

Nr. 6 - Juli - August 2024

# Dækmagasinet

Udgivet af Dækbranchen Danmark

## Uddannelse er (stadig) vejen frem

Dækbranchen har altid været – og er stadig præget af ildsjæle, som løbende har arbejdet for, at de rigtige dækspecialister er de som kan faget, og som ikke kun formår at skifte et dæk på en fælg. Her er uddannelse og efteruddannelse en vigtig hjørnesteen.

**Nye tiltag hos  
En Rigtig Dækspecialist**

– side 16

**ESG og bæredygtighed  
i dækbranchen**

– side 18



# Torben Skovgaard

## – et ikon i dækbranchen er gået bort

Det er med stor sorg, at vi modtog meddelelsen om, at Torben Skovgaard gik bort den 6. juli 2024.

Torben blev 84 år og glædede sig til det sidste til at opleve Dækspecialisternes 100-års jubilæum til august sammen med hele dækbranchen. Køretøjets vigtigste sikkerhedskomponent DÆKKET og dermed dækbranchen blev Torbens livsopgave i 64 år, godt støttet af hustruen Inge.

Efter overstået værnepligt ønskede faderen Carl Skovgaard, at Torben kom ind i familiefirmaet som var startet i 1945. Navnet Skovgaard har altid været en aktiv del af dækbranchen. Torben trådte i 1960 ind som aktiv leder, i en mønstervirksomhed indenfor dækbranchen, som tilbød dækservice på et professionelt niveau og opbyggede en meget stor produktion af "Nygummierede dæk", hvilket var betegnelsen for CS-slibanedæk. Maskinleveran-

dører, især Sio i Odense, brugte virksomheden som deres showroom, når udenlandske kunder skulle se, hvordan en rigtig mønster-slibbanefabrik skulle indrettes.

Torbens interesse for kvalitet og sikkerhed på dæk gjorde, at han var en af initiativtagerne til Fabrikantforeningen for Regummierede Dæk i Danmark og samtidig fra 1978 til 1983 blev dens første formand. Efter at Carl Skovgaard Autogummi i 1978 blev solgt til Rørsgaard-gruppen, fortsatte Torben som direktør til udgangen af 1982. Dækspecialisterne blev den 1. januar 1983 beriget med Torben som direktør for Dansk Vulkanisør Mester Forening, Fabrikantforeningen For Regummierede Dæk og som redaktør for branchebladet Dæk-Specialisten.

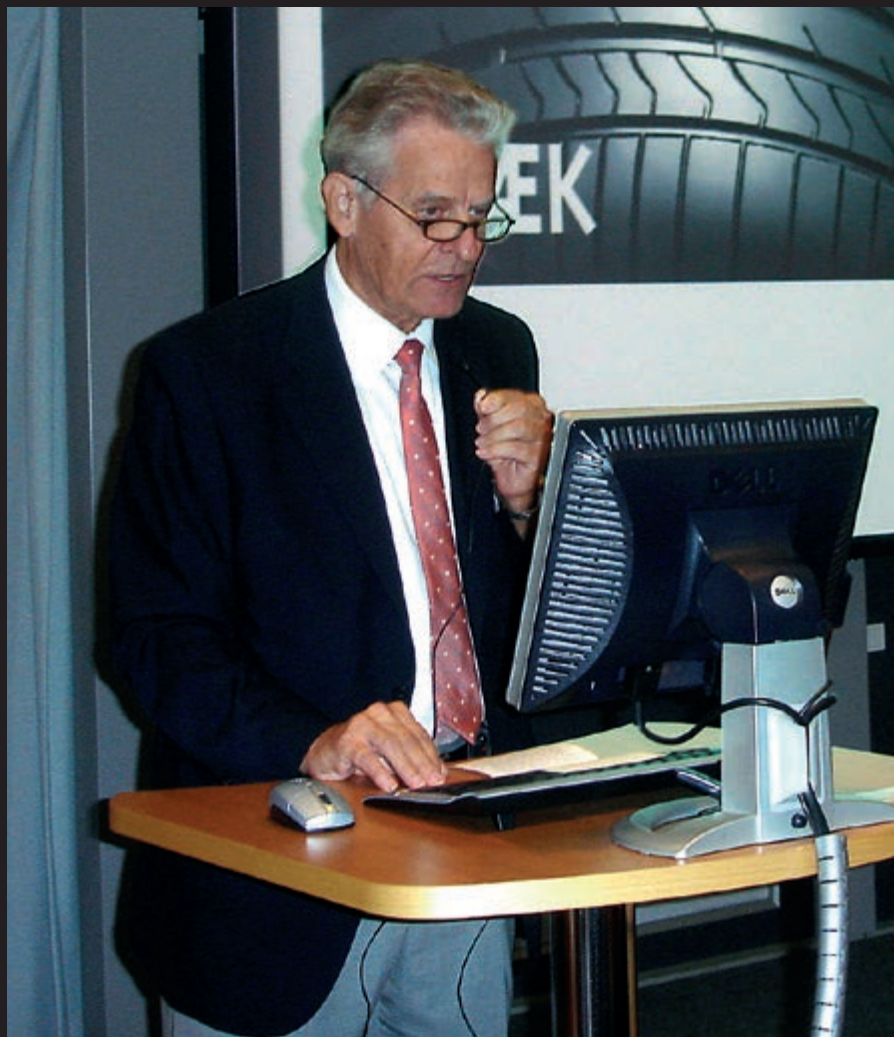
Nu kom der fart på branchekontoret med Skovgaard rundt omkring dækket. D. V. M. F. blev moderniseret til D.S.L. (Dæk Specialisternes Landsforening).

Fabrikantforeningen gik i krig med de danske standarder og medlemsbladet fik en ansigtsløftning. Senere blev aktiviteten udvidet med Rådet for Større Dæksikkerhed, Foreningen af Karkassehandlere, Dækimportør-Foreningen samt administrationen af Dækbranchens Miljøfond. Temadagene for dæk på Teknologisk Institut var også var en af Torbens store bedrifter. Her mødtes dækbranchen med alle med interesse for dæk og dets betydning for færdselssikkerhed og fremkommelighed. Man kan roligt sige, at der næppe var et spørgsmål omkring dæk, uden Torben Skovgaard enten var en meget professionel rådgiver eller formidler af dækinformation, som byggede på næsten 50 års brancheerfaring og engagement.

Ingen kunne betvivle at Torben havde styr på tingene. Han var et "mønster-eksempel" på et ordentligt menneske, der kunne styre de forskellige kasketter, som han efterhånden blev udstyret med og det respekterede branchen og myndigheder ham for. Når telefonen ringede på Dæk-kontoret, så var det ligegyldigt hvilken forening man ringede til, så fik man kontakt med "dækinstitutionen" Torben Skovgaard. Internationalt repræsenterede Torben på bedste vis den danske dækbranche i bl.a. Nordisk Dækråd, STRO og Bipaver. Internationale fagmesser blev altid besøgt og det gav også stof, så Torben som redaktøren af Branchebladet Dækspecialisten/Dæk-Magasinet kunne berige læserne med de sidste nyheder. Vi kan alle i mange år fremover, drage nytte af Torbens utrættelige og ærlige indsats for DÆK og for alt og alle, der var afhængige køretøjets vigtigste sikkerhedskomponent. Torben fulgte med glæde med i digitaliseringen af samtlige dækbrancheblade, som er udgivet siden 1928. På den forunderlige måde får vi alle et gensyn også med Torbens Skovgaards dækblade fra 1983 til 2010, når vi runder 100-års jubilæum for Dæk Specialisternes Landsforening. Torben var til det sidste medlem i DSL-Seniorsektionen, hvor han nød gensynet og minderne med de "gamle" pensionerede gummimænd.

Torben Skovgaard var et engageret menneske som både holdt meget af sin familie og Dækbranchen og vi vil også benytte lejligheden til, at sige Inge Skovgaard mange tak for den store interesse og støtte du viste Torben i hans virke for den danske dækbranche gennem årene.

***Æret være Torben Skovgaards minde.***

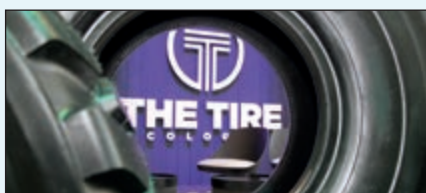


# I denne udgave

Euromaster er blevet til Dækpartner 4



Program for Dækbranchens Temadag 4



Stor tilfredshed med The Tire Cologne 6

Just Easy Tools profilerede sig i København 8

CO<sub>2</sub>-neutral dækproduktion 10

Nyt Vredestein Wintrac Pro+ 11



Uddannelse er (stadig) vejen frem 12

Potenza Sport på elektriske Maserati 14

Turanza All Season 6 på hylderne 14

Goodyear udvider sortiment 15

Nye investeringer hos Ivar Jensen 16

Nye Flotation dæk fra Vredestein 17

ESG og bæredygtighed i dækbranchen 18

DSL - 100 år i 2024 19

Nyt BKT FL 695 til byggeri og landbrug 20

Første Firestone vinterdæk til lastbiler 20

Ovethi overtager Svendborg Dækcenter 21

Nyt ansigt hos Stenhøj 22

FFRD får plads i BIPAVER 22

Topchef fra bilindustrien til ALCAR 22

Mindeord om Jørgen Rudolf Nielsen 23

Dæksalg 2. kvartal 2024 24

# Kære læser



Lederen til denne udgave af Dækmagasinet havde oprindeligt en anden indledning, men nyheden om min forgænger Torben Skovgaards bortgang, giver mig anledning til at dedikere denne leder til ham.

Jeg talte med Torben to dage før hans død og selv i den stund drejede vores samtale sig om dækbranchens foreninger og deres fremtid. Det lå ham meget på sinde, at arbejdet for branchen og medlemmerne fortsatte og at faget fremover har de bedste betingelser. Torben var i hele sit voksne liv en ildsjæl, som arbejdede for og på vegne af medlemmerne, og han gav mig de bedst mulige betingelser for at fortsætte hans store arbejde. Dette nåede jeg heldigvis at takke ham for og vil have ham med i mine tanker i fremtiden. Æret være Torben Skovgaards minde.

“Viden er magt!” - Dette citat tilskrives den engelske filosof, statsmand og forfatter Francis Bacon, som døde den 9. april 1626 – og nu 400 år senere, så holder det citat stadig. Og hvorfor kommer jeg ind på det?

Jo, netop fordi viden kommer af uddannelse, og fordi vi derfor i Dæk Specialisternes Landsforening kontinuerligt arbejder på at udvikle og tilbyde uddannelse til dækbranchen. Men det er faktisk ikke noget nyt.

# “Viden er magt!”

I foreningens unge år blev det tidligt klart, at der skulle indføres regler for uddannelse af vulkanisører og allerede i 1940 kunne det offentliggøres, at en decideret Vulkanisør-Mester-uddannelse var en realitet. Efter bestået eksamen fik vulkanisøren retten til at føre foreningens autorisationskilt i sin forretning. Med autorisationen fulgte også muligheden for at uddanne unge mennesker i faget og efter 4 års ansættelse kunne der aflægges prøve og ved beståelse modtog man så et diplomprøvebevis.

At vulkanisørmestrene og brancheorganisationen var de som stod for autorisation og uddannelse blev afskaffet i 1956, hvor den gamle mesterlære i sin rene form blev overtaget af vekseldannelsesprincippet. Herefter bestod uddannelserne i en veksel mellem oplæring i virksomheden og på de tekniske skoler, hvilket beklageligvis også betød, at en decideret dækuddannelse ikke længere var en realitet.

Efterfølgende og flere gange siden da, har det fortrinsvis været leverandører til dækbranchen, som har udviklet og givet uddannelse til dækværkstedernes personale og det har derfor fortrinsvis været lagt på enkelte aktørers velmenende initiativ – og stor tak for det. Ligeledes har Dæk Specialisternes Landsforening under Torben Skovgaard flere gange arbejdet for at få uddannelse til medlemmerne på plads.

Nu er vi dog endeligt kommet så langt, at et formaliseret uddannelsesprogram er på plads og løbende videreudvikles – og fremfor alt i samarbejde med en fagskole, som kan sikre at det sker inden for det officielle uddannelsessystems rammer. Så nu - godt og vel 100 år efter, er vi fortsat på rette kurs med de bedste tilbud nogensinde til medlemmerne. Det kan du læse med om på midtersiderne og en masse andre nyheder fra ind- og udland.

Med venlig hilsen

Volker Nitz



# Euromaster er blevet til Dækpartner

1. januar blev Euromasters danske aktiviteter opkøbt af den førende danske dækproducent Vulkan Group ApS, og 17. juni er det officielt, at Euromaster Danmarks nye navn er Dækpartner.

*"Med opkøbet og navneskiftet er vi nu to særdeles stærke specialister i Vulkanfamilien. Den ene er Dækpartner A/S og den anden er Vulkan Dæk A/S, og med de to solide ben at stå på er vi blevet en af dæk- og autobranchens stærke danske totalleverandører,"* siger Vulkan Groups administrerende direktør Henrik Nielsen og uddyber: *"Vores ambition er også fremover at være en foretrukket samarbejdspartner for leverandører, producenter og kunder. Vores nye navn afspejler netop denne ambition."*

Henrik Niensens far startede Vulkan Dæk tilbage i 1963, og anno 2024 er både Henrik Nielsen, hustruen Pernille Wardinghus og sønnen Michael Wardinghus Nielsen med i den daglige ledelse hos både Vulkan Dæk og Dækpartner.

## Synergier sikrer konkurrencekraft

*"Vores primære fokus er at sikre, at Vulkan Dæk og Dækpartner også fremover vil være to af markedets stærke specialister. Vi skal fortsat være konkurrencedygtige og relevante i et stadigt skiftende marked,"* siger Henrik Nielsen og tilføjer: *"Dette vil blandt andet ske via administrative og salgsmæssige synergier mellem Vulkan Dæk og Dækpartner."*

I oktober 2022 flyttede Vulkan Group ind i nye produktionsfaciliteter på 7.000 kvm i Sønder Borup ved E45 i Randers, og nu er virksomheden klar til endnu en

udvidelse på 1100 kvadratmeter til nye lagerfaciliteter. *"Vulkan Dæk har med andre ord et topmoderne produktionsapparat i Randers, mens Dækpartner har 23 dæk- og serviceværksteder landet over. Vi har allerede skabt synergier på administrationssiden, og der vil komme flere til,"* fortæller Henrik Nielsen, som også forklarer, at administrationen fra og med efteråret 2024 hos både Vulkan Dæk og

Dækpartner samles på Randers-adressen.

Vulkan Dæks specialer er Marangonis RingTread system og Michelins Recamic. Kunderne tæller en lang række førende dækcentre og vognmænd i Danmark, Sverige og Norge, mens Dækpartner er en veletableret, landsdækkende dæk- og autoservicekæde, der hjælper bilister og chauffører med autoservice, nye dæk og fælde. ○



## Program for Dækbranchens Temadag på plads

Arets temadag, som afholdes af Dækbranchen Danmark og Rådet for Større Dæksikkerhed, nærmer sig med hastige skridt. Vanen tro er det Teknologisk Institut i Taastrup der lægger rammer til – og som altid i september måned. Denne gang onsdag den 25. september.

I år kan Dæk Specialisternes Landsforening fejre 100-års jubilæum, og i den anledning vil der være mulighed for en tur ned ad memory lane. Nye EU-regler om begrænsning af skovhugst og hvordan det påvirker dækbranchen, vil vi blive

klogere på. Derudover skal vi høre om dækslid på elbiler og mobiliteten generelt i fremtiden. Udfordringer med løse hjul og ESG rapporteringskrav bliver også interessant at høre mere om.

Deltagelse er som altid gratis, men tilmelding er påkrævet efter først til mølle-princippet.



Tilmelding (senest den 16. september) kan foretages via [www.daekbranchend danmark.dk/temadag2024](http://www.daekbranchend danmark.dk/temadag2024) ○

**Continental**   
The Future in Motion



# Din partner for den ultimative vinter performance.

**Det nye WinterContact 8 S.**

German engineered safety to master any kind of winter.

**GERMAN**  
TECHNOLOGY



Kompatibel med elbiler



Ingo Riedeberger, som udtrykte tilfredshed over årets messe, havde allerede store forventninger til noget endnu større for TTC i 2026.

# Stor tilfredshed

Ingo Riedeberger, direktør for Köln Messe var glad og tilfreds og havde endvidere indvielsen af det helt nye event- og kongrescenter Confex i vente. Det stod næsten klart i begyndelsen af juni måned, hvor dækmessen blev afholdt – og Köln Messe kunne markere sit 100-års jubilæum.

Køln Messes nyeste tiltag Confex, som blev indviet den 28. juni med deltagelse af 2.000 gæster, er Europas mest banebrydende event- og kongrescenter med plads til 6.200 personer. Kernen i Confex-bygningen, der har en samlet størrelse på 20.500 kvadratmeter, er Confex-hallen, som kan opdeles i tre sektioner og har plads til 4.300 personer. Der er også to konferenceniveauer med 22 lokaler, som kan bruges til en bred vifte af eventformater takket være de forskellige størrelser fra 27 til 205 kvadratmeter. De omkringliggende indgange til Confex Hall er direkte forbundet med foyeren, som er badet i lys og tilbyder rigelig plads til en bred vifte af aktiviteter. Foyeren fører direkte ud til den 5.600 kvadratmeter store udendørs terrasse, Confex Plaza.

Den teknologisk og miljømæssigt banebrydende nye bygning, til en pris af 1 milliard euro, skaber nye muligheder for innovative eventformater i regionen og efter næsten tre års byggeri lanceres

den som kerneelementet i investeringsprogrammet Köln Messe 3.0.

## The Tire Cologne – Dækmessen 2024

Dækmessen – kort kaldet TTC - sluttede den 6. juni efter tre dages aktiviteter med et godt og tilfredsstillende resultat og med stærk international deltagelse.

430 udstillere fra 35 lande mødtes på den vigtigste brancheplatform med omkring 14.400 besøgende fra 109 lande. Omkring 65 procent af de besøgende kom fra udlandet, de fleste fra Italien, Holland, Storbritannien og Frankrig, men også i stigende grad fra Østeuropa, såsom Polen og Rumænien. Internationale handelsbesøgende fra Kina, USA, De Forenede Arabiske Emirater, Marokko og Israel var stærkt repræsenteret.

## Mere end en B2B-platform

Årets dækmesse i Köln viste sig i år ikke kun som en fremragende B2B-platform, der forbinder internationale dæk- og



Forvent mere ...

**REMA TIP TOP Danmark A/S**  
Ambolten 27, 6000 Kolding  
Telefon: 7552 8133  
Mail: [tiptop@tiptop.dk](mailto:tiptop@tiptop.dk)  
Webkatalog: [tiptop.dk/webshop](http://tiptop.dk/webshop)

Få også din rubrikannonce i Dækmagasinet for kun 3.900,- kr/år.



Dæk til alle behov

**Padborg Dækcenter A/S**  
Industrivej 14  
6330 Padborg  
Tlf. 3080 8086  
24/7: +45 3080 8085  
Mail: [pdc@pdc-as.dk](mailto:pdc@pdc-as.dk)  
[padborg-dækcenter.dk](http://padborg-dækcenter.dk)



**BRIDGESTONE PARTNER**







Würth var på plads i Workshop LIVE-området



Også hos Continental var recykling et tema på de store skærme.

# med årets The Tire Cologne



Der var dog stadig plads til "pling" – afbalanceringsklodser til den kræsnе.

hjulproducenter med dækgrossister og specialhandel, men også som et sted for udveksling af ideer, fremme innovationer og forme branchens fremtid.

## Industrien påtager sig ansvaret

Dette års messe var klart defineret af bæredygtighed og ansvarlig brug af ressourcer, hvilket var tydeligt og næsten gennemgående tema på en markant andel af standene. Bevarelse af ressourcer eller re- og upcycling spillede en afgørende rolle for mange innovationer hos udstillerne: bevis på, at dækindustrien ikke længere kan forestilles uden den cirkulære økonomi. I tråd med det præsenterede TTC også en ny temaverden: området for cirkulær økonomi. Med sin centrale placering i hal 7 profiterede de 50 virksomheder, der var dedikeret til regummiering og genbrug, betydeligt større synlighed.

## Fremtidsorienterede temaer

Også i år viste TTC, at der tilbydes en messeoplevelse med merværdi med de tre temaverdener dæk / fælge / handel, regummiering / genbrug og værksted / bilindustrien. Især servicesegmentet vil fylde mere i fremtiden og tilbyde nye forretningsmuligheder og i Workshop LIVE-området præsenterede messen sammen med partnervirksomhederne Hunter og Würth fremtidens digitale værkstedskrav for de besøgende.

## Next level i 2026

Messen i Köln har endnu en gang vist sig at være den vigtigste leverandør af impulser til branchen. Med sit omfattende tilbud og sin internationale orientering viste messen klart vejen for en sikker og bæredygtig mobilitet i vores samfund - en perfekt skabelon til at have The Tire Cologne 2026 til det næste niveau.



Bæredygtighed var i højsædet på mange stande.



Just Easy Tools teamet klar til at modtage besøgene på standen. Dækkene var venligt udlånt til lejligheden af Ovethi, Dansk Dæk Service.



# Just Easy Tools profilerede sig i Køln

En af de danske udstillere på dækmessen i Køln - The Tire Cologne - havde rullet det helt store maskineri ind på standen – og var generelt tilfreds med udbyttet.

Lars Jørgensen, direktør i Just Easy Tools fra Holstebro, var overordnet tilfreds med de tre dages messeindsats i begyndelsen af juni måned. "Overordnet må vi sige, at messen var meget bedre end sidste gang, men stadig ikke helt på samme niveau som før tiden med corona ramte os alle. Dagen var lidt forskellige, men især dag to var ganske glimrende. Vi havde rigtig mange interesserede på standen, hvor kvaliteten heldigvis overskyggede kvantiteten, så alt i alt ganske tilfredsstillende," lyder evalueringen fra Lars Jørgensen.

## Godt besøgt af tilfredse kunder

En del af produkterne fra Just Easy Tools, som blev udstillet på messen, var allerede ganske godt kendt verden over og især det faktum, at der er tale om danske udviklede

og fremstillede varer, betyder meget hos kunderne. "Vores produkters funktionalitet og kvalitet er meget værdsat, og det er dejligt, at kunder som allerede har købt, besøgte os blot for at fortælle, hvor tilfredse de er. Der var faktisk en del, som gav roser til vores Easy Stacker 1200 til håndtering af lastbildæk. Det bliver man naturligvis glad over," siger Lars.

## Profileret på The Tyre Stage

I løbet af messens tre dage var der forskellige talere med indlæg på The Tyre Stage – bl.a. i en session kaldet Focus on Scandinavian Market. Her fik Lars Jørgensen mulighed for at præsentere, hvad man i et relativt lille land og marked, som Danmark trods alt er, formår at udvikle, og fremfor alt, sælge over hele verden. Der var stor interesse blandt tilhørerne for Just Easy Tools

produkter, som benyttes af såvel den mere traditionelle automotive branche, men i høj grad også i mineindustrien. Hovedbudskabet var, at det er dækhåndteringsværktøjer, som ofte på én og samme tid, kan forbedre både effektiviteten og ikke mindst arbejdsikkerheden. I disse tider kan det også kan hjælpe med at give virksomhederne et godt omdømme og tiltrække unge mennesker til at arbejde i dækbranchen. Dette gav naturligt efterfølgende flere besøgene på standen og faktisk også en del leads, som skulle forfølges i den efterfølgende tid.

"Vi fik en del gode henvendelser, som vi ser frem til at arbejde videre med, og jeg er overbevist om, at det på den lange bane har lønnet sig at investere både tid og penge på dette års messe", lyder der afslutningsvis fra Lars Jørgensen. ○



Lars Jørgensen på The Tire Stage blev fulgt med interesse og gav efterfølgende en del besøg på standen.



Just Easy Tools har også forhandlere rundt om i verden. Her er repræsentanter fra Superdoll, forhandler for Tanzania, Zambia og Congo på besøg.





# GO

**GOOD YEAR**



## KLAR TIL ALT



BREMSNING



HÅNTERING



VÅDGREB

**EAGLE F1 ASYMMETRIC 6**





# CO<sub>2</sub>-neutral dækproduktion hos Continental

Med grøn el producerer Continental nu millioner af dæk CO<sub>2</sub>-neutralt og arbejder målrettet på at gøre al produktion CO<sub>2</sub>-neutral inden 2040.

Normalt forbinder man ikke tung industri med klima- og energivenlig produktion. Men gennem massive investeringer i grøn omstilling er det netop, hvad den tyske dækgigant Continental er i fuld gang med. Koncernens mål er at være 100 % CO<sub>2</sub>-neutral i 2040. Dermed er koncernens egne klimaambitioner højere end de internationale mål, der er sat for reduktion i CO<sub>2</sub>-udledningen og en mere miljøvenlig produktion.

## Sparer årligt 12.500 parcelhuses elforbrug

*"Det har i mange år været et indsatsområde for os som global virksomhed at mindske energiforbruget under produktionen. Gennem 160 forskellige projekter reducerede vores dækdirigions sidste år det årlige energiforbrug med i alt 150 gigawatt-timer. Det er en besparelse, der nogenlunde svarer til den gennemsnitlige årlige elforsyning til 12.500 enfamiliehuse,"* fortæller adm. direktør Georg Nielsen fra Continental Dæk Danmark A/S.

Det er ikke kun reduktion af energiforbruget i produktionen, der er i koncernens fokus. Skift fra naturgas til el fra vedvarende energikilder skal således

medvirke til også at reducere CO<sub>2</sub>-udslippet fra produktionen.

## CO<sub>2</sub>-neutral dækproduktion

På Continentals Lousado-fabrik i Portugal er et af nøglegrebene installationen af en meget avanceret eldrevet kedel. Den anvendes til produktion af damp, som er nødvendig for at omdanne rågummiet til fleksibelt og elastisk gummi.

*"Den el, der anvendes til at drive den nye kedel, stammer fra solenergi og vedvarende energi fra elnettet. Gennem dette og andre tiltag som eksempelvis termisk isolering og LED-belysning er megafabrikken i Lousado nu betegnet som CO<sub>2</sub>-neutral. Og med en årlig produktion på 18 mio. dæk til biler, landbrugsmaskiner og terrængående køretøjer, er det ikke kun godt for klimaet, men også godt nyt for de virksomheder, der er omfattet af EU's taksonomiordning,"* understreger Georg Nielsen.

EU-taksonomien er et klassifikations-system for økonomiske bæredygtige aktiviteter. Den træde i kraft for to år siden og stiller krav om rapportering allerede for 2021 for de største virksomheder, men vil i stigende grad få betydning for en stor del af dansk erhvervsliv.



På Continentals fabrik i Lousado, Portugal produceres blandt andet den hidtil mest bæredygtige dækserie, UltraContact NXT, der forener høj andel af miljøvenlige materialer med maksimal performance.

## Mere miljøvenlige dæk

Continental's klimaambitioner rækker videre end produktionen. Koncernens Research & Development-teams har i flere år forsket og anvendt andre produkter end naturgummi i dækkene. Sidste år blev den hidtil mest bæredygtige dækserie, UltraContact NXT, lanceret.

*"Alt efter størrelsen på dækket er NXT-serien udviklet med op til 65 % bæredygtige og genanvendte materialer i henhold til det ISCC-certificerede massebalanceprincip. Serien har opnået A-rating inden for rullemodstand, våd bremsning og udvendig støj i EU's dæklabelordning. Og på den europæiske fabrik produceres dækkene nu altså også CO<sub>2</sub>-neutralt,"* slutter Georg Nielsen.





# Nyt Vredestein Wintrac Pro+ på markedet

Apollo Tyres har lanceret Vredestein Wintrac Pro+, et dedikeret premium vinterdæk til ultrahøjtydende biler og SUV'er – inklusive den nyeste generation af præstationsfokuserede elbiler.

Sammenlignet med sin Wintrac Pro-forgænger har det nye vinterdæk en avanceret ny slidbaneblanding, der hjælper med at levere forbedrede standarder for vejgreb på tør vej, vejgreb og bremseevne på sne, sjap og is samt en reduktion i rullemodstanden for forbedret brændstofeffektivitet/forbedret rækkevidde. Den bevarer også Wintrac Pro's overlegne vejgreb i vådt føre og segmentførende holdbarhed.

Wintrac Pro+ kan bestilles nu og tilbydes i et udvalg af over 120 størrelser til fælge fra 17 til 22 tommer. De fleste produkter i den nye Wintrac Pro+-serie har et "Y"-hastighedsindeks, hvilket gør dem velegnede til brug ved hastigheder på op til 300 km/t, og alle er certificeret med symbolet "Three Peak Mountain Snowflake", der angiver overholdelse af EU's regler for vinterdæk (ECE R117) til brug på sne og is.

For at hjælpe dækket med at bide i sne-dækkede overflader har Wintrac Pro+ en ny skræddersyet blanding af næste generations polymerer og harpikser, der giver større fleksibilitet i slidbaneblokkene, selv ved ekstremt lave temperaturer. Den nye blanding suppleres af et slidbanemønster, der indeholder skarpt vinklede midteriller og skulderlameller for at sikre ensartet svingrespons under udfordrende vinterforhold. En ligelig trykfordeling over slidbanen optimerer vejgrebet på sneen, mens vandrette lameller i det centrale område muliggør pro-

gressiv bremsning og acceleration. Som et resultat af disse foranstaltninger har den nye Wintrac Pro+ på sne 4 % bedre bremsning, 5 % bedre trækraft og op til 20 % bedre håndtering sammenlignet med Wintrac Pro i dimensionen 245/45 R18 100V XL.

## Længere levetid og lavere rullemodstand

Dækket har fået en avanceret ny blanding af polymerer og fyldstoffer i slidbaneblandingen for at hjælpe med at modstå slid; mere end tilstrækkeligt til brug på tværs af flere vintersæsoner. En anden medvirkende årsag til dækkets lavere samlede levetidsomkostninger er den reducerede

rullemodstand – hele 7 % lavere end Wintrac Pro (størrelse 245/45 R18 100V XL). Brugen af materialer med lav hysterese i slidbane- og karrosseriblandinger hjælper dækket med at springe en mærkningsklasse for rullemodstand i mange af de tilgængelige dimensioner.

## Velegnet til plug-in

Wintrac Pro+ er velegnet til montering på moderne plug-in-hybridbiler. Den lave rullemodstand øger rækkevidden, mens de fleste dæk i serien har et 'XL' belastningsindeks, hvilket betyder, at de kan imødekomme de øgede belastninger, der er forbundet med en højere køretøjsvægt. ●



**BKT**  
GROWING TOGETHER

**AGRIMAX FORCE IF,  
RT-600, FORTIS,  
TERIS & V-FLECTO**

Se alle størrelser på  
[www.brixiustrading.dk](http://www.brixiustrading.dk)

[f](#) [@](#) [in](#)



**BRIXIUS TRADING A/S**

Logistikparken 16 · 8220 Brabrand · Tlf. 86 24 42 55 · [sales@brixiustrading.dk](mailto:sales@brixiustrading.dk)



# Uddanne

Uddannelse har altid været en af de vigtige hjørnesteen i dækbranchen og gennem stort set hele Dæk Specialisternes Landsforeningens snart 100-årige historie, har uddannelse til medlemmerne været nøglen til de faglige kompetencer og løbende udvikling. Nu udvides uddannelsespakken endnu engang med nye kurser.



Ringstyr Saturnia 25-35 blev grundigt demonstreret.

at afholde medarbejderen for at videreuddanne sig. Det giver selvklart en forbedring af medarbejderens kompetencer, og vil givetvis også skabe større tilfredshed. Frem for alt er viden og kompetencer til gavn for alle og en rigtig dækspecialist skal netop være ekspert i dæk.

### Topkarakterer fra deltagerne

Generelt er tilbagemeldingerne fra deltagerne helt i top og det gælder både fra de erfarne dækfolk, og de som er "nye" i faget. Claus Wraae Andersen fra Ovethi – Dansk Dæk Service' Uldum afdeling har været på OTR-Tekniker kursus og giver følgende feedback:

*"Kurset var rigtig godt og selv med 17 år i faget, fik jeg noget nyt med hjem. Man kan altid lære noget nyt – og så bliver man heldigvis også bekræftet i, at det man gør i det daglige er rigtigt. Tips og tricks fra kolleger er jo også noget, der falder af i løbet af et tredages kursus – og man kan også selv bidrage til andre med sine*

*- en god investering for alle*

**D**ækbranchen har altid været – og er stadig præget af ildsjæle, som løbende har arbejdet for, at *de rigtige dækspecialister* er de som kan faget, og som ikke kun formår at skifte et dæk på en fælg. Foreningen har i samarbejde med medlemsvirksomhederne og leverandører løbende gennem årene opbygget og afholdt kurser til og for medlemmerne, ganske som det er i dag.

### Nutidig stærk uddannelsespakke til medlemmerne

Med etablering af DSL's Leverandørsektion, hvor leverandørerne til dækbranchen er samlet, og med et stærkt samlet engagement, blev hjemmesiden Branchevejledning for arbejde med dæk og fælg en realitet og et fundament for både god praksis, men også uddannelse til medlemmerne. Dette har medført en stærk uddannelsespakke, som løbende bliver videreudviklet af foreningen i samarbejde med HEG Erhvervsskolerne i Aars. Samarbejdet betyder, at det kan sikres at både materiel og køretøjer er af nyeste standard og afspejler den virkelighed, som medlemmerne arbejder med.

### Uddannelse lønner sig for alle

Opbakningen til uddannelse er stor, hvilket også afspejles af, at DSL's uddannelsesfond støttes af egne medlemmer, såvel som Dækimportørforeningen og Fabrikantforeningen for Regummierte Dæk i Danmark. Og det giver også god mening. Dæk er et højteknologisk produkt, som løbende udvikles af producenterne og kravene – både til produkterne, men også de som skal arbejde med dem, bliver større og større. Derfor er det vigtigt, at de medarbejdere, som findes hos de rigtige dækspecialister, hele tiden dygtiggør sig – både for egen skyld, men i høj grad også for virksomheden og i sidste ende for kunderne, som fortjener at deres dæk håndteres bedst muligt. Det lønner sig for alle på den lange bane. Tilfredse kunder kommer tilbage!

### Send medarbejderen på kursus

Med foreningens uddannelsespakke er det for virksomheden økonomisk særdeles fordelagtigt, og der er ingen grund til



# Lasse er (stadig) vejen frem

egne erfaringer. Når ens firma så oveni er parate til at investere i noget nyt udstyr, så dagligdagen bliver lettere og fremfor alt mere sikker, så er det jo bare en god investering for alle.”

25-årige Lasse Wiinberg, også fra Ovethi, er også med på vognen. ”Kanon kursus” var hans spontane reaktion, da han blev adspurgt. ”Jeg deltog for første gang på et dækkursus og det var Dækteknik 1 i foråret. Til daglig er jeg lagermand og chauffør hos Ovethi i Gelsted, så mine tekniske kundskaber var jo før kurset ret begrænset. Nu kan jeg både skifte dæk og afbalancere – og måske er det en vej for mig i fremtiden. Selve kurset var super godt balanceret mellem teori og så ud på gulvet og prøve det af i praksis. Det var for mig var rigtig givende – og spændende. Selv som ny mand blev jeg taget rigtig godt med af de mere erfarne, som også var flinke til at dele deres viden med mig – især på håndteringen ved maskinerne. Hvis jeg i fremtiden får lov, er det ikke sidste gang at jeg skal med på kursus, for der er jo hele tiden udvikling og nye ting at lære,” lyder det fra en begejstret Lasse.



Lasse Wiinberg: Nu kan jeg både skifte dæk og afbalancere – og måske er det en vej for mig i fremtiden.

tætning og permanent reparation af forskellige dæktyper, men også håndtering af EM-dæk. Her er det vigtigt at man har styr på de enkelte fælgekomponenters funktion. At man sørger for at O-ringssporet er rent, så dækket holder tæt, men også om låseringssporet er rent og låseringen er funktionsdygtig, ellers kan det få alvorlige sikkerhedsmæssige konsekvenser.”

## 2. halvårs kurser på plads

De afholdte OTR-Tekniker og Dæktekniker 1 kurser blev i årets første halvår afholdt med fuld tilmelding og som planlagt udbydes de nu igen i september måned. Endvidere er et nyt kursus omhandlende undervogn og affjedring også på programmet. Nyhedsbrev om tilmelding er udsendt, så det er bare at melde sig til – og hvis det er forsvundet i farten, så kan Dæk Specialisternes Landsforenings sekretariat kontaktes.

Vi er klar ved telefonen – men skynd jer – holdene er næsten fuldt besat! ○

Claus Wraae Andersen: Kurset var rigtig godt og selv med 17 år i faget, fik jeg noget nyt med hjem.



## Særligt om OTR-kurset

Allan Mathiesen, Rema Tip Top, som underviser sammen med Hans Moth Vestergaard fra HEG Aars, fortæller særligt om OTR-kurset: ”OTR-kurset byder på mere end montering og afmontering af store dæktyper på både værksted og i terrænet. Der er også tale om ekspertviden på en del områder, herunder naturligvis nød-



For at få et overblik over montagesituationen, instrueres kursusedtagerne i anvendelsen af ringstyr. Ringstyret gør det muligt at holde fælgringen på plads, samtidig med at O-ringssporet og låseringssporet ligger tilgængeligt. Et ringstyr er den ultimative hjælp for montøren på både 3- og 5-delte EM-fælge.



# Potenza Sport på elektriske Maserati Grecale Folgore

Specialudviklede Bridgestone Potenza Sport ENLITEN 20" dæk forstærker det italienske lyn, Maserati Grecale Folgores rækkevidde og køreegenskaber. Og cementerer partnerskabet mellem de to premium producenter.

**B**ridgestone har udviklet sine højtydende Potenza Sport ENLITEN dæk specifikt til Maserati Grecale Folgores behov for at sætte endnu mere spark under SUV'ens egenskaber og rækkevidde. Potenza Sport dækket har en ekstrem lav rullemodstand – og modtog EU-labelværdi A for klassens bedste. Derved er dækket en

væsentlig faktor i, at Maserati Grecale Folgores når en rækkevidde på 500 km.

## Første rigtige el-SUV fra Maserati

Den lynhurtige Maserati Grecale Folgore er den første rene el-SUV fra Maseratis side og den ultimative familiebil uden at gå på kompromis med de sportslige præstationer. De skræddersyede Potenza Sport dæk leverer optimal håndtering i udfordrende situationer på både tør og våd vej til den nye, spændende firehjulstrækker. Kombinationen af flere banebrydende teknologier fra

Bridgestones innovative ENLITEN-program gør, at Maserati-ejere oplever en enestående ydeevne og maksimal sikkerhed på dækfronten samtidig med, at dækkets bæredygtighed er forbedret.

## Et mangeårigt partnerskab

Det er et mangeårigt partnerskab, der går forud for det nye samarbejde, blandt andet har Bridgestone tidligere leveret dæk til supersportsvognen Maserati MC20 og til hybrid- og brændstofudgaven af Maserati Grecale. Maserati er det første italienske luksus-bilmærke, der har lanceret rene elbiler – i 2025 skal alle modeller have en elektrisk pendant og i 2030 vil bilmærket udelukkende producere elbiler. ○



## På hylderne i september - Turanza All Season 6

Bridgestones helårsdæk, Turanza All Season 6, der nu også fås med DriveGuard Run Flat-teknologi har blandt andet fået disse tilkendegivelser fra TÜV SÜD med på vejen: Fremragende bremseevne, klassens bedste vådbremser og enestående snepræstationer.

### Også til elbiler – udviklet med ENLITEN-teknologi

Turanza All Season 6 er, ligesom alle andre dæk fra Bridgestone, egnet til alle typer biler, både diesel og benzin, el og hybrid. Turanza All Season 6 er udviklet med Bridgestones ENLITEN-dækteknologi og er konstrueret til at opfylde de generelle krav til ydeevne for alle slags køretøjer.

### DriveGuard – Bridgestones Run Flat teknologi

Med DriveGuard slipper man for risikoen og bøvel ved at holde i vejsiden efter en punktering. Man kan bogstaveligt talt fortsætte kørslen på Turanza All Season 6, selv om der kommer et søm igennem dækket. Det klapper ikke sammen. Rent

teknisk taler man om, at et dæk er punkteret, når det taber luft. Med DriveGuard opleves det som om, Turanza All Season 6 er punkterfrit, fordi dækket beholder sin form. Man kan køre videre, op til 80 km ved max 80 km/t, og dækkets egenskaber under kørslen er akkurat de samme, som hvis dækket ikke var punkteret.

### Bredt udvalg på hylderne fra sensommeren 2024

Bridgestone Turanza All Season 6 ENLITEN med DriveGuard, der er udviklet og fremstillet i Europa, vil være tilgængelig i de 20 mest sælgende størrelser, fra 16 til 19 tommer. Fra september 2024 vil 18 størrelser være tilgængelige, og de resterende to størrelser vil være at finde på hylderne fra januar 2025. ○

**H**vis helårsdæk er det bedste valg til dine kørselsbehov, bør du se nærmere på Bridgestones nyeste skud på stammen, Turanza All Season 6 ENLITEN med DriveGuard.

Dækket leverer sikkerhed, bekvemmelighed og tryghed året rundt, uanset om du kører elbil eller benzin/diesel. Selv efter en punktering kan du fortsætte med at køre sikkert, bekvemt og trygt, op til 80 km med 80 km/t. Til gavn for både pengepung og miljø har Turanza All Season 6 ovenikøbet 20 procent bedre kilometertal end forgænger, som Bridgestone har fået sammenlignet i dimensionen 205/55 R16.



# Goodyear udvider vinter- og helårsdæk sortiment

Goodyear forsætter udvidelsen af sortimentet af premium vinterdækket UltraGrip Performance 3 og helårsdækket Vector4Season Gen-3.

I løbet af 2024 kommer der mere end 40 nye varenumre på markedet, og mange af dem er allerede tilgængelige for kunderne.

## Stor andel i 19-tommer

I alt består 90 % af de nye UltraGrip Performance 3-dimensioner af 19-tommers dæk, hvilket er en reaktion på, at markedet bevæger sig i retning af større fælgstørrelser. Dækket er optimeret, så det egner sig til en lang række moderne køretøjer, heriblandt populære elbiler som f.eks. Volkswagen ID.7 Tourer, Renault 5 E-Tech, Porsche Taycan og BMW i5. Som det gælder alle Goodyear-dæk, er UltraGrip Performance 3 forberedt til elbiler med specialfunktioner, der forbedrer dækkets ydeevne og reducerer kabinestøjen, så det passer perfekt til de nyeste biler på markedet.

## Klasseledende teknologi

Goodyear UltraGrip Performance 3 står for enestående vejgreb og ydeevne ved vinterkørsel. De gode egenskaber stammer fra Goodyear-innovationer som f.eks. Snow Protect- og Wet Grip+-teknologierne, der optimerer dækket til vinterkørsel, komfort og gode køreegenskaber.

## Helårsdækket Vector 4Season Gen-3 i 29 nye størrelser

Også sortimentet af Goodyears nye helårsdæk fås nu til endnu flere biler og dækker nu fælgstørrelser op til 22 tommer. Udvi-



Goodyear Vector 4Seasons Gen-3 har den europæiske mærkning 3PMSF (som er symboliseret med et bjerg med tre tinder og snefnug) og har enestående køreegenskaber både sommer og vinter. Dækkets teknologi sikrer godt greb i vådt, snedækket og iskoldt føre takket være det banebrydende slidbanemønster. Ydermere går dækket ikke på kompromis med optimale egenskaber på tørt underlag, fordi det er fremstillet med en gummiblanding, der fungerer perfekt indenfor et bredt temperaturinterval.

delsen af sortimentet består af 29 nye produkter, hvor især dækstørrelser i kategorien 17 og 19-tommer og derover, vil kunne imødekomme behovet for dæk til de nye biler med store premiumdæk, biler hvis popularitet fortsat øges.

## Også til de nyeste elbiler

De mange nye dimensioner styrker Goodyear Vector 4Seasons position og dækket er udviklet, så det passer til de nyeste køretøjer som Audi SQ8 e-tron og Ford Explorer samt populære modeller som Polestar 2 og BMW X3. Dækket er optimalt til elbiler, på grund af dets lave rullemodstand og lyd-niveau, hvilket gør det til et godt valg til Volkswagen ID.Buzz og ID.7.





# Nye investeringer hos En Rigtig Dækspecialist



Værkstedet hos Ivar Jensen Autogummi i Helsingør, hvor kunderne frit kan være med, mens arbejdet foretages.

Alle hjul vaskes før de kommer på hotel.

ene af hallerne udstyret med solceller, så virksomheden både genererer strøm til sig selv og til opladning af elbiler. Også miljøet er der taget ekstra hensyn til idet hjulvaskeanlægget, hvor alle kundehjul som opbevares bliver vasket, henholdsvis bruger plastikugler i stedet for sæbe og er tilsluttet et særligt renseanlæg, så spildevandet bliver rensat før det løber ud i kloakken. "Vi mener, at vi har en forpligtelse til at drive en så miljøvenlig forretning som overhovedet muligt, og tænker, at det lønner sig for alle på den lange bane," siger Lars Enghoff afslutningsvis. ○

Som de fleste sikkert er bekendt med, så mødes Netværksgruppen for kvinder i Dækbranchen regelmæssigt og gerne hos et af medlemmerne i Dæk Specialisternes Landsforening.

Ved seneste møde hos Ivar Jensen Autogummi i Helsingør var Tina Enghoff Jensen værtinde og naturligvis inkluderede mødet en rundtur på de efterhånden flere matrikler, som forretningen nu råder over.

## 75-års jubilæum

Ivar Jensen Autogummi A/S blev grundlagt i 1949 i Lundegade i centrum af Helsingør og i takt med udviklingen flyttede virksomheden i 1969 til nuværende lokaler på Ole Rømersvej 8 i Helsingør. I 1986 startede afdelingen i Farum, som senere har måtte flytte til større lokaler på Farum Gydevej 91. I 2017 blev Dækcentralen på Raasigvængen 5 i Slangerup overtaget og med de 3 afdelinger fremstår virksomheden i dag som en af landets mest professionelle virksomheder i dæk og fælgb Branchen og kan fejre 75 år i branchen.

## Flere haller er kommet til

Også pladsen i Helsingør er efterhånden blevet for trang, så der er udvidet på flere områder. Dette har givet plads til hjulopbevaring for kunderne – både de fra Helsingør og Farum. Senest er et nedlagt tømrerværksted på nabogrunden købt og istandsat, hvor der nu serviceres trailere



og det nyeste skud på stammen – renovering af fælge.

## Ivar Jensen fælgrenovering

Lars Enghoff forklarer: "Vores nyeste investering i fælgrenovering med laser, venter vi os rigtig meget af. Alufælge er i takt med de større størrelser blevet en bekostelig affære, hvis de som følge af skader skal udskiftes. Vi tilbyder nu at laserskære fælgene, så skaderne fjernes og efterfølgende bliver fælgene lakeret – og er igen næsten så gode som nye. Og fremfor alt – til en brøkdelen af den pris, som en ny fælg koster. Det vækker glæde hos kunderne."

## Investering i miljøet

Men det er ikke kun i maskiner og udstyr der investeres i. Eksempelvis er hele taget på den



Beskadigede fælge kan blive pæne igen efter laserbehandling og lakering.

## Vidste du ...

- at der for 50 år siden var bilfrie søndage i Danmark.  
Fra november 1973 til februar 1974 var gaderne tomme for biler om søndagen.

## Vidste du ...

- at der indtil april 1976 var højrevigepligt i rundkørslerne. Det betød, at de som var INDE i rundkørslen, skulle holde tilbage for de bilister, som skulle ind i rundkørslen.

## Vidste du ...

- at begrebet "Sekunda dæk" blev indført i 1976 og stadig er beskrevet den dag i dag i Vejledning om syn af køretøjer.





# Nye Flotation dæk fra Vredestein til Danmark

Vredestein har tilføjet to vigtige dimensioner til græstrailere til sit sortiment af VF Flotation Optimall.

Vredestein har lanceret de to populære størrelser VF 800/45 R 26.5 Flotation Optimall og VF 800/45 R 30.5 Flotation Optimall, som ofte bruges på græstrailere i Danmark.

Med disse nye dæk på markedet er det nu muligt at reducere trykket på markerne med op til 30 %, når der høstes græs. Det skåner jorden og stimulerer en hurtigere genvækst af græsset efter slåning. Mønsteret med afrundede kanter på profilblokkene sikrer, at der sker minimal skade på græsset.

## Førsteklasses løsning, som hæver barren

Det nye Vredestein Flotation Optimall-dæk er en førsteklasses dækløsning, der hæver barren med hensyn til jordbeskyttelse, græsbeskyttelse og selvrensning.

"Vi har haft dette dæk på markedet i andre populære størrelser i mere end et år nu, og vi har fået god feedback fra kunderne om, at de er stabile at køre på, holder sig rene og efterlader et næsten usynligt fodaftryk. Derudover har flere kunder bemærket minimal slitage på dækket, og det bekræfter også vores filosofi om den lange levetid, som vi stræber efter, at alle Vredestein-dæk skal levere," siger Knud Blomgreen, produktspecialist hos Vredestein-dæk i Danmark.

Dækkene fås hos alle danske dækforhandlere og er også fabriksmonteret på nye maskiner af forskellige mærker som f.eks. gyllevogne og trailere.

Udvalget af Vredestein VF Flotation Optimall er blandt de største på markedet og består nu af 9 størrelser, der imødekommer behovene i det moderne landbrug!







# ESG og bæredygtighed i dækbranchen

Er ESG og bæredygtighed relevant for dækbranchen? Det korte svar er; Helt bestemt! Og som med så meget andet, så er det længere svar noget mere kompliceret og udfoldes her.



randører og samarbejdspartnere, skal også indhentes for at kunne leve op til den strengere rapporteringslovgivning. På den måde spreder kravene sig som ringe i vandet og finder vej ud til SMV'erne, som ellers ikke kommer til at være lovmæssigt forpligtede til CSRD-rapportering. At kunne levere de efterspurgte data bliver således et konkurrenceparameter og en forudsætning for at samarbejder og kontrakter med større erhvervs-kunder, offentlige kunder og forsikrings-selskaber kan fortsættes og vindes i fremtiden. Herudover øges virksomhedens kreditvurdering og der kan optages mere favorable lån i banken, hvis der kan fremvises nøgletal for virksomhedens bæredygtighed.

## Bæredygtighed brudt ned = ESG

Bæredygtighed er et vidt begreb, men kan koges ned til bogstavkombinationen ESG: **E**nvironment = Miljø + **S**ocial = Sociale forhold + **G**overnance = Ledelse.

Det er en tredeling af virksomhedens samlede drift, samt dens aftryk på og ansvar overfor sine omgivelser. Opdelingen af aktiviteterne gør det nemmere at arbejde med bæredygtigheds-problematikker og muligheder, og ESG er på den måde en nødvendig forståelsesramme, som skaber struktur i både forretning og strategi.

## Muligheden som byder sig

Det kan virke som en byrde at skulle til at indhente ESG-data, men der byder sig en ny forretningsmæssig mulighed. At få kortlagt og samlet virksomhedens præstationer i det såkaldte ESG-regnskab, skaber nemlig et overblik over, hvad der fungerer, og hvor der er plads til forbedring. Tallene, der skal indhentes, kan altså udnyttes til at optimere den daglige drift og til at fremtidssikre virksomhedens samarbejder, som alt andet lige vil styrke forretningen både

## Hvem er Hella:

- Datter af selvstændig pladesmed og brugt-vognsforhandler og har arbejdet i forretningen som bogholder og blæksprutte.
- Kandidat i International udvikling og virksomhedsledelse.
- Tidligere kommunikations- og marketing manager.
- Indehaver af Koncilium og bæredygtigheds-konsulent.

nu og fremadrettet. Det giver derfor rigtig god miljømæssig, medmenneskelig og ikke mindst økonomisk mening at få gang i bæredygtighedshjulene.

Til at hjælpe står indehaver og bæredygtighedskonsulent i Koncilium, Hella Thirstrup, klar til at hjælpe med både ESG-rapporteringen og med at gennemgå virksomhedens muligheder og udfordringer, så de rette løsninger kan findes. Hella kan du i øvrigt høre som oplægsholder om emnet på Dækbranchens årlige Temadag i september måned. o



Vittighedstegning fra Vulkanisør-Tidende 1976.



# Dæk Specialisternes Landsforening - 100 år i 2024



Medlem af  
**Dæk Specialisternes Landsforening**

1924 100 år 2024

I 1974 kunne Dansk Vulkanisør-Mester-Forening fejre sit 50-års jubilæum. Overskriften "I krisens tegn" til trods, opfordres alle medlemmer til at deltage i festlighederne i Sønderborg, hvor man kunne indlogeres til rimelige priser.



50-års jubilæum i krisens tegn.

Som de fleste sikkert husker lancerede DSL i 2019 kampagnen "En Rigtig Dækspecialist" – og erkendt, så mente vi egentlig, at det var lidt banebrydende. Dog viser arkiverne, at foreningen allerede gjorde det 43 år tidligere – nemlig i 1976. Ganske vist ikke helt på samme måde, men de grundlæggende budskaber og formålet var det samme – at gøre opmærksom på, hvorfor kunderne skal bruge rigtige dækspecialister. Det gælder den dag i dag.

En Rigtig Dækspecialist kampagne – anno 1976.



Vulkanisør-Tidende får nyt ansigt i 1972 – en tro kopi af BIPAVERS daværende bomærke.



# Nyt BKT FL 695 til byggeri og landbrug

**B**KT sætter fokus på FL 695 – stålbelte-dækket, som er specielt designet til at optimere ydeevnen for trailere, der anvendes i bygge- og landbrugstransporter. Dette produkt udvider BKT's store portefølje, som allerede omfatter mere end 3.600 produkter og forhandles i Danmark af Brixius Trading.

*"Med FL 695 har vi ønsket at skabe et dæk, der opfylder de specifikke behov i agroindustrien, hvor anhängere spiller en vigtig rolle for den samlede produktivitet og har stor indflydelse på ydeevne og driftseffektivitet. Der er mere endnu. FL 695 opfylder også kravene til pålidelighed, alsidighed og holdbarhed under alle driftsforhold og viser sig at være et uovertruffet dæk, der er resultatet af en omhyggelig forsknings- og udviklingsproces, som skal give operatørerne en lang driftstid",* siger Denis Piccolo, Product Manager hos BKT.

FL 695s dækmønster i centerblokken sikrer fremragende stabilitet og slidstyrke under alle forhold, samtidig med at det muliggør fremragende selvrensning ved brug på vej, mark eller andre typer terræn. Slidbandedybden bidrager til en længere produktlevetid, mens den robu-



ste karkasse og stålbelterne giver effektiv beskyttelse mod punktering. Derudover øger det særlige materiale, der anvendes i fremstillingsprocessen, beskyttelsen mod punktering og sikrer på den måde pålideligheden under de mest krævende driftsforhold.

Endnu en styrke ved FL 695 er den store alsidighed, der gør det til den ideelle løsning til vejtransport om vinteren og til gødsning af jorden om sommeren.

FL 695 er i øjeblikket tilgængeligt i fire størrelser: 600/55 R 26.5, 650/55 R 26.5, 600/60 R 30.5 og 710/50 R 30.5. ○



## Første Firestone vinterdækserie til lastbiler

Firestone lancerer nu sin første serie af vinterlastvognsdæk, Firestone Roadhawk Winter Drive og Firestone Roadhawk Winter Steer. Dækserien er udviklet til små og store europæiske flåder, der efterspørger et stabilt dæk, som minimerer de samlede ejeromkostninger året rundt.

**D**ækserien er udviklet til at præstere hele året, takket være en holdbar gummiblanding, der forlænger dækkets levetid.

For at gøre karkassen mere holdbar, er dækket designet, så sten ikke bliver sidende i mønsteret. Dækket er udstyret med zig-zag skulderriller og minilameller, der beskytter mod uregelmæssigt slid på styre- og trækakslerne. Derudover er der en ekstra udskæring i skulderpartiets mønsterbund, som gør det mere modstandsdygtigt over for uregelmæssigt slid.

Med den seneste tilføjelse til Firestones dækportefølje får du stabil håndtering både på styre- og trækakslers i sne og på våde veje, gennem et optimeret vejgreb og en høj kontakthæft. Trækakslens gode trækkevne i sne er baseret på en kombination af de mange sipes (riller) og blokke

samt et anti-slip blokdesign, der forbedrer både trækraft og bremsevne. Med både M+S og 3PMSF markeringer er Firestone Roadhawk vinterdækserien helt vinterklar.

### Baseret på Bridgestones premium lastbildæk

Firestone Roadhawk Winter-serien er baseret på Bridgestones premium lastbildæk. Der er benyttet gennemprøvede dækteknologier og moderne gummiblandinger og materialer til at udvikle serien for at mindske slid og øge dækkens levetid. Dækkene er fremstillet i Europa og tilgængelige i fire dimensioner fra juli 2024. Firestone Roadhawk Winter

Steer i dimensionerne 385/65 R 22.5 og 385/55 R 22.5, mens Firestone Roadhawk Winter Drive er tilgængeligt i dimensionerne 315/80 R 22.5 og 315/70 R 22.5. ○





# Ovethi overtager Svendborg Dækcenter

DANTWIN A/S, der står bag Ovethi – Dansk Dæk Service, har pr. 1/6-24 købt Svendborg Dækcenter.

*"Svendborg Dækcenter er specialister i dæk, fælge og komplette hjul til personvogne, lastbiler, entreprenørmaskiner og industri samt til landbruget – en superstærk aktør på markedet i det sydfynske og øerne,"* indleder Thomas Thinggaard, medejer af DANTWIN A/S og CEO hos Ovethi-koncernen.

## Flasket op med dæk

Det sydfynske dækcenter blev etableret i 2002 af søskenparret Jannika og Thorsten Simonsen, der siden da har drevet firmaet sammen. I dag beskæftiger de yderligere seks medarbejdere – dækmontører, mekanikere og en kontorassistent.

*"Vi er flasket op med dæk, da vores far i sin tid drev Fyns Gummi Service i Svendborg,"* forklarer Jannika Simonsen. *"Vi har hver især 30-35 års erfaring inden for branchen og har med tiden fået fordelt arbejdet mellem os på en sådan måde, at jeg tager mig af dæk til 'de lettere køretøjer', det vil sige personvogne og varevogne, mens Thorsten står for dæk til 'det tungere maskineri', det vil sige industri- og entreprenørsegmentet, lastbiler og landbrug."*

## Giver stafetten videre – uden ændringer

Om salget af virksomheden fortæller Jannika: *"Vi har i nogen tid overvejet, hvad fremtiden skulle bringe. Jeg er 50 år og Thorsten 54, og da ingen af vores børn ønsker at overtage forretningen på et tidspunkt, har vi luret lidt på, hvad vi så skulle. Vi elsker det, vi laver, og skal på ingen måde på pension endnu; men vi var nået frem til den erkendelse, at det måske var tiden at finde en ny ejer. Da Ovethi så kom og bankede på døren, gav det supergod mening at slå til."*

Om købet af virksomheden forklarer Thomas Thinggaard: *"Svendborg Dækcenter er en god og sund virksomhed, der kører upåklageligt. Så vi har ingen intentioner om at ændre en hel masse og alle vil opleve, at alt kører videre, som de kender det".* ●



Fra venstre:  
Preben Thinggaard,  
Jannika og Thorsten Simonsen,  
Thomas Thinggaard

## DANMARKS STØRSTE UDVALG AF DÆKMASKINER

Hos Stenhøj har vi landets største udvalg af dækmaskiner fra de anerkendte brands Corghi og Mondolfo Ferro, der er kendetegnet ved høj kvalitet, innovation og pålidelighed.



### ANERKENDETE KVALITETSBRANDS

Med vores store sortiment af dækdudstyr til både personbiler, varebiler og Heavy Duty, sørger vi for, at værkstederne rundt om i landet til hver en tid er godt klædt på til at levere de bedste løsninger til deres kunder.

Vi står altid klar til at vise vores sortiment af dækdudstyr og til at tage en snak om, hvordan vi kan være med til at skabe yderligere værdi for netop din forretning. Ses vi i vores showroom i Barrit?

Kontakt os allerede i dag for at høre mere **76 82 12 22**





# Nyt ansigt hos Stenhøj

I juni måned kunne Stenhøj byde velkommen til Kenneth Grundt Larsen som ny Key Account Manager på Sjælland og Fyn.

**M**ed Kenneths ankomst styrkes teamet på Sjælland og Fyn, der sammen vil arbejde på at udvikle og vedligeholde samarbejdet og relationerne til kundekredsen.

Som Key Account Manager skal Kenneth arbejde med hele produktsortimentet, bl.a. autolifte, dækskiftere, afbalanceringsmaskiner, sporanlæg og ADAS-udstyr. Kenneth kommer med en stor spe-



cialistviden og erfaring fra autobranchen, hvor han bl.a. de seneste 10 år har været i en lignende stilling inden for branchen.

Kenneth fortæller selv: "Det er en fornøjelse at komme til en producent og ikke en leverandør, hvor man i den grad har

medindflydelse på udviklingen. Jeg ser Stenhøj som et dansk topbrand – en seriøs spiller – som rigtig mange kender til, og jeg ser frem til at hjælpe Stenhøjs kunder i Danmark med at finde de bedst mulige løsninger."



**V**olker Nitz blev, som repræsentant for Fabrikantforeningen for Regummierte Dæk i Danmark, valgt til Vice-præsident for en to-årig periode ved BIPAVER's årlige generalforsamling, som blev afholdt i juni på dækmessen i Köln.

**FFRD får plads i BIPAVER**

Volker Nitz afløser Carlo Hijzen, som ikke ønskede at fortsætte i bestyrelsen for en ny periode.

BIPAVER, Bureau International Permanent des Associations de Vendeurs et Rechapeurs de Pneumatiques, er den internationale brancheorganisation for regummieringsbranchen.

Fra venstre: Carlo Hijzen (VACO), Guido Gambassi, President, Volker Nitz, Vice-præsident.



# Topchef fra bilindustrien til ALCAR

I midten af august overtager Christian Morawa (51) ledelsen af ALCAR Group som administrerende direktør. Alexander Riklin, den mangeårige administrerende direktør, forbliver i denne rolle sammen med Christian Morawa indtil udgangen af det nuværende regnskabsår 2024/25. I februar 2025 indtræder Riklin i ALCAR Groups advisory board og vil støtte den strategiske ledelse af koncernen.

Christian Morawa er en af Østrigs førende bilchefer. Han er hjemmehørende i Niederösterreich og mangeårig administrerende direktør for BMW Group Austria og udviklede BMW-mærket til det største bilmærke i premiumsegmentet i Østrig sammen med forhandlerne. Den mekaniske og industrielle ingeniør har mere end 25 års erfaring i forskellige internationale virksomheder, lige fra startups til industrielle virksomheder.



# Mindeord om Jørgen Rudolf Nielsen



Jørgen Rudolf Nielsen fra Teknologisk Institut, blandt venner og kolleger kaldt Rudolf, gik bort den 6. juni efter kort tids sygdom. Rudolf var siden starten af firserne, og frem til pensioneringen den 28. februar 2007, indbegrebet af undervisning, kontrol og udvikling af standarder og undervisningsmaterialer indenfor dæk- og autobranchen. Køretøjets vigtigste sikkerhedskomponent DÆKKET, og ikke mindst sikkerheden for bilisterne, havde en høj prioritet hos Rudolf især i samarbejdet med hele dækbranchen.

De fleste af os lærte Rudolf at kende ved de årlige kontroller af de danske standarder DS-2168, som senere blev til ECE-regulativer R108 og R109 for regummiering af dæk, og DS-2044 for reparation af dæk. Rudolf foretog også auditeringer hos de ISO-certificerede producenter.

Rudolf blev godt modtaget i branchens virksomheder, og selvom Rudolf var en meget lattermild person, så skulle man ikke tage fejl af situationen. Rudolf var nemlig også bestemt og myndig og tog opgaven alvorligt, når det gjaldt kontrol af virksomhederne. Dækbranchen har meget at takke Rudolf, især for mange års nyttigt og engageret samarbejde, hvor mange modtog stor viden af Rudolf - manden i den blå kittel - fra Teknologisk Institut.

Branchen har også haft stor glæde af Rudolf i Rådet for Større Dæksikkerhed. Rådet blev etableret i 1991 i forbindelse med indførelse af reglen om mindst 1,6 mm mønster på dækkene. Dette var starten til Rådets aktiviteter med udsendelse af 4 til 5 presmeddelelser om året, med gode råd til forbrugere om blandt andet emner omkring akvaplaning, E-mærkning eller dæktryk. Rudolf deltog også i to undersøgelser af dækrester, som blev indsamlet på landets motor- og landeveje. De fleste var af den opfattelse, at resterne var fra regummierede dæk, men undersøgelserne konkluderede, at der var en rimelig balance mellem

markedsandel af nye og regummierede dæk og antallet af dækrester på vejene. Sådan er det fortsat.

Rudolfs store viden om dæk var opbygget gennem hyppige rejser til leverandørvirksomheder, store fagmesser i udlandet og de internationale møder, der blev arrangeret af eksempelvis Bipaver. Rudolf fik her en stor berøringsflade, som var til gavn for både ham selv, men også alle os andre i hverdagen. Størrelsen af berøringsfladen blev blandt andet understreget af det store fremmøde ved den meget vellykkede afskedsreception i februar 2007 og igen i forbindelse med Dækbranchens Temadag, som Teknologisk Institut afholdt sammen med Rådet for Større Dæksikkerhed d. 13. september.

Selv efter sin pensionering fulgte Rudolf stadig med i Dækbranchen og han deltog næsten hvert år i Dækbranchens årlige Temadag, og ved en del receptioner hos de "gamle" dæk-venner, hvor han var en værdsat gæst.

Dækbranchen Danmark har mistet en rigtig god ven og en aktiv resurse, som var meget engageret og respekteret gennem mange gode år. Vores tanker går også til hans hustru Jytte og hele familien.

Rudolf har sat sine sikre dækspor for eftertiden.

Æret være mindet om Jørgen Rudolf Nielsen.

## Dækmagasinet udgives af:

Dækbranchen Danmark  
Herstedvang 14, 1.  
2620 Albertslund  
Telefon: +45 3963 9779  
E-mail: dbdk@dbdk.dk

Web: www.daek-magasinet.dk  
ISSN 1901-9068 • 97. årgang.



**Redaktion og annonceekspedition:**  
Ansvarshavende redaktør Volker Nitz.

Produktion: Lora Grafisk ApS, +45 5752 6332.  
Eftertryk af bladets artikler er kun tilladt med kildeangivelse.

Artikler i Dækmagasinet udtrykker ikke nødvendigvis Dækbranchen Danmarks og dennes organisationers holdning.

## DÆKIMPORTØRFORENINGEN

### BESTYRELSE:

**Georg Nielsen, formand**  
Continental Dæk Danmark A/S  
georg.nielsen@conti.de

**Claus Chouhan, kasserer**  
Michelin Gummi Compagni A/S  
claus.chouhan@michelin.com



### F.F.R.D.

### BESTYRELSE:

**Erik Neuberg Rasmussen, formand**  
ffrd-formand@dbdk.dk

**Henrik Nielsen, næstformand**  
Vulkan Dæk A/S  
hn@vulkan.dk

**Benny Kristensen**  
Euroband A/S  
bkr@ndi-dk.com

**Niels Nielsen**  
Bridgestone Danmark  
niels.nielsen@bridgestone.eu

**Karsten Larsen**  
Goodyear Danmark A/S  
karsten\_larsen@goodyear.com

**Georg Nielsen**  
Continental Dæk Danmark A/S  
georg.nielsen@conti.de

**Karsten Fisker**  
Michelin Danmark A/S  
karsten.fisker@michelin.com



## DÆK SPECIALISTERNES LANDSFORENING

### BESTYRELSE:

**Erik Neuberg Rasmussen, formand**  
dsl-formand@dbdk.dk

**Allan Kristensen**  
Korup Dækservice ApS  
info@korup-daek.dk

**Brian Lund**  
First Stop, Bridgestone Danmark  
brian.lund@firststop.dk

**Søren Houmann Tandrup**  
Super Dæk Service Danmark  
shntn@sds.dk

**Jesper Boe Jørgensen**  
DSL Leverandørsektion, formand  
jesper.boe@tiptop.dk

**Lars Schmidt**  
A/S Ovethi, Dansk Dæk Service  
las@ovethi.dk

**Mette Kjerulf**  
Point S Frederiksværk  
mettekjerulf@point-s.dk

**Torben Nielsen**  
Bridgestone Partner  
torben.nielsen@bridgestone.eu



# Dæk- salg

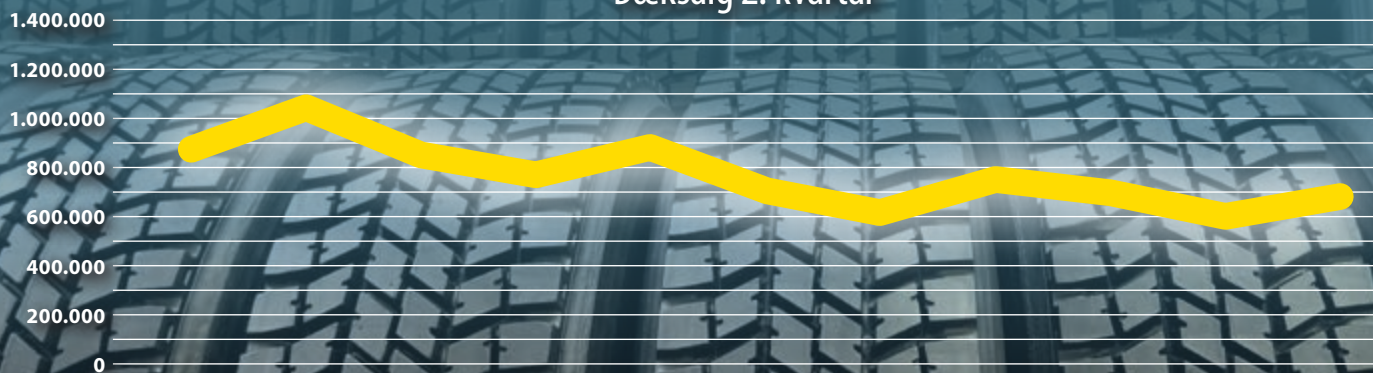
## 2. kvartal 2024

Dæksalget er beregnet på baggrund af indbetalte gebyr til Skat i henhold til Miljøministeriets bekendtgørelse om gebyr og tilskud til nyttiggørelse af dæk nr. 1660 af 13. november 2020.

	2024	2023
1. Dæk med belastningsindeks ≤ 123 til knallert, motorcykel, personbil og varebil samt til andre motordrevne køretøjer med fælgdiameter ≤ 10 tommer	<b>610.215 dæk</b>	481.667 dæk
2. Regummierede dæk med belastningsindeks ≤ 123 til knallert, motorcykel, personbil og varebil samt til andre motordrevne køretøjer med fælgdiameter ≤ 10 tommer	<b>3.932 dæk</b>	65.075 dæk
3. Dæk med belastningsindeks > 123 til personbil og varebil samt til andre motordrevne køretøjer med fælg-diameter > 10 og < 19,5 tommer	<b>15.939 dæk</b>	12.892 dæk
4. Regummierede dæk med belastningsindeks > 123 til personbil og varebil samt til andre motordrevne køretøjer med fælgdiameter > 10 og < 19,5 tommer	<b>178 dæk</b>	258 dæk
5. Dæk til andre motordrevne køretøjer end knallert, motorcykel, personbil og varebil med fælgdiameter ≥ 19,5 og < 24 tommer	<b>43.791 dæk</b>	36.176 dæk
6. Regummierede dæk til andre motordrevne køretøjer end knallert, motorcykel, personbil og varebil med fælgdiameter ≥ 19,5 og < 24 tommer	<b>2.018 dæk</b>	3.201 dæk
7. Dæk til andre motordrevne køretøjer end knallert, motorcykel, personbil og varebil med fælgdiameter ≥ 24 tommer	<b>7.492 dæk</b>	6.694 dæk
8. Regummierede dæk til andre motordrevne køretøjer end knallert, motorcykel, personbil og varebil med fælgdiameter ≥ 24 tommer	<b>0 dæk</b>	0 dæk
<b>Total</b>	<b>683.564 dæk</b>	605.963 dæk

I forhold til 2023 viser 2. kvartal 2024 en fremgang i dæksalget på 13 %.

### Dæksalg 2. kvartal



Stk.	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Total	886.469	1.036.227	854.584	775.244	873.795	709.305	627.004	754.297	694.620	605.963	683.564

Der tages forbehold for data- og trykfejl.