

ALSO CONNECT'

MARS 2023 | #01

LES 3 PILIERS ALSO

Répondre aux enjeux du
marché avec une vision 360°

➔ Solution

➔ Supply

➔ Services

+60 via une seule et
même plateforme

MARQUES

ZOOM SUR LA SÉCURITÉ

DÉCOUVREZ LA SOLUTION
SKYKICK SECURITY MANAGER

PAGE 16

DOSSIER SPÉCIAL

ALSO CLOUD MARKETPLACE

Découvrez la Marketplace XaaS
la plus complète du marché.

PAGE 09



ÉDITO

Erwan Le Guen
Chief Customer Officer ALSO France

ALSO Holding AG (ALSN.SW) (Emmen/Suisse) est l'un des principaux fournisseurs de technologies pour le secteur de l'IT, actuellement actif dans 28 pays en Europe et dans un total de 143 pays dans le monde via des partenaires PaaS (Partenaires-as-a-Service). L'écosystème d'ALSO offre à environ 120 000 revendeurs du matériel, des logiciels et des services informatiques provenant de plus de 700 fournisseurs dans plus de 1450 catégories de produits. Dans un souci constant de développer une approche globale en matière de développement durable, ALSO fournit tous les services, allant de la distribution au reconditionnement, via une structure centralisée.

La division Supply englobe les offres transactionnelles en équipements et logiciels. La division Solutions accompagne les clients dans le développement de solutions informatiques personnalisées. Les offres cloud basées sur le principe de la souscription ainsi que les plateformes pour la cybersécurité, la virtualisation et l'IA sont au cœur du domaine Service.

Pleinement conscients de la place incontournable qu'occupent les offres IT dans un écosystème en constante évolution, ALSO et l'ensemble de ses équipes sont plus que jamais à vos côtés pour vous proposer des solutions différenciantes et à forte valeur ajoutée.

LES 3 PILIERS DE L'OFFRE À VALEUR AJOUTÉE D'ALSO.

➔ ALSO Solutions



"ALSO vous propose des solutions complètes de sauvegarde, de gestion des terminaux mobiles, d'infrastructure, de réseau et de sécurité. Flexibilité, digitalisation et mobilité vont encore prendre de

l'ampleur au cours des prochaines années, et nous devons considérer l'adaptabilité comme étant le maître mot de notre quotidien professionnel."

Page 5 >

➔ ALSO Supply



"Au cœur de l'activité Supply d'ALSO, notre site e-commerce bien sûr ! Véritable pivot de l'offre ALSO depuis plus de 10 ans maintenant, notre plateforme e-commerce est l'une des plus performantes du marché et

permet à nos revendeurs partenaires, de trouver pour leurs clients les bons produits, au juste prix, 24h/24 et 7j/7."

Page 7 >

➔ ALSO Services



"Opérez sereinement votre transition vers un modèle as-a-service grâce aux plateformes ALSO et nos services d'accompagnement sur mesure. En proposant ces offres essentielles à vos clients via une

plateforme cloud, vous pourrez les engager dans un processus commercial clair et ouvrir de nouvelles opportunités de croissance. "

Page 8 >

SOMMAIRE

SOLUTION + SUPPLY + SERVICES

02 ÉDITO

Erwan Le Guen, CEO ALSO France récemment nommé, partage sa vision pour ALSO France, à horizon 2024.

04 LES 3 PILLIERS ALSO

L'approche d'ALSO est basée sur trois business models distincts qui sont étroitement liés.

07 ALSO SUPPLY

Le bon produit, au juste prix. ALSO simplifie la vie (et les achats) de ses revendeurs partenaires via des fonctionnalités intuitives et innovantes.

09 DOSSIER SPÉCIAL

L'ALSO CLOUD MARKETPLACE

17 CANON : SÉRIE PIXMA

Une touche de créativité au bureau comme à la maison ! Découvrez la série Pixma et les offres promotionnelles du mois.

27 LES INNOVATIONS WEBLIB

Leader européen de la connectivité Wi-Fi, Weblib innove sans cesse pour garantir la sécurité des données pour les institutions, les entreprises et les utilisateurs.



23 LES MARQUES PARTENAIRES ALSO



06

ALSO BONUS CLUB

Obtenez des Points Bonus Club grâce à vos achats sur le site e-commerce ALSO et dépensez les sur notre boutique cadeaux.



17

ALSO CLOUD MARKETPLACE

Des milliers de services cloud disponibles, avec des fonctions de commande, d'approvisionnement, de facturation et de gestion via une seule plateforme.



ALSO FRANCE

10 avenue des Louvresses 92230 Gennevilliers
+ 33 1 47 92 62 00



WWW.ALSO.COM

ZOOM SUR LES 3 PILIERS ALSO, AU COEUR DE LA STRATÉGIE D'ENTREPRISE

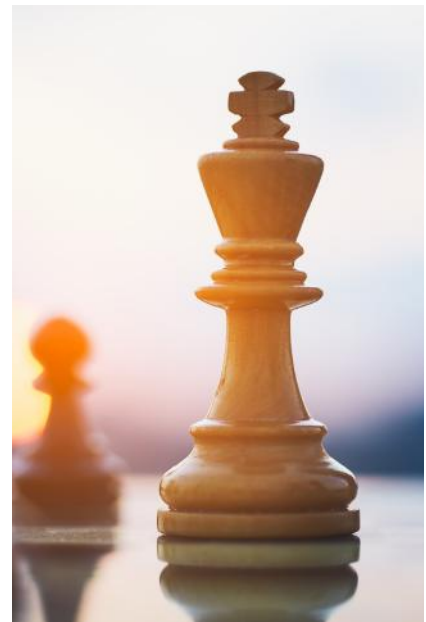
L'approche d'ALSO est basée sur trois business models distincts qui sont étroitement liés, se complètent et dont le développement unilatéral induit un effet domino bénéfique pour l'ensemble des acteurs liés à l'écosystème de l'entreprise.

ALSO Supply : Distribution de matériel, de logiciels et de services depuis plus de 10 ans

Grâce à un portefeuille d'offres constamment optimisé, à un site e-commerce innovant, à des centres de stockage répartis dans toute l'Europe et à un réseau logistique très performant, nous mettons en relation les fournisseurs et les clients de l'industrie IT.

Après avoir débuté comme distributeur de matériel pour le secteur IT, ALSO est aujourd'hui devenu fournisseur de technologies proposant des produits et services pour l'écosystème IT, couvrant ainsi les domaines d'application du cloud, de l'IoT et bien d'autres plateformes numériques.

Nous permettons aux fournisseurs d'entrer en relation avec plus de 110 000 revendeurs, qui ont eux même la possibilité de bénéficier d'une large gamme de services personnalisés dans les domaines de la logistique, de la finance et des services informatiques, ainsi que des services commerciaux traditionnels. Du développement de configurations informatiques complexes à la fourniture et à la mise à jour de matériel et de logiciels, en passant par la reprise, le reconditionnement et la revalorisation du matériel informatique, ALSO propose tous les services à partir d'une seule et unique interface, conformément aux principes de l'économie circulaire.



ALSO Solutions : Une vision 360° pour déployer des projets à valeur ajoutée

En collaboration avec nos partenaires, nous développons des solutions et des concepts informatiques pour des entreprises de tous secteurs.

Tirez parti des connaissances des experts ALSO. Nous mettons à votre disposition notre expertise pour répondre à vos enjeux informatiques suivant quatre phases : Élaboration de solutions informatiques en mettant l'accent sur l'architecture et la structure, vérification minutieuse et étude de faisabilité, chiffrage détaillé et analyse de rentabilité, accompagnement marketing et communication professionnel.

Pour aider nos clients à anticiper les tendances de demain, ALSO apporte également les conseils nécessaires à l'élaboration d'une stratégie commerciale en adéquation avec les enjeux business de chacun de ses clients.

ALSO Services : Des offres Cloud pour garder une longueur d'avance sur l'évolution du secteur IT

Des solutions en matière de plateformes digitales disponibles depuis l'ALSO Cloud Marketplace jusqu'à la cybersécurité, l'IoT, l'intelligence artificielle et les offres de Cloud Gaming, voici un aperçu de l'étendue de notre offre de Services. ALSO vous accompagne ainsi que vos clients, pour vous aider à intégrer l'expérience cloud comme une brique à forte valeur ajoutée, indissociable de votre business.

ALSO a développé sa propre Cloud Marketplace, l'ACMP, et dispose désormais d'une interface éprouvée entièrement personnalisable, par laquelle tous nos services technologiques innovants sont proposés.

Dossier spécial ACMP  page 9



Prisca Gérol
Head of Sales
ALSO France

prisca.gerol@also.com
+33 (0)1 47 92 62 15



Soukaina Lama
Head of Consumption
ALSO France

soukaina.lama@also.com
+33 (0)1 47 92 63 01



Jacques Guillemot
Sales Director, Etail/Retail/office
ALSO France

jacques.guillemot@also.com
+33 (0)1 47 92 62 47

ALSO SOLUTION : UNE APPROCHE SUR MESURE

Erwan Le Guen
Chief Customer Officer ALSO France

ALSO est plus que jamais à vos côtés pour vous aider à vous concentrer sur vos activités, en vous apportant des solutions adaptées à vos besoins.

Tout comme vos besoins, vos activités ne cessent d'évoluer. Flexibilité, digitalisation et mobilité vont encore prendre de l'ampleur au cours des prochaines années, et nous devons considérer l'*adaptabilité* comme étant le maître mot de notre quotidien professionnel. "Que vos besoins soient simples ou relèvent d'une configuration plus complexe, nous sommes heureux de pouvoir vous offrir une vaste palette d'options. Nos équipes sauront vous accompagner et vous conseiller pour vous proposer la solution ou le service, en parfaite adéquation avec vos besoins", indique Erwan le Guen, Chief Customer Officer ALSO France.

ALSO vous propose des solutions complètes de sauvegarde, de gestion des terminaux mobiles, d'infrastructure, de réseau et de sécurité. Nous sommes fiers de compter parmi nos marques partenaires, les grands noms de l'écosystème IT tels qu'Acronis, Aruba, Cambium Networks, Cisco Meraki, Nutanix et Ucopia. Avec une équipe Solution ALSO constituée de 15 personnes comprenant des experts avant-ventes disposant des certifications Adhoc pour vous accompagner et d'ingénieurs techniques hautement qualifiés, nous mettons toutes nos compétences et notre expérience métier au service de votre business.

Commerce, Marketing & Technique : Avec vous à toutes les étapes clés de votre business

L'équipe commerciale Solutions ALSO, c'est avant tout une équipe de 10 collaborateurs dédiés, avec un nombre restreint de comptes clients en gestion pour garantir un support, un accompagnement commercial personnalisé et une qualité de suivi optimale.

Grâce à une parfaite maîtrise technique de nos experts sur les solutions qui sont au cœur de votre proposition de valeur, nous vous offrons, une aide au déploiement chez vos clients finaux, un support constant, des outils de formation personnalisés et sommes également là pour vous permettre de gérer l'ensemble de vos services tel que le provisioning.

Notre accompagnement sur-mesure comprend également la détection de projets pour vous aider à vous positionner comme acteur clé du marché, mais aussi l'organisation de webinars et démos produits, événements pour ou avec vos clients et des investissements en co-marketing pour soutenir votre montée en compétences.



Erwan Le Guen
Chief Customer Officer
ALSO France

erwan.leguen@also.com
+33 (0)1 47 92 62 60



Les 4 axes de la vision Solutions d'ALSO pour l'année 2023

Une large gamme d'offres

Proposer un large panel d'offres et de solutions complémentaires pour vous garantir la meilleure proposition commerciale et technique.

Une excellence opérationnelle

Garantir une fiabilité logistique et des délais de livraison réduits pour répondre à l'immédiateté dont nos clients ont besoin pour faire la différence sur un marché hautement concurrentiel.

Un mix produits diversifié

Offrir des produits adaptés répondant à toutes les demandes liées au réseau LAN/WAN, Wifi, Sécurité, Collaboration et plus encore au bon moment, et au juste prix.

Un virage cloud assumé

Mettre à disposition de nombreuses plateformes intuitives et complémentaires pour soutenir nos clients dans leur transition cloud et digitale.



⊕ PROGRAMME DE FIDÉLITÉ CLIENTS ALSO

ALSO BONUS CLUB WIN-WIN !

LE BONUS CLUB EST UN PROGRAMME DE FIDÉLITÉ CLIENTS PROPOSÉ PAR ALSO À SES PARTENAIRES PME.

Grâce à ce programme de fidélité, les revendeurs obtiennent des Points Bonus en achetant leurs produits sur le site e-commerce d'ALSO. Ces points pourront ensuite être utilisés pour l'achat de cadeaux.

Vous êtes revendeur ALSO ? Nous vous partageons 3 bonnes raisons de prendre part au Programme ALSO Bonus Club :

- Soyez récompensé pour votre fidélité à ALSO.
- Choisissez vos propres cadeaux (personnels ou professionnels) sur notre boutique en ligne et ce, parmi un large choix de produits.
- Inscrivez-vous une seule et unique fois pour visualiser toutes les promotions Bonus Club en cours.



Vous ne trouvez pas votre bonheur sur notre boutique cadeaux ? Vous pouvez également convertir vos points ALSO Bonus Club en bons d'achat à utiliser sur notre site e-commerce !

ALSO SUPPLY : LE BON PRODUIT, AU JUSTE PRIX

Prisca Gérol, Head of Sales ALSO France
Jacques Guillemot, Sales Director Etail/Retail/Office ALSO France

Au cœur de l'activité Supply d'ALSO, notre site e-commerce bien sûr !

Véritable pivot de l'offre ALSO depuis plus de 10 ans maintenant, notre plateforme e-commerce est l'une des plus performantes du marché et permet à nos revendeurs partenaires, de trouver pour leurs clients les bons produits, au juste prix, 24h/24 et 7j/7.

Ayant le souhait de rendre autonomes nos partenaires dans leur parcours d'achat, de nombreuses fonctionnalités commerciales et marketing sont d'ores et déjà automatisées. Grâce à un moteur de recherche ultra performant affichant les prix et la disponibilité en temps réel et à des filtres précis, vous pourrez trouver le produit idéal en quelques instants seulement, et ce parmi plus de 250.000 références disponibles de nos 700 fournisseurs partenaires.

Notre site, dont la sécurité est renforcée par une double authentification MFA, permet également aux clients de visualiser leurs commandes en cours et leur historique d'achat et propose également un grand nombre d'outils complémentaires tels que des configurateurs produits et gestion de demandes de cotations. ALSO optimise continuellement cette interface incontournable grâce à un suivi analytique précis du parcours de navigation des utilisateurs. Nous améliorons ainsi la pertinence de nos offres et optimisons l'expérience clients pour nos partenaires.



Le leitmotiv d'ALSO : simplifier la vie (et les achats) de nos revendeurs partenaires via des fonctionnalités intuitives et innovantes.

> Recherches Faciles

Ciblez vos requêtes via notre moteur de recherche et utilisez l'option de filtres avancés pour afficher les produits répondants parfaitement à vos attentes.

> Aide à la prise de décision

Utilisez notre comparateur produits pour visualiser sur une seule et même page les spécificités techniques des offres qui retiennent votre attention.

> Information en temps réel

Consultez en temps réel la disponibilité des produits proposés sur le e-shop ainsi que vos tarifs personnalisés.

> Suivi des commandes

Restez informé du statut de votre livraison grâce à notre solution de suivi des commandes, donnant les informations de tracking du transporteur.

> Détail des produits

Téléchargez les fiches techniques et grilles tarifaires "ready-to-print" pour les partager avec vos clients et faire la différence avec des arguments et données précises.

> Programme de fidélité

Adhérez au programme de fidélité ALSO Bonus Club et visualisez les offres, promotions et actualités de nos marques partenaires sur ALSO Deals & Discoveries.



Prisca Gérol
Head of Sales
ALSO France

prisca.gerol@also.com
+33 (0)1 47 92 62 15



Lino Bertoli
Team Leader E-Commerce
ALSO France

lino.bertoli@also.com
+33 (0)1 47 92 62 30



Jacques Guillemot
Sales Director, Etail/Retail/office
ALSO France

jacques.guillemot@also.com
+33 (0)1 47 92 62 47

ALSO SERVICE : EVERYTHING-AS-A-SERVICE

Soukaina Lama
Head of Consumptional ALSO France

Opérez sereinement votre transition vers un modèle as-a-service grâce aux plateformes ALSO et nos services d'accompagnement sur mesure.

Vous fournir les produits phares de l'écosystème IT et vous offrir un accompagnement personnalisé est le socle de notre offre. Mais nous souhaitons aller encore plus loin pour vous. Le "Everything-as-a-Service" (XaaS) modifie radicalement les attentes des clients finaux, mais également la manière dont vous pourrez toucher avec justesse votre cœur de cible. Les services et solutions à la demande fournis via le cloud sont en passe de devenir indispensables pour les entreprises. Ils permettent aux utilisateurs de moderniser leur entreprise en réduisant les coûts, en renforçant la sécurité et en apportant plus de flexibilité.

Le XaaS repose sur quatre piliers technologiques : Software-as-a-Service (SaaS), Infrastructure-as-a-Service (IaaS), Cybersecurity-as-a-Service (CaaS) et Device-as-a-Service (DaaS). En proposant ces solutions essentielles à vos clients via une plateforme cloud, vous pourrez les engager dans un processus commercial clair et ouvrir de nouvelles opportunités de croissance. L'ALSO Cloud MarketPlace rassemble toutes ces offres technologiques via une seule et même plateforme (voir notre dossier ACMP, page 9).



CaaS Cybersecurity-as-a-Service

La cybersécurité as-a-Service (CaaS) permet de bénéficier des services d'une équipe d'experts en cybersécurité qui surveillent en permanence les activités suspectes sur vos systèmes, mettent en œuvre des politiques de mise en conformité, vous alertent des risques et veillent à la sécurité de vos systèmes en continu. L'offre ALSO comprend la sécurisation des terminaux, la cyber sécurisation avancée, la sauvegarde et récupération des données en cas de défaillances.



DaaS Device-as-a-service

Le Desktop as-a-Service (DaaS) est un service Cloud, qui permet à l'utilisateur de profiter d'une infrastructure bureautique virtuelle, ou Virtual Desktop Infrastructure (VDI), hébergée par un fournisseur de services Cloud. L'offre ALSO comprend des solutions de pare-feu, de réseaux, des commutateurs & switches, des points d'accès Wi-Fi et une offre complète Workplace-as-a-Service



IaaS Infrastructure-as-a-service

L'infrastructure as-a-service (IaaS) est service Cloud qui fournit des ressources informatiques virtualisées via Internet. Dans le modèle IaaS, le fournisseur cloud gère les infrastructures informatiques telles que les ressources de stockage, de serveur et de réseau, et les fournit aux organisations abonnées par le biais de leurs propres réseaux. L'IaaS est une alternative simple, flexible et rentable.



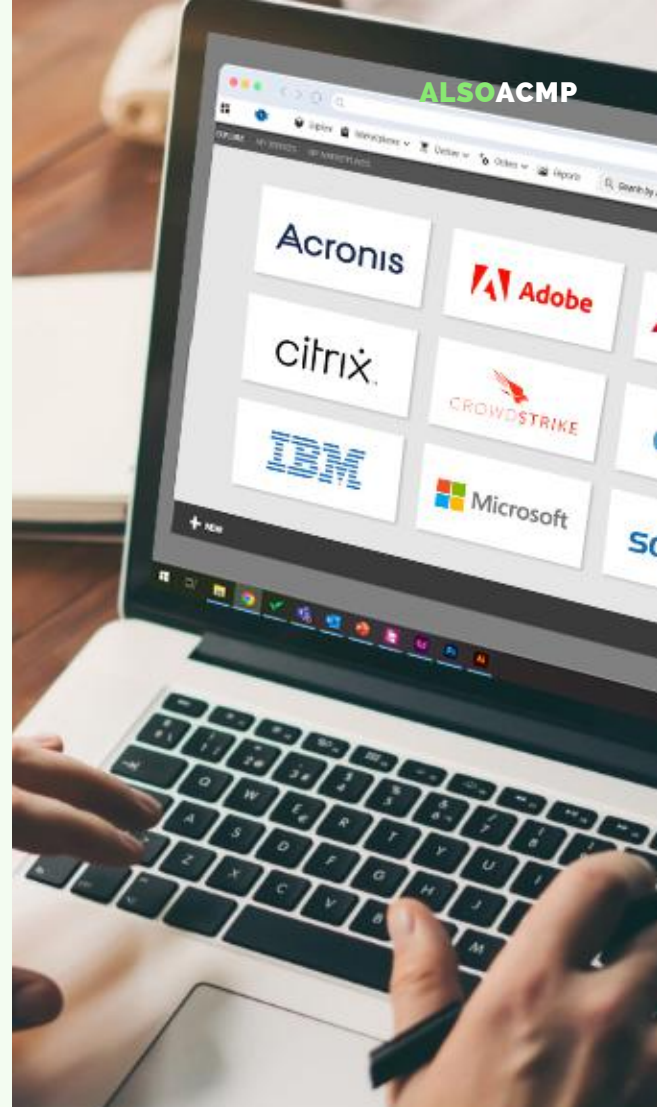
SaaS Software-as-a-service

Les solutions Software as-a-Service sont des solutions logicielles applicatives hébergées dans le cloud et exploitées en dehors de l'organisation ou de l'entreprise par un tiers, aussi appelé fournisseur de services. Les offres SaaS sont facturées sous forme d'un abonnement et selon le nombre d'utilisateurs. Ce modèle permet de bénéficier automatiquement des mises à jour d'un logiciel.

L'ALSO CLOUD MARKETPLACE

L'ALSO Cloud Marketplace (ACMP) est la plateforme leader sur le marché, conçue pour aider les revendeurs, les vendors cloud et les ISV's à commercialiser des offres à leurs clients selon un modèle XaaS.

L'ACMP vous permet de créer votre propre offre cloud XaaS facturée à la consommation. Elle vous offre tout ce qui est indispensable à la gestion de la relation client de A à Z, et vous permet de générer de nouvelles sources de revenus, de réduire les coûts et de renforcer la fidélité de vos clients.



Découvrez la marketplace XaaS la plus complète du marché'

Le cloud computing est un bouleversement fondamental, pas une simple tendance

Le marché des services cloud a plus que doublé depuis 2016. Le marché mondial devrait représenter plus de 830 milliards de dollars d'ici 2025. 70 % des entreprises qui utilisent déjà des services de cloud prévoient d'augmenter leur budget au cours de l'année à venir. Rien que l'année dernière, les dépenses liées au cloud ont augmenté de 80 milliards d'euros par rapport à l'année précédente, et 6 entreprises sur 10 ont déplacé des charges de travail dans le cloud.

Le passage au cloud permet de développer votre activité et vous assure des revenus réguliers et durables. Gérez votre offre cloud avec toute la flexibilité que requièrent vos clients et apprenez, avec nous, à concevoir votre business model cloud pour monétiser votre offre avec pertinence.

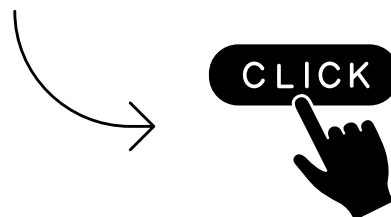
Offrez des milliers de services informatiques cloud à vos clients, avec des fonctions de commande, d'approvisionnement, de facturation et de gestion regroupées sur une seule et même plateforme. L'ALSO Cloud Marketplace (ACMP) est plus qu'une simple plateforme de services cloud automatisée. Il s'agit de la marketplace online la plus complète du marché, avec un ensemble de fonctionnalités vous permettant de créer votre propre service cloud basé sur le système d'abonnement, incluant des rapports de vente, un support et des analyses stratégiques pour la gestion, le développement et la fidélisation des clients.



Tous les services réunis sur une seule et même plateforme

Grâce à l'ACMP, vous avez la possibilité de combiner, de commercialiser et de gérer un assortiment unique de produits et de services de différents vendors cloud et ISV's, de mutualiser dans une seule et même offre différentes gammes de produits spécifiques au marché, notamment Workplace-as-a-Service (WaaS) et Infrastructure-as-a-Service (IaaS).

Pour en apprendre plus sur l'ACMP et découvrir la plateforme, rendez-vous sur le site **ALSO** ou contactez nos équipes.



Est-ce que l'ACMP est la solution idéale pour votre business ?

- Vous recherchez une solution as-a-Service complète ?
- Vous souhaitez développer ou étendre votre activité cloud vers un système d'abonnement ?
- Vous souhaitez devenir un partenaire de distribution ?
- Vous cherchez à intégrer vos propres solutions à une Marketplace très largement utilisée en qualité d'éditeur de logiciels indépendant (ISV's) ?

Si vous répondez oui à l'une de ces questions, l'ALSO Cloud Marketplace est la plateforme qu'il vous faut !

VOUS ÊTES REVENDEUR

1 Diversité des Services Cloud

Accès aux services cloud proposés par les principaux fournisseurs et ISV's du marché pour identifier la technologie qui répondra aux besoins de vos clients.

3 Ajoutez vos propres services

Créez et facturez tous les services que vous souhaitez proposer à vos clients. Tout est possible !

5 Interface de programmation simple

Notre interface de programmation conviviale vous permet de connecter en toute simplicité vos propres systèmes (ERP, CRM, boutique, etc.) à l'ACMP.

2 Lancement simple de votre activité

Le programme Microsoft Cloud Solution Provider (CSP) vous aide à fournir les meilleures solutions cloud aux clients et à générer des flux de revenus récurrents grâce à votre portefeuille de logiciels cloud.

4 Des services à valeur ajoutée

Possibilité de bénéficier des services financiers et marketing d'ALSO pour permettre aux partenaires de proposer leurs produits sur le marché aussi rapidement que possible.

6 Prestation de service locale

Support technique en français pour répondre à toutes vos questions et l'expertise de l'équipe ALSO pour vous accompagner dans votre transformation. Vous pourrez également compter sur notre équipe d'experts certifiés qui saura répondre à vos demandes spécifiques et vous orienter vers les bonnes solutions.

VOUS ÊTES FOURNISSEUR

1 Marketplace en Marque Blanche

Plutôt que de concevoir et de gérer votre propre plateforme, tirez parti du savoir-faire d'ALSO. Ouvrez en quelques jours votre plateforme personnalisée, intégrant un portfolio étendu ainsi que toutes les fonctionnalités de gestion d'entreprise.

2 Portefeuille d'offres complet

Une large palette de solutions SaaS et IaaS, ainsi qu'un portefeuille complet de services managés et de services pour la connectivité des clients.

3 Générateur de croissance

Les revendeurs dont le portefeuille est vertical bénéficient de plus des 1.600 services et des 100 fournisseurs ALSO, ce qui leur permet de développer considérablement leur activité et d'augmenter leurs revenus.

VOUS ÊTES ÉDITEUR LOGICIELS

1 Générer rapidement du chiffre d'affaires

En proposant vos services par le biais de l'ALSO Cloud Marketplace, vous augmentez votre chiffre d'affaires en bénéficiant d'un accès simplifié à la communauté de revendeurs ALSO et à leurs clients dans plus de 90 pays.

2 Mise sur le marché (quasi)immédiate

Avec l'ALSO Cloud Marketplace, les services sont proposés en un rien de temps, ce qui vous permet de vous focaliser sur le développement de vos offres de produits et services.

3 Renforcement de la valeur ajoutée

Répondez à la demande croissante en matière de services cloud avec l'ACMP et établissez des relations de confiance avec les clients en offrant une excellence des performances.

Les Experts Cloud ALSO France



Soukaina Lama
Head of Consumption
ALSO France
soukaina.lama@also.com
+33 (0)1 47 92 63 01



Kévin Coulon
Specialist Microsoft CSP
ALSO France
kevin.coulon@also.com
+33 (0)1 47 92 63 67



Jacques-Anthony Minyem
Sales Specialist - Azure
ALSO France
jacques-anthony.minyem@also.com
+33 (0)1 47 92 63 66



Steven Petit
Cloud Sales Specialist
ALSO France
steven.petit@also.com
+33 (0)1 47 92 63 62



Karl Gaba
Cloud Specialist - MWP
ALSO France
karl.gaba@also.com
+33 (0)1 47 92 63 63



Jean Sery
Sales Specialist - Open/OV
ALSO France
jean.sery@also.com
+33 (0)1 47 92 63 72



Olivier Bastian
Sales Specialist MWP
ALSO France
olivier.bastian@also.com
+33 (0)1 47 92 63 64



Amin Kharsou
Cloud Sales Executive
ALSO France
amin.kharsou@also.com
+33 (0)1 47 92 63 61



Raphael Rodrigue
Cloud Specialist, Cybersecurity
ALSO France
raphael.rodrigue@also.com
+33 (0)1 47 92 63 71



Chloe Sembres
Cloud Sales Executive
ALSO France
chloe.sembres@also.com
+33 (0)1 47 92 63 73



Dorota Kepa
Sales Specialist MWP
ALSO France
dorota.kepa@also.com
+33 (0)1 47 92 63 69

LES MARQUES DISPONIBLES - 100% CLOUD

Retrouvez sur l'ALSO Marketplace, plus de 100 fournisseurs et éditeurs leaders du marché. Bénéficiez d'un accès instantané à plus de 1.600 services et solutions de Cloud Computing et d'équipements disponibles sous forme de souscription (Daas).



Logiciel de sauvegarde et de cybersécurité pour les particuliers, les entreprises et les revendeurs.
Acronis propose des solutions primées de sauvegarde et de protection des données pour les particuliers, les entreprises et les MSP.










Allez plus loin avec Microsoft Cloud

Gagnez en efficacité. Découvrez en quoi le cloud le plus fiable et le plus complet aide les entreprises à relever les défis qu'elles rencontrent dans un monde évoluant rapidement.

Donnez à votre entreprise les moyens de prospérer
Faites progresser votre entreprise sereinement, adaptez-vous aux aléas et accueillez le changement en sachant que votre partenaire technologique veille à donner à chaque personne et à chaque entreprise de la planète les moyens d'en faire plus.

Avec Microsoft Cloud :

- **Donnez la priorité à vos collaborateurs**
Permettez à tous les membres de votre équipe de donner le meilleur d'eux-mêmes grâce à des solutions centrées sur l'humain qui connectent les personnes, les processus et les données.
- **Gagnez en efficacité**
Donnez un coup d'accélérateur à l'activité. Renforcez la productivité. Consacrez davantage de temps à l'essentiel. Maximisez la valeur de vos investissements grâce à des technologies plus performantes.
- **Tirez parti du cloud en toute confiance**
Jetez les bases du futur en faisant appel à un partenaire cloud fiable qui met l'accent sur la responsabilité, la sécurité et la durabilité.

Aidez votre entreprise à atteindre son plein potentiel en s'appuyant sur une plateforme cloud intégrée et ouverte qui couvre six domaines essentiels : sécurité, infrastructure, innovation dans le numérique et les applications, données et IA, applications professionnelles et travail moderne.






Des solutions de sécurité de l'email pour toutes les entreprises.

Vade protège vos collaborateurs, vos activités et vos clients contre les menaces de cybersécurité avancées, notamment le phishing, le spear phishing et les malwares. Le moteur d'IA de Vade procède à une analyse des emails et pages Web afin de détecter les attaques. Vade for M365 propose une expérience utilisateur native et une protection de haut niveau utilisant des technologies d'intelligence artificielle. Cette solution s'intègre en toute transparence à Microsoft 365 par le biais d'API, sans perturber votre flux d'emails.



Solutions cloud de productivité et de création.

Adobe VIP
Programme de licence qui permet aux clients d'acheter, de gérer et de déployer des licences facilement.

Creative Cloud
Collection de plus de 20 applications et services de bureau et mobiles pour la photographie, le design, la vidéo, le Web, l'expérience utilisateur et plus encore.

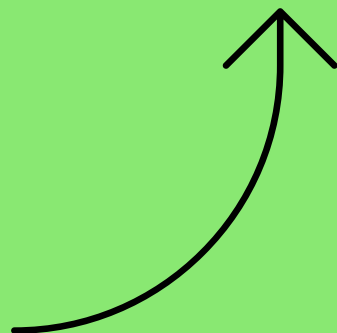
Mais aussi **Adobe Sign & DC, Document Cloud, & Adobe Stock,**






⊕ SUPPLY CHAIN : LE CŒUR DE NOTRE EXPERTISE

ALSO WAREHOUSE & LOGISTIC



UNE PUISSANCE LOGISTIQUE ET UN ÉQUIPE SOUDÉE COMME SOCLE DE NOTRE QUALITÉ DE SERVICE ET SATISFACTION CLIENTS

Avec un entrepôt de près de 24.000m² et 27 quais de chargements, nous avons la capacité de stocker en simultané plus de 22.000 références disponibles à l'achat sur notre site e-commerce, soit approximativement 11.000 palettes.

Sur l'ensemble des expéditions réalisées, et ce grâce à la réactivité de nos équipes ainsi que nos 2 systèmes de convoyage pour les colis en instance d'expédition et ceux en attente devant faire l'objet d'une prestation de service ALSO complémentaire, nous affichons un taux de 98% de livraison effectuée dans le respect des délais et attentes de nos donneurs d'ordres.

C'est en nous appuyant sur les retours favorables de nos partenaires satisfaits, que nous avons souhaité aller encore plus loin pour nos clients.



Saviez-vous qu'ALSO propose un service Warehouse ?



Saviez-vous qu'ALSO propose un service Atelier ?



Saviez-vous qu'ALSO propose un service d'aide au déploiement ?

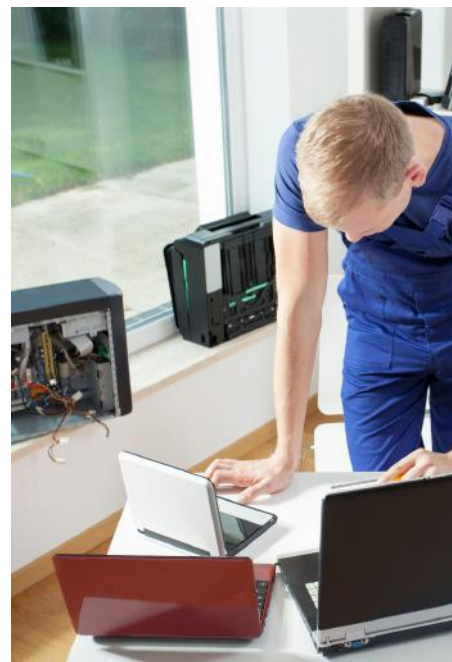
ALSO SERVICES LOGISTIQUES : UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

Abdillahi Aboudou,
Services Manager ALSO France

Avec les prestations de Services Logistiques et d'aide au déploiement d'ALSO, restez focalisé sur le développement de votre business.

Notre stratégie depuis maintenant de nombreuses années, est d'accompagner nos clients dans leur transition numérique. Il est plus que jamais primordial de considérer avec le plus grand sérieux la digitalisation des organisations, des outils mais aussi des méthodes de travail. ALSO propose à ses clients et partenaires, un accompagnement sur mesure, qui comprend bien entendu la mise à disposition d'une large variété de produits et solutions, mais aussi un panel étendu de services d'accompagnement. L'offre Services Logistiques d'ALSO qui rassemble l'ensemble de nos prestations de services, s'articule autour de 3 axes fondamentaux : les prestations de services logistiques, les prestations de services d'atelier, et les prestations de services d'aide au déploiement professionnel.

"Nous sommes toujours à l'écoute des demandes de nos partenaires et avons à cœur, quelle que soit la nature du support dont ils ont besoin, de trouver pour et avec eux la prestation de service adéquate qui saura leur permettre de faire rayonner leur entreprise et renforcer leur business model commercial", témoigne Abdillahi Aboudou, Service Manager ALSO France



Prestations Professional Services : à vos côtés avant, pendant et après.

ALSO dispose d'une équipe d'ingénieurs certifiés, qui est à vos côtés pour vous aider au moment de la proposition d'une solution en parfaite adéquation avec les besoins de vos clients en phase d'avant-vente. Nous vous accompagnons également dans le déploiement de solutions telles qu'Aruba, réalisons pour vous des études de sites sur plans ou à distance avec la solution Ekahau. Nos équipes sont bien entendu à vos côtés pour toute opération de maintenance, qu'elle soit préventive ou curative.

Et pour être toujours au plus proche de vos attentes et vous proposer un accompagnement sur-mesure, nous appliquons la méthodologie de gestion de projet Prince 2.

Prestations Logistique & Atelier : l'essentiel se passe dans les coulisses !

Parce que la qualité de la gestion logistique est indéniablement l'un de nos atouts, ALSO assure en votre nom, des prestations de stockage produits, de mises en expédition, de palettisation à la demande, et ce, dans le respect absolu de votre cahier des charges. Et même si cela nous attriste, nous savons que toutes vos commandes ne proviennent pas de notre stock. Cela ne nous empêchera aucunement de vous proposer nos prestations de services logistiques et Warehouse.

ALSO s'appuie sur une équipe d'ingénieurs et de techniciens certifiés et qualifiés pour répondre à toutes vos demandes liées à l'écosystème IT et réalisent, pour vous, des prestations de services telles que l'intégration matérielle sur tous types de postes (serveurs, desktop, laptop), l'installation logicielle et le provisioning.



Abdillahi Aboudou
Services Manager
ALSO France

abdillahi.aboudou@also.com
+33 (0)1 47 92 62 89



Stephane Ravaire
Head of IT & Logistics
ALSO France

stephane.ravaire@also.com
+33 (0)1 47 92 62 75



Hervé Lagoutte
Warehouse Manager
ALSO France

herve.lagoutte@also.com
+33 (0)1 47 92 63 80

SAMSUNG

Du 1^{er} février au 31 mars 2023

ViewFinity

La nouvelle référence
de la haute résolution



Jusqu'à

60€

remboursés*

sur la gamme
ViewFinity

*Voir modalités de l'offre sur samsung.com/fr/offer
Visuel non contractuel, écran simulé. Retrouvez les étiquettes énergie des produits
de la gamme ViewFinity sur [Samsung.com](https://samsung.com)

SkyKick Security Manager

Nicolas Avril,
Partner Account Manager France & BeLux, SkyKick



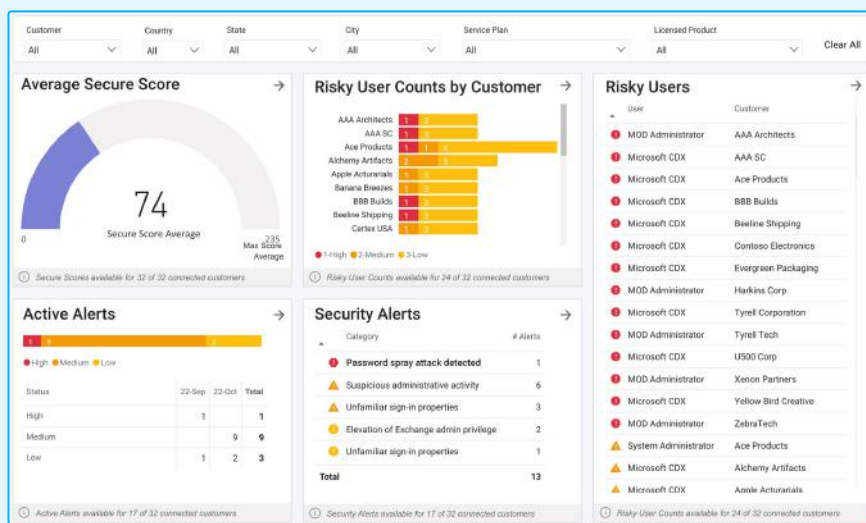
Assurez et monétisez facilement la sécurité Microsoft 365

L'appétit et la sensibilisation des clients sont plus élevés que jamais pour des éléments tels que le score sécurité Microsoft, le phishing, la 2FA, les politiques de liens sécurisés, et plus encore. Pourtant, 87 % des MSP estiment qu'ils pourraient faire plus pour avoir systématiquement une conversation commerciale axée sur la sécurité avec leurs clients.

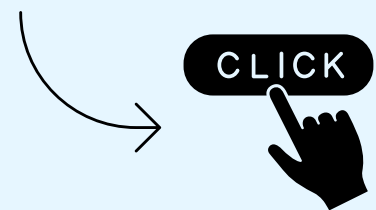
Dans ce contexte, SkyKick, spécialiste des solutions automatisées pour Microsoft 365, a développé une solution innovante basée sur le retour de ses 30.000 partenaires pour permettre aux MSP de rationaliser leurs services sécurité et d'accélérer leur croissance avec des solutions en un clic.

SkyKick Security Manager permet de connecter tous vos Tenants M365 managés sur un portail unique et vous donne une évaluation instantanée de votre posture sécurité sur l'ensemble vos clients. Avec comme boussole le score sécurité de Microsoft, vous aurez directement des recommandations d'actions pour améliorer la sécurité M365 de vos clients et vous pourrez directement appliquer les correctifs et les automatiser pour une gestion continue de leur sécurité.

Grâce à l'intégration avec le Microsoft Partner Center, vous connecterez en quelques clics tous vos Tenants M365 en gestion (ou une sélection) et vous pourrez directement bénéficier des nombreuses commandes et workflows mis à votre disposition pour trouver, réparer et automatiser.



Pour obtenir une démo personnalisée de la solution SkyKick Security Manager, flashez le QR Code !



“ Notre principal défi actuel est d'avoir une vision complète sur la configuration des Tenants M365 de nos clients et d'évaluer leur score sécurité Microsoft. Actuellement, nous gérons environ 100 Tenants M365 Security Manager est un atout car nous pouvons tout voir dans une seule et unique interface. ”

Nicole Gutmann, Ingénieur système MTF Solutions (Partenaire EMEA)



Jean Sery
Sales Specialist - Open/OV
ALSO France
jean.sery@also.com
+33 (0)1 47 92 63 72











Nicolas Avril
Partner Account Manager France & BeLux
SkyKick
nicolas.avril@skykick.com
+33 (0)2 56 90 50 62

Série PIXMA : Une touche de créativité au bureau comme à la maison !

Impression professionnelle pour les indépendants & PME

Avec sa connectivité rapide, ce multifonction 3-en-1 élégant est l'outil idéal pour l'artisanat et la création, et le partenaire d'impression idéal pour votre smartphone. Autocollants, aimants et créations : libérez votre créativité avec un large éventail de supports et d'applications. Grâce à sa connectivité aisée, son écran OLED simplifié, sa barre d'état à LED et ses cartouches FINE, cette imprimante élégante est optimisée pour les utilisateurs de smartphones.

Caractéristiques et fonctionnalités

- | | | | |
|---|---|---|---|
|  FINE Cartridge | Cartouches FINE avec encre ChromaLife100 |  3.7cm OLED | Écran OLED, bouton QR, Wireless Connect |
|  Auto 2-sided Print | Impression recto/verso automatique |  Borderless Printing | Impression de photos sans bordure |
|  Paper Width Detection | Détection automatique de la largeur du papier |  2-way | Alimentation papier double |
|  Wireless Printing | Connectivité sans fil : Application Canon PRINT |  Status Bar | Aperçu de l'état |



Offre
EXCLUSIVE
JUSQU'À 10€ DE REMISE*

REFS. ALSO
9400288 & 9400289

Jusqu'au 31 mars 2023, Canon et ALSO vous font profiter de **REMISES EXCEPTIONNELLES** sur les imprimantes PIXMA TS5350a et TS7450a

Offre valable dans la limite des stocks disponibles et limitée à 5 bundles de chaque référence par compte revendeur ALSO. Offre cumulable avec les euros pièces. Offre valable sur les produits Canon TS5350a + CRG PG-560/CL-561 Multi BL et TS7450a + CRG PG-560/CL-561 Multi BL



CLICK



Jessica Berté
Regional Lead Print & Supplies
ALSO France

jessica.berte@also.com
+33 (0)1 47 92 63 50

Anticipez les perturbations électriques et protégez vos données avec Eaton !



Eaton 5PX Gen2

- Facteur de puissance unitaire VA=W
- Modèles convertibles Rack/Tour
- Modèles 3U courts pour baies réseaux
- Longues autonomies en ajoutant jusqu'à 4 coffrets de batteries externes (EBM)
- Écran graphique LCD
- Emplacement pour carte de communication
- 2 groupes de prises programmables



Eaton Ellipse Pro

- Écran LCD
- Technologie AVR : régulation de tension pour réduire le temps sur batterie
- 2 modèles disponibles : 4 ou 8 prises
- Dispositif parafoudre certifié - norme IEC 61-643-11
- Fonction EcoControl
- Design extra plat
- Port de communication USB

EATON

Powering Business Worldwide

Vous avez besoin de plus d'information ?
www.eaton.com/fr

Leader européen de la connectivité Wi-Fi, Weplib innove

Un marché en constante mutation

La digitalisation s'accélère dans tous les secteurs, apportant plus de productivité aux entreprises et de meilleures expériences aux utilisateurs. Les usages continuent de se transformer en permanence afin de répondre aux nouvelles attentes émergentes. En parallèle de cette digitalisation générale, vient le sujet très important de la sécurité des données qui concernent autant les institutions, les entreprises que les usagers. Et les innovations technologiques doivent suivre. C'est pour répondre à tous ces enjeux que le groupe Weplib travaille et continue de se réinventer en faisant constamment évoluer ses solutions : pour satisfaire les tendances émergentes des marchés, tout en gardant une exigence sans faille sur un haut niveau de sécurité. Pour preuve, les dernières nouveautés du groupe : Ucopia Cloud et Smilein.



Ucopia Cloud

Découvrez Ucopia Cloud, l'offre SaaS permettant aux entreprises de sécuriser leurs réseaux, gérer les accès visiteurs et invités et monétiser leur réseau Wifi. Avec Ucopia Cloud, vous pouvez facilement gérer et contrôler votre réseau Wifi depuis une plateforme centralisée, tout en garantissant une sécurité et une conformité maximales. Dites adieu aux installations complexes sur site et bonjour à une connectivité cloud sans effort avec Ucopia Cloud.

Smilein

Smilein permet d'accéder (via QR Code, Wi-Fi, NFC, URL) à un catalogue de services digitaux très complet, couvrant une multitude de parcours. La solution propose ainsi la commande et le paiement en ligne/à table, le click and collect, les pourboires, le pay before/after, le partage d'addition, le multi-kitchen, le room service en ligne, le room directory numérique, la presse, les jeux, la billetterie, les avis, les réseaux sociaux... Les configurations poussées, permettent d'avoir un outil personnalisé pour son établissement.



Une ambition sur le réseaux sans fil

Plus de 18 000 solutions Weplib sont déployées dans plus de 80 pays et sont multisectorielles : sièges d'entreprises, chaînes de magasins, d'hôtels et de restaurants, aéroports, gares, stades, centres de conventions, smart cities, universités, hôpitaux, institutions internationales, etc. Le groupe ambitionne de capitaliser sur le très fort potentiel des réseaux sans fil pour transformer la façon de travailler, collaborer, communiquer, apprendre et se divertir

CONTACTEZ NOTRE EXPERT



Olivier Michaud
Business Development Manager
ALSO France
olivier.michaud@also.com
+33 (0)1 47 92 63 13

Restez connecté en travaillant de chez vous et protégez vos appareils avec les solutions APC !

Régulation automatique de la tension



Protégez vos données et gardez l'esprit tranquille grâce à l'onduleur le plus fiable au monde. (AVR) corrige instantanément les fluctuations de tension pour que vous puissiez travailler indéfiniment en cas de coupure de courant ou de surtension.



Régulation automatique de la tension



Protégez votre maison et mettez vos appareils à l'abri. Avec le tout nouveau mode de **sécurité intégrée**, votre APC SurgeArrest déconnecte votre équipement de l'alimentation électrique afin qu'aucune surtension dommageable ne l'atteigne.

LES INCONTOURNABLES



APC Back-UPS "Essential" BE850G2-FR

Onduleur parafoudre avec batterie de secours et protection contre les surtensions pour les ordinateurs et les appareils électroniques.



APC Surge Arrest Essential PM1W-FR-1

Protection de qualité professionnelle pour ordinateurs et dispositifs électroniques.



APC Back-UPS 950VA BX950LI - FR

Batterie de secours avec protection contre les surtensions pour les ordinateurs et les appareils électroniques.



Yani Benbouriche
Regional Lead CoC HPE & Data Center
ALSO France

yani.benbouriche@also.com
+33 (0)1 47 92 62 88



Kamel Ghomras
Focus Sales Manager
ALSO France

kamel.ghomras@also.com
+33 (0)1 47 92 63 22

MAKE YOUR **GREEN** MARK*

Fabriqué à partir de matériaux recyclés, le TravelMate Vero combine toute la puissance, la sécurité et la facilité de la gestion dont les entreprises ont besoin. Conçu pour travailler aussi bien au bureau qu'en déplacement, cet ordinateur portable professionnel écoresponsable vous aidera à atteindre vos objectifs écologiques.



Châssis composé à 30% de PCR**



Clavier composé à 50% de PCR**



Écran recyclable à 99%

TravelMate Vero

Écran IPS 15,6" FHD

Processeur Intel® Core™ i7 de 11^{ème} génération

Jusqu'à 10h d'autonomie



SMART FINANCING

Profitez des avantages de la location avec l'offre de leasing Acer et bénéficiez d'un taux d'intérêt de 0%.



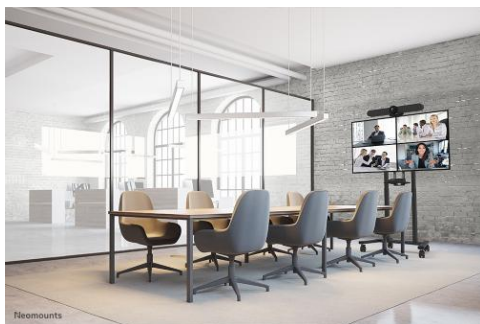
*Réduisez votre empreinte carbone
**Plastique recyclé post-consommation

Avec Neomounts, la taille n'est plus un problème

Un marché en constante mutation

Depuis plus de 25 ans, Neomounts propose une large gamme de solutions pour des écrans de grande taille.

Vous connaissez déjà certainement les supports pour ordinateurs, les bras de moniteur, les supports pour tablettes, les projecteurs, les barres de son et autres solutions proposées par Neomounts. Mais savez-vous que Neomounts propose également des solutions pour les écrans grand format de 50" à 100" ? Que vous soyez à la recherche d'un support fixe ou motorisé, de fixations murales, au sol, équipé ou non de roues suffisamment grandes pour faciliter le déplacement de vos écrans, une solution Neomounts existe et répondra forcément à vos attentes et contraintes. Grâce à un kit d'accessoires en option pour les caméras et appareils multimédias montés sur chariot, les solutions Neomounts sont aussi complètes que performantes. Organisez vos réunions efficacement, recevez vos partenaires et utilisez tous les relais digitaux pertinents sans sacrifier le design et la modernité de vos salles de conférences et sites de réunions. Robustes et sécurisés, les supports Neomounts vous permettront d'organiser en toute discrétion le câblage de vos équipements via des entrées et sorties flexibles et dissimulées à l'intérieur du support.



Support au sol mobile pour écrans jusqu'à 100"

Le Neomounts by Newstar FL55-875BL1 est un support au sol mobile pour les écrans jusqu'à 100" avec une capacité de poids maximale de 110 kg. Le chariot est doté d'un réglage motorisé de la hauteur de 65 cm (35 mm/seconde), il s'actionne avec une télécommande filaire et dispose d'un système anti-collision pour plus de sécurité.

Le kit vidéobar et multimédia AFL-875BL1 est disponible en option et permet l'installation d'une étagère pour caméras et d'une étagère pour appareils multimédias séparées sur le chariot.

Support au sol mobile pour écrans jusqu'à 75"

Le Neomounts Select FL50S-825WH1 est un support au sol mobile monocolonne pour les écrans plats jusqu'à 75" avec une capacité de poids maximale de 70 kg. Ce chariot est réglable manuellement en hauteur (114,5-153,5 cm), ainsi que le haut du support. Un compartiment pour le matériel, verrouillable et ventilé, avec ouverture pour les câbles est inclus, et optionnel pour l'installation (en portrait et en paysage).

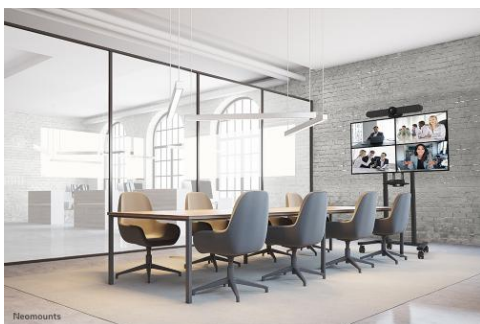
Kit multimédia disponible en option



Support mural pour écrans jusqu'à 100"

Le Neomounts by Newstar WL55-875BL1 est un support mural pour les écrans jusqu'à 100" avec une capacité de poids maximale de 110 kg. Le support est doté d'un réglage en hauteur motorisé de 65 cm (35 mm/seconde), d'une télécommande filaire et système anticollision ainsi qu'un compartiment matériel verrouillable et ventilé.

La plaque de sol du support, avec un espace pour les plinthes, assure une installation robuste et sûre. Le passage de câbles inclus, installation en option, permet de dissimuler et d'acheminer les câbles du support mural à l'écran.



Sunny Patel

Regional Lead Digital Signage & AV Solutions
ALSO France

sunny.patel@also.com
+33 (0)1 47 92 63 49





Sarah Rodrigues

Sales Product Manager Display, DS/AV Solutions
ALSO France


sarah.rodrigues@also.com
+33 (0)1 47 92 63 75

NOS MARQUES PARTENAIRES






Créée en 1976, Acer est aujourd'hui l'une des premières sociétés au monde dans le secteur des technologies de l'information et de la communication et est présente dans plus de 160 pays. Le groupe Acer, tourné vers le futur, se concentre sur le développement d'un monde où le matériel, les logiciels et les services convergent afin d'offrir de nouvelles possibilités aux entreprises. Acer développe des technologies et des services dédiés aux objets connectés, au gaming et à la réalité virtuelle. Ce sont plus de 7 000 employés qui, chez Acer, se consacrent à la recherche, au design, au marketing, à la vente et au développement de produits et de solutions avec pour objectif commun d'éliminer les barrières entre les hommes et la technologie.




Alcatel-Lucent
Enterprise

Un environnement entièrement connecté.
ALE connecte tous les équipements grâce à des solutions du Digital Age Networking, de communication et de cloud, avec des services adaptés, pour garantir la réussite de ses clients finaux. Dans le cloud. Sur site. Hybrides. ALE développe des solutions technologiques efficaces, en connectant les personnes, les machines, les objets et les processus, tout en créant un avenir plus durable pour tous.



L'excellence pour vos réalisations.

ASUS Business est une solution de premier ordre pour le commerce et l'éducation, favorisant la communication, la coordination, la connectivité, la créativité et la culture au-delà des frontières traditionnelles et numériques.



Proposer des solutions intelligentes pour la mobilité et l'internet des objets (IoT) aux entreprises. Aruba offre des solutions informatiques qui permettent aux entreprises de proposer à leurs utilisateurs #GenMobile familiarisés avec la technologie mobile des applications métier basées sur le cloud pour chaque aspect de leur vie, mais aussi d'utiliser les informations pour transformer leurs processus métier









Cambium Networks

Des réseaux Wi-Fi et Fixed Wireless de bout en bout. Simplement.

Les solutions Fixed Wireless - PTP et PMP - et Wi-Fi offrent aux opérateurs télécom, aux intégrateurs et aux entreprises la robustesse, les performances et le niveau de sécurité correspondants à leurs enjeux et leurs budgets







Des batteries de secours qui protègent contre les pannes à domicile aux infrastructures de centres de données à grande échelle, nos offres peuvent aider votre maison et votre entreprise à devenir plus efficaces, fiables et connectées.


Fort de son avance technologique sur le marché de la protection des alimentations monophasées, APC s'est imposée comme un des leaders mondiaux des solutions et des produits d'alimentation électrique critique et de refroidissement destinés au marché résidentiel, aux centres de données, aux réseaux, aux bâtiments et à l'industrie. Prés de 40 ans d'innovation permettent à la société APC by Schneider Electric d'être la marque la plus fiable du domaine de la gestion de l'alimentation électrique, du refroidissement et de l'informatique critiques.







90 ans d'expérience au service de la technologie et de la satisfaction clients. Canon vous aide à maximiser votre croissance et productivité grâce à une gamme complète d'imprimantes et scanners professionnels. Découvrez des méthodes de travail plus rapides, plus intelligentes et augmentez vos revenus. Numérisez et stockez des documents rapidement et facilement tout en simplifiant la gestion de vos images.



Partenaire de la transformation numérique !

Découvrez un monde de solutions intelligentes et innovantes pour réussir ensemble. La digitalisation, le cloud, l'internet des objets, la mobilité et les applications sont des enjeux majeurs pour les PME. Cisco aide à saisir les opportunités de demain en prouvant que des choses étonnantes peuvent se produire lorsque nous nous interconnectons. Une partie intégrante de l'ADN de Cisco est la création de partenariats durables avec les clients, en travaillant main dans la main pour identifier les besoins des utilisateurs et fournir des solutions qui alimentent leur succès.

Cisco propose des solutions adaptées à toutes les exigences et besoins : Solution Cloud-Managed, Hybrid ou On-Premise, entre espoir et possible, vos ambitions prennent vie.

NOS MARQUES PARTENAIRES

devolo

dynabook

EAT•N

EPOS

EPSON
EXCEED YOUR VISION

La recherche et l'innovation comme ADN.
EPSON collabore avec des partenaires à travers le monde entier pour créer des solutions qui couvrent tous les aspects d'une entreprise, de la planification et la conception à la mise en place, la maintenance ainsi qu'un support continu tout en anticipant les évolutions technologiques.

Fellowes

FUJITSU



Fort de nos réalisations sur plus de 80 ans d'engagement et d'action, notre vision d'un monde où l'innovation contribue au progrès de l'humanité reste intacte.

Nous puisons notre motivation dans la volonté d'améliorer les conditions de vie à travers le monde. Nos initiatives en faveur de la protection du climat, des droits humains et de l'accès aux connaissances via la technologie sont éloquentes pour prouver notre détermination. Notre technologique, nos produits, services, systèmes, imprimantes et solutions 3D, doivent tout à cette force créatrice audacieuse. Notre ouverture au développement d'idées marquantes et inspirantes est universelle. Chaque contribution compte pour un monde meilleur.

HP : Qui sommes-nous ?

Notre vision est de créer une technologie qui rend la vie meilleure pour tout le monde, partout - chaque personne, chaque organisation et chaque communauté à travers le monde. Cela nous motive, nous inspire à faire ce que nous faisons. A réaliser ce que nous réalisons. A inventer et à réinventer. A créer des expériences qui émerveillent. Nous n'arrêtons pas d'aller de l'avant, car vous n'arrêterez pas d'aller de l'avant. Vous réinventez votre façon de travailler. Votre façon de jouer. Votre façon de vivre. Avec notre technologie, vous réinventerez votre monde. C'est notre vocation. C'est un nouvel HP. Continuer à réinventer.

De la start-up originale dans la Silicon Valley fondée en 1939, à une entreprise réinventée en 2015.

Grâce à une large gamme de produits et de services, d'imprimantes et de solutions d'impression 3D, HP crée des expériences nouvelles qui émerveillent et inspirent chacun de nos clients.

GIGABYTE™

HANNSpree^{HANNSG.}



HUAWEI

Huawei est un fournisseur global de solutions dans le domaine des technologies de l'IT.

Grâce à son investissement auprès de ses clients en matière d'innovation et à des partenariats forts, Huawei propose des solutions efficaces de bout en bout dans les réseaux télécoms, les terminaux mobiles et le Cloud Computing. En fournissant des solutions et des services compétitifs, les 180 000 collaborateurs de Huawei affirment leur engagement dans la création maximale de valeur pour les opérateurs télécom, les entreprises et les consommateurs. Les produits et solutions Huawei sont déployés dans plus de 170 pays, au service de plus d'un tiers de la population mondiale.

IBM

intel

Intel façonne l'avenir de la technologie grâce à une approche centrée sur les données pour fournir des solutions de bout en bout

i-tec

kingston
TECHNOLOGY

Lexmark™

LACIE

logitech

LG

Lenovo™

Façonner l'intelligence informatique pour créer un monde meilleur.

Lenovo propose une gamme complète de PC et tablettes, moniteurs, accessoires, smartphones, solutions pour la maison intelligente et de collaboration intelligente, réalité augmentée et virtuelle (AR/VR), Internet des objets (IoT) commercial, logiciels, services et solutions d'infrastructure intelligente pour datacenter partout dans le monde. La technologie de refroidissement à eau Lenovo Neptune™ pour les environnements d'informatique hautes performances (HPC) en fait le premier fournisseur de systèmes dans le classement TOP500 des superordinateurs.

NOS MARQUES PARTENAIRES

LINDY
CONNECTION PERFECTION

mcl
www.mclsamar.com

 **Microsoft**

Donner à chaque individu et chaque organisation les moyens de réaliser ses ambitions.

Innovation : Nous pensons que la technologie peut et doit œuvrer pour la bonne cause, et que des innovations pertinentes peuvent nous aider, et nous aideront, à vivre dans un monde meilleur, à petite comme à grande échelle.

Diversité et inclusion : La diversité est une richesse. Les expériences et points de vue divers de nos collaborateurs et de nos clients nous permettent de remettre en question et d'enrichir notre réflexion. C'est cela qui nous permet d'innover.

Responsabilité sociale de l'entreprise : Nous pensons que la technologie est une grande force et nous nous efforçons de favoriser un avenir durable où tout le monde a accès aux avantages et aux opportunités créés par la technologie.

NETGEAR®

Panasonic

Neomounts
BY NEWSTAR

Neomounts offre l'assortiment le plus complet et le plus actuel de solutions de support de haute qualité, selon les dernières tendances du marché AV et IT.

Les produits de la gamme Neomounts et de la gamme premium Neomounts Select sont conçus dans le souci du détail, de la qualité, du rapport qualité-prix et de la facilité d'installation. Leur mission est de faire en sorte que vous ayez toujours la meilleure position de vision et de travail, ce qui se traduit par une posture optimale et un confort maximal lors de l'utilisation de votre écran. Avec plus de 25 ans d'expérience, Neomounts offre les meilleures solutions de support d'écrans pour vous et vos clients. Les produits sont disponibles dans le monde entier par le biais d'un vaste réseau de distributeurs et de revendeurs dans les canaux Office, IT et AV.

OKI

Optoma

PHILIPS

 **poly**

PNY™

PORT
DESIGNS

QNAP

 **Weblib**

Weblib permet à toutes les organisations de monétiser leur infrastructure Wi-Fi

Connecter les visiteurs, les invités, les clients et les audiences de tout réseau Wi-fi de manière sécurisée et sûre afin de permettre aux entreprises, aux stades et aux villes de communiquer avec leurs utilisateurs. Weblib rend possible la Gestion des hotspots, le Déploiement des services et la Collecte d'information sur les utilisateurs, l'Analyse des usages des réseaux sans fil, grâce ses différentes solutions : Ucopia, Ucopia Cloud, Smart Wifi, Tab inStore, Smilein.

L'équipe Weblib est devenue le leader respecté de la gestion des accès en Europe, avec plus de 12 000 solutions déployées à travers le monde

SMART®

SP Silicon Power

 **SEAGATE**

Steelcase

 **Transcend®**

SAMSUNG

 **URBAN**
factory

xerox

 **WD**

ZOTAC®

Profitez de nos promotions !

valables jusqu'au 31 mars 2023

Promotions SMB



Remise exceptionnelle sur Wi-Fi 6 avec management cnMaestro essential gratuit

AP éligible : XV2-21X



Achetez 3 APs Wi-Fi 5 intérieurs, obtenez 1 AP gratuit !

APs éligibles : e410 et e600



Remise exceptionnelle sur switch avec management cnMaestro X

Switch éligible: cnMatrix serie 1000



Achetez 2 APs Wi-Fi 5 extérieurs, obtenez 1 AP gratuit !

AP éligible : e510

Promotion ONE Network Entreprise



Exploitez la plateforme cnWave 60 GHz

Pour une connectivité Gigabit de performance fibre optique

- Points d'accès : Achetez 5 unités, recevez en 1 gratuitement
- Modules clients : Achetez en 10, recevez en 5 gratuitement



Double Play

Bénéficiez d'une remise exceptionnelle pour l'achat d'APs accompagné de licences cnMaestro X



Evolution Xirrus vers Wi-Fi 6/6E

Bénéficiez d'une remise exceptionnelle pour le remplacement de vos APs Xirrus par des APs Wi-Fi 6/6E



Triple Play

Bénéficiez d'une remise exceptionnelle pour l'achat d'APs et de switches accompagnés de licences cnMaestro X

**Contactez votre commercial ALSO
pour bénéficier de ces offres !**

TEN DAN CES

LES NOUVEAUTES DU MARCHÉ DE L'IT

Retrouvez toutes les tendances et nouveautés du marché de l'IT et les grandes annonces d'ALSO en un clin d'oeil !

TOUTES LES TENDANCES DE DEMAIN



Pour lire la suite,
scandez le QR code >

Cloud hybride : la combinaison parfaite

Depuis son invention au début des années 1960 et sa commercialisation deux décennies plus tard par CompuServe, l'informatique et le stockage cloud hybride ont parcouru un long chemin. La question n'est pas seulement de savoir pourquoi les entreprises choisissent des solutions de cloud hybride, mais comment choisir les bonnes.

En matière de technologie, il ne s'agit pas seulement de trouver la bonne option, mais aussi de trouver le bon fournisseur. En effet, toute solution choisie nécessitera une maintenance et des mises à niveau permanentes et vous souhaitez travailler avec quelqu'un en qui vous avez confiance, surtout si les données de votre entreprise sont concernées.

Pour choisir le meilleur fournisseur, la première étape consiste à s'assurer de la parfaite capacité à comprendre vos besoins et sa capacité à évoluer en suivant la même croissance que votre stratégie de cloud computing. Dans ce cadre, les partenaires doivent être disponibles 24h/24, 7j/7. Se voir confier les données d'une entreprise, son élément vital, est une énorme responsabilité et signifie que leurs systèmes ne doivent tomber en panne. La disponibilité en cas de crise ainsi que la

sécurité sont donc deux points majeurs qui doivent être pris en compte dans la décision finale. En matière de disponibilité, les accords de niveau de service (SLA) sont primordiaux. Ils doivent inclure une garantie de disponibilité ainsi que des procédures de compensation si le fournisseur ne remplit pas ses obligations.

Les transitions sont toujours difficiles, surtout dans le monde de la technologie. La migration d'une infrastructure à une autre et la reconversion de votre personnel peuvent être un processus long et délicat. Il est donc important qu'un fournisseur soit capable de prendre en charge votre infrastructure informatique actuelle, mais aussi d'offrir un parcours d'intégration fluide.

Il est également crucial de se faire une idée complète des coûts réels. Trop d'infrastructures informatiques cloud ont des coûts cachés qui ne sont pas toujours portés à l'attention des clients au moment de l'achat de la solution et qui peuvent augmenter considérablement la facture. De nombreux fournisseurs proposent un abonnement ou un prix d'achat plus bas, mais compensent en facturant excessivement la mise en œuvre, la formation, la configuration et d'autres services complémentaires nécessaires à une mise en œuvre réussie.

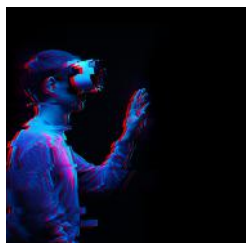


Les stratégies de tarification des MSP et les perspectives de chiffre d'affaires

Lorsque vous fixez les prix des services, évitez le piège qui consiste à essayer de créer les prix les plus bas possibles afin de rester compétitif sur le marché. À long terme, des marges trop faibles reviennent à étouffer la croissance de l'entreprise. Les MSP doivent au contraire se concentrer sur la valeur de leurs services. Ainsi, non seulement ils gagneront en rentabilité, mais ils attireront des clients sensibles à la qualité de leurs services, leur permettant ainsi d'établir des relations durables et solides.

Pour en
savoir plus

CLICK



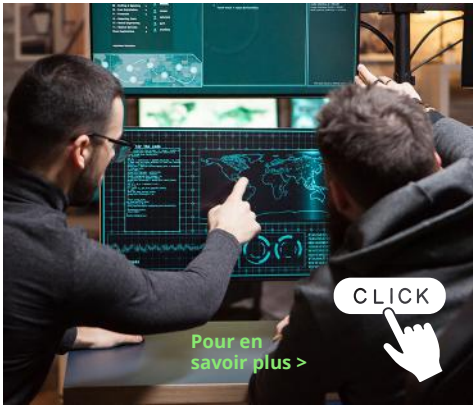
Quelles perspectives pour le marché du gaming ?

L'avenir de l'industrie du jeu est considérable. Le marché mondial représente plus de 300 milliards de dollars et le nombre actuel de joueurs dans le monde atteint les 3 milliards. L'industrie s'appuie sur toutes les innovations technologiques qui déterminent en grande partie l'orientation de son développement. Réalité augmentée, 5G, IoT, cloud gaming et peut-être même Metaverse ? Quels seront les éléments qui changeront la donne et quel est l'avenir de la technologie des jeux ?

Pour en
savoir plus

CLICK





Comment les PME peuvent-elles se protéger des hackers et identifier les failles de cybersécurité ?

La période ne pourrait être plus propice pour les cybercriminels : le travail dans le cloud est désormais un phénomène de grande ampleur. Par ailleurs, la protection de la propriété intellectuelle de nombreuses entreprises reste encore insuffisante. La transition, consécutive à la pandémie, vers une généralisation, au moins temporaire, du télétravail a rendu les infrastructures de nombreuses organisations encore plus vulnérables. Ces lacunes en matière de sécurité font le jeu des pirates informatiques. Un jeu bien connu, celui du gendarme et du voleur : Comment les fournisseurs de services informatiques s'arment-ils dans la lutte contre des pirates de plus en plus performants et comment les revendeurs en bénéficient-ils ?



Conseils pour renforcer la concentration et la motivation des collaborateurs en télétravail.

Le travail à distance est devenu la nouvelle norme pour beaucoup d'entre nous depuis quelques années maintenant. Beaucoup de travailleurs (et employeurs) se demandent comment maintenir leur motivation en travaillant à domicile et comment concilier vie professionnelle et vie privée lorsque le lieu de résidence est aussi le lieu de travail. Les avis et les conseils ne manquent pas, mais une solution simple et pratique consiste à examiner les outils utilisés par les employés et à se demander s'ils facilitent ou au contraire entravent le travail à distance. Analysons ensemble les facteurs de motivation des employés qui travaillent à domicile, ainsi que les outils qui peuvent contribuer à renforcer la motivation au bureau à domicile.



L'avenir des Data Centers : Tendances et vision globale du marché

La pandémie a entraîné de nouveaux défis dans le monde entier. Elle a contraint les entreprises à travailler à distance et les écoles à enseigner à distance - et dans de nombreux cas, a accéléré la vitesse à laquelle elles ont créé les scénarios nécessaires pour réussir cette transition. Le besoin d'un accès rapide à l'information s'est donc avéré un défi de taille pour les centres de données. Maintenir la disponibilité et la qualité des services en ligne pendant la pandémie, tout en faisant face à une demande croissante, en grande partie due à la croissance de l'IoT, n'est pas une tâche simple. Comment vont se développer des centres de données et à quoi ressembleront ils dans le futur ? L'automatisation, l'Edge Computing et le développement Durable sont plus que jamais au cœur de l'attention.



Le Metaverse est-il l'avenir du travail à distance ?

Le travail à distance s'accompagne de nombreuses restrictions. Les bureaux Metaverse permettent de travailler à distance sans pour autant limiter les contacts personnels. Avant de se pencher sur les avantages de la mise en place de bureaux virtuels dans le Metaverse, il est important de comprendre ce qu'est le Metaverse. En quelques mots, il s'agit d'un certain ensemble de mondes virtuels dans lesquels nous pouvons évoluer grâce à l'expansion des technologies de Réalité Virtuelle. Les avatars peuvent vivre dans ces mondes, se côtoyer, jouer ensemble, faire des achats ou.... travailler ! Toutefois, il convient de rappeler que le concept de Metaverse est toujours en évolution, et avec lui la définition elle-même.



VOUS SOUHAITEZ EN APPRENDRE PLUS SUR LES TENDANCES DU MARCHÉ ?

Rendez-vous sur le blog ALSO pour découvrir toutes les innovations et tendances à connaître pour réussir 2023 !



TOP PRO MOS

PARLONS (UN PEU) BUSINESS ET BONS PLANS DU MOMENT

Retrouvez l'essentiel des promotions de nos marques partenaires en cours ou à venir. Pour plus d'infos, consultez la page promo ALSO sur notre site e-commerce.

TOP OFFRES

Retrouvez la sélection des meilleures offres **APC Schneider** disponible à prix promo sur le site e-commerce ALSO jusqu'au 31 mars 2023.



dès
**3 025,00
EUR**

**APC Smart-UPS SRT
3000VA RM 230V**

ref. ALSO : 2484931



dès
**549,00
EUR**

APC Smart-UPS 1000VA LCD 230V avec SmartConnect - ref. ALSO : 3038811



dès
**1 725,00
EUR**

APC SmartConnect UPS SMT 2200 VA Rack - ref. ALSO : 3125857



dès
**739,00
EUR**

APC Smart-UPS 1500VA LCD 230V avec SmartConnect - ref. ALSO : 3038813



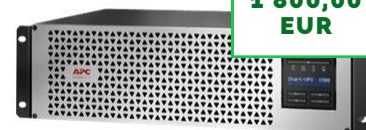
dès
**1 250,00
EUR**

APC SmartConnect UPS SMT 2200 VA Tower - ref. ALSO : 3125855



dès
**1 925,00
EUR**

APC Smart-UPS SRT 2200VA RACK 230V - ref. ALSO : 2484899



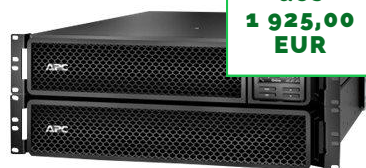
dès
**1 800,00
EUR**

APC Smart-UPS Line-Interactive SmartConnect - ref. ALSO : 3787238



dès
**1 875,00
EUR**

APC SmartConnect UPS SMT 3000 VA Tower - ref. ALSO : 3125856



dès
**1 925,00
EUR**

APC Smart-UPS SRT 2200VA RACK 230V - ref. ALSO : 2484899



dès
**2 225,00
EUR**

APC SmartConnect UPS SMT 3000 VA Rack - ref. ALSO : 3125858

TOP OFFRES



Retrouvez la sélection des meilleures offres **Neomounts** disponibles à prix promo sur le site e-commerce ALSO au mois de mars



dès **165,95** EUR

Support Bureau Écran Plat pince 2x10-26P 12 kg Noir
ref. ALSO : 1757487

dès **710,95** EUR

PLASMA-M1950E Mobile Flat Screen Floor - ref. ALSO : 3359236

dès **68,95** EUR

Flat Screen Desk Mount clamp/grommet 10-32p - ref. ALSO : 3066192

dès **899,95** EUR

Motorised Mobile Floor Stand VESA up to 800x600 - ref. ALSO : 46165154

dès **1 162,95** EUR

Motorised Mobile Floor Stand - up to 800x600 - ref. ALSO : 3442225

dès **51,95** EUR

Flat Screen Desk Mount clamp/grommet 10-32p - ref. ALSO : 3066191

dès **736,95** EUR

FL50S-825BL1 Floor Stand Black - ref. ALSO : 46140023

dès **62,95** EUR

AFLS-825BL1 Floor Accessory Black - ref. ALSO : 46140021

dès **899,95** EUR

Motorised Mobile Floor Stand VESA up to 800x600 - ref. ALSO : 46165153

dès **736,95** EUR

FL50S-825WH1 Floor Stand White - ref. ALSO : 46140024

LA SÉLECTION ALSO DE MARS

Neomounts[®]
BY NEWSTAR



Consulter les tarifs revendeurs des offres Neomounts sur le e-shop ALSO

TOP OFFRES

Retrouvez la sélection des meilleures offres **ACER Business** disponibles à prix promo sur le site e-commerce ALSO au mois de mars



dès
555,00
EUR

Ordinateur bureau ACER
Aspire C22 - Pentium

ref. ALSO : 4506967



dès
814,00
EUR

Acer Swift 3 Ordinateur portable
ultrafin | SF314-43 - ref. ALSO : 4506629



dès
760,00
EUR

Acer Aspire 3 Ordinateur portable |
A315-58 - ref. ALSO : 4381251



dès
760,00
EUR

Acer Aspire 3 Ordinateur portable |
A317-33 - ref. ALSO : 4506629



dès
760,00
EUR

Acer Swift 3 Ordinateur portable ultrafin
| SF316-51 - ref. ALSO : 4506629



dès
703,75
EUR

Ordinateur de bureau Veriton N4680GT
- ref. ALSO : 46156574



dès
329,99
EUR

Moniteur, CB3, 23.8" (60.5 cm), 1920 x
1080, IPS, 16:9, - ref. ALSO : 4427738



dès
389,99
EUR

Moniteur LCD CB273U
- ref. ALSO : 4337227



dès
854,32
EUR

Acer TravelMate P2 portable
| TMP214-53 - ref. ALSO : 4375315



dès
2 076,54
EUR

Ordinateur de bureau Veriton M6680G
- ref. ALSO : 4372532



TOP OFFRES



Retrouvez la sélection des meilleures offres **Eaton** disponibles à prix promo sur le site e-commerce ALSO au mois de mars



dès **239,15 EUR**
EATON TRIPPLITE USB-C Dock Dual Display 4K
ref. ALSO : 4569981

dès **394,70 EUR**

EATON UPS Ellipse PRO 1200 USB FR (rack/tower) - *ref. ALSO : 2073556*

dès **3 457,35 EUR**

EATON 5PX 3000i RT2U Netpack G2 - *ref. ALSO : 4280951*

dès **2 066,36 EUR**

EATON 5PX 1500i RT2U Netpack G2 - *ref. ALSO : 4280937*

dès **1 656,40 EUR**

EATON 5PX 1500i RT2U G2 1500 Watt 9min - *ref. ALSO : 4280934*

dès **499,60 EUR**

EATON UPS Ellipse PRO 1600 USB FR rack/tower - *ref. ALSO : 2073557*

dès **165,27 EUR**

EATON TRIPPLITE USB-C Dock 4K HDMI USB 3.2 Gen - *ref. ALSO : 4569958*

dès **134,18 EUR**

EATON TRIPPLITE USB-C Multiport Adapter - 4K - *ref. ALSO : 4569706*

dès **48,39 EUR**

EATON TRIPPLITE USB-C to HDMI Adapter M/F - *ref. ALSO : 4569600*

dès **414,01 EUR**

EATON TRIPPLITE SmartRack 6U Wall Mount Mini Rack - *ref. ALSO : 4542534*

LA SELECTION ALSO DE MARS



Consulter les tarifs revendeurs des offres Eaton sur le e-shop ALSO

NOUS SOMMES À L'ÉCOUTE DE TOUTES VOS DEMANDES.

L'équipe ALSO France, c'est avant tout :

- 50 commerciaux sédentaires et terrains pour vous accompagner dans vos projets
- Des commerciaux dédiés pour la plupart des grandes marques commercialisées par ALSO
- 4 agences en région
- Une équipe disponible, soucieuse du respect de ses engagements

Vous souhaitez contacter nos équipes ? Retrouvez toutes les informations utiles pour contacter nos équipes présentes au siège, en région ainsi que notre entrepôt.



SIÈGE ALSO FRANCE

10 Av. des Louvresses
92230 Gennevilliers
+ 33 1 47 92 62 00

*Ouvert du lundi au jeudi de 08h30 à 18h00
vendredi de 08h30 à 17h30*



ENTREPÔT ALSO FRANCE

Rue du XXI ème siècle
95500 Bonneuil-en-France
+33 1 47 92 64 00 / delivery.fr@also.com

*Enlèvement possible du lundi au vendredi de
08h30 à 12h00. Le bon de préparation doit
être édité avant tout retrait de marchandises.*

LES AGENCES ALSO EN RÉGIONS

Agence Ile-de-France

Leila NELAS
+33 1 47 92 62 16
leila.nelas@also.com

Agence Grand Sud-Est

Patrice AQUINO
+33 1 47 92 62 18
patrice.aquino@also.com

Agence Grand Sud-Ouest

Pascale PERNOT
+33 1 47 92 62 19
pascale.pernot@also.com

Agence Grand Ouest

15 boulevard Marcel Paul
44800 Saint Herblain
Patrice LERAY
+33 1 47 92 62 17
patrice.leray@also.com

Agence Grand Lyon

14 Chem. du Jubin
69570 Dardilly
+33 4 72 00 56 30
*Ouvert du lundi au jeudi de 08h30 à
18h00 vendredi de 08h30 à 17h30.*

Agence La Ciotat

404 chem. des bagnols
13600 La Ciotat
*Ouvert du lundi au jeudi de 08h30 à
18h00 vendredi de 08h30 à 17h30.*

SERVICES SUPPORT

Service Inscription

+33 1 47 92 62 30
inscription-fr@also.com

Service Finance / Crédit

+33 1 47 92 62 80
credit-fr@also.com

Support Web

+33 1 47 92 62 33
supportweb-fr@also.com

Service Logistiques

+33 1 47 92 62 89
abdillahi.aboudou@also.com

ALSO Cloud Marketplace

+33 1 47 92 63 67
sales.fr@also.cloud

Support Informatique

itservice-fr@also.com
Pour toute demande de flux EDI.

Service Ressources Humaines

+33 6 26 38 00 56
ressources.humaines-fr@also.com

Marketing & Communication

+33 1 47 92 63 10
marcom-fr@also.com

*Pour toute demande liée au programme Bonus
Club, merci nous écrire à l'adresse suivante :
bonusclub.FR@also.com*

ALSO



ALSO FRANCE

10 avenue des Louvresses
92230 Gennevilliers
+ 33 1 47 92 62 00



WWW.ALSO.COM