

verde

Riego y ambiente

Un estudio de Regadores Unidos del Uruguay muestra que el cambio de normativa sobre el caudal ambiental afecta la productividad del maíz en 1.300 kilos por hectárea por año. Proponen una revisión de la normativa, incorporando los criterios de la evidencia científica. PÁG. 12-16





GENÉTICA CON POTENCIAL, DESAFÍE SU RENDIMIENTO.

Una Soja a la medida de tu campo, **para rendir al máximo.**



DM **55R20** STS

DM **62R63** STS

DM **66R69** STS



DM **46i20** IPRO STS

DM **60i62** IPRO

DM **GARRA** IPRO STS
6364 RSF IPRO

INTACTA RR2 PRO

DM **52E21** STS

DM **60E60** STS

DM **64E64** STS



NUEVA

DM **60K60** STS

LANZAMIENTO

DM **64K64** STS



ERRO[®]

SEMILLAS



www.erro.com.ar



NK 842 VIPTERA3

El híbrido de mayor rendimiento y estabilidad del porfolio, en ambas fechas de siembra.

- Mayor productividad.
- Mayor fortaleza de caña
- Excelente sanidad foliar y de espiga



 **Agrisure Viptera**

 Av. Rivera 6815 - Montevideo, Uruguay - Tel.: +598 2600 1661*
 @YalfinSA  yalfin@yalfin.com - www.yalfin.com

 **yalfin**
ESTABILIDAD
PROBADA EN URUGUAY

Innovación sustentable

Desde Uruguay al mundo



LDC.

Louis Dreyfus Company

Lleva la Fertilización Nitrogenada al siguiente Nivel de Rendimiento



BOOSTED BY PRONITRIDINE[®]



Fertec
Blue

Actúa disminuyendo las pérdidas por volatilización, desnitrificación y lavado

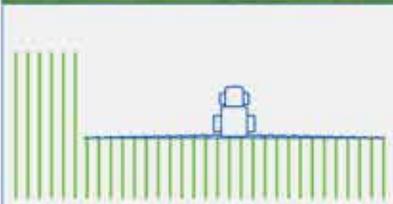
Nitrógeno estabilizado

Ahora con la posibilidad de incluir Zinc

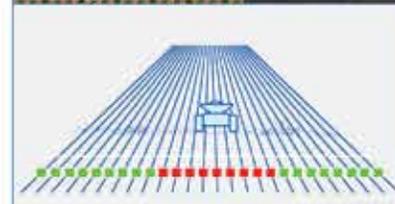
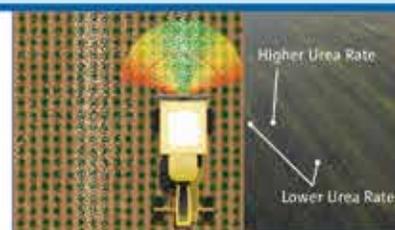
Fertec Blue 28N-5S

Fertec Blue 24 N-10S

▶ Aplicando Fertec tenemos una distribución uniforme de N a campo



▶ Mala distribución a campo de Nitrogenados Sólidos



Voraxor®

Herbicida

PREPARADO PARA TODO

El nuevo herbicida pre-siembra y el más completo del mercado para malezas de hoja ancha, ahora está en tu equipo. Prepárate para una zafra ganadora.



BASF Uruguay S.A.
☎ 0004-054524
✉ contactoagro-uy@basf.com
📍 Dr. Luis Bonavita 1266, WTC
Montevideo
🌐 agriculture.basf.com/uy/es.html

 **BASF**

We create chemistry

PYROXATE

PIROXASULFONE 85% - GRANULADO DISPERSABLE

SAFLUNEX 70WG

SAFLUFENACIL 70% - GRANULADO DISPERSABLE

HERBICIDAS QUE HACEN CAMINO AL RENDIMIENTO

CATÁLOGO



TAFIREL.COM



TAFIREL



ADM[®]

www.adm.com

MONTEVIDEO
OFICINA CENTRAL
Luis A. de Herrera 1248
WTC - Torre 2 - Oficina 814
Tel. (+598) 2628 1375

FLORIDA
OFICINA REGIONAL
Cno. de la Aviación S/N
Km 1 - Paraje Juncal
Cel. (+598) 98 313 148

NUEVA PALMIRA
OFICINA REGIONAL
Domingo Ordoñana
y Soriano
Cel. (+598) 98 756 088



AGROMOTORA FLORES S A

UNA GRAN EMPRESA FAMILIAR

Con una experiencia de más de 90 años y tres generaciones dedicadas al servicio integral del sector agropecuario, brindamos apoyo a los productores empezando por el asesoramiento técnico inicial de la inversión hasta la comercialización de los productos, pasando por todas las etapas intermedias incluyendo la siembra, monitoreo, venta de insumos, seguros, cosecha, logística, almacenamiento, comercialización y análisis del negocio.

**EXCELENCIA
SERVICIO Y
CALIDAD**

AGRICULTURA

Monitoreamos en torno a 40 mil hectáreas de soja sumadas a las hectáreas de maíz, sorgo, trigo, cebada y canola.

LOGÍSTICA TRANSPORTE AGROINSUMOS

¡Sabemos del negocio porque estamos en el negocio!
Asesoramiento - Logística - Acopios
Acondicionamiento de granos
Estaciones de servicio
Entrega de insumos
Agroinsumos

GANADERÍA

Hotelería y Feedlot
Área de concentración:
cuarentena con capacidad
para 7000 animales.
Corral de engorde Feedlot
para 1500 animales.

Fondar 887 - Trinidad, Flores, UY



info@agromotoraflores.com



+(598) 4364 2528

www.agromotoraflores.com



INCREÍBLE. LA EFICIENCIA QUE SE OBTIENE CUANDO SE LOGRAN LAS MEJORES PASTURAS.

En el campo pasan cosas increíbles,
tan increíbles como las pasturas
de Calvase:

- + Genética
- + Eficiencia en la conversión
- + Servicio
- + Posventa
- + Tratamiento profesional
de semillas

CALVASE®
EXCELENCIA EN SEMILLAS

CONTENIDO

12-16 | RIEGO

Cambios en la normativa impactan en la productividad de cultivos.



23-30 | SOJA

Advierten por problemas de calidad en las semillas de uso propio.

32-36 | SEGUROS

La evolución de las coberturas luego del impacto de la sequía.

44-48 | REGLAMENTACIÓN

El MGAP actualiza registro para bioinsumos y fitosanitarios.



60-62 | GANADERÍA

Gases de efecto invernadero, un tema de alta política y estrategia comercial.

68-72 | BRITOS HERMANOS

Rotación intensa con papa, cultivos y ganadería para potenciar márgenes.



82-84 | UNA SALUD

Concepto que plantea la interconexión entre la salud humana, animal y vegetal.

94-96 | AL GRANO

Entrevista con Sebastián Mazzilli, director del Sistema Agrícola-Ganadero de INIA.



STAFF

Ruben Silvera, Juan Dellapiazza, Lucas Farías, Vanesa Falero y Diego Betelú | www.verdenews.com.uy | Av. Rondeau 1908 - Esc. 03 | Cámara Mercantil - Montevideo | Cel. 096 427 161 | info@infoagro.com.uy



Arte: Mara de Oliveira
Compaginación: Leticia Carubbi



Bien plantados frente a cualquier amenaza

Solaris le brinda protección vegetal de calidad, con la línea más completa de herbicidas, fungicidas e insecticidas. Además, le ofrece el mejor servicio, respuesta rápida y entrega en todo el país.


SOLARIS
TECNOLOGÍA AGRÍCOLA



La tasa de crecimiento en la adopción del riego en los últimos cuatro años en Uruguay tuvo un incremento de área de 11% anual acumulado

RIEGO: LA PRODUCTIVIDAD AFECTADA POR UN CAMBIO

ESTUDIO DE REGADORES UNIDOS MUESTRA QUE NUEVA NORMATIVA SOBRE EL CAUDAL AMBIENTAL PERJUDICA EL RINDE DEL MAÍZ EN 1.300 KG/HA

Ruben Silvera
ruben@infoagro.com.uy

Un estudio de Regadores Unidos del Uruguay (RUU) muestra que el cambio de normativa sobre el caudal ambiental afecta la productividad del maíz en 1.300 kilos por hectárea por año. El asesor de RUU, Santiago Arana, indicó que “en los últimos dos años se ha generado a nivel de organismos de regulación, como Dinagua (Dirección Nacional de Aguas), un cambio en las resoluciones sobre el uso de agua represada, que pasó de un caudal ambiental de servidumbre de 0,4 litros por segundo por kilómetro cuadrado de cuenca a un caudal de excedencia de Q 60”.

En la conferencia Más riego, más competitividad, organizada por RUU en la Expo Rural del Prado, señaló que “varios socios tuvieron unas cuantas resoluciones con ese cambio en la redacción del permiso para las renovaciones”, y por eso “se definió analizar y estimar el impacto de ese cambio normativo sobre los sistemas de riego”.

Para ello, se ubicaron 10 represas de socios con todos los datos y modelos de simulación, con el fin de “determinar qué hubiera pasado en los últimos 35 años si en vez del caudal de servidumbre que se usaba antes del cambio fuera el Q 60”, comentó.

El ingeniero agrónomo explicó que el rango de variación de las precipitaciones va de 480 milímetros (mm) a 1.900 mm, y los escurrimientos pasan de 30 a 900 mm por año. “Con semejante rango es muy difícil planificar represas que se muevan sobre la base de promedios, hay que analizar las represas sobre la base de la variabilidad que tienen las precipitaciones en Uruguay, que es muy alta”, sostuvo.

Las 10 represas se analizaron en sus dos principales variables, que son “el área de cuenca o captación por superficie regada, y cuánta agua almacenada hay en la represa o tengo posibilidad de represar por cada hectárea a regar”,

señaló. Las represas “no son las que queremos, sino las que podemos”, dijo Arana.

Eso “nos genera cuencas que van desde 1,2 hectárea por cada hectárea a regar, hasta algunas que tienen 5,5 hectáreas por cada hectárea a regar, lo que marca las diferencias en la capacidad de aporte”, detalló.

También dijo que hay represas “muy chicas” respecto a las necesidades de agua de los cultivos, que “tienen solamente 280 mm acumulados por hectárea para regar y otras más grandes con 480 mm”. Dentro de este panorama “tremendamente variable, se observa que en los últimos 35 años, con la nueva reglamentación del Q 60, en promedio nos faltarían 43 mm por año para regar lo que regábamos con la reglamentación anterior”, afirmó.

Y sostuvo que “durante el 24% del período de 35 años el riego se vio afectado por el cambio de normativa, con un grado de afectación en productividad que llega a 1.300 kilos maíz por cada año”.

Para Arana emitir resoluciones de autorización de agua para riego en condicional con una duración de 10 años “no parece lo más razonable”. Propuso una revisión de esta normativa, “incorporando los criterios de la evidencia científica”, para que las decisiones regulatorias estén alineadas con los datos y la información disponibles, “tanto a nivel nacional como internacional”.

OTRAS LIMITANTES

Arana sostuvo que por “los altos costos de la inversión en sistemas de riego y fuentes de agua” se hace necesario “mantener criterios estables en las condiciones de la Comap (Comisión de Aplicación de la Ley de Inversiones)”.

También puso énfasis en la necesidad de “reforzar los mecanismos de financiamiento a largo plazo”. Y sostuvo que “es fundamental darle continuidad” a las opciones que existen. Apuntó que “es necesario identificar mecanismos de promoción y soporte para productores medianos y chicos, tributantes de Imeba que

no pueden acceder a los beneficios de la Comap”.

En cuanto al acceso a la energía, mencionó las “dificultades y demoras” existentes. El problema “se está abordando, pero aún requiere soluciones más estructurales y no caso a caso”, opinó. Entre las prioridades más urgentes, destacó la necesidad de “un cambio a nivel de UTE”, que convierta al riego en “una línea estratégica de Estado”.

Arana consideró que el Estado “debería asumir un papel más activo en la construcción de infraestructuras multiprediales”, especialmente para apoyar a los pequeños productores que enfrentan mayores dificultades para acceder a fuentes de agua. “El uso de represas, como las de UTE, podría ser una opción estratégica para destinar agua a riego”, comentó.

También consideró que se debe evitar los trámites lentos, redundantes y avanzar en una ventanilla única. “La normativa debe brindar certezas”, reclamó. Para RUU “sería bueno que haya una señal clara desde el sistema político” para la adopción del riego, porque “nadie que quiere regar lo hace de un año para otro”, dijo.

Describió que el proceso, desde la planificación hasta la implementación de un proyecto de riego, suele llevar “dos o tres años”, y “esto necesita políticas de largo plazo”, que permitan a los productores integrar el riego “como una solución tecnológica para sus empresas”.

Arana ofreció un panorama sobre la evolución del riego en la producción agrícola de Uruguay, en una presentación elaborada con el ingeniero agrónomo Gastón Sebben. Allí se indicó que la tasa de crecimiento en la adopción del riego en los últimos cuatro años tuvo un incremento de área de 11% anual acumulado. De mantenerse esa tasa de crecimiento, se proyecta que “en aproximadamente 12 años se alcanzarán 150.000 hectáreas y se necesitarían unos 20 años para llegar a las 300.000 hectáreas, “siempre y cuando logremos mantener esa tasa, porque en el último año se ha visto algo disminuida”, advirtió.

Explicó que el 96% o 97% del riego se realiza utilizando energía eléctrica de UTE, mientras que solo el 3% se efectúa con gasoil. En cuanto al agua, dijo que “el 80% aproximadamente proviene de represas”, y añadió que “la tendencia claramente es que el crecimiento futuro se apoye fuertemente en el represamiento como fuente que permite escalar el recurso”.

Arana destacó que solo el 20% de la agricultura mundial se realiza con riego, sin embargo esta área representa el 40% de los alimentos producidos.

A pesar de que el área de cultivos ha permanecido relativamente estable en los últimos 20 años, el riego ha crecido “cerca del 120%, demostrando que es una tecnología que facilita la certeza en la producción, y es una estrategia que a nivel mundial viene siendo adoptada para mejorar la productividad de los cultivos agrícolas”, afirmó.

En la búsqueda de atributos deseables para sistemas con una intensificación agrícola sostenible, explicó que cuando se elimina la restricción del agua, “que es la principal limitante en los sistemas productivos agrícolas”, se hace más eficiente el uso de otros insumos como “herbicidas, fertilizantes y fungicidas”, entre otros, dado que aumenta la productividad por hectárea bajando riesgos.

Además, la información nacional presenta-

“ El rendimiento medio de maíz es 11.336 kilos por hectárea bajo riego, y en seco de 6.121 kilos por hectárea”

SANTIAGO ARANA
ASESOR DE REGADORES UNIDOS DEL URUGUAY

da por RUU muestra que existen “diferencias significativas” en los sistemas bajo riego con respecto al aumento de “carbono orgánico en el suelo”, particularmente “en profundidad”. El carbono orgánico “es de los mejores indicadores que explican cuál es el comportamiento de los suelos”, por lo que Arana lo considera una señal “esperanzadora”.

El funcionamiento del riego también es sostenible. El hecho de que la inmensa mayoría de los sistemas sean alimentados con energía eléctrica de UTE, que en un 90% proviene de fuentes renovables, tiene como consecuencia un menor “impacto en gases de efecto invernadero”, valoró. Por esos elementos y los productivos, RUU considera al riego como “factor

clave para mantener el área agrícola y producir más alimentos”.

LA EVOLUCIÓN DE LA PRODUCTIVIDAD

Arana presentó datos sobre los cultivos de maíz y soja bajo riego a partir de la base de datos de RUU de los últimos ocho años. En el caso del maíz, “tenemos un rendimiento medio de 11.336 kilos bajo riego, comparado con un rendimiento promedio en seco de 6.121 kilos por hectárea”, indicó. Esto significa una brecha de aproximadamente 6.000 kilos, que implica que “la producción de maíz bajo riego casi duplica la producción en seco”.

En cuanto a la soja de primera, la producción bajo riego tiene un promedio de 3.614 kilos, mientras que en seco llega a 2.582 kilos por hectárea. La brecha es de unos 1.000 kilos por hectárea.

Dejando de lado la mejora en la productividad, el riego contribuye a una mayor estabilidad en la producción agrícola. El asesor señaló que para maíz, el coeficiente de variación bajo riego respecto a la media es del 8%, mientras que en seco es del 33%, lo que indica un impacto positivo sobre la estabilidad de la producción bajo riego.

En el caso de la soja, el coeficiente de variación bajo riego es del 12%, mientras que en seco es del 38%. Este dato demuestra lo

BIENVENIDO A LA ERA DE LA MÁXIMA EFICIENCIA



ADENGO®»

LAUDIS®

LLEGA LA LUZ A TU CULTIVO DE MAÍZ.
Herbicida para el control Postemergente de Colorado y Capín.

NUEVA HERRAMIENTA PARA HACER FOCO EN LAS COSAS QUE SI PODEMOS CONTROLAR.

PODER Y
PROTECCIÓN

Para el control selectivo
y efectivo de las principales
malezas en maíz.



PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA



Bayer

riesgoso que es producir sin riego. Puntualizó que en soja “no se refleja el total del potencial que puede tener el riego por la estrategia” elegida para regar.

En esa línea, señaló que las máquinas de riego tienen dos formas de diseño, una con un pivote fijo, que riega un cultivo a lo largo del año, y eso representa el 35% del área total bajo riego, y otro 65% restante se compone por pivotes móviles, que tienen dos posiciones.

“Una que riega de forma prioritaria al comienzo de la zafra de verano, con un cultivo temprano, que generalmente es maíz; y otra posición, luego de moverse el equipo que regó el primer cultivo, pasa al segundo, que habitualmente es soja”, explicó. Eso demuestra algunas características del impacto que tiene el riego en soja versus lo que pasa en maíz.

El asesor abordó las “profundas variaciones” en la productividad, según las condiciones climáticas, tanto en maíz como en soja, también bajo riego y mucho más en secano, que se “se manifiestan de forma extrema en los años secos, cuando las productividades incluso bajo riego caen”. Esta situación refleja que “los sistemas de riego diseñados en Uruguay están pensados para ser complementarios, y cuando los años son muy extremos, no logran cubrir totalmente las necesidades” de agua que tienen los cultivos.

Si se mira la diferencia, considerando el factor multiplicador, “en términos promedio el maíz produce casi el doble bajo riego; un 99% más que en secano. En el caso de la soja, “el riego incrementa el rendimiento en un 65% en relación al secano”, aunque “existe una considerable variabilidad entre los años en este factor multiplicador, influenciada por la lluvia”.

Explicó que “cuando llueve mucho la brecha entre riego y secano se achica”, y por el contrario en los años secos “esa brecha se incrementa”. Pero aún contemplando los valores de años húmedos “se observa que la brecha entre riego y secano siempre supera el 20%”.

Desde un punto de vista económico, destacó que el riego “mejora la ecuación de la empresa”

Necesidad de ajustar la normativa vigente

El docente del grupo de Hidrología del Centro Regional Norte de la Universidad de la República, Rafael Navas, explicó los trabajos que está realizando la academia para generar indicadores e información que puedan mejorar las definiciones del sector público y privado para tener sistemas de riego más eficientes.

Señaló que la normativa vigente “tiene limitaciones”, porque “considera la variabilidad intraanual y descarta la interanual, es decir, los años secos o los años húmedos”. Como consecuencia, “se fijan caudales que se deben seguir todos los años, pero no siempre son posibles por la variabilidad climática”, dijo.

A la vez, descarta las condiciones locales como las prácticas agrícolas, el manejo del agua y de los cultivos. Remarcó que

las estaciones hidrológicas que opera la Dinagua pueden tener un “sesgo importante”, dado que “están instaladas en cuencas grandes y la gran mayoría de los embalses de riego están en cuencas chicas”. Advirtió que allí “puede haber un error al calibrar un modelo con datos de una cuenca de mayor escala y luego llevarlo a una cuenca más chica”.

Una de las ideas es “ampliar la metodología hidrológica para incluir análisis multianuales”, como “modelos de caudal ambiental dinámicos o la incorporación de escenarios climáticos, normativas evolutivas que ya se utilizan en otros países”, señaló. Implementarlos en Uruguay “no requiere de un mayor esfuerzo”, opinó el académico.

También planteó que se podrían incluir excepciones a

solicitud del interesado mediante estudios ecodinámicos y/u holísticos, dado que “son estudios mucho más robustos”.

Para mejorar el sesgo de la Dinagua, Navas plantea “campañas esporádicas”, que serían más sencillas que “la instalación de una estación”. De esa manera se podrían “ajustar esos sesgos que eventualmente puedan tener los modelos que estamos utilizando para estimar los caudales ambientales”.

A la metodología actual “no le quito mérito”, pero “merece revisión” para llegar “caudales ambientales dinámicos en función del comportamiento climático”, con la información que “ya dispone” el país y “no dejar un valor fijo”, lo que “sería más ameno para el productor y el ambiente”.

al aumentar el margen bruto, mejorar la rentabilidad y estabilizar los resultados. En comparación con 2013, cuando se fundó RUU, “hoy tenemos más conocimiento y más experiencia, con más productores regando, más áreas bajo riego, más empresas instalando y vendiendo equipos, y más repeseros construyendo represas y zanjas”, valoró.

Esto, según Arana, “ha generado capacidades que proporcionan un sólido fundamento para proyectar el futuro del riego”. Asimismo mencionó que “los rendimientos esperados bajo riego, que antes eran una incógnita, hoy se sustentan en datos certeros de producción”.

Vea la conferencia aquí:





Insumos genéricos y premium potencian los cultivos y la producción animal.

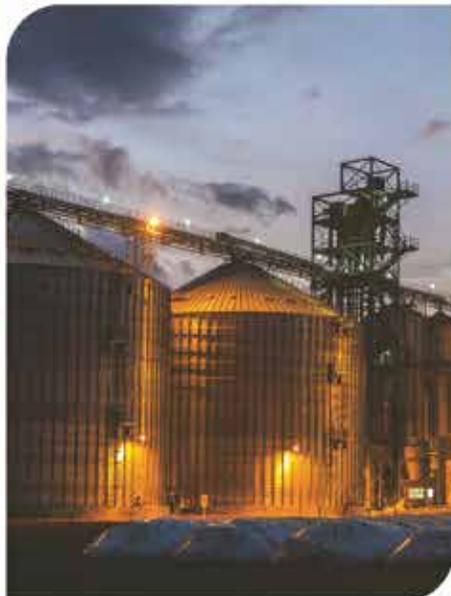
17.47	11.04	42.15
42.45	40.86	27.09
37.15	26.07	22.47
22.59	21.71	22.47
22.97	22.74	23.37



Servicios de acopio y logística facilitan el manejo eficiente de la producción.



Soluciones Financieras adaptadas a diversas necesidades.



Comercialización distintas alternativas para comercializar la producción y manejar el riesgo.

Programas de los partidos Nacional y Colorado coinciden sobre el riego

Los blancos apuntan a un área de 100.000 hectáreas, mientras que los colorados sostienen que es posible llegar a regar entre 400.000 y 500.000 hectáreas en Uruguay



Juan Baroffio presidente de Regadores Unidos, Fernanda Maldonado del Partido Nacional y Carlos Ma. Uriarte del Partido Colorado

Los programas de gobierno del Partido Nacional (PN) y del Partido Colorado (PC) para el próximo período gobierno coinciden en el objetivo de impulsar el desarrollo del riego en Uruguay. Fernanda Maldonado (PN) y Carlos María Uriarte (PC) participaron de la conferencia Más riego, más competitividad, realizada en la reciente edición de la Expo Rural del Prado. También fue invitado el exdirector de Servicios Agrícolas del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Inocencio Bertoni, en representación del Frente Amplio, que por decisión de su partido no participó de esta actividad.

Maldonado, actual directora general del MGAP, es la coordinadora del programa sobre riego en su partido y enfatizó que “acá hay una decisión política muy firme de darle prioridad a este tema”. Aseguró que “nuestro candidato (Álvaro Delgado) nos ha exigido que para octubre tengamos listas las propuestas en detalle sobre todas las restricciones que hay

que levantar”. Y remarcó que “no se trata solo de enumerar las barreras, sino de cómo vamos a levantarlas en cada una de las unidades del Estado”.

Además, reconoció la dimensión socioeconómica, destacando que “el riego dinamiza muchísimo, no solo en lo económico y en el aumento de la productividad, sino también en lo social, en el transporte”, entre otras actividades. A propósito, remarcó que “se dinamizan las comunidades rurales cuando el país aumenta la producción”.

El enfoque del Partido Nacional, en palabras de Maldonado, es claro: “poner a disposición de los productores en todo el territorio nacional los instrumentos adecuados para que se adopte la tecnología del riego, para todos los sectores de la producción y para todos los perfiles de productores rurales”.

Explicó que el capítulo riego en el programa del gobierno del PN “no está estrictamente en agro, sino que está involucrado con otros te-

mas vinculados con la prestación de servicios de alta calidad e infraestructura”. Planteó que cuando se va a crear un plan nacional, en el tema que sea, “no debe generar más punto de rose o limitaciones de los que ya tiene”.

“Acá estamos hablando del manejo del recurso agua, que debe tener ciertos consensos sociales y no generar más problemas a la discusión”, afirmó.

Consideró que el Plan de Riego “debe ser sostenible, entendiendo los diferentes tipos de producción, donde también se involucra el arrendamiento de la tierra”. Además, señaló que debe tenerse en cuenta el “acceso al agua en las parcelas, la preservación de las fuentes de agua y la calidad del agua, incluso para consumo humano”.

La doctora en derecho dijo que “la sociedad se ha hecho aún más consciente de la necesidad de desarrollar y expandir la tecnología del riego”, debido a “las recientes sequías”, que fueron “de las peores desde que tenemos

TEMPORADA DE SIEMBRA 2024

CONECTIVIDAD Y PRECISIÓN

UNA ALIANZA PERFECTA



Plantadoras Great Plains junto
a la tecnología de New Holland.
Modelos 2024 disponible.



**Diseñado para maximizar resultados
en el campo con eficiencia y precisión.**

**CORPORACION
DE MAQUINARIA**

registro en el país". Y recordó cómo esto "ha requerido una coordinación a nivel nacional, con numerosas instituciones, para asegurar el suministro de agua, tanto para las personas como para los animales".

Consultada sobre las metas específicas, explicó que el riego está declarado de interés general y "eso marca el rumbo". Sobre esa base, el PN ha plasmado en su programa la meta de "alcanzar 100.000 hectáreas regadas", pero aclaró que "la obligación del gobierno es poner a disposición los instrumentos adecuados para que se incorpore la tecnología del riego y se garantice el acceso al agua".

Sin embargo, el motor que moverá la incorporación de esta tecnología "será el sector privado", a través de "los diferentes proyectos que se presenten", aseguró. Estos "tendrán que ser viables" y con "instrumentos específicos", según "el perfil de esos productores".

Maldonado afirmó que "el Instituto Nacional de Colonización (INC) jugará un rol muy fuerte en nuestra propuesta, pensando en los pequeños y medianos productores, no solo en lo que respecta a la tenencia de la tierra, sino también al uso y la gestión del agua".

Remarcó que un Plan Nacional de Riego "no puede representar más burocracia", porque eso "va en contra de la mejora de la productividad". Según la directora general del MGAP, "es esencial que el Plan Nacional de Riego dialogue con el Plan Nacional de Aguas existente, que ya tiene una gobernanza definida".

ENERGÍA Y FINANCIAMIENTO

Por otra parte, la dirigente también se refirió al "costo de la energía" y marcó que "es necesario adaptar la facturación" a la realidad del riego. Y también se refirió al "direccionamiento de las inversiones" por parte de UTE, teniendo en cuenta "dónde se realizarán las explotaciones", indicó.

En línea con lo planteado por los anfitriones, la doctora subrayó la necesidad de "avanzar en la reglamentación para promover el riego y las represas multiprediales", así como la utilización por parte de los productores de represas "ya existentes", como las de UTE, OSE y el INC. A su vez, mencionó "la promoción para la utilización de cursos de agua", como el río Uruguay o el río Negro para el riego multipredial. Y sostuvo que "se deben actualizar los criterios ambientales con mucha objetividad, ciencia y sentido común".

Maldonado también enfatizó la importancia de contar con "plazos adecuados" y un financiamiento que esté alineado con la magnitud de las inversiones necesarias para el riego, "evaluación de viabilidad mediante". Y además, consideró que "es necesario ajustar el régimen de exoneraciones", para que los productores que tributan por Imeba puedan acceder a beneficios similares a los de la Comap (Comisión

de Aplicación de la Ley de Inversiones), que "se mantendrán en un eventual gobierno liderado por el PN".

Aseguró que, en ese caso, "habrá un fuerte liderazgo desde la Presidencia de la República y probablemente desde la OPP (Oficina de Planeamiento y Presupuesto) para coordinar eficientemente todos los institutos y ministerios que deben intervenir en la ejecución exitosa de un Plan Nacional de Riego". Planteó que "tenemos que seducir a los productores para que presenten proyectos", y para eso "es clave la agilidad y la menor burocracia posible".

Enfatizó que "ya estamos abocados a los procesos y reglas de juego claras". Mencionó la necesidad de "seguridad jurídica" y "respetar las definiciones". También defendió que "para nosotros es muy importante la gobernanza, porque así se alinean los patitos más fácilmente, y lo vamos a hacer a través o desde Presidencia".

RIEGO EN LA POLÍTICA DE AGUA

Por su parte, Uriarte, exministro del MGAP y referente de agro en la campaña del PC, afirmó que en su colectividad consideran que el riego "debe estar inserto en la política de agua". Y planteó la ineficiencia uruguaya en la escorrentía. "Uruguay ha sido bendecido con abundante agua, pero solo aprovechamos el 5% de lo que escurre; incluso hemos enfrentado crisis de agua hasta para beber", afirmó el exministro, y sostuvo que "estos son aspectos absolutamente necesarios a corregir".

En una visión global, más allá de lo económico, se refirió a la calidad del agua y a la "necesidad de mantener caudales ambientales o ecológicos", porque "se trata del agua para beber". Enfatizó que "esto va más allá del riego", dijo que "también hay que considerar los daños que provocan los excesos, que desgraciadamente son cada vez más frecuentes".

A propósito, mencionó las inundaciones que afectan zonas del este uruguayo, donde "200.000 a 300.000 hectáreas resultan inundadas con frecuencia", y por eso "hay que considerarla en una política de agua".

El integrante del Partido Colorado expresó "somos bastante optimistas de que finalmente se pueda instrumentar un Plan Nacional de Riego con el apoyo del gobierno y de la oposición, al que le toque," aseguró.

Consultado, Uriarte se refirió al potencial agrícola del país y apuntó más alto que la representante nacionalista. "El potencial de suelos agrícolas que pueden ser regados hoy en día, hablando de cultivos de verano y de invierno, anda en torno de las 400.000 a 500.000 hectáreas", aseveró. En ese sentido, dijo que "plantearse un objetivo de 300.000 hectáreas regadas no es descabellado", y afirmó que "tenemos que apuntar alto para llegar lo más lejos posible".

Sin embargo, Uriarte enfatizó que el riego no debe limitarse solo a "áreas agrícolas". Agregó que es necesario pensar "en regar pasturas para ganadería y lechería, en la horticultura, la citricultura, y otros rubros como el arroz y la papa, que ya tienen implementado el riego". Esto determinaría "llegar a un área mucho mayor" señaló.

El exministro aprovechó la oportunidad de construir una narrativa de política de Estado, aseverando que "no partimos de cero". Reconoció el trabajo del exministro frenteamplista Tabaré Aguerre, quien "es un especialista en riego". Trajo a la audiencia una evaluación realizada hace casi una década por su predecesor, que hablaba de "1,8 millones de hectáreas con potencial de riego", y comentó que un trabajo del MGAP, encomendado al Banco Mundial en 2015, "podría ser una hoja de ruta".

Uriarte dijo que Uruguay tiene una Ley de Riego que debe ser reglamentada, porque para desarrollar un plan de riego "se debe trabajar sobre el marco legal".

A la vez, retomó la necesidad de remarcar la importancia de "las represas multiprediales" y la necesidad de "universalizarlas" para que aquellos "que no tienen espacio o capital" puedan "acceder a la tecnología de riego".

Al igual que Maldonado, mencionó "que se deben mejorar los mecanismos para que los medianos y pequeños productores puedan tener beneficios similares a los de la Comap, como la desburocratización de los pasos para avanzar en riego".

CARTOGRAFÍA Y CALIDAD DEL AGUA

Planteó que el Plan Nacional de Riego "deberá asumir una cartografía de hidrología para saber exactamente dónde se pueden hacer las represas". Y mencionó la necesidad de "revisar las concesiones y autorizaciones de las fuentes de agua". El exministro también hizo hincapié en la innovación, la investigación y la capacitación como elementos "fundamentales para cumplir los objetivos del plan".

En cuanto a la calidad del agua, Uriarte incorporó otros actores responsables por fuera del sector agrícola. Señaló que en el Poder Legislativo "se había hablado de que todos los pueblos del interior con más de 2.000 habitantes deberían tener tratamiento de agua", y expresó su esperanza de que se cumpla esa promesa, considerando que "el país lo precisa" incluso por un tema de "seriedad", ya que "la fuente de contaminación de agua está básicamente ahí".

Finalmente, Uriarte abordó el manejo de los "efluentes en la lechería", un tema que considera "un punto débil del sector". Reconoció que "la lechería no puede encarar muchos extras", pero "es una obligación como país: tratar las aguas antes de verterlas a los escurrimientos naturales".

El herbicida que controla,
lo que está bravo de controlar.

Bravo!

HERBICIDA

El yuyo Colorado y las gramíneas de verano dejaron de ser una amenaza para sus cultivos.

Ahora usted puede controlar estas malezas en soja y maíz.

Bravo es un herbicida pre emergente de alta eficiencia y última tecnología.



HERBICIDA
Bravo 

 **proquimur**
Protección total para sus cultivos

Prolesa distribuye en Uruguay los reconocidos equipos de riego Reinke

La empresa de insumos apunta a llegar con esta tecnología estadounidense no solo a los productores lecheros de Conaprole, sino también a los agricultores de todo el país

Desde hace unos años Prolesa, en su rol de facilitar el acceso a la inversión que permita levantar las barreras productivas en forma eficiente y sostenible, ha incorporado el riego dentro de su oferta de productos y servicios, siendo distribuidor oficial de Reinke Manufacturing Company en Uruguay.

Néstor Pérez, Encargado de Infraestructura y Equipamiento de Prolesa, explicó a VERDE que en 2017 comenzaron a ofrecer servicios de riego, entendiendo que era una necesidad para los productores de Conaprole. “Con una visión a mediano y largo plazo, contar con riego permitirá a los productores aumentar su producción, pero además estabilizarla, mitigando el efecto que puede generar la variación del clima”, dijo. Para ello, se estableció un acuerdo con Reinke, una empresa estadounidense, con muchos años en el mercado y líder a nivel global. Además, se conformó un equipo de trabajo para llegar no solo a los remitentes de Conaprole, sino también a los productores agrícolas de todo el país.

Con una propuesta integral, que involucra desde el diseño, montaje y puesta en marcha, se busca un enfoque involucrando al productor para lograr los resultados productivos deseados. “Entendemos que es la forma correcta de evaluar realmente que la inversión que se está haciendo tiene el retorno adecuado. Esto implica no solo el diseño del sistema o la venta del equipo, sino también un abordaje técnico agronómico junto con el productor”, expresó.

Pérez afirmó que esto es fundamental, especialmente en el primer año de instalación del equipo, ya que es el momento más crítico. Además del diseño y la calidad del equipo, Pérez destacó la importancia de saber cómo regar, manejar el agua, el fertilizante, las plagas y las malezas. “Es un desafío importante, por eso trabajamos juntos, porque de todo esto depende el resultado”, puntualizó.

Además, destacó que cuentan con servicio técnico y *stock* de repuestos para poder atender adecuadamente las necesidades de los productores, enfatizando en la importancia de dar



Reinke es uno de los fabricantes más grandes del mundo de sistemas de riego por pivot central y movimiento lateral

respuesta en los momentos críticos, porque en plena zafra los equipos no pueden parar.

Por su parte, Marcela Rodríguez, quién está a cargo del diseño de los sistemas, destacó la importancia de haber formado un equipo multidisciplinario con especialistas en cada área, lo que permite un abordaje integral, “que es la manera de brindarle al productor el conocimiento y el acompañamiento durante el primer año de funcionamiento del equipo de riego”. Se consideran aspectos como las características del predio, del productor y la idiosincrasia del establecimiento. “Esto nos permite maximizar los rendimientos y acercarnos lo más posible a la máxima eficiencia del uso del equipo, considerando todos los recursos”, dijo.

Rodríguez resaltó que los equipos de Reinke “son construidos con aleaciones de acero de máxima calidad y duración, que permiten reducir peso en los cuerpos, sin afectar su durabilidad o resistencia”, lo cual “es ideal para nuestros suelos, muchos de los cuales son arcillosos” y “esto permite hacer menos huella”. Además, remarcó que “cuidamos el diseño, con tramos más cortos, para una mejor distribución del peso y evitar huellas más profundas”.

Otro punto a destacar en el diseño de Reinke son las cajas de torres, doblemente aisladas para evitar problemas con insectos y hume-

dad, para evitar paradas del funcionamiento de los sistemas. También destacó las masas de tracción de las ruedas que provee Reinke, que cuentan con la máxima garantía del mercado (10 años).

Además, el resto de los componentes utilizados en los equipos de riego son provistos directamente desde Nebraska, Estados Unidos, lo que “le da a la calidad del acero un diferencial”, destacó. Rodríguez también subrayó que “son muy robustos”, y señaló que “hay máquinas que llevan 40 años funcionando en Estados Unidos sin problemas”, mientras que los resultados en Uruguay “son muy alentadores”, con un “bajo costo de mantenimiento”.

Sobre la tecnología, explicó que los sistemas de control van desde los más básicos y sencillos, hasta las últimas tecnologías con pantalla táctil y comunicación por telemetría, GPS en el centro del pivot y manejo remoto del equipo desde el celular. Esto permite manejar el equipo fácilmente, pudiendo modificar la lámina de riego o realizar un riego sectorial o variable, entre otras funcionalidades.

Rodríguez indicó que Reinke es uno de los fabricantes más grandes del mundo de sistemas de riego por pivot central y movimiento lateral, y una de las empresas líderes en este mercado.

BioAvanza

BioAvanza
ALGAS

Extracto puro de
Ascophyllum Nodosum

**Bioestimulante activador
de suelos y plantas**

NutriAvanza



www.nutriavanza.com.uy



Los eventos del agro, están en...

www.verdelive.com.uy

● Transmisiones en directo

- Regístrate por única vez y accedé a todos los eventos que demanden inscripción.
- Interactuá durante la transmisión en forma directa y con privacidad.

● Videos on demand

- Visualizá en una misma plataforma la información de todas las actividades.
- Filtrá eventos por empresa, título, disertante o tema de tu interés.

● Agenda de eventos

- Accedé a la única agenda del país que concentra y publica en forma gratuita, todos los eventos del sector agropecuario.
- Un servicio que busca facilitar la comunicación y colaborar para que ningún evento pase inadvertido.

➔ **Sumá a tu evento las ventajas del streaming por *verdelive!***

verdelive
es parte de verdemedia
Seguinos!



@verdemediauy

Sumate al innovador ecosistema AGRO en Punta del Este

y sé parte de la 2ª edición que llega con destacados **eventos internacionales**

AGRO

DE URUGUAY AL MUNDO
EXPO & BUSINESS | *en Punta*

MUESTRA AGROINDUSTRIAL Y AGROEXPORTADORA INTERNACIONAL | FOROS GLOBALES

 **5 AL 7 DE FEBRERO 2025**

SEDE OFICIAL
PUNTA DEL ESTE
CONVENTION
& EXHIBITION
CENTER

PATROCINAN



Uruguay



Agro en Punta Expo & Business es una feria internacional que se posiciona como hub de negocios regional, un punto de encuentro de los principales protagonistas del sector, líderes y empresas públicas y privadas. Una instancia disparadora de oportunidades, donde expandir la red de contactos, participar de rondas de negocios, exposición empresarial e innovación, charlas técnicas, conferencias y los destacados foros internacionales.

agroenpunta.com

POTENCIADO POR

EL OBSERVADOR

inac
Instituto Nacional de Carnes

minerva
foods

universal
assistance

Zambrano & Cía.

PLATINUM SPONSORS

INTERÉS NACIONAL



INTERÉS MINISTERIAL

CHS y Rumo construirán terminal de granos y fertilizantes en Brasil

En el marco de un plan estratégico que apunta al crecimiento en la región, CHS, la mayor cooperativa de agricultores de Estados Unidos, firmó un acuerdo con el operador ferroviario brasileño Rumo para construir una terminal en el puerto de Santos como parte de una nueva empresa conjunta al 50%. Se espera que la terminal gestione 9 millones de toneladas de cereales y 3,5 millones de toneladas de fertilizantes al año.

“Brasil es un productor y exportador de granos en crecimiento, en el que confían los clientes globales de CHS, y este proyecto crea valor a largo plazo para nuestros propietarios con sede en Estados Unidos, al fortalecer la posición de CHS como proveedor competitivo de granos y semillas oleaginosas para clientes

de todo el mundo”, dijo John Griffith, vicepresidente ejecutivo de negocios agrícolas de CHS y CHS Hedging.

El inicio de la construcción está sujeto al cumplimiento de ciertas condiciones que son habituales para este tipo de transacciones, incluidas las licencias, aprobaciones legales y reglamentarias. Una vez completados estos pasos se estima que la construcción demorará unos 30 meses.

SOBRE CHS

CHS se ha transformado en una empresa que opera a nivel mundial. Actualmente atiende a clientes en 65 países y emplea a casi 10.000 personas en todo el mundo. En muchos de esos países ofrece insumos agrícolas, acceso al mer-

cado y servicios de gestión de riesgos que ayudan a los agricultores a alimentar al mundo.

“Nuestros negocios diversificados de insumos, granos, alimentos y energía registraron ingresos de US\$ 45.600 millones en el año fiscal 2023. Promovemos la sostenibilidad a través de nuestro compromiso de ser guardianes del medio ambiente, generar viabilidad económica y fortalecer el bienestar de la comunidad y los empleados”, señala la compañía.

En Uruguay opera desde hace 11 años, pero en América del Sur comenzó en 2003. La compañía es propiedad de agricultores, ganaderos y cooperativas de Estados Unidos. En el Mercosur CHS compra, almacena y comercializa granos y semillas oleaginosas a agricultores y agentes comerciales locales.



EN 1940
INICIAMOS EL
CAMINO



80 AÑOS

LÍNEA PESADA



E.T.N



MERITOR

MWM

endorice

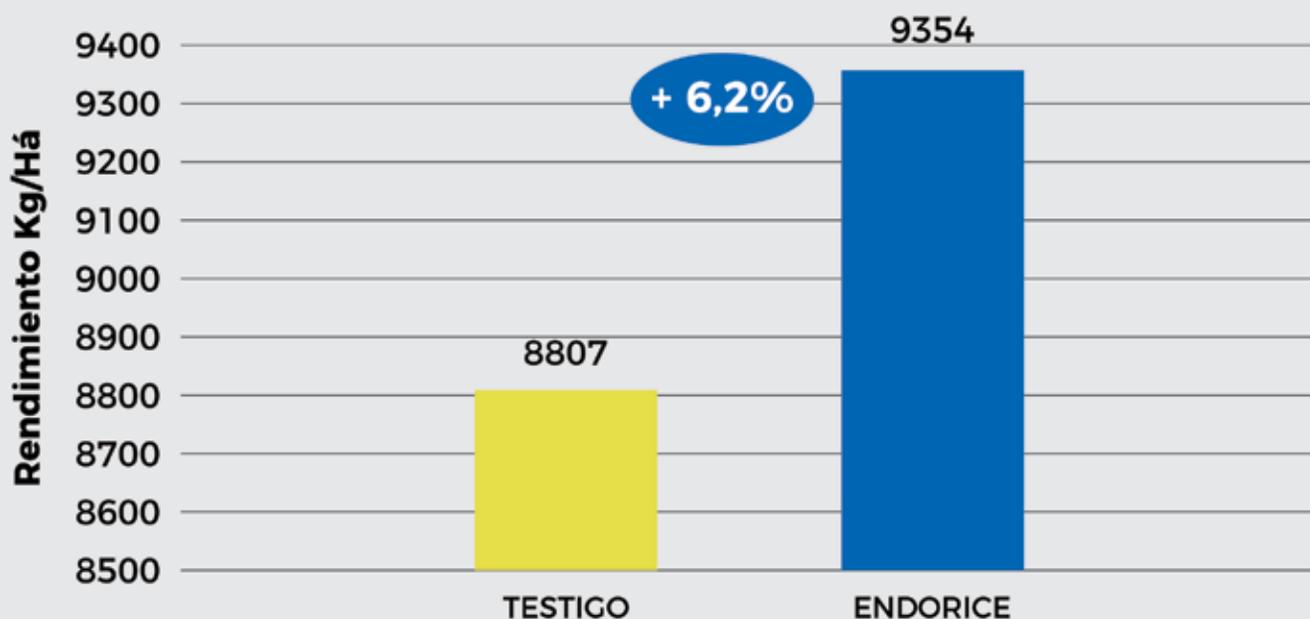
RICE

Inoculante

Potencie el rendimiento de su chacra y obtenga más bolsas por hectárea

RESPUESTA A LA INOCULACIÓN CON ENDORICE EN ARROZ

Datos promedio: serie histórica 2008 - 2024



INFORME DE ZAFRA

2008/09
2008/09
2009/10
2009/10
2010/11
2010/11
2010/11
2010/11
2011/12
2011/12
2013/14
2015/16
2016/17

2016/17
2017/18
2017/18
2017/18
2018/19
2018/19
2019/20
2020/21
2021/22
2022/23
2023/24

CONSULTORA

ASINAGRO
INIA 33
ASINAGRO
ASINAGRO
ASINAGRO
ASINAGRO
INIA 33
CONARROZ
G. Chebataroff
CONARROZ
CONARROZ
Universidade Federal do Pampa
Unipampa/Campus Itaqui
Instituto Agropecuario de Pesquisa (IAP)
CONARROZ
AGRUM
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ
CONARROZ

LOCALIDAD

Vergara
Paso de la Laguna
Rincón de Ramírez
Vergara
Vergara
Río Branco
Paso de la Laguna
Charqueada
Vergara
Séptima Sección
Rincón de Ramírez
Itaqui, RS, Brasil

Rs, Brasil
José Pedro Varela
Santa María-RS, Brasil
Séptima Sección
Segunda Sección
Río Branco
Río Branco
Río Branco
Vergara
Tercera Sección
Segunda Sección

LAGE y Cía. S.A.

LALLEMAND

LALLEMAND PLANT CARE

Advierten por la calidad de las semillas de soja para uso propio

Los análisis muestran lotes que germinan “muy bien”, con niveles de 95% o 96%, pero “con vigor muy bajo”, señaló el fitopatólogo Carlos Pérez, director de la Clínica Vegetal



Particularmente este año Inase recomienda tratar las semillas de uso propio antes de sembrar, porque es muy alta la carga de hongos

La semilla de soja que guarda el productor para uso propio presenta dificultades con la calidad, indicó a VERDE el fitopatólogo Carlos Pérez, director de la Clínica Vegetal. “El agricultor no está acostumbrado a trabajar con problemas de humedad en cosecha y hay una calidad de semilla muy diversa”, señaló. Además, durante el verano pasado también hubo golpes de altas temperaturas que afectaron la calidad fisiológica de la semilla, dijo.

Indicó que los análisis muestran lotes de semillas de soja que germinan “muy bien”, con niveles de 95% o 96%, pero “con un nivel de vigor muy bajo”, que se detecta por el *test* de tetrazolio, con el que “podemos medir la fuerza y la energía de la semilla para poder salir del suelo”. Con un bajo vigor “se corren riesgos de no lograr una buena implantación” del cultivo frente a condiciones adversas, ya sea por “alta humedad o que esté muy seco”.

Consideró que esto le puede generar “un tropiezo” al productor, porque “puede pensar que con germinación alcanza”, pero “eso no es suficiente para arrancar con un buen cultivo”.

“ Debemos guardar semilla con baja humedad, seca, para bajarle el metabolismo y que no se envejezca”

CARLOS PÉREZ
FITOPATÓLOGO, DIRECTOR DE LA CLÍNICA VEGETAL

A la vez, señaló que las empresas semilleras “se enfrentaron con este problema a inicios del almacenamiento e hicieron una buena clasificación, lo fueron manejando porque son especialistas en manejar la calidad de la semilla”.

Según Urupov, el 52% del área cultivada con soja durante la zafra 2023-2024 se sembró con semilla comprada por los productores, tanto categorías comerciales como certificada (semilla etiquetada), mientras que el 32% se

sembró con semilla de uso propio, dentro del Sistema de Valor Tecnológico (SVT) que lleva adelante la institución.

Unas 214.000 hectáreas que se sembraron con semilla de origen ilegal y de uso propio que no se declaró ni se registró ante el SVT. En cambio, en la zafra 2022-2023 la semilla de uso propio dentro del SVT llegó al 41% del total.

Sobre las causas del bajo vigor que afecta a la semilla de soja en manos de los productores, Pérez explicó que se registró en lotes de semilla originados a partir de variedades de ciclos largos, que florecieron temprano, se enfrentaron a eventos de muy alta temperatura asociada a baja disponibilidad de agua, y tuvieron una afectación fisiológica en el desarrollo de la semilla. También se observó en semillas que fueron cosechadas con alta humedad y conservadas con alta humedad. “Cuando se guarda semilla debemos hacerlo con baja humedad, seca, para bajarle el metabolismo y que no se envejezca. Cuando la cosechamos y guardamos húmeda, la semilla sigue activa, empieza a envejecerse y va perdiendo vigor”, explicó.

LA OPORTUNIDAD DE **POTENCIAR TU EQUIPO**

TU JOHN DEERE MÁS CERCA

Unidades limitadas de:

3036E	5055E	5075E	5080E
5090E	6110E	6120E	



CONSULTÁ OPCIONES DE FINANCIACIÓN

**Fideicomiso
INTERAGROVIAL**

 **JOHN DEERE
FINANCIAL**

 **BANCO
REPÚBLICA**

 **Itaú**

INTERAGROVIAL

RUTA 1 N° 2544 KM. 10 ESQ. CAMINO CIBILS
☎ 092 060 000
WWW.INTERAGROVIAL.COM.UY

 **JOHN DEERE**

Con algunos productores “fuimos realizando un monitoreo a lo largo del invierno, para ver la evolución de la semilla, con el objetivo de llegar a setiembre u octubre sin problemas en vigor y germinación”. Indicó que “es muy importante respetar los niveles de humedad para la conservación, porque la semilla que perdió calidad no la va a recuperar. Una semilla de buena calidad pero húmeda, irá perdiendo la calidad”.

Más allá de la calidad fisiológica de la semilla, como la germinación y el vigor, “tenemos el factor hongos, que fueron favorecidos por la alta humedad durante la cosecha”, comentó. El fitopatólogo indicó que los hongos que están en la planta “pueden estar sin causar epidemia y no tienen por qué haber sido un problema en las sojas del año pasado”. Aunque “si estaban presentes, pueden estar en la semilla y afectar la germinación”, advirtió. Se está observando que “hay una muy buena respuesta al curado”, donde en algunos lotes de semilla “con el curado se pasó de 70% o 75% de germinación a 92% o 95% de germinación”.

Según Pérez para que exista esa respuesta, “tiene que haber calidad fisiológica, porque si el problema es la fisiología, por más que curemos con fungicidas, el hongo no está limitando la germinación”. En esa línea, resaltó que “si se parte de una semilla de mala calidad, por más que esté seca, ya es de mala calidad. Si el embrión está muerto, está muerto. Si el cotiledón está muerto, está muerto. Se debe identificar la semilla de buena calidad y conocer en qué condición debe estar para que mantenga esa calidad hasta el momento de la siembra”. Durante el último año “se hizo muy complejo”, porque “tenemos factores que están condicionando la calidad con la que llegará a la siembra y hay que entenderlo, porque no es simplemente: la curo y va a mejorar”.

Enfatizó en acercarse al potencial de implantación que tiene ese lote de semillas, “sabiendo el nivel de carga fúngica, el porcentaje de germinación, el vigor que tiene la semilla, lo que se puede complementar con el índice de patogenicidad del suelo, que marca la cantidad de patógenos que hay en el suelo y cómo puede afectar la implantación”. A veces “nos enfocamos en el curasemilla para matar lo que está en la semilla y nos olvidamos de lo que se va a encontrar esa semilla cuando sea sembrada en el suelo. Con esos elementos podemos tener una visión más holística del problema y lograr mejor implantación, que es el inicio del éxito del cultivo. Un cultivo mal implantado nos condiciona de arranque”.

LA VISIÓN DEL INASE

El presidente del Inase, Álvaro Núñez, dijo a VERDE que la semilla “normalmente se trata fundamentalmente por los hongos que pueden aparecer a nivel de suelo”. En particular, “este

Los precios de las semillas en esta zafra

El monitoreo de precios de semillas que realiza la Asociación Nacional de Productores de Semillas (Anaprose) marca que en esta zafra hay variables “interesantes” vinculadas con el clima, la demanda y la aparición de plagas “nuevas”, dijo a VERDE el gerente de Anaprose, Rodolfo Fonseca.

Señaló que en el caso de la soja, cuya semilla prácticamente se produce en Uruguay, “el precio bajó 5% en promedio respecto a la zafra anterior”, por lo que es una semilla algo “más barata por la baja del grano respecto a la campaña pasada, pero con mayores costos operativos”, porque hubo que secar la mayoría de los lotes y descartar otros.

Eso se explica por el impacto climático en la calidad, y recordó que se venía de una zafra con problemas en la disponibilidad de semillas.

Según Anaprose, el valor de referencia de la semilla de soja es de “US\$ 1,27 por kilo o US\$ 1.270 por tonelada para la RR1” y de “US\$ 1.650 la tonelada para Intacta”.

En el caso del maíz, el precio de referencia es de “US\$ 150 por bolsa para las de tecnología RR-Bt”, de “US\$ 217 para Viptera” y de “US\$ 183 para VT Triple Pro”, indican los datos publicados en la web de esta gremial. Considerando las tres tecnologías en maíz, se registra un aumento de 3% respecto a la zafra anterior, con variaciones específicas de 15% de incremento en el RR-Bt, de 6% de disminución en la Viptera y un mantenimiento en la tecnología VT Triple Pro, comentó.

En cuanto a la semilla de sorgo, los precios de referencia de Anaprose son de US\$ 6,50 por kilo para grano, de US\$ 2,40 para el forrajero y de US\$ 4,95 para el silero, que significan aumentos de 33% en el granífero y de 24% en el silero en comparación al año anterior.

año, debido a las condiciones que se dieron en la cosecha, la semilla viene con una carga de hongos muy alta, y eso implica que la semilla de soja sin un tratamiento para controlarlos tiene problemas para llegar a los niveles mínimos exigidos de germinación, que se ubica en 80%”.

Por esa razón, desde el Inase “recordamos que es posible liberar lotes para su comercialización mediante la prueba de tetrazolio, que es un análisis que se realiza en pocas horas y permite estimar la viabilidad de la semilla y liberar los lotes que estén dentro de estándar para ganar tiempo, mientras se continúa con el análisis de germinación”.

Núñez explicó que esta práctica permite evitar problemas logísticos y demoras en la entrega por parte de las empresas semilleras-

tas. “Al tratar la semilla con fungicidas se llega a niveles normales de germinación”. Pero “el problema es que normalmente las empresas no tratan las semillas hasta prácticamente el momento de entregarlas al productor”, señaló.

Explicó que eso ocurre por dos razones: “una porque en caso de haber excedentes no podrían destinarlas a industria; y la más importante es que si la semilla se trata con mucha anticipación, el mismo tratamiento podría afectar la germinación”. Por lo tanto, “este mecanismo permite, a través de la prueba de tetrazolio, no generar demoras en la liberación de los lotes, evitando complicaciones logísticas y demoras”, afirmó.

El presidente del Inase señaló que en este momento (mediados de setiembre), al analizar el porcentaje de germinación de la semilla sin tratar, “da valores bajos, que no permiten liberar el lote debido al ataque de hongos en el proceso de germinación, pero sí alcanza buenos valores de germinación cuando es tratada”.

“Por consultas de las empresas se empezó a ver el tema logístico y las demoras que se podrían generar en la entrega de semilla a los productores. Analizamos la situación y consideramos que sería útil aprovechar la opción de liberar la comercialización de lotes de semillas con la prueba de tetrazolio, y proceder a la rápida entrega, y en forma paralela continuar con la prueba de germinación tradicional”, recomendó.

Para Núñez la preocupación pasa por la semilla de uso propio, la semilla que guarda el productor en muchos casos va a las plantas de procesamiento, cuenta con análisis de germinación y “está en la misma situación que la semilla comercial de soja”. Consideró que “lo más preocupante” es la semilla que no pasa por las plantas de procesamiento, que está en los campos de los productores y se procesa con máquinas móviles allí mismo”. En este caso, “es posible que no estén en conocimiento del problema”, advirtió.

El jerarca admitió que su inquietud es que los productores “estén al tanto de este inconveniente, que hagan análisis de germinación y se informen respecto a qué fungicidas usar para tratar la semilla antes de sembrarla”. Agregó que “en otros contextos se puede sembrar semilla sin tratar y, si no se dan condiciones de exceso de humedad en el momento de la siembra, se logran buenos niveles de implantación”, pero insistió que “este año sí es importante, porque es muy alta la carga de hongos que viene con la semilla”.

Consultado por la disponibilidad de semilla, dijo que Inase actualmente no dispone de datos objetivos de la totalidad de la oferta, aunque “sí contamos con la información de las empresas y anticipamos que el abastecimiento se completará con importaciones y no faltará semilla”, aseguró el presidente del instituto.

Te ofrecemos

**todo lo que necesitás
para tus cultivos de verano:**



SEMILLAS



AGROQUÍMICOS



FERTILIZANTES

Nuestro galpón está disponible con un
horario extendido de 6 a 22 hs,
para que retires tus insumos cuando más lo precises.

El mercado de seguros agrícolas enfrenta desafíos y prevé cambios

Desde Sura se expuso la situación que enfrenta el sector y las modificaciones que se vienen para que el productor tenga claro el panorama de cara a las próximas zafras



Mario Bidegain, Hugo Acquaroni, Ana María Silveira, Enrique Ruiz y Gonzalo Gutiérrez

Uno de los factores clave para la agricultura es el de los seguros para los cultivos, considerando las variaciones climáticas y otros aspectos vinculados con esta actividad, que inciden en la productividad. Tras algunos años de vigencia de las coberturas, en los que se registraron fenómenos extremos del clima, como la reciente sequía, el mercado de seguros agrícolas enfrenta algunos desafíos y prevé cambios y ajustes.

En ese marco la empresa Seguros Sura expuso la situación y las modificaciones que se vienen para que el productor tenga claro el panorama de cara a las próximas zafras agrícolas, en una serie de jornadas en distintos puntos del país.

Uno de los aspectos novedosos es el relacionado con la implementación de “seguros paramétricos”, que “evalúan un parámetro en base a un indicador satelital”, que “puede ser un índice verde, temperaturas o precipitación”,

y que “paga en función de la variación de ese índice en un período de tiempo, que se asocia a ciertas pérdidas en los cultivos”, dijo a VERDE el suscriptor de Seguros Sura, Gonzalo Gutiérrez.

Comentó que ese tipo de seguros ya los ofreció en su momento el Banco de Seguros del Estado (BSE), pero “el problema es que tienen cierto porcentaje de error”, que está “fuertemente influenciado por la solidez de la base de datos para construir el producto; si es buena el margen de error es chico pero no es cero”.

En Uruguay hay una cuestión “cultural” vinculada a que el “productor quiere un rendimiento a campo”, por lo que es necesario hacer un “trabajo educativo para pasar de ese concepto hacia las variaciones de parámetros”, trabajar en “la construcción de los índices” y “en seguros que le saquen riesgo al sistema”, como por ejemplo trabajar en “multiriesgo anual”, coberturas que contemplen “la hectárea

agrícola durante toda la rotación invierno-verano”, sostuvo.

Enfatizó la importancia de realizar algunos cambios, compartir información y sacarle miedo a las cosas, sabiendo que “es un seguro paramétrico, pero ajusta muy bien a la realidad”. Consideró que “esas cosas permitirán transitar hacia el blindaje de la agricultura”, donde también ingresan los seguros de precios, “algo que ya se aplica en otros países”. En esa línea, Gutiérrez indicó que Sura cuenta con un seguro de precio y de calidad para cebada.

Comentó que el objetivo de la empresa es “blanquear la situación del reaseguro a nivel global –somos una industria muy reasegurada, ya que le contratamos seguros a una compañía de segundo piso–, que está teniendo resultados muy malos con la cartera agropecuaria, no solo en Uruguay sino también en el mundo”.

Por ese motivo, estas empresas que tienen perfil financiero ahora salen a buscar “coloca-

SOJAS CARDINAL



Descubrí la mejor combinación entre
rendimiento, calidad y servicio.



Nuevas
variedades



Seguro de
resiembra
incluido



Nuevo tratamiento
de semillas con
inoculación incluida

Con la calidad de siempre.
Con el servicio de entrega más eficiente del mercado.

**Cardinal
GE 734 ci**

El ciclo largo de mayor rendimiento del mercado. Excelente comportamiento en suelos en rotación con arroz.

**Cardinal
GE 643 STS**

Estabilidad para siembras de primera y segunda, con buen porte de planta y excelente potencial de rendimiento.

**Cardinal
GE 622 ci**

Excelente performance en ambientes de potencial medio y bajo. Gran estabilidad sin resignar potencial de rendimiento.

**Cardinal
GE 601 STS**

Máximo rendimiento en siembras de 1^{ra} y 2^{da} (Igualando y superando a las 3 variedades más sembradas en Uruguay).

**Cardinal
GE 590**

Estabilidad y rendimiento en una variedad. El material más adaptado a los ambientes de producción de Uruguay.

**Cardinal
GE 582 ci**

Variedad superadora en rendimiento y de gran estabilidad. Excelente productividad y porte de planta para ambientes de alto potencial.

Descargá
el catálogo aquí



CALIDAD
RECONOCIDA CARDINAL
Con el respaldo de una
empresa con 50 años
de trayectoria en el mercado
de semillas.

(+598) 4574 2066
 gye@gye.com.uy
 @GyEsemillas
 www.gye.com.uy

GE
Greising y Elizarrú

ciones más rentables” y “las condiciones que pasan por nuestra siniestralidad son cada vez más difíciles”, advirtió. Y acotó que esto “es el correlato de lo que estamos viendo en el mercado uruguayo de ajuste de tarifas y de condiciones”.

La cartera de seguros agrícolas suele tener resultados “muy volátiles” y eso “juega en contra de la historia siniestral” que tiene el Uruguay. Por eso, sostuvo que “es importante informar lo que se está comercializando y los cambios registrados”.

Afirmó que se trata de “medidas necesarias para mantener la cartera saludable desde el punto de vista de la rentabilidad”, no solamente para la compañía sino además para el mercado reasegurador, del cual “depende tres cuartas partes del mercado” uruguayo, que son las empresas de seguros que contratan reaseguros afuera.

Graficó: “esto es como cuando vas al médico y te dice que estás gordo y para bajar de peso tenés que hacer dieta y deporte”. “Tenemos coberturas que no son sustentables y pérdidas derivadas de coberturas que en el mundo no se dan, y no deberían darse en Uruguay”, como “el caso de la resiembra” o las “heladas tardías” en invierno, reconoció.

El ejecutivo subrayó que “hay un problema”, que si bien “no es propio del sector, está derivado por una coyuntura agrícola que marca un endeudamiento excesivo”, provocando que “el financiador exija un seguro de rendimiento en soja, que es el cultivo más riesgoso de toda la rotación agrícola”.

“Cuando tenés una cartera que no está bien balanceada, con un exceso de concentración en un solo cultivo, un evento sistémico como puede ser una sequía o un exceso de lluvias, termina destruyendo el resultado de todo lo que hiciste, y el mismo problema tiene el mercado reasegurador”, explicó.

Para Gutiérrez “es necesario entender que lo que antes se daba no se puede dar más”, porque “implica riesgos inaceptables, teníamos un problema de primas, cobrando muy baratas las coberturas, y eso no era sustentable”. Y afirmó que “hay que adecuarse a la realidad, que va hacia los seguros paramétricos”.

Indicó que por cada dólar que se cobra de prima, “pagas 65 o 70 centavos de siniestro”, lo que ubica al ratio de siniestralidad en 65% o 70%. “Con la sequía ese ratio explotó, llegamos a 400%, 500% y 600%; eso establece los límites de lo que se puede y no se puede hacer”, afirmó.

Consideró que los gatillos de rendimiento que se brindan en las coberturas de rinde “no son suficientes para el sector agrícola uruguayo, porque necesita otras respuestas”.

Sobre lo “barato” de las primas, el suscriptor de Sura afirmó que “eso implica a todas las coberturas”, no solamente a las de seguros de rendimiento.

El diálogo social que comenzó en el último tiempo, liderado por el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), con el objetivo de juntar más información para mejorar los seguros, “marca el camino hacia donde tenemos que ir”, pero “es una larga marcha que requerirá más información, mucho análisis y tiempo”, dijo.

El ejecutivo entiende que “aún falta mucha información, lamentablemente el esfuerzo del MGAP no logró una masa crítica de datos suficiente para poder perfeccionar los seguros” de cara a esta campaña. “La opinión técnica de

“ Teníamos un problema de primas, cobrando muy baratas las coberturas, y eso no era sustentable”

GONZALO GUTIÉRREZ
SEGUROS SURA

los suscriptores que estamos en agro era pedir toda la información de una vez y obligatoria de todas las chacras del Uruguay de los últimos cinco años. Con eso teníamos un diagnóstico mucho más eficiente, pero lamentablemente no pudimos convencer a las autoridades de que ese era el camino”, comentó.

Si bien “se avanzó” en un protocolo de trabajo “no se logró la masa crítica de datos necesaria para sacar conclusiones diferentes a lo que estamos haciendo hoy en día”. Ese escenario implica que con seguros de rendimiento se puedan asegurar unas 350.000 hectáreas, donde el BSE ocupará la mayor superficie y el resto le corresponderá a las compañías privadas. “Estamos muy lejos de blindar la agricultura y en invierno mucho más, porque se brindan coberturas solo por daño directo y no de rinde”, afirmó.

Otro tema a abordar es la conveniencia o no de un subsidio estatal en las coberturas de seguros agrícolas. En la actual administración de gobierno se avanzó en ese sentido, y resta analizar los ajustes necesarios, para continuar en esa política. “En Estados Unidos el principal programa de apoyo al agro es el subsidio de seguro agrícola, pero tiene reglas draconianas”, concluyó.

EL PERITAJE

Respecto a la importancia del peritaje en los seguros, el presidente de Taype SA, Hugo Acquaroni, dijo a VERDE que esta tarea permite que, “con los siniestros en general, el cliente conoce lo que está comprando”, ya que “antes era una intención”, y lo que “había comprado

era algo intangible”. Por lo cual, frente al siniestro, “el peritaje es un momento crucial”, tanto para la compañía como para el cliente, porque “marca si las cosas se hicieron bien”.

El mecanismo de funcionamiento de esta empresa de tasadores –que opera en Argentina, Bolivia y Uruguay– es en base a la denuncia que hace Sura, y en 24 horas se pone en contacto con el cliente para saber si tiene un técnico que lo asesore o prefiere el vínculo directo con él, para luego ir a hacer la tasación en el campo.

Como todo es dinámico, el peritaje también se va perfeccionando, con el uso de más tecnología, desde drones hasta imágenes satelitales.

Para el operador, el tema de los seguros agrícolas “se estancó”, luego de un período de crecimiento en los últimos 20 años, pero ahora “se precisa un poco más de docencia y capacitación” para generar “cultura aseguradora”.

Muchas veces se contrata un seguro, ya sea contra granizo o resiembra, pero no se conoce bien lo que se contrata, por lo que “falta un real interés” del comprador, sostuvo. “Se sigue contratando por precio, pero no se pregunta qué se está comprando”, dijo.

Acquaroni opinó que la cobertura “más complicada” es la de “resiembra” o “planchado”, que “en Argentina la cobertura tiene cinco veces más limitaciones que en Uruguay” y “acá se la venía dando, aunque ahora se viene limitando”. Acotó que otra “puede ser la helada, donde se viene mejorando”, pero en los años de sequía “el daño está sobrevalorado frente a un año normal”.

LA EXPANSIÓN DE SURA

La gerente de canales de venta de Seguros Sura, Ana María Silveira, hizo hincapié en una “etapa de expansión territorial” iniciada el año pasado. Si bien hace años que la empresa está en el interior, los recientes “fueron especiales”, porque la compañía puso un “foco muy fuerte” en su presencia fuera de la capital. “La idea es abrir nuevas oficinas en 2025, para acercarnos y entender las necesidades del cliente”, dijo.

Se refirió a las acciones para la apertura del primer centro de servicios que la compañía instalará en Paysandú, que estará operativo a principio de 2025 e incluirá la parte de seguros, garantías, asistencia y Sura Afap.

Argumentó que Paysandú “es un mercado muy importante”, que nuclea a “muchos de nuestros corredores más relevantes en el interior”, y además “tiene una localización que nos permite abarcar el litoral con mayor facilidad”.

Habló de la “relocalización” de la sucursal de Colonia, y el año próximo “Sura se expandirá más” hacia el este, con el foco puesto en los seguros agrícolas, de autonomía (seguros de vida, salud y accidentes), hogar, movilidad y en las garantías de alquiler. “Desde 2025 y parte de 2026 vamos a estar localizados en todas las ciudades del interior”, remarcó.



Limagrain Field Seeds



SRM 566 VT3P / RR2

SRM 6620 VT3P

LG 30680 VIP3

LG 30695 VIP3 / RR2 **Nuevo**

Seguros agrícolas del BSE marcaron un récord de "1 millón de hectáreas"

Hay un riesgo "compartido", porque el ente no podría hacer frente a una "catástrofe", ya que "el riesgo es de US\$ 1.000 millones" y su patrimonio "es de US\$ 840 millones"

El Banco de Seguros del Estado (BSE) ofrece coberturas de seguros para todos los riesgos en la producción agropecuaria, que comprenden heladas, granizo, viento y resiembra, además de la sequía. "Son distintos eventos climáticos que alternan" durante el ciclo de los cultivos, ya sea de verano como de invierno, "algunos son silenciosos y no salen en la prensa", pero generan daños importantes, entonces "le decimos al productor que tome la mayor cobertura posible para estar amparado" frente a todos esos riesgos, señaló a VERDE el responsable agronómico de la aseguradora estatal, Andrés Grunert.

Valoró que actualmente hay una "mayor cultura de seguros" en la agropecuaria uruguaya debido a los "golpes" que tuvo el sector, que "enseñó" al productor, y también porque "hoy el agricultor es un empresario", que considera al seguro como una herramienta "facilitadora" de los negocios.

Los seguros de rendimiento agrícola, especialmente para el cultivo de soja, registraron una evolución creciente en los últimos años, que pasó de un área inferior a las "100.000 hectáreas hace cuatro años" a unas "250.000 hectáreas" en la última zafra de soja. "Venimos trabajando fuertemente en esta propuesta dentro del banco y también junto a los reaseguradores", comentó Grunert. Y destacó que la superficie alcanzada en 2023 con este tipo de coberturas de seguros representó un "récord" para el BSE. Este año el banco logró "extender el cupo a 300.000 hectáreas",

El funcionario informó que en 2023, entre lo que suponen los cultivos de invierno y los de verano, la cobertura de seguros tuvo un registro histórico de "1 millón de hectáreas", distribuidas en "750.000 hectáreas de verano", de las cuales "250.000 hectáreas cuentan con seguros de rendimiento", detalló.

OPERATIVA, RINDES Y GARANTÍAS

Grunert se refirió a una situación que resulta interesante en cuanto a que "los seguros de



El responsable agronómico del Banco de Seguros del Estado, Andrés Grunert

rendimiento se vienen achicando" en la mayor parte del mundo, y en ese sentido "las aseguradoras se retiraron de Latinoamérica en prácticamente todos los países en estas coberturas", pero "en Uruguay confían en el Banco de Seguros", y por eso la institución estatal viene "aumentando" la superficie con seguros de rinde.

Un factor a considerar es que la cobertura de rendimiento en 2024 es "parecida" a la del año pasado, con un "ajuste en el valor de la soja, cuando se cerraron los contratos con los reaseguros estaba en US\$ 390 (por tonelada), y ese es el valor que tiene la soja para el BSE, explicó.

Para entender cómo opera este tipo de cobertura de seguro agrícola, el responsable agronómico del BSE comentó que eso está "directamente" relacionado a los kilos producidos. "El productor contrata siembra, con cobertura básica de granizo puede adicionarle viento y demás, coberturas nominadas, y el rendimiento lo que sí cubre es el exceso o el déficit hídrico", dijo.

A modo de ejemplo, Grunert indicó que "si se da una sequía, el productor lo denuncia, se perita y luego se contrasta lo que se dio de garantía con lo que sacó el productor". En soja las garantías generales "van de 800 a 1.100 kilos por hectárea y en maíz van de "2.800 a 3.000 kilos". En algunos casos de clientes con un "gran" historial pueden alcanzar una garantía "superior", acotó.

Consultado sobre la cantidad de kilos que se pueden asegurar, Grunert hizo hincapié en los datos de cada cliente, en cuanto al "piso" de rendimiento registrado, por lo que "hoy en un productor que no tuvo grandes problemas" y cuya productividad "no fue tan baja en la sequía" podría llegar a tener entre 1.200 y 1.500 kilos".

Eso sería una "garantía muy linda" para los tiempos actuales y el "ranking", más allá de los kilos "hace que puedan o no tener la cobertura" de seguros, como el caso del "productor que viene asegurando en el banco siempre tiene la prioridad", y si ese productor decide no contratar, entonces se resuelve abrir a otros

productores nuevos o a otros que no tomaron la cobertura. La permanencia es un factor clave”, señaló.

El integrante del BSE se refirió a que generalmente el productor tiende a contratar el seguro cuando se pronostica un año Niña y cuando se prevé un año con lluvias no contrata, entonces el BSE aborda este asunto con la implementación de “estímulos”.

De esas 250.000 hectáreas aseguradas el año pasado, los productores involucrados tienen la prioridad para contar con el seguro si lo quieren contratar; y si alguno de estos clientes se sale, entonces podría entrar otro, explicó.

Respecto al costo de la cobertura de seguros agrícolas, el encargado agronómico del ente autónomo comentó que actualmente una cobertura de seguros contra granizo, incendio, resiembra y con cobertura de rendimiento de 1.100 kilos, tiene un “valor de entre US\$ 65 y US\$ 70 por hectárea”.

Sobre el vínculo con las compañías reaseguradoras, dijo que el relacionamiento viene “muy bien”, ya que la “transparencia” del BSE es lo que valoran, y “lo que están haciendo es retirar capitales del seguro agrícola de rendimiento en prácticamente toda Latinoamérica”, salvo “algunos” casos “en Argentina y en Brasil”, en tanto que “en Uruguay están eligiendo mayoritariamente al BSE”.

“ Actualmente la superficie con cobertura de rendimiento que tiene el país es la más alta de la región”

ANDRÉS GRUNERT
RESPONSABLE AGRONÓMICO DEL BSE

A propósito, destacó que “actualmente la superficie con cobertura de rendimiento que tiene el país es la más alta de la región”. “Venimos haciendo un trabajo arduo con ellos, mostrándoles la realidad, vinieron a visitar los cultivos y vienen confiando, por eso se da este crecimiento” en la superficie agrícola de la cartera de seguros, valoró.

Grunert afirmó que “el millón de hectáreas” comprendido entre cultivos de verano y de invierno “está reasegurado”, mediante un esquema de riesgo “compartido”, considerando que “el banco no podría hacer frente a una catástrofe”, porque son “cerca de US\$ 1.000 millones en riesgo y el patrimonio del BSE es de US\$ 840 millones”.

“El reaseguro en nuestro caso opera cuando el nivel de pérdida es del 100% al analizar la relación entre siniestros y premios. Si el seguro cobró 100 de premios, el reasegurador comenzará a pagar cuando los siniestros superen el valor de 100, y permanecerá hasta una siniestralidad de 200. La primera franja de pérdidas hasta 100 y luego de 200 la asume el BSE. Esa estructura nos permite cierta independencia y lograr crecer”, explicó.

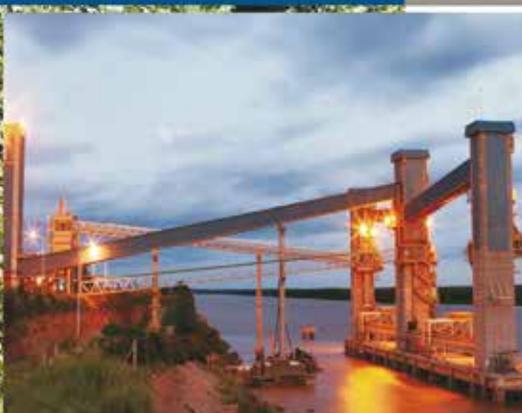
Sostuvo que cada año hay más cobertura de seguros de cultivos de invierno, “si bien los rindes vienen muy bien y los números de la agricultura se defienden con el invierno, están empezando a haber más coberturas” ante “daños directos”, como heladas, granizos, resiembra, entre otros.

Sobre la generación de información sobre los seguros, Grunert declaró que el banco trabaja con información propia, porque “no hay disponibilidad de información que sea realmente valiosa y confiable a nivel país”.

“Al seguro, más allá de los promedios, lo que le importa son los pisos”, porque “el año que el productor saca 3.000 a 3.500 kilos por hectárea es una excelente noticia, pero el banco no se entera de ese exceso, ahora cuando está el piso sí”, y recalzó que lo más importante “es saber que tan abajo se va el piso de rendimiento en los años malos”.

Satisfacer la demanda del mañana,
haciendo negocios de manera
responsable y sustentable

Somos una empresa global que integra a toda la cadena agroalimentaria. Nuestra prioridad es construir un vínculo sólido entre nuestros clientes, proveedores y consumidores, reconociendo la función y el valor agregado que cada eslabón suma a la cadena de comercialización.



Cofco Intl Uruguay
Montevideo: Rambla 25 de Agosto de 1825 N° 440
Teléfono: 2916 0279



www.cofcointernational.com

Centros meteorológicos pronostican una Niña débil y corta en primavera

Mario Bidegain, asesor del Inumet, afirmó que “vamos a tener una anomalía negativa en el océano Pacífico, de apenas 0,5 grados por debajo de lo normal, o un poco menos”

Cuando se habla de agricultura y de seguros es imprescindible estar atento al clima, especialmente si será un año Niña, débil o fuerte. Sobre este asunto el asesor del Instituto Uruguayo de Meteorología (Inumet), Mario Bidegain, señaló a VERDE, en el marco del ciclo de conferencias de Seguros Sura, que “a setiembre de 2024 los centros mundiales están pronosticando una Niña débil y corta”, o sea que “vamos a tener una anomalía negativa en el océano Pacífico, de apenas 0,5 grados por debajo de lo normal, o un poco menos”.

Y acotó que sería “corta”, ya que “comenzaría ahora, en la primavera, y prácticamente finalizaría con la primavera o comienzo del próximo verano”. “No se extendería más allá del comienzo del verano”, enfatizó.

A propósito del verano 2024-2025, dijo que se prevé que será “neutro” y con una “normalización de las lluvias” a medida que avanza la estación estival. Aunque en enero y en la primera quincena de febrero “normalmente el clima en Uruguay tampoco está asociado con el fenómeno de la Niña o el Niño”, con lo cual “puede pasar prácticamente cualquier cosa con la lluvia”, afirmó.

Comentó que en ese período pesa más el océano Atlántico que el Pacífico, como “por ejemplo las anomalías en el Atlántico Sur, donde hay un cierto calentamiento en la costa de Río Grande del Sur”.

Eso “se ha venido observando sistemáticamente en los últimos meses, y también lo que se ha observado es un enfriamiento en el agua del Océano Atlántico sobre la línea del Ecuador”, advirtió.

Bidegain sostuvo que la incidencia impacta favorablemente en las lluvias, aunque “no tanto en el litoral oeste” de Uruguay, sino “en la cuenca de la laguna Merín y en la cuenca del Atlántico, en los departamentos de Rocha, Treinta y Tres y Cerro Largo”, donde las lluvias “incluso podrían estar por encima de los valores normales”, cosa que “ya está ocurriendo”.

Respecto a las temperaturas para la prima-



Los pronósticos prevén un verano 2024-2025 neutro, con lluvias que se irán normalizando

vera y el verano, el asesor del Inumet dijo que “puede haber un contraste importante entre el comienzo de la primavera (setiembre) y el final de la primavera y comienzo del verano”.

“Es posible que terminemos con temperaturas mínimas más bajas de lo normal en setiembre, con la ocurrencia de alguna helada tardía”, y luego, al “final de la primavera, noviembre y comienzo de diciembre, con temperaturas bastante por encima de lo normal, incluso con alguna ola de calor hacia fines de noviembre o comienzo de diciembre”, pronosticó.

Por eso, puntualizó, que “los promedios son engañosos”, ya que “podemos decir que la primavera podría ser normal desde el punto de vista de temperaturas promedio, pero no desde el punto de vista de las anomalías que vamos a tener, por ejemplo, en setiembre y en noviembre de 2024”.

TEMPERATURA Y LLUVIAS EN INVIERNO

El promedio de temperaturas en el trimestre de junio, julio y agosto “fue prácticamente normal, pero eso esconde un fuerte contraste de

lo que ocurrió en junio, que tuvo un desvío de 3 grados por encima del normal, un mes excepcionalmente cálido”, describió; mientras que en julio “pasó lo inverso”. Cuando se hace “el promedio de dos meses extremos”, eso “da una normalización, pero esto es muy mentiroso”, considerando lo que ocurrió en cada mes, puntualizó.

Agregó que “agosto también estuvo ligeramente por debajo de lo normal, un poco más parecido a julio, con temperaturas algo por debajo” del promedio histórico, pero “no fue tan extremo” como julio. A la vez, setiembre “fue muy parecido a agosto”, recordó.

Sobre las lluvias en el invierno, Bidegain dijo que “en promedio predominaron las deficiencias, o sea las anomalías negativas, fundamentalmente en la mitad oeste del país”. En “los tres meses de invierno en Uruguay precipitaron, en promedio, unos 170 milímetros, que ya está por debajo de lo normal; y en el litoral oeste menos, estamos hablando por debajo de los 100 milímetros”, señaló. “En esa región faltaron las lluvias de dos meses”, acotó.

EL PLAN COMIENZA ANTES DE LA SIEMBRA



**HERBICIDA
PRE-EMERGENTE**

**CONTROL DE RAIGRASES
RESISTENTES EN TRIGO**

**MEZCLA ÚNICA
EN EL MERCADO**



Fertilizantes noruegos Yara retornan a Uruguay en alianza con Lanafil

Ya hay dos nitratos de amonio calcáreo –uno con adición de azufre– disponibles en el mercado y se espera que en la próxima zafra llegue un gran portafolio de productos

Yara es una empresa de origen noruego, “líder en producción de fertilizantes y de soluciones positivas para la naturaleza”, destacó a VERDE la gerente de desarrollo estratégico de la compañía para Uruguay, Argentina y Chile, Carolina Martin.

La empresa estuvo comercialmente activa en Uruguay y después de unos años fuera del mercado local, retorna en acuerdo con Lanafil. Juan Alzugaray, gerente general de Lanafil, dijo a VERDE que Yara “es una de las principales empresas de fertilizantes del mundo, con más de 120 años, y que hacía cerca de ocho años que no estaba en Uruguay”.

El ejecutivo aseguró que “la oferta que vamos a brindar es innovadora y a Lanafil le permite ingresar al mercado de nutrición”. Destacó que Yara tiene un portafolio “impressionante y extremadamente amplio”. “Nuestra idea es ir incorporando productos de a poco. Para esta zafra estamos yendo básicamente a la oferta de nitrógeno, y nitrógeno más azufre, productos muy diferentes a los que estamos acostumbrados a utilizar en Uruguay”, señaló.

PRODUCTOS

En Uruguay ya se está ofreciendo YaraBela Nitrodoble (27-0-0 + 6% CaO + 4% Mg), un nitrato de amonio calcáreo, que “básicamente es nitrógeno y tiene características técnicas que lo hacen distinto a la urea, que es el principal producto utilizado en este segmento”, con lo cual “al lograr una eficiencia superior se posiciona como una excelente alternativa para la nutrición nitrogenada”, dijo Alzugaray.

Y además, YaraBela Sulfan (24-0-0 + 6% S + 10% CaO) es un nitrato de amonio calcáreo que aporta una óptima relación nitrógeno-azufre y “compite directamente con lo que se utiliza más en Uruguay, que es la urea azufrada, pero que también tiene características químicas y físicas que lo hacen muy diferente a lo que está en el mercado”, comentó. A propósito, describió que “no tiene volatilidad, la eficiencia del uso es mucho mayor, tiene



El economista Pablo Rosselli, director de la consultora Exante, y Juan Alzugaray, gerente general de Lanafil

un precio extremadamente competitivo, es un producto de síntesis química y, a los efectos de su utilización en el suelo es más eficiente que la urea azufrada”.

Agregó que el cultivo logra una rápida respuesta porque se aporta N y S inmediatamente disponibles para ser absorbidos por las plantas, debido a sus formas químicas.

YaraBela Nitrodoble ya está disponible en Uruguay, se está comercializando desde junio; y YaraBela Sulfan “ya está registrado y quedó disponible a partir de la presente zafra de verano”, señaló.

El gerente general de Lanafil espera que para la próxima zafra la empresa pueda tener un portafolio “más amplio”, porque “estamos con una batería de procesos de registro bastante importante”. Alzugaray destacó especialmente la “fuerza del sector” luego del gran impacto de la sequía, “porque en otro momento tal vez nos hubiera dado vuelta a todos”. Analizó que 2024 “es un año que viene relativamente complejo”, porque “hemos tenido un otoño muy lluvioso” y “estamos con este panorama de precios complicado”.

Martin, por su parte, anunció que a Uruguay “no solamente vendrán productos sino también herramientas digitales”. Destacó que

los productos de Yara “son especialidades, productos propios, premium, un mercado menor al de los commodities, pero es el segmento en el que queremos estar”.

Anunció que el próximo producto que presentará la empresa en Uruguay será “un granulado, una mezcla química que actúa como un arrancador para gramíneas, cereales de invierno y de verano, pensando en la eficiencia del uso de los nutrientes, que rápidamente estén disponibles para los cultivos, que tengan una respuesta inmediata”. El producto es YaraMila Nitrocomplex Zar.

Las fábricas de Yara están en Países Bajos, Noruega, Inglaterra, Colombia y Brasil, pero “todo lo que viene para Uruguay, Argentina y Chile, llega de Europa”, comentó la gerente de desarrollo estratégico para la región.

Agregó que de Brasil llegará la línea YaraBasa, pensada para leguminosas y arroz. Y la línea YaraVita o YaraAmplix, lanzada hace poco a nivel global, integrada al grupo de productos biológicos de la compañía, que incluye productos para el tratamiento de semillas, aplicación foliar, procote (impregnación para un fertilizante granulado, que es el aporte de micronutrientes a los fertilizantes edáficos).

Martin sintetizó que YaraAmplix incluye



REVOLUCIÓN GENÉTICA

Sembrá los nuevos híbridos KWS.

GRANÍFEROS

Con buen comportamiento a Chicharrita



KM 3916 VIP3



KWS 16-959 VIP 3

SILEROS

Con buen comportamiento a Chicharrita



KWS 60-050 VIP3 Full



KWS 60-950 VIP 3

DOBLE PROPÓSITO

Con buen comportamiento a Chicharrita



KWS 19-120 VIP 3

Recuerde que con Procampo, el éxito se puede sembrar



www.procampouruguay.com

ZONA LITORAL
Río Negro, Salto, Maldonado, Colonia, Montevideo
Ing. Agr. Ray Cooper
☎ 099 205 232
✉ rc@procampouruguay.com

ZONA NORTE
Artigas, Salto, Paysandú, Tacuarembó, Rivera y Cerro Largo
Ing. Agr. Federico Domborjarena
☎ 099 925 698
✉ fd@procampouruguay.com

ZONA SUR, CENTRO Y ESTE
Canelones, San José, Lavalleja, Florida, Paysandú, Montevideo, Maldonado y Rocha
Ing. Agr. Juan Ignacio Aramendia
☎ 099 641 986
✉ ja@procampouruguay.com

MONTEVIDEO
Ing. Agr. Federico Balleido
☎ 099 206 334
✉ fb@procampouruguay.com

GTE. TÉCNICO
Ing. Agr. Alfredo Silbermann
☎ 099 698 950
✉ as@procampouruguay.com

ABASTECIMIENTO Y DESARROLLO DE PRODUCTO
Ing. Agr. Diego Rodríguez Schwaich
☎ 099 548 777
✉ dr@procampouruguay.com

a todos los productos con bioestimulantes o algún componente biológico. Tanto YaraVita como YaraAmplic son biológicos, para foliares, o tratamiento de semillas. Si es solamente con nutrientes corresponden a la línea YaraVita, y si son bioestimulantes o biológicos a YaraAmplic.

COMPROMISO AMBIENTAL DE YARA

“Como Yara tomamos este compromiso, porque sabemos que de todos los gases que hay a nivel global el 20% viene de la agricultura, y de ese 20% casi la mitad tiene que ver con el uso de la tierra”, dijo Martin.

Explicó que Yara trabaja con cinco pilares en agricultura regenerativa. El primero es el uso de la tierra; el segundo es el clima, relacionado con la disminución de la huella de carbono; el tercero es un impacto positivo en la biodiversidad; el cuarto es la salud del suelo, porque “el uso reiterado de fuentes nitrogenadas, como la urea, acidifica el suelo, y nuestros fertilizantes, que son en base a nitrato de amonio, cortan esa acidificación, y por lo tanto, podemos mejorar la salud del suelo con nuestros fertilizantes e incrementar la productividad de los cultivos”; y el último pilar es la prosperidad, porque “si no hay rentabilidad tampoco tendrá sustentabilidad el productor”, detalló.

Comentó que “en algunos estamos más avanzados que en otros”. Y señaló que la parte de biodiversidad “es la que más desafíos nos genera”. Allí el objetivo es incrementar la productividad en menos superficie, “sin tener que ir contra lotes que estaban con pastizales naturales, por ejemplo, o teniendo que deforestar”.

Vea la conferencia:



Desafíos económicos del nuevo gobierno

En los últimos cinco años la economía uruguaya creció a una tasa de algo más del 1% anual, y en los últimos 10 años fue incluso menor. En 2024 el desempeño será “notoriamente mejor, en torno al 3%”, proyectó el economista Pablo Rosselli, director de la consultora Exante.

Algunos factores “extraordinarios” que lo explican son: la recuperación productiva después de la sequía y la plena operativa de la planta de UPM 2.

Otros factores que juegan a favor, según Rosselli, son: la combinación de un nivel alto de empleo, con la recuperación de los salarios reales y de la baja de la inflación. Además, dijo que se espera “un buen desempeño del consumo, como resultado de las buenas expectativas o de la buena confianza”.

De todos modos, el economista sostuvo que Uruguay “sigue teniendo desafíos”, como crecer a tasas más importantes, de modo sostenido, y reducir sustancialmente la pobreza y la marginalidad. Admitió que “es muy difícil lograrlo si no tenemos más crecimiento económico”, pero afirmó que solo con eso no se terminarán automáticamente los problemas de pobreza y desigualdad.

El director de Exante consideró que “no existe una sola reforma que permita resolver los

problemas”. Planteó que Uruguay “puede hacer muchas más cosas para abrir su economía sin tener que contar con otros socios comerciales”, para mejorar el acceso de los productos a los mercados del exterior e “introducir más competencia en los mercados”.

Dijo que “técnicamente es posible desregular”, aunque admitió que políticamente “es dificultoso”, porque la apertura de la economía, la introducción de mayor competencia, “produce en el corto plazo resultados dispares, entre ganadores y perdedores, y eso implica lograr acuerdos políticos”.

Rosselli también consideró que Uruguay necesita “tener un mercado laboral más flexible”, además de “un sistema educativo mucho más eficaz, para retener a los jóvenes y generar las condiciones para mejores aprendizajes”.

“Uruguay tiene un déficit muy importante en inversión educativa, de combate a la pobreza, a la marginalidad y centros penitenciarios”, analizó. Y al mismo tiempo, señaló que “tenemos una restricción fiscal importante, una presión tributaria que no es baja, y todo eso le pone restricciones al próximo gobierno”.

Admitió que el escenario global “es desafiante” y que la economía global “está creciendo menos que la media histórica”.

“Uruguay está caro en dólares, mientras el mundo está relativamente barato en dólares, y eso agudiza nuestros problemas de competitividad”, reconoció. Agregó que “estamos con tasas de interés bastante altas”, y además “China crece poco”, y “hemos entrado en un ciclo global de *commodities* a precios relativamente bajos”.

Afirmó que “el mundo no nos va a ayudar”, y por eso “es importante que el próximo gobierno pise el acelerador en esas reformas que hacen falta”.

Rosselli señaló que, en su mayoría, los economistas coinciden en que Uruguay es caro porque tiene una economía “muy cerrada” y que debe “introducir más competencia en muchos sectores de la economía, en particular en los que no están sometidos a la intensidad de la competencia internacional”.

También consideró que “tenemos que tener un gasto público de mayor calidad”. Y concluyó que “es muy poco probable que el próximo gobierno pueda lograr una reducción del gasto público y de la presión tributaria que tenga efecto sobre el costo país”. Por eso, opinó que la reducción del costo país “tiene que venir con reformas que promuevan la competitividad, la productividad, con más competencia y más apertura”.

ALGORITMO

COMUNICACIÓN

Comunicación
al servicio de tus objetivos

📞 093 384 312

www.algoritmo.com.uy



● DISEÑO GRÁFICO

Institucional y publicitario

● SOFTWARE A MEDIDA

Desarrollados 100%
según tus necesidades

● SITIOS WEB

● E-COMMERCE

● ENVÍOS DE WHATSAPP

Personalizados, programables
y automatizables



MÁS INFORMACIÓN EN WWW.DRAGUR.UY

SI ES DRONE AGRÍCOLA **ES DRAGUR**



 **DRAGUR.** |  **AGRICULTURE**

CONSULTE POR **BENEFICIOS EXCLUSIVOS**



@ info@dragur.uy

📞 096 127 648

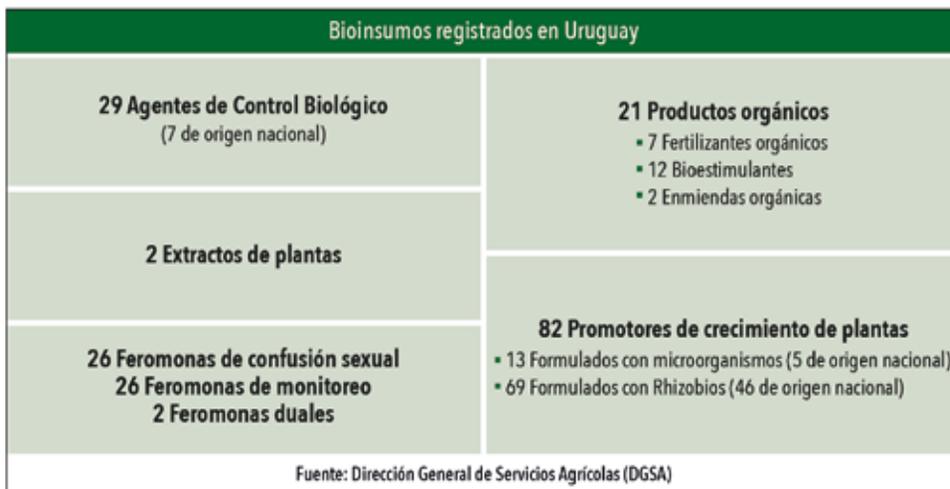
Integrantes del MGAP viajaron a Alemania para ver su experiencia

Al retornar destacaron que en Uruguay la clasificación “es mucho más amplia y abierta” a las nuevas tecnologías, aspecto que está siendo armonizado a nivel del Mercosur

Integrantes de distintas Unidades Ejecutoras del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), que forman parte de la elaboración del Plan Nacional de Bioinsumos, viajaron a Alemania en el marco del “Diálogo Uruguayo-Alemán para el intercambio de innovaciones agropecuarias sostenibles”. “Básicamente queríamos conocer de primera mano las investigaciones llevadas a cabo en el proceso de registro y posterior uso de los bioinsumos”, dijo a VERDE el ingeniero agrónomo Alex Hughes, director de la División Control de Insumos del MGAP.

La clasificación que se maneja en Europa, al igual que en Uruguay “contempla aspectos de biocontrol y nutricionales”, enmarcados en dos regulaciones básicas: la norma 1107/2009 (Plant Protection Products Regulation) y la 1009/2019 (European Fertilising Products Regulation). El jerarca explicó que se incorporó un ítem de nuevas tecnologías para lo cual aún no existe regulación, como el mecanismo denominado de interferencia de ARN (ARNi) entre reinos. Este implica que algunos ARNs pueden viajar entre organismos interactuantes e inducir al silenciamiento génico en la contraparte. En este nuevo ítem también se incluyen los péptidos, se usan cadenas cortas de aminoácidos que generan efectos funcionales en la planta, mejorando los procesos fisiológicos, nutricionales y de producción.

En Uruguay la clasificación “es mucho más amplia y abierta” a las nuevas tecnologías, aspecto que está siendo armonizado a nivel del Mercosur. Aclaró que Uruguay cuenta con normativa desde el año 1961 con el uso de inoculantes para leguminosas forrajeras y posteriormente soja. Desde el año 2013 existe normativa específica para microorganismos promotores del crecimiento vegetal, agentes de control biológico microbianos y predadores. Más recientemente, en el período 2018-2022 se sumó la normativa para bioinsumos nutricionales, como enmiendas orgánicas, fertilizantes orgánicos y bioestimulantes orgánicos.



Agregó que Alemania, como el resto del mundo, “no posee normativas actualizadas ante el avance de nuevos productos considerados como bioinsumos”. El desarrollo de nuevas tecnologías “es muy reciente y está llevando a los países a una continua revisión y actualización de sus reglamentaciones”, dijo. La Dirección General de Servicios Agrícolas (DGSA) se encuentra elaborando normativas específicas para extractos vegetales y semioquímicos, hoy incluidas en el Decreto 149/77 de productos fitosanitarios, que determinará requisitos ajustados al tipo de insumo.

El registro de los bioplaguicidas en Europa debe cumplir dos etapas: primero el registro de la sustancia activa a nivel de Unión Europea (UE) y luego el registro del producto formulado a nivel nacional. “El costo del registro ronda US\$ 1 millón y el proceso demanda entre cuatro y siete años”, a pesar de que muchos son considerados de bajo riesgo, indicó. “Esto obedece a un largo proceso burocrático desde que se genera la información hasta que finalmente es aprobado por la UE”.

Hughes informó que en Uruguay, para los agentes de control biológico, “la tasa de registro/renovación es exenta de costos”, y que la

duración aproximada “es de uno a dos años”, dependiendo de la calidad de la información presentada para dar cumplimiento a los requisitos establecidos.

Explicó que Alemania presenta una situación similar a la de Uruguay en relación a la baja utilización de los bioinsumos para control de plagas a nivel productivo. Estiman que se utilizan en unas 200.000 hectáreas y en cultivos hortifrutícolas, pero “no en cultivos extensivos”. Los mayores obstáculos para su utilización pasan por el tiempo de registro, el costo, tamaño del mercado, la ausencia de extensionistas en el tema y las expectativas del productor.

“La UE es consciente de que si no se revén los procesos regulatorios de registro no será posible cumplir con los objetivos de reducción de uso de plaguicidas de síntesis a 2030”, afirmó. También señaló que “deberán resolver el registro de productos en cultivos menores, ya que tienen altos requerimientos para la aprobación, diferente a lo que sucede en los países del Cono Sur, donde se les ha dado un tratamiento especial para su rápida aprobación”.

Dijo que “existe consenso en nuestra región sobre las fortalezas existentes, con co-

The logo for ERRO, featuring the word "ERRO" in a bold, blue, sans-serif font inside a white rectangular box with a blue border.

SEMILLAS

MUCHO MÁS QUE UNA SEMILLA DE SOJA

A close-up photograph of a young soybean plant with several green leaves and a visible root system, growing out of a mound of dark brown soil. The background is a soft-focus green field.The logo for Qproplus, consisting of a large blue "Q" followed by "pro" in blue and "plus" in green, with a registered trademark symbol.

- ✓ **MÁS CALIDAD**
Selección de los mejores terapicos
y la dosis adecuada.
- ✓ **MÁS SEGURIDAD**
Garantía de inoculación por 30 días.
- ✓ **MÁS AHORRO**
La densidad objetivo es la población
lograda.

The logo for DONMARIO SEMILLAS, featuring a stylized sun with yellow and orange rays above the text "DONMARIO. SEMILLAS" in a bold, sans-serif font.

nocimiento y capacidades para el desarrollo de procedimientos de registro más eficientes y adecuados a nuestra realidad, dando garantías necesarias en salud y ambiente”.

Señaló que la DGSA “está trabajando” en diversas comisiones a nivel regional, “buscando avanzar en una armonización de estructuras normativas”. A su vez, “se está avanzando en forma bilateral con Brasil para establecer puntos en común en normativas para nuevas categorías de bioinsumos, incluidas las nuevas tecnologías”.

La iniciativa del Plan Nacional de Bioinsumos llevó a que se analice toda la cadena, desde el registro, la investigación y el uso a nivel productivo. “Sin duda que hay cosas a mejorar, pero Uruguay en muchos aspectos tiene normativas que datan de muchos años, a las que se le han ido incorporando nuevas herramientas para el registro de nuevos productos, y muchas han sido tomadas como referencia a nivel regional”.

También indicó que “está pendiente de aprobación un decreto que tendrá un cambio sustancial en los agentes de control biológico microbianos”. Dijo que “se pondrá énfasis en la plaga y no en el cultivo, como sucede en Brasil”, y eso “llevará a que puedan incluirse en más cultivos de los que están registrados estos productos”.

COADYUVANTES

Hughes informó que fue presentado a las cámaras de agroquímicos un proyecto normativo para el registro de los adyuvantes que hoy se encuentran enmarcados dentro de los requisitos químicos de los productos de síntesis (Anexo Resolución 317/08).

Señaló que “muchas veces vemos coadyuvantes a la venta, que tienen muchas propiedades, pero después a la hora de su uso en algunos casos resultan hasta contradictorias”. Indicó que bajo el proyecto Iniciativa del río Negro “se logró la compra de equipamiento de laboratorio de última generación, que permitirá evaluarlos y comprobar que todas las propiedades

que se marcan se cumplen”. Aclaró que es el único organismo regulatorio en Sudamérica que contará con este equipamiento; la inversión rondará los U\$S 130.000.

“Un adyuvante con características antideportiva deberá ser comprobado en el laboratorio, así como para el resto de las propiedades solicitadas en el registro. Queremos ordenar la caja de herramientas de adyuvantes en Uruguay”, sostuvo.

CAMBIOS EN REGISTRO DE AGROQUÍMICOS

Hughes adelantó que habrá varios cambios en algunas normativas vigentes. Informó que “se cambiará el anexo de la resolución 317 y habrá un ajuste en los requisitos de información química, para actualizar y equiparar exigencias” respecto a las que existen a nivel internacional. “Buscamos brindar más seguridad y garantías al usuario en los productos fitosanitarios que se están registrando”, comentó. Este nuevo proyecto “fue presentado a las empresas y estamos a la espera de comentarios para poder emitir la nueva resolución”, dijo.

Con relación a la exigencia de información, sostuvo que algunos de los cambios están orientados a la duración de la vida útil de los productos fitosanitarios. “Hoy existen productos que tienen hasta cuatro años de vida útil, mientras antes lo común eran dos años, lo que generará menos productos obsoletos en el país”, valoró. Para ello “será necesario el aporte de información que permita extender su vida útil por más años; ese es uno de los cambios”, indicó.

También dijo que “habrá cambios” en los ensayos de eficacia agronómica, que incluirán el registro y evaluación de ensayistas, donde se contemplará “infraestructura, antecedentes e informes remitidos, entre otros”. Los ensayistas “son las personas físicas o jurídicas que realizan los ensayos para las empresas”, describió el director de la División Control de Insumos del MGAP.

Hughes informó que “cambiará la incidencia” de la supervisión oficial de los ensayos, así

como los requisitos en la información técnica presentada, dado que serán diferentes en función de la aptitud del producto fitosanitario que quiera registrar”.

Sobre la supervisión oficial, sostuvo que por falta de personal muchas veces “no se podía concurrir a los ensayos”. Ahora “se capacitará a todo el personal disponible en la División Control de Insumos, incluyendo cursos sobre estadística aplicada a ensayos, para realizar una evaluación en cualquier momento del desarrollo de los mismos”, destacó. “Buscamos tener una presencia en el campo, con el objetivo de elevar el nivel científico de lo que se va a registrar y obtener información con las debidas garantías a los usuarios”, puntualizó.

Hughes aseguró que “esto no va a enlentececer el proceso de registro”, porque además “se pasará a un registro electrónico” de fitosanitarios, ya sea de los productos de síntesis, como bioplaguicidas y coadyuvantes. “Eso determinará plazos de respuesta para el MGAP y la parte registrante, apuntando a acelerar los procesos de registro y lograr acortar los tiempos del proceso”, indicó.

LA ACTUALIDAD DE LOS DRONES

El director de la división del MGAP sostuvo que el encuentro realizado en el marco del Plenario normativo ambiental y tecnológico en drones, desarrollado en INIA la Estanzuela, permitió actualizar la información disponible sobre drones en la región. “Brasil está en punta en estos aspectos, por lo cual se está transformando en un referente”, dijo. Allí se presentó información surgida de los últimos congresos en ese país, y además se contó con la presencia de la doctora Juana Villalba, de Facultad de Agronomía, quien presentó algunos de los resultados de eficacia biológica y deriva del FPTA que desarrolla en forma conjunta con la DGSA. También participó el ingeniero agrónomo Diego Oliva, experto en aplicaciones aéreas en Argentina y asesor del MGAP, quien brindó información sobre los avances de las investigaciones realizadas en ese país.



SISTEMA DE GESTIÓN Y FACTURACIÓN ELECTRÓNICA PARA EL SECTOR LECHERO, AGRÍCOLA Y GANADERO



ERP Consulting

Tel.: (598) 29011609 - info@erpconsulting.com.uy - www.erpconsulting.uy

Acorralando a la resistencia

Llegó **Fantic**[®]
para el control de
Amaranthus en soja



 **Herbicida pre-emergente
para controlar yuyo colorado y gramíneas
en soja**

 **2 modos de acción no PPO**

 **Herramienta anti resistencia**

 **Fantic**[®]

syngenta

 **MACCIO
CULTIVAR**

 @Syngenta.Uy  @SyngentaUy | [syngenta.uy](https://www.syngenta.uy)

Manuel Meléndez 4452/4498 - CP 12300 Montevideo, UY
Telefax (+598) 2211 10 10*

La DGSA también presentó información sobre los últimos estudios realizados sobre tasas de recuperó, deriva y uso de adyuvantes. En esa instancia participó el equipo de inspectores de la Dirección Nacional de Aviación Civil e Infraestructura Aeronáutica (Dinacia), quienes presentaron la normativa vigente y aportaron información sobre nuevas reglamentaciones en aplicaciones de bajo riesgo en usos propios.

Los drones “nos han pasado por arriba, pero no solo aquí sino también en la región”, indicó Hughes. El jerarca marcó que Uruguay “es el único país que tiene capacitación a nivel estatal para el uso seguro de productos fitosanitarios y para el uso agrícola de drones”, mientras que en otros países se realiza con agentes privados. Las normas utilizadas en Uruguay siguen las de aplicaciones aéreas. Actualmente en el país hay más de 300 drones vendidos, pero “solamente hay 50 equipos registrados”, por eso “vamos a tener que trabajar mucho junto a Dinacia”, afirmó Hughes.

Apuntó que el problema de los drones es la generación de gotas menores a 200 micras, “que provoca que en calibraciones de alto rendimiento algunas aplicaciones se puedan tornar peligrosas para cultivos sensibles o para el ambiente”.

También se refirió a la configuración de los monitores en relación al tamaño real de gotas. “Cuando se setean gotas de 400 a 500 micras, a nivel de tarjetas en el campo se obtienen de 160 a 180 micras, lo cual hace que sea riesgoso desde el punto de vista ambiental”, advirtió. Por todo esto, sostuvo que “hay que ser estricto en relación a las condiciones de aplicación, teniendo especial cuidado en las condiciones ambientales: viento, humedad relativa y temperatura, si se quieren evitar riesgos elevados”.

Por otro lado, sostuvo que se debe considerar de forma especial el caso de las formulaciones sólidas (el dron carece de agitador), “sobre todo las que forman suspensiones en los caldos, porque pueden llegar a formarse precipitados en los tanques de aplicación y malas distribuciones de caldo”. Por eso, dijo que “es vital mejorar la viscosidad de los caldos a través de productos antideriva y en esos aspectos estamos trabajando”. El dron, por su poca capacidad de tanque, “está aplicando mezclas muy concentradas, por lo que los problemas de incompatibilidad son mayores a los de una aplicación terrestre”, dijo.

PREPARAN UNA NORMATIVA PARA DRONES

Hughes indicó que se busca crear una normativa específica para drones, ya que hoy rige la normativa para aplicación aérea. “El objetivo es lograr que sea armonizada a nivel del Mercosur”, porque “las cortinas de aplicación de un dron, un avión y un equipo terrestre son totalmente distintas”.

Consideró que “hay que profundizar mu-

Bioinsumos: Clasificación Europea			
Macroorganismos	Biopesticidas		Nutrición
Insectos predadores	Bioquímicos	Microbianos	Biofertilizantes
Ácaros predadores	Semioquímicos	Bacterias	Bioestimulantes
Parasitoides	Extractos vegetales	Hongos	
Nematodos entomopatógenos	Ácidos orgánicos	Virus	
		Otras levaduras	
			En evaluación
			Nuevas tecnologías: edición génica, ARN, Péptidos (*)

Bioinsumos: Clasificación Uruguay			
Macroorganismos	Bioplagicidas/bioinsumos		Aptitud nutricional y Promoción del crecimiento
Depredadores (incluidos ácaros)	Abióticos	Bióticos	Inoculantes
Parasitoides	Sustancias naturales	Agentes de control biológico	Rizobios
	Botánicos	Incluye hongos, virus y bacterias	MPCV (Bacterias asociativas y promotores de crecimiento)
	Extractos vegetales		Fertilizantes orgánicos
	Semioquímicos		Enmiendas orgánicas
	Metabolitos microbianos (*)		Bioestimulantes orgánicos
	Fitoquímicos (*)		
	Inductores de defensa (*)		
			Fito hormonas de origen natural

Fuente: DGSA MGAP (*) Sin normativa específica

cho”, dado que “se pueden hacer aplicaciones seguras desde el punto de vista comercial, pero puede implicar perder plata”. Dijo que “el camino del medio está en mejorar los tamaños de gota mediante coadyuvantes o cambios en las estructuras de los drones para mejorar la distribución de gota”.

Estimó que en el correr del próximo año, “gracias al trabajo conjunto con Facultad de Agronomía, a través del proyecto FPTA, se podrá contar con información adecuada para poder proponer normativas específicas”. Actualmente “se están evaluando aspectos como la altura de vuelo, velocidad de avance y volumen de aplicación”, señaló.

PROYECTO DE COOPERACIÓN INTERNACIONAL

El MGAP y el Ministerio de Ambiente, a través del proyecto FAO, buscan implementar un sistema nacional de evaluación de equipos pulverizadores. “Las evaluaciones realizadas hasta ahora a los equipos que integran el programa de Gestión y Monitoreo de la DGSA muestran algunos puntos que pueden aumentar el riesgo en forma importante”, advirtió. A modo de ejemplo, describió que “se observaron boquillas que ya se deberían haber cambiado, agitadores que no funcionan y tanques que tienen sedimentación de productos fitosanitarios”.

Advirtió que “esto puede generar problemas” en aplicaciones futuras, y “más pensando en aplicaciones, sobre todo en soja, con las nuevas tecnologías disponibles con tolerancia a 2.4D y próximamente al herbicida Dicamba”. A propósito, comentó que “estamos poniendo énfasis en las capacitaciones, porque si los equipos no se encuentran en buenas condiciones de aplicación y no se consideran aspectos claves se pueden generar problemas cuando se dan los cambios de chacras”.

Acotó que “la idea es preparar inspectores de equipos de pulverización con estudiantes egresados de UTU o UTEC, para que puedan chequear los equipos y puedan brindar asesoramiento en los cambios a realizar”.

Hughes adelantó que “se contará con un sistema de trazabilidad de los plásticos y de los fitosanitarios, permitiendo hacer un seguimiento del producto que se importa o se fabrica a nivel nacional hasta que llegue al comercio, pudiendo de esta manera saber quién posee los plásticos y quiénes son los que están aplicando los productos fitosanitarios y poder zonificar los ingredientes activos aplicados”.

A su vez, sostuvo que se tratará también de instalar cuatro torres de inversión térmica. “La inversión térmica se da cuando una capa de aire frío se interpone entre el suelo y una capa de aire caliente superior. Eso provoca que, cuando se aplica el fitosanitario, el producto choca con esa capa de aire caliente y se desplaza en forma horizontal. En nuestro país no hay forma de medir esto, haciéndose en forma indirecta, visualizando las cortinas de aplicación o generando humo”, explicó.

Las torres llevan dos termómetros, uno a 3 metros y otro a 10 metros, para que puedan abarcar aplicaciones aéreas y terrestres. “En función de la diferencia de gradiente, se podrá determinar el mejor momento del día para aplicar. En la medida que esa gradiente sea más grande, esa diferencia entre temperaturas es mayor, y existe una mayor posibilidad de que se eleven gotas de mayor tamaño”, describió.

Para Hughes esa “es una información trascendental” al realizar las aplicaciones y evitar destinos ambientales que “no son deseables”, porque el desplazamiento lateral “puede recorrer muchos kilómetros y afectar incluso a cultivos sensibles que estén alejados”.

MAÍZ IDEAL PARA SIEMBRAS TEMPRANAS

NS 7626 VIPTERA3 CL



En los primeros puestos de la Evaluación Nacional de Cultivares.



Máxima performance en fecha de siembra temprana en ambientes de medio y alto potencial.



Ciclo más corto del portfolio.



Excelente comportamiento frente a chicharrita.



VERDESIAN

VERDESIAN N-CHARGE

Tratamiento para fertilizantes Nitrogenados sólidos.

**VERDESIAN
NUECHARGE[®]**

UREA

TRATAMIENTOS DE FERTILIZANTES

VERDESIAN AVAIL T5

Tratamiento para fertilizantes fosforados que actúa como escudo protector de la molécula de Fósforo, aumentando su disponibilidad y logrando así un mayor rinde.

**VERDESIAN
AVAIL T5**

FÓSFORO

TRATAMIENTOS DE FERTILIZANTES



En Agroterra encontrarás la mejor protección para el desarrollo de tus cultivos.

Ahora tu UREA RINDE MÁS

- ✓ Ataca las 3 fuentes de pérdidas: Volatilización - Desnitrificación - Lixiviación.
- ✓ Reduce a más de la mitad las pérdidas del Nitrógeno.
- ✓ Aumenta la cantidad de Nitrógeno disponible para las plantas.
- ✓ Aumenta el retorno de tu inversión en UREA.

RENDIMIENTO

 **+644 kg**
+6.1 %

- ✓ Aumenta carga negativa alrededor del P.
- ✓ Captura los cationes que fijan el P al suelo.
- ✓ Incrementa hasta un 45% el P disponible para la planta.

RENDIMIENTO

 **+415 kg** |  **+182 kg**
+3,8 % | +5,2 %



La producción de madera sólida desafiada por costos y burocracia

Un estudio de Ceres marca que las tarifas portuarias, energéticas, combustibles y los desafíos logísticos son elementos que frenan el crecimiento de ese subsector forestal

La producción de madera sólida no solo juega un papel central en la captura y conservación de carbono, contribuyendo a la lucha contra el cambio climático, sino que trabaja con un enfoque de economía circular que permite reutilizar todos los subproductos y generar energía eléctrica a partir de biomasa, destaca un trabajo del Centro de Estudios de la Realidad Económica y Social (Ceres), que fue presentado en el Foro Forestal en Colonia, por su director Ejecutivo, el economista Ignacio Munyo.

El trabajo resalta el “posicionamiento de Uruguay como productor de madera de calidad que cumpla con requisitos exigentes a nivel ambiental y como productor de madera para construcción, ambos con demanda en crecimiento, lo que, sumado a la capacidad sostenible de aumentar la oferta productiva, augura buenas perspectivas para el sector maderero uruguayo”. Para eso será clave superar los desafíos internos que generan los costos de las tarifas portuarias, energéticas y los combustibles, que son demasiado caros con respecto a países de la región que son competidores de Uruguay en terceros mercados.

A su vez, el estudio de Ceres plantea que el sector enfrenta desafíos logísticos y de costos, sumado a los riesgos naturales de una industria con resultados de muy largo plazo” También sobresale el sobre costo innecesario que genera la burocracia para la aprobación de proyectos.

EL DESARROLLO FORESTAL

A continuación destacó: “me impresiona lo que ha sido el desarrollo del sector en 30 años” y presentó una gráfica que reflejaba esa evolución. En 1994 el sector forestal representaba apenas 0,2% del producto bruto interno (PBI) de Uruguay, y en la actualidad es más del 3,5% del PBI, superando al de Suecia (3,1%).

“Esa es la imagen que uno quiere tener de Uruguay, un país que converge hacia los mejores países del mundo, y que se aleja de los estándares de América Latina”, expresó Munyo.

Las exportaciones del sector forestal se



El economista Ignacio Munyo, director ejecutivo de Ceres, expuso en el Desayuno Forestal que se realizó en Montevideo y en el Foro Forestal realizado en Colonia

multiplicaron por nueve en 17 años, en 10 años se triplicaron las exportaciones de celulosa y se duplicaron las de madera. Considerando los últimos 12 meses, hasta agosto, el sector exportó US\$ 2.700 millones, 22% del total de exportaciones de bienes de Uruguay.

“Por un buen tiempo será el primer rubro de exportación del país, y puede seguir creciendo”, afirmó el director ejecutivo de Ceres, y señaló que “existe la capacidad de llegar a 2 millones de hectáreas sin afectar al campo natural, que es muy importante para el país”.

Además, sostuvo que el rubro “está muy lejos del techo y tiene muy buenos mercados, fundamentalmente la Unión Europea, China y Estados Unidos”. El 80% de las exportaciones del sector corresponden a celulosa y 19% a madera sólida.

IMPACTO EN LA ECONOMÍA

“Su impacto en la economía es muy grande, porque se trata de un sector con el efecto multiplicador más grande de la economía del país. El efecto multiplicador de la madera sólida solo es superado por la industria láctea”, destacó.

A propósito, señaló que “por cada \$ 1 que se

genera en la producción de celulosa, se genera casi \$ 1; y por cada \$ 1 que se genera en madera sólida, se genera \$ 1,27 en otros sectores, como los servicios agropecuarios, silvicultura, transporte de carga, entre otros”.

Según cálculos del Banco Central del Uruguay (BCU), el impacto total del sector –directo e indirecto– es de más de US\$ 7.800 millones, que equivalen al 10% del PBI. “Aquí no se considera el impacto inducido –cuánto de este movimiento económico se genera en la masa salarial del sector en el comercio, por ejemplo–. Decidimos no ponerlo porque es el número más cuestionable desde el punto de vista metodológico”, explicó. De todos modos, señaló que “este efecto también es grande y debemos tenerlo en cuenta, considerando que el sector tiene más de 20.000 puestos de trabajo de forma directa e indirecta”.

El economista también destacó que “la mitad del país se puede abastecer con la energía eléctrica que produce el sector forestal” y señaló el carácter circular de su economía. A propósito, también se refirió a la producción de ladrillos con cenizas de sus plantas industriales, al uso de subproductos como alimento

de ganado, para la construcción de caminos, prendas y calzados, y que incluso abasteció con oxígeno a hospitales durante la pandemia.

Además, el director de Ceres se refirió al mercado de carbono, que es “un producto en sí mismo”. “Tal vez demore más de lo que se pensaba, pero va a llegar”, consideró. Agregó que los montos estimados “son relevantes” y será otra contribución del sector forestal a la economía nacional.

En Uruguay hay unas 100.000 hectáreas forestales inscriptas bajo certificación y se estima que el mercado podría generar US\$ 32 millones en créditos de carbono. Además, Munyo planteó que el rubro seguirá aportando a las finanzas públicas con ahorros fiscales, por la emisión de deuda con compromisos ambientales, que se estima en US\$ 6.600 millones. “Esto es algo en lo que Uruguay está haciendo punta y es saludado a nivel internacional por los principales jugadores. Lo hacemos como país porque podemos hacerlo, otros no pueden. Tenemos que seguir aprovechando esta ventaja comparativa”, dijo.

Por otra parte, Munyo afirmó que “hay que desterrar el tema de la competencia entre sectores en el agro”, y llamó a “hablar de complementariedad, que es gigantesca”.

El director ejecutivo de Ceres afirmó que el sector forestal “tiene perspectivas de cre-



Las exportaciones forestales se multiplicaron por nueve en 17 años

cimiento” y que “el techo está lejos”, porque la demanda “es creciente”, en madera para la construcción, papel de empaque para el comercio electrónico, entre otros rubros emergentes.

“El potencial existe y es enorme. A veces nosotros mismos somos nuestros enemigos, porque permanentemente estamos viendo desde afuera que hay propuestas que, con buenas intenciones, buscan limitar al sector. Pero tienen un efecto dañino muy grande para el

desarrollo de un sector que necesita confianza para realizar inversiones de muy largo aliento, donde hay jugadores de primer nivel mundial, que están mirando cada discusión que se genera en el país”, concluyó.

CABILDO ABIERTO GENERÓ DEBATE

La actividad organizada por la SPF contó con la participación de asesores de los partidos políticos, que analizaron la situación del sector



En esta zafra, vos en lo importante

Te brindamos la tranquilidad que necesitas para tus cultivos de verano y maquinaria.



SEGURO
AGRÍCOLA

forestal y realizaron propuestas. En términos generales hubo coincidencias, recogieron los planteos de la gremial (ver nota aparte) y la mayoría se comprometió a impulsar el desarrollo del sector de la madera sólida, por su gran efecto multiplicador en la economía.

Como era de esperar, el tono disonante fue de Cabildo Abierto (CA), que a través de su representante, Gonzalo Brum, defendió su ley forestal –aprobada con los votos del Frente Amplio y luego vetada por el presidente de la República Luis Lacalle Pou– ante un público que no estuvo de acuerdo con sus argumentos y se lo hizo saber.

“Queremos desactivar la imagen generada a través de los medios de que CA es una fuerza contraria al sector forestal”, comenzó diciendo el asesor de ese partido. En su análisis, Brum continuó diciendo que el sector forestal, desde la construcción de la primera planta de celulosa en Uruguay “viene siendo contenido y promovido”, y que “se le han dado condiciones para su desarrollo y CA percibe una diferencia respecto a otros sectores”.

Sostuvo que “esto se ve en el avance del sector forestal y en el desplazamiento de otros sectores de producción”. También apuntó que en los 1,2 millones de hectáreas, 30% está fuera de las áreas declaradas de prioridad forestal. “La forestación es un monocultivo que genera una muy difícil recuperación de esos suelos, que al destinarse a la forestación después difícilmente puedan utilizarse en otros sectores de producción”, afirmó.

Brum también comentó que la propuesta de CA “se percibe como un cambio de reglas al marco jurídico del sector”. Agregó que “lo que se buscó fue el cumplimiento del espíritu de los legisladores de la época (1987), que le otorgaron prioridad a aquellas áreas que no permitían otro tipo de producción”.

“Cuando se establece que las áreas menores a 100 hectáreas no necesitan el aval medioambiental están dejando en gran vulnerabilidad al sector productivo y al país. Muchos emprendimientos ajustan su desarrollo a esas 99 hectáreas y escapan de la regulación medioambiental”, expresó.

CUARTA PLANTA

Brum opinó que “ya hay un escenario para una cuarta planta” de celulosa en Uruguay. “Hay que darse cuenta que ese escenario desproporcionado de la forestación que analiza CA, teniendo un marco jurídico que lo potencie, lo beneficie, pero que también lo acote a áreas específicas, tiene que ser tomado con seriedad”, agregó.

Opinó que “la importancia de una producción de alimentos no debe ser menor que la de la producción forestal”. Afirmó que “no estamos en contra del desarrollo forestal, sino que es un ejemplo que con ese marco de incentivos

Forestales proyectan crecer 500.000 ha

La forestación puede sumar 500.000 hectáreas de plantaciones y pasar a ocupar 9% del área productiva total de Uruguay, generando importantes beneficios: inversión de US\$ 1.000 millones en nuevas plantaciones forestales; US\$ 4.000 millones de inversión en plantas industriales de madera o fibras textiles, con mayor valor agregado; US\$ 1.000 millones de inversión en plantas para la producción de madera aserrada, bobinado y CLT; secuestro adicional de 12,5 millones de toneladas de carbono anuales; la creación de 9.000 nuevos puestos de trabajo directos, impulsando las economías locales y regionales; el aporte adicional de US\$ 2.400 millones al producto bruto interno (PBI); el incremento de US\$ 1.900 millones en exportaciones; y US\$ 110 millones adicionales

en recaudación para las arcas públicas.

La propuesta fue planteada a modo de “ejercicio de proyección”, por parte de la presidente de la Sociedad de Productores Forestales (SPF), Lucía Basso, en el Desayuno Forestal, encuentro convocado por la gremial bajo el título “Hacia el futuro de la forestación”.

Basso aseveró que la proyección “es posible”, pero para lograrlo “se deben abordar algunas debilidades de políticas actuales”, que resumió en “tres puntos claves”. En primer lugar, se refirió a la importancia de contar con “normas claras y estables”, factor “decisivo” a la hora de atraer inversiones a cualquier sector. “En nuestro caso se invierte hoy para poder cosechar en 10 o 20 años, dependiendo del destino del producto”, enfatizó.

En el segundo punto se refirió a la “necesidad de agilizar los tiempos y evitar que la burocracia se convierta en un obstáculo”. Si bien admitió que los controles “son necesarios”, y en muchos casos son productivos, también planteó que “no deben convertirse en una barrera”.

Y en tercer lugar llamó a “continuar mejorando la infraestructura”. La presidente de la SPF destacó que “este gobierno realizó una importante inversión”, pero dijo que “es necesario seguir mejorando” la red vial, para el uso de bitrenes y tritrenes a nivel nacional.

Basso consideró que esto “no solo optimizaría la logística, sino también tendría un impacto directo y positivo en todo el sector agropecuario, reduciendo los costos de transporte en aproximadamente 15%”.

productivos se puede; así otros sectores también lo lograrían”.

Insistió en que “es sensato pensar que habrá una cuarta planta y tengo entendido que el país tiene capacidad para una quinta planta”. “Tenemos que sentar las bases para que ese desarrollo sea en armonía con los demás sectores productivos”, reclamó.

Por otra parte, enfatizó que “nadie habla del contrato de energía eléctrica (con UPM) que UTE está obligado a pagar un sobreprecio por 30 años, costo que se va a transferir a la tarifa de luz. Este fue uno de los tantos temas porque renunció el exdirector de UTE, (Enrique) Pées Bozz”.

RESPUESTAS

Varios de estos argumentos del asesor de CA fueron rebatidos a continuación. El director general Forestal del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Carlos Faroppa, aclaró que en los suelos que no son de prioridad forestal hay plantaciones que son previas a la Ley Forestal y que entre 120.000 y 130.000 hectáreas, equivalentes al 10% del área, corresponden a bosques de abrigo y sombra.

El jerarca sostuvo que “es muy difícil salirse de la reglamentación actual”, y puntualizó que el área forestada en departamentos como Colonia y San José corresponden al 1% o me-

nos. “Son suelos donde el productor vio a la forestación como una alianza estratégica, suelos de baja fertilidad, que agregan un ingreso económico alternativo”, comentó.

Por su parte, el vicepresidente de la SPF, Francisco Bonino, dijo que los suelos en Uruguay “son overos”, y que “ver un trigo al lado de árboles en Río Negro, Soriano o Colonia quiere decir que se está haciendo un buen uso del suelo, no algo que está mal”.

También sostuvo que “no es correcto lo de las 99 hectáreas”, ya que “por la última regulación, a partir de 30 hectáreas todo tiene que pasar por el Ministerio de Ambiente; la ventana es mínima”.

Además, se refirió al estudio de Ceres, que “muestra que a los impuestos hay que mirarlos como cadena, porque sino uno se pierde lo que el sector aporta desde otra forma, ahí está la diferencia de los sectores”. En tal sentido, afirmó que solo en el costo del gasoil “el sector forestal está aportando más que la ganadería”.

Para Bonino “el desarrollo forestal no se hizo a costa de un beneficio impositivo”. Y sostuvo que “tampoco es verdad que creció a costas de la ganadería”. Al respecto, dijo que “mucho información muestra que mientras el sector forestal creció en los últimos 30 años, también creció la ganadería, porque son sinérgicos”.

EL FARDO PERFECTO

TODA LA LÍNEA DE EQUIPOS PARA FORRAJE



sé fuerte, sé **KUHN**



www.simagro.com.uy 4554 7348
info@simagro.com.uy [simagrosrl](https://www.facebook.com/simagrosrl)

MÁS INFORMACIÓN



Objetivo de impulsar al sector de la madera sólida es casi unánime

La mayoría de los asesores que participaron del Desayuno Forestal se comprometió a apoyar el desarrollo de ese subrubro, por su efecto multiplicador en la economía

Asesores de la mayoría de los partidos políticos coincidieron en la importancia del sector forestal para la economía nacional, liderando las exportaciones de bienes del país a partir de la construcción de la tercera planta de celulosa (UPM 2), entre otros aspectos, en el marco del Desayuno Forestal, actividad organizada por la Sociedad de Productores Forestales (SPF). Una de las principales coincidencias fue el compromiso de impulsar al subsector de la madera sólida.

El asesor del Partido Colorado (PC), Carlos María Uriarte, admitió que a la madera sólida “no le hemos dado la atención que se merece”. Agregó que “en ella vemos mayor futuro, sobre todo para absorber determinadas áreas del país que están lejos de los centros de procesamiento”.

Destacó que “hay al menos tres industrias pensando en establecerse en el este para procesar madera sólida”. Y agregó que esa industria se destaca porque “se ubica en terreno, da trabajo local y la madera no se transporta tanto como en la celulosa, donde el 70% del costo es flete y solo 12% le queda al dueño del campo”.

Sin embargo, en la madera sólida el flete representa el 50% del costo y “lo que le queda al dueño del campo es más del doble que en la madera para celulosa”, detalló el exministro de Ganadería, Agricultura y Pesca.

Por su parte, el senador del Frente Amplio (FA), Mario Bergara, comentó que “en la celulosa los beneficios se concentraron más en la fase industrial que en la primaria; es la contracara de la madera sólida”. Explicó que “uno tiene la carga (impositiva) en el sector primario y beneficios en la etapa industrial; y en el otro al revés”. Y planteó que “eso hay que revisarlo en conjunto”.

El exministro de Economía y Finanzas y expresidente del Banco Central del Uruguay comentó que “esta es una política de Estado y seguirá siéndola, la mejor forma de incentivar es levantar obstáculos, pero eso no suele ser gratuito y hay que conversar”.



Francisco Bonino, Carlos Sanmarco, Mario Bergara, Lucía Basso, Gonzalo Brum, Conrado Ferber y Carlos M. Uriarte

A modo de ejemplo, dijo que “es factible disminuir tiempos para los permisos”, pero advirtió que “eso no puede ir en detrimento de la rigurosidad de los contratos, porque son imprescindibles para entrar competitivamente en los principales mercados del mundo”. También consideró que “para acelerar los tiempos”, como se reclama desde el sector, “seguramente también se necesitarán recursos”.

Bergara consideró que la industria de la celulosa “ya va caminando sola y tiene perspectivas de crecimiento”, y planteó que “ahora debemos revisar cómo impulsar a la industria de la madera sólida, que tiene impactos indirectos aún mayores en el empleo local, en el comercio y en los servicios”.

En representación del Partido Independiente (PI), Carlos Sanmarco enumeró que el sector de la madera sólida necesita: acuerdos comerciales y mejora de acceso a mercados; reducción de costos portuarios, sobre todo del movimiento de contenedores en Montevideo; reducción de costos de la energía eléctrica; aumento de la productividad de la mano de obra y mejora en las relaciones laborales; e investigación, desarrollo e innovación.

El PI propone, entre otras medidas para el sector forestal en su conjunto, la promoción de inversiones en la industria de la madera sólida. “En un segundo gobierno de la coalición vemos que el sector forestal continuará liderando el empuje del sector agroexportador del país, en un contexto de mejora de la competitividad (...) Vemos al sector con nuevas inversiones en la industria de la madera sólida”, comentó.

PRESENCIA DEL FA

El asesor del Partido Nacional (PN), Conrado Ferber, le puso más tinte político-electoral a los discursos. Comenzó su presentación refiriéndose a la presencia de Bergara en el panel, ya que en instancias anteriores no participaron representantes de su fuerza política, alegando que quedaban en inferioridad numérica ante los partidos de la Coalición Republicana.

El actual presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC) continuó: “lo que podemos decir es parecido, pero el problema es lo que hacemos, no lo que decimos”. Agregó que “es una posibilidad que el FA llegue al gobierno y esta es una gran oportunidad”. Recordó que “todos tuvimos una gran coincidencia cuando



Vigía Seguros

AGRO



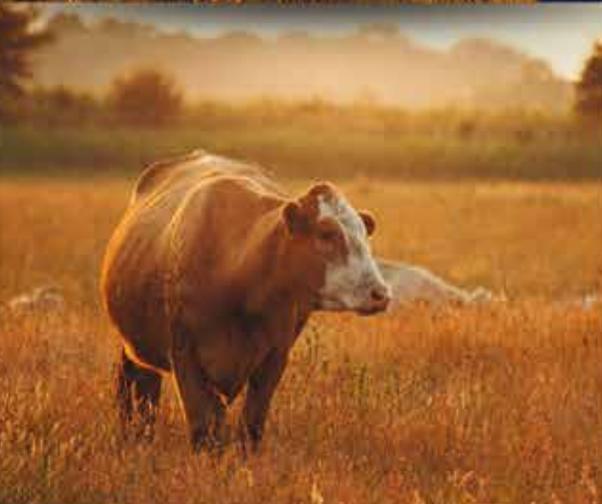
El seguro indicado para tu agronegocio

Conocimiento del negocio

Profesionales expertos que garantizan la mejor protección.

Seguimiento en siniestros

Asesores que acompañan trabajando en conjunto con las compañías, protegiendo los intereses del productor.



Contactanos!

✉ info@vigiaseguros.uy

☎ (+598) 91 758 859



AGRICULTURA



GANADERÍA



MAQUINARIA

se votó la Ley Forestal (de 1987)” y señaló que “el PN venía desde antes, desde Wilson, con la primera Ley Forestal”.

Pero agregó que “ya no coincidimos en el Tratado de Protección de Inversiones con Finlandia, incluso se opusieron (el FA) a la primera planta de UPM; después como gobierno la defendieron a capa y espada, con el apoyo de toda la oposición (actual gobierno). Así se desarrolló la segunda planta e incluso dejaron planteada la tercera”.

Sin embargo, “rápidamente, al volver a la oposición, votaron un proyecto que tuvo que ser vetado por el presidente (de la República, Luis Lacalle Pou). Es inexplicable poner tres plantas para después limitar el crecimiento”, planteó el asesor nacionalista.

A continuación, Ferber enfatizó que “el PN tiene una historia de apoyo (a la forestación), estando en el gobierno y en la oposición”.

REGLAS DE JUEGO

Bergara valoró que las propuestas de los partidos políticos se repitieron “lo que es bueno y hace honor a la historia del sector, que son las reglas de juego”. Destacó las políticas institucionales de incentivos y la institucionalidad “para sostener esas reglas”. “Este es un ejemplo de éxito a partir de reglas de juego estables, flexibles, pero con orientación clara. Y con

una institucionalidad que poco a poco se fue fortaleciendo”, comentó.

Agregó que “las reglas de juego fueron claras, pero también flexibles”, ya que “se fueron moldeando los incentivos, con la consolidación del sector, y eso también está muy bien”.

Sin embargo, Uriarte sostuvo que las reglas de juego “no han sido claras” para el sector forestal. Dijo que “hubo amenazas como la ley (propuesta por CA, aprobada con votos del FA), que fue vetada por el presidente”.

LOGÍSTICA

La logística fue otro tema recurrente en las presentaciones de los asesores políticos en el Desayuno Forestal, en especial los altos costos del puerto de Montevideo. A propósito, Uriarte señaló que el Banco Mundial considera a esa terminal como “una de las que más demora en cargar” y afirmó: “esas son cosas que un país exportador no se puede permitir”.

El exministro admitió que “sigue faltando infraestructura”, aunque destacó que “en este gobierno hubo enormes avances, en cantidad y calidad”. Dijo que “se necesitan más y mejores puertos” y se refirió a la hidrovía de la laguna Merín y a “otros puertos que se podrían poner en funcionamiento sobre el río Uruguay”.

Más adelante propuso “seguir mejorando la logística, sobre todo los caminos vecina-

les”, así como “promover el uso de bitrenes y tritrenes”.

Bergara destacó que “hubo un buen despliegue de la logística en este gobierno, como lo hubo en el anterior”. Señaló que la inversión en estos dos últimos períodos fue de unos US\$ 12.000 millones. “Esto es algo acumulativo, porque la demanda de infraestructura es cada vez mayor”, afirmó el economista.

Respecto al puerto de Montevideo, consideró que “tenemos un problema” y agregó que “no se visualiza que vayan a cambiar los precios altos en un contexto de consolidación de un monopolio”, y eso “es algo que tenemos que conversar”. Además, lamentó que el puerto de Montevideo “se desplomó en los rankings internacionales”.

En relación a los bitrenes y tritrenes, el frenteamplista dijo que “desde la perspectiva del sector ahí hay un potencial de ganancia de eficiencia”, pero sostuvo que “eso también implica costos en mantenimiento de uso y desgaste de la infraestructura” y “hay que ver beneficios y costos”.

La presentación del representante de Cabillo Abierto, Gonzalo Brum, se centró en la defensa de la Ley Forestal impulsada por su partido, aprobada con votos del FA y luego vetada por el presidente de la República (ver páginas 52 a 54).

**GRUPO
AYALA**



ENVÍOS AL INTERIOR - 2900 25 15 - Yaguarón 1665, Montevideo - www.luxy.com.uy

Todos los rodamientos para el agro, industria y transporte



RODAMIENTOS **luxy**

Ventas  091 802 200

SKF Koyo



GARANTÍA
proquimur

EL ÚNICO FUNGICIDA QUE EVOLUCIONÓ AL MÁXIMO

CON 3 INGREDIENTES ACTIVOS
Y 3 SITIOS DE ACCIÓN SIMULTÁNEA

FUNGICIDA

BIXAFEN

PROTIOCONAZOLE

PYRACLOSTROBIN

FUNGICIDA

UnicoMAX

Máxima protección, máxima residualidad.

FUNGICIDA
UnicoMAX



TRIGO CEBADA SOJA COLZA

Único Max es un fungicida de última generación compuesto por tres ingredientes activos: **Protioconazole, Pyraclostrobin y Bixafen**. La acción complementaria de sus componentes hace que Único Max sea un fungicida de amplio espectro, con excelente eficacia para el manejo de enfermedades en cereales de invierno y soja con un gran poder curativo y prolongada residualidad.

Facebook icon, Twitter icon, Instagram icon @proquimur

Ruta 5 Km 35,300. Juanicó, Canelones
Tel. (+598) 4335 9662 - proquimur.com.uy

proquimur
Protección total para sus cultivos

Canciller plantea “no aceptar reglas simétricas”; FAO con enfoque nuevo

“La ganadería y los gases de efecto invernadero pasaron a ser temas de alta política y de estrategia”, dijo el gerente de Conocimiento e Innovación del INAC, Pablo Caputi



El canciller uruguayo Omar Paganini enfatizó que el tema ambiental “en algunos países importantes puede ser cada vez más fuerte”

Mauro Florentín
Redacción

Qué fue lo que nos pasó en estos últimos años”, para que hoy los panelistas en esta mesa sobre el tema ganadería en la Rural del Prado “sean el canciller (Omar Paganini), y un representante de la FAO (Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación)”.

Así lo planteó el gerente de Conocimiento e Innovación del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Pablo Caputi, al inicio de la conferencia titulada Posicionamiento de la ganadería uruguaya en sostenibilidad, que organizó ese organismo el jueves 13 de setiembre en la Expo Rural del Prado 2024.

“Es que la ganadería y los gases de efecto invernadero pasaron a ser temas de alta política y de estrategia”, argumentó.

Planteó que “Uruguay no es un país chico, lo que pasa es que nuestros vecinos son muy grandes”, considerando que somos más gran-

“Alimentamos al mundo, somos 3,5 millones y alimentamos a 35 millones de personas, es decir 10 veces más”, destacó Caputi

des que Inglaterra y si nos mudáramos tendríamos el tamaño medio de la Unión Europea, andaríamos bien ahí, lo que somos es un país “despoblado”, con 3,5 millones de habitantes.

Y “al ser despoblado, toda esa enorme superficie, ese rico y hermoso biopampa, que nos permite tener tres o cuatro vacunos por habitante, y eso marca nuestra tradición y nuestra economía, medido verticalmente el Producto Bruto Interno (PBI) de los agronegocios es entre el 25% y el 30%”, valoró.

Consideró: “que esté la FAO es muy relevante, porque vamos a hablar de cómo alimentar el mundo, nosotros alimentamos al mundo, somos 3,5 millones y alimentamos a 35 millones de personas, es decir 10 veces más”.

“Hay que salir a colocar su producción bastante más lejos, entonces hay que superar barreras idiomáticas, culturales, de desconocimiento, y hay que explicar qué es Latinoamérica, qué es Uruguay”, dijo.

Luego, Caputi formuló algunas consultas a los panelistas y comenzó con Paganini.

8,5

de los 11 proyectos del programa integrado de sistemas alimentarios que hacen los países a la FAO y al FIDA son de ganadería

Siempre junto al productor
sembrando conocimiento.



“La sostenibilidad es la sostenibilidad económica, social y ambiental, es decir, siempre fuimos sostenibles y la prueba es que estamos acá, como sociedad. Cuando nos declaramos independientes había dudas si íbamos a ser viables por nuestra escala y alguien dijo: tienen un buen puerto, tienen un buen clima y tienen una tierra fértil, déjenlos que van a hacer su parte y acá estamos”, comentó.

Preguntó: “¿cuál es la estrategia del gobierno en la presentación del país y de los temas ambientales?, porque esta es una partecita, hay una película completa del país sostenible en lo económico, en lo social y en lo ambiental, entonces ¿cómo deberíamos entender esto y cómo presentamos al mundo?”.

“Este tema ya dejó de ser técnico hace mucho, un poco por un razonamiento válido, que es uno de los grandes problemas de la humanidad en este siglo, que es el problema de la sustentabilidad ambiental, y en el fondo de que no terminemos sin poder dar sustento a la especie humana por haber destruido los recursos en los cuales nos basamos”, dijo el canciller.

Señaló que “el problema del impacto ambiental de las actividades humanas empieza a ir más allá de cada una de las actividades de cada uno, y se va de un problema público, de un problema común de la sociedad, pero más aún un problema común del mundo”. “¿Y por qué es un problema común del mundo?, porque lo que yo emita acá no es solo de Uruguay, pero no es que me contamine yo solo, es que afecta a todo el planeta”, sostuvo.

Y eso supone un “dilema para las instituciones internacionales”, ya que “en un contexto mundial donde las instituciones internacionales se están debilitando, porque los conflictos que existen de alguna manera socavan su capacidad de resolverlos, está a la vista lo que tenemos todos los días en las noticias, y hay una cierta tendencia en algunos países a decir que en realidad no sirven para nada. Y por otro lado, estamos viendo cómo este tipo de problemas inevitablemente se resuelven de manera multilateral o no se resuelven”, planteó.

Se refirió a que “con todas las dificultades que hay para un orden internacional que siempre tiene debilidad respecto de los estados, porque en el fondo tiene que ver con acuerdos, tienen que ver con el derecho internacional público, que es un derecho débil, porque no tiene demasiadas posibilidades de *enforcement* (ejecución en inglés)”.

“Tenemos una dinámica donde se va instalando la idea de que esto será un problema de todos, y tenemos que hacer cosas a nivel internacional para resolverlo y, por otro lado, también aparecen las fricciones y las tensiones geopolíticas que debilitan el orden internacional”, dijo.

Afirmó que “en esa paradoja estamos moviéndonos en el mundo”, y un país como Uru-

guay ha tenido históricamente, y va a tener que seguir teniendo, un apoyo al multilateralismo como parte estratégica del largo plazo”.

“Si no hay un uso de multilateralismo ganan los más fuertes” y “hay que atender aquellos problemas que son visualizados como problemas a resolver de forma conjunta por los distintos países, y en los órganos competentes, y tenemos que jugar a favor de que eso avance”, comentó.

Para Paganini, es necesario plantear ese primer “marco estratégico, porque sino algunas cosas no se entienden y a veces a uno le viene la tentación de decir: no le hacemos caso y ya está”.

TRIPLE DIMENSIÓN

En un “nivel un poco más práctico” respecto a “bloques de países que toman esto como parte de su política, y van tratando de generar políticas para incorporar a la toma de decisiones de distintos agentes públicos y privados el problema ambiental”, indicó.

Advirtió que “algunos compradores de nuestros productos pueden empezar a poner restricciones a lo que compran o a obligarnos a pagar un sobreprecio si tenemos un impacto

“ Este tipo de problemas se resuelven de manera multilateral o no se resuelven”

OMAR PAGANINI
MINISTRO DE RELACIONES EXTERIORES DE URUGUAY

ambiental o social en lo que estamos haciendo, y entonces cambian la regla de comercio”. “Las reglas de comercio ya no son el bien tiene que tener determinadas condiciones, estándar de calidad”, entre otras, dijo.

Enfatizó que el tema ambiental “en algunos países importantes puede ser cada vez más fuerte”, como en el caso de “la elección en Estados Unidos”, donde “vamos a ver cómo esto puede ser una tendencia de parte del gobierno norteamericano, que es lo que estamos viendo en el discurso demócrata, o no tanto en el discurso republicano”.

“Todo esto llevó unos años, quizás ya consolidando una sigla”, que en inglés es “ESG, que tiene que ver con la sostenibilidad en la triple dimensión: social, ambiental y de gobernanza”, destacó. Explicó que “el problema de aquellas cosas que son problemas transnacionales, por decirlo de alguna manera, no es solo el ambiental, también está la vieja discusión de los

problemas sociales. Es decir, usted está comprando un producto porque en otro país están explotando mano de obra esclava o usted está comprando un producto porque hay condiciones de gobernanza de ese país que le permiten hacer cosas que son competencias desleales”.

“Ese tipo de razonamiento termina consolidando del lado de la visión proteccionista estos argumentos, pero del lado de la visión de que son problemas globales de la humanidad, que todos tengamos un mínimo de acceso a los bienes y a un bienestar mínimo y, por otro lado, a reglas de juego estables y transparentes, también como una razón positiva, no negativa. Intentemos que el mundo vaya en la dirección del ESG”, planteó.

El canciller opinó que en Uruguay “somos buenos alumnos en todos estos temas”, y esto “hay que usarlo a nuestro favor y no solo a nuestro favor defensivo”. “Digo esto porque todo lo que vieron en las charlas anteriores es defensivo y es legítimo”, y “no tenemos por qué aceptar reglas simétricas que nos perjudican injustamente”, afirmó.

DATOS CREÍBLES

A su turno, el oficial de producción animal de la FAO para América Latina y el Caribe, Andrés González, se refirió a la importancia de algunos indicadores vinculados con el peso de la producción de alimentos de la región, como el 28% del rodeo ganadero mundial, el 21% de carne vacuna, el 23% de carne aviar y cerca del 11% de la leche y de los huevos.

La FAO le “reconoce” relevancia “a la ganadería” y le otorga un “plan de acción” que busca una “transformación sostenible” de ese sector, con la generación de datos “creíbles y comprobables” y “llevarlos a una etapa de la transferencia” a los productores, con “buenas prácticas” y financiamiento, aseguró.

Dijo que hay un “enfoque nuevo” y “refrescado” sobre el aporte de la ganadería, que en conjunto estos aspectos y políticas comprenden una serie de acciones.

En ese sentido, González destacó el programa integrado de sistemas alimentarios que hacen los países a la FAO y al Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola (FIDA), que en su primer año de ejecución cuenta con 11 proyectos de los cuales 8,5 son de ganadería.

Este proyecto tiene una inversión directa de US\$ 300 millones y coinversión de unos US\$ 2.200 millones, indicó.

A la hora de las preguntas del público, el ministro de Ganadería, Fernando Mattos, pidió al técnico de la FAO que profundice en el cambio en el enfoque de este organismo respecto a la ganadería y su impacto ambiental.

Empleando conceptos como “socios”, “nexo” y “complementario”, González enfatizó la intención de “estar al servicio de la ganadería” y entender su “rol social, ambiental y político”.

Sembrá confianza y cosechá maíz

ERRO

SEMILLAS



TAMBIEN ES MAIZ

VT TriplePRO Trecepta



*Excelente opción
para siembras de 1ra y 2da.*

www.erro.com.uy

El maíz que te acompañará en este **nuevo desafío.**

Menores exportaciones de países productores presionará precio al alza

El consultor Rafael Tardáguila analizó los fundamentos de la oferta y la demanda en el mercado internacional, en una jornada que organizó Copagran en Carmelo, Colonia



El público atento a la presentación del gerente de Información de INAC, Jorge Acosta, en la jornada de Copagran

El menor saldo exportable de los principales exportadores va a presionar al alza el valor medio de exportación”, y se espera “un mejor panorama en la economía de China”, con “crecientes necesidades de demanda de Estados Unidos”. “Hay expectativas firmes para el ganado gordo el año que viene”, constituido por la demanda de los grandes consumidores, junto a la demanda sostenida de ganado en pie de parte de Turquía. El director de Tardáguila Agromercados, el ingeniero agrónomo Rafael Tardáguila, marcó expectativas positivas durante la jornada ganadera de Copagran, realizada en Carmelo, Colonia.

A pesar de la incertidumbre prevalente, apuntó que podría haber una mejora económica a corto plazo, debido a la decisión de la Reserva Federal de Estados Unidos de reducir las tasas de interés, lo que significaría “mayor dinero disponible para actividades productivas”, dado que podría estimular inversiones en países emergentes, como Uruguay. Esto no va en detrimento de que aún “lo más importante

“La economía de China no termina de levantar, con una grave crisis en el sector inmobiliario, que se desparrama hacia otros sectores”, indicó Tardáguila

es la demanda” que depende del crecimiento económico de las grandes potencias y sus flujos de *stock*. A su vez, advirtió que las tensiones geopolíticas en Medio Oriente y Europa del Este siguen representando una amenaza para la estabilidad económica global.

China, como uno de los principales importadores de carne vacuna, enfrenta serios problemas económicos que podrían influir en el mercado mundial. “La economía de China no termina de levantar, con una grave crisis en el sector inmobiliario, que se desparrama hacia otros sectores”, indicó Tardáguila.

A pesar de esto, China sigue siendo un comprador clave de carne vacuna uruguaya. “China importa 3,6 millones de toneladas de carne vacuna, pero consume 11 millones”, indicó. A pesar de los bajos precios y la alta producción interna, las importaciones de carne vacuna en China han continuado creciendo. En los últimos meses “China subió US\$ 400, US\$ 500 por tonelada”, lo que sugiere una recuperación en los precios de importación, a pesar de la crisis.

3,6

Millones de toneladas de carne vacuna es el volumen que importa anualmente China, pero su consumo interno es de 11 millones de toneladas.



N o v e d a d

ACA 476 TRECEPTA

Maíz doble propósito Silo / Grano



ALTO POTENCIAL DE RENDIMIENTO + ESTABILIDAD + TECNOLOGÍA TRECEPTA

¡CONSULTÁ POR LAS PROMOS DE LA FERIA!

 pgw.com.uy  [@pggwrightsonseeds.uy](https://www.instagram.com/pggwrightsonseeds.uy)  [@PGGWrightson_UY](https://twitter.com/PGGWrightson_UY)

En cuanto a Estados Unidos, otro mercado clave, Tardáguila describió una situación de escasez de producción interna, que ha incrementado la dependencia del país en las importaciones de carne vacuna. “Están con su menor rodeo en 70 años”, dijo. Esto hace que el país necesite “más carne” del exterior, señaló.

Por otra parte, el precio en Estados Unidos está subiendo mientras que en China ha bajado. Como resultado, a pesar de que el arancel por fuera de la cuota de 20.000 toneladas es el doble del arancel chino (26% versus 12%), “es negocio” venderle a Estados Unidos. “Esta dependencia prolongada por la carne importada asegura una demanda estable para la carne vacuna uruguaya”, acotó.

Tardáguila dedicó una parte significativa de su análisis a la oferta global de carne vacuna, indicando que las exportaciones de carne desde el Mercosur (por Brasil), Oceanía y América del Norte se encuentran en niveles récord. Sin embargo, anticipó una caída en la oferta en 2025, especialmente en Brasil. “El ciclo ganadero en Brasil está en su pico máximo y absoluto de liquidación de vientres”, y las consecuencias en la producción y la faena en el país sudamericano serán retractivas. Para Tardáguila “no caben dudas” de que esto resultará en una reducción de “unas 130.000 a 150.000 toneladas” en las exportaciones del Mercosur en 2025.

Además de Brasil, otros actores importantes como Australia y Estados Unidos también enfrentarán una disminución en sus volúmenes de exportación. Tardáguila señaló que “Australia está exportando 30% más que el año pasado”, pero está convencido de que esta tendencia se revertirá en 2025.

Tampoco Estados Unidos está siendo capaz de superar “un problema casi estructural”, que causa que sus exportaciones hayan caído 16% en lo que va del año, y se espera que esta disminución continúe. A su vez, las variaciones en el consumo interno de grandes productores podría alterar la oferta: “Se podría dar la atípica situación de que los tres (Brasil, Australia y Estados Unidos) estén con saldos exportables más chicos”, lo que podría tener implicaciones significativas en los precios internacionales de la carne vacuna.

IMPACTO EN URUGUAY

Tardáguila también analizó las proyecciones para Uruguay, donde se anticipa una contracción en el rodeo vacuno debido a la sequía de los últimos años. “El rodeo vacuno se contrajo, y no tengo duda de que va a haber caído de los 11,7 a unos 11,3”, afirmó. Será una reducción significativa en la cantidad de animales disponibles para la faena. Esta contracción impactará directamente en la oferta de terneros y novillos, lo que se traducirá en una caída en la faena total de “alrededor de 250.000 cabezas”, lo que representa una disminución “del 8%”.

Abordó también la situación de las exportaciones de ganado en pie, donde “Turquía concentra prácticamente toda la demanda”, representando “el 93% de las exportaciones” en el último año. En agosto se observaron solicitudes de exportación que suman “53.000 terneros, de los cuales más de 30.000 son hembras, todas para Turquía”, indicó. Esto marca una diversificación en la demanda de Turquía, que ahora incluye no solo terneros, sino también “novillos formados y vientres”.

La relación de reposición entre el ternero y el novillo gordo alcanzó un pico histórico el año pasado, superando el 1,45. Sin embargo, las condiciones climáticas adversas de este año han impactado en esa relación “hasta estas últimas semanas”. Una vez se recomponga la situación forrajera, “la relación de reposición comenzará a mostrar una mejora”, proyectó. Sugirió que hay margen para un “aumento relativo del precio del ternero respecto del novillo gordo”, dado el contexto de menor oferta y fuerte demanda.

“Asumiendo un aumento futuro del 5%”, Tardáguila proyectó que “el precio del novillo podría estar en un promedio de entre US\$ 4 y US\$ 4,15 por kilo” en 2025, asumiendo que el precio de la tonelada de carne exportada aumente entre 5% y 10%. Esta previsión está basada en la expectativa de un mercado internacional firme para el ganado gordo en la primera mitad del próximo año. No obstante, advirtió que “en 2026 es probable que la situación cambie”, ya que la entrada de una nueva generación de terneros, que será numerosa, podría afectar tanto la oferta como los precios en el futuro cercano.

SISTEMA AUTOMATIZADO DE TIPIFICACIÓN

En la jornada ganadera de Copagran, el gerente de información del Instituto Nacional de Carnes (INAC), el ingeniero agrónomo Jorge Acosta, comentó que el nuevo Sistema Automatizado de Tipificación, que fue calibrado por técnicos de INAC que generaron un estándar, empezó a funcionar en julio de 2023 y desde febrero de 2024 está instalado en 23 plantas frigoríficas.

De esta manera se permite estandarizar la primera versión de la calidad de las medias reses, aplicando el sistema oficial de tipificación. Aspectos “como la conformación o el desarrollo muscular y el grado de terminación de grasa en relación a la musculatura” son evaluados de forma automática, y así se permite obtener la tipificación de la canal con mayor celeridad y eficiencia. “Además de la tipificación, se puede contar con las imágenes de los animales”, señaló. De esa manera se comprende mejor “no solamente la calidad” sino “cómo fue el proceso de faena y el *dressing*” entre otros aspectos.

La información generada también puede servir para buscar otros mecanismos de pago

del ganado. A medida que se entiende mejor cómo funciona el Sistema Automatizado de Tipificación, tanto la industria como los productores están mejor preparados para negociar precios basados en los datos del sistema. “El sistema es una opción, pero no es una obligación para fijar precios”, puntualizó el ejecutivo.

A lo largo del tiempo el INAC ha recibido numerosas consultas de productores interesados en ver las imágenes y entender mejor el sistema. Acosta reconoció que “hay un creciente entendimiento” de cómo utilizar la información de manera efectiva. “En la medida que se usa y se entiende, creo que se puede aplicar de una mejor manera para todas las partes”, afirmó.

Acosta destacó los esfuerzos del INAC para mejorar la accesibilidad y el uso del Sitio del Ganadero, donde están todos los datos disponibles del Sistema Automatizado de Tipificación. Al principio, explicó, fue un desafío lograr que los productores adoptaran el nuevo sitio, que surgió tras evaluar el limitado uso de la versión anterior de la web. “Lo que hicimos fue un cambio para tratar de contar con la información de otra manera” y “dar los datos más procesados”. Este cambio ha resultado en un “aumento significativo en el número de usuarios del sitio, aunque todavía falta mucho camino por recorrer”, afirmó.

EL NEGOCIO GANADERO DE COPAGRAN

“Venimos con un grupo muy consolidado”, evaluó el médico veterinario Federico García Lagos, gerente de Negocio Ganadero de Copagran, durante la jornada ganadera de la cooperativa en la ciudad de Carmelo, en el departamento de Colonia. “Estamos tratando de aportarle a los productores un abanico de opciones comerciales, desde la reposición en negocios particulares” hasta “la venta a través de Pantalla Uruguay”. Esto último fue “subir un escalón en el negocio”, consideró.

Copagran también opera en la comercialización de ganado gordo a la industria frigorífica y con la exportación. Se cuenta “con un operador comercial” en cada departamento donde opera la cooperativa y “se ha logrado consolidar un equipo comercial que, a la vez, está muy coordinado”. “Estamos tratando de seguir sumando cosas para mejorar los servicios al productor, junto a las otras líneas de negocios de Copagran”, acotó.

La actividad representó para la empresa “una instancia muy importante”, donde “primero tratamos de generar un contacto más directo y más mano a mano con el núcleo de productores que trabajan habitualmente con nosotros y otros productores de la zona”, afirmó García Lagos. La instancia contó “con disertantes de primer nivel”, que brindaron “información de utilidad para las empresas” y “su actividad productiva comercial”, valoró.

KRONE

THE POWER OF GREEN



Enfardadora modelo Varipack 165 / 190. CORREA
 Dos modelos: Fardo de 0,90 a 1,65 mts y 0,90 a 1,90 mts



Enfardadora modelo Comprima
 Cámara Variable V150 XC / V180
 XC SISTEMA DE BARRA
 Dos modelos:
 Fardo de 0,90 a 1,65 mts
 y 0,90 a 1,80 mts.
 MONO EJE Y TANDEM.



Enfardadora modelo Comprima
 F155 XC SISTEMA DE BARRA
 Fardo de 1,20 a 1,55 mts.
 MONO EJE Y TANDEM.



Segadora modelo EasyCut
 Montada de 3 puntos hasta 4mts
 De arrastre hasta 5 mts
 Triple de 7,60mts a 9,80 mts
 Autopropulsada



Malla para fardos
 Extra Strong Edge
 320 kg resistencia a la rotura
 1,245 mts x 3600 mts



Rastrillo modelo Swadro
 Montados hasta 4,60 mts
 Arrastre de 7,60 mts
 hasta 22 mts

Democracia 2282, Montevideo (Uruguay)
 Tel: (+598) 2208 4340 – 2208 9861 - Cel: (+598) 098 801 213
Representante exclusivo para Uruguay M.V. Asociados Ltda.



A su liderazgo en papas, sumaron eficiencia en granos y ganadería

La empresa retomó el “equilibrio” financiero y logró diversificar ingresos en pesos y en dólares, combinando producciones de distintos rubros, en varios departamentos

Mauro Florentín
Redacción

Este debe ser uno de los casos más emblemáticos del agro uruguayo en cuanto a la persistencia y a la apuesta a la diversificación, así como a la priorización de la eficiencia y del crecimiento. Se trata de la empresa Britos Hermanos, que pasó de ser un predio de menor escala dedicado a la producción de papas, para convertirse en un emprendimiento con una estructura variada: granos, ganadería, papas y próximamente de cebollas. La actividad se desarrolla en cerca de 14.000 hectáreas, distribuidas en tres departamentos.

La firma inició como “empresa familiar de pequeños productores, integrada por tres hermanos que hacían todas las tareas de campo”, que compiten a un “sistema productivo”, y en ese momento era dedicado a la producción de papa, relató Federico Britos, uno de los responsables de la empresa, durante la jornada Pasturas 2024, que organizó PGG Wrightson Seeds.

Destacó que “hoy la empresa se ha transformado en una de las líderes de producción de papa en Uruguay, teniendo una agricultura a escala y una ganadería que cuenta con un sistema de cría y un engorde a corral”.

Una de las visiones que tiene la empresa es “crear en la producción nacional, con trabajo nacional, mirando siempre al futuro con optimismo y sobre todo proyectando las nuevas generaciones”, dijo.

Se refirió a la importancia que tiene el “equipo humano” que la compone, con el legado de proyectar la empresa 20 años para adelante, considerando “no solo” el traspaso “de generación en generación de la familia Britos, sino de todo el equipo”, y que “haya un proyecto donde poder crecer, desarrollarse y cumplir objetivos”.

HITOS

Los “hitos más importantes” de la empresa desde sus inicios hasta hoy se remontan a



La jornada Pasturas 2024, de PGG Wrightson Seeds, se realizó en uno de los predios de Britos Hermanos

1995, cuando fue fundada por tres hermanos: Fernando, Néstor y Miguel, a los que acompañaban cinco empleados, y era netamente con el cultivo de papa, con “25 hectáreas de papa en campos 100% arrendados”, señaló.

El repaso histórico de la empresa continúa con otro punto relevante, de 1995 a 2000 compraron 150 hectáreas de campo con financiación bancaria, y en 2000 llegó el “primer cimbronazo” para la empresa, que fue una sequía “importante”, que ocurrió en el sur del país, y una cosecha que fue prácticamente cero. En aquel momento la firma se encontraba con una deuda bancaria por la compra de campos, con proveedores y también con la banca para la producción de papa y del maíz, cultivo en el que había incursionado.

Para el 2005 la empresa empezó a retomar el “equilibrio financiero”, por dos razones: una

fue que vendieron 60 hectáreas de las 150 que habían comprado unos años atrás, y la otra que logran “buenas” cosechas de papa, soja y maíz. Así comenzaron a “pagar un poco la deuda” y otra vez “equilibrar todo financieramente”, recordó el productor.

En 2012 se integró parte de la segunda generación a la empresa, que contaba con 45 empleados, 400 hectáreas de papa, 700 hectáreas de granos, en un área que en un 90% era arrendada y 10% de su propiedad.

Luego, en 2015, se registró “el primer crecimiento exponencial” de la firma, debido a una decisión empresarial, basada en la estrategia de aprovechar la coyuntura de precios bajos de la soja para poder crecer en área.

Esa situación de valores deprimidos en la agricultura generaba la aparición de oportunidades para el arrendamiento de campos y con

¡Llegó!



Múltiples soluciones. Una misma aplicación.

¡Te presentamos la Rainbow Solutions App!

Nuestro novedoso lanzamiento digital regional que tiene todas nuestras recomendaciones para tu campo en un mismo lugar.

Ingresá a nuestra aplicación, elegí tu región, cultivo y problemática y descubrí las soluciones que Rainbow tiene para recomendarte, la descripción técnica de cada una de ellas y sus estadios sugeridos de aplicación.

Una vida sana para tus cultivos, al alcance de una descarga.

1. Descargá la app



2. Elegí tu región



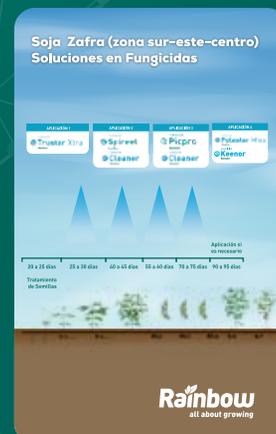
3. Escogé el cultivo



4. Seleccioná tu problemática



5. Solucioná de la mano de Rainbow



¡Y compartila por Whatsapp!



Available on the App Store



ANDROID APP ON Google Play

¡Descargala desde tu Appstore o Playstore ahora!

Rainbow
all about growing

eso pudieron expandir su actividad. Mantuvieron las 400 hectáreas de papa, pero pasaron a tener 3.000 hectáreas agrícolas (granos). Y la relación porcentual entre el área de campo propio y arrendado se mantuvo.

RIEGO Y PASTURAS

Otro hito para la empresa ocurrió en 2016, y estuvo enfocado “más bien en lo tecnológico”, debido a la innovación del riego por goteo en papa, que “marcó un antes y un después en la producción”.

En las 400 hectáreas de papa la empresa producía alrededor de 8,8 millones de kilos, y en la misma área, tras incorporar esa tecnología, pasó a producir 13 millones de kilos. Con esta producción, hoy Britos Hermanos alimenta a 500.000 personas al año, valoró.

En 2019 se dio “otro hito”, que fue la incorporación de pasturas perennes en el sistema, y el motivo de esta decisión fue un diagnóstico de la producción agrícola en los campos con mayor potencial, como los 10.8a, los 10.8b, ubicados en Rincón del Pino, San José. “Veíamos que esos rendimientos estaban por debajo de la media de la empresa, detectamos que en campos con enormes potenciales se estaba produciendo menos”, comentó. Explicó que eso se debió a que estos campos estaban “desgastados y había que recuperarlos”, entonces, para lograrlo, la empresa tomó la decisión de recurrir a la siembra de “pasturas perennes”.

Es en ese momento se dio un “segundo crecimiento” de área, ya que a las 400 hectáreas de papa se sumaron unas 7.000 hectáreas para agricultura y la cría con 400 hectáreas, dijo.

Ante esa situación se planteó la siguiente interrogante: ¿cómo hacemos para producir carne en esta pastura de forma rentable en campos agrícolas, con rentas agrícolas?

Entonces, se decidió armar un equipo técnico para desarrollar la ganadería, y en 2021 entró a operar el corral para la terminación de los vacunos, básicamente para darle el cierre a la ganadería, en busca de una “sinergia con la agricultura”.



Néstor, Fernando, Miguel, Juan, Alejo y Federico Britos, de la empresa Britos Hermanos

Uno de los aspectos a considerar es que, dependiendo del mercado, los granos se venden afuera o los come el ganado en el corral, pero “siempre es una alternativa válida poder tener consumo dentro de la empresa”, sostuvo.

Britos señaló que en 2024 se incorporó parte de la segunda generación, con Juan, y en este momento la empresa cuenta con “130 empleados”. Además, comentó que este año se formalizó el “área de comunicación y marketing”, se mantienen las 400 hectáreas de papa, pero con una producción “muy superior” a la de 2014 y 2015.

La empresa realiza agricultura en 10.000 hectáreas, en San José, Flores y Durazno, la cría ocupa 3.000 hectáreas y el engorde se realiza en un corral con capacidad para 4.500 cabezas. Y se mantiene la misma distribución en cuanto a campo propio y arrendado (10% y 90%).

CEBOLLA Y PAPA VIOLETA

Entre los anuncios de Britos Hermanos figuran que para 2025 el proyecto a “corto plazo” es iniciar la “certificación de empresa sostenible” por intermedio de LSQA. Además, el año próximo se apostará a una “nueva diversificación” en rubros, con el cultivo de cebolla y la prime-

ra zafra de este producto. Y la idea es seguir innovando con la “papa violeta”, que aporta “siete veces más antioxidantes” que una papa común, se informó.

También el desarrollo del código QR en papa, para tener una trazabilidad de ese producto, desde que se siembra hasta que llega a la feria, al supermercado o al hogar.

En cuanto a la evolución de los ingresos en los 30 años de la empresa, Britos comentó que en 1995 la papa aportaba el 100%; en el ejercicio 2016-2017 aportó 38%, 36% lo generó la soja, 18% el trigo, 6% el maíz y 1% colza y cebada.

En el 2021-2022 la papa aportó 12%, la ganadería 23%, la soja 44%, el trigo 9%, el maíz 6%, la cebada 4% y la colza 2%. Y en el ejercicio 2023-2024, que acaba de cerrar, el 32% del total de los ingresos económicos de la empresa los aportó la papa, 17% la ganadería, 27% la soja, 11% el trigo, 6% el maíz, 3% la cebada y 3% la colza.

La producción de papas y la ganadería explican el 50% de los ingresos, más allá de los cambios y la diversificación de las actividades entre cada ejercicio, destacó.

En soja y en trigo el mayor peso en los costos de la empresa está en el pago de las rentas



Venta de todo tipo de repuestos para Maquinaria agrícola tractores, cosechadoras, pulverizadoras, sembradoras, etc.

Aparicio Saravia 1092 - Trinidad (Flores)
Tel. 4364-6523

Atención los 365 días por los teléfonos:
099 364660 - 099 364998 - 099 187134



REPRESENTANTE EXCLUSIVO PARA EL URUGUAY DE



Líder en control de Amaranthus.



01

Herbicida co-formulado, granulado de alta concentración y listo para usar, a base de Sulfentrazone + Metribuzin.

02

Recomendado para el control de malezas de hoja ancha en barbecho químico o en pre siembra de soja.

03

Presenta gran eficacia y mayor persistencia en el control de malezas difíciles como Amaranthus sp.

04

Dos modos de acción, lo que minimiza la generación de resistencia.

de los campos y de los fertilizantes, al igual que en la recría de ganado, comentó Britos.

Sostuvo que algo que “identifica” a la empresa es el “crecimiento orgánico”, una “convivencia generacional”, y que tiene una “diversificación”, tanto en rubros como en cultivos, en lugares y en moneda, porque la comercialización de las papas se realiza en el mercado interno, en pesos uruguayos, mientras que las demás producciones se venden en dólares.

Parafraseando a un profesor, el director de la firma aludió al valor de la persona y de la empresa en el que “el conocimiento y la habilidad suman” y “la actitud multiplica”.

FASE GANADERA

En cuanto a la ganadería, el encargado del área, Diego Gamba, dijo que se desarrolla en “tres módulos de recría”, en predios ubicados en Durazno, Flores y San José y el corral está en Ecilda Paullier (San José). Esa recría se realiza en 1.200 hectáreas, que son praderas. En los campos del sur se realiza una rotación de siete años con papas, agricultura y pasturas; 3,5 años se destinan a pasturas y el resto a granos y papas, y los campos del centro se rotan entre pasturas y granos, detalló.

Indicó que el corral tiene capacidad para 4.500 cabezas de forma instantánea, que allí se encierran entre 10.000 y 12.000 cabezas por año, y que todo el ganado es comprado, ya que la empresa no realiza cría. Los vacunos producidos se destinan a la exportación de carne del cupo 481.

La recría de Britos provee alrededor del 70% de los animales que se terminan en el corral y el resto se compra en el mercado.

La carga del sistema es de 5,5 cabezas por hectárea, lo que supone “muchos” vacunos en los campos, y para cumplir los objetivos las pasturas deben ser “perennes, muy productivas y con buen desarrollo radicular”, con una mayor apuesta a la alfalfa, comentó.

Además, se refirió a la evolución del peso de los animales en la recría y a su alimentación, con el objetivo de llegar a 1.000 kilos de peso vivo, que “es una meta ambiciosa” en el sistema productivo ganadero, admitió.

Gamba también dijo que en los últimos cinco años la “media histórica” de lluvias fue de 1.128 milímetros anuales, y que solo 2021 se ubicó en la media, ya que los otros años estuvieron por debajo, con el impacto productivo que eso conlleva.

La evolución en los resultados de la recría muestra que en la empresa el área de las pasturas pasó de 400 hectáreas a 1.200 hectáreas, la producción de carne estuvo cerca del objetivo en 2021 y se trata de un “alto producto bruto, pero también de altos costos”, afirmó.

Además, valoró que el margen neto fue “positivo”, pese a los costos requeridos en cuanto al suplemento en la alimentación del ganado.



Pablo Cattani, especialista en el manejo de forrajes, brindó una conferencia en la jornada Pasturas 2024

Las pasturas juegan un rol importante para la sostenibilidad del sistema

Respecto a la “fortaleza” del sistema productivo de la empresa Britos Hermanos, considerando el impacto que generan las pasturas, el gerente de Desarrollo de Producto PGG Wrightson Seeds, Federico Nolla, dijo a VERDE que lo más “importante” es que en un “área agrícola por excelencia”, ya que “son campos de índice Co-neat 185”, donde se veía que “se venían abajo los rendimientos de los diferentes cultivos”, lo que “hicieron fue pensar en incluir a las pasturas perennes”. Y “eso ayudó a la “sostenibilidad del sistema” y a “mejorar las propiedades del suelo”, consideró.

El gerente señaló que sobre esas pasturas perennes “fue necesario empezar a hacer una ganadería intensiva”, con el propósito de llegar a tener un “margen parecido” al generado por los cultivos. En el establecimiento, donde se desarrolló la jornada Pasturas 2024 de PGG Wrightson Seeds, ubicado en San José, se hace la recría de ganado, entran terneros con un peso de 150 kilos a 180 kilos y se llevan hasta los 320 a 350 kilos, pasando en diciembre al corral

de engorde. La carga es de 5,5 cabezas por hectárea.

Esos animales salen en diciembre y están produciendo, en promedio, entre 720 y 920 kilos de carne por hectárea en los últimos tres años, pese a atravesar años “muy complicados” desde el punto de vista climático, advirtió.

Dijo que el sistema consta de agua en la parcela y el pastoreo es parcela diaria y la utilización que realizan se ubica aproximadamente entre el 80% y el 85%.

“Cuando salen los animales de la parcela, esta queda por tierra y la verdad que hacen una utilización impresionante, por eso también están produciendo tantos kilos de carne”, afirmó.

En cuanto a las especies de pasturas que entran en el sistema productivo, comentó que las dos que están utilizando son festuca INIA Fortuna y alfalfa, que “están muy bien manejadas y muy bien fertilizadas”, destacó. Agregó que “son pasturas que se usan tres años y luego vienen los cultivos, por lo cual se utilizan al máximo”.

La empresa siembra una mezcla con alta densidad de festuca y alfalfa, y “tienen todo el

cuidado del mundo cuando van a implantar la pradera, realizando una cama de siembra espectacular, buen control de malezas y una correcta fertilización”, acotó.

“Se están aplicando, además de la base, unos 250 kilos de urea todos los años, y si hace falta cloruro de potasio se aplica, y lo mismo con fósforo”, precisó.

Consultado sobre los materiales de PGG Wrightson Seeds que se utilizan en el establecimiento, mencionó a INIA Fortuna, que “hoy es un material de excelencia en el sector lechero y en las recrias intensivas”, y que “está mezclada con alfalfa Chaná”. Agregó que “están empezando a probar una nueva alfalfa, PGW 931, que ha sido seleccionada en la región”.

Ya partir del año pasado en la empresa Britos Hermanos “empezaron a sembrar, de forma coyuntural por la seca de los años pasados, el raigrás perenne Reward”, y destacó que “están obteniendo muy buenos resultados, debido al crecimiento y calidad que aporta ese material en algunos momentos claves del año”.

Los problemas de siempre, Una sola solución Rainbow.



01

Herbicida selectivo a base de Flumioxazin y Clorimuron Etil, para el control pre-emergente de malezas de hoja ancha susceptibles y supresión de algunas gramíneas anuales. Puede controlar ciertas malezas en post-emergencia.

02

Excelente herramienta para control de Yerba Carnicera y otras malezas difíciles como Yuyo Colorado y Amor Seco.

03

Posee una rápida velocidad de quemado de las malezas, y baja fitotoxicidad.

Inteligencia artificial aplicada al agro: ¿dónde está y qué esperar?

Puede organizarse en tres grupos: análisis de datos para detectar patrones y hacer predicciones; visión computacional; y optimización de procesos y recomendaciones



Se cree que la IA será una herramienta para elevar el nivel de profesionalismo del sector productivo y permitirá minimizar restricciones

Federico Bert (*)
Gerente del programa Digitalización Agroalimentaria (IICA)

ChatGPT, Copilot, Dall-E y otras herramientas similares han revolucionado, en un corto plazo la forma en que la humanidad ha conocido e interactuado con la inteligencia artificial (IA). Estas populares herramientas son ejemplos de IA generativa, basadas principalmente en lo que se conoce como LLMs (grandes modelos de lenguaje, por su sigla en inglés). Sin embargo, el desarrollo de la IA comenzó mucho antes de la aparición de estas aplicaciones, y sus tipos y usos van mucho más allá que contestar preguntas o generar imágenes por medio de aplicaciones de chat o plataformas creativas, donde interactúan usuario e IA usando lenguaje natural.

Seguramente, luego de tu primer contacto con la IA inevitablemente comenzaste a elu-

cubrar sobre sus posibles aplicaciones y las transformaciones que podría desencadenar. La más extrema y obvia es si finalmente la IA terminará reemplazándonos (volveré a este tema más adelante). En ese contexto, una vez más, el agro no escapa a la irrupción de las nuevas tecnologías, en esta ocasión, la IA. De hecho, ya podemos observar cómo se está aplicando concretamente en nuestro sector y cuáles son las principales oportunidades y amenazas que genera.

Muestra de los avances que ya existen en torno a la IA en agricultura es la existencia, desde 2019 de la revista científica *Journal of Artificial Intelligence Applied to Agriculture*, donde ya se han publicado más de 150 artículos sobre este tema (además de los que pueden encontrarse en otras revistas). No menos importante en un mapeo de agtechs que realizamos recientemente desde el Programa de

Digitalización Agroalimentaria del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), identificamos más de 35 agtechs que –verdaderamente– utilizan alguna de las ramas de la IA como parte del desarrollo de sus soluciones.

APLICACIONES DE LA IA EN EL AGRO

Las aplicaciones potenciales de la IA a la agricultura pueden organizarse en al menos tres grupos: el análisis de datos para detectar patrones y hacer predicciones, como por ejemplo modelos predictivos de plagas o detección temprana de sequías; la visión computacional, como algoritmos de identificación de malezas o de clasificación de cultivos; y la optimización de procesos y recomendaciones técnicas, como puede ser la optimización de manejo del riego o apoyo experto a agricultores o técnicos. Esta última es una de las aplicaciones intuiti-



PRODUCIMOS PARA ALIMENTAR LO NUESTRO

Somos una empresa líder en la producción de aceites, harinas y proteínas vegetales, además de raciones balanceadas que alimentan a todo nuestro país.



vas de la IA generativa y herramientas como ChatGPT.

En cualquiera de los casos de aplicación mencionados, sin buenos datos e información, no puede haber una IA eficiente, porque son el combustible que permite que los métodos detrás de la IA hagan su "magia", ya sea prediciendo correctamente una plaga o contestando acertadamente una pregunta.

Como en el deporte, cuanto más se entrenen los algoritmos de IA sobre la base de datos e información, mejor será su desempeño. Este punto llama la atención sobre la necesidad de disponer de buenos datos, tanto públicos como generados por el propio usuario si queremos sacar todo el potencial que la IA tiene para ofrecer.

Mucho se discute sobre si la IA nos reemplazará. Esta discusión es natural, dado el notable desempeño que viene mostrando la IA para algunas tareas. Considero que, como ocurrió con otras tecnologías, la IA inevitablemente reemplazará algunas de las tareas que hoy realizamos al momento de gestionar la producción agropecuaria. Lo extraordinario esta vez es que lo hará asumiendo funciones cognitivas).

Sin embargo, inexorablemente aparecerán nuevos problemas y desafíos para los cuales la inteligencia humana (IH) seguirá siendo

irreemplazable. De este modo, preveo que se generará un círculo virtuoso entre la IH y la IA, creando un equilibrio dinámico entre ambas, lo que permitirá acelerar procesos de aprendizaje y mejora.

En esta etapa inicial, considero importante adoptar una actitud abierta, pero prudente y crítica frente a la IA, dado que la innovación no está libre de fallas ni de potenciales impactos negativos. Por un lado, más allá de lo impresionante que pueda parecer, los algoritmos tienen –y seguirán teniendo, al igual que las personas– imprecisiones en sus resultados, muchos lo habrán experimentado al poner a prueba a ChatGPT. Estas inexactitudes se deben tanto a la cantidad y calidad de los datos como a las limitaciones inherentes de los propios modelos.

Por otro lado, aparecen alertas sobre aspectos éticos vinculados con el avance de la IA, como la transparencia y los posibles sesgos en los algoritmos, las cuestiones relacionadas con la propiedad intelectual de lo generado, entre otros.

TECNOLOGÍAS DIGITALES EN EL AGRO

En un webinar que organizamos recientemente desde IICA, con especialistas internacionales, sobre la IA aplicada a la agricultura, se remarcó que la IA no sólo puede mejorar la producción agropecuaria, sino también la co-

municación, el diseño de políticas y la ciencia agropecuaria. Sin embargo, se enfatizó que al mismo tiempo que entrenamos los algoritmos es fundamental capacitar a las personas que los utilizan, para que puedan interpretar qué es la IA (y qué no es), en qué casos funciona bien (y en cuáles no), entre otros aspectos clave.

No sabemos realmente hasta dónde llegará la IA, pero no cabe duda de que tendremos un agro cada vez más inteligente si logramos combinar astutamente la IA con la IH. Claramente la IA no va a solucionar todos los problemas o desafíos del agro, pero nos dará una herramienta para elevar el nivel de profesionalismo de la actividad, quizás minimizando algunas de nuestras limitaciones. En el mismo sentido, es evidente que la IA no nos reemplazará por completo. Sin embargo, alguien que la use de manera inteligente y criteriosa podría reemplazarnos si decidimos no hacerlo.

La IA, como parte de la agricultura digital es un elemento central para la transformación de los sistemas agroalimentarios de las américas. Una mayor coordinación entre actores agtech y la implementación de políticas para impulsar el desarrollo y aprovechamiento de las tecnologías contribuye a materializar las oportunidades que ofrece.

(*) Artículo publicado en el sitio web del IICA.



fadisol.com

 Fadisoluy

 Fadisol

 Fadisol

 4576 2283

 095 676 074



**Nuestra vida
es el campo.**

 **fadisol**



Lanafil

Cultivando Confianza



AMINOCAT

Equilibrio perfecto para potenciar sus cultivos. Bioestimulante a base de **aminoácidos libres** de origen vegetal formulados con NPK. Regenerador de estructuras vegetativas con efecto inmediato sobre el crecimiento.

FITOMARE

Bioestimulante a base de algas **Ascophyllum nodosum** enriquecido con aminoácidos, macro y micro nutrientes. Estimula la actividad vegetativa frente al estrés, tiene función osmóprotectora y promotor de actividad citoquinínica.



Bvar. Artigas 420 · Piso 1 · Of. 106 - Tel.: 2710 1932
Paso de la Arena 1851 (R.5 Km.10) Tel.: 2312 5623
lanafil@lanafil.com - lanafil.com - Montevideo



DOBLE RESPALDO



Precio de aceites vegetales llega a un piso en el mercado internacional

Cotizaciones retrocedieron un 50% desde el pico del año 2022 y aparecen expectativas favorables por el aumento de la demanda y algunos inconvenientes productivos



Ya lejos han quedado los días donde los aceites superaban sin problema los US\$ 1.500 por tonelada, gravitando ahora en torno de US\$ 950

Tras un gran desempeño productivo mundial en la anterior campaña, el precio de los aceites vegetales descendió 50% respecto de los picos alcanzados en 2022. No obstante, los desafíos de cara al nuevo ciclo 2024-2025 parecen haber puesto un piso a las caídas, según un análisis de Matías Contardi, Belén Maldonado y Emilce Terré, de la Bolsa de Comercio de Rosario.

Tal cual ocurrió con el resto de los *commodities*, los aceites vegetales no fueron una excepción y con asistencia perfecta todos acudieron al reacomodamiento de precios relativos que ha tenido lugar desde mediados del 2022. Ya lejos han quedado los días donde los aceites superaban sin problema los US\$ 1.500 por tonelada, gravitando ahora en torno de US\$ 950.

La campaña global 2023-2024, que ya estamos dejando atrás, contó con excelentes

números productivos por el lado de las oleaginosas. A nivel mundial el girasol consolidó un ciclo récord y superó la campaña 2021-2022, llegando a 58,6 millones de toneladas (Mt), según Oil World, con Rusia y Ucrania incrementando sus números 6% y 16% entre cosechas, siendo los principales exportadores del aceite a nivel mundial.

Esa situación se replica para la soja, que entre una aceptable campaña estadounidense y muy buenos números sudamericanos, impulsados por la recuperación productiva argentina, marcó un punto máximo a nivel global, superando los 390 Mt. Mientras tanto, la producción de colza y canola habrían vuelto a alcanzar aquellos niveles superlativos de 80 Mt.

Así, acompañada por una feliz conjunción de contextos productivos favorables a nivel mundial, la cosecha de oleaginosas 2023-2024

tocó un récord de casi 640 Mt, situación a la que habría que sumarle el mantenimiento de elevados números productivos de aceite de palma, que en conjunto llevaron a los suministros de aceites vegetales hacia valores máximos. En consecuencia, presionados por el lado de la oferta, las cotizaciones cayeron en promedio 50% desde el pico de mediados del 2022, marca el trabajo de la BCR.

No obstante, lo que en la campaña global 2023-2024 fue una excelente performance para el total de las principales oleaginosas, las perspectivas para la campaña 2024-2025 presentan una dicotomía marcada entre las expectativas productivas para la soja y para el resto de las oleaginosas.

Para el girasol se advierte un panorama complejo sobre la región del Mar Negro (principal zona productora), donde las altas

PREPARÁ TU CAMPO CON EXCELENCIA, COSECHÁ LOS **MEJORES RESULTADOS.**

Para comenzar con un buen barbecho te ofrecemos productos de excelente calidad de formulación y performance.

Sojadoc

Flumioxazin 480 g/L

Check Gold

Glifosato Sal Dimetilamina 608 g/L (480 g/L equivalente glifosato)

Centella 240 EC

Clethodim 240 g/L

Genquat

Paraquat dicloruro 276 g/L (equivalente en Paraquat 200 g/L)

Agrobuzin 480 SC

Metribuzin 480 g/L

Agrometola-S

S-Metolaclor 960 g/L

temperaturas y bajas precipitaciones dejarían cuadros comprometidos, con significativas disminuciones en los rindes proyectados. Sin embargo, el principal problema en la zona descansa sobre Rusia y Ucrania, naciones que representan el 70% de las exportaciones mundiales de aceite de girasol, que afectados por las inclemencias climáticas verían reducir sus cosechas en 5% y 8% respectivamente. De forma preliminar se proyecta una merma de 6% en la elaboración de aceite de girasol, generando un importante desabastecimiento del óleo a nivel mundial.

En canola la producción mundial recortaría 4% entre campañas, con las principales disminuciones sobre la Unión Europea, donde se conjugaron una menor superficie implantada y adversidades climáticas que en algunas regiones llegan a imprimir hasta 18% en caídas proyectadas en rindes. Como consecuencia, las previsiones para la elaboración de aceites caerían 2% entre campañas.

La producción de aceite de palma se mantendría relativamente estable. Una importante recuperación del aceite indonesio lograría compensar las mermas en Malasia, viéndose incrementada la oferta global en 2% interanual.

Estados Unidos estaría cosechando la mejor campaña de soja de su historia, mientras que —aunque aún sea demasiado prematuro— la producción sudamericana se proyecta en un récord de 236 Mt. En este sentido, la cosecha global de soja se vería incrementada en más de 7%, registrando la mayor tasa de crecimiento interanual en cuatro años y un nivel récord de oferta. Frente al desabastecimiento del resto de los aceites y los abundantes suministros, la elaboración de aceite de soja sería impulsada hacia 65Mt (+5%), marcando un nuevo hito productivo.

Así, el aceite de soja deberá cumplir en parte el rol de suplir las faltantes del resto de óleos vegetales, en un contexto de tendencia creciente de la demanda, impulsado tanto por el crecimiento económico de regiones consumidoras claves, tal como la India, así como el fundamental soporte que generan la industria de biocombustibles. En este escenario parecería que las cotizaciones internacionales por aceites vegetales habrían encontrado un piso, intentando dibujar actualmente una tendencia al alza sobre los precios.

Esta situación resulta evidente en el mercado de girasol, donde las cotizaciones FOB por el aceite del Mar Negro repuntaron 21% desde marzo pasado y llegan a tocar niveles máximos desde agosto del 2023. Gráficamente, el mercado refleja el nivel de desabastecimiento esperado, rompiendo la estacionalidad que suele afectar durante setiembre, en plena presión de cosecha, y llevando a que hoy el aceite de girasol cotice incluso por encima del aceite de

soja. De hecho, esta polarización en los contextos productivos por aceites vegetales hace que actualmente el aceite de soja se encuentre mucho más competitivo en precios que el resto, cuando a esta altura del año debería de ser a la inversa.

Mientras tanto, si bien a mediano plazo los fundamentos resultan bajistas para la soja, debido a las históricas perspectivas productivas, el mercado por aceites podría darle sustento al precio de la oleaginosa, más aún cuando este es más atractivo para el mercado internacional.

A pesar de ello, el nivel de *crushing* dependerá no solo de los números de la cosecha, sino también de la relación entre las cotizaciones de aceite y harina de soja. Al ser la soja una

“ Estados Unidos estaría cosechando la mejor campaña de soja de su historia y para Sudamerica se proyecta en un récord de 236 Mt”

oleaginosa con poco contenido oleico, extrayendo por cada poroto 70% de harina y 20% de aceites, el precio de la harina podría imponer un tope a la rentabilidad de las fábricas, jugando el rol de regulador del mercado. Ello en conjunción con las disposiciones normativas de cada país para el abastecimiento interno de biodiesel.

INDIA Y LOS ARANCELES

Sobre mediados de setiembre India subió 20 puntos sus aranceles a la importación de todos sus aceites vegetales. La baja de precios internacionales es el principal factor que explica esta decisión, en tanto el abaratamiento de las importaciones de los últimos tiempos complica los márgenes de producción de oleaginosas en ese país. De esta manera, se busca atajar la merma de precios en el mercado interno indio, encareciendo los aceites importados y subiendo los precios domésticos en el país asiático.

Esto tiene un impacto directo sobre los mercados globales de aceites vegetales, en los que India emerge como principal importador. En los últimos tiempos Argentina se ha destacado como un creciente socio de la exportación del aceite de girasol desde Uruguay. Asimismo, se ha mantenido a lo largo de las décadas como un socio estratégico de las exportaciones nacionales de aceite de soja.

Con esta suba, el arancel de importación de aceites crudos pasaría de 5,5% a 25,5%, mientras que los aceites refinados pasarían de una

alícuota del 13,75% al 33,75%, afectando directamente las exportaciones argentinas de aceite de soja y de girasol.

Sin embargo, al imponerse también para el aceite de palma, la medida —a priori— no afectaría directamente la competencia con otros orígenes de importación de aceites de la India. Esto no quita que dicha medida pueda tener un impacto negativo en los precios internacionales, y que pueda afectar indirectamente a la competencia entre aceites vegetales en función de sus costos de flete y primas FOB. Más allá de esta suba de aranceles, la India sigue posicionándose como un destino estratégico para seguir creciendo mucho más en la próxima década, concluye el análisis de la BCR.

CRECIMIENTO DE LA PRODUCCIÓN DE BIODIESEL

El mundo se encuentra en pleno proceso de transición energética, con un creciente consumo de energías alternativas a las derivadas del petróleo. Esto impacta de lleno en los *commodities* agrícolas, fundamentalmente por el lado de los biocombustibles. En el caso específico del biodiesel, para el año 2024 la consultora Oil World proyecta una producción mundial de 62,52 Mt, un crecimiento de 3,75% respecto al año previo y nada menos que 34,3% más alto que hace cuatro años atrás.

Al crecimiento productivo en la industria del biodiesel lo explican: Indonesia, que sobre la base del aceite de palma representó el 25% del incremento de la producción mundial de biodiesel entre 2020 y 2024; y Estados Unidos y Brasil, con 44% y 12% del incremento de la producción mundial de biodiesel desde 2020, con fuerte incidencia del aceite de soja como insumo clave.

Los tres países son responsables del 81% del incremento productivo de biodiesel entre 2020 y 2024, debido fundamentalmente a políticas de incentivo de los gobiernos locales respecto a los aumentos de los cortes de biodiesel en la provisión de gasoil. En el caso de Indonesia, en 2020 presentaba un corte de 30% y lo aumentó al 35% en 2023, y tiene el objetivo de alcanzar el 40% en 2025. En Brasil el corte de biodiesel en gasoil alcanzó 10% en 2018 y en marzo de este año se adelantó el cronograma, aumentando hasta 14%, y tiene en miras ubicarse en 16% para el año 2026.

Por su parte, Estados Unidos viene aplicando una política muy fuerte del uso de biodiesel en el corte de gasoil, a través de las medidas implementadas por la Agencia de Protección Ambiental (EPA). En este marco, se vislumbra un gran incremento en la producción del Aceite Vegetal Hidrotratado (HVO), que es un diésel renovable, que ya supera la producción del biodiesel tradicional. En el primer semestre de 2024 se obtuvo una producción de 7,44 Mt entre biodiesel y HVO, de los cuales 4,7 Mt corresponden a HVO, informó la BCR.

Soja NS 5725

Alto potencial de rendimiento
Apta para siembras de 1^{ra} y 2^{da}

- Genética ACA, Tecnología RR1
- Grupo de madurez V largo (5.7)



» COMPATIBILIZADOR de MEZCLAS



» CONCENTRADO SOLUBLE [SL]



» 200 - 600 cm³/ha



» BIDONES de 5 l

CARACTERÍSTICAS

- » Permite obtener mezclas totalmente estables de herbicidas solubles en agua, incluso frente al agregado de otros de menor solubilidad.
- » Reduce el riesgo de incrustaciones de plaguicidas en el equipo pulverizador.
- » Previene el tapado de filtros y de boquillas.
- » Aumenta la eficacia de control de las mezclas de herbicidas.



PIALOR

Radi planteó que Uruguay tenga un Ministerio de Ciencia y Tecnología

El excoordinador del GACH sostuvo que “no hay un liderazgo firme en la materia”, pero valoró que los partidos políticos tienen un capítulo dedicado al tema en sus programas

Uruguay “tiene un problema de institucionalidad”, dado que “hoy no tiene un Ministerio de Ciencia y Tecnología” y va navegando entre varios ministerios. “No hay un liderazgo firme”, argumentó el profesor del Departamento de Bioquímica de la Facultad de Medicina, de la Universidad de la República, y director del Centro de Investigaciones Biomédicas (Ceinbio), doctor Rafael Radi. “Hay que generar una usina de pensamiento al más alto nivel”, planteó.

Radi cuenta con destacado reconocimiento internacional y numerosos premios, sin embargo, es posible que sea mayormente conocido por su participación en el Grupo Asesor Científico Honorario (GACH), que se creó en la gestión de la pandemia del Covid-19.

Desde la Academia de Ciencias se planteó la necesidad de dar a la ciencia un rol más central en la discusión pública, y Radi consideró que “habrá que generar al menos una secretaria”, pero que “esté muy cercana a la Presidencia de la República”, porque “todo precisa ciencia”.

“Sé que se hacen esfuerzos, pero la coyuntura te mata. Uruguay debe llevar la ciencia del margen al centro del debate nacional”, insistió. Y agregó que “los países modernos son exitosos cuando incorporan el conocimiento a su desarrollo, y los que no lo hacen fracasan”.

También dijo que en el país “existe un ecosistema vinculado con la ciencia”, que es “bastante completo, de calidad y con un potencial enorme”. Destacó que “eso es una construcción de los últimos 30 años”, que “hay que profundizar y articular”, para “aprovechar mucho mejor lo que hay”.

Consideró que “es esencial que el país cuente con una estructura sólida para el desarrollo científico”. El sistema científico uruguayo “demostró su capacidad para enfrentar los desafíos” en la pandemia, destacó Radi, pero consideró que “aún hay áreas que deben mejorar”. “Hay personas dispuestas a contribuir, pero el sistema necesita ajustes para aprovechar al máximo ese potencial”, remarcó.



El científico Rafael Radi durante la Jornada Anual de Proquimur

El científico señaló que para trabajar en el sector productivo y en contacto con la academia y la ciencia “hay que construir confianza”. Advirtió que “la disociación entre ciencia y producción es mala y afecta negativamente a las dos partes”, por lo que consideró que “hay una oportunidad posible de ganar-ganar”.

Analizó que en Uruguay la ciencia “ganó confianza de la población” en los últimos años, y consideró que “esa es una buena noticia para el país”. También valoró que en el año electoral todos los partidos tienen un capítulo vinculado con la ciencia y la tecnología, algo que “es bueno”, porque “podría construirse una política de Estado para un modelo de desarrollo de país que incorpora conocimiento y calidad”.

El excoordinador general del Gach participó de la Jornada Anual de Proquimur, donde abordó la interrelación entre la salud humana, animal, vegetal y del ambiente ante los desafíos del cambio climático.

UNA SALUD

El concepto Una Salud, promovido por la Organización Mundial de la Salud hace 20 años, fue uno de los ejes centrales de la conferencia de Radi. Explicó que cuando la salud humana, animal, vegetal o del ambiente se ven afectados, “el impacto se extiende a las demás”.

Señaló que “hay muchas iniciativas que están intentando poner pie en ese concepto y en términos de desarrollo de los países”. E informó que la Universidad de la República “está intentando construir una propuesta, de un programa basado en ese concepto”.

Afirmó que el concepto de Una Salud “se desarrolla en una nueva era geológica, que está siendo definida por los evolucionistas”. Si bien formalmente aún no tiene una definición estricta, “se ha venido avanzando hacia identificar la era geológica del hombre, definida como el Antropoceno, del que somos habitantes”.

Comentó que “el transcurso temporal de nuestra especie va de 300.000 a 100.000 años”, pero el Antropoceno tardío se comenzó a generar con la Revolución Industrial, y se aceleró a partir de 1950, con la expansión del mundo occidental en la posguerra.

En ese momento se disparó la utilización de diques para la contención del agua, el consumo de agua potabilizada y el uso de fertilizantes. “Todo eso coincidió temporalmente, y a partir de ese momento también se disparó el inicio de la acumulación de dióxido de carbono (CO₂) por encima de los valores normales”, señaló.

La especie humana tiene 100.000 años, y “pensar en los últimos 70 años es un detalle en términos históricos, pero su impacto fue



CRECE EL CAMPO, CRECEMOS TODOS.

Tu Banco te ofrece las mejores condiciones para la compra de campos.

Accedé a una línea de financiamiento de hasta 30 años, cubriendo hasta el 90 % del valor de la inversión.

*Condiciones para el Programa Pymes.

Por otros segmentos conocé más en
www.brou.com.uy/clientes-empresa/compra-campos



**BANCO
REPÚBLICA**

gigante para el sistema planetario”, enfatizó. La proyección al año 2100 indica que el mundo tendrá 11.000 millones de habitantes, a los que habrá que alimentar, darles vivienda y salud. “Este es el escenario actual desde el punto de vista evolutivo”, sintetizó.

BIEN COMÚN PLANETARIO

Un trabajo publicado en la revista de la Academia Nacional de Estados Unidos plantea el concepto del bien común planetario, que define un nuevo paradigma científico, que son la serie de subsistemas planetarios cuya afectación impacta en el resto en esta era del Antropoceno.

En Sudamérica se destaca la Amazonia, los glaciares y la pérdida de hielo antártico, con el aumento de la temperatura de 1,5 a 2 grados Celsius. Dependiendo de la magnitud, ese cambio va variando en los impactos sobre ese bien común planetario.

Por lo tanto, el concepto de Una Salud ha escalado a la Salud Planetaria. “Es como decir que subió una capa y es un paradigma nuevo, que se está creando desde el punto de vista científico”, explicó Radi. Agregó que, “cuando uno mira los subsistemas de esos bienes comunes planetarios, aparecen la atmósfera, la hidrosfera, la biósfera, la litosfera, la criosfera, y en diferentes zonas del mundo hay elementos que si se modifican y generan cambios que pueden llegar a ser irreversibles”. Y señaló que “un elemento que para nosotros tiene particular importancia es la oscilación de El Niño”, una perturbación que tiene efectos subcontinentales y globales.

Radi se refirió a un trabajo de científicos brasileños “donde hay mucha gente involucrada, desde el lado de la biomatemática, de la ingeniería, en contacto con ingenieros agrónomos, para poder ver trayectorias posibles, porque todo esto puede impactar en las políticas públicas en relación con la financiación, riego y al anticipo de los problemas”.

MICROBIOMA DEL SUELO Y LA SALUD HUMANA

El científico mencionó que la salud humana “agrega una nueva capa”, que en medicina ha sido resignificada en la última década: el microbioma intestinal, que “se ha transformado un nuevo paradigma, porque impacta en el intestino, en el cerebro, en el corazón y en el músculo esquelético”. Si el intestino está saludable, el cerebro y el músculo esquelético también lo están.

En esa línea, dijo que el microbioma del suelo se transforma en una capa importante, porque microbioma, patógeno y respuesta inmune y adaptativa del planeta “están interconectados, y también lo están con el cambio climático”.

Hay proyecciones a 2050 que indican que el cambio que tendrá la abundancia relativa de patógenos de acuerdo al clima futuro en las

distintas partes del mundo. Hay regiones como Sudamérica donde la incidencia de algunas enfermedades será mayor, por lo tanto “también se pueden predecir trayectorias de comportamiento de los cultivos, e incluso puede darse la migración de cultivos de una zona a otra, dependiendo de su incapacidad de sostenerse bajo esas circunstancias, en esa latitud y con esa relación bioma-patógeno”, explicó.

“Nos tenemos que adaptar de forma continua. Es muy importante estar activos en las distintas áreas, agronomía, medicina o ingeniería, y en permanente contacto con el sistema científico, sabiendo que podemos predecir cosas a través de modelos empíricos”, afirmó.

También se refirió a una publicación de Nature Sustainability, que describe la emergencia de nuevas enfermedades infecciosas y la necesidad creciente de generar alimentación para una población en expansión.

CONFLICTO

En el paradigma productivo actual generalmente el aumento de la producción de alimentos va acompañado de un aumento de emergencia de enfermedades infecciosas por varios asuntos, afirmó Radi.

Citando el trabajo de Nature Sustainability, mostró que desde 1950 el acumulado de eventos de enfermedades infecciosas emergentes “se ha disparado y tiene relaciones asociativas con la industria de la alimentación, con la agricultura y el uso de la tierra”, porque “hay relaciones causa-efecto”.

Explicó que eso tiene que ver con el uso exagerado de antibióticos, pesticidas y contaminación de cursos de agua. Señaló que durante el último millón de años la concentración atmosférica de CO₂ ha sido, consistentemente, de entre 250 ppm y 280 ppm; pero desde 1950 hay un cambio importante y el nivel actual de CO₂ en la atmósfera ha superado los 450 ppm, y las predicciones, dependiendo de las cosas que se hagan, podrían alcanzar niveles peligrosos si no se adoptan medidas adecuadas. “Para el año 2500 podríamos estar enfrentando concentraciones de CO₂ de 2000 ppm, que es tóxico para los humanos”, alertó.

A continuación, explicó que el CO₂ puede funcionar como fertilizante y aumentar los rendimientos, pero también las altas concentraciones “podrían afectar la relación entre las plantas y los patógenos”, que en algunos casos agravan y en otros resuelven la patología.

“Todos estos asuntos comienzan a generar conflictos que se discuten por la literatura científica internacional, donde en nuestra región aparece la producción de agrícola y ganadera”, dijo.

Un grupo científico analiza el impacto de 15 productos de la alimentación en cinco derivaciones de salud y cinco derivaciones ambientales. Se observan alimentos como granos, fru-

tas, vegetales, carne, y su impacto en la salud humana medido en mortalidad, enfermedades coronarias, cáncer, diabetes e infarto cerebral. Y, al mismo tiempo, se miran elementos desde el punto de vista ambiental, como el potencial acidificante de la tierra y de los océanos, el potencial de eutrofización, las emisiones de gases de efecto invernadero, el uso de la tierra y el uso del agua.

En ese estudio se observó que “a los alimentos que les va bien y son más saludables, generan menos mortalidad, menos infartos, menos cáncer colon-rectal”, y además son los que generan “menos acidificación, potencial de acidificación, menos potencial de eutrofización, menos potencial de generar gases de efecto invernadero”, señaló. “Hay que pensar en esto cuando se busca mirar más allá”, dijo.

URUGUAY COMPROMETIDO

A solicitud del gobierno anterior, y con la continuidad de la presente administración, se creó el Programa de Alimentos y Salud Humana, llevado a cabo por la Facultad de Medicina de la Universidad de la República, con el apoyo del gobierno uruguayo y del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). “Este es un buen ejemplo de política de Estado”, destacó.

El objetivo del programa es conectar la alimentación con la salud humana. Se basa en cuatro ejes: la formación de capital humano en ciencia de los alimentos; la generación de nuevo conocimiento molecular sobre el impacto de los alimentos en la salud; la construcción de infraestructuras de investigación; y la promoción de alianzas con el sector productivo.

Radi destacó que se construyeron 600 metros cuadrados de nuevas instalaciones en la Facultad de Medicina, equipadas con tecnología de última generación. Y que se creó una maestría interdisciplinaria en Ciencia de Alimentos y Salud Humana, con 15 estudiantes en su primera generación, donde también participa el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA). “En algunos años tendremos profesionales que podrán hablar con quienes producen, médicos y nutricionistas”, valoró.

El científico opinó que “Uruguay ha mejorado” en las regulaciones que protegen al ambiente, sin embargo alertó sobre “evitar el sobreuso de fertilizantes”, así como “minimizar el uso de antibióticos y pesticidas”, porque “generan resistencia” y así emergen “enfermedades infecciosas en el humano”.

Vea la conferencia:



25 años

 **agrosiembra**
Insumos Agropecuarios

LISTOS

para aplicar en esta campaña de verano.
Contamos con equipos y personal especializado para
maximizar su producción

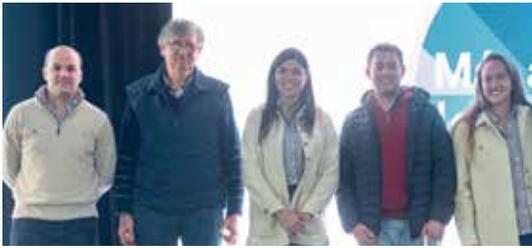


 Locales en
**Canelones, Progreso, Dolores,
Mercedes y Durazno**

 Contacto
099459260 091041454
www.agrosiembra.com.uy

Sociales

Expertos de Uruguay, Argentina y Paraguay expusieron en la jornada anual de Proquimur, en el salón Bequeló de la Asociación Rural de Soriano, con el título Más allá de lo evidente, agregando valor al conocimiento.



Luis Terzaghi, Alfredo Sirio, Lorena Caamaño, Sebastián Alceiba y Emilia Darino



Rafael Radi, Stella Candia, Roberto Peralta y Luis Terzaghi



Joaquín Cabrera, Bernardo Castillo, Emilia Vidal, Gonzalo Martino y Natalia Cabrera



Pia Caulin, Emilia Darino y Julia Rebellato



Regina Saravia y Elisa Sotelo



Antonio Bazzino, Kevin Yan y Kingloon Zhang



Guzmán Irazabal y Federico Borreti



Horacio Negrin, Mauricio Sevrini, Ignacio Riet y Francisco Ricco



Felipe González, Maximiliano Fynn, Magdalena Borio y Diego de Torres



Micaela Giudice, Federico Ciganda, Bernardo Durán y Ramona Calvette



Pablo Petrella, Maximiliano Cabre- ra y Rodrigo Núñez



Agustín Hernandez, Manuel Soñora y Juan Manuel Ugarte



Elisa Sotelo, Juan Ignacio Rodríguez, Braulio Casadei, Gonzalo López, Andrés Lussich y Juan Gallo



Federico Pasó y José Ignacio González

CampoLimpioSM
PROGRAMA DE MANEJO DE ENVASES VACIOS

CENTROS DE ACOPIO

MÁS COBERTURA EN EL PAÍS
MÁS ENVASES RECUPERADOS

Asociación Civil CampoLimpio
Av. General Rondeau 1908 piso 1 oficina 5
Tel: 2925 4539



¿Qué envases se reciben y cómo deben llegar?



BIDONES DE AGROQUÍMICOS TRIPLE LAVADOS



BOLSAS/ BOLSONES DE FERTILIZANTES SECAS Y SIN RESTOS



SILLO BOLSAS SECAS Y SIN RESTOS



CAJAS DE AGROQUÍMICOS

www.campolimpio.org.uy



TROMEN

AL FRIO

DALE FUEGO

ESTE INVIERNO ENCENDÉ EL BUEN CLIMA

LLEVATE TU CALEFACTOR TROMEN DESDE **USD 569**

CON KIT DE INSTALACIÓN INCLUIDO

tromenuruguay  | www.epicentro.uy 



Importa, respalda y distribuye
EPICENTRO
SE AÑOS IMPORTANDO LAS MARCAS QUE IMPORTAN

 / epicentro-sa  epicentro.com.uy



STIHL

EL MOTOR QUE IMPULSA NUESTRA INDUSTRIA

 | stihl.uruguay  | stihl.uruguay  | stihluruguay  | stihl-epicentro.uy

Arroceros apuntan a sembrar una superficie de 180.000 hectáreas

Las lluvias impidieron comenzar a plantar en la fecha prevista, los costos del cultivo se mantienen en US\$ 2.200 por hectárea y estiman que bajará el área de soja en el este

La zafra de arroz 2024-2025 apunta a una superficie de 180.000 hectáreas, “si el tiempo lo permite tendremos una superficie que hace mucho no se daba”, dijo a VERDE Hernán Zorrilla, directivo de la Asociación Cultivadores de Arroz (ACA).

Para el próximo ejercicio los costos de producción “no varían demasiado” respecto a la zafra pasada, se ubicarán en torno de US\$ 2.200 por hectárea. “Seguramente tendremos algún sobre costo generado por el clima, porque los trabajos no se pueden hacer como se quieren hacer. Hay que apostar a más laboreo, a meter más fierros, para poder sacar adelante la zafra”, indicó.

Zorrilla describió que el panorama en el este de Uruguay, previo a la siembra, “viene muy complicado, incluso más que el año pasado”. Recordó que en setiembre de 2023 “hubo lluvias muy importantes”, pero “luego pararon y octubre permitió avanzar con la siembra”.

Hoy, frente a lo que ha llovido hasta fines de setiembre de 2024, “hay zonas con más de 100 milímetros, inundaciones en varios lugares y, a nivel general, los campos están enchumbados”, señaló.

El directivo de ACA comentó que desde principios de setiembre “no se podía entrar a las chacras, solo estamos haciendo trabajos de drenaje, ya no se puede hacer más nada, estamos esperando que el tiempo afloje. Se precisarán varios días para drenar los campos”.

El este del país “perdió la siembra de setiembre”, cuando se suele sembrar un porcentaje del arroz. “La gran pregunta es en qué momento de octubre vamos a poder entrar a las chacras, porque los primeros días los tenemos perdidos”, acotó.

El productor arrocero “sabe que esto es así, que se debe lidiar con el clima”, admitió. Esta es una zafra “bien particular”, porque “teóricamente” se crece fuertemente en área, porque todos los reservorios de agua están llenos, “una situación diferente a la del año pasado, que impidió un crecimiento de área”, sostuvo.



Zorrilla describió que el panorama en el este, previo a la siembra, “viene muy complicado, incluso más que el año pasado”, debido a las lluvias

Zorrilla explicó que el sector arrocero en agosto “pudo preparar algunas chacras”, pero enfatizó que “es importante recordar que venimos de la cosecha con más agua de las que tenemos registradas”. Desde marzo a junio llovieron más de 1.000 milímetros y “eso impidió que se pudieran preparar tierras en esos momentos”.

Frente a lo que suele pasar en otros años, “el porcentaje de campos prontos para la siembra es bajo”, porque “el clima no lo permitió”. Agregó que “muchos productores tenemos que hacer trabajos de preparación de suelos, como nivelación y demás para poder sembrar”.

Agregó que en la producción arrocera sobresale como característica importante “la gran capacidad para la preparación de suelos y de siembra”. El año pasado, entre el 3 de octubre y el 25 de octubre se sembró casi el 90% de la superficie que había para sembrar. “Eso da la pauta de la capacidad de siembra que tiene el sector. Este año la diferencia pasa por la cantidad de tareas que restan para tener las chacras listas para la siembra”, acotó.

El agricultor consideró que “el gran tema es poder ingresar al campo”, porque “si no se tiene la posibilidad de entrar y preparar chacras es bastante difícil plantearnos cómo será la siembra”. Dijo que “está claro que si apa-

rece una ventana sin lluvias, se trabajará día y noche como se hace normalmente en estas circunstancias”. A la vez, afirmó que “es muy importante el hecho de que vengamos con dos o tres años buenos de arroz, tanto en productividad como en precios”.

“El sector está en una buena situación, porque si en un escenario como el actual se le suma un momento complicado por el lado de los números, la situación sería mucho más difícil”, reconoció. Sin embargo, “estar en buenas condiciones ayuda para enfrentar un año difícil para arrancar la siembra”, por el tema climático, valoró.

LA RECUPERACIÓN TECNOLÓGICA

Zorrilla dijo que hasta el 2020 “teníamos una situación muy complicada para el arroz” y que en los años anteriores a esa zafra se llegó a 130.000 hectáreas, el mínimo histórico en superficie del cultivo en Uruguay. A partir de 2020 “los números fueron mejorando y se pudieron reacondicionar situaciones sumamente complejas, se lograron refinanciaciones a ocho años con el Banco República, que jugó un papel muy importante en la recomposición del sector”, destacó.

Agregó que “se sumaron años con buenas productividades y buenos valores”, ya que



DIVISIÓN
AGRO

CALIDAD
CERTIFICADA

PRODUCCIÓN NACIONAL



LÍNEA DE HERBICIDAS

FLUROXYMIC 480 EC
CONCENTRADO EMULSIONABLE
FLUROXIPIR MEPTIL 48%

CLOPYRAMIC 360
CONCENTRADO SOLUBLE
CLOPIRALID 36%

FLUMEMIC 120 SC
SUSPENSIÓN CONCENTRADA
FLUMETSULAM 12%

PICLOMIC
CONCENTRADO SOLUBLE
PICLORAM 24%

PICLOMIC 101D
CONCENTRADO SOLUBLE
2,4 D 24% + PICLORAM 6,4%



LABORATORIOS

MICROSULES

“hubo una mejora sustancial en los precios respecto a los años previos”. Eso, “en cierta medida permitió que muchos productores que estaban en una situación muy crítica pudieran acomodar bastante las cosas, invertir, para estar hoy en buenas condiciones”, sostuvo.

Pero también admitió que “tenemos algunos arroceros muy complicados luego de la zafra anterior, por los problemas que generó el exceso de lluvias durante el otoño, pero es un porcentaje muy bajo de productores”. Afirmó que, en general, el sector arrocero “está en una buena situación” para enfrentar “una zafra desafiante” por la fecha de siembra.

LA FECHA DE SIEMBRA

Sobre la fecha óptima de siembra, el directivo de ACA indicó que “esa es la conversación de todos los días en la medida que el clima nos complique”. Señaló que en el este la fecha óptima “va del 20 de setiembre hasta fines de octubre”, mientras que en el norte el período “puede estirarse un poco más”, y en un escenario complicado se podría dilatar hasta el 15 de noviembre, pero “dependerá del porcentaje del área que se siembre sobre esa fecha”.

Consideró que hay “un avance destacado” en el manejo del cultivo de arroz, porque “no es solo sembrar”, y “si se hace tarde habrá que salir muy rápido con los riegos para poder acomodar las chacras”. “Es poder realizar muchas medidas de manejo que permitan acelerar ciclos cuando nos pasamos algunos días de la fecha óptima y de los mejores potenciales de rendimiento; esa es una de las ventajas del arroz”, destacó.

LA SOJA

Zorrilla señaló que la soja está en un “momento difícil”, por “el golpe” de la última cosecha, debido a los excesos de agua. Estimó que el crecimiento que venía mostrando el cultivo año a año “va a tener un freno”. De todos modos, dijo que “hay ciertas diferencias en los planteos”, vinculados al arroz con el ping-pong (rotación arroz-soja), que “no tendrá variaciones sustan-

India permite exportaciones de arroz para impulsar los suministros mundiales

El sábado 28 de setiembre India autorizó la reanudación de las exportaciones de arroz blanco no basmati, mientras que los agricultores se preparan para una nueva cosecha.

Mayores envíos de arroz desde India reforzarían los suministros mundiales en general y suavizarían los precios internacionales al obligar a otros grandes exportadores del alimento, como Pakistán, Tailandia y Vietnam, a reducir sus tarifas, dijeron operadores consultados por la agencia Reuters.

El gobierno de India fijó un precio mínimo para las exportaciones de arroz blanco no basmati de US\$ 490 por tonelada. Eso se produjo un día después de que el gobierno redujera a cero el impuesto a la exportación de arroz blanco.

La decisión de Nueva Delhi de permitir que los comerciantes vendan arroz blanco no basmati en el mercado mundial se produce tras una serie de medidas

para aliviar las restricciones a la exportación de variedades *pre-mium*, aromáticas y sancochadas. El viernes India también redujo el arancel de exportación sobre el arroz sancochado al 10%, desde el 20% anterior.

A medida que el patrón climático de El Niño aumentaba el espectro de las escasas lluvias monzónicas, India impuso varias restricciones a las exportaciones de arroz el año pasado y las extendió hasta 2024 para mantener los precios locales bajo control antes de las elecciones nacionales de abril-junio. Desde la prohibición de las exportaciones en 2023, los suministros locales han repuntado, lo que ha aumentado las existencias en los almacenes gubernamentales, indicó Reuters.

Las existencias de arroz de la estatal Corporación de Alimentos de la India se situaban el 1° de setiembre en 32,3 millones de toneladas, un 38,6% más que el año pasado, lo que da al gobier-

no un amplio margen para aliviar las restricciones a la exportación de arroz.

Impulsados por las copiosas lluvias monzónicas, los agricultores han plantado arroz en 41,35 millones de hectáreas, frente a los 40,45 millones de hectáreas del año pasado y un promedio de 40,1 millones de hectáreas en los últimos cinco años.

La decisión de permitir las exportaciones de arroz no basmati aumentará los ingresos agrícolas en el campo y ayudará a India a recuperar su posición en el mercado mundial, dijo a Reuters, Rajesh Paharia Jain, un comerciante con sede en Nueva Delhi.

A pesar del impuesto del 10% a la exportación de arroz sancochado y el precio mínimo de US\$ 490 por tonelada, el arroz blanco indio será competitivo en el mercado internacional, dijo a Reuters, Krishna Rao, presidente de la Asociación de Exportadores de Arroz.

ciales, porque es un sistema que viene dando muy buenos resultados”.

“Cuando iniciamos estas rotaciones la soja se plantaba a valores que no generaban un negocio *per se*, se buscaba el margen y el negocio en la rotación”, recordó. En el este, “hay unas 50.000 hectáreas” en ese sistema, indicó.

El crecimiento colateral, que se venía dando fuera los suelos arroceros, “no se registrara”, dijo, y consideró que “seguramente haya una disminución en el área”. También planteó que “dependerá de lo que pase con el clima, porque en muchos casos se termina de sembrar el arroz y después se siembra la soja”.



CORDEX
Malla Maxxriet
1,25/1,25/1,30 x 3800mts.
Resistencia a la rotura 300 kg



CORDEX
Film Silacord
750 x 1500 mts
25 micrones, 5 capas



Importa y distribuye
M.V. Asociados Ltda

Democracia 2282, Montevideo (Uruguay)
Tel: (+598) 2208 4340 - 2208 9861 - Cel: (+598) 098 801 213

SUREÑA

MAQUINARIA AGRICOLA



maquinaria para mejorar la productividad de su establecimiento

460
MIXERS
VENDIDOS



Mixer de 8 m3
US\$ **27.900**

Mixer de 12 m3
US\$ **31.500**

Mixer de 16 m3
US\$ **45.900**

Mixer de 20 m3
US\$ **53.100**



5 TONELADAS
US\$ **16.200**

10 TONELADAS
US\$ **29.700**

18 TONELADAS
US\$ **38.700**

Camino al Paso del Andaluz 3071
(Anillo Perimetral km 33)
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



AL GRANO:

Sebastián Mazzilli,
director del Sistema
Agrícola-Ganadero de INIA



“INIA se ha posicionado más fuerte en agricultura, y eso facilita las cosas”

El investigador señaló que el objetivo es trabajar en los temas de mayor impacto y las temáticas de mediano y largo plazo, brindando herramientas fáciles de entender

RUBEN SILVERA
ruben@infoagro.com.uy

TARJETA PERSONAL

Sebastián Mazzilli es doctor en Ciencias Agropecuarias y especialista en Cultivos de Grano de la Universidad de Buenos Aires (Argentina); ingeniero agrónomo por la Universidad de la República (Uruguay). Es director del Sistema Agrícola - Ganadero del Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) y profesor adjunto del Departamento de Producción Vegetal, de Facultad de Agronomía, de la Universidad de la República.

El Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) se ha posicionado en el sector de una forma “un poco más fuerte, y eso de alguna manera facilita las cosas”, destacó en entrevista con VERDE el director del Sistema Agrícola-Ganadero de ese organismo, el ingeniero agrónomo Sebastián Mazzilli.

El investigador explicó que el objetivo “es trabajar en los temas de mayor impacto y en temáticas de mediano y largo plazo”, brindando herramientas que “sean fáciles de entender”, siendo “fuerte en los temas para que después la gente pueda confiar” en la información que genera el organismo.

¿Hacia dónde está yendo la investigación que se realiza en el Sistema Agrícola-Ganadero del INIA?

El Sistema Agrícola-Ganadero de INIA tiene un plan estratégico establecido en años ante-

riores y que ha definido, entre otras cosas, el trabajo en la intensificación sostenible de los sistemas, el diseño de sistemas ecoeficientes, que tengan evaluación ambiental. En estos dos años que estoy en INIA tratamos de ordenar proyectos que tengan una guía común, que se comuniquen entre ellos y que puedan dar productos que se puedan utilizar de la forma más rápida posible por los productores. En esa línea presentamos el sistema de fertilización de cultivos de invierno para trigo y cebada, que también lo tenemos en desarrollo para colza y este verano quedará disponible para maíz. Lo mismo estamos haciendo en malezas, hemos sacado varias guías interactivas, para que el técnico o el productor pueda decidir las mejores alternativas para su sistema. Cada vez que hay un problema tratamos de salir rápidamente con una solución adaptada. Los proyectos nuevos, como el de protección vegetal, apuntan a eso, a generar una herramienta para que los pro-

ductores puedan decidir con una información ordenada. Muchas veces pasa que tenés que ir a buscar la información y está dispersa, es difícil saber dónde buscar. Esas han sido algunas de las grandes líneas.

¿El gran desafío es llegar con información de forma más rápida a los sistemas de producción?

Más rápido y de forma más ordenada, porque muchas veces la información está, pero se hace difícil que alguien que no esté todo el tiempo estudiando el tema acceda. Entonces, la idea es brindar herramientas que sean fáciles de entender y que queden más accesibles para los productores que tienen muchos más problemas, porque además tienen que ver cuándo venden, cómo compran los insumos y decidir aspectos técnicos. Los técnicos tienen una cantidad de otros temas, por lo tanto, buscamos que nuestra parte esté lo más ordenada posible, no para decir qué hay que hacer, sino que tengan la información ordenada para decidir. El modelo de fertilización de cultivos de invierno, y ahora el de maíz, es un ejemplo de eso, como también las herramientas que hemos venido generando en malezas. La red de monitoreo y las recomendaciones de manejo en el tema chicharrita es otra, tratamos de dar una respuesta rápida a un problema que no estaba. Rápidamente

“ La idea es brindar herramientas que sean fáciles de entender y que queden más accesibles para los productores ”

logramos que todos los actores se pusieran a la orden, con la coordinación de INIA.

¿Esa coordinación público-privada que se hizo para la red de monitoreo de la chicharrita puede generar más proyectos conjuntos entre ambos sectores a futuro? Lo está generando. Este es un ejemplo concreto de un problema que apremiaba, un problema regional, y era bastante fácil alinearse, porque sino todos íbamos a empezar a dar señales contradictorias. Aquí lo importante es mantener el cultivo. Todos tenemos motivos diferentes, desde INIA o la academia creemos que el maíz es un cultivo que aporta y mucho a los sistemas de producción, a la sostenibilidad; el que vende semillas quiere mantener su negocio y su

interés también es válido. Por lo tanto, todos queremos que haya maíz en los sistemas de producción y por eso no fue difícil ponernos de acuerdo. La diferencia con el pasado es que INIA se ha posicionado en el sector un poco más fuerte, y eso de alguna manera facilita las cosas. No obstante, el grupo de Protección Vegetal en el área de entomología, liderado por Ximena Cibils, viene dando mucha información sobre el manejo de plagas. El objetivo es ser fuerte en los temas para que después la gente pueda confiar. Es el modelo que tenemos que seguir. Hay muchos proyectos con distintas empresas, con grupos de empresas e instituciones que estamos desarrollando en una variedad de temas, como enmiendas orgánicas o lupino, un cultivo que no estaba en el plan estratégico. Hay dos empresas que lo están desarrollando, que compiten entre ellas, pero rápidamente nos pusimos de acuerdo y tenemos un proyecto de articulación con ANII (Agencia Nacional de Investigación e Innovación) y vamos a culminar con herramientas de manejo para el lupino en Uruguay. Esto no nos va a cambiar la vida, pero es interesante lograr que empresas que compiten en el mercado se puedan sumar a un proyecto entorno a INIA, y lograr desarrollar un producto para que haya más área de lupino o para que quien siembre el cultivo tenga elementos para poder hacerlo. Hay muchos de

Garmet

Creamos soluciones a medida para el productor, con un equipo comprometido con el mejor servicio, comercialización y logística de granos en todo el país.



esos ejemplos de articulación, que es un camino que encontramos para conversar con las empresas, a través de proyectos que interesan a múltiples actores.

¿Qué papel tiene que jugar INIA en el sistema agrícola-ganadero?

Creo que INIA y Facultad de Agronomía son las dos instituciones que van a dar más respuestas a los problemas de los productores. INIA es financiado por los productores de una forma muy importante, y tenemos que ser los catalizadores de la información, que se genera en muchos lugares, con productos concretos. Tenemos que ser la institución que dé la respuesta final a los productores. Por ese camino estamos yendo y me parece que se están consiguiendo esos objetivos.

¿Se acortó la brecha entre lo que demanda el productor y la investigación que genera el INIA?

Ahí depende a quién le preguntes. Siempre hay demandas a las que no les vamos a poder hacer frente. En malezas y cultivos vamos a seguir investigando, vamos a seguir teniendo programas de mejoramiento. Riego es un tema en el que siempre trabajó INIA, pero nos está faltando ese último paso, entre que generamos la información y damos respuesta. En este tema estamos desarrollando un proyecto importante para ejecutar desde el año que viene en adelante, eso no implica que no estemos haciendo nada, simplemente es tratar de darle más fuerza y visibilidad a este tema. Hoy la voz del riego la tienen instituciones privadas de regadores, que han tomado la posta, y el INIA tiene que tener un lugar importante para generar información que ayude, manteniendo un diálogo constante. Bioinsumos es otro tema en el que tenemos que tener un rol importante, no solo para desarrollar bioinsumos, sino también para evaluar los de las empresas y su verdadero aporte en la generación de una transición agroecológica hacia la que tendremos que ir. Y hay muchos otros temas a los que INIA no dará respuesta, y eso también hay que tenerlo claro, porque el presupuesto es el mismo, la gente es la misma, y no podemos atender todos los temas. Entonces, si bien achicamos la brecha entre lo que demandan los productores y la investigación, hay cosas a las que no podremos darles respuestas. Eso es lo más difícil de manejar, pero siempre el objetivo es trabajar en los temas de mayor impacto y las temáticas de mediano y largo plazo, en las cuáles el sector privado no va a trabajar.

¿Hacia donde se focaliza la investigación de INIA?

Hay instituciones y empresas que están generando investigación, o más bien desarrollo de productos, y eso facilita procesos, ya que de

esa forma INIA no tiene que hacer todo, así nos podemos dedicar a otros temas. Si INIA o Facultad de Agronomía no investigan los temas ambientales nadie lo hará, o no a la escala de conocimiento que podemos trabajar nosotros. Entonces, ¿qué preferimos?, ¿mejorar alguna estrategia ambiental o evaluar algún producto con un impacto menor? Tenemos que ponderar esas cosas. Todo eso siempre va a generar algún tipo de malestar, porque hay sectores a los que les interesa ese tema y quieren que se lleve adelante. Por lo tanto, riego, bioinsumos, una salud y todo lo relacionado con el ambiente son los temas más importantes en los que INIA trabajará en los próximos años. Las disciplinas que involucran el trabajo en estos grandes temas son muchas, y a varias de ellas se las denominan tradicionales, como el control de plagas, el manejo de cultivos, mejoramiento y agroalimentos.

¿Cómo imagina el trabajo de INIA en los temas ambientales?

En INIA tenemos los sistemas de producción y las áreas transversales. Hace unos días Mario Pérez Bidegain pasó a ser el coordinador del Área Recursos Naturales, Producción y Ambiente de INIA, estamos discutiendo con él y el resto del equipo las prioridades y dónde haremos énfasis. INIA por mucho tiempo trabajó en varios temas ambientales. Sobre lo que preguntas hay investigación y desarrollo. Ahora el paso es priorizar, ya que todos son temas importantes, pero algunos generan diferencias comerciales o ambientales en la calidad de vida de nuestra población a largo plazo. En muchos casos tenemos el problema, pero hay poco para hacer o los avances serán marginales. Por eso tenemos que priorizar dónde colocamos el foco. Ahí tenemos como una doble agenda, sobre la que siempre estamos discutiendo. Los gobiernos asumen compromisos ambientales a nivel global y es INIA el que muchas veces tiene que dar la respuesta sobre cómo lograrlo. Ahí tenemos un camino. Otro camino es lo que vemos que puede ser una limitante ambiental, entonces tenemos que adelantar el trabajo para que eso no ocurra. Es el caso del proyecto que hablamos hace un tiempo sobre colza y los límites máximos de residuos. Queremos usar menos agroquímicos, porque seguramente sea mejor para el ambiente y además la colza tiene límites máximos de residuos y no puede aparecer en el grano porque perdemos los mercados de alto valor. Entonces, tenemos que trabajar en cómo hacer para que no aparezcan, por un tema ambiental, pero también por un tema de ponderación del negocio. Todo lo referido al agua no es solo un tema económico sino también social. Tenemos que trabajar en agua, para que nuestro sistema deje la menor huella posible, porque después esa agua se utiliza para consumo humano y puede generar problemas

hasta para sectores como el turismo, por más que el sector no sea el principal responsable de esos problemas, nuestro desafío es disminuir al máximo las externalidades. Hay distintos factores, pero tenemos que priorizar lo más importante, y separar entre lo que hay que generar y lo que hay que implementar. Para eso tenemos que hacer llegar la información, para que alguien la implemente. INIA no va a implementar los planes, pero sí puede dar información para que eso se implemente. Son distintas escalas, según el problema.

¿Vamos a tener sistemas de producción con su huella ambiental y su huella del agua en el corto y mediano plazo?

Casi todos los sistemas ya tienen estimaciones de las distintas huellas, pero la huella depende del método con el que calculo y para qué mercado. No hay una sola huella que esté bien, sino que hay una forma de cálculo, con una estrategia, para determinado mercado o cierta regulación, y eso es algo que debemos tenerlo claro. Después podemos decir cuál es el impacto en los sistemas para Uruguay en sí o para la población. Eso también es algo que tenemos que tener en cuenta y mejorar la comunicación con sectores por fuera del agro. Hay muy pocas cosas que están bien o mal, sino que pueden estar bien o mal según el factor o la regulación con la que la estoy midiendo. Eso es importante tenerlo en cuenta, y sobre eso tenemos que trabajar. Después hay otro aspecto, que no sé si será INIA quien lo trabaje, que es generar mucha información para los productores, para los técnicos, pero también para la sociedad en su conjunto. Ahí tenemos un rol que cumplir, y hay que entender que no es fácil ponerse de acuerdo. Tenemos que generar información y credibilidad para que las cosas que diga y haga el sector sean creíbles en sectores que no conocen el rubro. Ese también es un desafío que de a poco queremos lograr.

¿Es creíble el INIA hacia fuera del sector productivo?

Creo que sí. Hay una base de investigación muy buena, casi toda la información que se genera se publica y somos científicamente muy competitivos. Creo que en el mediano plazo puede ser un actor importante para mejorar el diálogo entre los distintos actores. Es muy difícil que un productor convenza a otro sector de determinada práctica, pero un instituto que es reconocido debe cumplir el rol de generar un balance entre producción, ambiente y sociedad. Podemos calcular el potencial de rendimiento de un cultivo en determinada zona, estimar el máximo que se puede lograr, los productores logran un poco menos y siempre se habla de la brecha, o sea, cuánto falta para llegar al máximo alcanzable en ese lugar. Estamos tratando de discutir el concepto de brecha am-

La línea más completa de fungicidas

PARA CULTIVOS DE INVIERNO

Stigmardo
FUNGICIDA

CARAVAN
366SC

HIGHWAY
300SC

SQUASH
325SC

 [cibeles.agro](https://www.instagram.com/cibeles.agro)



cibeles
agro

 [cibeles.com.uy](https://www.cibeles.com.uy)

bientalmente sostenible, cuánto puedo lograr si cumplo determinados parámetros ambientales. Queremos el máximo de producción por unidad de superficie, siempre que cumpla con determinados índices ambientales relevantes.

¿Eso estará disponible para todos los cultivos?

Es un concepto. Cada vez que realizo una práctica de manejo me debo preguntar si mejora el ambiente o si lo empeora. Todavía veo lejos que tengamos una sustitución total de agroquímicos. Sería impensable en nuestros sistemas, pero en todos los proyectos nuevos tratamos de que se usen menos agroquímicos o que se utilicen de una forma más eficiente. Si bien es algo de lo que todo el mundo habla, creo que hoy estamos en un camino interesante para avanzar en esa línea.

¿INIA puede hacer un aporte técnico y científico para mediar entre los ministerios de Ganadería y de Ambiente?

Sin dudas, porque es el instituto que puede entender las dos puntas de la cadena. En eso trabajamos, generando mucha información y publicándola. El objetivo es ser creíbles. Tenemos que poner los puntos de vista de ambos ministerios en la balanza. A veces no son tan contradictorios, los dos pueden tener razón, pero al estar la economía de por medio es un poco más complejo y hay que llegar a un acuerdo que al país le permita funcionar y tener el menor impacto ambiental posible. INIA mantiene un diálogo permanente con todo el Poder Ejecutivo, ya que es uno de nuestros demandantes en la generación de normativas y en la elaboración de los compromisos país de la agenda ambiental internacional.

¿Cómo ve los sistemas de producción agrícola desde el punto de vista productivo y ambiental?

Los veo mucho mejor que hace 10 años atrás. Hablo de los sistemas agrícolas puros, que ocupan un área importante. Son sistemas que hacen muchos cultivos por año, eso tiene algunas ventajas desde el punto de vista de cobertura del suelo, captura de carbono y disminución de pérdidas por erosión. Me preocupa bastante el aumento del área de laboreo. No es algo que esté cuantificado, pero cuando se viaja por Uruguay es claro que se está laboreando más, y esto en algunos casos es peor que antes, porque antes se laboreaba con algún criterio de conservación. Supongamos que esta situación es casual, debido a cómo han sido las condiciones ambientales de los últimos años. La intensidad de cultivos es buena, los rendimientos aumentan, o sea que los sistemas están mucho mejor que cuando eran solamente soja o solo trigo y soja, ahora tenemos diversidad. Por otra parte, me preocupan las malezas. Los sistemas

actuales tienen tres o cuatro malezas que son muy problemáticas, y eso hace que tengamos que usar más agroquímicos y más estrategias. Por eso también hay que recorrer el camino de diseñar sistemas pensando en las malezas, en el uso de drones u otras herramientas tecnológicas en biotecnología, todo lo que permita hacer un uso más inteligente de los agroquímicos es un buen camino. Me encantaría tener sistemas que roten más con pasturas, que sean más diversos, ese es un camino más sostenible en la medida que las pasturas produzcan, pero será difícil que eso ocurra a gran escala. O sea que tenemos que pensar en una proporción grande de Uruguay, o por lo menos en el litoral, en sistemas agrícolas con esas características, que sean muy intensos en el uso del suelo, y que logren aplicar de forma muy eficiente los agroquímicos, para que no se transformen en un problema.

¿Cómo se observa el manejo de la fertilización?

En los cereales el aumento de rendimiento ha venido de la mano de la genética, además de cambios en el manejo de los cultivos. Un mayor potencial necesita más nitrógeno, y eso puede llevar a tener un problema por exceso de nutrientes si los usamos mal. Por eso empezamos a liberar herramientas que aporten a un uso eficiente. Ahí tenemos un balance entre producción y ambiente. Por otro lado, también estamos trabajando con Ausid (Asociación Uruguaya pro Siembra Directa) y otras instituciones, en el uso de cultivos de servicio que fijen nitrógeno. Si fijo nitrógeno cuando hago cultivos de servicio estoy generando más nitrógeno en el sistema, y eso de alguna manera me permitiría ahorrar o tener que agregar menos nitrógeno de origen inorgánico. Entonces, hay todo un camino de diseño de sistema para agregar menos pero, por otro lado, en la medida que tengo más productividad voy a tener que fertilizar más. Siempre va a haber un *trade off* ambiental que tengo que manejar.

¿Por qué cree que se está laboreando más en Uruguay?

No tengo el dato, pero ando bastante por el Uruguay y he visto muchas chacras laboreadas. La implantación de colza puede ser un problema, no es fácil hacer el cultivo, hay cosas que hay que tener en cuenta, es más fácil cuando no hay rastrojo y mucha gente priorizó el uso de algunas herramientas para generar suelo negro para sembrar colza. Otro motivo fue la cosecha de verano con suelo húmedo el año pasado, hubo que acomodar campos. Y después están los sistemas que han sido mal manejados, que tienen problemas en sus propiedades físicas, y muchas veces, la solución rápida es hacer un laboreo. También sabemos que ese laboreo para mejorar propiedades físicas es algo que

dura poco y no es efectivo. Si laboreo y sigo haciendo lo mismo, rápidamente voy a volver a tener el mismo problema. Además, nunca consideramos el tránsito de maquinaria, que también genera algunos problemas físicos. Ese es un tema que aún no lo hemos abordado en Uruguay.

¿Cuál será el enfoque de la investigación en riego?

El objetivo del proyecto de riego que vamos a ejecutar apunta a mejorar los sistemas que están funcionando. Vamos a salir a evaluar sistemas de riego en funcionamiento, de forma científica, y definir cuáles son los que están teniendo mejores respuestas en lo económico, ambiental y agronómico. Esto lo haremos tanto en sistemas de pivot, que son los más importantes del litoral, como de riego por desnivel, que se hace en el norte y en la zona este. Si tengo que diseñar un sistema de riego debo saber cuáles han sido los más exitosos en Uruguay, según el suelo, las condiciones climáticas, el sistema y el productor. Es un aspecto importante, que no está tan resuelto en el país. Hubo trabajos aislados pero queremos ponerle mucho énfasis a eso. Otro punto que vamos a tratar de forma importante es la modelación de los sistemas de riego, cómo llevamos al productor a tomar decisiones. Si tengo una represa, un sistema de riego, y tengo agua, puedo incorporar al pronóstico climático para decidir –por ejemplo– qué cultivo regar. Si me quedan 50 milímetros de represa y tengo un trigo de alto potencial y sé que le falta agua, ¿riego el trigo o guardo esa agua para la soja que viene? Hay aspectos agronómicos y aspectos económicos a tener en cuenta. En el país se ha generado una cantidad de información, pero está dispersa, la estamos ordenando, y queremos darle coeficientes técnicos para que la gente pueda decidir. Pretendemos tener coeficientes según la represa, la cuenca, el pronóstico y la respuesta esperada de los cultivos para poder decidir qué hago en cada situación. Entonces, la solución no será la misma todos los años, ni para todos los productores, buscamos reunir todo lo que se ha generado durante 15 o 20 años en riego en Uruguay, con coeficientes técnicos que ayuden a decidir qué hacer.

Los caudales ambientales también están sobre la mesa, ¿ahí también va a poner foco INIA?

Sí. Vamos a tener una opinión, pero no tenemos la gente más capacitada para hacerlo. Entonces, vía FPTA (Fondo de Promoción de Tecnología Agropecuaria), que son proyectos que INIA puede licitar, vamos a intentar conseguir a los mejores socios que podamos tener en el país o la región, para que nos ayuden a pensar cómo mejoramos el diseño de los caudales ambientales.

EL CAMPO TE PONE A PRUEBA, CON NK SIEMPRE RENDÍS.

Contamos con el porfolio más completo en
maíz. Contamos con un híbrido para cada
necesidad.

NUEVO NK 835 VIPTERA3
NK 842 VIPTERA3
NK 855 VIPTERA3
NK 870 VIPTERA3



SYN 979 VIPTERA3
SYN 897 VIPTERA3
SYN 840 VIPTERA3
SYN 126 VIPTERA3

Accedé a información de cada material escaneando el código QR



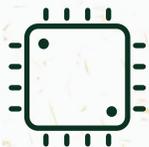
DISTRIBUYE:

yalfín

Genética

con información

Antes de validar las variedades de soja que lanzamos al mercado, nuestra **Área de I+I+D** realiza una investigación de cuatro años, dos de evaluación y selección y otros dos años de desarrollo de producto y multiplicación.



700

**Microparcelas
evaluadas**



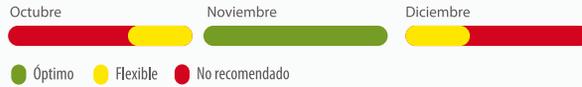
2

**Localidades
del país**



STINE®
45EB52 STS

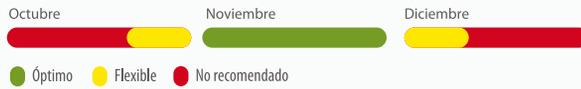
FECHA DE SIEMBRA



STINE®
46EA23

*Volumen lanzamiento

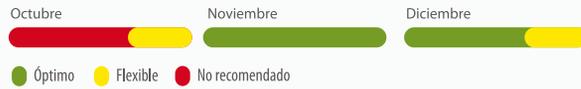
FECHA DE SIEMBRA



STINE®
62KA62

*Volumen lanzamiento

FECHA DE SIEMBRA



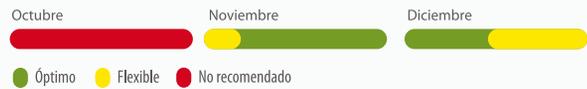
Bioceres Semillas
BIOCERES 5.21

FECHA DE SIEMBRA



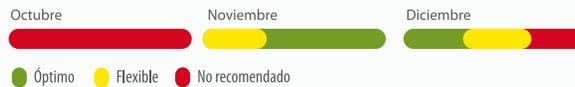
Bioceres Semillas
BIOCERES 6.21

FECHA DE SIEMBRA



TMG
TMG 2260 IPRO

FECHA DE SIEMBRA



ASEGURÁ TU SIEMBRA TEMPRANA DE MAÍZ

LANZAMIENTO



NS 7626 VIPTERA 3 CL

- Primero en rendimiento.
- Excelente comportamiento frente a Spiroplasma.



NS 7621 VIPTERA 3

- Excelente relación precio/calidad/rinde.



AX 7761 VT3P

- Gran estabilidad
- Excelente comportamiento frente a Spiroplasma.