



Yatırım Rehberi

Tecrübe ile Güçlenen Liderlik

Golden Partner, profesyonel ve vizyoner yönetici kadrosunun liderliğinde emin adımlarla ilerliyor.

Uzmanlık alanlarımız, sektörel deneyimlerimiz ve yıllara dayanan şirket tecrübemiz birleştiğinde; satışa sunduğumuz her gayrimenkul, müşterilerimiz için yalnızca bir yatırım olarak kalmıyor, **güvenin, istikrarın ve yüksek kalitenin** bir göstergesi haline geliyor.



Ön Söz

Değerli iş ortaklarımız ve yatırımcılarımız,

Golden Partner markamızı **2009 yılında kurarken**, gayrimenkul sektöründeki klasik danışmanlık yaklaşımını değiştirmeyi ve eksik olan kurumsallaşma ihtiyacını karşılamayı hedefledik. Amacımız; alım, satım ve kiralama işlemlerinin ötesinde, yatırımcıya gerçek anlamda "danışmanlık" sunan, **bilgiye, uzmanlığa ve güvene dayalı bir hizmet** modeli oluşturmaktır.

Bugün geldiğimiz noktada; uzman ekibimizle, **konut, ticari gayrimenkul, arsa/proje geliştirme, proje satış yönetimi, mağaza kiralama, şerefiyelendirme ve değerlemeye** kadar uzanan geniş bir yelpazede çözüm ortaklığı sunuyoruz. Gayrimenkulü sadece bir işlem olarak değil, stratejik bir yatırım ve uzun vadeli bir değer olarak görüyoruz.

2022'de hayata geçirdiğimiz Golden Partner International markamızla uluslararası arenada da güçlü bir konuma ulaştık. Golden Visa ve yatırım yoluyla oturma/vatandaşlık programları kapsamında, dünya genelindeki inşaat projelerinin Türkiye'deki satış ve pazarlama süreçlerini yönetiyor, yatırımcılarımıza küresel fırsatlar sunuyoruz. Projeleri yalnızca katalog üzerinden değerlendirmiyor; bizzat **giderek yerinde inceliyor, denetliyor ve güvenilirliğini test ediyoruz**. İş ortaklığı kuracağımız inşaat şirketlerini seçerken ise finansal geçmişlerini ve teslim kabiliyetlerini titizlikle analiz ederek yalnızca güçlü ve güvenilir organizasyonlarla çalışıyoruz.

Bizi başarıya taşıyan en önemli unsurun, ekip ruhumuz olduğuna inanıyorum. **Kendilerine buradan teşekkürü borç bilirim**. Bizim için başarı; yalnızca sonuçlanan işlemler değil birlikte büyüdüğümüz iş ortaklıklarıdır. **Daha nicelerine, güvenle...**

Saygılarımla,

Okan Ersan

Genel Müdür - Golden Partner



Biz Golden Partner'ız...

İster mal sahibi olun ister müteahhit ister yatırımcı ister kiracı olun,
Biz Golden Partner olarak sizinle **altın değerinde bir birliktelik** yapmak
için buradayız!

15+ | 20+ | 5+

Yıl Deneyim

Proje Yönetimi

Ülke Satışı

“

Birlikte büyüyor, birlikte başarıyoruz. Güven, deneyim ve kararlılıkla çıktığımız bu yolda, her adımda sizinle ilerliyoruz. Geleceği birlikte şekillendiriyoruz.

Değerlerimiz

Sürdürülebilir başarılarımızın temelinde, ilk günden bu yana koruduğumuz **müşteriye verdiğimiz güven duygusu ve profesyonel iş anlayışımız** gibi değerlerimiz var.



Golden Partner ile çalışmak; güvene dayalı, şeffaf ve profesyonel yatırım deneyimi sunar.

Güven

Gayrimenkul sektörünün en güvenilir iş ortaklarından biri olmaktan gurur duyuyoruz. Tüm ilişkilerimizi; **şeffaflık, dürüstlük ve etik kurallar** üzerine inşa ederiz. Güven temelli yaklaşımımız sayesinde müşterilerimizle uzun soluklu ilişkiler kurar, süreç boyunca beklentilerin ötesinde performans sergileriz.

Uzmanlık

Bu işin uzmanı biziz! Ekibimizde yer alan her bir kişi, kendi alanında derin bilgi ve deneyime sahiptir. Bugüne kadar yürüttüğümüz yüzlerce işlem sayesinde; **gayrimenkul hukuku, tapu süreçleri, ilgili mevzuatlar ile konut ve ticari gayrimenkul işlemlerinin yönetimi** konusunda güçlü bir bilgi birikimi oluşturduk. Her adımı, uzmanlığımız ve süreç hâkimiyetimizle profesyonelce yönetiyoruz.

Ekip Gücü

Golden Partner çatısı altında uyumlu ve yüksek performansla çalışan bir ekibimiz var. Her ekip üyemizin Golden Partner değerlerini benimseyip aynı hedefe ilerlemesi bizim için önemli. Tecrübe ve birikimimizi ekip arkadaşlarımızla paylaşıyoruz; çünkü biliyoruz ki gerçek başarı **bireysel değil, ortak emekle doğar**.

Verimli Çalışma

Verimli çalışmayı seviyoruz. Golden Partner bünyesinde yürüttüğümüz her iş, planlı, disiplinli ve sonuç odaklı bir yaklaşım ile ele alınır. Müşterilerimize karşı sorumluluğumuz; **doğru, hızlı ve kaliteli hizmet** sunmamızı gerektirir. Bu nedenle verimlilik, sadece çalışma biçimimiz değil, benimsediğimiz temel prensiplerden biridir.

Profesyonel Hizmetler

15 yıllık güven ve müşteri memnuniyetine dayalı şirket varoluşumuzla; bugün Ankara merkezli ofislerimizde gayrimenkul yatırımdan **proje geliştirmeye, satış yönetiminden uluslararası danışmanlığa uzanan** geniş bir alanda faaliyet gösteriyoruz. Her adımda güveni, uzmanlığı ve sürdürülebilirliği esas alarak yatırımcılarımız ve iş ortaklarımız için kalıcı değerler üretiyoruz.

1 Proje Satış / Kiralama

Karma inşaat projelerinde, satış ve kiralama süreçlerinin tamamında profesyonel danışmanlık hizmeti sunuyoruz.

2 Uluslararası Yatırım

İngiltere, Yunanistan ve Birleşik Arap Emirlikleri başta olmak üzere Dünya'nın öne çıkan ülkelerinde yatırım fırsatlarını sizlerle buluşturuyoruz.

3 Aracılık Hizmetleri

İkinci el konut, ofis, ticari gayrimenkullerde ve arsalarda, alım-satım süreçlerini güven ve uzmanlıkla yönetiyoruz.

4 Değerleme ve Geliştirme

Gayrimenkullerinize özel değerlendirme, geliştirme ve stratejik yatırım planlama hizmetleri sağlıyoruz.

Proje Satış ve Kiralama

Karma inşaat projeleri, bir şehre yalnızca yeni yapılar kazandırmakla kalmaz; o şehrin yaşam kültürünü ve bölgenin değer algısını yeniden şekillendirir. Doğru arsa üzerine inşaa edilen inşaat kalitesi yüksek, mimarisi değerli ve aynı zamanda kullanıcı dostu projeler, bulunduğu bölgeye hem ekonomik hareketlilik kazandırır hem de uzun vadeli değer katar.

Şirketimizin büyüme stratejisinde kritik bir rol üstlenmiş olan bu departmanımız, 2019 yılından bu yana, Ankara'nın hatırı sayılır inşaat projelerinde yetkili gayrimenkul satış ve kiralama şirketi olarak hizmet vermemizi sağlamıştır.

Süreç; arsa sahipleri, müteahhit, yatırımcılar, kiracılar ve bizim aramızda kurulan doğru ilişki ve güven ortaklığına dayanır. Yönettiğimiz tüm projelerde hedefimiz; yalnızca alan kiralamak veya bağımsız bölüm satmak değil, projeye değer katan bir ticari model oluşturmak ve tüm paydaşların yatırım geri dönüşünü maksimum seviyeye taşımaktır.

AVM yönetimi geçmişim ve perakende sektöründeki tecrübemin bu departmana katkısı çok diyebilirim. Markaları, operasyonel ihtiyaçları ve pazar dinamiklerine göre konumlandırmak önemli. Mevcut ekonomik koşullarda yatırım maliyeti ve geri dönüşleri ile kira ve ortak gider ödemeleri ancak sürdürülebilir doğru kiralamalar söz konusu olduğunda hayata geçebiliyor.

Satış ofisi yönetimi konusunda da oldukça tecrübeli bir ekibimiz var. Satış ofisini sıfırdan kuruyor, proje için doğru pazarlama stratejilerini belirleyerek hedef kitlemizi tanımlıyoruz. Şerefiyelendirme çalışmaları, satış eğitimleri, satış sözleşmeleri ile satış sonrası teslim sürecine kadar yatırımcı ile işbirliği halindeyiz.

Sonuç olarak Golden Partner olarak, karma projelerde yalnızca satış ve kiralama süreci yürütmüyoruz; projenin değerini yönetiyoruz.

Eda Feyzibeyoğlu Ersan
Proje ve Kiralama Müdürü



Tamamladığımız her proje bizim için yeni bir başarı hikâyesi



Proje Satış ve Kiralama Süreçleri

*Etaplı satış, doğru marka karması,
doğru fiyatlandırma.*





BEYTEPE
1923

Beytepe 1923

Beytepe, Ankara

95.000 M² İnşaat Alanı
217 + 82 Birim
Yapılı Daire
Yapısız Cadde Mağazası



POINT
ÇAYYOLU

Point Çayyolu

Çayyolu, Ankara

6.477 M² İnşaat Alanı
36 Birim
Yapısız Cadde Mağazası



ROTA
incek

Rota İncek

Alacaatlı, Ankara

26.285 M² İnşaat Alanı
120 Birim
Yapısız Ofis ve
Cadde Mağazası



ANADOLU
1919

Anadolu 1919

Yenimahalle, Ankara

35.000 M² İnşaat Alanı
100 + 56 + 15 Birim
Yapılı Daire, Ofis,
Yapısız Cadde Mağazası



312
VISTA

312 Vista

Söğütözü, Ankara

23,226 M² İnşaat Alanı
22 Birim
Yapılı Kiralanabilir Ofis



NOKTA ANKARA
REZİDANS | OFİS | CADDE

Nokta Ankara

Çayyolu, Ankara

60.000 M² İnşaat Alanı
177 Birim
Yapılı Daire
Yapısız Cadde Mağazası



SUNSET
İNCEK

Sunset Incek

İncek, Ankara

50.000 M² İnşaat Alanı
139 Birim
Yapılı Daire,
Yapısız Cadde Mağazası



incek
VEEV

İncek Veev

İncek, Ankara

11.000 M² İnşaat Alanı
22 Birim
Yapılı Villa

Uluslararası Yatırım

Golden Partner International olarak, 2022 yılında kurduğumuz Uluslararası Gayrimenkul Yatırım Departmanımız, Türkiye'deki yatırımcıların dünya çapında güvenilir, yasal ve stratejik gayrimenkul yatırımlarına ulaşmasını sağlamaktadır. Yatırım Yoluyla Vatandaşlık (CBI) ve Yatırım Yoluyla Oturma (RBI / GOLDEN VISA) programları kapsamında **Dünya'nın dört bir yanından inşaat projelerinin** Türkiye satış yetki sözleşmelerini imzalayarak **Türkiye'deki satış / pazarlama sürecini** yönetiyoruz.

Yunanistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Karadağ ve Birleşik Krallık başta olmak üzere; güçlü yerel partnerlik ağlarıyla geliştirdiğimiz modelimiz sayesinde hem bireysel hem de kurumsal yatırımcılar için tek merkezden tüm süreç yönetimi sağlıyoruz.

Dünya hızla küreselleşiyor, bilgiye erişim hiç olmadığı kadar kolaylaşıyor. Ancak tüm bu erişilebilirliğe rağmen, yurtdışında gayrimenkul yatırımı söz konusu olduğunda **yatırımcı için en kritik unsur hâlâ "güven"dir**. Yatırımcı; proje güvenilirliği, ülke mevzuatı, tapu ve hukuki süreçler gibi belirsizlik içeren adımlarda risk almak istemiyor. İşte tam da bu noktada Golden Partner'ın gücü devreye giriyor. Sürecin her aşamasında **şeffaflık prensibiyle hareket ederek**, yatırımcının karşısına tek muhatap olarak çıkıyor, tüm operasyonu baştan sona yönetiyor ve karar alma sürecini güvenli, anlaşılır ve kontrol edilebilir hale getiriyoruz.

Hizmetlerimiz

- Uluslararası Gayrimenkul Satışı (Konut, Ticari, Proje Bazlı)
- Golden Visa / Oturma – Vatandaşlık Programları Danışmanlığı
- Proje Pazarlama ve Satış Temsilciliği
- Hukuki ve Tapu Süreç Koordinasyonu (Noter, Banka, Vergi, Tercüme, Resmi Daire Danışmanlığı vb.)
- Yatırım Sonrası Mülk Yönetimi ve Kiralama Hizmetleri

Bizim için önemli olan, yalnızca bir gayrimenkul satışı gerçekleştirmek değil; yatırımı sonuçlandırmak, **kazanca dönüştürmek ve uzun vadeli bir değer** yaratmaktır.

Golden Partner'ın uluslararası vizyonu, Genel Müdürümüz **Okan Ersan'ın liderliğinde oluşturulan** yurt dışı hizmetler departmanı tarafından yürütülmektedir.

Yurt Dışı Gayrimenkul Satış Süreçleri

Yurtdışı yatırımınız bizimle güvende..

1. İhtiyaca Yönelik
Ülke Belirleme



2. Proje/Gayrimenkul
Seçimi



3. Hukuki ve Mali
Danışmanlık



4. Satın Alma
Süreçleri



5. Teslim ve
Sonuçlandırma



6. Mülk Yönetimi ve
Kiralama Hizmeti

Dünya Çapında Güvenilir Yatırım Deneyimi.

İngiltere, Yunanistan, Karadağ, Türkiye ve BAE'de uzman ekibimizle;
proje seçimi, satın alma, hukuki süreçler ve oturma/golden visa
adımlarınızı profesyonel bir şekilde yönetiyoruz.

İngiltere

Yunanistan

Karadağ

Türkiye

Ankara'dan Global Yatırıma

Tüm yurtdışı gayrimenkul yatırım süreçlerinizi **Ankara merkez ofisimizden** eksiksiz şekilde yönetiyoruz.

Birleşik Arap
Emirlikleri

İngiltere

Geleceğinizi Şekillendirin.

Dünyanın en istikrarlı ekonomilerinden biri olan İngiltere, güçlü kira piyasası, yüksek yaşam standartları ve sürekli artan konut talebiyle uzun vadeli yatırımcılar için **güvenli bir limandır**.

Eğitim, finans, kültür ve teknoloji alanlarında küresel bir merkez konumunda olan ülke, dünya çapında **saygın üniversiteleri ve köklü eğitim sistemiyle** her yıl binlerce uluslararası öğrenciye ev sahipliği yapar.

Gelişmiş **ulaşım altyapısı** (metro ağları, demiryolu bağlantıları ve Londra'nın global hava ulaşım ağı) ülkeyi daima canlı tutar. Yabancı yatırımcılar için sunulan **mortgage (konut kredisi) imkânları**, gayrimenkul alımını kolaylaştırırken finansal esneklik sağlar.

Londra başta olmak üzere büyük şehirlerdeki projeler, hem yerli hem uluslararası yatırımcılar için **prestijli, güvenli ve yüksek getiri** potansiyeline sahip yatırımlar sunar.



Yunanistan



Golden Visa için Anahtar.

Avrupa'nın en popüler yatırım destinasyonlarından biri olan Yunanistan, Golden Visa Programı ile yatırımcılarına **hem yaşam hem de yatırım** açısından büyük avantajlar sağlar. Bu program sayesinde yatırımcı, **üç kuşak ailesiyle birlikte Schengen ülkelerinde serbest dolaşım hakkı, Yunanistan'da kalıcı oturma ve ücretsiz eğitim ile sağlık hizmetlerinden faydalanma** ayrıcalığı elde eder.

Eşsiz Akdeniz iklimi, turkuaz denizleri, dünya çapında tanınan mutfak ve misafirperver kültürü, Yunanistan'ı yalnızca bir yatırım değil, aynı zamanda **yaşam tarzı tercihi haline getirir**. Turizm potansiyeli, tarihi dokusu ve **Avrupa Birliği üyesi olmasıyla**, Yunanistan sürdürülebilir ve güvenli bir yatırım ortamı sunar.

Ayrıca, her geçen gün güçlenen ekonomisi ve yabancı yatırımcıya sağladığı kolaylıklarla, **Avrupa'da yaşamak ve geleceğe güvenle adım atmak** isteyenler için **ideal bir kapı niteliğindedir**.

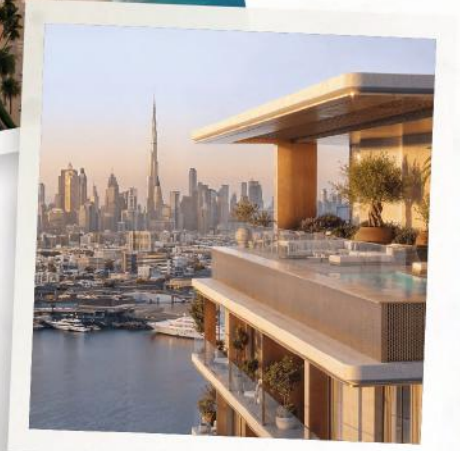
Birleşik Arap Emirlikleri

Küresel vizyon, sınırsız potansiyel.

Dünyanın en hızlı gelişen şehirlerinden biri olan Dubai, **modern mimarisi, vergi avantajları ve güvenli yatırım ortamıyla** öne çıkıyor. Esnek ödeme planları, yüksek kira getirisi ve döviz bazlı kazanç imkânı sayesinde yatırımcılara güçlü bir finansal gelecek sunan Dubai; Golden Visa programı ile uzun vadeli oturma hakkı sağlayarak yalnızca bir yatırım değil, aynı zamanda **yeni bir yaşam fırsatı** yaratıyor.

Şehrin geleceğini şekillendiren Dubai 2040 Master Planı, kenti daha yaşanabilir, sürdürülebilir ve yatırım açısından güçlü bir merkeze dönüştürmeyi hedefleyen kapsamlı bir vizyon ortaya koyuyor. Bu plan; yeni konut bölgelerinden artan yeşil alanlara, sahil düzenlemelerinden gelişen ulaşım altyapısına ve genişleyen ticari merkezlere kadar pek çok yeniliği kapsıyor.

Yatırımcılar için bu vizyon; altyapısı hızla gelişen bölgelerde erken yatırım avantajı, yüksek değer artışı potansiyeli ve istikrarlı kira getirisi anlamına geliyor. Dubai, 2040 vizyonu doğrultusunda **hem bugünün hem de geleceğin güçlü yatırım merkezlerinden** biri olarak konumlanıyor.



Karadağ

Avrupa'ya açılan kapı.

Avrupa Birliği'ne aday ülkelerden biri olan Karadağ, uygun maliyetli gayrimenkul fırsatları, doğal güzellikleri ve hızla gelişen altyapısıyla dikkat çekiyor. Adriyatik Denizi kıyısındaki eşsiz konumu, uzun yaz sezonu ve artan turizm gelirleriyle gayrimenkul değerlerini her geçen yıl yukarı taşıyor.

Kotor, Budva ve Tivat gibi kıyı şehirleri, hem tatil evi hem de **yatırım açısından yüksek potansiyele sahip** bölgeler arasında yer alıyor. Artan yabancı yatırımcı ilgisi, yeni otel ve marina projeleriyle birleşerek Karadağ'ı Avrupa'nın yükselen yıldızlarından biri haline getiriyor. Doğal, sakin yaşamla yatırım potansiyelini bir araya getiren Karadağ, **geleceğe yönelik kazançlı ve huzurlu bir yatırım** alternatifi sunuyor.



Aracılık Hizmetleri

Gayrimenkul sektörü, sürekli değişen dinamikleriyle hem büyük fırsatlar hem de önemli sorumluluklar barındırıyor. **14 yılı aşkın deneyimim** boyunca gördüm ki; başarı yalnızca satış rakamlarıyla değil, **güven inşa etmek ve kalıcı değer üretmekle** ölçülür.

Golden Partner çatısı altında yürüttüğüm 2. El Direktörlüğü görevinde hedefimiz; güçlü bir departman kurmaktan öte, sektörde fark yaratan **modern bir ikinci el gayrimenkul ekosistemi** inşa etmektir. Bu alanda **güven, şeffaflık, stratejik analiz ve profesyonel pazarlama** fark yaratır, biz de tam bu noktada devreye giriyoruz.

Biz Golden Partner olarak, bu pazardaki potansiyelin farkındayız. Tüm süreçlerimizi üç temel ilke üzerine inşa ettik:

- ✓ Güvene dayalı ilişki yönetimi
- ✓ Pazar verileri ve profesyonel analizle şekillenen stratejiler
- ✓ Modern ve etkili pazarlama teknikleri

Departmanımız; **portföy yönetimi, yatırım yönlendirmesi, danışman eğitimi ve satış stratejileriyle** bütüncül bir vizyonla çalışıyor. Hedefimiz yalnızca satmak değil; doğru değeri doğru yatırımcıyla buluşturmak ve süreç boyunca profesyonelliği korumak.

Geride bıraktığımız başarılar bize güç, hedeflerimiz ise yön veriyor. Önümüzdeki dönemde **yenilikçi çözümler, genişleyen veri tabanı ve güçlenen marka itibarıyla** sektöre değer katmaya devam edeceğiz.

Emrah Erkalp

2. El Gayrimenkul Direktörü

“

Golden Partner olarak inanıyoruz ki;
en iyi yatırımlar, doğru
rehberlik ile başlar.





İkinci El Gayrimenkul Süreçleri

Doğru fiyat, doğru alıcı.

Gayrimenkul Analizi
& Fiyatlandırma



Pazarlama &
İlan Yönetimi



Alıcı Bulma ve
Müzakere



Tapu ve Sözleşme
Süreci



Teslim/Sonuç





Danışmanlıktan Öte: Bir Değer Anlayışı

Hedeflerinizi anlamak, doğru fırsatı bulmak ve geleceğinize güvenle yön verecek güçlü, sağlam ve sürdürülebilir bir temel oluşturmak için sürecin her anında yanınızdayız.

Değerleme ve Geliştirme

Gayrimenkul sektörü, sürekli değişen ekonomik koşullar, artan rekabet ve dönüşen pazar dinamikleriyle daima dikkatli analiz gerektiren bir alandır. Bu sektörde bir **ekonomist ve değerleme uzmanı** olarak edindiğim deneyimler bana şunu gösterdi: Başarı yalnızca **doğru yatırımı bulmakla değil, doğru değeri anlamakla** başlar.

Golden Partner'da İş Geliştirme Müdürü olarak görevim, her projede finansal gerçeklerle piyasa beklentilerini buluşturan analitik bir yaklaşım geliştirmektir. Bizim için gayrimenkul değerleme yalnızca sayısal bir süreç değil; **geleceği öngörmeyi, riskleri minimize etmeyi ve yatırımcıya sürdürülebilir kazanç** sağlamayı hedefleyen bir analiz bütünüdür.

2009 yılından bu yana sektörde hizmet veren Golden Partner, deneyimi ve güvenilirliğiyle danışmanlık alanında sağlam bir yer edinmiştir. 2020'de ekibe katıldığımda hedefim, değerleme ve iş geliştirme süreçlerini güçlü bir sistemde birleştirmektir. Çünkü **doğru yapılan değerleme, yalnızca yatırımın finansal yönü değil, satış başarısını ve marka güvenini de belirler.**

Biz projelerin bugünkü değerine değil, gelecekte yaratacağı **ekonomik ve sosyal katkıya odaklanıyoruz**. Böylece her yatırımın piyasa koşullarına, kullanıcı ihtiyaçlarına ve finansal hedeflere en uygun biçimde şekillenmesini sağlıyoruz. Bu yaklaşım, yatırımcılar ve sektör için kalıcı güvenin temelini oluşturuyor.

Tüm süreçlerimizi üç ilke üzerine inşa ettik; **objektif ve veriye dayalı değerleme, pazar ihtiyaçlarına uygun stratejik proje geliştirme ve şeffaf ve güven odaklı danışmanlık**.

Departmanımız, fizibilite analizlerinden finansal modellemeye, proje konseptinden satışa hazırlığa kadar bütüncül bir bakışla çalışır. Amacımız her yatırım kararını sağlam verilere dayandırarak başarıya taşımaktır.

Şeref Danışman

İş Geliştirme Müdürü & Ekonomist



Bizim için her proje, yalnızca bir danışmanlık süreci değil; geleceğe yazılmış bir değer hikâyesidir.



Değerleme ve Geliştirme Süreçleri

Doğru analiz, doğru değer.

1

İhtiyaç Analizi

2

Pazar Araştırması
ve Fizibilite

3

Değerleme Raporu

4

Geliştirme Raporu

5

Yatırım Kararı ve
Projeye Başlama

İş Ağlarımız

Hem Yerel. Hem Küreseliz!

Güçlü iş birlikleri, kalıcı başarılar.

GYODER

Türkiye'nin Gayrimenkul Platformu

1999 yılında kurulan GYODER, Türkiye'deki gayrimenkul yatırım ortaklıklarını ve sektör temsilcilerini bir araya getiren öncü bir platformdur. GYODER, sektörün tüm bileşenlerini aynı çatı altında toplayarak yatırımcıların ve profesyonellerin etkileşim kurabileceği bir ortam sunar. GYODER, sektörel bilgiye erişim ve profesyonel bağlantılar kurma konusunda üyelerine güçlü bir zemin sunmaktadır.



Türk İş Dünyasını, Dubai'nin Kalbinde

Turkish Business Council (TBC), 2004 yılında kurulan, şirketler ve bireylerden oluşan kâr amacı gütmeyen bir organizasyondur. Türkiye ile Birleşik Arap Emirlikleri arasındaki ticari ilişkileri geliştirmeyi ve özellikle Dubai'de Türk iş dünyasının temsil gücünü artırmayı hedefler. TBC; üyelerine sektörel gelişmelere hızlı erişim, etkinliklerle iş ağı oluşturma, ticari bağlantı kurma ve pazarda görünürlük kazanma imkânı sunar.



Dünyanın Lider Emlak Ağı

70'ten fazla ülkede faaliyet gösteren, pazarda lider konumdaki 550 emlak firması ve +13 bin danışmanı bir araya getiren küresel bir emlak ağıdır. 1997 yılında ABD merkezli büyük emlak şirketleri tarafından kurulan LeadingRE, yerel gücü yüksek, bağımsız markalardan oluşan prestijli bir yapıdır. Dünya genelinde müşteri yönlendirmelerinde öncü olan ağı; kalite, iş birliği ve güven ilkeleriyle çalışır.

İletişim



Angora Evleri

Türkiye İletişim

Adres: Golden Partner Merkez Ofis, Mutlukent Mah.
Angora Evleri, Işıklar Sok. No:12/5-7 Çankaya/Ankara

E-Posta: info@goldenpartner.com.tr

Telefon: +90 312 240 6767

Referanslarımız

Güven ve iş birliğiyle büyüdüğümüz markalar.



BEYOND



EMAAR



HIDROMEK

IRTH



Kalenderler A.Ş.



LONDON SQUARE

MERAAS

MIBS group

NAKHEEL



Object 1



ORACLE



ÖZÇELİK

petlas



POINT ENERJİ

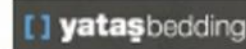


SASA POLYESTER SAN. A.Ş.



ULKEALAN





Yatırımın Altın
Standartı.



Your global Golden Partner, always...



goldenpartner.com.tr



[golden.partner](https://www.instagram.com/golden.partner)