

النشرة الإلكترونية GAIF E-Newsletter

نشرة دورية أسبوعية تصدر عن الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر.

Disclaimer: The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

**HERe
FOR You. FAR
TOGETHER.**

 Chedid Re



رعاية
صاحب الجلالة الهاشمية الملك عبدالله الثاني ابن الحسين المعظم حفظه الله
Under the patronage
His Majesty King Abdullah II ibn Al Hussein

Register Now

المؤتمر العام
الخامس والثلاثون للاتحاد العام العربي للتأمين
THE 35 GENERAL CONFERENCE
OF GENERAL ARAB INSURANCE FEDERATION.

Back to Principles 4-7 October 2026

General Secretariat Activities

الأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين : الدور الأول للهيئات الرقابية هو حماية عملاء شركات التأمين



لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

أكد شكيب أبو زيد، الأمين العام للاتحاد العربي للتأمين، على دور الهيئات الرقابية في الدول العربية في تبني حملات للتوعية بالتأمين ومفهومه وأهميته، على غرار الحملة القومية التي أطلقتها الهيئة العامة للرقابة المالية في مصر مؤخراً، بالتعاون مع شركات التأمين لرفع الوعي التأميني للمواطنين.

أضاف أبو زيد لـ " مباشر تأمين " أن هناك تطورا في الدور الذي تقوم به هيئات الرقابة في البلدان العربية في الإشراف على أداء شركات التأمين؛ مؤكداً على أن الدور الأول لهيئات الإشراف والرقابة هو حماية المتعاملين مع الشركات، وتعريفهم بحقوقهم.

تابع الأمين العام لـ " العربي للتأمين " أن هناك اتجاهاً في أسواق التأمين في البلدان العربية لكي تكون هيئات الإشراف والرقابة هيئات مستقلة؛ لتسريع وتيرة عملها بما يحقق دورها الإيجابي في التنسيق بين الحكومات وشركات التأمين لتحقيق المصلحة لمنظومة الصناعة كافة

World Insurance

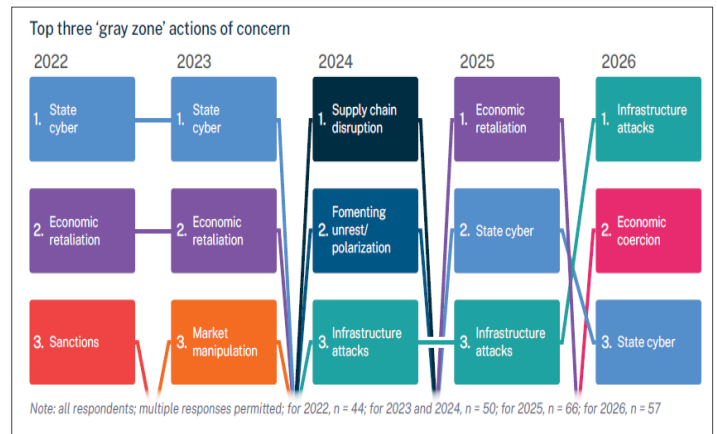
Political risk shifts from war zones to ‘contested systems’, Willis warns

Willis has warned that political risk is shifting from traditional war zones to contested systems, driven largely by governments’ economic policies rather than armed conflict.

According to the firm’s [ninth annual Political Risk Survey Report](#), 61% of respondents identified tariffs as the most difficult risk to manage, with the same proportion reporting direct financial losses from rising tariffs.

The survey highlights growing demand for insurance solutions covering economic shocks, supply chain disruption, and grey-zone aggression, such as sanctions, export bans, and infrastructure sabotage. Losses from geopolitical causes have exceeded US\$250 million for the third consecutive year, fueling interest in political risk and trade credit insurance.

Willis also noted that domestic government policies are increasingly seen as a source of risk, with 39% of companies citing higher exposure due to their home governments’ decisions. Meanwhile, 84% of respondents are preparing for a fragmented global business environment, potentially requiring duplicated supply chains and ringfenced technology systems.



Sam Wilkin, director of political risk analytics at Willis, stated: “The political risk map of 2026 is not simply a map of war zones. It is a map of contested systems – trade systems, technology systems, information systems and domestic political systems.”

To read more details, please click [here](#).

Source: Insurance Business mag.



Global property softening met by underwriting discipline and rising ART interest: Aon

Broker Aon has reported that underwriting discipline remains strong despite the ongoing softening of the global property insurance market.

In its Q1 2026 Global Insurance Market Overview, Aon highlighted that abundant capacity and heightened competition are driving price reductions across most geographies, with large-account U.S. property seeing double-digit decreases.

Insurers are expanding their appetite, offering higher limits and broader terms, while maintaining strict risk selection and technical pricing due to concerns over climate-driven catastrophes, secondary perils, and

geopolitical risks. Regional variations persist, with Japan experiencing double-digit rate increases due to limited capacity and elevated catastrophe exposure, while China is moving toward more sophisticated underwriting under new regulations.

Interestingly, softer market conditions have not reduced demand for alternative risk transfer (ART) solutions. Many insureds are actively exploring parametric structures, captives, and structured risk programs as

strategic hedges against future market tightening. Aon concluded: “Despite softer market dynamics, insureds continue to show strong interest in alternative

risk transfer solutions as a strategic hedge against volatility.”

To read more details, please click [here](#).

Source: Artemis

Capital redeployment a big challenge for reinsurers in 2026: Gallagher Re’s van Wegen

Gallagher Re has identified capital redeployment as the biggest challenge facing reinsurers in 2026.

According to [its Full Year Reinsurance Market Report](#), total dedicated reinsurance capital reached a record \$648 billion in 2025, an 11% increase from the previous year. However, capital growth has far outpaced revenue, creating an imbalance that favors insurers over reinsurers.

Michael van Wegen, author of the report, explained that excess capital buildup is eroding profitability, with underlying ROE deteriorating in 2025. Despite payout ratios rising from 47% in 2024 to 51% in 2025, and expected to reach around 60%, the issue of surplus capital remains unresolved.

Reinsurers are exploring diversification strategies,

including expansion into new geographies, new lines of business, and even ventures outside reinsurance. Van Wegen emphasized that management teams must find effective opportunities to deploy excess capital or consider distributing it to shareholders.

He concluded: “Capital redeployment will be the key challenge, finding the right growth opportunities. Beyond that, what do you do with the excess capital? Different companies will go about it differently, but the key objective is putting that capital to work.”

To read more details, please click [here](#).

Source: Reinsurance News

Middle East conflict

ME conflict creates “trapped asset” dilemma

Ongoing hostilities in the Middle East are creating a growing “trapped asset” dilemma for the insurance industry, where assets remain physically intact but are unable to operate due to geopolitical disruptions.

According to industry insights, maritime operations have been significantly affected, with vessels unable to leave ports, access fuel, or safely transit key routes blockades, sanctions, and security restrictions. In March alone, more than 20,000 seafarers were reportedly stranded in the Arabian Gulf, highlighting the severity of the operational and humanitarian impact.

Despite these disruptions, the insurance market has not yet seen a substantial increase in claims, as most marine policies are triggered by physical damage rather than prolonged immobilization. This has resulted in assets being economically “paralyzed” without generating compensable losses.

A similar pattern is emerging in offshore operations, where heightened risks are halting activities, yet losses often remain uncovered due to policy exclusions related to war risks or the absence of physical destruction.

Experts warn that this shift signals a broader



transformation in risk dynamics, with geopolitical threats increasingly impacting balance sheets through operational disruption rather than direct damage. This is prompting calls for the development of more advanced insurance solutions capable of addressing such non-physical risks.

At the same time, cyber risks linked to the conflict are

intensifying, with increased incidents of hacktivism, state-backed cyberattacks, and malware targeting critical infrastructure. However, these have not led to a major rise in claims due to deductibles, internal cost absorption, and policy exclusions.

The report concludes that while claims remain

relatively contained, the underlying risk environment has intensified significantly, signaling the need for the insurance sector to adapt to a new era of complex, non-traditional risks.

For more details, please click [here](#).

Source: Middle East Insurance Review

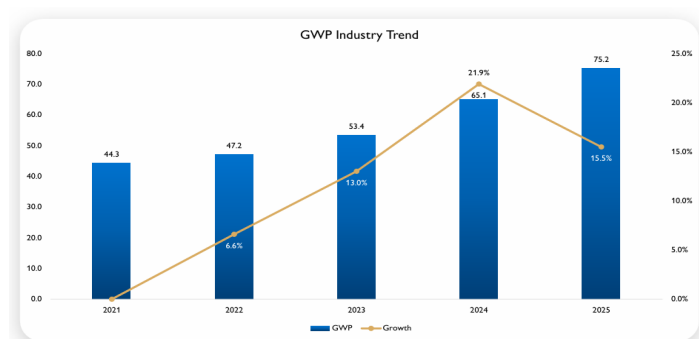
Markets' Reports

UAE Listed Insurance Industry Performance Analysis – Year End 2025

The UAE insurance sector closed 2025 with strong results, showing broad-based improvement across both conventional and Takaful portfolios. Insurance revenue for the 28 listed companies grew 17% to AED 51.2Bn (2024: AED 44.0Bn), driven by sustained premium rate increases, disciplined underwriting, and continued demand in medical and property & liability lines.

Insurance service results rose sharply by 64% to AED 3.1Bn, with several insurers recording a remarkable turnaround from AED 18M to AED 713M. Profit before tax also surged 52% to AED 4.1Bn, supported by investment income that offset underwriting deficits. Notably, 5 out of 6 companies with negative service results still delivered positive overall profits.

Despite this strong performance, some insurers remain close to the 100% solvency threshold, requiring capital remediation actions. The Central Bank of the UAE (CBUAE) continues to enforce solvency oversight, ensuring capital adequacy and sustainable underwriting



practices.

Looking ahead to 2026, the industry is well-positioned to build on its recovery, with opportunities to optimize financial strategies by balancing underwriting discipline with investment performance. Long-term sustainability will depend on proactive solvency management and robust portfolio practices.

To download the complete report, please click [here](#).

Source: BADRI



KSA Listed Insurance Industry Performance Analysis – Q1 2026

The Saudi listed insurance sector demonstrated early but cautious signs of recovery during the first quarter of 2026, with overall profitability and underwriting performance improving after a challenging 2025.

Industry profits increased by 24% year-on-year,

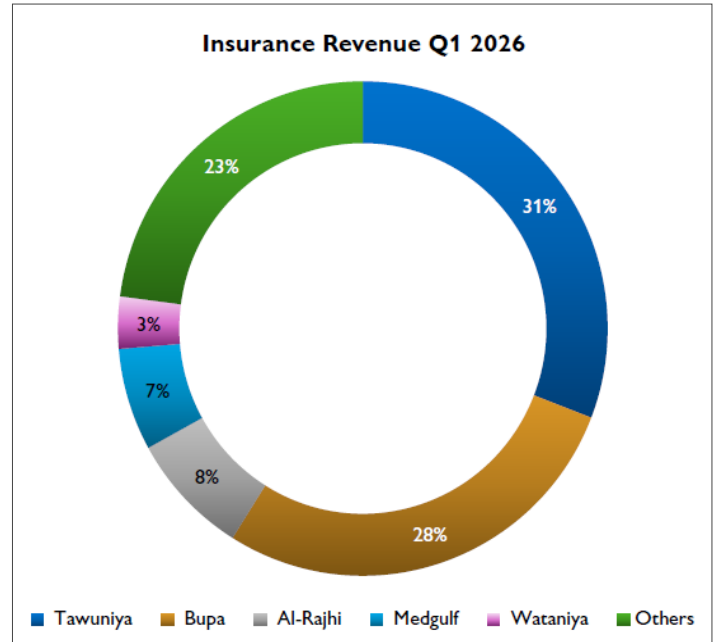
reaching SAR 815 million compared to SAR 659 million in Q1 2025. However, profitability remained highly concentrated, with the top five insurers generating nearly all sector earnings at around SAR 869 million.

Total insurance revenues rose by 15% to SAR 18.7 billion, supported by strong premium growth across most segments. This expansion translated into stronger underwriting results, with net insurance service outcomes increasing by 26% to SAR 816 million—marking a reversal from the declining trend seen in the previous year.

Despite the improvement, market challenges persist. Around 10 out of 23 insurers reported negative underwriting results, while 8 companies posted net losses, highlighting ongoing pressures from underpriced portfolios and rising claims costs.

Investment income also contributed positively, rising 7% to SAR 684 million, further supporting overall financial performance. Notably, insurers outside the top tier recorded a turnaround from a combined loss of SAR 74 million in Q1 2025 to a profit of approximately SAR 26 million in Q1 2026, although profitability remains limited.

The report concludes that while the sector is recovering, the improvement is not yet broad-based, and sustained progress will depend on disciplined pricing strategies,



particularly in motor and medical insurance lines.

For more details and to download the full report, please click [here](#).

Source: BADRI



Assurances au Maroc: les primes émises atteignent 21,3 milliards de DH au premier trimestre 2026

Les primes émises par les entreprises d'assurances et de réassurance ont dépassé 21,3 milliards de dirhams (MMDH) au premier trimestre 2026, en hausse de 17,2% par rapport à la même période de l'année précédente, selon [l'Autorité de contrôle des assurances et de la prévoyance sociale \(ACAPS\)](#).

Ces primes se répartissent sur les branches "Vie" (+37% à 8,2 MMDH) et "Non Vie" (+7,5% à 13,1 MMDH), précise l'ACAPS dans un document sur les statistiques trimestrielles de l'activité technique et financière des entreprises d'assurances et de réassurance.

Dans la branche "Vie", le segment "Épargne-supports unités de compte" a enregistré une progression spectaculaire de 385,9% à 1,93 MMDH. Les segments "Épargne-supports Dirhams" et "Décès" ont progressé respectivement de 13,4% et 6,8%.

Au niveau de la branche "Non-Vie", les plus fortes augmentations ont été enregistrées par les segments "Risques techniques" (+41,9%), "Crédit-caution" (+26,7%) et "Automobile" (+10,0%).

Par ailleurs, les prestations et frais payés au T1-2026 ont atteint 10,5 MMDH (+4,6%), dont 4,88 MMDH au titre de la branche "Vie" et 5,61 MMDH pour la branche "Non Vie".

Quant aux placements affectés des entreprises d'assurances et de réassurance, ils ont totalisé 239,4 MMDH, en progression de 2,9% par rapport à décembre 2025, avec une structure dominée par les actifs de taux (47%), les actifs d'actions (43%), les placements immobiliers (6%) et le reste des actifs (4%).

Source: Finances News

نمو قياسي للتأمين على الحياة في سلطنة عمان بنسبة 42% بنهاية 2025

وأوضح التقرير أن القطاع شهد تطورًا في البنية التنظيمية والتشريعية، إضافة إلى تعزيز التحول الرقمي في الخدمات التأمينية، الأمر الذي ساهم في رفع مستويات الكفاءة التشغيلية وتحسين تجربة العملاء. كما أبرز التقرير أن السوق العُماني يواصل جذب الاستثمارات الجديدة، مع توقعات بمزيد من النمو خلال السنوات المقبلة بفضل الإصلاحات المالية والتشريعية.

وأكدت الهيئة أن هذه المؤشرات تعكس متانة سوق التأمين العُماني وقدرته على مواكبة التحديات الإقليمية والدولية، مع التركيز على تعزيز الاستدامة المالية وتوسيع نطاق الحماية التأمينية لتشمل شرائح أوسع من المجتمع.

المصدر: هيئة الخدمات المالية

أصدرت هيئة الخدمات المالية العُمانية تقريرها السنوي حول **مؤشرات سوق التأمين لعام 2025**، والذي أظهر أداءً قويًا يعكس النمو المتواصل للقطاع ودوره المتنامي في دعم الاقتصاد الوطني.

بحسب التقرير، سجلت أقساط التأمين المكتتبه ارتفاعًا ملحوظًا خلال العام 2025 لتصل إلى 551,808 مليون ريال مقارنة بـ 506,631 مليون ريال عماني خلال العام 2024، مدفوعًا بتوسع قاعدة العملاء وزيادة الطلب على منتجات التأمين الصحي والذي ارتفع بنسبة 6%، إلى جانب نمو التأمين على الحياة الذي ارتفع بنسبة 42%. كما أشار التقرير إلى تحسن في نسب التعويضات المسددة، بما يعكس التزام الشركات تجاه المؤمن لهم، مع استمرار هيمنة التأمين الصحي على الحصة الأكبر من السوق بنسبة تقارب 22% من إجمالي الأقساط.

Arab Insurance

Egypt

الرقابة المالية تضع إطارًا تنظيميًا جديدًا لتنشيط سوق التأمين التكافلي



وأكدت الهيئة أن هذه الضوابط تأتي ضمن استراتيجية شاملة لتطوير قطاع التأمين التكافلي وتعزيز التزامه بالمعايير الشرعية، بما يساهم في دعم استدامة السوق وزيادة قدرته التنافسية، مع إلغاء الإطار التنظيمي السابق الصادر عام 2019 والعمل بالقرار الجديد فور نشره رسميًا.

للقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: بوابة الأهرام

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية قرارًا جديدًا برئاسة الدكتور إسلام عزام، يتضمن قواعد وضوابط محدثة لتنظيم عمل شركات التأمين التكافلي، في خطوة تستهدف تنشيط السوق ودعم نموه وفق أحكام قانون التأمين الموحد رقم 155 لسنة 2024.

ويهدف الإطار التنظيمي الجديد إلى تعزيز كفاءة الشركات وفتح آفاق أوسع للتوسع وجذب مزيد من المستثمرين والمتعاملين، من خلال استحداث نموذج متطور لإدارة عمليات التأمين والاستثمار يجمع بين نظامي الوكالة والمضاربة، بما يحقق التوازن بين حقوق المساهمين والمشاركين.

ويتضمن القرار تحديد ثلاثة نماذج لإدارة حساب التكافل، تشمل الوكالة والمضاربة والنموذج المختلط، إلى جانب وضع قواعد تفصيلية لإدارة الوثائق التأمينية، وتنظيم توزيع الفائض التأميني وآليات معالجة العجز، بما يضمن العدالة والاستدامة المالية، مع التأكيد على عدم جواز توزيع الفائض على المساهمين.

كما نص القرار على تعزيز الاستقرار المالي عبر إلزام الشركات بتكوين احتياطات متنوعة، وتنظيم وسائل تغطية العجز، فضلاً عن فرض متطلبات صارمة للحوكمة، من بينها تشكيل لجان رقابة شرعية مستقلة، وتعيين مراقب شرعي، وتعزيز مستويات الإفصاح والشفافية، مع الفصل الكامل بين حسابات المساهمين والمشاركين.



الهيئة العامة للرقابة المالية
FINANCIAL REGULATORY AUTHORITY

الرقابة المالية تقر مد فترة تقديم القوائم المالية الدورية لشركات التأمين والمجمعات إلى 15 يونيو المقبل

السنوية على الجمعية العامة للشركات التي تزاوّل نشاط التأمين ومجمعات التأمين عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025 والإفصاحات المرفقة بها وتقرير مراقب الحسابات بشأنها مرفقاً به تقرير مجلس الإدارة لتكون في موعد غايته 15 مايو 2026. جدير بالذكر أن الهيئة العامة للرقابة المالية استكملت في الآونة الأخيرة الإطار التنظيمي لقطاع التأمين بأنشطته المختلفة وكياناته من شركات وصناديق ومجمعات والوظائف المهنية والأجهزة المساعدة لضمان تفعيل جميع أحكام قانون التأمين الموحد رقم (155) لسنة 2024، فضلاً عن إجراء الدكتور إسلام عزام رئيس الهيئة، حواراً مجتمعياً مع جميع الأنشطة والمهن التأمينية، وتقديم المبادرات والسياسات الداعمة لرفع كفاءة سوق التأمين، بما يحقق أهداف الحماية الاجتماعية والاستدامة المالية والشمول الاقتصادي.

المصدر: الهيئة العامة للرقابة المالية

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية، برئاسة الدكتور إسلام عزام، قراراً بمد فترة تقديم القوائم المالية الدورية للشركات التي تزاوّل نشاط التأمين ومجمعات التأمين (المنتهية في 31 مارس 2026) إلى 15 يونيو 2026. ويحمل القرار رقم (97) لسنة 2026 وينص على: مد فترة تقديم القوائم المالية الدورية للشركات التي تزاوّل نشاط التأمين ومجمعات التأمين عن الفترة المالية المنتهية في 31 مارس 2026 والإفصاحات المرفقة بها وتقرير مراقب الحسابات بشأنها، لتكون في موعد غايته 15 يونيو 2026. يأتي ذلك في إطار سعي الهيئة للتيسير على الشركات العاملة في قطاع التأمين، وإتاحة الفرصة والمجال أمام الشركات لإعداد القوائم المالية وتقديم الإفصاحات المرفقة بها وتقرير مراقب الحسابات، وفقاً لقانون التأمين الموحد رقم (155) لسنة 2024 والقرارات التنظيمية الصادرة من الهيئة. وكان مجلس إدارة الهيئة قد أصدر في وقت سابق القرار رقم (82) لسنة 2026 بمد فترة عرض القوائم المالية

قفزة بأقساط التأمين إلى 130.8 مليار جنيه.. وتعويضات القطاع ترتفع 38.2% بنهاية 2025

جنيه، في حين بلغ عدد صناديق التأمين الحكومية 6 صناديق تخدم 30 مليون عضو بإجمالي استثمارات 2.1 مليار جنيه.

وأكد الدكتور إسلام عزام أن الهيئة تواصل دعم أنشطة التمويل غير المصرفي عبر توفير مظلة تأمينية متكاملة، وتعزيز الشفافية والثقة من خلال الحوار مع الأطراف المعنية. كما أظهرت الإحصائيات أن حجم محافظ الأنشطة التمويلية وصل إلى 417 مليار جنيه، فيما تجاوزت قيمة التموليات الممنوحة 1.4 تريليون جنيه، تخدم أكثر من 64 مليون عميل.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: المال

أظهرت أحدث إحصائيات الهيئة العامة للرقابة المالية أن قطاع التأمين في مصر حقق قفزة كبيرة بنهاية عام 2025، حيث ارتفع إجمالي الأقساط إلى 130.8 مليار جنيه مقابل 106.7 مليار جنيه في 2024، بمعدل نمو بلغ 22.5%. كما ارتفعت قيمة التعويضات المسددة إلى 64.4 مليار جنيه بنسبة زيادة 38.2%.

وسجل عدد حاملي الوثائق التأمينية نحو 15 مليون عميل، فيما بلغ عدد الجهات العاملة بالقطاع 169 جهة تشمل شركات التأمين والوساطة وخبراء المعاينة والاستشارات التأمينية، إضافة إلى 6 مجمعات تأمينية. أما صناديق التأمين الخاصة فقد وصلت إلى 671 صندوقاً تخدم 5 ملايين عضو باستثمارات تجاوزت 201 مليار

Arab Insurance

Iraq

(61%) نسبة النمو في أقساط التأمين الهندسي... ديوان التأمين يستعرض ثمار التحول الرقمي

كما وتولى الديوان تدقيق أكثر من (1000) وثيقة تأمين هندسي وردت من دوائر الدولة خلال عام 2025.

وتأتي هذه النتائج الإيجابية نتيجة لإجراءات الديوان الأخرى المتمثلة في التوضيح للجهات الحكومية بالتأكد من صحة وثائق التأمين المقدمة من المقاولين لحماية المشاريع والمال العام .

وبناءً على هذا النجاح، يؤكد ديوان التأمين : استمراره في تعميم استخدام التكنولوجيا وأساليب الرقابة الحديثة لتشمل باقي فروع التأمين مستقبلاً ، بما يضمن خلق سوق شفاف وآمن يدعم الاقتصاد الوطني.

المصدر: صفحة الاتحاد على الفيس بوك

برعاية مباشرة من معالي السيدة وزير المالية المحترمة ورئيس الديوان المحترم وبعد مرور عام واحد على إطلاق المنصة الإلكترونية الرقابية التي أنجزت بجهود ذاتية من قبل موظفي قسمي الرقابة على أعمال التأمين وتقنية المعلومات في الديوان.

حققت أقساط التأمين الهندسي في السوق العراقي نمواً لافتاً بعد تجاوزها مبلغ (153) مليار دينار خلال عام 2025، مقارنة بـ (95) مليار دينار في عام 2024، حيث ساهمت هذه المنصة عبر نظام "منح رمز الديوان" في فرض رقابة دقيقة على إصدار الوثائق وضبط التسعير الفني.

Arab Insurance

Lebanon

رئيس لجنة الرقابة على شركات الضمان نديم حداد لـ "Business Gate": تحديات كثيرة تواجه قطاع التأمين واشجع الدمج بين الشركات، ارتفاع اسعار فاتورة الاستشفاء غير مقبول



القوة المالية وتحسين الكفاءة التشغيلية، بما يسهم في بناء قطاع أكثر استقراراً وقدرة على مواجهة التحديات. للقاء المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: Business Gate

أكد رئيس لجنة الرقابة على شركات الضمان في لبنان، نديم حداد، أن قطاع التأمين يواجه تحديات متعددة، أبرزها ضعف الملاءة المالية، وتعقيدات العلاقة مع معيدي التأمين، إضافة إلى ضرورة استعادة ثقة المواطنين، مشدداً على أن أولوية اللجنة تتمثل في حماية حقوق المؤمن لهم وتعزيز الحوكمة والشفافية في السوق.

وأوضح حداد أن القطاع بدأ يُظهر مؤشرات تحسّن تدريجي خلال عام 2025 بعد سنوات من الأزمات، مع زيادة الطلب على بعض المنتجات التأمينية مثل الصحي والسيارات، لكنه لا يزال يواجه صعوبات تتطلب معالجات جذرية لضمان استدامته.

وانتقد رئيس اللجنة الارتفاع الكبير في تكاليف الاستشفاء، معتبراً أن الفواتير الحالية "غير مقبولة"، داعياً إلى تعاون جميع الأطراف لضبط الأسعار وضمان استمرارية القطاع دون تكبيد شركات التأمين خسائر متزايدة، مع ضرورة إخضاع التسعير والجهات الوسيطة لرقابة أكثر صرامة.

كما أشار حداد إلى أهمية تحديث القوانين المنظمة لقطاع التأمين بما يتماشى مع المتغيرات الاقتصادية منذ عام 2019، مؤكداً أن الإصلاح التشريعي أصبح ضرورة ملحة لضمان استمرارية القطاع.

وفيما يتعلق بهيكل السوق، شدد على دعم عمليات الدمج بين شركات التأمين بشكل طوعي ومدروس، باعتبارها وسيلة لتعزيز

Arab Insurance

Morocco

AMO: la CNSS lancera un stress-test actuariel sur la soutenabilité du régime

La CNSS a annoncé le lancement d'un stress-test actuariel visant à évaluer la soutenabilité financière des cinq régimes d'Assurance Maladie Obligatoire (AMO) sur la prochaine décennie.

Cette étude d'envergure simulera différents scénarios afin d'anticiper les déséquilibres futurs et de proposer des réformes adaptées pour préserver la viabilité du système.

Deux scénarios seront analysés : le « statu quo », qui projette l'évolution des régimes sans réforme, et le scénario « réformé », intégrant des mesures correctrices telles que la révision des assiettes de cotisation, l'ajustement des taux de remboursement ou la modification des conditions d'éligibilité. L'étude prendra également en compte l'intégration de nouvelles populations, notamment celles relevant de l'article 114.

La démarche couvrira les cinq régimes AMO – secteur public, secteur privé, travailleurs non-salariés, AMO Tadamon et AMO Achamil – en tenant compte des spécificités démographiques, des comportements de consommation médicale et des ressources contributives. Les résultats permettront de dresser une cartographie actuarielle complète et d'identifier les leviers les plus efficaces pour garantir la pérennité du système.

Pour lire plus de détails, veuillez cliquer [ICI](#).

Source: Le Matin

Assurance africaine: l'ACAPS et la FANAF affichent leur volonté d'accélérer la transformation du secteur

Le Président de l'ACAPS, Abderrahim Chaffai, a reçu le 13 mai 2026 à Rabat le nouveau Président de la FANAF, Mamadou G.K. Koné, pour une rencontre consacrée aux grands enjeux de transformation du marché africain de l'assurance.

Dans un contexte marqué par un faible taux de pénétration, l'émergence de nouveaux risques et l'accélération de la digitalisation, les deux institutions ont affirmé leur volonté de renforcer la coopération continentale afin de bâtir un marché plus résilient, inclusif et innovant.

Les échanges ont porté sur la modernisation du secteur, l'élargissement de l'accès à l'assurance et l'intégration progressive des pratiques de supervision. La digitalisation des parcours clients, l'essor des insurtechs et la montée des risques climatiques, cyber et sanitaires ont été identifiés comme des priorités stratégiques.

Cette rencontre illustre également la montée en puissance de la coopération maroco-africaine dans le domaine assurantiel, avec des avancées notables en matière de souscription en ligne, paiement mobile



et gestion digitale des sinistres. Le Maroc entend ainsi renforcer le partage d'expertise et l'innovation réglementaire pour favoriser un marché continental plus intégré et compétitif.

Pour lire plus de détails, veuillez cliquer [ICI](#).

Source: 212 Assurances

Arab Insurance

Oman

Innovation urged as insurance sector faces new risks

The insurance sector in Oman is facing mounting pressures from evolving global risks, particularly in marine and war-risk coverage, prompting calls for greater innovation and adaptability.

Recent disruptions have severely impacted maritime activity, with vessel traffic through the Strait of Hormuz dropping by up to 95%, highlighting the scale of operational and economic challenges.

Speaking at the Oman Insurance Summit and Awards 2026, Maali bint Salim Al Majarfi of the Financial Services Authority noted that war-risk premiums, once minimal, are now undergoing major adjustments, signaling a fundamental shift in risk perception with long-term implications.

Structural challenges also persist, with insurance penetration rates between 1.2% and 1.4%, well below regional and global averages. This reflects both growth potential and ongoing issues around public awareness, product relevance, pricing sensitivity, and trust.



Officials emphasized that enhancing digital accessibility, strengthening market capacity, and reducing reliance on international insurers will be key

drivers of future growth. Government initiatives such as regulatory reforms, the Dhamani platform, and efforts to build actuarial expertise are expected to support this transformation.

The industry is expanding its offerings with new

products tailored to emerging needs, including natural catastrophe motor coverage and specialized insurance for tourism, agriculture, and small businesses.

For more details, please click [here](#).

Source: Oman Observer

Arab Insurance

Saudi Arabia

هيئة التأمين تنظم النسخة الرابعة من "ديوانية التأمين"



المتحدث الرسمي سلطان القحطاني أن تنظيم الديوانية يعكس التزام الهيئة بتعزيز الشراكة مع القطاع ومواكبة مستهدفات رؤية المملكة 2030.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: المدينة

نظمت هيئة التأمين النسخة الرابعة من ديوانية التأمين خلال الفترة من 13 إلى 14 مايو 2026م، بمشاركة الرئيس التنفيذي المهندس ناجي الفيصل التميمي وعدد من الرؤساء التنفيذيين وممثلي شركات التأمين وإعادة التأمين. وجاءت هذه الفعالية في إطار جهود الهيئة لتعزيز التواصل مع القطاع ومناقشة الموضوعات التنظيمية والفنية ذات الأولوية.

على مدى يومين، ناقشت الديوانية أبرز القضايا المرتبطة بتطوير قطاع التأمين في المملكة، بما في ذلك التشريعات والتنظيم، التأمين الصحي والعام، إعادة التأمين، تأمين الحماية والادخار، المنتجات التأمينية، رأس المال البشري، الحوكمة، واللجان الفنية والتنظيمية. كما تناولت اللقاءات التحديات والفرص لتعزيز البيئة التشغيلية ورفع مستوى الكفاءة والجاهزية، بما يساهم في دعم نمو القطاع واستدامته.

وأكد الرئيس التنفيذي أن ديوانية التأمين تمثل منصة مهنية للحوار المباشر بين الهيئة وشركات القطاع، وتتيح تبادل الرؤى حول سبل تطوير الممارسات التأمينية ورفع كفاءة الخدمات. فيما أوضح

Companies News

Kuwait Re announces its financial results for ended 31 March 2026

Kuwait: Kuwait Reinsurance Company announced its financial results for the period ended March 31, 2026, showcasing steady growth in premiums and improved operational efficiency. Gross Written Premiums rose by 7% to USD 168.81 million compared to USD 157.61 million in the same period last year. Insurance Service Result increased by 15% to USD 10.44 million, while the Combined Ratio improved to 85.30% from 86.56%.

The company also reported an 11% increase in net investment income to USD 10.25 million, alongside

a 2% growth in total assets to USD 902.82 million. Shareholders' equity rose slightly to USD 357.93 million, reflecting financial stability. However, net profit decreased to USD 14.44 million from USD 17.12 million in the same period last year.

These results highlight Kuwait Re's resilience and disciplined underwriting approach, reinforcing its position in the regional reinsurance market.

To read more details, please click [here](#).

Source: LinkedIn

«الكويت للتأمين» تحقق 2.2 مليون دينار أرباحاً في الربع الأول 2026



العمليات الداخلية والخارجية.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: القبس

الكويت: أعلنت شركة الكويت للتأمين عن تحقيق أرباح بلغت 2.2 مليون دينار كويتي (7.18 ملايين دولار) خلال الربع الأول من العام 2026، مدعومة بزيادة في الأقساط المكتتبة بنسبة 9.9% لتصل إلى 17.6 مليون دينار، إضافة إلى أرباح استثمارية بلغت 2.05 مليون دينار. كما ارتفع صافي الربح للفترة الحالية إلى 1.2 مليون دينار بربحية 4.96 فلوس للسهم، بعد تعديل رأس المال من 19 إلى 25 مليون دينار لدعم خطط التوسع وإضافة نشاط إعادة التأمين. وأكد الرئيس التنفيذي للشركة، سامي شريف، في تصريح له: «إن الشركة تتبنى نهجاً متحفظاً ومتوازناً في إدارة أعمالها، وقد نجحت في تحقيق أرباح مرحلة مرتفعة بلغت 91 مليون دينار، الأمر الذي يعكس قوة ومتانة مركزها المالي واستقراره».

كما أشار شريف إلى محافظة الشركة على تصنيفها الائتماني المتميز من وكالتي AM Best و Moody's عند درجتي A- و A3 مع نظرة مستقبلية مستقرة، مؤكداً أن الشركة حققت تقدماً في مشروع التحول الرقمي لتطوير منظومة عمل رقمية متكاملة تشمل جميع

341 مليون درهم أرباح «أورينت» الربع الأول بنمو 9%



لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الخليج

الإمارات العربية المتحدة: أعلنت شركة أورينت للتأمين عن تحقيق نتائج مالية قوية خلال الربع الأول من عام 2026، حيث سجلت صافي ربح بعد الضريبة بلغ 341 مليون درهم بزيادة نسبتها 9% مقارنة بـ 313 مليون درهم في الفترة نفسها من عام 2025. كما ارتفعت إيرادات التأمين إلى 2.58 مليار درهم بزيادة قدرها 20%، فيما ارتفع إجمالي حقوق المساهمين إلى 6.4 مليار درهم، والأصول إلى 18.3 مليار درهم، والاستثمارات إلى 12.1 مليار درهم، ما يعكس قوة المركز المالي للشركة واستمرار نموها المستدام.

وأكد مجلس الإدارة أن هذه النتائج تعكس نجاح النهج المنضبط في الاكتتاب والإدارة السليمة للمخاطر، إضافة إلى التركيز على تقديم حلول تأمينية مبتكرة تتمحور حول العملاء، بما يعزز مكانة الشركة في السوق ويؤهلها لتحقيق المزيد من النمو خلال الفترات المقبلة.

87.9 مليون درهم صافي أرباح «أبوظبي الوطنية للتأمين» في الربع الأول

«جيفت» بالهند، في إطار خططها للتوسع الدولي وتنويع مصادر الإيرادات بعد دخولها السوق السعودية. وأكد معالي الشيخ محمد بن سيف آل نهيان، رئيس مجلس الإدارة، أن الشركة أظهرت مرونة عالية وتركيزاً استراتيجياً يعزز مكانتها في الأسواق الإقليمية والدولية، فيما أوضح الرئيس التنفيذي شارالامبوس ميلوناس أن النتائج تعكس قوة الاكتتاب المنضبط والإدارة الاستراتيجية للتكاليف رغم حالة عدم اليقين الإقليمي.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الاتحاد

الإمارات العربية المتحدة: أعلنت شركة أبوظبي الوطنية للتأمين عن تحقيق صافي أرباح قدره 87.9 مليون درهم خلال الربع الأول من عام 2026، مقارنة بـ 119.6 مليون درهم في الفترة نفسها من العام الماضي، وذلك نتيجة اتباع نهج تحوطي في المخصصات المرتبطة بالمخاطر الجيوسياسية وتقلبات الأسواق الاستثمارية قصيرة الأجل.

وسجلت الشركة إجمالي أقساط مكتتبة بقيمة 3.79 مليار درهم، فيما بلغت نسبة النفقات 16% بما يعكس نجاحها في الحفاظ على هيكليّة تكاليف فعالة. كما افتتحت الشركة فرعاً جديداً في مدينة

شركة الاتحاد للتأمين تواصل زخم النمو مع ارتفاع بنسبة 21% في نتائج الاكتتاب والاستثمار خلال الربع الأول من عام 2026



الإمارات العربية المتحدة: أعلنت شركة الاتحاد للتأمين، إحدى الشركات الرائدة في تقديم حلول التأمين المبتكرة في دولة الإمارات العربية المتحدة، عن نتائج مالية قوية للربع الأول المنتهي في 31 مارس 2026، حيث واصلت الشركة تحقيق نمو ملحوظ في أعمالها الرئيسية وعوائدها الاستثمارية، مما يعكس النهج المنضبط في الاكتتاب والدعم القوي من معيدي التأمين.

أبرز النتائج المالية:

- ارتفاع بنسبة 24% في إجمالي أقساط التأمين المكتتبه لتصل إلى 243 مليون درهم مقارنة بـ 196 مليون درهم في الفترة نفسها من عام 2025.
- نمو بنسبة 21% في صافي أرباح الاكتتاب والاستثمار لتبلغ 18.4 مليون درهم مقابل 15.2 مليون درهم في العام السابق.
- زيادة بنسبة 16% في إيرادات التأمين وفق معيار IFRS 17 لتصل إلى 167 مليون درهم.
- ارتفاع بنسبة 8% في صافي الأرباح بعد الضريبة لتسجل 14.1

مليون درهم مقارنة بـ 13 مليون درهم في الربع الأول من 2025. وأكدت الشركة أن هذه النتائج تعكس كفاءة استراتيجيتها في الاكتتاب، وقدرتها على تقديم قيمة مستدامة للمساهمين، مما يعزز مكانتها كمزود موثوق يسعى دائماً للارتقاء بتجربة حملة الوثائق.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#). المصدر: الوطن

سوليدرتي البحرين تحقق 2.34 مليون دينار أرباحاً للفترة المنتهية في 31 مارس 2026



جواد محمد



خالد المعشني

مملكة البحرين: أعلنت شركة سوليدرتي البحرين عن تحقيق صافي أرباح وفائض بلغ نحو 2.34 مليون دينار بحريني خلال الربع الأول المنتهي في 31 مارس 2026، مسجلة نمواً بنسبة 47% مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي، مدعومة بدمج أعمال شركتي البحرين الوطنية للتأمين و«البحرين الوطنية للتأمين على الحياة» ضمن عملياتها.

وشهدت الشركة تحسناً ملحوظاً في أدائها المالي، حيث ارتفع صافي الربح العائد إلى المساهمين بنسبة 46% ليصل إلى 1.83 مليون دينار، كما قفز إجمالي الدخل الشامل بنسبة 69%، في حين تضاعفت اشتراكات التأمين المتحصلة تقريباً لتبلغ 26.96 مليون دينار بزيادة 97%، ما يعكس قوة الأداء التشغيلي وتوسع قاعدة العملاء.

وفي تعليقه على النتائج، أكد رئيس مجلس الإدارة الشيخ خالد بن مستهيل المعشني أن الأداء القوي يعكس فاعلية الاستراتيجية التي يقودها المجلس، مشيراً إلى الثقة في الإدارة التنفيذية وقدرتها على تحقيق نمو مستدام وخلق قيمة مضافة، معرباً عن التفاؤل بالمرحلة المقبلة في ظل بيئة اقتصادية داعمة في المملكة.

من جانبه، أوضح الرئيس التنفيذي جواد محمد أن الشركة حققت بداية قوية للعام مع ارتفاع الأرباح بنسبة 47%، مؤكداً أن هذا الأداء يعكس كفاءة العمليات التشغيلية والاستمرار في تحسين تجربة العملاء وجودة الخدمات، إضافة إلى الدور الحيوي لقطاع التأمين في دعم الاقتصاد الوطني.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: الوطن



الشركة الوطنية للتأمين إطلاق منتجين تأمينيين جديدين



الجزائر: كشف الرئيس المدير العام للشركة الوطنية للتأمين (أس. أ. أ)، يوسف بن ميسية، اليوم الأربعاء من ولاية جيجل، بأن الشركة "أطلقت منتجين جديدين يتعلقان بتأمين المسؤولية المدنية لاستعمال الطائرات دون طيار (درون) والتأمين على المخاطر السيرانية للمؤسسات".

وأوضح ذات المسؤول في تصريح ل/وأج على هامش الملتقى الجهوي الذي نظمته الشركة بعنوان "التأمين في خدمة النمو الاقتصادي"، بأنه "في إطار عصرنة الخدمات والمنتجات التأمينية التي تقدمها الشركة، تم إطلاق منتجين جديدين يتعلقان بتأمين المسؤولية المدنية لاستعمال الطائرات دون طيار (درون)، والتأمين على المخاطر السيرانية للمؤسسات".

وأضاف بأن "هذين المنتجين جاءا لمواكبة مختلف التطورات الحاصلة في عالم التكنولوجيا، حيث سعت الشركة لتقديم منتجات تأمينية جديدة تتوافق والتطور الحاصل في مختلف الميادين".

وفي شق ذي صلة، أكد ذات المسؤول بأن الشركة تواصل جهودها لرقمنة خدماتها بغية تقديم خدمة نوعية ومتميزة من خلال عدد من المنصات على غرار منصة تسيير الكوارث والحوادث، مما

يسمح بتقديم تعويضات للمؤمنين بطريقة رقمية ودون ورق وفي أقل وقت، لافتا إلى أن الشركة قدمت تعويضات تقدر قيمتها بـ 19 مليار دج خلال السنة المنصرمة 2025.

وأفاد السيد بن ميسية بأن تنظيم مثل هذه الملتقيات يندرج في إطار سياسة التواصل التي تنتهجها الشركة والمرافقة الدائمة لمختلف الشركاء والزبائن للحفاظ على ممتلكاتهم.

المصدر: وكالة الأنباء الجزائرية

زيادة رأسمالها إلى 320 مليون جنييه..

«الرقابة المالية» تقرر تعديل النظام الأساسي لشركة ثروة للتأمين

البالغة 120 مليون جنييه، قد تم عن طريق الأرباح المرحلة الظاهرة في القوائم المالية للشركة عن العام المالي المنتهي في 31 ديسمبر 2024.

وأوضح القرار أن نسبة المساهمة المصرية في رأس مال الشركة بلغت 85%.

وقد نص القرار على ضرورة نشر هذه التعديلات على الموقع الإلكتروني لكل من الهيئة العامة للرقابة المالية وشركة ثروة للتأمين. ويُعمل بهذا القرار رسميًا اعتبارًا من اليوم التالي لتاريخ نشره، بما يضمن اطلاع كافة الأطراف ذوي الصلة والمستثمرين على التغيرات الجديدة في المركز المالي وهيكل ملكية الشركة.

لقراءة المزيد من التفاصيل، الرجاء [الضغط هنا](#).

المصدر: المال

جمهورية مصر العربية: أصدرت الهيئة العامة للرقابة المالية القرار رقم 1163 لسنة 2026، والذي نص على اعتماد تعديل المادتين رقمي 6 و7 من النظام الأساسي لشركة ثروة للتأمين (ش.م.م). ويأتي هذا القرار في إطار تنظيم الرقابة على الأسواق والأدوات المالية غير المصرفية، واستنادًا إلى أحكام قانون التأمين الموحد الجديد رقم 155 لسنة 2024.

وتضمن التعديل تحديد رأس مال الشركة المرخص به بمبلغ 500 مليون جنييه مصري، فيما تقرر رفع رأس المال المصدر ليصبح 320 مليون جنييه مصري. ويتوزع رأس المال المصدر على 32 مليون سهم اسمي، بقيمة اسمية قدرها 10 جنيهات للسهم الواحد، مسددة بالكامل.

وقد كشفت المادة السادسة المعدلة أن تمويل زيادة رأس المال،

HERE
FOR **You.FAR**
TOGETHER.

Chedid Re

Disclaimer:

The opinions expressed in the articles doesn't reflect GAIF positions; the statistics are the sole responsibility of the articles authors

تنبيه: المقالات تعبر عن آراء كتّابها وليس عن رأي الاتحاد العام العربي للتأمين والإحصائيات على مسؤولية المصادر