

CONECTANDO PYMES

SACSA
EN LA
INDUSTRIA

• SERVICIOS • PUBLICIDAD • INFORMACIÓN

EL NEARSHORING EN LA CAPACITACIÓN

Platicando con

LIC. MIGUEL ÁNGEL QUIROGA TREVIÑO

ALCALDE DE CIÉNEGA DE FLORES

Visitando a ...

LIC. CÉSAR FERNANDO ESCOBEDO LARA

DIRECTOR DE PROTECCIÓN CIVIL GUADALUPE

SACSA

CONSULTING EHS & TRAINING

ÍNDICE

02 BIENVENIDA

04 SEGURANZA
*El nearshoring en la
capacitación*

**10 MUJERES
EMPRESARIAS**
Conoce a Aurora Esquivel..

19 VISITANDO A ...
*Lic. César Fernando
Escobedo Lara
Director Protección Civil
Guadalupe*

**26 PROTECCIÓN CIVIL
MONTERREY**

**30 PLATICANDO
CON ...**
*Lic. Miguel Ángel Quiroga Treviño
Alcalde de Ciénega de Flores*

**41 SAN NICOLÁS
CONTIGO**

**46 CULTURA
SACSIANA**

**47 SECCION
ESPECIALIZADA
CANACO**

**48 SECCION
ESPECIALIZADA
MUJERES CANACO**

**52 CONOCIENDO EL
FUTURO HOY**
*Plataformas digitales de
aprendizaje*

58 ¿SABÍAS QUÉ?
*Programa de
Capacitación*

**60 HUMOR
SACSIANO**

Presidente

Ing. Jorge Quiroga

Vicepresidente

Lic. Rocío Malagón

Coordinación.

Edición y diseño

Lic. Fausto Vazquez

BIENVENIDA



Saludos estimados lectores, hoy nos encontramos con un tema que llego para quedarse y es el near shoring, entendamos que para ser competitivos en este esquema hay que demostrar el por qué se es la mejor opción y una de ellas es la capacitación constante, recuerden que las capacitaciones las revisan las autoridades, y hay que cumplir para evitar multas o clausuras, además de que eso habla bien de las empresas.

Contar con personal capacitado muestra el compromiso con un proceso bien hecho y un producto de calidad.



ING. JORGE QUIROGA

Presidente Revista Conectando Pymes

C.E.O. SACSA

**Presidente del Consejo Consultivo del
Instituto SACSA**

¿YA CUENTAS CON TU PLAN DE CONTINGENCIA?

SACSA
CONSULTING EHS & TRAINING

CUMPLE CON PROTECCIÓN CIVIL

Incluye:

- **Análisis de riesgo del inmueble interno y externo.**
- **Recorrido para detectar las áreas de oportunidad para el cumplimiento basado en la NOM-002-STPS-2010.**
- **Definición de funciones y responsabilidades de los brigadistas.**
- **Integración, formación y capacitación de la U.I.R.I.**
- **Elaboración, presentación y seguimiento hasta resolutivo.**
- **Brigadas de emergencias: PRIMEROS AUXILIO, BUSQUEDA Y RESCATE, EVACUACION DE INMUEBLE, COMBATE CONTRA INCENDIO Y SIMULACRO.**



SIGUENOS

Tel: 81 1231 0567 - 1357 9238

81 1587 7263

clientes@sacsa.mx

El nearshoring en la capacitación

El nearshoring en la capacitación se refiere a la necesidad de adaptar los procesos formativos de una empresa al nuevo contexto generado por la reubicación de sus actividades productivas o servicios a un país cercano, en lugar de hacerlo en regiones más distantes. Este fenómeno tiene un impacto directo en la formación y desarrollo de las personas que forman parte de la cadena productiva, debido a los cambios en los procesos, las demandas del mercado y las habilidades necesarias. A continuación, se detallan las principales formas en las que el nearshoring influye en la capacitación laboral.

1. Aumento de la demanda de habilidades técnicas locales

El nearshoring conlleva el traslado de actividades productivas a regiones cercanas, lo cual genera una mayor demanda de trabajadores con habilidades técnicas específicas en áreas como:



- **Manufactura avanzada:** Los empleados deben estar capacitados para manejar maquinaria de última tecnología.
- **Tecnologías de la información:** Se necesita formación continua en software y herramientas digitales para mejorar la eficiencia.
- **Logística y distribución:** La capacitación en gestión de inventarios, transporte y coordinación de la cadena de suministro es crucial.

Estas habilidades deben ser formadas por los capacitadores y a través de un programa de capacitación.

2. Capacitación en nuevas normativas y estándares

Cuando las empresas trasladan sus operaciones a nuevas ubicaciones, se enfrentan a nuevos marcos regulatorios y estándares locales. Esto requiere que los empleados estén familiarizados con:

- **Normas laborales locales:** Capacitación en derechos laborales, seguridad y salud ocupacional específicos del país (México).
- **Regulaciones medioambientales:** Conocimiento de las leyes medioambientales que afectan las operaciones.
- **Certificaciones de calidad:** Necesidad de entrenamiento y/o capacitaciones en normativas como ISO o estándares locales específicos de producción o servicios.

Este enfoque en el cumplimiento normativo no solo involucra a la alta dirección, sino también a los operarios y supervisores que deben adaptarse a los nuevos requisitos.

3. Habilidades interculturales y de comunicación

El nearshoring también implica interactuar con diferentes culturas y mercados cercanos. La formación en comunicación intercultural se vuelve esencial para gestionar equipos diversos, superar diferencias lingüísticas o culturales, y adaptarse a nuevos estilos de trabajo. En este sentido, se pueden ofrecer:

- Entrenamientos en gestión intercultural: Mejorar la relación entre equipos con diferentes antecedentes y costumbres.
- Mejoras en la comunicación: Capacitación en habilidades de negociación y comunicación para evitar malentendidos.

4. Desarrollo de capacidades de liderazgo local

- Al trasladar actividades de producción o servicio a países cercanos, las empresas a menudo necesitan desarrollar el liderazgo local. Esto implica programas de capacitación para gerentes y líderes de equipo en los nuevos mercados:
- Gestión de equipos multidisciplinarios: Formación en liderazgo para coordinar equipos de trabajo en entornos multiculturales.
- Toma de decisiones y adaptación: Capacitación en cómo tomar decisiones rápidamente en mercados locales con alta competencia o regulaciones cambiantes.

5. Preparación para un mercado más competitivo y dinámico

A medida que las empresas se acercan a mercados locales o regionales, los desafíos competitivos y económicos pueden volverse más intensos. Por lo tanto, la capacitación debe enfocarse también en:

- Habilidades de resolución de problemas: Formar a los empleados en la toma de decisiones rápidas y efectivas.
- Pensamiento estratégico y adaptabilidad: Capacitar a la fuerza laboral para enfrentar cambios en la demanda y adaptarse rápidamente a nuevas circunstancias.

6. Fomento de la innovación y mejora continua.

El nearshoring crea un entorno en el que la innovación juega un papel clave, ya que las empresas necesitan adaptarse rápidamente para mantenerse competitivas en un mercado cercano. La capacitación en innovación, gestión de proyectos y mejora continua es fundamental para fomentar un entorno en el que los empleados contribuyan con ideas y soluciones creativas.



Lic. Antonio Zapata
Enlace - Sacsá Consulting



**Somos tu mejor opción
para servirte en:**

**Contabilidades
mensuales**

**Trámite de FIEL sin
cita**

Status ante el SAT

**Declaraciones
fiscales**

Sellos digitales

Citas ante el SAT

GCER

**SERVICIOS CONTABLES
PONEMOS TU SITUACIÓN FISCAL
AL CORRIENTE !**



**818-027-10-80
828-148-78-25**



GCER
SERVICIOS FISCALES



Tus asesores y aliados en mantenimiento

Somos una empresa especializada en el mantenimiento mecánico de equipo de transporte y de carga (tractocamiones, remolques, carros de ferrocarril, flotillas de reparto, etc.) con un equipo de trabajo capacitado y la tecnología que nos permite brindar un servicio diferenciado.

Nuestros Servicios



Diagnóstico de condiciones físico-mecánicas del equipo de transporte.

Verificación de unidades ante SCT con base en NOM 088.



Mantenimiento predictivo y preventivo.

Mantenimiento correctivo y rehabilitaciones.



Preparación de unidades para devolución a sus propietarios.

Instalación y administración de talleres al interior de las empresas.



Instalación de GPS y servicio de monitoreo de unidades.

Servicio de mantenimiento a instalaciones, equipos motorizados e infraestructura.



MUJERES DISRUPTIVAS

C.P. BERTHA MARGARITA UGARTE VILLARREAL



Directora General de
**DISTRIBUIDORA DE
DULCES UGARTE.**



Estudio la Carrera de Contador Público, en el Tecnológico Monterey, desde que eligió la carrera ya tenía en mente tener su propio Negocio, un anécdota que recuerda de su infancia, en época de primaria su mama le compro un segundo libro de matemáticas ya que en el primer mes de escuela lo había terminado, en ese momento se dio cuenta de su pasión por los números y las finanzas.

COMO NACIO EL DESEO DE SER EMPRESARIA

Durante su último año de carrera en **1975** entra a trabajar a **CASA ROY** tienda de ropa para dama, llevando la contabilidad. Al poco tiempo decide abrir su propia tienda de ropa junto con una colaboradora y la llamo **TINA BOUTIQUE**.

En **1976** inicio con la fabricación y venta de ropa para niños abriendo un mercado más para la boutique, el negocio duro 9 años, al mismo tiempo busco más negocios, ya que la venta de ropa no recibía gran utilidad, por lo que decide abrir otro negocio que fue construir casas de interés social con créditos bancarios.

En **1984** le ofrecen la distribución exclusiva de revistas, siendo algunos de sus clientes OXXO, Benavides, super7 entre otros, manejaban más de 350 títulos diferentes, alrededor de 300 clientes diarios recogían su revista, un día pensó, si tengo cautivos a todos estos clientes en

mi negocio.... que más les puedo vender?.

En Agosto de **1988** decidió ir a Estados Unidos con familiares y ver que dulces americanos podía traer que estuvieran de moda, decidió traer unas muestras de diferentes dulces y comenzó a distribuir con sus clientes, ella quería hacer algo diferente que las dulcerías no tuvieran.

Por lo que decide importar el producto directamente, contando con todos los permisos de importación esto facilito más su comercialización y aceptación para sus clientes con la confianza de comprar la mercancía con factura, de pasar de un muestrario hasta traer tráiler lleno de dulces americanos, creció tanto el negocio del dulce, ya no podía manejarlo junto con el negocio de revistas, compra una bodega e independiza el negocio, al año se da cuenta que era un exceso de trabajo, tomo la decisión de dejar uno de los dos negocios, su decisión fue dar fin a la distribución de las revistas y

seguir con el crecimiento al 100% del dulce americano y mexicano, sabía que lo que dejaba de vender en las revistas, lo sacaría en el dulce y así fue como comenzó a poner puntos de venta y su enfoque en el dulce de importación aunque no era exclusiva de las marcas que traía, era como si lo fueran ya que nadie se atrevía a traer el producto, cuando empezó la competencia, ella ya tenía un camino recorrido y con la experiencia para traerlo.

Su enfoque para el negocio era manejar marcas en distribución exclusiva, en el año **1994** le ofrecen la distribución de **Sonric´s** empresa que solo lo vendían en el detalle con sus camionetas no habían entrado a mayoreo decidieron entrar con 10 distribuidores a nivel nacional siendo **Dulcería Ugarte** una de los elegidos con la distribución en Nuevo León, Coahuila, Tamaulipas y Durango, **Sonric´s** fue la punta de lanza para el crecimiento, empezaron a sembrar el

producto a mayoreo, vendiendo a todos los dulceros de la zona.

Así fue como **Dulcería Ugarte** fue creciendo con los puntos de venta y siempre buscando ser distribuidores exclusivos y si no son exclusivas con compras por volumen para ofrecer a todos los dulceros precios competitivos de mayoreo y menudeo, siendo su fuerte la distribución, vendiendo a todos los dulceros.

Un día tomo la decisión para que el producto de venta llegara a más clientes, decide realizar las ventas a detalle con los artículos americanos fue así como comienza el crecimiento la venta al detalle, las empresas la buscaban para hacer la distribución de sus productos.

Al tiempo las bodegas quedaban cortas por el crecimiento que estaba teniendo, abre la bodega en avenida los Angeles se puso un área de dulce punto de distribución para los choferes y vendedores pudieran surtirse, por estar en avenida empezó a

entrar clientes, lugar que no estaba puesto para venta al público con ello empezó a crecer de una forma exponencial y se quedó como el primer punto de venta ya que solo se tenía distribución y venta mayoreo.

A los 10 años ya había abierto puntos de ventas. Pensando en el crecimiento fue cuando decide vender abarrotes. Fue así que abrió una bodega de abarrotes, no crecía mucho en puntos de venta, es muy común el pensamiento del cliente dulcero diga no le compro porque es competencia, así que decidió buscar un enfoque para evitar que la vieran como competencia, decidió enfocarlo como sucursales de abarrotes con venta de dulces, desde entonces ha cuidado mucho al cliente dulcero para que NO la vea como competencia ofreciendo descuentos. Cuentan con tres sucursales no ha abierto mas ya que su potencial es la distribución al mayoreo de sus clientes dulceros.

QUE TRAJO LA PANDEMIA PARA DULCERIA UGARTE

La pandemia fue un parte aguas para ellos y por ser empresa esencial fue un gran crecimiento favorable, por el manejo de los abarrotes siendo una empresa esencial, cuando en ese momento la competencia apenas iniciaba en vender abarrotes, **Dulcería Ugarte** ya vendía de tiempo atrás, aunque no tenía todas las comodidades de una tienda grande, si tenía buenos precios y productos para consumo diario, con todos los protocolos de seguridad los clientes empezaron a llegar, desde **1992** ya vendía el alimento para mascotas, con la pandemia este producto se disparó la venta exponencial, entre estos productos se logró mantener, en cuanto al dulce bajo la venta ya que no había fiestas así logro que nuevos clientes llegaran para quedarse.

LO QUE MAS LE APASIONA

Le apasionan los negocios, actualmente tiene inversiones y participa en diferentes **CONSEJOS y ASOCIACIONES**, es **CONSEJERA CANACO**, pertenece en la Comisión de Modernización, **CASA MAYA DE CANCUN** en el comité de vigilancia, **BIMBO** participa en el **CONSEJO**, también participa en el patronato **ASOCIACION de la casa hogar del padre Severiano Martínez como tesorera**, es una casa hogar donde dan educación de primaria y secundaria a niños que vienen de familias disfuncionales, estudian durante la semana y fines de semana regresan con sus familias.

DURANTE ESTE TIEMPO POR SER MUJER EMPRESARIA EN EL RAMO DEL DULCE TUVISTE ALGUNOS OBSTACULO SOLO POR SER MUJER

En 1995 compro una bodega en central de abastos de Guadalupe, desde el principio la invitan a ser Consejera, recuerda que cada vez que daba una opinión se escuchaba y no se hacía nada, pasaban uno o dos años y aplicaban lo que ella les había dicho, paso momentos complicados por ser la mayoría hombres, al paso del tiempo valoraron sus opiniones, ha sido **PRESIDENTA** en dos ocasiones, continúa actualmente en mesa directiva.

COMO LOGRA DULCERIA UGARTE MANTENERSE EN EL MERCADO

Siendo eficiente y cuidando el negocio con el compromiso que tiene con sus colaboradores, eficiencia en las compras con los proveedores, realizando campañas de ventas durante el año que permite ofrecer precios muy accesibles para sus clientes, siempre buscando cuidar la permanencia de sus clientes mayoristas.

UNO DE LOS GRANDES RETOS QUE VIVIO DURANTE ESTE TIEMPO

La devaluación de diciembre **1994** fue catastrófica, en esa época tenía una deuda en dólares por la **IMPORTACION** del dulce, el dólar se fue muy alto y tuvo que cerrar una semana buscando estrategias que le permitieran seguir, encontró la solución que le permitió sacar utilidades altas y le ayudaron saldar las deudas. Hasta la fecha conserva la relación con sus proveedores de EEUU.

FRASES QUE INSPIRA

Una frase que adoptó lo ve reflejado durante toda su historia **LOS GRANDES CAPITALES SE HACEN EN EPOCA DE CRISIS**, otra frase importante que la aprendió cuando trabajo en **CASA ROY** recuerda que había un asesor y constantemente le preguntaba en un momento se disculpó por tanta pregunta y le responde **LA INTELIGENCIA SE MIDE DESDE EL MOMENTO QUE SE RECONOCE QUE NO SE SABE TODO**, cuando tú piensas que lo sabes

todo, nunca vas a aprender, frases que han estado durante toda su trayectoria.

LA DECISION MAS DIFICIL QUE HE TOMADO

Dejar la distribución de las revistas, en ese entonces las ventas era muy altas, no fue fácil cerrar por que había una parte social, en conjunto con los proveedores se buscó la mejor opción que no afectara a los consumidores y no sintieran esa transición, fue una decisión importante y trascendental dejar un negocio prospero para dedicase a otro negocio que apenas estaba iniciando, **SABIA QUE IBA A CRECER MAS**, la lectura al paso de los años hoy en día no hubiera sido un buen negocio, la lectura es vía electrónica y **los niños siempre quieren sus dulces.**

CONSEJOS QUE LES DARÍAS A OTRAS MUJERES QUE ESTÁN COMENZANDO CON SU EMPRESARIADO.

Creer que se puede, tener confianza en ti misma, conocer las fortalezas y debilidades, complementarse con alguien que te acompañe para lograr lo que deseas alcanzar, realizar un estudio de mercado para conocer a la competencia y hacerlo mejor, estar consciente de que si se puede. Importante la toma de decisión a tiempo.

QUÉ OPINAS DEL ROL DE LAS MUJERES DESEMPEÑANDO PUESTOS ALTOS HOY EN DÍA.

Muy positiva, al paso de los años si se ha visto un gran crecimiento de las mujeres, cada vez más preparadas para cubrir puestos importantes, aún falta más trabajo por hacer y alzar la voz.

PARA TERMINAR

Las decisiones que ha tomado en su trayectoria las ha tomado sin hacer un mercadeo simplemente la ha llevado y han funcionado su familia le ha comentado que tiene dos grandes ángeles que han estado es su trayectoria.

En el **2022** la **REVISTA FORBES** los invita a salir en la publicación de **Lideres Nuevo León**, un logro haber participado en la revista y agradecidos de tomar encuentra a **Distribuidora de Dulce Ugarte**, así como reconocimientos de sus proveedores, muy contenta por todo lo que ha logrado.

Hoy en día **Distribuidora de Dulce Ugarte**, cuenta con **36 años** en el mercado, actualmente distribuye más de 5,000 productos en el mercado, siempre cuidara a sus clientes dulceros mayoristas con un buen servicio y precio.



Lic. Rocio Malagón
Vicepresidente Revista
Conectando Pymes
Directora Comercial y Operaciones
Miembro del Consejo Consultivo
del Instituto SACSA

Transformamos espacios con sentido humano a través de la creatividad, la funcionalidad y la certeza de lograr el propósito para el que fueron creados.

Tel: 81 8397-0655

📞 81 3234 2290

ventas@fiamma.com.mx



- ✓ Luminarios
- ✓ Postes y bases
- ✓ Brazos para postes
- ✓ Postes lúminicos
- ✓ Bolaros
- ✓ Señalamiento vial
- ✓ Mobiliario urbano



Calidad + Ahorro + Durabilidad + Seguridad.

IMPLEMENTACIÓN **NOM-035-STPS-2018**

Factores de riesgo psicosocial en el trabajo - Identificación, análisis y prevención.

OBJETIVO

Establecer los elementos para identificar, analizar y prevenir los factores de riesgo psicosocial, así como para promover un entorno organizacional favorable en los centros de trabajo.

INCLUYE

- Elaboración de la norma.
- Visita en sitio.
- Curso.
- Acciones y recomendaciones para cumplimiento de acuerdo a la norma.

**SIGUENOS**

VISITANDO A

PROTECCION
CIVIL
GUADALUPE



LIC. CÉSAR FERNANDO ESCOBEDO LARA
DIRECTOR DE PROTECCIÓN CIVIL GUADALUPE

Lic. César Fernando Escobedo Lara



Tengo casi 30 años como servidor público, soy del municipio de Guadalupe, conozco hace muchos años al Alcalde Héctor García, también a la secretaria del Ayuntamiento Laura Paola Sánchez López, y ha sido muy grato unirme con esta nueva administración con el cargo de la Dirección de Protección Civil de Guadalupe, estamos aquí con la intención de brindar el apoyo máximo a toda la comunidad que lo necesite.

NUEVA VISION

La instrucción que tenemos para Protección Civil es ayudar a quién lo necesite, por ejemplo: al emprendedor, al micro, pequeño, mediano empresario que tenga ganas de salir adelante, en esta administración tenemos un nuevo ordenamiento, hoy en día existe la Dirección de Orientación, Ordenamiento y Verificación, pero, ¿de qué se trata?... se trata de que la persona que se acerque a Protección Civil de Guadalupe pueda decir tengo este negocio, necesito apoyo para ordenarlo, regularizarlo, etc., y nosotros dar esa atención para que pueda salir adelante, ya no existen esas cuestiones que se practicaban “por debajo del agua”, ya no es necesario, ahora es de frente con la gente, la mayoría de los que estamos aquí con cargos directivos, somos de aquí del municipio de Guadalupe, en lo personal me daría mucha vergüenza que la gente nos señalara por no atenderlos, por no dar un buen servicio, considero que es una buena estrategia del Alcalde, el elegir personal de aquí mismo del

municipio, para estar al frente, lo que queremos es que la gente se ordene, que este prácticamente con nosotros trabajando de la mano y salir adelante juntos.

MEJORAS REALES

El nombre de inspectores ya no existe, ahora son verificadores u orientadores, funciona de esta manera llega el orientador, te indica que te falta, te menciona a donde te debes dirigir, la dirección de la dependencia, horarios de atención, y ahí te van a ayudar a regularizarte, ese es nuestro interés, que cualquier persona en un local tenga su extintor sepa que hacer en caso de un suceso, que tenga los teléfonos de emergencia, detectores de fuego, de humo, prácticamente han salvado muchos patrimonios estas alarmas, estamos trabajando para ser un municipio seguro, empático con la gente, queremos que la gente que nos escuché, antes íbamos a visitarlos y solo causábamos molestias, que nos vean en los medios de comunicación, en las redes sociales que aquí las puertas

están abiertas y pueden venir para brindarles asesoría.



DONDE ACUDIR

Las oficinas del Alcalde se encuentran en la plaza municipal, ahí también tiene su oficina la secretaria del ayuntamiento, cualquier queja ahí la reciben, las personas pueden tener esa confianza de que se le va atender si se siente agredido, agraviado, ahí le pueden proporcionar la atención debida, esta Dirección de Orientación Ordenamiento y Verificación se encuentra en contra esquina de Presidencia, los verificadores están identificados así los ciudadanos podrán ver el nombre, número de unidad con la que cuenta, y si se siente agraviado ante una situación,

inmediatamente puede generar el reporte, se recomienda que sea directamente en las oficinas antes mencionadas, porque la idea es fomentar esa cultura de que las personas se dirijan al lugar correspondiente, porque a veces se piensa que si van a cualquier otro lugar y hacen el comentario de por favor lo regañan y ya es todo, ya no, aquí si alguien comete una falta esta fuera del equipo, a la gente no se le puede maltratar más de lo que ya se le ha hecho, siempre buscamos brindar atención a todos, mis puertas están siempre abiertas, yo invito a la gente que quiera algún tipo de asesoramiento, que tenga queja, denuncia, las puertas de Protección Civil están abiertas, pero también las puertas de la Presidencia están abierta para toda la gente.

Referente a los pagos de planes de contingencia se encuentra establecido este proceso, se entrega un recibo, realizan el pago a tesorería, me traen el recibo pagado, lo anexo en tu Programa Interno de Protección

Civil (PIPC), se te entrega tu visto bueno (VoBo), lo que queremos es que la gente tenga esa confianza, si existe una persona que no reciba el trato adecuado inmediatamente debe acudir a presentar la denuncia correspondiente, porque aquí estamos para ayudar a la gente, a que todos estemos en orden y seguros, es lo que se debe hacer.

Para todos los comerciantes, emprendedores que deben realizar su Plan de Contingencia, acérquense conmigo directamente estamos aquí ubicados en Av. Adolfo López Mateos, pregunten por su servidor, aquí se atiende personalmente para no triangular información, de aquí no se va ir nadie con las manos vacías, al contrario se va ir con los requisitos necesarios, vamos a ayudarle en todo lo posible, en este momento tenemos aproximadamente 122 consultores, se le comparte la lista completa para que se dirija con quien más confianza le genere, si no les satisface igual pueden marcar y revisar porque

el servicio no salió como esperaban, aquí los atenderemos.

TODO TRANSPARENTE

Otro tema importante que recalcar, es que en algunas ocasiones tenemos industrias grandes que deciden donar equipo como guantes, pantalones, zapatos, eso directamente se ingresa se da visto bueno en secretaria de ayuntamiento, pueden hacerlo ahí directamente, cualquier donativo es bien recibido, ya ellos se encargan del proceso y proporcionarnos lo que nos han enviado, es que hay mucha gente, industriales, comerciantes, que tiene esa intención de ayudar y pues les conviene porque así deducen impuestos y a nosotros también nos ayudan porque hay una corporación donde todo lo que se lleguen a donar es con vista del Alcalde y Secretaría del ayuntamiento, todo transparente.

Confíen en esta administración, confíen en la gente, confíen en las personas que estamos portando un uniforme, en este caso

nosotros, pero insisto si se sienten agraviados por una u otra cosa las puertas están abiertas tanto como Protección Civil Nuevo León, como las del Ayuntamiento en la plaza municipal de Guadalupe.



ING. JORGE QUIROGA

Presidente Revista Conectando Pymes
C.E.O. SACSA
Presidente del Consejo Consultivo del
Instituto SACSA

Transformando **organizaciones para que** **generen mayores utilidades**



novazen
CONSULTING SOLUTIONS

Nuestro equipo

Contamos con consultores profesionales, que han estado en tu lugar. Nuestro objetivo es crear valor e incrementar la rentabilidad de las empresas a través de procesos más eficientes.

“All in one”

Satisfacer las necesidades específicas de los cliente es primordial para un servicio de calidad. Nuestra amplia red de socios garantiza la experiencia adecuada, en el momento adecuado, para su negocio en particular.

Al elegir a NOVAZEN, obtienes acceso a la experiencia de toda nuestra red.

Nuestra plataforma única brinda apoyo en todas las disciplinas operativas, así como un fácil control de los proyectos cuyo avance se actualiza en tiempo real.

Servicios de consultoría Integrados

Nuestro equipo multidisciplinario se asegura de que todas tus iniciativas funcionen en armonía para alcanzar los objetivos de crecimiento y eficiencia.



“Nuestra misión es lograr la excelencia operativa, tener un crecimiento rentable y sostenido”
CEO Luis Pérez

¿Quieres ser parte de algo extraordinario?

Conoce más en www.novazen.mx, los testimonios los podrás visualizar en: <https://novazen.mx/historias-de-exito/>



Ingenierías Eléctricas

Bancos de Capacitores
y Filtros de Armónicas

07

Inspección Termográfica

Mantenimiento de
Subestaciones

Estudios Eléctricos
Corto Circuito,
Arc Flash

Sistemas de Pararrayos

Estudios de Calidad de
la Energía

Catálogo de Servicios y Equipos

MERSEN
Expertise, our source of energy

INGESCO
LIGHTNING SOLUTIONS

AR-MEX
CONSTRUCIONES DE MONTERREY

www.fervisa.com



PURIFICACIÓN DE ACEITE DIELECTRICO DE TRANSFORMADORES (ESPECIALISTAS)

La Vida Útil de los Transformadores en Aceite, dependen en gran medida de que el Aceite conserve sus propiedades dieléctricas y químicas por encima de los límites permitidos por la normatividad. Es por esta razón, que es de suma importancia analizar anualmente las características fisicoquímicas del aceite del transformador para detectar impurezas, agua o gases disueltos que pudieran perjudicar el aislamiento del transformador.



Nuestro servicio ofrece un proceso de Purificado al Aceite del transformador a través de una máquina especial presurizada al vacío que permite recircular el aceite desde el transformador hacia la máquina, pasándolo por un calentador que le retira humedad, una cámara de vacío que retira gases y por último un filtro de micrones que le retira partículas en suspensión, para luego regresarlo limpio hacia el transformador.



Para mayores informes y cotizaciones:

Tel: 81 11 57 51 60 ó ventas@filtek.com.mx

PROTECCIÓN CIVIL MONTERREY



Gobierno
de Monterrey

MTY
AQUÍ SE RESUELVE

Cuidado con los incendios en casa

Sigue estas recomendaciones para **evitar** que nuestro hogar pueda incendiarse.



No sobrecargar extensiones.



Evita fumar dentro de casa.



Si usas una vela, utiliza un portavelas.



Vigila constantemente los alimentos en la estufa.



Mantén los artículos que puedan incendiarse a un metro de distancia de los objetos que emitan calor.



Revisa las conexiones de tus calentadores.



Revisa tus tanques de gas.

Si estás en una **EMERGENCIA** llama al:



Protección Civil
Monterrey — 29



Golpe de Calor

Recomendaciones:



Protege a las y los niños con gorros y ropa liviana



Baña y moja a los menores con frecuencia para evitar golpe de calor



Utiliza factores altos de protección solar



Toma abundante agua o jugos de fruta natural



Evita realizar actividad física en lugares sin ventilación



ELABORAMOS LA LF LICENCIA DE FUNCIONAMIENTO

SACSA

CONSULTING EHS & TRAINING

¿Qué sectores están obligados a tramitar la licencia?

- Fabricación de ladrillo y cerámica.
- Fabricación de alimentos.
- Embotelladora de bebidas.
- Ensambladores.
- Cerveceras.
- Fabricación de cigarros.
- Imprentas de alto volumen.
- Cualquiera que emita olores, gases, partículas sólidas o líquidas a la atmósfera.



Tel: 81 1231 0567 - 1357 9238

81 1587 7263

clientes@sacsa.mx



SIGUENOS



Asociación de Empresarios del Complejo Industrial General Mariano Escobedo

AECIGME

Nuestro objetivo: Trabajar para el bien común de todos los miembros que forman parte del Parque Industrial Escobedo, por medio de una colaboración vecinal y con una conexión entre todos los que compartimos este espacio.

Ofrecemos:

Representación y comunicación ante autoridades de Seguridad.

Apoyo en situaciones de emergencia (C4 línea Directa CLAMESAN).

Incorporación al Comité de Recursos Humanos del Parque.

Directorio de empresas miembros de AECIGME, como red de negocio.

Plaza Comercial Paseo Las Torres
Av. Las Torres No. 300
Parque Industrial Escobedo
Escobedo, N.L. 66062
Tels. 81 8452 3280 y 818 472 0391
gerencia@aecigme.com.mx

SERVICIOS DISPONIBLES

TRATAMIENTO DE AGUAS

- Ingeniería básica y de detalle proceso, civil, mecánico, eléctrico e instrumentación.
- Evaluación y mejora de plantas de tratamiento de aguas existentes.

DISEÑO ESTRUCTURAL

- Diseño civil de: edificios, naves industriales, tanques, casas habitación, ampliaciones, remodelaciones, etc.
- Estudios de mecánica de suelos.
- Estudios hidrológicos.
- Estudios de impacto ambiental.
- Estudios geológicos.
- Diseño hidráulico.
- Diseño pluvial.
-

SERVICIOS DE INGENIERÍA CIVIL Y AMBIENTAL (SICAM INGENIERÍA)

sicam.ingenieria@gmail.com

<https://sicamingeneria.wixsite.com/misitio>

Cel. 8112-99-44-21



SICAM

Servicios de Ingeniería

PLATICANDO CON

CIÉNEGA
DE FLORES

GOBIERNO MUNICIPAL DE FLORES



ALCALDE DE CIENEGA DE FLORES

LIC. MIGUEL ÁNGEL QUIROGA TREVIÑO

LIC. MIGUEL ÁNGEL QUIROGA TREVÍÑO

El **Alcalde Lic. Miguel Quiroga** destaca los avances y proyectos en Ciénega de Flores, enfocándose en salud, educación y movilidad. Se busca construir un hospital, traer la UANL y mejorar las vialidades. Además, se impulsa el crecimiento industrial y comercial para hacer al municipio más autosuficiente. El alcalde reafirma su compromiso con el desarrollo y el bienestar ciudadano.

HOSPITAL

Durante los primeros 3 años trabajamos en darle una nueva imagen a Ciénega de flores, con esta nueva oportunidad se le está dando continuidad a los proyectos que habían quedado inconclusos por falta de tiempo, contamos con una nueva visión que es brindar a todos los ciudadanos las necesidades básicas dentro del municipio, estamos concentrados en 3 objetivos principales, el primero es contar con un hospital ya que no contamos con ninguno, lo que



si tenemos son clínicas que están disponibles las 24 horas, los 7 días de la semana, y se encuentran al pendiente de la ciudadanía, pero en cuestión de alguna operación básica o alguna necesidad de una mujer que esté embarazada, que se le complique y tenga que dar a luz, no existen los recursos en el municipio y tenemos que irnos al área metropolitana al nosocomio más cercano, lo que queremos hacer es lanzar una convocatoria, tenemos terrenos municipales y que en esos terrenos se haga un comodato hacia una empresa de un hospital y comencemos a crear esas oportunidades para cualquier tipo de emergencia, actualmente tenemos 7 ambulancias pero aún nos falta más para poder dar el servicio a los más de 100 mil habitantes que tenemos, el INEGI (Instituto Nacional de Estadística Y Geografía), menciona que tenemos aproximadamente 65,700

ciudadanos, pero la realidad somos más 100 mil habitantes, entonces eso es una cuestión básica que queremos hacer en esta administración para tener la salud más cerca de la gente y los tiempos de traslados no se vean afectados y se pueda perder una vida por emergencias de salud.

EDUCACIÓN

Otro de los objetivos que queremos implementar en lo relacionado a la educación: tenemos preescolar, primaria, secundaria, preparatoria y carreras técnicas, nuestra intención con charlas que hemos tenido con la UANL (Universidad Autónoma de Nuevo León), es que si tienen terrenos por parte de ellos, ver como nosotros como municipio podemos impulsar para crear esas oportunidades y que nuestros jóvenes no tengan que salir al área metropolitana, que estudien aquí dentro de Ciénega, con licenciaturas, ingenierías para que ellos mismos puedan trabajar dentro del municipio, hemos tenido un crecimiento empresarial muy grande y tenemos muchas fuentes de empleo para todos, pero desafortunadamente todavía tenemos gente que sale a Santa Catarina, Monterrey, García, donde los tiempos de traslados son extensos y muy costosos, entonces si nosotros tenemos los hospitales, tenemos los centros educativos y tenemos las

empresas, pues tenemos la cuestiones básicas para que Ciénega de Flores siga creciendo y no tener que salir a los alrededores y perder tiempo, también se encuentran las cuestiones de accidentes, la carretera Laredo tiene un gran flujo vehicular y lamentablemente hemos tenido muchos percances, entonces eso nos va ayudar a concentrarnos dentro del ayuntamiento y no tener que salir y eso va a dar un crecimiento importante hacia la economía y las familias del municipio.

Hablando de las carreteras, tenemos un proyecto muy ambicioso que es hacer un libramiento para el municipio, pero eso depende de la federación no tanto del cabildo, porque se nos sale del presupuesto, Ciénega solo tiene una entrada y una salida, hay horarios pico donde se satura y nos tardamos entre 30 y 40 minutos para poder llegar al centro de Ciénega, hace 2 meses estaba la remodelación de la autopista y todos los transportistas decidían pasar por nuestro municipio y tardábamos hasta 2 horas, entonces si está

muy complicado que solo tengamos una entrada y una sola salida, queremos impulsar ese proyecto con gobierno federal y lograr hacer un libramiento para tener diversas rutas, esos son los principales objetivos grandes que queremos hacer para la proyección de los próximos 3 años, aparte todo el crecimiento que se tiene proyectado, como autorizaciones de más parques industriales, para impulsar de esta manera las inversiones.

PROTECCIÓN CIVIL

Dentro de lo que estamos trabajando, ya arrancamos la primera piedra en la nueva base de Protección Civil, la que teníamos era muy pequeña y hace 30 años que no le inyectaban un solo peso, el proyecto es crear instalaciones dignas, realmente Protección Civil somos todos y no nada más para la gente de Ciénega sino también para la gente que pasa por nuestro municipio, en ocasiones nos han pedido los camiones de bomberos, actualmente contamos con 1, les comparto que vamos a comprar un camión más

de bomberos y podrá dar servicio a cualquier municipio que lo necesite, al reforzar este departamento, nos estamos ayudando a nosotros mismos por que no sabemos cuando lo vamos a utilizar, ojalá nunca tengamos que hacerlo.



Entre las proyecciones que teníamos para el municipio, están los centros de rehabilitación física, esta fue una obra insignia en la administración pasada, la gente tenía que salir al área metropolitana para la rehabilitación, y ahora ya lo tenemos en Ciénega de manera gratuita, se encuentra funcionando y se brinda el servicio a todo el Valle

de las Salinas, gente de Zuazua, Sabinas Hidalgo, Salinas Victoria, porque también es darle un poco más de calidad de vida a la ciudadanía, contábamos con un lugar muy pequeño donde no se podía dar el servicio, en términos generales son cosas que queríamos realizar, así que son propuestas que ya están funcionando y existen otras que tenemos que echar a andar.

DEJAR UN LEGADO

Si logramos hacer que se construya lo de la UANL, considero que dejaría historia de por vida, mi abuelo también fue Alcalde, mi papá fue Alcalde, cuando estuvo mi papá, logró establecer el CONALEP (Colegio Nacional de Educación Profesional Técnica), aquí en Ciénega de Flores, ese fue un legado que dejó en su administración 2006-2009, los muchachos que me han invitado al CONALEP lo recuerdan, entonces si logramos que la UNI realice esa construcción e impulsamos ese proyecto, podemos dejar historia no solo en los 3 años sino para siempre, es por eso que me interesa mucho todo lo que va a dejar Miguel Quiroga para Ciénega, me planteo el... ¿cómo quieres que recuerden al Alcalde

que estuvo en ese período?, porque si eres Alcalde y no haces nada, pasas desapercibido y nadie se acuerda de ti.

El municipio continúa creciendo y no tengo duda de que vendrán más empresas a Ciénega y si logramos realizar lo de la UANL seremos mucho más atractivos para todos los comercios y cuando somos atractivos ahora si viene una derrama económica importante y ahí entrarían los cines,

El municipio continúa creciendo y no tengo duda de que vendrán más empresas a Ciénega y si logramos realizar lo de la UANL seremos mucho más atractivos para todos los comercios y cuando somos atractivos ahora si viene una derrama económica importante y ahí entrarían los cines, centros comerciales, hemos platicado con tiendas de conveniencia, ya se han autorizado por parte de la administración, con construcciones como: Dollar General, Bodega Aurrera, más oxxos, dentro de estos temas existe una cuestión muy

importante, solo contamos con un banco, así que también estamos buscando la manera con otras empresas para establecer más y tener variedad, ya que prácticamente tenemos un monopolio, en general considero que el día de mañana Ciénega tendrá una evolución exponencial ya que vamos en un gran crecimiento tanto poblacional como industrial, donde podemos tener todo realmente si nos enfocamos a que los hospitales y las escuelas vengan al municipio, lo más difícil lo tenemos, que es la industria y si ya lo tenemos pues podemos detonar lo otro de una manera más sencilla.

En la administración pasada se hizo un ajuste en el plan de desarrollo urbano, porque ya territorialmente hemos crecido y nos estamos acabando los terrenos que se tenían programados, hicimos una modificación planeando dónde se establecería la industria y se acordó que será en la parte norte de Ciénega, ahí ya tenemos nuevas zonas industriales

disponibles para inversión, geográficamente estamos grandes esta es una buena razón por la cual las industrias se fijan en Ciénega y toman la decisión de invertir en nuestro municipio.

Toda mi vida la he vivido aquí en Ciénega de Flores, he visto el crecimiento poblacional desde que éramos 30 colonias, ahora es el doble de colonias y las oportunidades también son más importantes para todo los comercios de la gente de nuestro municipio, vaya, antes ponías un puesto de tacos y como éramos poquitos pues no daba para que el negocio saliera adelante, ahorita cualquier persona que ponga un negocio tiene esa oportunidad de crecimiento, gracias a la gran población que ha llegado, estamos creando la bases, bases firmes, yo pienso seguir viviendo en Ciénega, tengo un hijo de 2 años y también como padre me gustaría que él viva en nuestro municipio, entonces ocupo crear todos los cimientos idóneos para que la niñez pueda desarrollarse y tengan más oportunidades, por eso es importante la cuestión de ,

las escuelas, que la industria venga y puedan generar empleo, que inviertan para que el municipio sea autosuficiente y que no tengamos que depender de salidas, mas allá de eso, es seguir trabajando, empeño todo mi día a la administración, en ocasiones quedo mal en reuniones familiares por la cuestión de falta de tiempo pero si la gente de Ciénega me dio la oportunidad, tengo que pagarles de la misma manera, cabe recalcar que la primera administración la ganamos con el 48%, en esta nueva con el 51%, estamos hablando que tenemos la cercanía con la gente, esto lo veo como si hubiese sido un examen final y lo pasamos y rebasamos, las expectativas del ciudadano son mayores y tenemos que responderles con más trabajo, ¿qué se espera el día de mañana?... a mí me gusta también la cuestión de la política ya no me puedo reelegir porqueya no lo permite la ley, pero veré que oportunidades existen, siempre y cuando podamos contar con la ciudadanía, ver que otro puesto de funcionario público pudiese tomar, claro mostrando

los resultados ante la gente y que tengamos el sustento de las personas que nos brindaron el apoyo para estar aquí y no defraudar esa confianza que nos aportan.





Lic. Miguel Ángel Quiroga Treviño y el Ing. Jorge Quiroga



¿Sabías qué?

Ciénega de Flores fue fundada en 1624 y su nombre proviene de una ciénega ubicada en los terrenos del antiguo hacendado Pedro Flores de Abrego. A lo largo de los siglos, ha evolucionado de ser una pequeña comunidad agrícola a convertirse en un importante polo industrial del norte de Nuevo León.



Ing. Jorge Quiroga
Presidente Revista
Conectando Pymes
C.E.O SACSA
Presidente del Consejo
Consultivo del Instituto
SACSA



ISO 9001:2015 NÚMERO DE CERTIFICADO GSC9KMX166



INOCUIDAD Certificate number: GSCGMP-5-135

CARMA

empaques

Nuestros procesos de fabricación cuentan con los estándares más altos, gracias al cumplimiento de Iso 9001:2015 y el reconocimiento de Global Markets.

En **Empaques Carma**, somos una empresa con experiencia en la fabricación de cajas y empaques corrugados.



Ofrecemos los siguientes productos:

- ✓ Cajas regular ranuradas.
- ✓ Cajas troqueladas de fondo automático y/o 6 esquinas.
- ✓ Charolas plisadas con pegado de 4 esquinas.
- ✓ Insertos y divisores.
- ✓ Esquineros de carton corrugado.
- ✓ Exhibidores con impresión tipo selección a color.
- ✓ Impresiones hasta en 4 tintas.
- ✓ Cajas tipo "gaylor".
- ✓ Todo tipo de especialidades.

📍 Hacienda Santa Maria #100-A Col. Hacienda El Palmar, Santa Catarina, N.L., México

www.empaquescarma.com

☎ 81 8390 6430



En M&E Global Logistics brindamos soluciones de logística y comercio internacional, adaptándonos de manera eficiente a las necesidades de nuestros clientes, cuidando sus intereses con una excelente calidad en el servicio y disponibilidad 24/7

NUESTROS SERVICIOS

- Servicio integral puerta a puerta
- Despacho aduanal por Puertos, Aeropuertos y Fronteras
- Transportación terrestre, aérea, marítima e intermodal
- Reexpedición, cross dock, almacenaje y distribución
- Consultoría en logística y Comercio exterior
- Servicio de comercializadora
- Seguro de mercancía

Somos agente de carga y centro de almacenaje y distribución, con trámites de despacho aduanero por las principales aduanas de México.



MEG Logistics



meg_logistics_



MEG Logistics



MEG Logistics



81 8799 8530



www.megl.com.mx

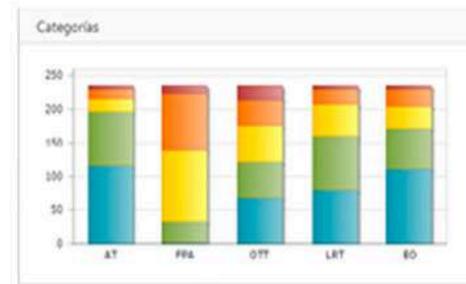


info@megl.com.mx

¿Quieres cumplir con la normatividad de la STPS?
¿Quieres acceder a las encuestas SIN tener que comprar un sistema operativo?

¡Te ofrecemos una plataforma para cumplir con todos los lineamientos de la NOM-035!

- Podrá configurar proyectos en 20 minutos.
- Contestar desde Celular o Tablet.
- Módulo de captura rápida para encuestas contestadas en papel.
- Seguimiento de los proyectos en tiempo real.
- Impresión de las encuestas para su firma y almacenamiento de evidencia.
- Acceso 24/7 desde dispositivos móviles o fijos.



- Los cuestionarios se contestan desde PC, Tablet o Celular, solo basta escanear un código QR o ingresar con las ligas de acceso.
- Compatible con Windows, Mac, iOS y Android.
- Reportes y Filtros especiales para la identificación de áreas de atención.
- Su información y acceso al sistema estará disponible durante 2 años, sin costo extra.

Al contratar nuestro Software, estará respaldado por la experiencia de nuestros expertos en la **NOM-035-STPS**. También por nuestros equipos de Soporte Técnico que lo acompañarán durante sus proyectos.

SEÑALÉTICA PERSONALIZADA

DESARROLLO Y FABRICACIÓN



Señalización de Seguridad / Tableros de Comunicación
Protectores, Exhibidores y Contenedores de Acrílico

FLYING
B R A N D 3 6 0

81 80122568

ep@flying.com.mx



SAN NICOLÁS CONTIGO

INPLADEM
Instituto de Planeación y Desarrollo Municipal SAN NICOLÁS



FERIA DEL EMPLEO

En los primeros meses del año el número de personas que buscan empleo se incrementa, por lo que este jueves, se llevó a cabo la Primera Feria del Empleo en San Nicolás, donde se ofertaron más de 7 mil empleos.

En total participaron 150 empresas del Estado de Nuevo León y el objetivo es colocar al menos el 20 por ciento de las vacantes ofertadas.

El alcalde de San Nicolás, Daniel Carrillo mencionó que las oportunidades laborales van dirigidas a todas las personas desde 18 hasta más de 60 años, sin importar género o condición, ya que algunas empresas cuentan con vacantes para personas con discapacidad.



SAN NICOLÁS CONTIGO

INPLADEM
Instituto de Planeación y Desarrollo Municipal SAN NICOLÁS



EXPO CERRAJEROS

El día 7 de septiembre se llevó a cabo la Expo Cerrajeros en el Museo de San Nicolás De Los Garza (MUSAN) en donde participaron 30 maestros cerrajeros y asistieron un total de 1500 personas convirtiendo la expo en todo un éxito.



PROTECCIÓN CIVIL SAN NICOLÁS DE LOS GARZA



Instalación de comité de contingencias meteorológicas

El Gobierno de San Nicolás de los Garza reforzó las acciones de prevención y combate de incendios ante los fuertes vientos y altas temperaturas. El alcalde Daniel Carrillo destacó, mediante un comunicado, los esfuerzos coordinados de distintas dependencias para proteger a la comunidad.

El Comité de Contingencias Hidrometeorológicas coordina la seguridad ante emergencias climáticas con un plan actualizado y rondines de atención inmediata.

San Nicolás cuenta con Protección Civil y tres estaciones de Bomberos estratégicamente ubicadas para atender emergencias de inmediato.

SEGURIDAD PÚBLICA



OPERATIVO ANTIALCOHOL

Para salvaguardar la vida de los ciudadanos, el municipio de San Nicolás dio inicio a los operativos antialcohol.

El alcalde, Daniel Carrillo reveló que 100 policías estarán distribuidos de manera estratégica para cubrir varios puntos de San Nicolás quienes estarán de lunes a domingo.



Lic. Fausto Vazquez
Imagen
SACSA

TECNOLOGÍA ESPECIALIZADA DE MONTERREY S.A. DE C.V.

¡CONOCENOS!

SOLUCIONES EN TECNOLOGÍA Y SEGURIDAD

- CONTROL DE ACCESO
- CERCOS ELECTRICOS
- VIDEOVIGILANCIA CCTV
- REDES Y CABLEADO
- EQUIPO DE COMPUTO
- ENTRE OTROS.

GRUPO
TICSYS

CONTACTANOS

81 8240 5635

WWW.TICSYS.COM.MX



INSTALACIONES ELÉCTRICAS
EN ALTA Y BAJA TENSION
ACEVEDO, S.A. DE C.V.



www.ieacevedo.com.mx

Instagram: @ie.acevedo

Venta de
Arbotantes de
diferentes
tamaños



LLAMANOS AL

Of. 8183644612, 8183278462 y

Watts: 8115719486

repcion.iea@ieacevedo.com.mx

CULTURA SACSIANA



COFFEE SAC
Girl

El viernes 22 de Febrero se dio la apertura al Coffee Sac Girl en las instalaciones de SACSA CONSULTING donde todas las mujeres tuvimos la oportunidad de reunirnos y conocer el objetivo de Coffee Sac, donde pudimos compartir la experiencia de nutrirnos con conocimientos, habilidades y valores para crecer aún más, fortalecernos como Mujeres, amigas y compañeras de trabajo.

El saber que hay algo más además de lo laboral, el tener cosas en común, saber el valor que tenemos cada una, nuestras fortalezas y con ello nuestras debilidades, el saber que no estamos solas y podemos apoyarnos unas a otras

Después de una charla fortalecedora, pudimos disfrutar de algunos bocadillos, platicar, divertirnos y convivir como amigas



SACSA

CONSULTING EHS & TRAINING

Sección Especializada San Nicolas de Los Garza

Felicitemos al **Ing. Jorge Quiroga, C.E.O. de SACSA Consulting**, por su reciente nombramiento por parte de **Canaco** como **Representante de la Selección Especializada de San Nicolás De Los Garza**.

Su liderazgo fortalecerá la vinculación entre las empresas locales y la cámara, impulsando el crecimiento y desarrollo del sector empresarial en la región.

¡Enhorabuena por este reciente logro!



Sección Especializada

Mujeres Canaco

SACSA Consulting Felicita a la Lic. Rocío Malagón Mendoza, Directora Comercial y Operaciones, por su nombramiento como representante de la Sección Especializada Mujeres CANACO.

Su liderazgo será clave para crear espacios de apoyo y colaboración que impulsen el crecimiento profesional y empresarial de las mujeres en la región.

¡Enhorabuena por este reciente logro!



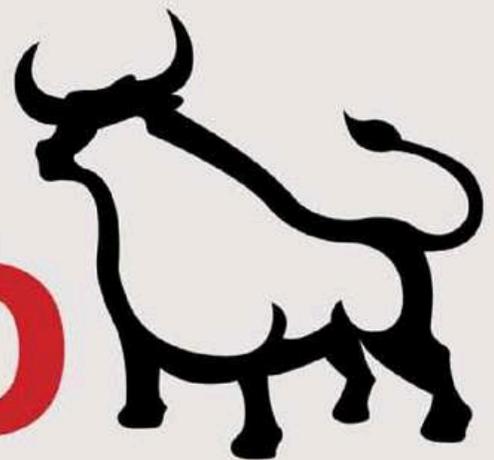
MAXON®



Rampas
Hidráulicas

Distribuidor autorizado.

TAURO



Tauroremolques, S.A. de C.V.

www.tauroremolques.com

MAXON®



TAURO

Tauroremolques, S.A. de C.V.



SERIE RAILIFT®

Serie DMD

CILINDRO DE GAS

RC - CS | BMR - A - CS



SERIE TUK-A-WAY

ESTÁNDAR

Serie TE - 33 | 720-150 | TE - 20
TE - 25 | 72/25 - 30 | MTB

SERIE SLIDELIFT®

Serie GPSLR | GPS | GPST | SL



CONVENCIONAL

GPC 22X1 | GPC

MIGHTY MAX

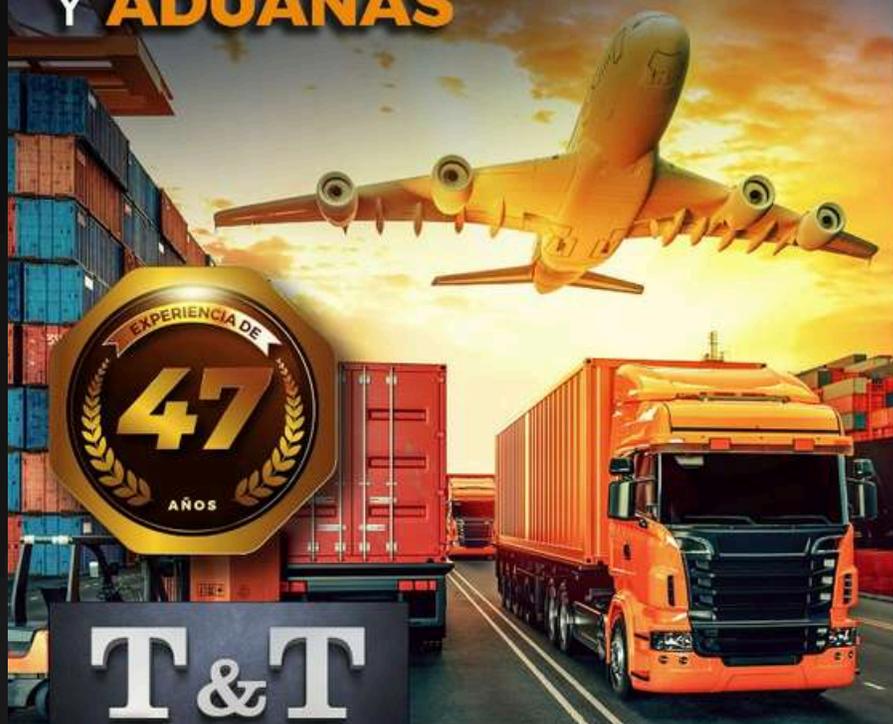
Para camionetas Pick Up
y camiones de redilas



Somos especialistas en
Carrocerías

Carretera a Laredo KM.26 No. 105, Ciénega de Flores, Nuevo León
Tel: 01 (81) 8454-0206 al 14 | ventas1@tauroremolques.com | www.tauroremolques.com

SOMOS **EXPERTOS** EN **COMERCIO EXTERIOR** Y **ADUANAS**



T & T

TRONCOSO & TRONCOSO CONSULTORES
Comercio Exterior y Aduanas

ALGUNOS DE NUESTROS SERVICIOS

- Abogados Litigantes en Derecho Aduanero
- Asesores y Capacitadores en Comercio Exterior y Aduanas
- Alianza con Agentes Aduanales en diversas aduanas del país
- Conferencistas en foros públicos y privados
- Asesoría en Logística Internacional
- Auditorías internas de las operaciones de Comercio Exterior
- Establecimiento de métricas (KPI's) para las áreas internas de la empresa, los agentes aduanales y los freight forwarders



Costos e inscripciones al WhatsApp



811.531.8905

Contáctanos:

troncosotrejo.lizbeth@gmail.com

Servicios de ingeniería eléctrica para sistemas industriales

RADTHINK
Servicios de Protección Eléctrica

- ❑ Estudios eléctricos.
- ❑ Servicios de ingeniería eléctrica.
- ❑ Proyectos de calidad de la potencia.
- ❑ Cumplimiento del Código de Red 2.0.



Av. Topo Chico #570 Int. 4A
Col. Anahuac, CP 66450,
San Nicolás de los Garza,
Nuevo León, México.

ventas@radthink.com.mx



CONOCIENDO EL
FUTURO HOY

**PLATAFORMAS
DIGITALES DE
APRENDIZAJE**

Plataformas Digitales de Aprendizaje

Las plataformas digitales de aprendizaje en México han experimentado un crecimiento notable en los últimos años, especialmente impulsadas por la pandemia de COVID-19. Este tipo de plataformas son fundamentales para democratizar el acceso a la educación y brindar nuevas oportunidades de formación a estudiantes de todos los niveles. Algunas de las plataformas de aprendizaje más relevantes en México incluyen tanto iniciativas locales como globales.

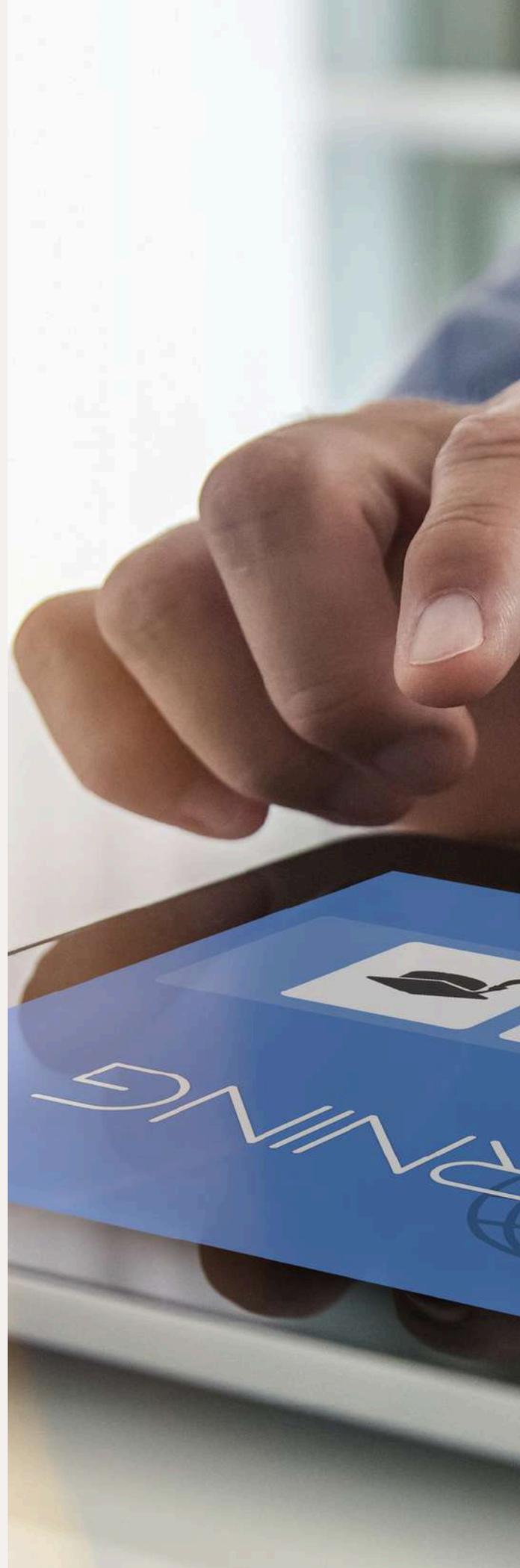


Tendencias y Desarrollo de Plataformas Locales

Educación híbrida: Muchas de las instituciones educativas mexicanas han adoptado un modelo híbrido de enseñanza, integrando plataformas digitales con clases presenciales. Esto ha permitido que los estudiantes continúen su educación sin interrupciones, incluso en tiempos de crisis sanitaria.

Microcredenciales y certificaciones: En 2023, hubo un auge en el uso de microcredenciales, especialmente en áreas como la tecnología y los negocios. Plataformas como Coursera y edX ofrecen certificaciones reconocidas por grandes empresas, lo cual es muy valorado por los profesionales mexicanos que buscan mejorar sus credenciales.

Gamificación: Muchas plataformas educativas están utilizando elementos de gamificación para hacer el aprendizaje más atractivo. Herramientas como Duolingo y Kahoot! están siendo adoptadas en escuelas y universidades para crear una experiencia más interactiva.





Educación en habilidades blandas: Las plataformas de aprendizaje también están enfocadas en mejorar habilidades blandas como la comunicación, el trabajo en equipo, la creatividad y el liderazgo. Esto es esencial en un mundo laboral que cada vez valora más estas competencias, además de las habilidades técnicas.

Impacto en México

Estas plataformas han tenido un impacto significativo, no solo en el ámbito académico, sino también en el mercado laboral, ya que permiten a los mexicanos acceder a educación de alta calidad de manera más flexible y asequible. Además, muchas de estas plataformas han sido claves para la reconversión laboral, ya que ofrecen oportunidades para que las personas adquieran nuevas habilidades que están en demanda, como en el caso de la inteligencia artificial, el marketing digital, la programación, y más.



Lic. Fausto Vazquez
Imagen
SACSA

SACSA

CONSULTING EHS & TRAINING

PAQUETE DE CAPACITACIÓN DEL PERSONAL BRIGADAS DE EMERGENCIA (U.I.R.I.)

Curso indispensable para cumplir con Protección Civil



**PRIMEROS
AUXILIOS**



**BÚSQUEDA
Y RESCATE**



**COMBATE DE
INCEDIOS**



**EVACUACIÓN
DEL INMUEBLE**

DURACIÓN 4 HORAS C/U

Todos nuestros cursos incluyen:



**DC - 3 Constancia de
habilidades laborales**



**Constancia de
Participación**

Asesor autorizado por Protección Civil 2024
DPCE-APM-048-2024



SIGUENOS

Tel: 81 1231 0567 - 1357 9238

81 1587 7263

clientes@sacsa.mx



ChemDry®



LIMPIEZA, PROTECCIÓN Y DESINFECCIÓN DE:



ALFOMBRAS



MUEBLES



TAPETES



SILLAS



COLCHONES



PIEL



ORINA



MANCHAS



INTERIORES



MÁRMOL



ChemDry® InteliClean  811 704 8521
Mandanos un whatsapp y con gusto te atendemos!

¿Sabías

qué?



¿SABÍAS QUE UN PROGRAMA DE CAPACITACIÓN EN SEGURIDAD INDUSTRIAL PUEDE REDUCIR LOS ACCIDENTES EN UN 70%?

Los programas de capacitación en seguridad son cruciales para que los empleados comprendan los riesgos que enfrentan en su entorno de trabajo y cómo actuar ante emergencias. Las capacitaciones regulares pueden prevenir accidentes al asegurarse de que los trabajadores conozcan los procedimientos adecuados para el manejo de herramientas, equipos y materiales peligrosos.

- Elementos clave en la capacitación:
- Procedimientos de emergencia y evacuación.
- Uso adecuado del EPP.
- Ergonomía: Técnicas para prevenir lesiones musculoesqueléticas.
- Identificación de riesgos eléctricos, químicos y de incendio.

Estadísticas: Según un informe de la OIT, las empresas que invierten en programas de seguridad tienen un 70% menos de accidentes laborales y disfrutan de una mayor productividad.



Lic. Fausto Vazquez
Imagen
SACSA



FORTALECE TU NEGOCIO

Mentorías & Coaching
enfocado a potenciar tus
resultados.

Cansado de hacer de todo y no lograr resultados?

Ayudamos a empresas y negocios a impulsar acciones que se traduzcan en mejores resultados:

- ✓ Consultoría Empresarial
- ✓ Coaching Directivo
- ✓ Plan de Negocios
- ✓ Estrategia Comercial & Marketing



INFINITY
consulting > image > value

Más de 20 años de experiencia.

No solo es hacer bien las cosas, sino diferenciarte de tu mercado basado en el valor percibido por tu cliente.

**Al mencionar este anuncio,
solicita un descuento especial.**

Contáctanos ahora
818.280.3330

www.infinityconsulting.com.mx

HUMOR

SACSIANO





SMELLS CLEAN
COMERCIALIZADORA



ATOMIZADORES

PRECIOS ANTES DE IVA



Atomizador reforzado c/e



Atomizador económico c/e



DETERGENTES

PRECIOS ANTES DE IVA



Detergente por kg



Detergente Arcoiris 9 kg



Detergente Roma 10 kg



Detergente Ariel 850 gr



Detergente Axion 720 gr



Detergente Foca 5 kg

BOLSAS

PRECIOS ANTES DE IVA

Medidas: 50 x 70, 70 x 90,
90 x 1.20 y 90 x 1.65



Bolsa negra por kg

Medidas: 50 x 70, 70 x 90, y
90 x 1.20



Bolsa natural por kg

Medidas: Ch, Med, Gde,
Jumbo, Extra Jumbo



Bolsa de camiseta por
paquete

Medidas: 24 X 24 C/1000 P,
30 X 37 C/500 P, 40 X 48
C/250 P



Caja de bolsa con rollos

AROMATIZANTES

PRECIOS ANTES DE IVA



Aromatizante Glade 400
ml



Aromatizante Wiese 400
ml



Aromatizante febreze 250
ml



Aromatizante Glade 175 g



Aromatizante Wiese 180 g



Repuesto líquido Air Wick
21 ml



Aparato dosificador Glade



Aparato dosificador Wiese



Aparato c/ repuesto Air
Wick 21 ml

JABONES

PRECIOS ANTES DE IVA

Jabón Zote 200 g



Jabón Rosa Venus 100 g



Jabón líquido Palmolive
221 ml



Jabón líquido Member's
Choice 3.7 L

Jabón líquido Member's
Mark 5.6 L

Soluciones en
proyección y seguridad

**para todo tipo de
necesidad 24/7**

*Servicios de seguridad profesionales y
personalizados*

- **Elementos de seguridad y supervisión las 24 horas**
- **Patrullaje**
- **Servicio de instalación y mantenimiento de cámaras de seguridad**
- **Consultoría de seguridad**
- **Y más...**



Llámanos
8180132681



ELEMENTOS CAPACITADOS CONSTANTEMENTE
CTPAT



roma 724

Proyectos y más.



SERVICIOS DE LIMPIEZA, MANTENIMIENTO Y PROYECTOS EN GENERAL

Con nosotros, encontrarás un equipo comprometido que trabaja incansablemente para convertir tus ideas en proyectos exitosos y duraderos.

Especialistas en sectores

Comercial ✓

Industrial ✓

Institucional ✓

Salud ✓

- Limpieza de oficina
- Manteniendo de inmuebles
- Jardinería
- Mantenimiento de aire acondicionado
- Mantenimiento industrial



¡CONTÁCTANOS



8121944885



8180132681



Zona Cumbres y
Zona Centro Mty



SCRUBBERSMX



Adiós contaminantes

Fabricamos sistemas **automatizados y eficientes** de limpieza de **contaminantes** y control de **olores** contenidos en **gases, vapores y nieblas industriales**.

Lavadores de Gases

PACKED BED SCRUBBERS

INDUSTRIAS:

MANUFACTURA



ALIMENTOS



MINERA



RESTAURANTERA



SALUD



ACABADOS
ELECTROLÍTICOS



BENEFICIOS



CUMPLIMIENTO
NORMATIVO PERMITE
EVITAR
MULTAS/SANCIONES
CONTROL DE EMISIONES
CONTAMINANTES Y
OLORES



REDUCCIÓN DE
FRICCIONES CON LA
COMUNIDAD.



REDUCCIÓN DE COSTOS
MÉDICOS Y MENOS
AUSENTISMO LABORAL

MENOS COSTO DE
MANTENIMIENTO POR
MENOR CORROSIÓN



818 020 1385



scrubbersmx



COBERTURA NACIONAL

Washington 423, Centro, Monterrey, NL



BARDA DE ALTA SEGURIDAD

LA PROTECCIÓN QUE NECESITAS
HASTA 3.50 MTS DE ALTO



DISSA PREFABRICADOS S.A DE C.V
Luna 402-D Col Contry. Monterrey, Nuevo León.
Teléfono: 81 8365 4541


www.dissa.mx



CURSOS PARA EL DESARROLLO ORGANIZACIONAL DE TU EMPRESA

- Liderazgo y Coaching.
- La comunicación efectiva; Una herramienta poderosa.
- El supervisor como líder de un equipo efectivo.
- Construcción de Equipos de trabajo.
- Administración del tiempo.
- La persuasión y la inteligencia emocional

TODOS LOS CURSOS INCLUYEN:



Constancia de Participación

Asesor autorizado por Protección Civil 2023
DPCE-APM-033-2023

