



MÁSTER EN REAL ESTATE ADMINISTRATION (MRA).

Centro perteneciente





MÁSTER EN REAL ESTATE ADMINISTRATION (MRA).



**MARÍA LUISA
MEDRANO**

**Directora Máster Real
Estate Administration MRA**

Doctora en Alta Dirección (URJC)



“El Máster en Real Estate Administration fomenta la profesionalización del sector Inmobiliario a través de una formación de calidad, con un elevado componente práctico, que repercutirá en la proyección profesional de nuestros estudiantes y la mejora de las empresas del sector”.

María Luisa Medrano

Directora del Máster de Real Estate Administration MRA

- ▶ El Máster en Real Estate Administration (MRA) es un proyecto de formación novedoso enmarcado en uno de los **sectores de mayor proyección a nivel nacional e internacional**. Un programa supervisado por profesionales y docentes de gran experiencia con un alto grado de implicación en la formación de sus estudiantes.
- ▶ Una **opción de futuro diferenciada y de calidad poco común** en el panorama académico actual. Un programa que desde IUNIT gestionamos para que sea exitoso para todas las partes involucradas, y un plan docente concebido para asegurar que los objetivos se cumplan en el tiempo y la forma diseñada.
- ▶ Un sector con **nuevas perspectivas de negocio** que abren posibilidades generadas por la **innovación, tecnología, digitalización, Big data, sostenibilidad y marketing** aplicadas al sector.



8,9

Puntuación
media de

por nuestros alumnos en las
titulaciones de postgrado



OBJETIVO DEL MÁSTER.



El principal objetivo es **dotar de herramientas útiles de gestión empresarial especializada en el sector inmobiliario.**

- ▶ Proporcionar **habilidades aplicables en el día a día** para mejorar en la gestión de equipos y clientes.
- ▶ Desarrollar **capacidades directivas, comprensión global del negocio inmobiliario**, a través de conocimientos económico-financieros, de inversión, gestión estratégica, marketing, creatividad e innovación.
- ▶ Presentar los **contenidos del Máster a través de casos reales de empresas inmobiliarias** con un elevado componente práctico.
- ▶ Dotar de una preparación que permita estar al día de las tendencias de la industria, el gran reto de la omnicanalidad, los **nuevos modelos de negocio**, pasando por nociones de arquitectura, diseño de interiores, urbanismo, derecho, fiscalidad o lo último en sostenibilidad.

A QUIÉN VA DIRIGIDO

- ▶ El programa MRA de IUNIT está concebido para **profesionales, directivos, empresarios, emprendedores, graduados** con interés en el mercado inmobiliario que buscan **crecer laboralmente** afrontando los nuevos retos de un **sector lleno de posibilidades** que demanda nuevas capacidades y **nuevos modelos** para participar en un mercado altamente competitivo.
- ▶ **Profesionales** que quieran incorporar una **visión completa**, novedosa y **estratégica** del sector inmobiliario.

Desarrollar las
capacidades directivas y
la comprensión global del
negocio inmobiliario



PROGRAMA.

ARQUITECTURA Y
URBANISMO

MERCADO
INMOBILIARIO

MANAGEMENT
INMOBILIARIO

INVERSIÓN
FINANCIERA E
INMOBILIARIA

CONSULTORÍA
INMOBILIARIA

MARKETING
INMOBILIARIO

DIGITALIZACIÓN
Y BIG DATA

SOSTENIBILIDAD

NUEVOS
MODELOS DE
NEGOCIO
INMOBILIARIO

DERECHO
INMOBILIARIO

FISCALIDAD DE
LAS OPERACIONES
INMOBILIARIAS

PRÁCTICAS
EXTERNAS

TRABAJO
FIN DE
MÁSTER

METODOLOGÍA

El programa permite al estudiante seguir la formación de forma **online**, posibilitando el acceso al aula desde cualquier lugar **interactuando** con el profesional docente y compañeros.

FINANCIACIÓN

El programa está sujeto a la **posibilidad de ser financiado** por Fundación Tripartita. La Fundación Estatal para la Formación en el Empleo (**FUNDAE**). Descuentos especiales para autónomos y empresas.

Solicita más información de **becas** en:
informacion@iunit.edu.es

* Entidad de formación inscrita en el Registro Estatal de Entidades de Formación.



PROYECCIÓN PROFESIONAL.

El MRA va dirigido a titulados universitarios en Derecho, ADE, Ingenieros, Arquitectos, Profesionales que buscan obtener una formación especializada en el sector inmobiliario en el ámbito estratégico, comercial, financiero, fiscal y negociación entre otros.

Entre las posibles **salidas profesionales** se encuentran:





CALENDARIO Y HORARIO.

El programa se desarrolla en desde el mes de febrero a noviembre con Horario Intensivo adaptado a profesionales.

PERIODO LECTIVO MRA

FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE
---------	-------	-------	------	-------	-------	------------	---------

Defensa TFM

HORARIO INTENSIVO

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES
19:00 - 21:00	19:00 - 21:00	19:00 - 21:00





EL MÁSTER EN REAL ESTATE ADMINISTRATION **TE APORTA.**

1 
Mayor
facilidad
para
encontrar
empleo

2 
Perspectiva
holística
sobre el
mundo
inmobiliario


Consolidación
de red de
contactos **3**

4 
Habilidades
Directivas/
Desarrollo
profesional



EMPRESAS COLABORADORAS

gesvalt[®] **idealista**  **JLL**

KPMG  **Sareb**

iunit.edu.es
info@iunit.edu.es
+34 914 419 242