



Schenken & nalaten



Speciale
uitgave





Gratis magazine

Ontdek welke opties er zijn voor nalaten en hoe je dit stap voor stap regelt. Vraag *Voor Morgen* aan op nierstichting.nl/nalaten.



DE KRACHT VAN

NALATEN

Heb je er wel eens aan gedacht om iets na te laten aan een goed doel? Bijvoorbeeld omdat je onderzoek mogelijk wilt maken naar behandeling en genezing van een ziekte die veel mensen raakt.

1 op de 10 mensen heeft chronische nierschade, vaak zonder dit zelf te weten. En dit aantal blijft stijgen. Als we niets doen wordt chronische nierschade straks wereldwijd doodsoorzaak nummer vijf. Als Nierstichting geloven wij sterk in de noodzaak van innovatief medisch onderzoek. Daarom bundelen wij onze krachten met artsen, onderzoekers, vrijwilligers, donateurs en erflaters. Voor een toekomst met gezonde nieren. Voor morgen.

Meer weten over het werk van de Nierstichting en hoe nalatenschappen hieraan bijdragen? Vraag het gratis magazine *Voor Morgen* aan en bekijk de video's met handige tips.



Praktische video's

In drie korte video's nemen o.a. een notaris en een executeur je mee in de wereld van nalaten. Bekijk ze op nierstichting.nl/nalaten.

NIER
STICHTING



Wat nalaten over ons zegt



FOTO: FRISOKEURIS

Wat we achterlaten – in geld, spullen of verhalen – zegt iets over wat we belangrijk vinden in het leven. Maar niets is zo persoonlijk als onze woning. De plek waar u zich thuisvoelt, is de omgeving waar u uw naasten ontvangt. Zeker met de naderende feestdagen voor de deur worden onder uw dak, aan de keukentafel of in de woonkamer, herinneringen voor het leven gemaakt.

Voor de meeste mensen is de woning het meest waardevolle deel van de erfelijke boedel. Hoe je die het beste nalaat, daarover gaat het artikel op pagina 57. Voor sommige families gaat het om een 'state' of een landgoed. Zeker als die locaties een grote historische waarde vertegenwoordigen, is het goed onderbrengen daarvan een verantwoordelijke taak. Daarover vertelt directeur Wieske Wijngaards van Hendrick de Keyser Monumenten in het interview op pagina 36.

Ook kijken we mee achter de schermen bij de kringloop, waar kleding, meubilair en ander huisraad een nieuwe bestemming vinden. Wat dat zegt over onze omgang met spullen en herinneringen? Dat leest u op pagina 48.

We hopen dat deze editie stof geeft tot nadenken, herkenning én misschien een goed gesprek met de familie – al of niet in huiselijke sfeer.

Wilbert Geijtenbeek,
hoofdredacteur





36

Inhoudsopgave

- 7 Schenken aan de kleinkinderen**
4 tips voor een fiscaal aantrekkelijk gebaar
- 13 Het goede doel gaat viraal**
Als het vonkje overslaat zijn we allemaal weldoener
- 22 In ons hart gesloten**
Martin nam de KNRM op in zijn testament
- 28 Geven uit overtuiging**
Betty en Twan worden blij van de Zonnebloem
- 31 Feiten en cijfers**
Het vermogen van de babyboomers komt vrij
- 36 Historisch erfgoed**
Wieske Wijngaards over de museale collectie van Hendrick de Keyser Monumenten
- 48 Een tweede leven voor de boedel**
Weggeven is beter dan weggooien
- 54 Geven uit overtuiging**
Marreke gedenkt haar moeder via het Rijksmuseum
- 57 Een woning erven**
Fiscale tips en vrijstellingen voor het ouderlijk huis



Colofon

Hoofredactie: Wilbert Geijtenbeek
Art direction: Paula Tel
Redactie: Ellis Bloembergen,
 Misha Hofland, Lenny Langerveld,
 Krijn Schramade
Eindredactie: Robert van der Broek
Projectmanager: Onno Dekker
Sales: Bianca Baas, Ellen Bijl,
 René Zaaier

© november 2025 - De Minigids Schenken & Nalaten is een uitgave van Roularta Media Nederland, onderdeel van Roularta Media Group en wordt gratis verspreid bij enkele publiekstitels. Niets uit deze uitgave mag in z'n geheel of gedeeltelijk worden verveelvoudigd, opgeslagen in een geautomatiseerd bestand of openbaar worden gemaakt, op welke wijze dan ook, zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. De uitgever sluit iedere aansprakelijkheid voor schade als gevolg van druk- en zetfouten uit.

VOOR WIE GEEFT OM DE AARDE EN TOEKOMSTIGE GENERATIES



Met uw nalatenschap bieden we boeren, arbeiders en hun families een betere toekomst. Lees meer op solidaridad.nl/nalatenschap.

Solidaridad





4
tips

Vergeet de kleinkinderen niet

Veel opa's en oma's willen hun kleinkinderen iets nalaten. Wat kan, wat is verstandig en hoe voorkomt u problemen? Vier tips van financieel planner Rik Smit.

TEKST: KRIJN SCHRAMADE

#1 Betrek de jonge generatie erbij

In de meeste families krijgen de kinderen het grootste deel van de erfenis. Maar veel grootouders willen ook hun kleinkinderen iets meegeven. Dat kan, mits u het goed regelt. 'Kinderen erven automatisch volgens het wettelijk erfrecht, kleinkinderen niet', zegt Rik Smit, financieel planner, erfenismediator en executeur. 'Wie wil dat zij meedelen, moet dat expliciet in het testament opnemen.' Dat is niet alleen een mooi gebaar, maar ook fiscaal slim. Elk kleinkind mag namelijk 25.490 euro belastingvrij erven. Over dat bedrag betaal je geen erfbelasting. 'Door kleinkinderen in de nalatenschap op te nemen, bespaar je vaak

→

duizenden euro's', legt Smit uit. 'Er blijft simpelweg meer over voor de familie.'

Wie veel kleinkinderen heeft, kan zo het vermogen spreiden. In plaats van dat één of twee kinderen veel erven en daar flink belasting over betalen, kan de familie als geheel meer overhouden. Een andere manier om dit te doen is om nu al jaarlijks te schenken. Dat kan belastingvrij tot 2.690 euro per kleinkind. De genoemde vrijstellingen gelden voor 2025.

#2 Geef richting aan de besteding

Bij oudere kleinkinderen kun je als grootouder nog invloed houden: bijvoorbeeld via een bewind

Een erfenis is meer dan een bedrag op een rekening. Veel grootouders willen hun kleinkinderen ook iets leren over omgaan met geld. Dat kan, door duidelijke spelregels vast te leggen. 'Minderjarige kleinkinderen worden automatisch beschermd', legt Smit uit. 'Zij kunnen een erfenis alleen "beneficiair" aanvaarden via de rechtbank. Dat betekent dat ze niet aansprakelijk zijn voor eventuele schulden van de overledene. Maar ook bij oudere kleinkinderen kun je als grootouder nog invloed houden: bijvoorbeeld via een bewind, waarin je vastlegt op welke leeftijd of onder welke voorwaarden ze het geld mogen gebruiken.' Zo'n bewind biedt ruimte om uw morele waarden door te geven. 'Daarmee voorkom je dat het kind op z'n achttiende ineens een groot bedrag uitgeeft aan een auto of vakantie', zegt Smit. 'Zo geef je ook een financiële opvoeding mee.'

Wilt u dat het geld gaat naar een studie, huis of wereldreis? Of juist niet? Dat kunt u allemaal vastleggen, zelfs in uw eigen toon en woorden. Zo'n bewind kan tot 23 of 25 jaar doorlopen, vertelt Smit, zeker bij grotere bedragen. De bewindvoerder – vaak een oom, tante of externe partij – beslist samen met het kind of een uitgave verstandig is. 'Het helpt impulsieve aankopen voorkomen en leert kleinkinderen nadenken over geld', zegt Smit. 'Precies

zoals grootouders dat bij leven hadden willen doen.’ Sommige opa’s en oma’s koppelen er zelfs een financiële opleiding aan: het kind krijgt dan pas volledig beheer na het volgen van een cursus over financiën en beleggen, of het behalen van een diploma. ‘Je geeft niet alleen geld door, maar ook inzicht.’

**Beloon
liever de
bloedband
dan het
gedrag**

#3 Bewaak de harmonie

Over geld praten is lastig, binnen families nog lastiger. Toch is openheid belangrijk om misverstanden of ruzies te voorkomen. ‘Probeer het eerlijk te houden’, zegt Smit. ‘Werk met gelijke monniken, gelijke kappen.’ Volgens hem is het verstandig om niet te redeneren vanuit emoties. ‘Sommige grootouders

→



IK GEEF MIJN GELUK DOOR

AAN KINDEREN
IN ARMOEDE



Zolang kinderen
in armoede leven
is jouw nalatenschap
onmisbaar.

Bepaal hun toekomst
en steun de strijd
tegen kinderarmoede.

KIJK WAT JIJ KAN DOEN
[KINDERHULP.NL/NALATEN](https://kinderhulp.nl/nalaten)

SCAN DE CODE



**KINDER
HULP** 

denken: dat kleinkind kwam vaker langs, dus die krijgt iets extra's. Maar dat kan later tot scheve gezichten leiden. Beloon liever de bloedband dan het gedrag.'

Ook het onterven van kinderen ten gunste van kleinkinderen kan spanningen opleveren. Wettelijk mag dat, maar een onterfd kind heeft nog altijd recht op de zogeheten "legitieme portie": de helft van wat hij of zij normaal gesproken zou erven. 'Dat kan betekenen dat een kind later bij zijn eigen kinderen aanklopt om zijn deel op te eisen', zegt Smit. Een duidelijke en eerlijke verdeling helpt dus niet alleen fiscaal, maar ook relationeel. Zo voorkomt u dat een nalatenschap een bron van conflicten wordt.

Een goede adviseur kijkt niet alleen naar cijfers, maar ook naar de familie-dynamiek

#4 Schakel een expert in

Of het nu gaat om een eenvoudige schenking of een complexe nalatenschap: goede begeleiding maakt het verschil. Een notaris kan helpen bij het opstellen van het testament, maar voor specifieke vragen over erfrecht, fiscale vrijstellingen of bewindvoering is het slim om ook een gespecialiseerd adviseur in te schakelen.

'Een testament is maatwerk', zegt Smit. Een goede adviseur kijkt niet alleen naar cijfers, maar ook naar de familiedynamiek. Soms is het verstandig om een onafhankelijke executeur aan te wijzen, zodat niemand uit de familie in een lastige rol terechtkomt. 'Zeker als je bijzondere wensen hebt, zoals dat een kleinkind pas op z'n 23ste het geld krijgt, of dat er een externe bewindvoerder toezicht houdt. Dat kun je allemaal vastleggen.' Hij raadt aan om te kiezen voor een adviseur met een erkende achtergrond. 'Kijk bijvoorbeeld naar leden van de Estate Planners in het Notariaat (EPN) of naar het Register van Estate Planners', zegt Smit. Hij noemt ook de financieel planner die, zoals hijzelf, gespecialiseerd is in familierecht en erfrecht. 'Probeer niet voor een dubbeltje op de eerste rang te zitten als je veel noten op je zang hebt. Goed advies verdient zichzelf terug.'



Heeft u oog voor haar toekomst?



Lizzy heeft de pech dat ze al op jonge leeftijd ernstig bijziend is. Met het risico dat ze later zelfs blind wordt.

Daar legt het Oogfonds zich niet bij neer. Wij geloven in een toekomst waarin iedereen kan blijven zien waar hij of zij van houdt. Hiervoor is wetenschappelijk oogonderzoek onmisbaar.

Alleen met onderzoek komen we tot een goede behandeling van bijvoorbeeld glaucoom of maculadegeneratie. Zoals dat eerder ook voor staar is gelukt.

Heeft u oog voor de toekomst? Ontdek in het gratis magazine hoe u kunt bijdragen aan wetenschappelijk oogonderzoek.



Gratis magazine

Vraag ons gratis magazine aan over schenken en nalaten via **oogfonds.nl/magazine** of bel het Oogfonds: 030-296 69 99



Oogfonds

Blijf zien waar je van houdt

Algemeen Nut
Beogende Instelling
ANBI



Wanneer geven viraal gaat

Soms is er maar één vonkje nodig om een golf van positiviteit te ontketenen. Zo kan een spontaan idee uitgroeien tot een viraal succes. Hoe krijg je in korte tijd de massa mee?

TEKST: KRIJN SCHRAMADE, BEELD: BJÖRN REMMERSWAAL

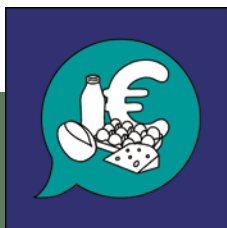


Dieuwertje kwam de huiskamers binnen met haar warme uitstraling

Illustrator Björn Remmerswaal werd dit voorjaar geraakt door het overlijden van presentatrice Dieuwertje Blok. Hij besloot haar te eren met een chocoladeletter. Hij stelde op LinkedIn voor om de letter 'D' in beperkte oplage te verkopen en de opbrengst te doneren aan KWF Kankerbestrijding. Chocolademerkt Tony's Chocolonely reageerde direct en de actie werd een doorslaand succes. Binnen enkele dagen waren 2.500 chocoladeletters verkocht. De opbrengst: 12.076 euro. Wat maakte deze actie zo effectief? Hoe ontstond het idee? En welke factoren speelden een rol in dit virale succes?

Een geliefde naam

'Dieuwertje betekende veel voor de mensen', vertelt Remmerswaal. 'Ze kwam via het Sinterklaasjournaal de huiskamers binnen en had een warme, vertrouwde uitstraling. Toen het nieuws over haar overlijden bekend werd, zag ik direct dat beeld voor me: Sinterklaas en zijn Pieten die op een



De positieve werking van social media

Tikkie Terug

Tijdens de coronacrisis in 2020 werd aan de Tikkie-app een cashbackfunctie toegevoegd waarmee bedrijven hun producten aantrekkelijker konden aanbieden. Consu-

menten hoefden alleen de actie in de app op te slaan, het product te kopen en de kassabon te scannen. Het aankoopbedrag werd direct teruggestort. De actie was een steun in de rug voor horeca en kleine ondernemers.

Tikkie voor Voedselbanken

In lijn met Tikkie Terug werd in datzelfde jaar ook geld ingezameld voor de voedselbanken tijdens de corona-

crisis. Bekende Nederlanders deelden een Tikkie-betaallink en riepen op tot het doneren van een klein bedrag. Binnen enkele dagen werd meer dan 600.000 euro opgehaald.

Doneer Je Dekentje

Sinds het begin van de oorlog met Rusland heeft een derde van de inwoners van Oekraïne gedwongen hun huizen moeten verlaten. Er zijn veel acties op touw gezet om hulpgoederen naar de vluchtelingen te sturen: Doneer Je Dekentje

stoomboot staan en een chocoladeletter D uitzwaaien.’ Hij zette zijn idee in minder dan een uur op papier en deelde het op LinkedIn met een oproep aan chocolademerken als Tony’s Chocolonely en Verkade. ‘Ik had geen idee of iemand erop zou reageren’, geeft hij toe. Maar de kracht van het collectieve sentiment en het juiste moment deden hun werk.

De juiste snaar

Volgens Remmerswaal waren er verschillende factoren die bijdroegen aan het succes van de actie. ‘Het overlijden van Dieuwertje Blok raakte heel Nederland. Ze was bij iedereen geliefd. Dat was als een grote stapel brandhout: er lag al veel emotie en betrokkenheid klaar. Het enige wat nodig was, was

→



was in 2022 een succesvolle oproep om dekens en geld te doneren en dit op social media te delen.

Hadjer Al-Ali

De dakloze Hadjer Al-Ali vond vorig jaar op het Centraal Station in Amsterdam een goed gevulde portemonnee (2.000 euro). In plaats van het zelf te houden gaf hij de portemonnee af bij de politie. Deze goede daad ging viraal, waarop een crowdfundingactie werd

gestart en 34.000 euro werd opgehaald om hem aan een woning te helpen.

RASOM Haarlem

De inzamelactie RASOM ('samen' in het Oekraïens) bracht in 2022 via GoFundMe 54.582 euro bijeen om Oekraïense vluchtelingen te helpen integreren en goederen naar het oorlogsgebied te sturen. Honderden vluchtelingen die huis en haard moesten verlaten zijn in Haarlem opgevangen

met kleding, basisgoederen, sociale steun en een ontmoetingsplek.

#IkDoeMee voor Giro555

In februari 2023 werden Turkije en Syrië zwaar getroffen door twee verwoestende aardbevingen. Bekende Nederlanders plaatsten video's met de hashtag IkDoeMee en riepen op tot donaties op Giro555. Zo werd meer dan 100 miljoen euro ingezameld voor noodhulp.

Het voelde
als een klein
eerbetoon,
maar het
werd een
collectief
gebaar

een vonkje. Mijn tekening en de oproep vormden dat vonkje.’ Daarnaast speelde de maatschappelijke context een rol. ‘We zitten in een periode met veel negatief nieuws: de situatie in Gaza, spanningen in de Verenigde Staten en een gepolariseerde politiek, ook in Nederland. Mensen hadden behoefte aan iets positiefs, een actie waarmee ze eenvoudig iets goeds konden doen. Dat gaf een extra boost aan het succes.’

Snel schakelen

Een cruciale factor in het virale succes was de snelheid waarmee Tony’s Chocolonely reageerde. ‘Binnen een uur nadat mijn post viraal was gegaan, hadden zij al besloten om mee te doen. Ze hadden nog een voorraad van de chocoladeletter D en besloten direct een webshop op te zetten.’ Die snelle schakeling zorgde ervoor dat iedereen die de actie op sociale media zag, direct kon doorklikken en bestellen. Dat momentum was cruciaal: binnen 24 uur waren alle letters uitverkocht. Daarna volgde een golf van media-aandacht. ‘Het AD, NU.nl, de Telegraaf, Radio 538, Qmusic – iedereen sprong erbovenop,’ vertelt Remmerswaal. ‘Het werd een verhaal dat mensen wilden delen. Uiteindelijk bereikte de actie volgens Tony’s Chocolonely zo’n 35 miljoen media-impressies, en had het een geschat bereik van 1,5 miljoen mensen op social media.’ De familie van Dieuwertje Blok gaf haar zegen aan de actie en bestelde zelf ook chocoladeletters. ‘Dat was voor mij de bevestiging dat het goed zat’, zegt Remmerswaal. ‘Het voelde als een klein eerbetoon, maar uiteindelijk werd het een groot, collectief gebaar.’





voor virale inzamelingsacties

#1 Simpel en toegankelijk

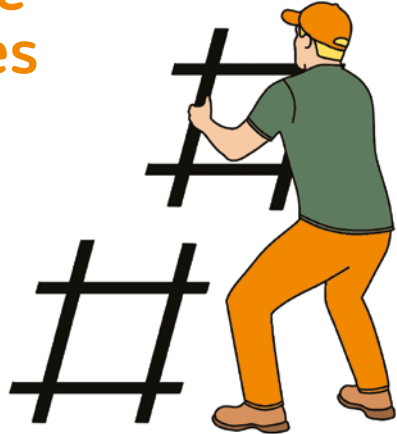
Zorg dat je makkelijk kunt meedoen en dat de boodschap duidelijk is. Gebruik een duidelijke hashtag en korte oproep, zoals #IceBucketChallenge of #TikkieVoorDeVoedselbank. Geef iets concreets om te doen, zoals een challenge of een donatie via Tikkie of een QR-code.

#2 Emotie en urgentie

We delen eerder als het ons emotioneel raakt (ontroerend, grappig of schokkend). Creëer urgentie, zoals: 'Binnen 48 uur willen we € 10.000 ophalen – help jij mee?' Verhalen van echte mensen werken het beste (bijvoorbeeld een zieke die hulp nodig heeft).

#3 Nodig influencers uit

Nodig bekende Nederlanders of influencers uit om de actie te starten. Geef hen een persoonlijke reden om mee te doen. Hoe groter het bereik, hoe sneller iets viraal gaat.



#4 Slim met video & social media

Video werkt goed op sociale media – maak een pakkende, korte video die mensen willen delen. Gebruik platforms als Instagram, TikTok en LinkedIn om verschillende doelgroepen te bereiken. Moedig deelnemers aan om hun eigen versie van de challenge te delen.

#5 Deelbaar en interactief

Voeg een uitdaging toe, zoals: 'Doneer 5 euro en tag 3 vrienden om hetzelfde te doen!' Laat mensen hun eigen draai geven aan de actie (bijvoorbeeld een eigen manier om geld in te zamelen). Geef updates over de voortgang ('We zitten al op 75 procent van ons doel!')

Dicht bij elkaar, nu en later



In een wereld vol meningen en veranderingen helpt het Humanistisch Verbond mensen om dicht bij zichzelf én anderen te blijven. We bouwen aan een samenleving waarin iedereen zichzelf kan zijn én we naar elkaar omkijken. Dat doen we samen met jou - zowel nu als in de toekomst.

Wil je onze beweging ook na je leven blijven steunen? Neem het Humanistisch Verbond op in je testament. Dan laten we jouw waarden doorleven in volgende generaties. Dicht bij jezelf, dicht bij de ander.

Meer weten over nalatenschappen of het volledig laten afwikkelen van een testament?
www.humanistischverbond.nl/nalaten

HUMANISTISCH
VERBOND

Nalatenschap & Executeurs

REGE VANDAAG WAT MORGEN TE LAAT KAN ZIJN

Het opstellen van een testament of levenstestament is iets voor later, denken we. Nee, zegt Kelly Boermans, directeur van Erfrechtplanning.

‘Als je het gevoel hebt: **we moeten het een keer regelen**, dan is dát het moment om die stap te zetten.’



Wie niets vastlegt voor later, loopt het risico dat de wet beslist. En als u al een testament heeft, is het verstandig om dat regelmatig te herzien, want omstandigheden veranderen. Erfrechtplanning begeleidt mensen stap voor stap in hun weg naar de notaris. Het team bestaat uit erfrechtsspecialisten die gratis en vrijblijvend uw persoonlijke situatie in kaart brengen en advies geven. Vervolgens zorgen zij ervoor dat de notaris de conceptakten opstelt. Erfrechtplanning verzorgt de gehele begeleiding en ook ná het overlijden.

Voorkom dat een rechter beslist

Erfrechtplanning adviseert om naast het gewone testament altijd een levenstestament op te stellen - een document waarin u vastlegt wie bij leven namens u mag handelen als u dat zelf niet meer kunt. Boermans: ‘Niet alleen ouderen worden wilsonbekwaam. Laatst nog waren we bij de familie van een dertiger

bij wie vroegtijdige dementie is vastgesteld. Is er geen levenstestament opgesteld, dan gaat de kantonrechter beslissingen nemen en sta je feitelijk buitenspel.’ Bij wilsonbekwaamheid kan de Stichting Executele en Bewind Erfrechtplanning (SEBE) professionele hulp verzorgen.

Fiscale voordelen

Erfrechtplanning wijst ook op fiscale mogelijkheden, zoals het uitstellen van de erfbelasting. ‘Geef de langstlevende op papier een groter deel van de nalatenschap, zodat de kinderen onder de vrijstellingsgrens blijven (25.490 euro). Zo zijn er meer fiscaal gunstige mogelijkheden. Wij hebben alle kennis in huis. Ik heb liever dat mensen ons bellen en navragen hoe iets zit, dan dat ze later voor nare verrassingen komen te staan.’

Meer weten over nalaten?

Ga naar www.erfrechtplanning.nl

‘Klaarstaan voor mensen die het nodig hebben’



Ingrid weet hoe het is om in de overlevingsmodus te zitten. Begin jaren zeventig zorgden hartklachten ervoor dat ze nauwelijks energie had. Dankzij behandeling en begeleiding kreeg ze stap voor stap de regie terug over haar leven.

Vandaag de dag helpt Ingrid als vrijwilliger bij bijeenkomsten van de Hartstichting. Ze beantwoordt vragen en deelt haar eigen ervaring.

Ze zegt: ‘Mijn moeder zei altijd dat je moet klaarstaan voor mensen die het nodig hebben. Ik voel me onderdeel van de maatschappij, die ook veel voor mij mogelijk heeft gemaakt. Dan mag die maatschappij er best iets voor terugzien.’

Naast die inzet besloot ze ook de Hartstichting in haar testament op te nemen. ‘Zo kan met meer onderzoek ook in de toekomst levens worden gered.’

**‘Ik ben
dankbaar
voor alle
mogelijkheden
die ik heb’**

**‘Mijn testament zegt iets
over wat ik belangrijk vind’**

Nalaten en schenken in de praktijk

Bij testament kunt op twee manieren bijdragen:

- 1 Via **legaat**: u laat een vast bedrag of een specifiek goed na.
- 2 Via **erfstelling**: de Hartstichting wordt mede-erfgenaam en ontvangt een percentage van uw nalatenschap.

Schenken bij leven is ook mogelijk. Daarmee kunt u direct bijdragen én profiteren van belastingvoordeel.

De Hartstichting is een ANBI. Dat betekent dat er geen erfbelasting hoeft te worden betaald. Uw bijdrage komt volledig ten goede aan onderzoek.

De impact van uw bijdrage

Wie de Hartstichting opneemt in zijn testament of een schenking doet, draagt direct bij aan levensreddend onderzoek en betere zorg voor hart- en vaatpatiënten.

Dankzij deze steun kan de Hartstichting investeren in innovatieve behandelmethoden, zodat toekomstige generaties een betere kans krijgen op een gezond hart.



Uit het hart

Ons Inspiratieschrift Nalaten uit het hart helpt u op weg naar een testament met persoonlijke betekenis. Laat u inspireren door ervaringsverhalen, een handig stappenplan en tips van deskundigen. Vraag het Inspiratieschrift gratis aan via hartstichting.nl/inspiratieschrift-nalaten of bel 070 315 56 07.



Hartstichting

‘De KNRM was de rode draad in Martins leven’

Zeven jaar geleden overleed Martin Benschop op 55-jarige leeftijd aan huidkanker. Omdat hij een groot bewonderaar was van de Koninklijke Nederlandse Redding Maatschappij, benoemde hij de organisatie tot erfgenaam. Zijn vrouw Anja is nog altijd geraakt door de grote wederzijdse betrokkenheid.

TEKST: ELLIS BLOEMBERGEN

De 3 pijlers van de KNRM

het redden is
kosteloos

het redden wordt
uitgevoerd door
vrijwilligers

de organisatie
wordt gefinancierd
uit vrijwillige giften
en donaties

Van jongs af aan is Martin Benschop veel op het water. Omdat zijn vader grondschipper is in Boskoop, gaat het gezin elke zomer met het 15 meter lange schip op vakantie. Zo wordt Martin een fervent watersporter. Wanneer Martin en Anja een relatie krijgen, enthousiasmeert hij ook haar voor de watersport. De passie is zo groot dat het stel in 2004 een verhuurbedrijf van sloepen begint aan het Zuid-Hollandse Braassemmeer. Daar verkopen ze allerlei producten van de Koninklijke Nederlandse Redding Maatschappij - van sleutelhangers en pennen tot stickers. Op de balie staat een “bunkerboot” waarin klanten muntgeld kunnen doneren. ‘Martin was diep onder de indruk van het reddingwerk van de KNRM’, vertelt Anja. ‘Hij volgde de hulpverleningsacties op de voet. Dat vrijwilligers elk moment van de dag bereid zijn hun leven te riskeren om anderen te redden, daar vertelde hij graag over.’ Jarenlang is Martin donateur en bezoekt hij ook regelmatig bijeenkomsten voor donateurs. ‘De KNRM was de rode draad in zijn leven’, concludeert Anja.

Onvergetelijke dag

In 2008 krijgt Martin de diagnose huidkanker. Hij gaat langzaam achteruit. Wanneer hij al in slechte conditie verkeert, wordt hij uitgenodigd voor een boottocht tijdens een donateursdag.



FOTO: ARIE VAN DIJK

Aanvankelijk lijkt dat onmogelijk. Anja: 'Door zijn ziekte kon hij niet meer lopen en verdroeg hij geen wind op zijn huid. Dat loste de KNRM graag op. De vrijwilligers van de voormalige reddingboot Johanna Louisa tilden Martin met rolstoel aan boord en gaven hem een plek in de stuurhut. Hij mocht zelfs even achter het roer. Zo werd 13 oktober 2017 een onvergetelijke dag. Hij had het er tot vlak voor zijn dood over. De prachtige foto die op deze dag van hem werd gemaakt, heb ik voor de rouwkaart gebruikt.'



Anja Benshop heeft, na het overlijden van haar man Martin, de KNRM opgenomen in haar testament

De KNRM als executeur

Al eerder hadden Martin en Anja besloten de KNRM als erfgenaam op te nemen in hun testament. Een half jaar na zijn overlijden legt Anja dit officieel vast bij de notaris, waarbij ze de KNRM ook als executeur aanwijst. 'De KNRM treedt steeds vaker op als executeur', vertelt Cora Bartels, die samen met Anneke Salden relatiebeheerder is bij de KNRM. 'Vooral mensen zonder partner of kinderen vinden dat prettig. Ze hebben niemand aan wie ze deze taak kunnen of willen

→



Nalaten aan de KNRM

Overweegt u om het levensreddende werk van de KNRM na uw dood te steunen? Cora Bartels (links op de foto) en Anneke Salden gaan graag vrijblijvend met u in gesprek.

Zij zijn bereikbaar via 0255-54 84 54 en via a.salden@knrm.nl of c.bartels@knrm.nl.

toevertrouwen. Soms zijn ze onzeker of de persoon die ze als executeur in gedachten hebben nog leeft wanneer zij overlijden. Wij nemen die verantwoordelijkheid op ons en doen dat zorgvuldig.'

Familiefoto's

Vaak gaat het om donateurs die de Koninklijke Nederlandse Redding Maatschappij jarenlang steunen. 'We doen graag iets terug voor mensen die ons na hun dood een mooi bedrag gunnen', zegt Cora. 'We vinden het belangrijk om een persoonlijke band op te bouwen met erflaters, zodat wij hun wensen goed kunnen uitvoeren. Wil iemand begraven of gecremeerd worden? Zijn er familieleden die persoonlijke spullen, zoals familiefoto's, mogen ontvangen? Wie krijgt een waardevolle verzameling, of wie zorgt er voor een huisdier? Deze wensen leggen we vast in een persoonlijk memorandum dat veilig in een kluis wordt bewaard.'

Om de persoonlijke band te versterken, organiseert de KNRM regelmatig "donateurcafés" in IJmuiden. Cora: 'Onder het

Bijzondere levensverhalen

De bijzondere levensverhalen achter de namen van de reddingboten staan in het boek **Wie goed doet, waarom heten reddingboten zoals ze heten?** Hierin is ook te lezen hoe u kunt schenken en nalaten aan de KNRM. Vraag het boek gratis aan via www.knrm.nl/boek of via de bon elders in deze uitgave.



genot van een drankje en hapje vertellen wij over ons werk. Vaak nemen we mensen mee het water op zodat ze de KNRM in actie kunnen zien.'

Donateursactie: 'Wie maak jij onvergetelijk?'

Ook Anja bezoekt zo nu en dan de donateurcafés. Net als Martinestijds heeft Anja de KNRM in haar hart gesloten. 'Martin associeer ik met de KNRM, en andersom geldt dat net zo.' Toen de KNRM vorig jaar de donateursactie *Wie maak jij onvergetelijk?* lanceerde, ter gelegenheid van het 200-jarig bestaan van de KNRM, aarzelde Anja geen moment. Op een nieuw te bouwen reddingboot was plek voor 5.000 namen - een bijzonder eerbetoon aan mensen die geliefd zijn of worden gemist. 'Martin had dit geweldig gevonden. Hij zou naast zijn schoenen hebben gelopen van trots.'

'We doen graag iets terug voor mensen die ons een mooi bedrag gunnen'

2.500 acties per jaar

Zo'n 135.000 donateurs steunen de Koninklijke Nederlandse Redding Maatschappij (KNRM) uit bewondering voor heldhaftige reddingsacties of vanwege een passie voor de watersport. Jaarlijks ruikt de KNRM zo'n 2.500 keer uit en brengt daarbij ruim 4.000 mensen veilig aan de wal. Voor deze reddingacties staan ruim 1.500 vrijwilligers dag en nacht paraat.

Er zijn 45 reddingstations langs de Nederlandse kust en de binnenwateren zoals het IJsselmeer, Veluwemeer en Zuid-Hollandse en Zeeuwse stromen. Al ruim 200 jaar leunt de organisatie op drie pijlers: de reddingen zijn kosteloos, worden uitgevoerd door professioneel opgeleide vrijwilligers en worden volledig gefinancierd door donateurs.

Een goed doel in je testament. Hoe werkt dat eigenlijk?

Steeds meer mensen kiezen ervoor om ook een goed doel op te nemen in hun testament. Misschien overweeg jij dat ook wel.

Ontdek in onze gratis gids hoe jij jouw idealen kunt laten voortleven door naast je dierbaren ook goede doelen een plek te geven in je testament.



Vraag de gratis infogids aan



Scan de QR-code
Of kijk op **toegiftnl**

toegiftnl





**‘Ik geef om mijn familie,
maar ook om de wereld
waarin zij leven’**



IN UW TESTAMENT KUNT U AANGEVEN AAN WELK GOED DOEL U WENST NA TE LATEN.
DEZE MENSEN VERTELLEN WAT HUN BEWEEGREDENIEN ZIJN GEWEEST.



‘Ze werd er zó blij van dat ik denk: we moeten dit écht vaker doen!’

Betty en Twan de Loos

nemen Nationale Vereniging de Zonnebloem op in hun testament, mede ingegeven door de mooie ervaringen die zij opdoen met haar moeder.

TEKST: LENNY LANGERVELD | FOTOGRAFIE: BRENDA VAN LEEUWEN

Twan: ‘Wij hebben geen kinderen. Toen we ons testament gingen opmaken, waren we het er snel over eens dat we geld aan de Zonnebloem willen nalaten. We waren een keer aan de praat geraakt met de bemanning van het cruiseschip waarmee de Zonnebloem tochten organiseert. Dat maakte echt iets bij ons los.’

Betty: ‘Mijn moeder woont in een verpleeghuis. Dankzij de Zonnebloem zijn we nu al drie keer met haar op pad geweest. Nee, niet met het cruiseschip, maar met een aangepaste rolstoelauto.’

Twan: ‘De Zonnebloem verhuurt die rolstoelauto’s tegen een gereduceerd tarief voor donateurs. Hierdoor is het voor mensen als Betty’s moeder die in een rolstoel

zitten, toch mogelijk om er met ons op uit te trekken.’

Betty: ‘Mijn moeder wilde graag plekken van vroeger bezoeken, en dat hebben we gedaan. Met mijn broer en schoonzus, mijn moeder en wijzelf. Wij zijn op de Posbank geweest waar de liefde tussen mijn ouders is begonnen, ze kusten er voor het eerst. En naar Rijssen, waar we tot 1969 woonden. En zo waren we opeens weer in het park waar we vroeger met haar de eendjes gingen voeren, op de step reden en aan het water zaten.’

Twan: ‘Moeder vond het eindeloos. ’s Avonds vertelde ze het hele verhaal in geuren en kleuren aan het personeel dat haar naar bed bracht. Ze werd er zó blij van dat ik denk: we moeten dit écht vaker doen!’

**Liliane
Fonds**

zie de
kracht in
elk kind



Uw laatste wens. Kolbi's eerste kans.

Geef kinderen met een handicap in de armste delen van de wereld een toekomst. Door armoede en uitsluiting krijgen zij geen medische zorg en gaan ze vaak niet naar school. U kunt ervoor zorgen dat deze kinderen wél worden gezien. Uw nalatenschap maakt een wereld van verschil voor kinderen zoals Kolbi, van hun eerste doktersbezoek tot aan hun diploma.

Wilt u meer weten over nalaten aan het Liliane Fonds?

Vraag dan de informatiegids aan op lilianefonds.nl/nalaten
of bel naar 0800 - 7 800 800

Scan mij





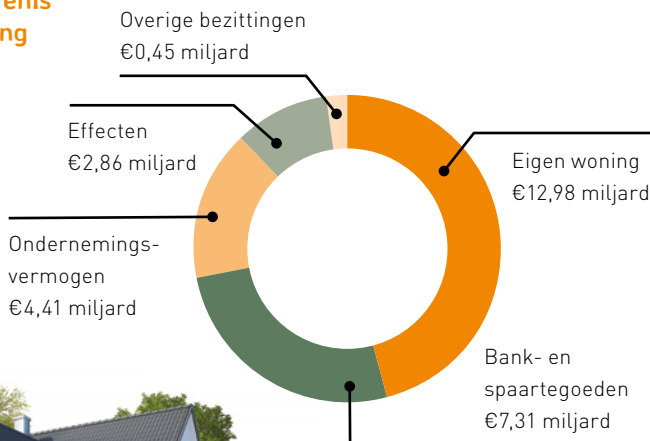
De laatste gift van de babyboomers

Nu de naoorlogse generatie is begonnen met nalaten staat Nederland aan de vooravond van de grootste vermogensoverdracht in zijn geschiedenis. In vijf jaar (tot en met 2022) steeg het nagelaten vermogen al met 57 procent. Het bedrag dat de staat inde aan erfbelasting bleef wel nagenoeg stabiel.

€900 miljard
is het vermogen dat de naoorlogse generatie de komende jaren nalaat

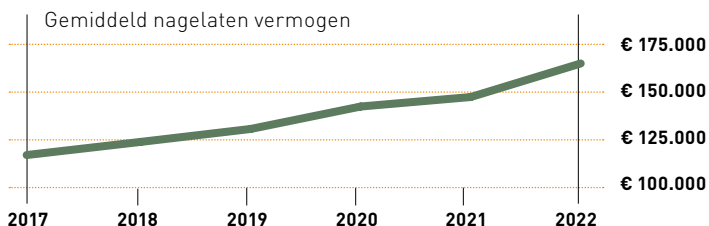
Veruit meeste erfenis uit de eigen woning

Componenten nagelaten vermogen

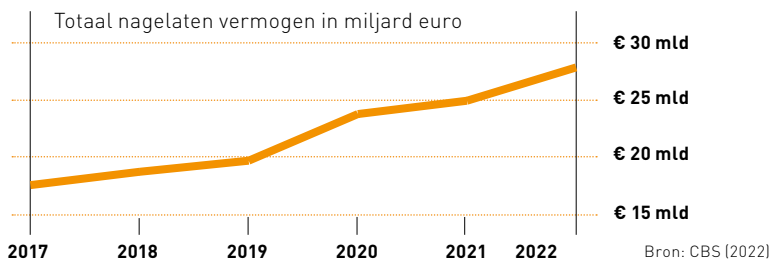


Bronnen: ABN Amro, CBS

Doorsnee erfenis neemt fors toe



In vijf jaar tijd stijging van 57%



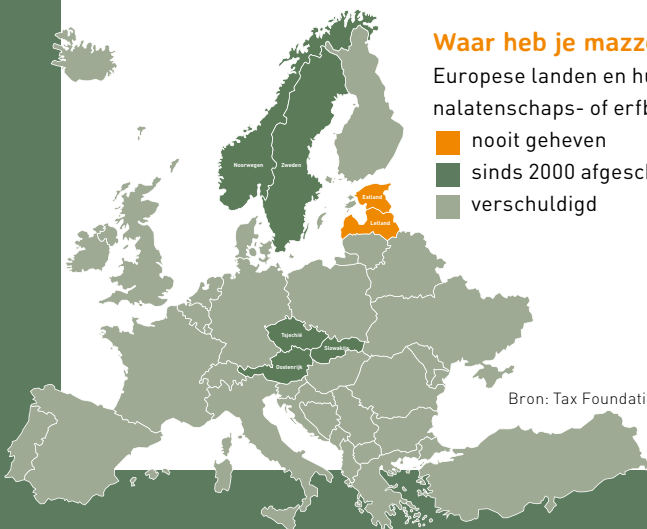
Opmerkelijk! In 2021 was het totaal nagelaten vermogen **85,8%** hoger dan in 2007, maar de betaalde erfbelasting daalde van **€1,7 miljard** naar **€1,6 miljard**

Bron: Van Denderen, ESB 2024

Waar heb je mazzel?

Europese landen en hun nalatenscaps- of erfbelasting

- nooit geheven
- sinds 2000 afgeschaft
- verschuldigd



Bron: Tax Foundation



Ontwijken

Erfbelasting wordt vaker ontwijken: Het niet aangegeven deel van het totale nagelaten vermogen steeg van **22,2%** in 2011 naar **39,2%** in 2021.

Bron: Van Denderen, ESB 2024

98%

van alle overledenen
liet in 2022 bank- en
spaartegoeden na.

Bron: CBS



In 2022 hadden
overledenen in totaal
€5,4 miljard
aan openstaande schulden
waarvan **€3,1 miljard**
hypotheek eigen
woning

Goed doen met je nalatenschap

324.000 Nederlanders

hebben het afgelopen jaar een goed doel
opgenomen in hun testament. In 2023 ging
het nog om 234.00 mensen.

Bron: toegift.nl



Goede doelen kregen
in 2022 ten minste
€368 miljoen
uit nalatenschappen

Bron: Geven in Nederland, VU Amsterdam

We geven met voorkeur aan gezondheid en cultuur

Top 10 nalatenschappen aan goede doelen (2022)

1. KWF Kankerbestrijding	€ 47,5 miljoen	6. Leger des Heils	€ 15,2 miljoen
2. Het Cultuurfonds	€ 21,7 miljoen	7. Het Rode Kruis	€ 14,7 miljoen
3. Dierenbescherming	€ 16,3 miljoen	8. Natuurmonumenten	€ 11,9 miljoen
4. Artsen zonder Grenzen	€ 15,7 miljoen	9. ReumaNederland	€ 10,9 miljoen
5. Hartstichting	€ 15,4 miljoen	10. Alzheimer Nederland	€ 10,9 miljoen

Bron: Geven in Nederland, VU Amsterdam

Wereldwijd verschuift de komende
jaren een aanzienlijk vermogen naar
volgende generaties:

€16,9 biljoen
tot 2030

Bron: ABN Amro, dataplatform Wealth-X





Stichting SEBE
professionele executeurs



Hulp nodig bij een nalatenschap?

Kies voor de professionals van SEBE:

- Executeur
- Levensexecuteur
- Toezichthouder
- Bewindvoerder

De experts van SEBE zijn ervaren, kundig en gecertificeerd. Wij zijn er voor iedereen die een executeur, levensexecuteur of een bewindvoerder nodig heeft. Samen zorgen we voor een goede afwikkeling van het nalatenschap.

MEER INFORMATIE?

Neem contact op via
+31(0) 851 303 804 of
bekijk de website

www.executeurnodig.nl



Erfrechtplanning
de erfrechtsspecialist

'Ik heb het goed geregeld voor later'



GRATIS informatiebrochure over het testament en levenstestament

LEVENSTESTAMENT: REGEL HET VÓÓR HET NODIG IS

Veel mensen schuiven het opstellen van een testament voor zich uit. Begrijpelijk, maar juist een goed en waterdicht testament voorkomt later veel zorgen. Niet alleen voor uzelf, maar vooral voor uw nabestaanden. U zorgt ervoor dat uw wensen duidelijk zijn en voorkomt onnodige belastingdruk of hoge eigen bijdragen in de zorg.

De erfrechtsspecialisten van Erfrechtplanning zorgen met hun kennis van het erfrecht en de fiscale voordelen dat U niets over het hoofd ziet.

Misschien nog belangrijker dan een testament is een levenstestament. Hierin legt u vast wie namens u mag handelen als u dit zelf niet meer kunt, bijvoorbeeld door ziekte of een ongeval. Denk aan:

- Wie beheert uw financiën?
- Wie beslist over medische behandelingen?
- Wat zijn uw wensen rondom zorg en levenseinde?

Met een goed levenstestament houdt u zelf de regie én voorkomt u dat uw naasten met lastige keuzes komen te zitten.



Vraag de GRATIS informatiebrochure aan!



‘Onze zes musea zijn de Rembrandts uit onze collectie’

Bijna vijfhonderd historische panden worden voor het nageslacht beheerd door Hendrick de Keyser Monumenten. Al zijn de onderhouds- en hersteluitdagingen groot, de missie is onveranderd: vijf eeuwen woongeschiedenis voor het publiek bewaren. Komend jaar worden zes van de panden officieel erkend als museum.

TEKST: WILBERT GEIJTENBEEK

**We zijn
als een
kangoeroe:
als iets in
onze buidel
komt, blijven
wij ervoor
zorgen**

Vereniging Hendrick de Keyser beheert momenteel 480 historische panden, verspreid over 115 plaatsen. Van Vlieland tot Valkenburg, van Appingedam tot Vlissingen. De vereniging die de naam draagt van de beroemde zestiende-eeuwse architect en beeldhouwer, houdt kantoor in het Huis Bartolotti, in de Gouden Bocht van de Amsterdamse Herengracht. Het huis is een van de vele markante panden die De Keyser ontwierp en is voor het publiek toegankelijk.

‘Van 1400 tot 1980’

De collectie bestaat niet alleen uit monumentale pronkstukken uit de Gouden Eeuw. Ook kleinere woningen behoren tot de collectie. Zo is de organisatie ‘s lands grootste hofesbezitter. Ook twintigste-eeuwse panden van architect Hendrik Berlage, Ben Merkelbach, Gerrit Rietveld en de Bossche School bevinden zich in het beheer van de vereniging. Zelfs panden uit de periode van de wederopbouw zijn voor de vereniging interessant. ‘Onze collectie omvat vijfhonderd jaar woongeschiedenis van 1400 tot 1980’, zegt directeur Wieske Wijngaards, die ontvangt in de voorkamer van Huis Bartolotti.



FRISO KEURIS

*Wieske Wijngaards,
directeur Hendrick de
Keyser Monumenten*

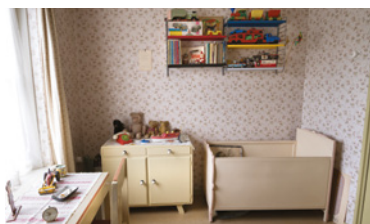
Twaalf van de panden in het beheer van “Hendrick”, zoals de vereniging in historische kringen wordt genoemd, zijn museumhuizen. Ongeveer 500 vrijwilligers geven er rondleidingen. Zes daarvan, in Amsterdam, Hilversum, Haarlem, Leeuwarden, Steenwijk en Velsen-Zuid, staan vanaf 2026 officieel te boek als erkend museum. Volgens Wijngaards, die met haar collega Bert Meerstadt de directie vormt, is dat ‘een grote mijlpaal’ voor de vereniging.

‘Steenrijk maar cash-arm’

Wijngaards was zakelijk directeur in de culturele sector en is bij Hendrick de Keyser Monumenten onder meer verantwoordelijk voor de museale missie en de financiële organisatie. Samen met Bert Meerstadt houdt zij zich ook bezig met de fondsenwerving. Maar het verkrijgen en bezitten van de panden is niet hun grootste uitdaging. Omdat het de statutaire intentie is om de verkregen panden eeuwig te bewaren, stoot Hendrick geen vastgoed af. Of, in de woorden van Wijngaards: ‘We zijn als een kangoeroe: als iets in onze buidel komt, blijven wij ervoor zorgen.’ De woningen →

Hendrick
is een
mammoet-
tanker: we
kunnen onze
koers niet
snel
aanpassen

worden indien nodig gerestaureerd, met behoud van historische elementen onderhouden en een groot deel wordt verhuurd. Een eigen team van professionals houdt zich bezig met het onderhoud, historisch onderzoek naar de geschiedenis van de panden en fondsenwerving. Dat laatste is nodig, omdat de vereniging geen rendementsdoelstelling heeft. De vereniging bezit bijna een half miljard euro aan onroerend goed. Dat is een flink vermogen op papier, benadrukt Wijngaards: 'We zijn steenrijk, maar cash-arm.' Met die uitspraak doelt zij op de uitdaging om de exploitatie rond te krijgen. 'We hebben een langetermijnhorizon. We zijn een echte mammoettanker – we kunnen onze koers niet aan snel veranderende kosten aanpassen.' Zo zijn de kosten voor bouwmaterialen afgelopen jaren fors gestegen, is het ambacht van de historische restaurateur schaarser geworden en kampt vooral de regio Noord-Holland met een stijgend grondwaterpeil, wat de funderingen van de zeventiende-eeuwse panden bedreigt.



Is de historische missie door de decennia heen veranderd?

‘De collectie van Hendrick de Keyser Monumenten is in de afgelopen honderd jaar uitgegroeid tot 480 huizen. Dit was nooit mogelijk geweest zonder de gulle nalatenschappen van mensen die hun huis of vermogen wilden schenken. Soms kon de vereniging de collectie met wel drie tot vier verwervingen per jaar uitbreiden. Maar tijden veranderen; in een tijdgeest waarin kosten stijgen en gespecialiseerde mankrachten en bouwmaterialen duurder worden, kunnen onderhoudskosten niet meer gefinancierd worden uit bestaande middelen. Daarom is er meer dan ooit behoefte aan particuliere donaties en zetten we ook in de toekomst in op langdurige geversrelaties. Bijvoorbeeld in de vorm van het adopteren van een huis: een schenker omarmt een huis voor langere tijd, waarbij de voortgang van projecten of restauraties ook op locatie samen kan worden bekeken. Of in de vorm van een collectieve geefkring, zoals de Bouwmeesters – liefhebbers die onze projecten steunen en op de voet volgen voor een periode van vijf jaar. Zo zorgen we het liefst samen, vanuit een duurzame relatie, voor ons erfgoed.’

Wat maakt een historisch object interessant voor de vereniging?

‘Veel mensen denken dat wij alleen geïnteresseerd zijn in panden zoals het grachtenpand waar we ons nu bevinden. Maar bij de verwerving van panden ambiëren wij een geografisch gespreide en cultureel gevarieerde collectie die vijf eeuwen Nederlandse woongeschiedenis weerspiegelt. Daarom hebben we prachtige panden uit de 18^e eeuw, maar bijvoorbeeld ook een huis van de familie Sloëtjes in Hilversum. Dat is een pand uit de wederopbouwperiode, waarvan het interieur bevroren is in de tijd. De eerste bewoners hebben het interieur na de oplevering in 1958 in situ bewaard. Denk aan linoleum trapbekleding, een radiotoestel uit de jaren vijftig en een keuken met een granieten gootsteen met daaronder een geruit gordijntje. Op het fornuis staat een emailen fluitketel. Hun zoon, Henk Sloëtjes, heeft het aan ons geschonken en komend jaar wordt het rijtjeshuis erkend als museum. Maar er zijn ook panden die we aangeboden krijgen, waarvoor we de schenkers doorverwijzen naar andere historische organisaties, →

**Zonder
gulle nalaten-
schappen
had de
vereniging
nooit
480 huizen
kunnen
beschermen**



EEN KEUZE NU, VOOR GENERATIES VAN MORGEN

Dankzij donaties en nalatenschappen aan MS-onderzoek, zijn resultaten geboekt die het leven van mensen met MS enorm hebben verbeterd. Maar we zijn er nog niet. Nalaten kent vele vormen, er is altijd een manier die bij u past. Wat u ook kiest, u draagt bij aan een betere, hoopvolle toekomst.

FOTO: FRANK RUITER

Uw nalatenschap maakt blijvend verschil

Op het moment dat een dierbare van Jos en Helma overleed, realiseerden zij zich dat het ook voor hen belangrijk was om na te denken over wat er met hun nalatenschap gebeurt. Zeker omdat ze geen kinderen hebben, wilden ze hier zelf de regie over houden. Na een kort gesprek was hun keuze snel gemaakt. MS is namelijk dichtbij; zowel Helma als haar inmiddels overleden broer kregen de diagnose. Daarom zou hun nalatenschap naar een MS-gerelateerd doel gaan. Ze kozen voor Stichting MS Research.

Bewuste keuze

Jos: "Als je nu de mogelijkheid hebt om iets te regelen, doe dat dan voor het te laat is. Zo kun je zelf bepalen waar je nalatenschap naartoe gaat. Wacht je te lang, dan is de kans groot dat anderen die keuze voor jou maken."

Persoonlijk contact?

Vragen over uw testament? Een concrete bestemming geven aan uw nalatenschap en/of meer informatie ontvangen over de mogelijkheden? Neem persoonlijk contact op met Dorinda Roos via d.roos@msresearch.nl of 06-39700850.



die gespecialiseerd zijn in bepaalde regio's of soorten onroerend goed. We verwerven daarom geen boerderijen, kastelen, kerken of molens. Wat wel een speerpunt voor ons is, is groen.'

Doelt u op tuinen?

'Ja, neem de Harsta State in het Friese dorp Hegebeintum. Dat is een state, een buitenplaats voor stadsbewoners. Op die state groeien de bijzondere stinzenplanten, die vooral in Friesland voorkomen. Die planten zien wij als immaterieel erfgoed. Die tuin wordt onderhouden door een vrijwilligersorganisatie die onder leiding staat van een plantenskundige. Maar we hebben in Steenwijk ook het landgoed Rams Woerthe in beheer. Dat landgoed staat bekend als het Downton Abbey van Nederland.'

Komend jaar worden zes panden van de vereniging opgenomen in het museumregister. Waarom ziet u dat als een mijlpaal?

'We zijn sinds ons honderdjarig bestaan druk bezig geweest om deze erkenning van het Museumregister Nederland te verkrijgen. Daarvoor moeten de locaties voldoen aan de normen van het International Council of Museums (ICOM). Die zes panden mag je zien als onze eregalerij, de Rembrandts uit onze collectie.



**De panden
die erkend
worden als
museum
zijn onze
eregalerij**

Schenken is een gezamenlijke reis en is een intiem proces

Het gaat om Huis Barnaart, dat rond 1805 in Haarlem is gebouwd in de Franse empirestijl. In Leeuwarden gaat het om het Huis Van Eysinga, een achttiende-eeuws herenhuis dat de grietman van Doniawerstal, een toenmalige kantonrechter, heeft laten bouwen. Ook Buitenplaats Beeckestijn, met zijn tuinen en parkbos in Velsen-Zuid wordt een museum, samen met Villa Rams Woerthe, Huis Sloëttjes en Huis Bartolotti. We zien deze stap als de kroon op ons werk.'

Wat voor soort nalatenschappen krijgt de vereniging?

'Sommige mensen schenken bij leven, anderen nemen een schenking op in hun testament. We krijgen jaarlijks 90 tot 100 aanvragen voor het overdragen van panden aan ons. Dat is het leeuwendeel van de nalatenschappen en schenkingen. Maar we hebben bijvoorbeeld ook 500.000 euro gekregen om te besteden aan het behoud van interieurs. Meestal kennen we de schenkers en nalaters, maar soms niet. Zo ontvingen we vorig jaar plotseling een grote financiële nalatenschap van een ons onbekende gulle gever. Dat kan ook, al zien wij schenken doorgaans als een gezamenlijke reis, een intiem proces. Neem de buitenplaats Oostergeest, nabij Warmond, die we vorig jaar hebben verworven. Daar heeft een familie generaties lang gewoond. De familie liet een mooie collectie aan interieurobjecten achter, waar heel persoonlijke verhalen aan vast zitten.'

Sinds 1918

Hendrick de Keyser Monumenten is opgericht in de jaren van industrialisatie, waarin de sloop op gang kwam in Amsterdam. Enkele stedelijke notabelen probeerden een door Hendrick de Keyser ontworpen pand met dubbele trapgevel te bewaren. Toen dat pand toch ten onder ging, besloten zij een vereniging op te richten met de doelstelling historisch erfgoed te verwerven en behouden en het voorlichten van het publiek over de geschiedenis ervan.



Welke beloften doet de vereniging aan schenkers en nalaters?

‘Als het om een pand, buitenplaats of landgoed gaat, beloven wij een goed hoeder te zijn voor het object. We gaan dus niet slopen, splitsen of verkameren, we laten de gevel intact en we halen het stucplafond er niet uit. Bij het verkrijgingsproces doen wij onderzoek naar de woongeschiedenis. Familiearchieven in het pand zijn dan ook waardevol voor ons. Buitenplaats Oostergeest is daarvan een goed voorbeeld: met het pand kregen we toegang tot kasten vol historische documenten en fotografie. Dat is natuurlijk echt smullen voor liefhebbers van de geschiedenis zoals wij.’

Kan de eigenaar van een pand dat wordt overgedragen aan de vereniging afspraken maken over het toekomstig gebruik?

‘Jazeker. Met een lid van de familie van buitenplaats Oostergeest hebben we bijvoorbeeld een huurcontract getekend, voor de bewoning van hun historische familiewoning. Soortgelijke afspraken hebben we ook gemaakt met Huis Jan de Jong te Schaijk. Bij de overdracht van dit iconische gebouw zijn de wensen van de familie gerespecteerd waardoor ze de ruimte nog altijd mogen gebruiken, óók nu het huis eigendom is van Hendrick de Keyser Monumenten. De warme connectie is de zuurstof van onze vereniging. Overigens is het verwerven van panden niet onze grootste uitdaging.’

→

Een goed
hoeder zijn
betekent
niet slopen,
splitsen of
verkameren



Schenken worden nooit aan kantoorkosten of overhead besteed

Wat zijn de grootste uitdagingen?

‘Ons beleidsplan strekt over eeuwen heen en we zijn met recht een olietanker. Die langetermijnvisie wordt bedreigd door recente economische ontwikkelingen zoals de gestegen energieprijzen, de fors hogere materiaalkosten en het snel verdwijnende ambacht van historische restaurateur. Wij zouden soms ons steven sneller willen wenden dan we kunnen. We hebben de afgelopen decennia afspraken gemaakt over de verwerving van panden, maar we weten natuurlijk nooit precies wanneer die boven water komen en wanneer er dus kosten moeten worden gemaakt. We zijn daarom juist nu erg blij met financiële donaties, die we in deze tijden goed kunnen benutten om onze collectie in stand te houden.’

Hoe raken de gestegen energieprijzen de vereniging?

‘Je moet weten dat de panden heel oud en dus minimaal geïsoleerd zijn. De verduurzaming is een dure opdracht die we niet altijd kunnen nakomen. Daarom denken we aan het oprichten van een vermogensfonds met ingelegd kapitaal dat wordt belegd. Het rendement daarvan wordt terug geïnvesteerd, bijvoorbeeld voor de verduurzaming van onze 960 verhuureenheden. In Noord-Holland hebben we bovendien te maken met het gestegen grondwaterpeil. Dat zorgt voor optrekkend vocht waardoor het houtwerk sneller rot en de panden verzakken. Neem de toegangspoort van het Teylershofje in Haarlem. Toen een Haarlemse particulier vernam dat er reparaties nodig waren, benaderde hij ons en vroeg wat het zou kosten om de toegangspoort te herstellen. Vervolgens heeft hij de kosten vergoed. Hij vond het een leuk hofje, waar hij dagelijks langs fietste en waar hij graag iets voor wilde betekenen. Van dat soort gerichte schenkingen worden wij erg gelukkig.’

Wat doet de vereniging met gedoneerde geldbedragen?

‘Vaak denken mensen dat ze vermogend moeten zijn om aan ons te schenken. Maar ook met een periodieke schenking van honderd euro zijn wij blij. Zelfs dat soort schenkingen kunnen worden gekoppeld aan een bepaald doel. Neem het schoonmaken van een historisch servies. Alle schenkingen die we ontvangen, worden bij ons zo geadministreerd, dat die gelden nooit aan kantoorkosten of overhead worden besteed. Zo weten schenkers zeker dat hun



FRISO KEURIS

Hoe werkt een overdracht aan de vereniging?

- De familie neemt contact op met Hendrick de Keyser Monumenten. Meestal gebeurt dit jaren of decennia vóór een eventueel overdrachtsmoment.
- Tijdens een locatiebezoek bekijkt de directie de bestemming en maakt ze kennis met de familie.
- Daarna wordt een **potentieel verwervingsdossier** opgesteld, met een waardering van gevel, casco en interieur. Ook historische tekeningen en informatie over eerdere bewoners staan in het dossier.
- Op basis van bouwkundige, historische en architecturale expertise volgt een **bestuursbesluit**, gevolgd door een formeel voorstel aan de familie. Het dossier wordt aan de totale lijst van te verwerven panden toegevoegd.
- Na de overdracht onderhoudt de vereniging een warme relatie met de schenkende of nalatende familie.

nalatenschap of donatie naar wens worden ingezet. Dat is onze merkelbelofte.'

Wat doet Vereniging Hendrick de Keyser voor zijn leden?

'Onze meer dan 8.000 leden ontvangen een ledenkrant, een nieuwsbrief en krijgen een ledenpas waarmee ze gratis alle museumhuizen kunnen bezoeken. Ze krijgen bovendien korting op het huren van onze vakantiewoningen. Ze worden uitgenodigd voor bepaalde activiteiten in onze cultuuragenda, bijvoorbeeld als een nieuw pand wordt opengesteld. We streven naar een warme band met onze leden, waarvan sommige ook vrijwilliger zijn. Zij zijn ook onze oren en ogen – als we benaderd worden voor de verkrijging van een pand, vragen we dichtbij woonachtige leden wel eens naar hun beeld van dat pand. Deze kring van liefhebbers van "Hendrick" vormt een eigen gemeenschap rondom de vereniging. We hebben de ambitie om het komende jaar te groeien naar 20.000 leden.'

“ONZE ZOON LEEFT VOORT VIA DEZE REDDINGBOOT”

Het gezin Wijsenbeek had een gezamenlijke passie: zeilen. Maar toen ze terugkwamen van een zeilwedstrijd, gebeurde er iets verschrikkelijks: ze werden aangereden en dit ongeluk werd hun tienerzoon Nikolaas fataal ...

“Het was het begin van een inktzwarte periode”, vertelt vader André. Het water bood het getroffen gezin troost. “We waren al heel lang donateur van de KNRM.

En het leek ons een prachtig idee om een stap verder te gaan en een reddingboot te schenken.” Die boot, de Nikolaas Wijsenbeek, kwam er in 2009. “De schenking was in de eerste plaats bedoeld als In Memoriam, maar het heeft ons ook veel positiefs gebracht”, aldus moeder Hetty. “Onze zoon leeft voort via deze reddingboot.”

André en Hetty zijn ‘gewone’ mensen die buitengewone dingen doen voor de KNRM. Hun verhaal staat in het boek ‘Wie goed doet ...’. Een eerbetoon aan mensen die ons werk op een bijzondere manier steunen. Dat is hard nodig, want de KNRM is een goed doel dat volledig afhankelijk is van donaties.



**Meer weten over
schenken of nalaten?
Scan de Qr-code of
stuur vrijblijvend
bijgaande bon op en
bestel het boek gratis.**



www.knrm.nl/boek



Foto: Steven van Kooijk

BESTEL VANDAAG NOG GRATIS HET INSPIRERENDE VERHALENBOEK!

SCAN DE QR-CODE OF STUUR VRIJBLIJVEND DEZE BON OP.

- ☐ Ja, ik ontvang graag gratis het boek **'Wie goed doet ...,
waarom heten reddingboten zoals ze heten'.**
- ☐ Ja, ik wil graag een vrijblijvend persoonlijk gesprek
over schenken of nalaten met Cora Bartels of Anneke Salden.



Achternaam Voorletters m/v

Straat Huisnr.

Postcode Woonplaats

Telnr. E-mail

Stuur deze bon in een envelop naar de KNRM, t.a.v. Cora Bartels,
Antwoordnummer 507, 1970 WB IJmuiden. Een postzegel is niet nodig.

Wij leggen uw gegevens vast om uitvoering te geven aan uw aanvraag en u op passende
wijze op de hoogte te houden van onze werkzaamheden en fondsenwervende acties.
Zie ook: www.knrm.nl/privacy-statement.

CA1815



Schatzoeken bij de kringloop

Als de laatste ouder overlijdt, wacht de kinderen een emotionele

opgave: het huis leegruimen. Vaak gaat het gros van de spullen naar een kringloopwinkel. Kenners weten dat er onverwachte parels kunnen opduiken.

TEKST: ELLIS BLOEMBERGEN

Een paar meubels, schilderijen, sieraden, boeken en familiefoto's – meestal nemen nabestaanden maar een klein deel van de boedel van een overledene over. Thuis hebben ze er geen plek voor en vaak bezitten ze al een tv of bankstel. Soms kan een studerende zoon of dochter blij gemaakt worden met een net aangeschafte wasmachine. Maar het gros van de bruikbare spullen gaat naar de kringloopwinkel. En daar zijn ze welkom. De sector helpt mensen met een kleine beurs aan betaalbare spullen, voorkomt dat opa's leunstoel op de afvalberg eindigt en biedt een werk- en leerplek aan mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt. Zo dienen kringloopwinkels verschillende goede doelen.

Nieuwe pootjes

Voor kringloopwinkels vormen boedels een belangrijke bron van aanvoer. 'De spullen zijn vaak van goede kwaliteit', vertelt Piet Bertens (46), bedrijfsleider van kringloopwinkel La Poubelle in Tilburg. 'Meubels van oudere generaties zijn sterker en duurzamer dan de kasten of stoelen die mensen tegenwoordig bij de Action kopen. Er is veel vraag naar houten meubels die al decennia meegaan. Een antiek ladekastje wordt met liefde in een modern interieur opgenomen. Als iets oubollig oogt, wordt het gepimpt: een secretaire krijgt nieuwe





pootjes, een babyledikantje of koekoeksklok een frisse kleur. Dat creatieve hergebruik past bij deze tijd.' Kringloopwinkel La Poubelle neemt vrijwel alles aan – van meubels tot kleding, van boeken tot gereedschap. 'Voorwaarde is dat het bruikbaar, schoon en niet defect is', aldus Bertens. 'Wekelijks krijgen we één tot twee complete boedels binnen. Dat zijn 1.200 tot 2.000 kilo aan spullen per vracht. Dagelijks brengen zo'n 80 tot 100 mensen zelf goederen naar de winkel.'

**Vintage
meubels
krijgen een
tweede
leven**

Speciaal plekje

Ook Kringloopwarenhuis Vindingrijk in Breda draait grotendeels op boedelruimingen. Het warenhuis beslaat 1.650 vierkante meter en biedt een voortdurend wisselend assortiment. 'We verwerken jaarlijks zo'n 1,6 miljoen kilo aan goederen', aldus teamleider John Hinten (44). Alles

→

Mensen
beseffen
vaak niet wat
ze wegdoen,
of hebben
geen zin om
het uit te
zoeken

is welkom, al selecteren ze strenger: 'Donkere eiken meubelen doen het minder goed. Moderne banken en tafels vinden sneller een nieuwe eigenaar. Ook boeken worden niet zomaar ingenomen. Romans verkopen goed, maar encyclopedieën en studieboeken gaan rechtstreeks naar een opkoper of het oud papier.' De bijzonderste vondsten krijgen een speciaal plekje in winkel Parels, een tweede locatie van Vindingrijk in het centrum van Breda. Hinten: 'Het gaat om spullen waarbij mensen nostalgisch verzuchten: "Ach ja, die had mijn oma ook!" Denk aan een lampetkan, een retro radio of Engels theeservies.'

Snuffelen

Soms duikt er een waardevol object op. In de winkel staat een goudkleurige schaal in blackamoor-stijl: een kunstvorm die vooral in Italië en Frankrijk populair was tussen de zeventiende en twintigste eeuw. 'We vragen er 300 euro voor, terwijl die 500 tot 980 euro kan opbrengen', vertelt Hinten. Volgens hem duiken er in kringloopwinkels geregeld verborgen schatten op. 'Mensen beseffen niet wat ze wegdoen, of hebben geen zin



Wat kan de kringloopwinkel voor u betekenen?

Sommige kringloopwinkels bieden een boedelontruimingsservice. 'We doen vooraf een inventarisatie, maken afspraken over wat we meenemen en kunnen tegen een kleine vergoeding de woning bezemschoon opleveren', vertelt Piet Bertens, bedrijfsleider



om het uit te zoeken', zegt hij. 'Iets verkopen via Marktplaats kost tijd en moeite. Veel mensen brengen hun spullen liever naar ons.' Er is ook een groepje trouwe klanten dat actief op verborgen schatten jaagt. 'Zij staan elke maandag al vóór openingstijd voor de deur', zegt hij lachend. 'Ze snuffelen tussen het vers aangevulde aanbod naar design, curiosa, oude platen of vintage speelgoed. Er zitten ook handelaren tussen. Die kopen in, knappen op en verkopen weer door.'

Voor een paar kwartjes

Bij het Tilburgse La Poubelle werken ook vrijwilligers die waardevolle objecten weten te herkennen. Bertens: 'Vaak checken we de waarde via veilingssites als Etsy of eBay, of we vragen ChatGPT of het om iets bijzonders gaat', vertelt Bertens. Toch glipt er weleens een pareltje tussendoor. 'Het prijzen gaat ook door als de collega met de meeste kennis vrij is. Dan kan het gebeuren dat er een zilveren schaal voor een paar kwartjes over de toonbank gaat. Eerlijk gezegd vinden we dat niet erg: daardoor blijven mensen terugkomen omdat

→



van La Poubelle in Tilburg. Winkels zonder deze service halen vaak alleen de meest waardevolle spullen op. In de meeste gevallen kunt u zelf bruikbare goederen inleveren, al hangt dat soms af van de beschikbare ruimte. De Wijkwinkel, op de Utrechtse woonboulevard vlakbij Ikea, oogt met zijn 1.100 vierkante meter als een complete meubelzaak.

Zithoeken, eettafels en kasten staan in verschillende combinaties opgesteld, naast bedden van gerenommeerde merken met lichte gebruikssporen. Verder vinden koopjesjagers er elektronica, boeken, servies, pannen, bestek en kleding. De winkel werkt samen met twee boedelontruimingsbedrijven die wekelijks nieuwe aanvoer brengen. 'Het aanbod is zo

groot dat we momenteel vaak nee zeggen tegen particuliere inbreng', vertelt eigenaar John Rijkse van Olst (61). 'Kleding, servies en kookgerei lopen wel goed door, maar boeken en grotere meubels nemen we even niet aan. Vooraf bellen is een goed idee om teleurstellingen te voorkomen.'



Best lopend in de kringloopwinkel

1. Textiel	27%
2. Kleingoed	24%
3. Meubilair	13%
4. Boeken & platen	9%
5. Elektronica	9%
6. Speelgoed	4%
7. Fietsen	2%

Bron: Branchevereniging
Kringloop Nederland

ze weten dat er altijd kans is dat ze iets bijzonders vinden.’ Soms komen er wel erg opmerkelijke artikelen binnen. Bertens: ‘In een opgehaalde boedel troffen we eens poppen aan die zó levensecht waren dat onze medewerkers ervan schrokken. We dachten dat ze misschien waren gemaakt ter nagedachtenis aan een overleden kind. Na wat speurwerk bleken het *reborn baby’s* te zijn, realistische poppen die honderden tot duizenden euro’s kosten.’ Als spullen niet worden verkocht, ook niet na een afprijsronde, maken ze ze plaats voor nieuw aanbod. Kleding gaat naar een textielverwerker, boeken naar het oud papier en elektronica wordt verantwoord gerecycled door oude apparaten te demonteren. ‘Niets gaat verloren’, benadrukt Bertens.

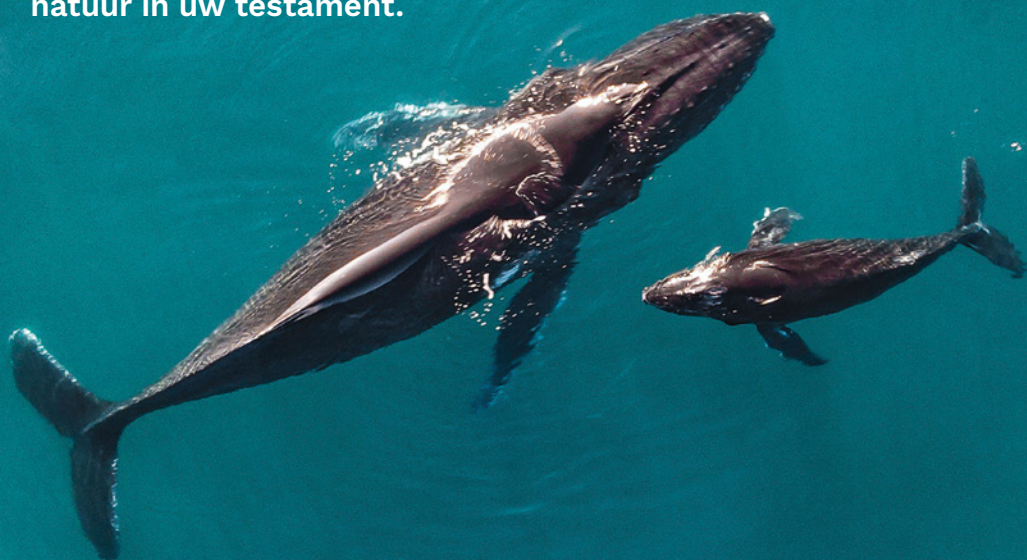
Niet te traceren

John Hinten heeft nog een tip voor nabestaanden. ‘Informeer vooraf goed of iemand in de familie niet toch interesse heeft. Het komt voor dat mensen na het inleveren van spullen spijt krijgen en komen vragen of we nog iets kunnen terugvinden. Meestal is dat kansloos. Pijnlijk is het voorval van een man die spullen kwam brengen die zijn vrouw had uitgezocht. Enkele dagen later kwam hij bedrukt terug – bleek hij per ongeluk de verkeerde partij te hebben ingeleverd. Al die emotionele spullen waren inmiddels in ons assortiment verdwenen.’



ZET DE NATUUR IN UW TESTAMENT

Bescherm de oceanen, bossen en dieren die u lief zijn, ook voor toekomstige generaties. Zet naast uw dierbaren de natuur in uw testament.



*SAMEN KUNNEN WE DE AARDE
BLIJVEN BESCHERMEN!*



Een leefbare wereld nalaten? Scan de QR-code voor een gratis brochure over het opnemen van Greenpeace in uw testament. Of ga naar act.gp/brochure



SCAN MIJ

GREENPEACE



IN UW TESTAMENT KUNT U AANGEVEN AAN WELK GOED DOEL U WENST NA TE LATEN.
DEZE MENSEN VERTELLEN WAT HUN BEWEEGREDENIEN ZIJN GEWEEST.



‘Als ik op de hbs een feest had, maakte zij mijn avondjurk’

Marreke Prins gaat geld nalaten aan de afdeling Mode en Kostuums van het Rijksmuseum, ter nagedachtenis aan haar moeder en haar passie voor naaien.

TEKST: LENNY LANGERVELD | FOTOGRAFIE: BRENDA VAN LEEUWEN

‘Mijn moeder hield enorm van naaien, breien en borduren. Maar haar grootste passie was het naaien van kostuums. Ze haalde in Utrecht het diploma ‘Nuttige en fraaie handwerken’ en was daarna tot op hoge leeftijd handwerklerares, onder andere op de mms.’

‘Ze was zéér geliefd; haar leerlingen mochten van alles voor zichzelf maken, mooie kniekousen bijvoorbeeld. En voor de meisjes die gingen trouwen, maakte ze de bruidsjurk. Als ik op de hbs een feest had, maakte zij mijn avondjurk. Met een bijpassend tasje, helemaal geborduurd.’

‘Wij woonden in Staphorst, mijn vader werkte daar bij de gemeente. Mijn moeder

was ook lerares op de huishoudschool in Staphorst, maar daar liet ze het Staphorster kostuumnaaien aan een Staphorster vrouw over. Ik was de enige in mijn klas zonder klederdracht.’

‘Ik ging zelf ook naaien, maar ik sloeg altijd van alles over. Ik reeg niet, ik speldde niet, ik ging meteen aan de slag. Ik ben linkshandig en mijn moeder zei altijd: “Ik kan jou niet leren breien”, want ik deed alles de verkeerde kant op. En ik had steeds iets héél anders in mijn hoofd dan mijn handen konden maken.

Mijn moeder is nooit in het Rijksmuseum geweest. Maar dat ik nu geld ga nalaten aan de afdeling Mode en Kostuums, zou ze leuk hebben gevonden.’

Geef de volgende generatie lucht



Doe iets goeds met uw laatste adem. Door Longfonds op te nemen in uw testament, kunt u bijdragen aan een toekomst waarin iedereen vrij kan ademen. Laat een wereld achter waarin iedereen kan leven in gezonde lucht.



Voor gezonde **longen**.
Voor gezonde **lucht**.
Voor **iedereen**.



Vraag het gratis informatieboekje aan via
longfonds.nl/halaten of scan de QR-code.



Een huis erven zonder fiscale valkuil

In de meeste nalatenschappen is het ouderlijk huis het meest waardevolle bezit. Bij het erven van een woning moet u wel rekening houden met fiscaliteiten en onverwachte scenario's. Deskundige Tjarko Denekamp deelt zijn tips.

TEKST: MISHA HOFLAND

Een mooi huis in de Randstad kan veel waard zijn en zorgt dus voor een flinke belasting- aanslag

Een woning erven gebeurt doorgaans in fases. Overlijdt een van de partners in een huwelijk of geregistreerd partnerschap, dan blijft de langstlevende vaak in het huis wonen. 'Het huis komt niet direct vrij voor de kinderen, maar vererft al wel', legt Tjarko Denekamp uit. Hij is Expert Vermogensplanning bij ABN AMRO MeesPierson. 'Dit kan tot fiscale vraagstukken leiden, met name als het grootste deel van het vermogen in het huis zit. De langstlevende partner heeft een grote vrijstelling van maximaal acht ton en betaalt waarschijnlijk geen erfbelasting, maar de kinderen erven meestal in de vorm van een vordering op de langstlevende. Zij moeten dan vaak al wel erfbelasting betalen, want voor kinderen bedraagt de vrijstelling 25.500 euro. De langstlevende moet dit aan de kinderen voorschieten, wat een probleem kan zijn als er weinig geld op de bank staat. Bij een huis met een forse waarde en verder weinig vermogen van de bewoners, kan het betalen van erfbelasting een uitdaging zijn. Ook voor huishoudens die zichzelf niet als vermogend beschouwen: een mooi huis in de Randstad kan al snel een aanzienlijke waarde vertegenwoordigen en dus voor een flinke belastingaanslag zorgen.'

Testamentaire oplossingen

Volgens Denekamp is het dan ook verstandig om al bij leven na te denken over hoe de nalatenschap wordt verdeeld. 'In een testament kunt u verschillende regelingen opnemen om erfbelasting zo goed mogelijk te structureren.' Een van de methoden die hij noemt, is de zogenaamde tweetrapsmaking. 'Bij de wettelijke verdeling, de regeling van het erfrecht, ontstaat voor de kinderen een vordering op de langstlevende. Maar bij de tweetrapsmaking gaat het vermogen eerst volledig naar de langstlevende en pas na diens overlijden naar de kinderen. Dit voorkomt dat de kinderen al erfbelasting moeten betalen bij het eerste overlijden. En voor de langstlevende valt het bedrag wellicht volledig onder de vrijstelling van acht ton.' Toch is dit niet altijd de meest voordelige optie, weet Denekamp: 'Uiteindelijk kan dit betekenen dat de kinderen later juist meer belasting betalen. Maar als er op het moment van het eerste



*Tjarko Denekamp,
Expert Vermogens-
planning bij
ABN AMRO MeesPierson*

overlijden onvoldoende middelen zijn om belasting te betalen, kan het een praktische oplossing zijn.’

De betekenis van de WOZ

Een ander belangrijk punt waar Denekamp op wijst, is de WOZ-waarde. ‘De Belastingdienst baseert de erfbelasting op de WOZ-waarde van het huis, maar die wijkt vaak af van de werkelijke marktwaarde. Mensen klagen vaak over een te hoge WOZ-waarde, maar die ligt niet zelden lager dan de echte marktwaarde. U mag de vordering vaststellen op basis van de werkelijke waarde, terwijl de erfbelasting wordt berekend met de lagere WOZ-waarde. Dat kan gunstig uitpakken.’ Daarom

→

Er is een speciale vrijstelling voor landgoederen, omdat het veel geld kost om dat in stand te houden



adviseert hij om dit goed na te gaan. ‘Een verschil van een ton in waarde kan zomaar 20.000 euro aan erfbelasting schelen.’ En soms lijkt de WOZ-waarde juist weer aan de hoge kant, bijvoorbeeld als de ouders in de laatste jaren van hun leven het onderhoud aan de woning hebben laten versloffen. In dat geval kan het lonen om daarover met de gemeente in discussie te gaan.

Samengesteld en vruchtgebruik

Voor samengestelde gezinnen kunnen er nog meer complicaties ontstaan. ‘Stel dat een van de partners eigenaar van het huis is. Als die eigenaar wil dat de woning uiteindelijk naar zijn of haar eigen kinderen gaat, dan kan een vruchtgebruikregeling een optie zijn.’ Dit betekent dat de langstlevende in het huis mag blijven wonen, maar dat het eigendom naar de kinderen van de overledene gaat. ‘Op papier een logische regeling,’ zegt Denekamp. ‘Maar in de praktijk kan het ingewikkeld worden. Want wie betaalt de onderhoudskosten? Hoe zit het met de hypotheek? En kunnen de erfgenamen die lasten dragen?’ Hij raadt daarom aan om vooraf scenario’s door te rekenen. ‘Als u nu een regeling treft, hoe zou dat er in de praktijk uitzien na een overlijden? Is het dan nog steeds een werkbare situatie?’



Erfbelasting en landgoederen

Voor mensen die een landgoed bezitten, gelden extra regels. 'Er is een speciale vrijstelling voor landgoederen, omdat het veel geld kost om dat in stand te houden. Maar u moet heel goed nagaan of u er optimaal gebruik van maakt', zegt Denekamp. 'De langstlevende kan bijvoorbeeld door die extra regeling een hele grote vrijstelling hebben, maar als de kinderen uiteindelijk de erfbelasting moeten betalen, heeft dat weinig effect. Maatwerk is nodig. U moet echt goed kijken hoe dit fiscaal uitpakt en of u wellicht al aanpassingen moet doen in uw testament.'



Vermogensoverdracht bij leven

Vroeger werd er vaak voor gekozen om een huis al bij leven aan de kinderen over te dragen. Dat gebeurde veel in de jaren 90, vertelt Denekamp. 'Ouders droegen hun huis over aan hun kinderen, maar behielden zelf het recht om er te blijven wonen. Dit kon voordelen hebben als ouders in een zorginstelling terechtkwamen, omdat het huis dan niet meer tot hun vermogen werd gerekend.' Tegenwoordig is dat bijna nooit meer aantrekkelijk. 'Al was het alleen maar omdat

→



Wat
tien jaar
geleden
een slimme
keuze was,
kan nu
nadelig
uitpakken

dat huis van box 1 naar box 3 gaat. Een huis in box 1 is eigenlijk een hele mooie bezitting. Relatief laag belast, de waardestijging is onbelast. Zet dat maar eens af tegen box 3. Als u al een besparing hebt voor de erfbelasting, dan levert u dat aan de kant van de inkomstenbelasting weer in.' Daarbij is het goed om te beseffen dat het systeem uit de jaren 90, waarbij mensen in een zorginstelling eerst hun vermogen moesten aanspreken, niet meer bestaat. 'Er kan wel sprake zijn van een eigen bijdrage, maar die is gerelateerd aan het inkomen.'

Op tijd plannen loont

Tjarko Denekamp benadrukt dat het belangrijk is om op tijd na te denken over hoe u uw vermogen wilt overdragen. Daarnaast adviseert hij om regelmatig te controleren of bestaande regelingen nog goed aansluiten bij de huidige wetgeving. 'Het erfrecht en de belastingregels veranderen regelmatig. Wat tien jaar geleden een slimme keuze was, kan nu juist nadelig uitpakken.' Daarom is zijn belangrijkste advies: 'Neem de tijd om uw situatie in kaart te brengen en laat u goed adviseren. Het kan veel geld en zorgen schelen.'



“Dankzij de Zonnebloem kon ik voor het eerst in jaren weer zorgeloos op vakantie.”

Laat een Nederland na waarin iedereen mee kan doen

De Zonnebloem zet zich in voor een toegankelijk Nederland. Zodat mensen met een lichamelijke beperking ook kunnen genieten van een vakantie, een dagje uit en volwaardig mee kunnen doen in de samenleving.

Door de Zonnebloem op te nemen in uw testament, geeft u dit gevoel van vrijheid en verbondenheid ook door aan toekomstige generaties. Een warm gebaar met een blijvende impact.

Wilt u meer weten?

Vraag onze brochure over nalaten aan via zonnebloem.nl/nalaten of scan de QR-code. Of neem contact op met Nicole van Dorst: 06 462 68 914 nicole.vandorst@zonnebloem.nl



Voor het leven na jou

1 op de 2 Nederlanders krijgt ooit kanker. Gelukkig kunnen we de ziekte steeds beter behandelen. Mede dankzij nalatenschappen ontdekken onderzoekers elke dag meer over kanker. En stijgen de overlevingskansen voor de generaties na ons.

Wil je meer weten over nalaten aan KWF?
Vraag dan de gratis brochure aan op
kwf.nl/info-testament of bel naar 020 - 570 05 00.



 **KWF**
Tegen kanker. Voor het leven.