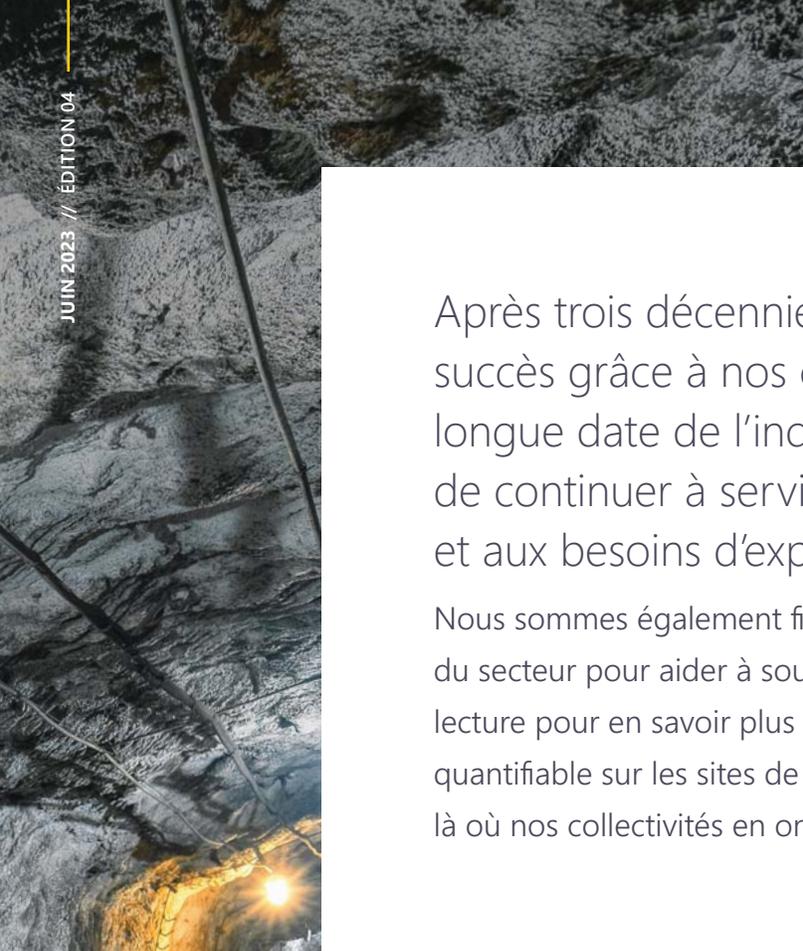


LA NORME CYANCO

cyanco
Your Mining Solution

JUIN 2023 | ÉDITION 4





Après trois décennies, Cyanco continue d'avoir du succès grâce à nos clients. En tant que membre de longue date de l'industrie minière, nous sommes fiers de continuer à servir des mines partout dans le monde et aux besoins d'exploitation distincts.

Nous sommes également fiers de continuer à travailler avec nos partenaires du secteur pour aider à soutenir nos collectivités locales. Poursuivez votre lecture pour en savoir plus sur la façon dont Cyanco ajoute une valeur quantifiable sur les sites de mines, tout en donnant un coup de main là où nos collectivités en ont le plus besoin.



CE QU'IL Y A DANS CETTE ÉDITION :

- » Voici le nouveau PDG de Cyanco : David Ming
- » Profil d'employé : Steve Cochrane, directeur des ventes aux États-Unis
- » L'usine d'Alvin reçoit la recertification CIGC
- » Cyanco offre une valeur supplémentaire au secteur minier du Québec
- » Investir dans la prochaine génération d'exploitation minière
 - Ateliers de formation en sciences de la Terre
 - Soutien au programme STEM Sisters
- » L'équipe commerciale de Cyanco participe aux événements du secteur
- » Cyanco organise son événement annuel de formation sur la sécurité le 28 juin

Voici le nouveau PDG de Cyanco : David Ming



Bonjour et bienvenue à la quatrième édition du bulletin d'information destiné aux clients de Cyanco. Vous y trouverez des faits saillants sur le personnel et les événements, ainsi qu'une nouvelle étude de cas de clients et des nouvelles passionnantes sur le plan technologique. Poursuivez votre lecture pour en savoir plus, mais d'abord, j'aimerais prendre un moment pour me présenter en tant que nouveau PDG de Cyanco, ainsi que pour remercier personnellement les clients de Cyanco pour leur loyauté, leur soutien et leur partenariat au cours des 32 dernières années.

Un peu à mon sujet : J'ai commencé ma carrière dans l'armée de l'air des États-Unis, où j'ai servi pendant quatre ans, pour finalement obtenir le grade de capitaine. Je détiens un baccalauréat et une maîtrise en génie chimique du MIT et de l'Université de Dayton respectivement. À partir de là, j'ai bâti une carrière de plus de 30 ans dans les secteurs industriel et chimique mondiaux, où j'ai occupé divers postes liés au commerce, à l'exploitation et au développement des affaires. Mon dernier poste avant mon arrivée au sein de Cyanco était celui de vice-président des activités de produits à rendement élevé dans les Amériques chez Huntsman Corporation.

Impressions de Cyanco : Bien que je sois encore aux premiers jours de mon parcours au sein de Cyanco, je suis déjà impressionné par cette entreprise axée sur un domaine précis, qui occupe une place de premier ordre sur le marché.

Je suis également honoré de me joindre à son équipe de direction chevronnée à un moment aussi dynamique pour l'entreprise et pour le secteur minier.

C'est grâce à son dévouement à l'égard de la sécurité, de la qualité des produits et de la sécurité de l'approvisionnement que Cyanco a connu du succès au fil des ans, et c'est ainsi que nous continuerons d'assurer notre succès à l'avenir. J'ai hâte de poursuivre sur cette voie avec eux, et avec vous, alors que nous élargissons nos capacités et faisons croître l'entreprise ensemble.

À quoi s'attendre de Cyanco à l'avenir : Nous chercherons à tirer davantage parti de nos capacités et de nos services de premier ordre pour devenir un partenaire encore plus solide pour vous, nos clients mondiaux. J'ai le bonheur de travailler avec les employés de Cyanco pour trouver de nouvelles façons de répondre à vos besoins en constante évolution tout en respectant nos valeurs fondamentales de sécurité, de fiabilité et d'efficacité.

Je suis fier que Cyanco soit devenu le partenaire le plus fiable du secteur minier en matière de cyanure de sodium. Au cours des dernières années, l'entreprise a modernisé ses capacités opérationnelles, investi dans l'infrastructure pour améliorer la sécurité et élargi son réseau de manière stratégique. J'ai hâte de poursuivre sur cette lancée lors de notre prochain chapitre - David

Profil d'employé : Steve Cochrane, directeur des ventes aux États-Unis

Steve Cochrane, un vétéran de 32 ans de Cyanco, est bien connu de beaucoup dans le secteur de l'exploitation aurifère. Il est un ardent défenseur de la communauté du nord du Nevada et un représentant extraordinaire de l'entreprise, qu'il a servie pendant plus de trois décennies. Nous avons récemment discuté avec Steve de sa carrière au sein de Cyanco, de l'importance de la confiance dans les relations professionnelles et de la direction que prend le secteur minier. Poursuivez votre lecture pour en savoir plus!

Quel est l'aspect le plus important de votre travail?

Je considère que ma principale responsabilité est de maintenir les relations nécessaires pour assurer la livraison sécuritaire et responsable de notre produit aux clients. Parce que j'ai vécu à Winnemucca pendant 32 ans et que je vis toujours au Nevada (Reno), j'ai eu l'occasion d'établir des liens avec beaucoup de personnes dans le secteur minier en dehors du travail. Au fil des ans, j'ai développé de solides relations en faisant du bénévolat auprès d'organismes comme la NVMA ou en apportant de l'aide pour les activités sportives locales de la jeunesse. Je suis très chanceux de pouvoir dire que la plupart du temps, j'ai l'impression de faire affaire avec mes amis! Ces relations me rendent également meilleur dans mon travail. Lorsque j'ai une question ou une demande, je sais que je peux communiquer avec mon réseau et obtenir l'information ou l'aide dont j'ai besoin, et vice versa. Cela est particulièrement important dans une entreprise de service comme Cyanco.

Comment bâtissez-vous la confiance avec les clients?

La confiance est comme un compte bancaire que vous créez au fil du temps. Vous devez effectuer des dépôts réguliers dans ce compte afin

d'accroître la confiance des clients. Cela est un signe de fiabilité et de sécurité. Cela signifie que les clients n'ont même pas à penser à leur approvisionnement en cyanure, car ils sont assurés que Cyanco s'en occupera, en tout temps. En plus de livrer d'excellents produits à temps, nous renforçons la confiance des clients lorsque nous pouvons les aider à améliorer leurs résultats d'affaires en optimisant leur utilisation du cyanure et en réduisant leurs coûts d'exploitation. Nous les aidons à mieux gérer les stocks et offrons à leurs employés une formation sur la sécurité au besoin. Ces services supplémentaires sont tous des dépôts dans le « compte de confiance ».

Une fois que nous avons gagné la confiance des clients, ils sont plus susceptibles de nous parler de leurs plans futurs et de nous fournir des renseignements sur leur utilisation actuelle. Cela nous permet de répondre plus facilement à leurs besoins actuels et futurs.

Pouvez-vous nous en dire plus sur votre parcours au sein de Cyanco?

Je travaille chez Cyanco depuis plus de 30 ans et j'y ai occupé divers postes. J'ai commencé en tant qu'opérateur à l'usine. Après quelques années au sein des opérations, j'ai occupé un poste de gestion de la fonction Environnement, santé et sécurité (ESS) de l'entreprise. Je suis ensuite passé aux ventes, où mon expérience dans la fabrication et la sécurité, ainsi que mon expérience globale de la manipulation du cyanure, se sont avérées utiles pour répondre à divers besoins des clients, de la résolution de problèmes techniques à la formation des employés en passant par l'évaluation des sites.

Quelles sont certaines des tendances que vous observez aujourd'hui dans le secteur minier?

Certains des grands acteurs miniers internationaux augmentent leur

présence au Nevada, avec la mise en service de nouveaux projets et le développement en cours de nouvelles régions (comme la région des Beatty). Avec toute cette activité, il incombe à Cyanco de continuer à bâtir les relations stratégiques pour lesquelles notre marque est connue. Cela nous a bien servis tout au long de notre histoire, et nous aidera à maintenir notre part de marché alors que de nouveaux fournisseurs entrent dans le paysage concurrentiel au cœur du pays des mines d'or!

La durabilité change également le secteur minier au Nevada, alors que le lithium devient un acteur majeur dans les efforts mondiaux de décarbonisation. Les préoccupations en matière de durabilité incitent également plus de clients à se renseigner sur les performances ESG de Cyanco et notre empreinte carbone. L'« écologisation » de la chaîne d'approvisionnement intéresse de plus en plus nos intervenants, et elle deviendra de plus en plus importante à l'avenir.

Enfin, nous observons une consolidation continue avec les fusions et les acquisitions en cours, et la recherche de nouveaux dépôts, car la demande globale d'or et d'argent demeure inchangée, surtout en tant que valeur refuge dans le contexte économique actuel. Les perspectives sont donc saines, avec beaucoup de nouvelles activités à l'horizon... C'est une période passionnante pour travailler dans le secteur minier.

Comment Cyanco s'adapte-t-elle à l'évolution du marché?

La part de marché actuelle de Cyanco est axée sur notre fiabilité et nos installations de production au milieu de la région aurifère du Nevada. Nos clients ont toujours du cyanure dans leurs réservoirs lorsqu'ils en ont besoin, ce qui nous aide à avoir un avantage

face à d'autres concurrents qui ont une logistique complexe et doivent déplacer des produits à travers les cols de montagne en hiver.

Nous avons continué d'investir dans notre infrastructure à Winnemucca, avec deux chaînes de production et un espace ferroviaire pour contenir les matières premières. Nous avons installé de l'équipement redondant, alors si quelque chose tombe en panne ou doit être retiré pour un entretien, une autre pièce d'équipement peut être mise en service.

Grâce à des investissements dans une nouvelle usine de solides, nous sommes maintenant en mesure de transformer l'excès de solution en produit sec et de l'exporter à d'autres clients. Cela nous permet de fabriquer à un niveau élevé, en assurant la disponibilité des produits, même si la demande augmente ou diminue dans la région.

Cyanco entretient également une solide relation avec notre fournisseur de transport, ce qui sous-tend notre capacité à fournir en toute sécurité du cyanure à nos clients lorsqu'ils en ont besoin.

En même temps, nous devons continuer à maintenir les normes de sécurité les plus élevées. Un incident environnemental ou de sécurité pourrait avoir des effets en aval sur l'ensemble du secteur et la collectivité qui nous entoure.

Pourquoi aimez-vous travailler chez Cyanco?

Les clients savent que Cyanco viendra les aider, et j'aime faire partie de cette équipe. J'aime aussi la souplesse que l'entreprise m'a offerte, et la capacité d'interagir avec le secteur, comme siéger au conseil d'administration de NVMA et du Manoir Ronald McDonald.

Que pouvez-vous nous dire au sujet de votre famille?

J'ai un frère jumeau identique qui vit à près de 200 kilomètres de chez moi. Nous avons suivi des cheminements de carrière similaires, mais il vend des aliments, tandis que je vends du cyanure. Lorsque nous étions à l'école secondaire, il était considéré comme « celui qui était doué »! Nous avons grandi dans une région très rurale. Il n'y avait que 23 personnes dans notre

classe de diplômés. C'est probablement pourquoi j'ai tant aimé vivre à Winnemucca. Nos enfants nous ont en effet remerciés de les avoir élevés dans ce mode de vie rural.

Ma femme et moi avons quatre enfants, en commençant par notre fils, Erik, qui est le plus âgé. Nous avons également trois filles : Nicole, Stéphanie et Chelsea. Ils nous ont offert sept petits-enfants, âgés de 6 mois à 17 ans. Six d'entre eux vivent à Reno, c'est pourquoi nous avons quitté Winnemucca pour déménager ici. Ma femme m'a dit qu'elle déménageait pour être avec les petits-enfants, et que je pouvais venir si je le voulais! Nous sommes très heureux à Reno, mais je suis heureux que le travail me ramène régulièrement dans les régions rurales du Nevada.

De quoi êtes-vous le plus fier?

Je suis fier de la base d'amis que j'ai bâtie tout au long de ma vie. J'ai un excellent groupe d'amis avec qui j'aime passer du temps, et j'espère qu'ils aiment aussi passer du temps avec moi! Dans presque toutes les villes ou régions de l'Ouest, il y a quelqu'un avec qui j'ai des liens.

Ce qui me rend probablement le plus fier est l'héritage que je donne à mes enfants et à mes petits-enfants... Et les succès qu'ils atteignent. Aucune vie ne vient sans tracas ni défis. Ce qui compte est votre capacité à remonter à cheval après une chute. Je remarque cela chez mes enfants et mes petits-enfants.

Quelle est la prochaine chose inscrite sur votre liste de choses à faire?

J'ai récemment attrapé un taureau au Nevada, ce qui était très important sur ma liste de choses à faire! Maintenant, j'ai hâte de voyager, de jouer au golf avec mon frère jumeau, de chasser, de pêcher, de faire de la randonnée et du vélo. Alors que je m'approche de la retraite, je veux faire plus de choses.



L'usine d'Alvin reçoit une recertification CIGC

Le Code international de gestion du cyanure (CIGC) est un code volontaire développé pour aider le secteur minier à mettre en œuvre des normes cohérentes liées à la fabrication, au transport et à l'utilisation sécuritaires du cyanure de sodium. Il est ouvert aux sociétés minières d'or et d'argent, aux fabricants de cyanure et aux transporteurs du produit chimique. Le Code sur le cyanure a été l'une des premières normes et l'un des premiers programmes de certification élaborés pour le secteur des minéraux, et il figure aujourd'hui parmi les programmes de certification les plus établis dans le secteur minier.

En tant que membre fondateur et signataire du CIGC, Cyanco maintient ses propres installations selon les normes de sécurité

les plus élevées. De notre porte à la vôtre, nous nous assurons que toutes les précautions sont prises pour produire, emballer et livrer nos produits en toute sécurité, conformément aux directives du CIGC.



À ce titre, nous sommes fiers de dire que notre usine de solides d'Alvin, au Texas, a récemment suivi le processus de recertification du CIGC, a respecté tous les protocoles de vérification du CIGC et s'est avérée conforme aux normes de pratique du Code. L'usine a reçu sa recertification officielle en avril.

En plus de maintenir notre propre certification CIGC, Cyanco aide également ses clients à obtenir et à maintenir le statut de certification CIGC. Notre aide à la qualification commence par une analyse des lacunes du CIGC afin d'assurer les normes de sécurité les plus élevées pour les employés de nos clients, leurs collectivités et l'environnement. Pour en savoir plus sur la certification CIGC, veuillez communiquer avec appliedtech@cyanco.com.

Cyanco offre une valeur supplémentaire au secteur minier du Québec

Chez Cyanco, nous travaillons d'arrache-pied pour nous assurer que nos clients miniers utilisent nos produits de façon sécuritaire et responsable à chaque étape du circuit du cyanure. Du transport à la manutention sur place en passant par la détoxification du cyanure, la sécurité des personnes demeurera toujours notre principale préoccupation. Cela dit, Cyanco comprend également l'importance des résultats essentiels de nos clients. À ce titre, notre groupe de services appliqués offre de l'équipement et des services de classe mondiale pour optimiser l'utilisation du cyanure par les clients, en les aidant à améliorer l'efficacité de leurs processus et à réduire leurs coûts d'exploitation.

L'un des services importants fournis par notre équipe technique des services appliqués est l'analyse continue de la concentration faible de cyanure dissociable acide (CNWAD) dans les circuits de traitement de nos clients. Grâce au système analytique de systèmes de contrôle du cyanure (SCC) de la marque Cyanco, les clients peuvent mesurer et surveiller le CNWAD, en contrôlant ainsi l'ajout de réactifs nécessaires à la détoxification du cyanure dans ces effluents. En combinaison avec le SCC de Cyanco,

les clients peuvent aussi réduire leur consommation globale de cyanure, en rendant leurs processus plus prévisibles, stables et efficaces.

Au Canada, la mine Lamaque, exploitée par Eldorado Gold Québec, dispose de deux unités de SCC sur place qui fonctionnent très bien, ce qui rend les exploitants de la mine très heureux! Selon Eric Costello, directeur du terminal et des ventes du Canada, Lamaque avait une ancienne unité en exploitation, qui a été complétée l'année dernière par une nouvelle unité Picric, avec plusieurs dernières mises à niveau. Avec les deux maintenant branchées à un système de contrôle, l'équipe canadienne de Cyanco n'a entendu que de bonnes choses de cette mine.

« Il n'y a eu aucune plainte ou demande de service depuis l'entrée de la deuxième unité », a déclaré Eric. « En fait, notre client nous a dit que les machines se sont avérées fiables, avec peu ou pas d'entretien requis. Ils apprécient la documentation détaillée fournie avec l'équipement et le service de dépannage de Cyanco, à l'appui de l'équipe technique de la mine. »

En travaillant à partir de notre centre de distribution Cadillac, Eric peut être sur place à Lamaque dans l'heure qui suit s'ils ont besoin d'aide avec un produit ou de l'équipement. Il a ajouté que même si Lamaque n'a pas encore quantifié les économies générées par les deux unités SCC, la mine accorde de la valeur au contrôle du processus activé par cet équipement, ce qui les a aidés à minimiser la consommation de réactifs.

Pour plus d'informations sur Cyanco SCC, veuillez contacter appliedtech@cyanco.com.

Investir dans la prochaine génération d'exploitation minière

Ateliers de formation en sciences de la Terre

Au cours des 32 dernières années, la Nevada Mining Association (NVMA) et la Nevada Division of Minerals (NDOM) ont organisé deux ateliers de formation en sciences de la Terre par année pour offrir aux éducateurs de la maternelle à la dernière année du secondaire dans le sud et le nord du Nevada l'occasion de travailler directement avec des professionnels du secteur minier.

L'atelier de 2023 dans le nord du Nevada a eu lieu ce mois-ci à Winnemucca. Il comprenait une journée d'activités en classe et une journée de visites des sites miniers actifs. En accueillant l'événement dans cette communauté rurale, les éducateurs de Carson, Douglas, Lyon, Washoe et même des comtés de Clark ont pu en apprendre davantage sur l'importance des minéraux, de la gestion de l'environnement et de l'exploitation minière, et découvrir des possibilités de carrière passionnantes dans les sciences de la terre et les STIM.

Les participants sont sortis de l'atelier avec des fournitures et des ressources, des boîtes de roches et de minéraux et des plans de leçons à apporter à leurs élèves. Les enseignants ont également obtenu un crédit gratuit de formation professionnelle en perfectionnement (PDE, Professional Development Education). Plus important encore, ils ont acquis une meilleure compréhension du secteur minier moderne et de l'importance qu'il joue dans notre vie quotidienne.

NVMA et NDOM se sont associés à des bénévoles du secteur minier, y compris des représentants de Granite Construction, de i-80 Gold Mines et de Cyanco, pour donner des cours et guider des excursions sur le terrain. Cyanco était fière d'organiser des visites de son usine de Winnemucca, ainsi que d'offrir des séances en classe, données par Steve Cochrane, directeur des ventes aux États-Unis.

Soutien au programme STEM Sisters

Cyanco est fière de commanditer des occasions de recherche et de science pratiques pour les élèves du secondaire

Lancé en 2021, le programme STEM Sisters donne aux élèves du secondaire du comté de Washoe l'occasion de participer à un programme de recherche indépendant à l'Université du Nevada, Reno (UNR).

Jamie Voyles, professeur agrégé de biologie à l'UNR, a lancé STEM Sisters en 2021 avec le financement de son prix CAREER de la National Science Foundation (NSF). Son objectif était de fournir des expériences de recherche de haut niveau aux jeunes femmes intéressées par la science.

Grâce aux co-commanditaires, Cyanco et i-80 Gold, le programme connaît un succès continu avec une autre séance en cours. La cohorte de six étudiantes de ce printemps est formée sur différentes techniques pour en apprendre davantage sur la biologie et les agents pathogènes, et sur la façon d'appliquer la méthode scientifique.

Allison Anderson, directrice des relations communautaires et gouvernementales chez i-80 Gold Corp., a déclaré qu'elle s'intéressa aux STEM Sisters lorsqu'elle a lu pour la première fois le programme il y a deux ans. « J'ai pensé que c'était une idée vraiment merveilleuse et une excellente façon d'offrir aux jeunes femmes une expérience de laboratoire, de leur fournir des mentors et de leur donner des occasions dans des domaines techniques », a-t-elle déclaré. « J'ai communiqué directement avec Jamie et lui ai demandé si i-80 pouvait aider à parrainer le prochain groupe de participantes. »

Une fois le projet lancé, Mme Anderson a communiqué avec le fournisseur de cyanure de l'i-80, Cyanco, pour voir s'ils souhaitaient s'associer à cette occasion de parrainage unique. Steve Cochrane,

directeur des ventes aux États-Unis, a déclaré : « Nous avons sauté sur l'occasion de travailler avec i-80 Gold pour soutenir la mission des STEM Sisters. i-80 et Cyanco sont tous deux de fiers membres de la communauté, et nous sommes toujours à la recherche de moyens de soutenir nos voisins. C'est un double avantage lorsque nous pouvons nous engager avec les jeunes et les encourager à envisager une carrière dans l'exploitation minière. »

« Démontrer la valeur de la participation à l'entreprise scientifique ne peut être accompli que lorsque nous fournissons des fonds qui garantissent que le temps des étudiantes est entièrement consacré à l'apprentissage et à la formation dans un environnement de laboratoire », a déclaré M. Voyles. « Avec le soutien d'i-80 et de Cyanco, nous sommes en mesure d'offrir une occasion de formation scientifique en immersion réelle, au niveau collégial, à ces jeunes femmes. »





L'équipe commerciale de Cyanco participe aux événements du secteur

L'équipe commerciale de Cyanco a été occupée au cours de la première moitié de l'année à assister à des événements importants du secteur, à en apprendre davantage sur les tendances de l'industrie et sur ce qui est le plus important pour nos clients, aujourd'hui ET demain.

Découvrez Gregg Zoccola et Hartono Wijaya au Future Minerals Forum en Arabie Saoudite, où la discussion portait sur l'utilisation de l'abondance des ressources naturelles de la région pour répondre à la demande mondiale croissante d'éléments de terre, de minéraux et de métaux rares dans une économie à faible émission de carbone. Hartono a fait une présentation de Cyanco sur la criticité de la construction d'une chaîne d'approvisionnement responsable dans ce centre minier émergent soutenu par des fournisseurs de matières premières et de transport de premier niveau comme Cyanco.

L'équipe de Cyanco, y compris Leo Martinez et Eric Costello, a également participé au congrès de l'Association des prospecteurs et développeurs du Canada (Prospectors and Developers Association of Canada, PDAC) 2023. Lancée en 1932, la PDAC accueille chaque année plus de 3 600 exposants et investisseurs.

Cette année, l'accent a été mis sur l'importance des produits de base du Canada pour alimenter les véhicules électriques, créer des solutions d'énergie renouvelable et mettre au point de nouvelles solutions de vie intelligente.

Cyanco organise son événement annuel de formation sur la sécurité du cyanure

Les enjeux sont élevés dans le secteur minier et dans le secteur des produits chimiques industriels. Lorsque des erreurs sont commises ou que des accidents se produisent, les gens peuvent se blesser. C'est pourquoi Cyanco prend toutes les précautions, chaque minute de chaque jour, pour produire, emballer et vous livrer, en toute sécurité, nos produits au cyanure de sodium.

Nous voulons également nous assurer que les clients manipulent correctement ce produit chimique critique dans leurs piles et réservoirs, et qu'ils le détoxifient et l'éliminent en toute sécurité.

À ce titre, nous vous invitons à participer à la formation annuelle sur la sécurité du cyanure de sodium de Cyanco, le mercredi 28 juin, au Winnemucca Convention Center, de 8 h à 12 h 30, HP.

- Formation au Convention Center, inscription à 8 h, formation de 8 h 30 à 10 h 30
- Visite de l'usine et dîner à Cyanco de 11 h à 12 h 30
- Golf au parcours de golf de Winnemucca de 13 h 30 à 16 h (9 trous « golf amusant »)

La séance de formation en classe portera sur tous les aspects, des éléments fondamentaux sur le matériau à la façon dont il est utilisé pour la reconnaissance des dangers, en passant par ce qu'il faut faire en cas d'incidents mettant en cause du cyanure de sodium. À partir du Convention Center, nous nous rendrons à l'usine de Winnemucca de Cyanco, où nous dégusterons un dîner servi par un traiteur, et participerons à des visites guidées de l'installation.

Les clients sont ensuite invités à participer à une activité de golf sur le terrain de golf de Winnemucca, gracieuseté de Cyanco.

Nous espérons que vous pourrez vous joindre à nous pour ce qui sera certainement une expérience inestimable, et offrira aux participants :

- ✓ Des instructions sur la Formation du formateur
- ✓ Une sensibilisation accrue à la situation

J U I N
28
2023 // 8H

La formation sur la sécurité du cyanure de sodium de 2023 aborde :

- ✓ Caractéristiques et risques du cyanure
- ✓ Manipulation, entreposage et pratiques de travail sécuritaires
- ✓ Transport et emballage
- ✓ Intervention d'urgence
- ✓ Pratiques exemplaires du secteur

Les détails de chaque séance se trouvent sur la page d'inscription à l'événement.

Veillez confirmer votre présence dès maintenant.

<https://cyanco.com/events/safety-training-2023-registration/>

Au plaisir de vous voir à Winnemucca!

VALEURS DE CYANCO AU TRAVAIL



UNE ÉQUIPE. UN OBJECTIF. PRODUCTION SÉCURITAIRE.



Cherchez Cyanco lors des événements à venir suivants :

25-26
AOÛT

Conférence MPD et tournoi de golf du Nevada
Reno, NV

06-09
SEPTEMBRE

Réunion annuelle et congrès de NVMA
Lake Tahoe, NV

13-18
SEPTEMBRE

Central Canada Expo
Thunder Bay, Ontario, Canada

cyanco
Your Mining Solution

Cyanco International 2245 Texas Drive, Suite 500, Sugar Land TX 77479
t : 832 590-3641 | sales@cyanco.com | appliedtech@cyanco.com

Visit www.cyanco.com | [in](#) | [y](#)



Certifié conformément au
Code international
de gestion du cyanure