





redlinecompany.com





CONTENIDO

4



Celebración de cumpleaños Elefantes adoptados

22



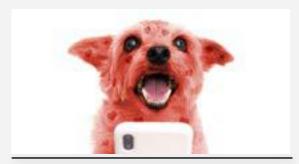
Tendencias de marketing digital en 2023

26



Celebración de cumpleaños Ir de safari

40



Instagram comienza a cuidar la salud mental de sus usuarios

44

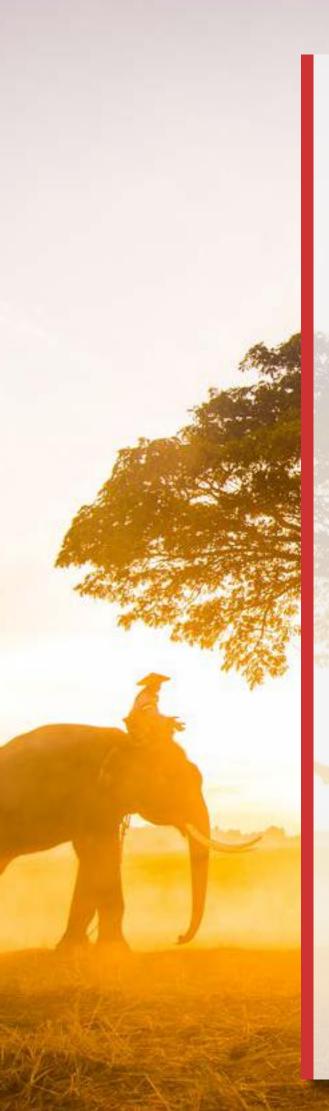


Caso de estudio: Gedeskæg

52



Caso de estudio: Innovita Life



Carta del director

Bienvenido a la 24^a revista online de Redline.

Este mes Redline celebra 18 años como la agencia de marketing favorita de la Costa del Sol. Como parte de la fiesta de cumpleaños, hemos adoptado 18 elefantes a través del Sheldrick Wildlife Trust; uno por cada año de servicio de marketing.

En la página 4 puedes leer todo sobre la organización benéfica y conocer a los elefantes que hemos adoptado. También hay muchas fotos del gran día de Redline... cuando el equipo siguió con la temática salvaje disfrutando de un viaje al Safari Park local, Selwo.

También en este número, ofrecemos una visión de las tendencias de marketing digital previstas para 2023 y explicamos la nueva política de Instagram sobre la protección de la salud mental de los usuarios

El equipo internacional de Redline se refleja en la amplia gama de clientes internacionales con los que trabajamos. Este mes le presentamos a un cliente danés, Gedeskaeg, que produce una especialidad de queso de cabra en Grazalema, en el sur de España (página 44). También ofrecemos una visión general del marketing que realizamos para los especialistas internacionales en inmunoterapia celular Innovita Life. Véase la página 52.

Por último, no olvides que si necesitas ayuda para impulsar tu negocio... ponte en contacto y trabajemos juntos para que 2023 sea tu mejor año.

Llámenos hoy al 952 816 678.

No te pierdas el nuevo número, ¡disfruta de la lectura!

Line Lyster



Redline Company celebra 18 años adoptando 18 elefantes a través de Sheldrick Wildlife Trust.

En la primera semana de octubre de 2022, Redline Company celebró 18 años como la agencia de marketing de servicio completo favorita de la Costa del Sol. Siguiendo con la tradición de la empresa de nombrar a una organización benéfica, este año Redline está apoyando el Proyecto Huérfano de Sheldrick Wildlife Trust, adoptando 18 elefantes huérfanos.... uno por cada año de servicio de Redline.

Es una jungla lo que hay ahí fuera... y ellos inecesitan nuestra ayuda!

Redline se compromete a devolver a la comunidad, a menudo local y a veces más allá, aquello que la misma le ha aportado, sobre todo cuando se trata de temas relacionados con niños y animales. Nuestro eslogan no oficial es: "Hay una jungla ahí fuera", y nuestra marca incluye animales salvajes, como un gran elefante rojo, en la portada de nuestro folleto de marketing. Así que, este año, Sheldrick Wildlife Trust (SWT) encaja a la perfección con lo que estábamos buscando.



Sheldrick Wildlife Trust (SWT)

Cada aniversario de Redline está marcado por la designación de una nueva organización benéfica a la que apoyar. Siguiendo con el tema de los animales, este año hemos decidido apoyar a una organización benéfica muy valiosa para la vida silvestre, la Sheldrick Wildlife Trust. El equipo de Redline ha elegido 18 elefantes huérfanos para adoptar, uno por cada año que llevamos prestando excelentes servicios de marketing creativo en la costa y más allá.

Sheldrick Wildlife Trust dirige uno de los programas de rescate y rehabilitación de elefantes más exitosos del mundo. La organización benéfica lleva más de 45 años ayudando a la concienciación, la preservación y la protección de la fauna y los ecosistemas de África oriental. Muchos de los elefantes

(y otros animales) quedan huérfanos cuando se separan de su manada (a menudo debido a los cazadores furtivos), lo que los deja en peligro de muerte, asustados y solos en la selva. La organización benéfica no sólo rescata y rehabilita a estos huérfanos, sino que trabaja para prevenir la caza furtiva, salvaguardar el ecosistema y ayudar a las comunidades locales. Para seguir realizando esta importante labor, necesitan nuestra ayuda.

Puedes saber más sobre la organización benéfica visitando el sitio web de Sheldrick Wildlife Trust... ¿Quizás tú también quieras adoptar un elefante?



sheldrickwildlifetrust.org



+254 (0) 202 301 396

ROI



Genero Hembra



Edad 8 años



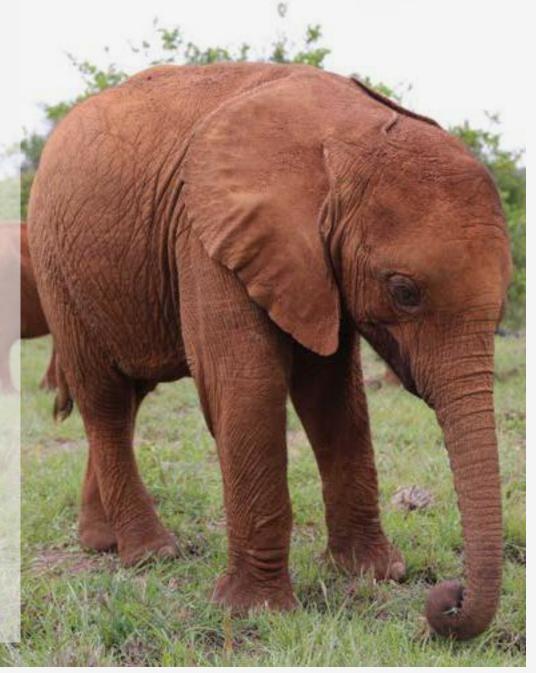
Motivo de orfandad Caza furtiva



Fecha de rescate 22 October 2014





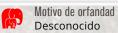






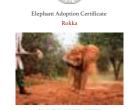








Fecha de rescate 26 Julio 2021



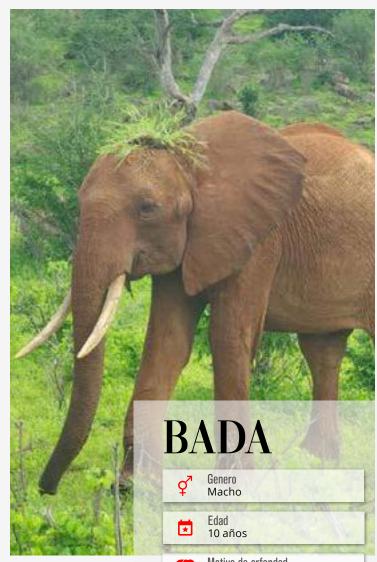


"Es pequeña (para un elefante), pero luchadora y super linda".

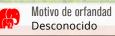
Lorna scutt













Fecha de rescate 26 Agosto 2014





"El pequeño Bada tiene diez años, pero todavía tiene cara de bebé".

cabello







NYAMBENI



Genero Hembra



Edad 7 meses



Motivo de orfandad Atrapado en una zanja



Fecha de rescate 9 Mayo 2022



Elephant Adoption Certificate



Advertise Paried: 20/09/2022 - 29/09/2022

Dear Redline Company,

Congratulations on your elephant adoption. In so kindly choosing to adopt Nyambeni you are helping us provide the specialist care your prohan elephant needs to grow and thrive.

You can stay in touch with our Orphans' Project through your exclusive access to our online Keepers' Diaries and monthly updates, with photographs and a location map showing where your orphan was rescued, creating a valuable record of Nyamben's progress. Together with your updates I paint a collectable watercolour every month for

We are excited to welcome you to our wild fam

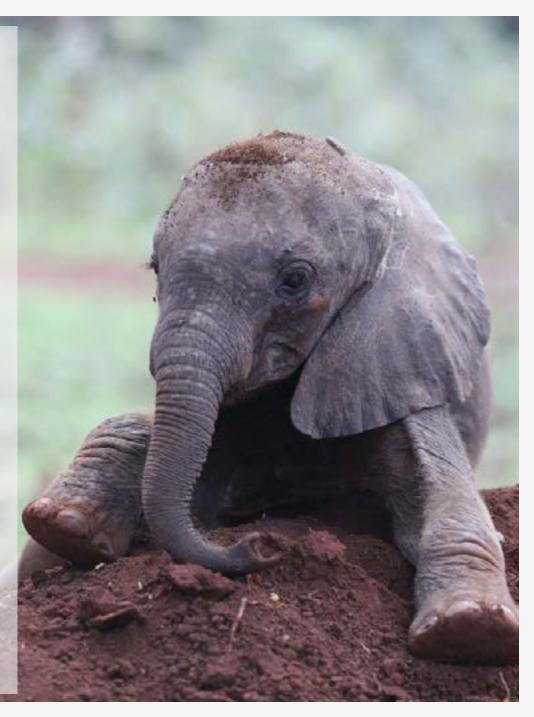
Most gratefully,





"¡Me encanta que Nyambeni sea una luchadora! Es una inspiración; cuando necesita ser fuerte, lo es, pero aún así puede divertirse".

DeLineFredriksson













Fecha de rescate 28 Enero 2022



Adoption Period: 30/09/2022 - 29/09/2023

Dear Redline Company,

ongratulations on your elephant adoption. In so kindly choosing to adopt Neshashi you re helping us provide the specialist care your orphan elephant needs to grow and thrive.

You can stay in touch with our Orphans' Project through your exclusive access to our online Keepers' Disaries and monthly updates, with photographs and a location map showing where your orphan was rescued, creating a valuable record of Nieshashi's progress. Together with your updates I paint a collectable watercolour every month for west to acirc ord run and Near.

le are excited to welcome you to our wild family.

Most gratefully, Angela Sheldrick



"Neshashi y yo somos un poco parecidos. Yo también era muy tímida al principio y ella también lo era, pero ahora lo está haciendo mejor y confía en sus cuidadores".

ROOS Jacobs

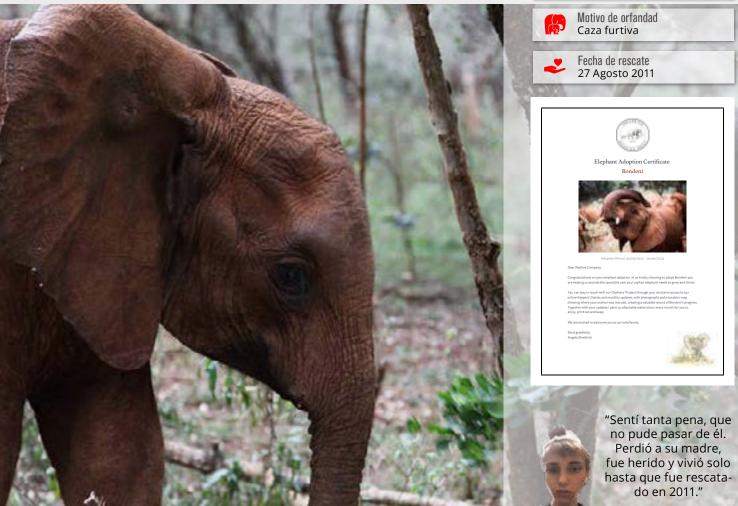
ASSESSED BEIGHT











Bohdan Butsev



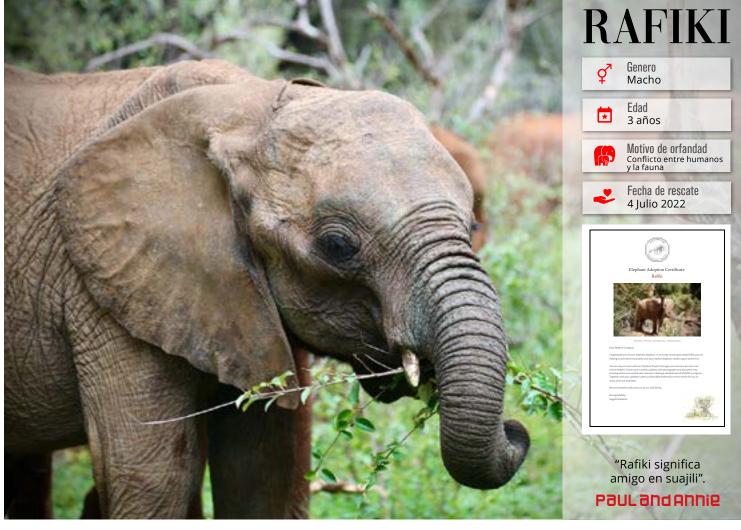
"Su nombre suena como ¡bazinga!"

Peter











Genero Hembra



Edad 63 años



Motivo de orfandad Desconocido



Fecha de rescate 15 Enero 1961



"Uno de los primeros elefantes en ser criado y devuelto a la naturaleza por la difunta Dame Daphne Sheldrick". RedLine



DOLOLO



Genero Macho



Edad 5 años



Motivo de orfandad Atascado en el barro



Fecha de rescate 9 Septiembre 2018



"Suena como el nombre tradicional español Dolores".









CHOKA



Genero Macho



Edad 23 meses



Motivo de orfandad Relacionado con la sequía

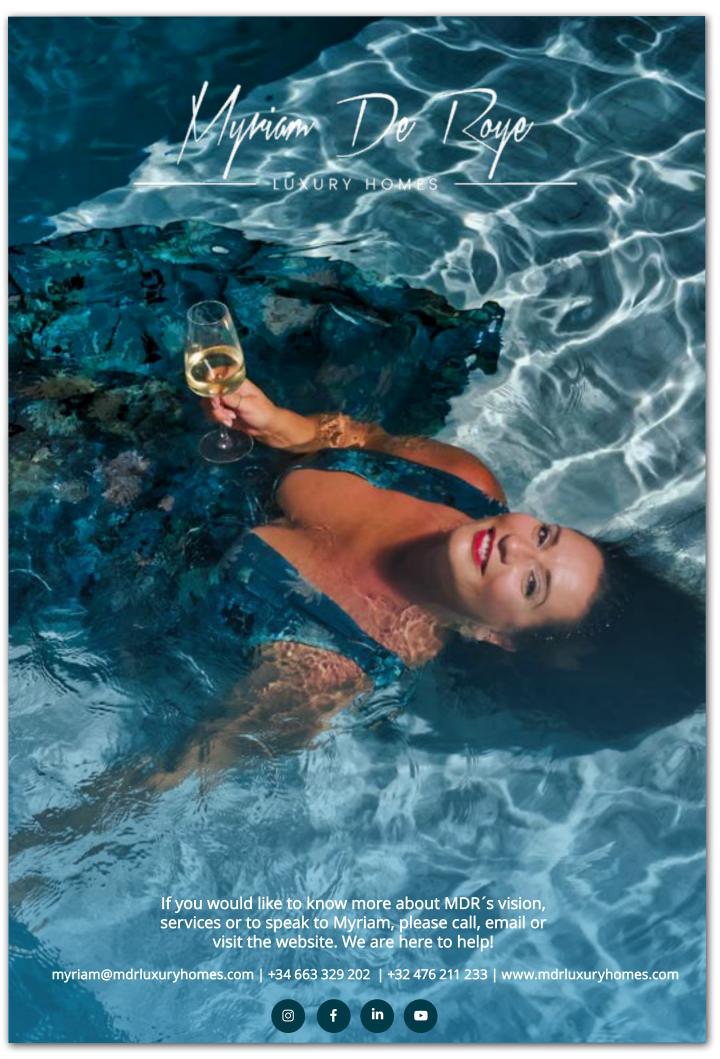


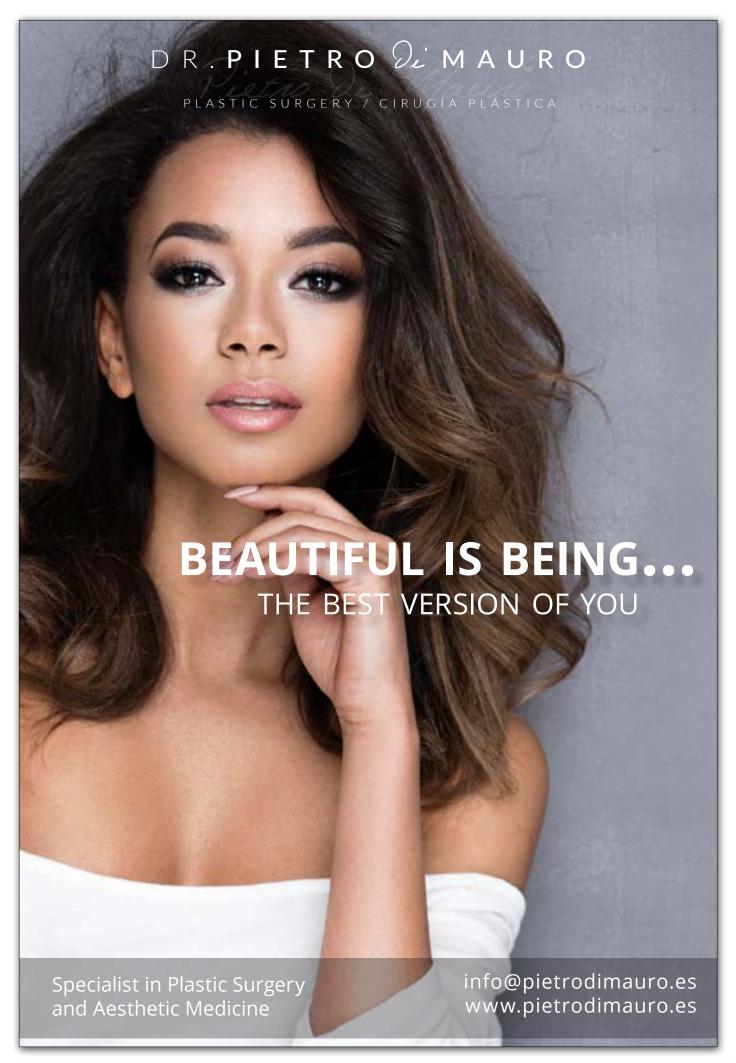
Fecha de rescate 8 Noviembre 2021



"Chocka 5 significa chocar los cinco en español".

RedLine







¿Recuerdas aquellos días en los que Internet todavía no existía? Te sorprenderá saber lo mucho que ha cambiado el mundo del marketing desde que Tim Berners-Lee creó la World Wide Web, hecho que revolucionó nuestras vidas e hizo posible el concepto que hoy día entendemos de marketing digital.

Ahora en 2022, el marketing digital es el método más eficaz para llegar al público. No importa en qué lugar del mundo te encuentres, ni que producto o servicio quieras ofrecer, puedes crear y dirigir campañas a los grupos de personas deseados en función de sus hábitos y preferencias.

Lo que nos lleva a preguntarnos... si el marketing digital está tan avanzado ahora, ¿Qué innovaciones y tendencias podremos ver en este ámbito en 2022? ¿Habrá algún avance importante o estamos esperando más de lo mismo? Como agencia de marketing digital líder en Marbella (Costa del Sol), aquí están algunas de las tendencias que creemos que seguirán siendo importantes en 2023.

Los elementos gráficos han venido para quedarse

Este punto podría empezar y terminar con una simple frase: "Una imagen vale más que mil palabras". Las palabras pueden ser un medio para llevar el mensaje que queramos comunicar, pero los gráficos bien pensados y ejecutados pueden transmitir la información al instante. El uso de gráficos en el marketing digital es ya algo frecuente y esta tendencia continuará en 2023. El contenido digital que se espera es aquel que incluye más gráficos que texto. Un contenido fácil de entender, compartir y que se adapta a la corta capacidad de atención del público actual.

Mayor segmentación = Mejores campañas

El primer paso en cualquier negocio es saber a qué público me dirijo, saber quiénes son y dónde están. Sin embargo, para futuras campañas puede que esto no sea suficiente, las estrategias de marketing tendrán más o menos éxito, en función de lo bien segmentado que tengamos a nuestro público objetivo y de lo amplios que



sean nuestros conocimientos demográficos del mismo: ubicación, edad, hábitos, preferencias... Así, se podrá crear un perfil completo del cliente y se podrán personalizar los contenidos y mensajes para atraerlo a nuestra marca, y lo que es más importante aún, fidelizarlos.

El marketing de influencers gana más terreno

Te gusten o no, es una realidad que el marketing de influencers es un gran mercado que no para de crecer en todas las plataformas de redes sociales. Por ello, las estrategias de marketing con influencers son cada vez más importantes dentro de las campañas de marketing de las empresas.

Las celebridades, las empresas y las agencias de marketing están dispuestas a colaborar con personas influyentes que puedan llegar directamente al mercado objetivo deseado y, por supuesto, "influenciarlo". Una serie de publicaciones en los perfiles de los "influencers" puede elevar drásticamente una marca o producto. Es un gran negocio, pero no fácil, ni

a veces barato, los influencers con más éxito tienen sus propios agentes y pueden llegar a cobrar miles de euros por sus posts.



Comercio en redes sociales -Contenido que se puede comprar

Según un estudio realizado por Harris Poll para Social Sprout, "el 43% de los jóvenes de la generación Z y el 49% de los millennials han comprado bienes y servicios ofrecidos y etiquetados en las redes sociales". Como resultado, las empresas se están adaptando y alrededor del 73% de las mismas ofrecen "contenido comprable" en sus plataformas de redes sociales. Y se prevé que un 79% de empresas se adapten a esta forma de venta en un futuro próximo.

Reels en Instagram

con tus

además

Instagram viendo la tendencia de consumo de los jóvenes en redes sociales se adaptó en 2020 e introdujo el formato Reels, que se ha convertido en su formato más popular con unos 500 millones de usuarios diarios. Esta herramienta de Reels de Instagram se ideó como alternativa a la red Social Tik Tok, y esta misma ha ido evolucionando desde los primeros vídeos de 15 segundos de duración hasta los 90 segundos que duran ahora. Reels es una gran herramienta no solo para presentar tu negocio de una manera más directa, sino que te puede ayudar a conectar más a llegar a más público y tener mayor compromiso

seguidores,

¡Puede



Chatbots

Los clientes de hoy en día quieren una solución instantánea. No quieren esperar a que alguien les solucione su problema después, quieren ayuda ahora. Una solución para este problema y para las empresas, cuando no tienen personal de atención 24 horas al día, es utilizar un chatbot, ya sea de aprendizaje automático (IA) o basado en reglas.

Los chatbots de aprendizaje automático utilizan la información proporcionada por el usuario para aprender y ofrecer una conversación más personal (humana). Mientras que los chatbots basados en reglas inician una secuencia de protocolos una vez que el usuario interactúa, sin más posibilidad de interacción o ayuda.

Un informe de Juniper Research ha calculado que para 2023 los chatbots ahorrarán a las empresas y a los clientes 27.000 millones de horas en consultas de atención al cliente.

Marketing interactive -

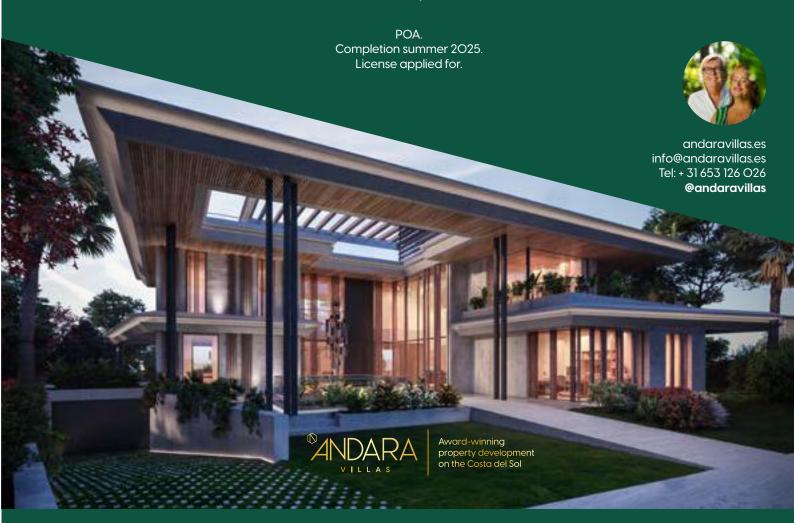
Siguiendo con el tema de la atención personalizada... a todo el mundo le gusta sentirse escuchado. Por ello, muchos usuarios se animan a responder a sondeos y encuestas. Este tipo de marketing interactivo es un proceso en el que todos salen ganando, ya que el público interactúa proporcionando información y la empresa recoge la misma, para usarla posteriormente en campañas, promociones, materiales, etc. Tenemos que atraer al cliente a este proceso de recibir su opinión o feedback del producto o servicio, para ello nos usaremos un sistema de recompensas para así asegurarnos esta interacción, como puede ser: la participación en un sorteo, la obtención de vales, descuentos o cualquier otro incentivo que se ofrezca, etc.

> No podemos olvidar que este artículo es un resumen de las principales tendencias del año 2023 marketing digital, pero seguro habrá muchas más y nuevos avances tecnológicos que nos permitirán seguir avanzando en este campo.



ANDARA VILLAS

Presents two new sustainable luxury villas on Marbella's Golden Mile

























CÓMO AFECTA INSTAGRAM A NUESTRA PRECEPCIÓN —

Es un hecho que las redes sociales han modificado nuestra manera de conectarnos con el mundo que nos rodea. Sin embargo, también es un hecho que las redes han cambiado también nuestra auto percepción. Por ello, la última actualización de Instagram ha llamado la atención de muchos de sus usuarios, ya que, desde entonces Instagram ha comenzado a borrar los filtros que imitaban cirugías estéticas, retoques estéticos y cambios faciales en los usuarios.

Instagram en su comunicado oficial ha informado de que ha tomado esta decisión porque quieren mejorar el bienestar mental de sus usuarios. Quieren hacer crecer la comunidad creativa, y la creatividad del usuario, dándole más herramientas como Reels, pero sin que esto afecte a la autoestima del mismo.

INSTAGRAM Y SUS CAMPAÑAS DE CUIDADO DE LA SALUD MENTAL -

Hace tiempo que Instagram lleva implantando pequeñas campañas de cuidado de la salud mental del usuario. Comenzaron filtrando el contenido que se subía y colocando un aviso de "contenido delicado" cuando este contenido era violento, con desnudos o que podía herir la sensibilidad de algunos usuarios.

Más tarde, implantaron otro algortimo que detectaba cuando un usuario hacía búsquedas de temas como "depresión" o "suicidio" Instagram le enviaba a ese usuario un aviso de recomendación de ayuda con formas de contactar con organizaciones locales que pudieran ayudar a ese usuario.

UN PASO MÁS AYUDAR A LOS **USUARIOS** -

Con este nuevo paso de borrar los filtros Instagram está intentando evitar que aumente el número de usuarios que puedan desarrollar el transtorno dismórfico corporal (BDD), este transtorno consiste en que las personas no perciben su físico tal y como es y comienzan a obsesionarse con defectos imaginarios que creen tener en su apariencia física.

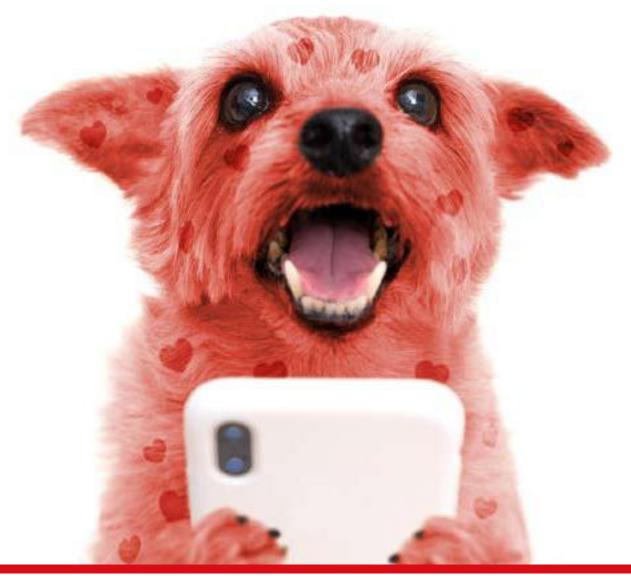
Este transtorno comenzó a ser un tema preocupante cuando la comunidad de profesionales de cirugía estética empezó a recibir cada vez más y más pacientes que querían tener en la vida real los mismos rasgos que tenían con los filtros de Snapchat (Otra red social). Cuando Instagram, poco tiempo después implantó el sistema "Stories" e introdujo filtros similares a Snapchat, el efecto de la dismorfia fue aumentando a medida que estos filtros ganaban popularidad.

LOS CAMBIOS QUE ESTÁN POR **VENIR** -

Tras recibir muchas críticas por su pasividad en este tema, Instagram actualmente está empezando a implantar estos pequeños cambios para cuidar la salud mental de sus usuarios, y sobre todo de los más jóvenes.

Sin embargo, Instagram ha anunciado que quiere seguir implementando medidas dentro de su red social para ayudar en el bienestar mental de su comunidad, el siguiente paso que han anunciado que van a realizar es restringir todo el contenido relacionado con productos para perder peso, marcas de dietas y diferentes procedimientos estéticos que puedan resultar dañinos para la salud mental del usuario.

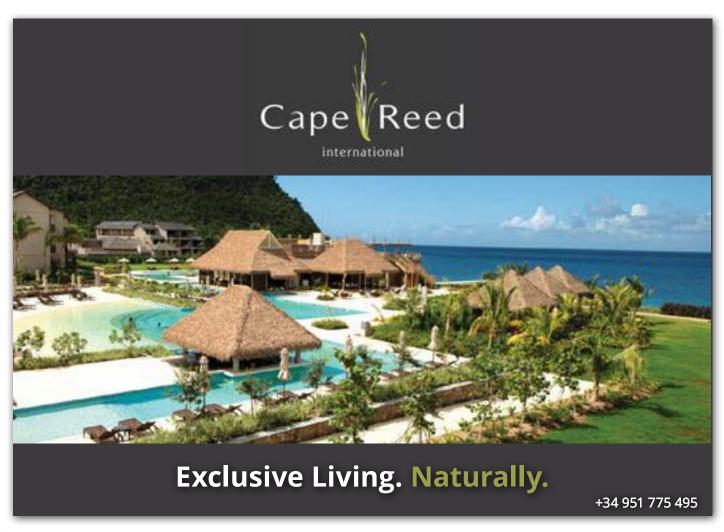
A pesar de este anuncio, aún no se sabe cuando comenzaran a aplicar estos últimos cambios.





3D software og efteruddannelse til visualisering og skitsering af projekter, produkter og bygninger.

+ 45 7070 2360 | info@3dshoppen.dk | www.3dshoppen.dk







Find the finishing touch for any space.

Studio 2 Art & Design

Urb. La Alcazaba s/n, C.N- 340 km. 175 29660, Puerto Banús, Marbella

welcome@studio2artdesign.com + 34 682 011 844





SOBRE **GEDESKAEG**

Gedeskaeg es un queso de cabra creado a partir de la leche de cabras payoyas que viven felices entre campos verdes en Grazalema, en el sur de España.

El cliente quería crear una marca que atrajera específicamente a los aficionados al queso en Dinamarca. Redline creó un concepto inteligente que era un juego de palabras (en danés). La marca posteriormente se trasladó a todos los elementos de diseño gráfico, incluidas las etiquetas (en dos colores) y el folleto B2B (escrito en danés).

El fotógrafo especializado en alimentación de Redline se desplazó a Grazalema para hacer fotos profesionales de las cabras en su hábitat natural, de la quesería y del producto final. Las imágenes se incluyeron en el folleto B2B.



NUESTROS ACCIONES

- Brand creation: name, concept, logo and brand manual.
- Graphic design: B2B brochures, labels (for both semi and cured cheese)
- Copywriting: Brochure written in Danish.
- Professional photography on location







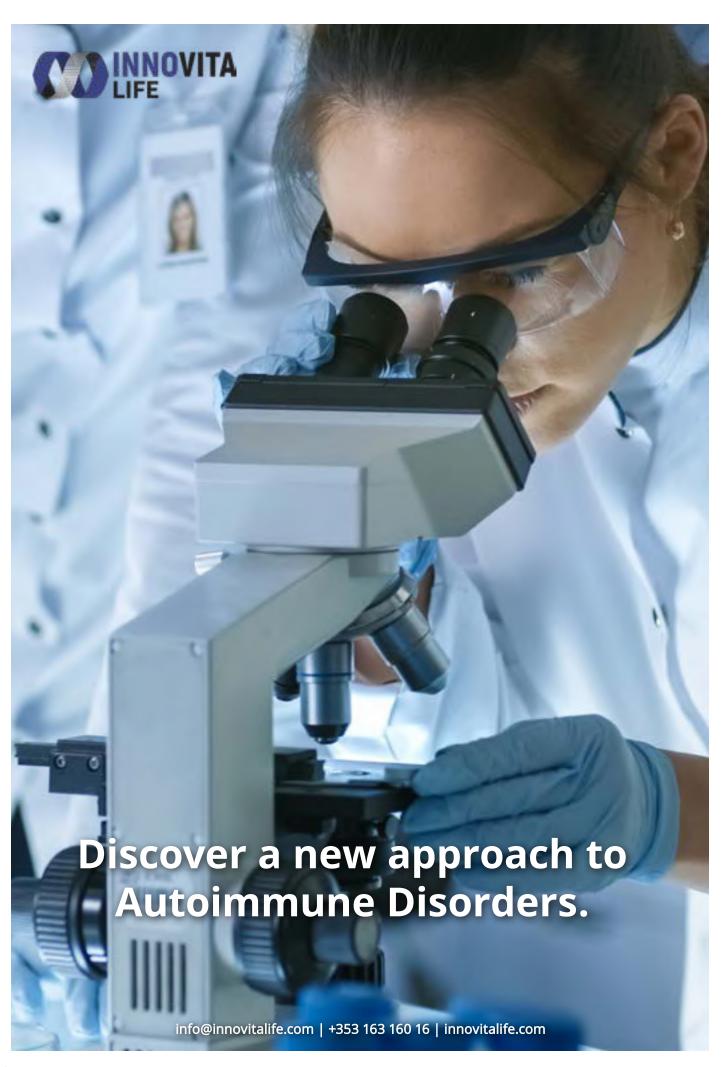


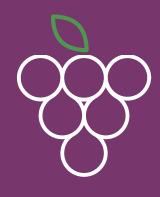












GRAPEVINE

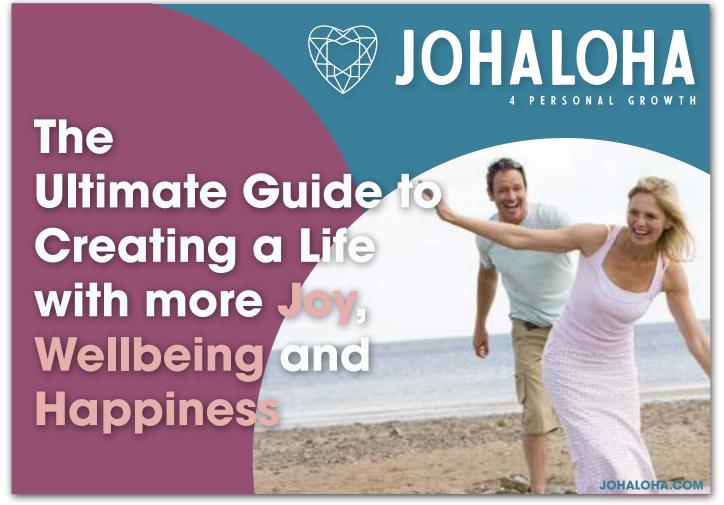
PROPERTIES

The property specialist for Inland Malaga.

If you are buying or selling in Inland Malaga, there is really only one phone number you need:

Tel. +34 962 457 761

grapevine-properties.com





SOBRE INNOVITA LIFE

Innovita Life ofrece tratamientos inmunoterapia celular de última generación.

Innovita Life es la rama de comercialización y suministro de Innovita Klinika y Research, ambas tienen muchos años de experiencia en la producción y aplicación de tratamientos de inmunoterapia celular. La empresa está formada por científicos, personal sanitario, especialistas en inmunología oncología y radiología y un laboratorio de producción GMP.

Redline diseñó y desarrolló un sitio web responsive con el objetivo principal de generar clientes potenciales. Era importante ofrecer un sitio con características a medida, como un directorio de documentos, que pudiera optimizarse para aumentar la posición orgánica del sitio web. El primer reto fue crear una Landing page y las correspondientes campañas de Google Adwords que superaran

las estrictas directrices de Google, seguidas de una estrategia de SEO y publicidad en las redes sociales. La actividad futura que realizaremos, incluye nuevas adiciones y una optimización periódica del sitio web.

NUESTROS ACCIONES

- Diseño gráfico: sitio web, banners de estilo en las redes sociales.
- Redacción de textos: Organización y edición de textos científicos y corporativos para incluir palabras clave.
- Landing page y campañas de Google Adwords: Diseñar, desarrollar y gestionar la Landing page y crear campañas de Adwords.
- Investigación de palabras clave.
- Diseño y desarrollo de la programación de la web innovitalife.com incluyendo elementos a medida como una biblioteca de enlaces de Clinical Papers.
- Optimización para motores de búsqueda: Optimización técnica, estrategia de 6 meses.

