao bạn luôn có một khoảng thời gian tồi tệ?	101
Đừng phủ nhận bản thân vì một mối quan hệ thất bại	103
Cho phép kẻ yếu bước vào môi trường của mình tương đương với hàng ngàn quả bom vô hình	104
Rất yêu thích việc học, tại sao lại không kiếm được tiền?	104
Sự chân thành là kỹ năng xã hội có chi phí thấp nhất	106
Nhãn là danh tính của bạn. Không có nhãn thì rất khó để ghi nhớ	108
Giá trị cảm xúc phải trả giá như thế nào	109
Được những người không có khả năng chi trả công nhận thì vô nghĩa	110
Làm thế nào để người khác cảm thấy bạn cao cấp	111
Phần 2	113
Quan hệ xã hội cần dựa trên quy tắc	114
Trưởng thành	115
Cắt đứt là một cách tự bảo vệ bản thân	116
Bí quyết của việc nổi giận	117
Đừng đợi đến khi mọi thứ đều hoàn hảo rồi mới bắt đầu	118
Sức mạnh của tự ám thị	120
Càng trưởng thành càng phải biết giảm bớt	121
Giúp đỡ những người yếu thế tốn kém và đầy rủi ro	122
Xác định đúng vị trí của mình	122
Thức tỉnh và nhận thức	123
Sự khác biệt giữa người với người	124
Cách xây dựng và duy trì mối quan hệ chất lượng cao	125

Phần 1



Gây rắc rối cho người khác là cách để xích lại gần nhau hơn

Trong mối quan hệ, chúng tôi luôn nói rằng các cô gái nên gây một chút rắc rối cho các chàng trai. Hãy để anh ấy giúp bạn làm điều gì đó. Bằng cách này, anh ấy sẽ cảm thấy mình có giá trị và kích thích mong muốn được bảo vệ bạn. Ngay cả khi đôi lúc bạn thực sự không cần sự giúp đỡ của anh ấy, hãy cứ tạo ra cơ hội để anh ấy thể hiện

Hãy bận rộn, nhưng cũng cố tình tạo ra một số cơ hội để gắn kết. Điều này cũng áp dụng cho các mối quan hệ khác, nơi nhiều người thường lo sợ làm phiền người khác và né tránh. Khi bị từ chối, họ sợ phải nợ ân huệ, nhưng thực tế, việc "làm phiền" người khác có thể được nhìn nhận từ một góc độ khác, như cách tạo ra giá trị hoặc cơ hội gắn kết được nguyện trang.

Nhưng bạn cần làm chủ cách thức, thái độ và kỹ năng của mình, đồng thời đừng để người khác cảm thấy rằng họ đang bị coi là điều hiển nhiên. Đừng giao cho người khác một "ân huệ" quá khó khăn, vượt ngoài khả năng của họ.

Một số người không muốn làm phiền người khác vì họ ngại gặp rắc rối hoặc sợ rằng việc làm phiền đồng nghĩa với việc mang nợ ân huệ. Do đó, những người "gây rắc rối" thông minh cần biết định vị bản thân một cách phù hợp, cân bằng mối quan hệ của mình với người khác và khéo léo duy trì sự tương tác.

Việc làm phiền người khác thực chất là một cách để thúc đẩy các mối quan hệ, miễn là bạn biết cách đáp lại và không khiến người khác cảm thấy bị lợi dụng. Nếu bạn khiến họ cảm thấy việc giúp đỡ là điều tất nhiên, hoặc đối xử với họ như một công cụ miễn phí, thì sự "gây rắc rối" đó không còn là thúc đẩy mối quan hệ nữa. Ngược lại, nó sẽ dần hủy hoại mối quan hệ.

Những gì công chúng cho là đúng sẽ không giúp bạn sống một cuộc sống tốt đẹp

Con người càng có đạo đức thì trên thực tế lại càng kém sung túc, bởi đạo đức và bản chất con người vốn dĩ khác nhau. Có hai bộ quy tắc tồn tại song song. Nếu một người có giá trị đạo đức quá mạnh mẽ, khả năng sinh tồn của anh ta sẽ không cao, bởi điều này không phù hợp với bản chất con người, hoặc sẽ hạn chế khả năng phát triển và hoàn thiện của anh ta.

Nhìn từ góc độ thực tế, khi môi trường sinh ra và môi trường sống của một người rất nghèo nàn, anh ta không thể sống, làm người hay hành động theo những điều được gọi là “tốt” trong mắt công chúng. Anh ta khó có thể vươn lên, bởi những lý thuyết mà dư luận cho là đúng thường không phù hợp với “Đạo”.

Bạn có thể nghĩ rằng mình đã được một số người công nhận và khiến họ xem bạn là người tốt bụng, hào phóng. Nhưng thực tế, bạn đang đi chệch khỏi “Đạo”. Càng đi xa khỏi con đường đó, bạn sẽ càng khó sống tốt hơn.

Ngược lại, những người bị dư luận cho là không tốt, vô đạo đức, hoặc cho rằng giá trị của mình khác biệt với chuẩn mực công chúng thường lại sống tốt hơn. Bởi lẽ, những điều mà công chúng cho là đúng đôi khi không phản ánh đúng bản chất thực tế của cuộc sống.

Đó là biểu hiện của một nền văn hóa yếu kém. Trên thực tế, nếu muốn sống tốt, chúng ta cần học hỏi từ một nền văn hóa mạnh mẽ.

Con người cần phải trải qua khó khăn để trưởng thành. Không phải ai cũng được dạy dỗ đầy đủ. Một số người, nhờ khả năng hiểu biết sâu sắc, đã quan sát và học hỏi từ người khác. Bản thân mỗi người cũng có thể tự giác ngộ, nhưng phần lớn những người không có trình độ hiểu biết cao thường phải trải qua nhiều khó khăn và thất bại.

Chính sau những đau khổ và mất mát, họ mới có thể giác ngộ và đạt được sự trưởng thành về tâm trí. Khi một người bình thường, với xuất thân nghèo khó và không có gì trong tay, muốn thay đổi vận mệnh của mình, điều đó đòi hỏi họ phải kiên trì, học hỏi và sẵn sàng đối mặt với thách thức.

Bạn phải đập vỡ khuôn mẫu cũ của bản thân và vứt bỏ nó, tức là thay đổi hoàn toàn diện mạo và tư duy của mình. Trong một môi trường thiết thời, nhiều thứ thường bị hạn chế, phân chia rõ ràng đúng sai, đen trắng. Nếu bạn chỉ làm những gì công chúng cho là đúng, và chấp nhận rằng mọi người trong môi trường đó đều như vậy còn bạn không thể khác đi, thì bạn sẽ mãi không thoát ra được.

Khi môi trường không tốt, con người trong môi trường đó cũng khó tốt lên. Ví dụ, người giàu có thể kiếm tiền bởi họ nhìn thấy và làm được những điều mà người bình thường không thể. Chính nhờ khả năng đó, họ mới tạo ra cơ hội để phát triển.

Bạn không thể giải quyết các vấn đề hiện tại bằng những điều kiện hiện tại. Bạn phải đứng ở một tầm cao hơn, nhìn nhận từ một góc độ và tư duy cao hơn. Ví dụ, nếu một sinh viên chưa tốt nghiệp được giao làm quản lý cửa hàng trong một môi trường đầy thách thức, anh ta sẽ phải đối mặt với nhiều mâu thuẫn. Để vượt qua, tư duy và nhận thức của anh ta cần vượt trội so với hầu hết mọi người trong môi trường đó. Tuy nhiên, chỉ hiểu biết là chưa đủ, bởi những người anh ta làm việc cùng vẫn chịu ảnh hưởng của môi trường và trình độ đó.

Nếu họ không hiểu các quy tắc hay cách làm việc, chắc chắn sẽ nảy sinh mâu thuẫn. Trong khi đó, anh ta không thể dễ dàng thoát khỏi môi trường ấy và có nguy cơ bị cô lập. Vì vậy, trong quá trình làm việc, anh ta cần linh hoạt hơn. Ban đầu, anh ta có thể nhận ra nhiều vấn đề sai trái trong môi trường đó, nhưng không thể phủ nhận tất cả một cách trực diện. Thay vào đó, anh ta cần từ từ đưa những giá trị và ý tưởng của mình vào, cải thiện môi trường một cách dần dần.

Điều này đồng nghĩa với việc, đôi khi, anh ta cần có những hành động khiến người khác cảm thấy rằng anh ta đang hòa đồng với họ. Nhưng thực tế, anh ta phải luôn giữ sự tỉnh táo, sử dụng những cách thức tinh tế để tạo ra sự thay đổi mà không gây ra phản ứng tiêu cực mạnh mẽ từ môi trường xung quanh.

Quá trình này đòi hỏi bạn từ từ phá vỡ một số điều cũ và dần dần xây dựng những giá trị hoặc nền tảng của riêng mình, đồng thời chờ đợi một cơ hội thích hợp.

Chỉ khi đột ngột bút phá và thoát ra khỏi môi trường đó, bạn mới có thể vượt qua được các rào cản và hệ thống phân cấp đã tồn tại. Điều này không chỉ đòi hỏi sự kiên nhẫn và chiến lược mà còn cần lòng dũng cảm và tầm nhìn xa để nắm bắt cơ hội đúng lúc

Giữ khoảng cách với những người có thân hình nguy hiểm

Khi đối mặt với những người ở tầng lớp thấp hơn, bạn nên thể hiện sự tôn trọng cơ bản, nhưng đừng quá lịch sự đến mức khiến mối quan hệ trở nên mất cân bằng. Việc quá nhún nhường có thể làm đối phương mất đi ý thức về ranh giới và tỷ lệ.

Do trình độ phát triển, học vấn và hoàn cảnh sống của mỗi người khác nhau, sự hiểu biết về thế giới cũng có sự khác biệt rất lớn. Sự khác biệt trong suy nghĩ và nhận thức dẫn đến những khoảng cách ở từng cấp độ. Những người ở cùng cấp độ thường có thể nhìn nhận và đánh giá các vấn đề theo những cách tương đồng, trong khi đó, phản ứng của họ trong cùng một tình huống có thể hoàn toàn khác so với những người ở cấp độ khác.

Tầng lớp càng thấp, bản chất con người càng dễ mất kiểm soát khi đứng trước lợi ích. Điều này xuất phát từ nhận thức hạn chế do môi trường sống và những bản năng xấu bẩm sinh. Không phải ai cũng có khả năng nhìn nhận xa hơn hiện tại. Thông thường, họ chỉ tập trung vào những lợi ích trước mắt.

