

Informations Essentielles

Tarif

- Individuel : 790 € TTC
- Intra-entreprise : 4 000 € TTC

7 heures de formation

15 personnes maximum par session

- 7 heures à distance ou en présentiel
- Cas pratiques de mise en situation réelle appliqués au monde de l'entreprises

Rythme de formation

- 1 journée
- 9h à 12h30 et 13h30 à 17h00

Certifications

- Stratégie Achats responsables - Swott©

Prochaine session*

- Tous les mois (hors période de congés)

*Le choix de la date de lancement sera définie avec votre conseiller de formation dans le respect des obligations imposées par les financeurs. Sous le format intra-entreprise, les dates sont définies sur-mesure avec l'entreprise et le formateur.

Accessibilité

- Cette formation est accessible à la plupart des personnes en situation de handicap.



Référence : STRATÉGIE /
STRATÉGIEINTRA
Type d'action (Article L6313-1 du
CT) : Actions de formation

Code NSF :
312p : Gestion des échanges commerciaux

Domaines de formation (Formacode) :
31660 : Approvisionnement
34292 : Achat international
34054 : Gestion commerciale achats
34024 : Achat 34016 : Marketing achat

Le programme Construire une Stratégie Achats RSE.

Cette formation de 7 heures est conçue pour vous fournir les connaissances, compétences et outils nécessaires à l'élaboration et à la mise en œuvre d'une Stratégie Achats RSE.

Vous découvrirez les clés pour comprendre l'objectif fondamental du processus stratégique qui consiste à définir un plan d'action de moyens et de résultats à mettre en œuvre au sein d'un service entier ou d'un simple portefeuille Achats.

Vous apprendrez à intégrer la dimension RSE de manière native dans la continuité de la Politique Achats Responsables avec l'aide de notre logiciel Impact3©, vous aidant à structurer votre matrice stratégique indiquant les sujets prioritaires d'actions et à formaliser votre plan d'action.

Rejoignez-nous pour devenir un leader dans les achats responsables, capable de générer une valeur ajoutée significative pour votre organisation tout en contribuant positivement à l'environnement.

Inscriptions & Prérequis

SWOTT est une école inclusive : quel que soit votre niveau d'études initial, l'une de nos formations est adaptée à vos objectifs professionnels.

Nous sommes convaincus que le potentiel de chaque individu se révèle à travers ses traits de caractère et non uniquement par ses diplômes ou son expérience.

Aucun prérequis n'est exigé pour suivre nos cursus de formation.

Nous recrutons après un entretien téléphonique, complété par un questionnaire et un recueil des besoins des personnes ayant une véritable vocation pour les métiers des Achats, de la RSE et du Développement durable.

Délais d'inscription & Financements

L'inscription définitive doit être réalisée au minimum 14 jours avant le début de votre formation.

Le délai varie selon le mode de financement sélectionné :

- Un **financement personnel** doit être réalisé 14 jours avant le début de la formation
- Un **financement direct entreprise** doit être réalisé 14 jours avant le début de la formation
- Un **financement entreprise / OPCO** se réalise en 3 à 4 semaines
- Un **financement France travail (Pôle Emploi)** et autre se réalise en 6 semaines

Pilotez la performance des entreprises leaders de demain

1^{re} communauté Achats RSE du monde francophone avec plus de 60 000 professionnels engagés dans la transformation des organisations.

13 ans d'expérience

Swott est la 1^{re} communauté fournissant un écosystème qui unit méthode, éducation, recrutement et conseil pour accélérer la transition des organisations vers un modèle à la fois plus durable et performant économiquement.

Avec sa méthode Impact3© et ses outils, Swott est aussi une entreprise à mission reconnue comme entreprise innovante par l'État et faisant partie de la French Tech ainsi que de la communauté du Coq Vert de la BPI.



Contenus 100% exclusifs

100 % des formations ont été créées par SWOTT ou en partenariat avec des apprenants devenus formateurs chez SWOTT.

4.8/5 Satisfaction



Pour plus 460 avis clients Google

Nos programmes sont reconnus pour leurs résultats et leur qualité.

93% **82%** **8 /10**

DE RÉUSSITE DU CURSUS
SCORE MINIMUM >70%

SCORE MOYEN
DE FORMATION

SATISFACTION DES
APPRENANTS

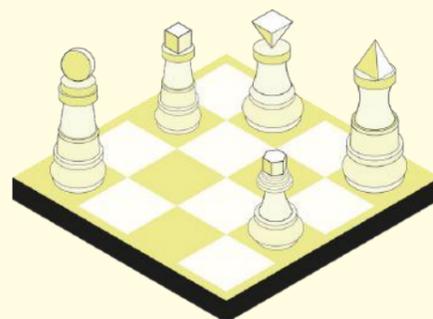
Nous travaillons avec les meilleures références académiques.



Nos contenus s'inscrivent dans les démarches normatives et réglementaires européennes



Programme détaillé



7 h de classe

✓ Structurer une Stratégie Achats RSE

- Maîtriser les fondamentaux du rôle et des objectifs liés à la réalisation d'une Stratégie Achats intégrant une dimension RSE
- Déployer les 6 étapes de construction d'une Stratégie Achats RSE pour construire un plan d'action de moyens et un plan d'action de résultats
- Récupérer les données nécessaires et les structurer pour élaborer un tableau de bord performant
- Analyser les familles d'un portefeuille Achats pour établir leur criticité d'impact sur la performance économique et les risques supply chain
- Analyser les familles d'un portefeuille Achats pour établir leur criticité d'impact sur la RSE et les parties prenantes internes et externes de l'organisation
- Positionner les familles sur la matrice stratégique selon leur criticité interne (Performance économique X Risque Supply Chain) et leur criticité externe (RSE X Parties prenantes) pour identifier les familles prioritaires d'action
- Élaborer un plan d'action pour les projets Achats RSE, adapté aux ressources disponibles pour garantir une mise en œuvre efficace
- Présenter une Stratégie Achats RSE à une direction en 18 minutes
- Utiliser le logiciel Impact3© pour accélérer l'analyse des familles et la consolidation de ses plans d'action en vue de consolider sa stratégie Achats RSE

▼ Étude de cas en groupe en situation réelle

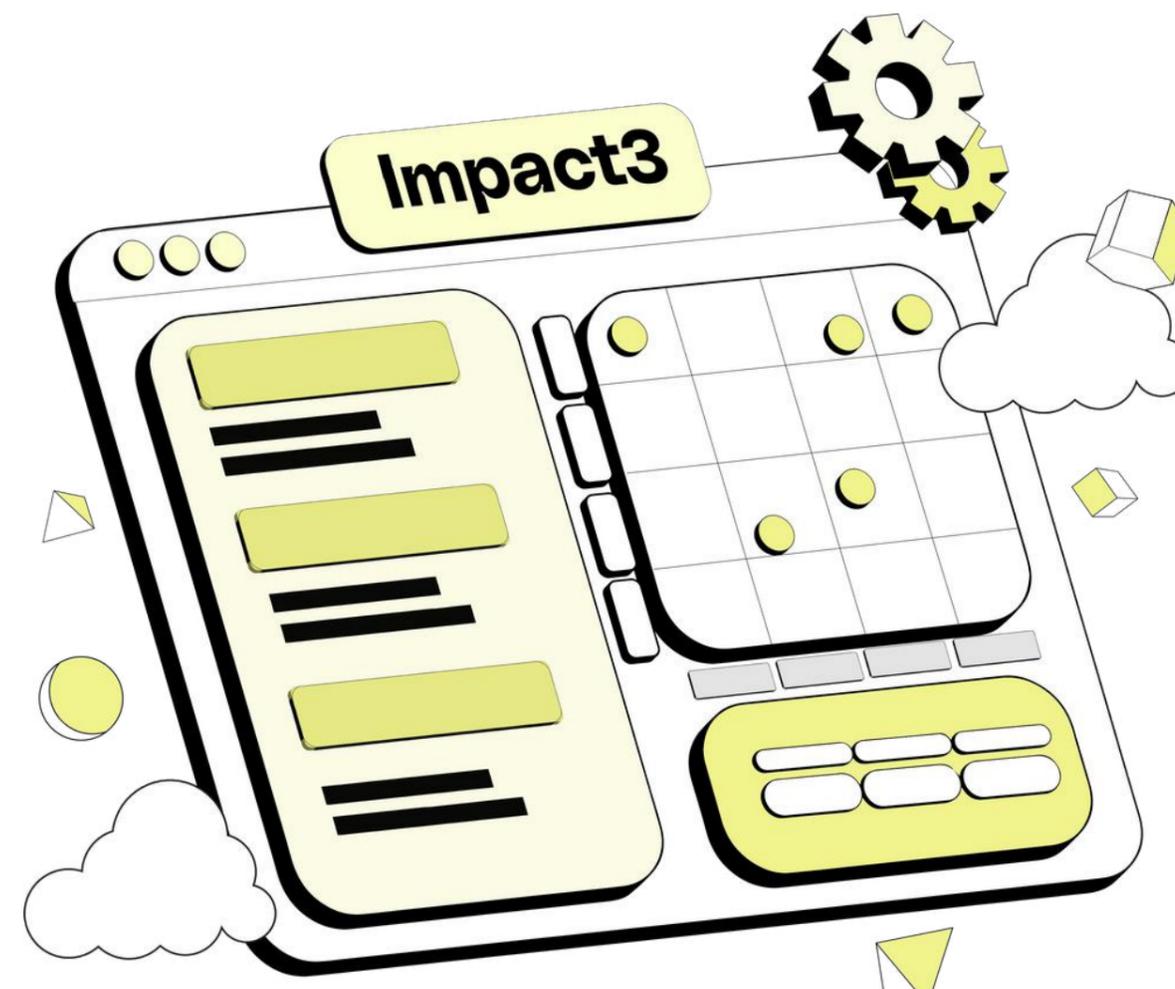
Former des groupes pour examiner les portefeuilles Achats des participants, en analysant les impacts sur la performance économique, le risque supply chain, les enjeux RSE, et les parties prenantes internes et externes

Consolider les résultats dans la matrice stratégique Impact3© et développer un plan d'action adapté

Chaque groupe présentera sa Stratégie devant la classe pour discussion et évaluation collective.

Analysez vos portefeuilles et consolidez votre Stratégie Achats RSE grâce le logiciel Impact3©

Ce programme inclut l'accès à notre logiciel d'analyse stratégique de portefeuille intégrant la matrice stratégique Achats RSE pour identifier facilement vos familles Achats prioritaires d'action.



Note d'information : L'accès au logiciel est inclus dans la formation et en accès libre durant 12 mois après la formation

Suivre votre formation

✓ Sessions à distance :

Individuel ou intra-entreprise

L'accès des sessions à distance est réalisé exclusivement via Zoom.
Chaque participant recevra une invitation agenda contenant les liens nécessaires pour se connecter aux sessions à distance.

✓ Sessions en présentiel :

Intra-entreprise

Les sessions en présentiel sont réalisées dans les locaux du client.
Chaque participant recevra une invitation agenda contenant les informations nécessaires : dates, heures, programme, formateur.

✓ Les équipements nécessaires pour suivre la formation :

Il est nécessaire que les participants soient équipés d'un ordinateur ainsi qu'une connexion internet haut débit. Si la formation est réalisée à distance, chaque collaborateur doit être équipé d'une webcam et d'un micro. La plateforme que nous utilisons pour les visioconférences est ZOOM.

En cas de difficulté technique, notre équipe support est disponible du lundi au vendredi, de 9h à 17h. Vous pouvez nous contacter par e-mail à supportformation@swott.fr ou par téléphone (voir la section 'Contacts utiles').

Ressources à votre disposition

- ✓ Programme de formation
- ✓ Supports du cours au format pdf
- ✓ Templates professionnels / outils / synthèse de cours

Votre référent pédagogique

Guillaume Gourmelon

✓ + 50 entreprises accompagnées

✓ + 4 000 Acheteurs formés

✓ Fondateur de la méthode Impact3©

✓ + 30K abonnés LinkedIn



Activités de formation

- ✓ Positionnement initial des compétences et recueil des attentes
- ✓ Présentation des concepts méthodologiques avec support de cours
- ✓ Animation démonstrative et progressive, basée sur des situations professionnelles du contexte des stagiaires et des templates / outils SWOTT©
- ✓ Cas de mise en situation issus de missions de consulting réelles
- ✓ Temps d'échange d'expérience avec le formateur et les autres apprenants sur la mise en application des compétences
- ✓ Évaluation des compétences - QCM

Évaluation

✓ Sessions à distance et en présentiel :

Nous réalisons un test de positionnement initial (amont) des compétences au lancement de la formation et nous évaluons l'atteinte des objectifs de la formation (aval) au travers d'un questionnaire remis en fin de formation ou en fin de chaque journée de formation.

✓ Atteinte des objectifs :

Toutes les questions et les livrables sont notés sur 100%.

Une note minimum de 70% confirme l'atteinte des objectifs.

L'atteinte des objectifs de la formation permet d'obtenir le certificat de réussite qui sera délivré individuellement à la fin de la formation.

Justificatifs de réalisation et d'assiduité

✓ Séquences présentielles et distancielles :

Mise en place d'une feuille d'émargement de présence pour chaque séquence à distance, signée par le formateur et tous les apprenants.

Pour les séquences d'une journée complète, émission d'une feuille de présence le matin et une autre l'après-midi.

✓ Certificat et attestation de fin de formation :

- ✓ Certificat de réalisation
- ✓ Attestation de réussite
(si une note minimum de 70% est atteinte)
- ✓ Attestation d'assiduité

Certification Swott©

Certification de vos compétences :

Tous les cursus de formation permettent d'obtenir la certification dans le cadre des modalités de réussite décrites au chapitre "Évaluation".

Les certificats seront remis individuellement.

Accompagnement au cœur de votre réussite

Profitez d'une équipe dédiée à chaque étape de votre parcours de formation.

Nous vous offrons un accompagnement sur-mesure tout au long de votre formation, vous aidant à vous organiser, à réussir votre formation et à concrétiser votre projet professionnel.

- ✓ **Faire le meilleur choix dans votre projet de formation**
- ✓ **Vous mener jusqu'à la réussite et l'obtention de votre certification**
- ✓ **Réaliser vos objectifs professionnels (évolution de carrière, reconversion, retour à l'emploi...)**

Avant le début de votre formation

✓ **Votre conseiller en formation :**

Accompagnement personnalisé dans la conception de votre projet de formation. Aide à choisir le programme le plus adapté à vos objectifs. Assistance dans le processus d'admission.

✓ **Votre expert en financement :**

Conseils pour financer votre formation SWOTT, potentiellement jusqu'à 100 %.
Aide à identifier le meilleur dispositif de financement selon votre situation.
Expérience éprouvée avec des milliers d'apprenants pour un financement intégral de la formation.

✓ **Services aux personnes en situation de handicap :**

Prise en compte des besoins spécifiques des personnes disposant d'une RQTH ou confrontées à des difficultés particulières.
Évaluation des besoins et proposition de solutions d'apprentissage adaptées.
Mise en place d'un accompagnement personnalisé.

Pendant votre formation

Les auteurs :

Concepteurs et animateurs de vos cours, apportant expertise, retours d'expérience, conseils, astuces et recommandations directement applicables. Contenu créé par des professionnels pour des professionnels.

Les formateurs / auteurs chez SWOTT :

Chaque formateur est l'auteur ou le co-auteur du contenu de sa formation. Animation de cours en distanciel et suivi pédagogique assuré du début à la fin de votre parcours de formation.

Le service support :

Interlocuteurs privilégiés pour l'assistance technique, les questions de financement et le déroulement de votre formation.
Réponse à toutes vos questions pour garantir votre réussite et éviter tout blocage.

La communauté d'apprenants :

Sessions en petits groupes à distance favorisant les échanges.
Opportunité d'échanger, obtenir des conseils et des retours d'expérience de la part de personnes vivant la même expérience que vous.

Après votre formation

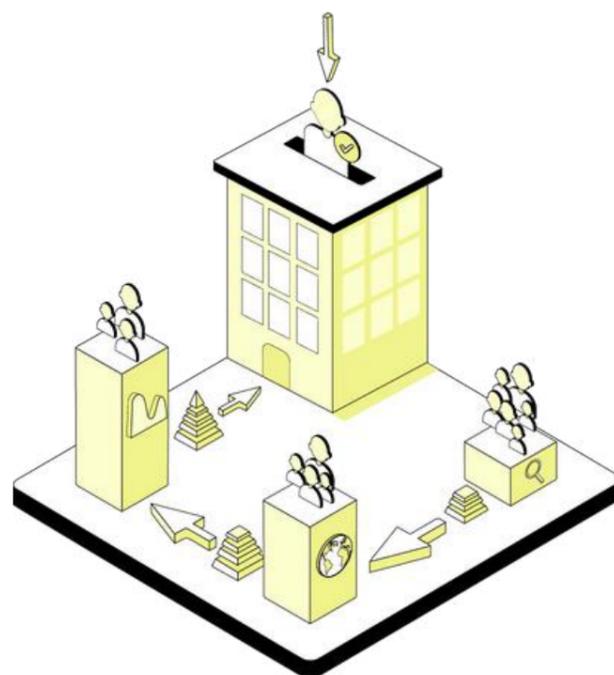
SWOTT Alumni

L'accompagnement ne s'arrête pas après la fin de votre formation.
Vous ferez partie d'un réseau d'anciens élèves !

Accessibilité aux personnes handicapées

Cette formation est accessible à la majorité des personnes en situation de handicap. Pour évaluer la faisabilité de votre projet de formation et anticiper les éventuels aménagements nécessaires, notre référent handicap, Sébastien Marolleau, est à votre disposition.

Vous pouvez le contacter au **06.20.07.60.07** ou par e-mail à **sebastien.marolleau@swott.fr**.



L'amélioration continue de nos formations

- ✓ Préparation de la formation en amont
- ✓ Contenu de la formation et atteinte des objectifs
- ✓ Animation de la formation
- ✓ Organisation de la formation
- ✓ Niveau de satisfaction globale et expression libre

À la fin de chaque cursus, les formateurs remettent aux participants un questionnaire d'évaluation à chaud.

Ce questionnaire est conçu pour mesurer le niveau de satisfaction des apprenants sur divers aspects clés de la formation.

Trois mois après la fin de la formation, un questionnaire est envoyé aux apprenants pour évaluer l'application des connaissances acquises, leur impact immédiat sur l'évolution professionnelle, ainsi que la satisfaction générale des apprenants.

Nos équipes pédagogiques analysent toutes les réponses pour établir des indicateurs de formation et continuer à améliorer nos programmes.

Contact utile

Julie Bord

Responsable inscription et support apprenants

☎ +33 7 57 59 18 76

✉ julie.bord@swott.fr ou supportformation@swott.fr



Ils partagent leurs expériences



4.8/5 ★★★★★ en moyenne basée sur + de 470 avis



Stéphane Faustin-Leybach



✓ Directeur Achats Groupe Naos et CNA PACA - Niv 4. Black Belt

Une formation opérationnelle d'achats responsables à partir de nos propres données mises en application dans la fameuse matrice à 16 cases de la méthode Impact3© dans nos stratégies d'achats NAOS. (Bioderma, Esthederm)
Je suis toujours aussi fier de mon équipe, qui une fois de plus a déposé un maximum et avec le sourire pour réaliser cela sur 2 jours, tout en accédant à la green belt pour le service !



Carole GOTTA



✓ Equipments Director chez CANAL + ANTILLES - Niv 4. Black Belt

Une approche efficace permettant à tout acheteur ou aspirant à l'être, de se plonger dans les enjeux du métier avec une mise en perspective des aspects cruciaux à long terme de la responsabilité sociétale et environnementale.
Je recommande fortement, d'autant que les modules d'e-learning permettent de bénéficier des formations à distance.

À noter, l'équipement des équipes administratives et pédagogiques est au top, qui accompagnent les apprenants tout au long de leurs parcours!



Marion Dupacq Aregay



✓ Responsable Achat LUR BERRY - Niv 4. Black Belt

En tant que Responsable des Achats, je souhaitais à la fois poursuivre ma formation en achat et approfondir le volet RSE, dans l'optique de les fusionner en une seule compétence. Grâce à l'équipe de Guillaume chez Swott, j'ai pu creuser le domaine des Achats RSE, mettre en œuvre des modèles applicables au quotidien et envisager l'avenir sous un nouvel angle, car les techniques explorées sont infiniment duplicables.
Je conseille vivement cette formation : c'est un investissement qui vous permettra de grandir professionnellement.



Olivier Kunstmann



✓ Consultant et fondateur de MANévok - Niv 4. Black Belt

J'ai eu le privilège de participer à la formation sur les achats dispensée par SWOTT. Cette expérience a été extrêmement enrichissante et a grandement contribué à structurer ma démarche d'achats.

Voici pourquoi je recommande cette formation :

- Expertise Pointue : La formation est animée par des experts chevronnés du domaine des achats. Leurs connaissances approfondies et leur expérience pratique ont été inestimables pour mon apprentissage.
- Interactivité Dynamique : La formation est hautement interactive. Les études de cas, les simulations de négociation et les échanges avec les autres participants ont rendu l'apprentissage vivant et concret.
- Rythme Entraînant : Le contenu est présenté de manière dynamique et rythmée. Pas de temps morts ! Chaque session est conçue pour maintenir notre attention et favoriser l'assimilation.
- Approche Pratique : La formation se concentre sur l'application concrète des concepts. J'ai acquis des outils pratiques pour gérer efficacement mes achats au quotidien.
- Soft Skills Essentielles : En plus des compétences techniques, la formation met l'accent sur les compétences relationnelles. La gestion du stress, l'assertivité et la communication sont abordées de manière approfondie.

En somme, l'accompagnement SWOTT est un investissement judicieux pour tout professionnel des achats souhaitant se perfectionner. Je la recommande vivement !



Caroline CONGOLELA



✓ Fondatrice CNG CONSULTING - Niv 4. Black Belt

Comme consultante indépendante, ma volonté était d'aligner mon expertise pour être en capacité d'accompagner les organisations vers un modèle à la fois plus durable et performant. Grâce à mes nouvelles compétences, notamment sur les ISO20400/ISO26000, j'agis sur le Scope 3 et j'accélère ma contribution à l'efficacité organisationnelle et à la triple performance de mes clients.

Un grand Merci à SWOTT

[Cliquer ici pour lire plus d'avis de nos clients et apprenants](#)

Ils nous font confiance





Nous contacter

formations@swott.fr

+33 5 82 88 03 05

Liens utiles

Prendre RDV avec notre équipe pédagogique

Visiter notre site internet

Rejoindre la communauté LinkedIn

La certification qualité a été
délivrée au titre de la catégorie
d'action suivante :

ACTION DE FORMATION

