

// RESULTH NEWS //

ATS
ESPECIALISTA EM PME

Número 05

Versões 29.06/29.07 - Agosto de 2025

Comunicamos nesse Boletim Informativo



UNIVERSIDADE ATS

Conteúdos chave que podem ser consultados na Universidade, bem como atualizações de informativos de versão e vídeo aulas.



NOVIDADES DA VERSÃO

Você ficará por dentro de todas as novidades importantes que o time de desenvolvimento da ATS colocou nesta versão.



ROADMAP DO PRODUTO

Deixamos você a par do que está sendo planejado para as próximas versões do Resulth.

// UNIVERSIDADEATS

Sabia que na Universidade ATS tem tudo sobre o Resulth?

Acesse aqui para acompanhar o informativo de versão completo, incluindo os chamados corretivos.

Não sabe acessar a Universidade?



[Aprenda como acessar aqui](#)

Onde acesso à Universidade?



[Acesse a Universidade aqui](#)

Novidades das Versões//

GESTÃO	3
Importação de Pré-venda entre Filiais na NF-e	3
Reaproveitamento de Pedidos com Faturamento Cancelado	4
Mais Controle com a inclusão de Múltiplas Ordens de Compra por Nota Fiscal	5
Análise de Rentabilidade Ainda Mais Precisa com a Unidade de Venda	6
LOGÍSTICA	7
Novo Modelo de Impressão de Romaneio no Controle de Entregas	7
PRODUTIVIDADE	8
Visualização de Medidas M2/M3 e Melhorias na Grade do Pré-Venda	8
Impressão em Lote de Pré-Vendas e Orçamentos no Result Business	9
SEGURANÇA	10
Venda com Depósito para Cliente Bloqueado? Agora é Possível!	10
Venda com PIX agora finaliza automaticamente no Checkout	11
MOBILE	12
Melhoria na Pesquisa de Clientes no Result Pré-Venda Mobile	12
Mais Flexibilidade na venda para Clientes Inadimplentes no Força de Vendas	13
RESULT WEB	14
Nova Integração Smart TEF com o Result Web!	14
Nova Visualização: Posição de Estoque por Produto, Grade e Filial	15

GESTÃO

Importação de Pré-venda entre Filiais na NF-e

Agora ficou mais fácil emitir notas fiscais a partir de pré-vendas feitas em outras unidades da sua empresa! O Resulth passou a permitir a importação de pré-vendas registradas em diferentes filiais diretamente na emissão da NF-e, da mesma forma que já era possível com vendas via PDV.

Cód. Pedido	Tipo de Venda	Dt. Emissão	Cliente	Vendedor	Valor

Qual problema foi resolvido?

Evita o retrabalho de recriar a pré-venda em outra filial apenas para gerar a nota fiscal.

O que você ganha com isso?

- ✓ **Agilidade** na emissão da NF-e.
- ✓ **Flexibilidade** para empresas com múltiplas filiais.
- ✓ **Padronização** no processo, com a mesma lógica já existente no PDV.

Como usar?

Acesse o menu **NF-e > Importação de Pré-venda**, selecione a filial e a pré-venda desejada. O sistema ajusta os dados fiscais conforme a filial emissora.

Importante:

- ✓ Mantenha todas as filiais atualizadas com a última versão.
- ✓ Use somente em ambientes onde há sincronização de dados entre filiais.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

 **Voltar ao início**

Reaproveitamento de Pedidos com Faturamento Cancelado

Já cancelou o faturamento de um pedido na Pré-Venda e teve que refazer?

Agora isso pode ser evitado!

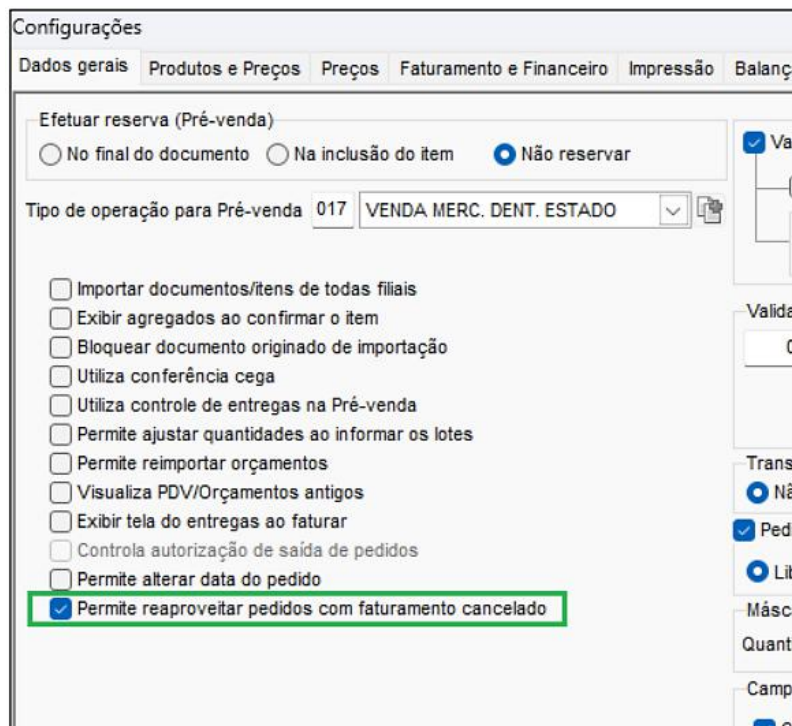
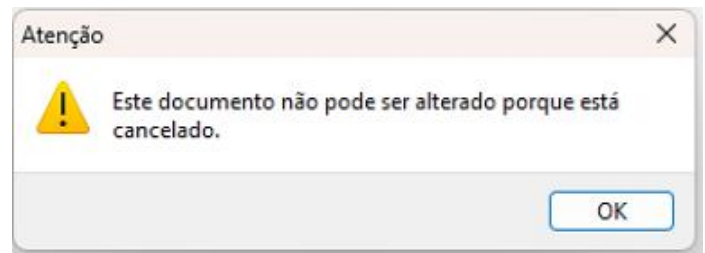
Com a nova opção disponível no Resulth, é possível **reutilizar pedidos cancelados**, mantendo a **mesma numeração** e permitindo edição e novo faturamento.

📌 **O que isso muda no seu dia a dia?**

- ✓ Menos retrabalho
- ✓ Mais agilidade no atendimento
- ✓ Controle mais organizado dos pedidos

🔧 **Como funciona?**

Ative o novo parâmetro nas **Configurações da Pré-Venda**, e sempre que o faturamento for cancelado, o pedido volta para o status **“Pré-venda não faturado”**, pronto para ser reaproveitado.



Dica: Ative o parâmetro somente quando houver necessidade de reaproveitamento de pedidos.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

Voltar ao início

Mais Controle com a inclusão de Múltiplas Ordens de Compra por Nota Fiscal

A nova versão do sistema permite vincular diferentes Ordens de Compra aos itens de uma mesma Nota Fiscal eletrônica (NF-e), oferecendo mais flexibilidade e rastreabilidade nas operações.

Para utilizar, ative o parâmetro:

“Incluir pedido de compra e linha do pedido de compra no XML”, disponível nas configurações da NF-e.

Com a melhoria, cada item da nota pode receber seu próprio número de pedido e de linha. O novo campo “Pedido Compra” foi incluído ao lado do campo “Nº Linha” (antes chamado “Nº Linha Pedido Compra”), facilitando o preenchimento conjunto.

Pedido Compra	<input type="text" value="12345679"/>	Nº Linha	<input type="text" value="010101"/>
---------------	---------------------------------------	----------	-------------------------------------

Se o número do pedido for informado no cabeçalho da nota, ele será automaticamente replicado nos itens, mas você também pode editar manualmente cada campo, conforme necessário.

Exibição no DANFE

As informações são exibidas no DANFE no formato:

Ped.Compra: xxxxxxxxxxxxxxxx Item: xxxx

e também geradas no XML da nota conforme os dados informados por item.

CÓD. PROD.	DESCRIÇÃO DOS PRODUTOS/SERVIÇOS	NCM/SH	CST	CFOP	UNID	QUANT.	VLR UNITÁRIO	VLR DESC.	VLR TOTAL	B.CALC. ICMS	VLR ICMS	VLR IPI	ALÍQUOTAS	
													ICMS	IPI
000015	MOUSEWIRELESS GENIUSUSB TRAVELER.6000 AZUL Ped. Compra: 896649644644565 Item: 444444 ←	84716053	060	5405	UN	15,000	52,000	0,00	780,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0
000015	MOUSEWIRELESS GENIUSUSB TRAVELER.6000 AZUL Ped. Compra: 1854811888888888 Item: 555555 ←	84716053	060	5405	UN	1,000	60,000	0,00	60,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0

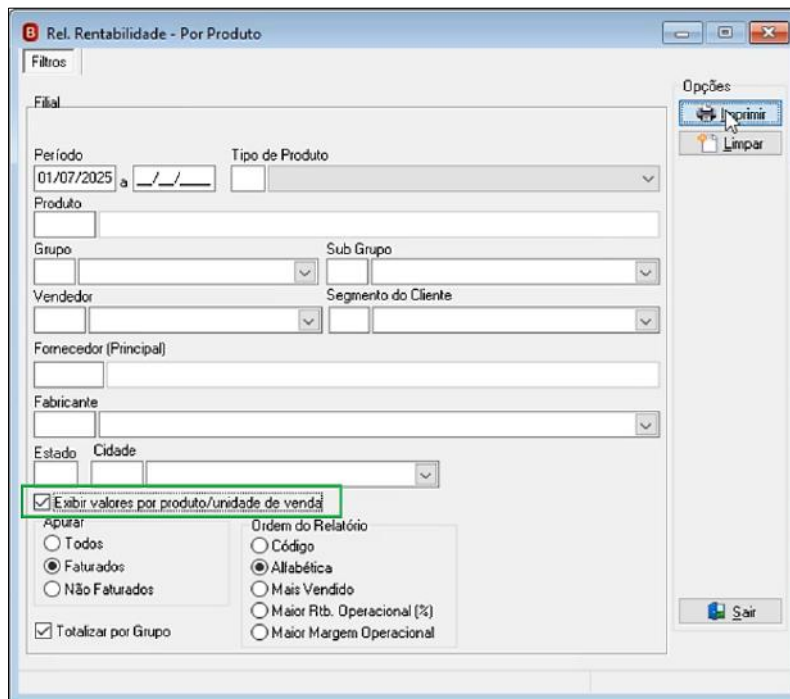
Essa melhoria torna o processo mais preciso e transparente, permitindo que você, como fornecedor, envie informações mais assertivas aos seus clientes compradores, vinculando múltiplas Ordens de Compra a uma única nota fiscal.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).



Análise de Rentabilidade Ainda Mais Precisa com a Unidade de Venda

Agora ficou mais fácil entender o que realmente dá lucro no seu negócio. O relatório **Rentabilidade por Produto** ganhou uma nova opção que permite analisar os resultados por **produto e unidade de venda** (ex: unidade, caixa, pacote). Isso é essencial para quem comercializa o mesmo item de formas diferentes e quer identificar com mais precisão qual traz maior retorno.



A opção “Exibir valores por produto/unidade de venda” pode ser ativada diretamente no relatório, localizado em:

📍 *FaturaCs / Result Business* → *Relatórios* → *Rentabilidade* → *Rentabilidade por Produto*
 Por padrão, ela vem desmarcada, mantendo a visualização anterior.

Produto		----- Venda -----	----- Custos Compra -----		----- Custos Venda -----				----- [Lucratividade] -----		
Unidade de Venda		Valor Bruto	Aquisicao	Operacional	Comissão	Impostos	Desc. PV	Tx Fin.	Outros	Mrg Bruta	Mrg Operacional
		Quantidade Vendida	Custo Parcial		Custo Total					% Bruta	% Operacional
000001 - EQUIPO		5.550,00	370,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	5.542,60	5.542,60
	CX	5,00	1.850,00		7,40					99,87	99,87
	←										
000001 - EQUIPO		4,44	1,48	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2,96	2,96
	UN	1,00	1,48		1,48					66,67	66,67
	←										
000001 - EQUIPO		4,44	1,48	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2,96	2,96
	NW	1,00	1,48		1,48					66,67	66,67
	←										

Com ela ativada, o relatório considera exatamente a unidade vendida, sem conversões, e exibe colunas como **Unidade de Venda** e **Quantidade Vendida**. Além disso, a impressão do relatório foi ajustada com melhor alinhamento e totalizações por grupo, quando configurado.

Essa melhoria oferece **mais clareza, precisão e controle** sobre os resultados dos seus produtos, item por item, na forma que você vende.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

Voltar ao início

LOGÍSTICA

Novo Modelo de Impressão de Romaneio no Controle de Entregas

Agora é possível escolher como imprimir o romaneio no módulo de Entregas CS: você pode manter o modelo padrão (matricial) ou optar por um novo formato gráfico, mais moderno e personalizado.

Com o modelo gráfico, você define um layout exclusivo por cliente, usando um arquivo de impressão (.FR3). A impressão sai em PDF ou direto na impressora gráfica, com logomarca e informações organizadas por cliente, pedido e local de entrega, em folhas separadas para cada agrupamento, o que facilita o manuseio na hora da entrega.

DOCUMENTO		DATA EMISSÃO	VENDEDOR		
00000148		17/06/2025	TESTE KKKKKKKKKKKKKK		
CLIENTE: NF-E EMITIDA EM AMBIENTE DE HOMOLOGACAO - SEM TELEFONE: ENDEREÇO: RUA CAICARAS NÚMERO: 99 COMPLEMENTO: BAIRRO: PARQUE XANGRI-LA CIDADE: CONTAGEM ESTADO: MG					
CÓDIGO	DESCRICAÇÃO 1	DESCRICAÇÃO 2	QTDE.	UNID.	VOL.
000001	PRODUTO NORMAL ICMS 001		10,000	UN	0
000002	PRODUTO NORMAL ST 002		1,000	UN	0
000006	PRODUTO NORMAL ST MULT		1,000	CX12	0
OBSERVAÇÕES: Confira sua mercadoria no ato de entrega, se a quantidade e referência está de acordo com o recibo. Caso tenha qualquer tipo de avaria, produto faltando, favor constar no recibo de mercadoria, no ato da entrega. Somente será realizada troca de mercadoria avariada, caso conste no ATO DA ENTREGA.					
_____		_____		_____	
Data recebimento		Nome do responsável (Favor assinar legível)		RG / CPF	

Essa novidade traz mais flexibilidade e facilita a leitura do romaneio, com documentos organizados de forma clara e personalizada.

A configuração é simples e está disponível nos parâmetros do Controle de Entregas.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

 Voltar ao início

PRODUTIVIDADE

Visualização de Medidas M2/M3 e Melhorias na Grade do Pré-Venda

Agora o Pré-Venda ficou mais prático para quem trabalha com produtos vendidos por metro quadrado (M2) ou metro cúbico (M3). O sistema exibe diretamente na grade as medidas essenciais como número de peças, comprimento, largura e espessura, facilitando a conferência rápida desses dados.

ResultH | Pré-venda

Documento: Data: 22/01/2025 PRÉ-VENDA EM INCLUSÃO

Tipo Operação: 001 PRÉ-VENDA

Vendedor: 0002

Cliente: 00000000 CLIENTE AVULSO

Itens Pagamento

Código	Descrição

Quantidade	Preço	Desconto	Acréscimo	Total
0,000000	0,00	0,00	0,00	0,00

Código	Referência	Descrição	Unid.	Nº de Peças	Comprimento	Largura	Espessura	Qtde
000084	8.11	TABUAS ORELHA DE MACACO	M3	1.000	0.500	0.250	0.250	0,031250
000462	27.3B	ASSOALHO GARAPA SEGUNDA COM BRANCAL	M2	1.000	0.500	0.250		0,125000
000156	15.160	PORTA ALMOFADA MISTA 0,60X2,10	UN					1,000000

Além disso, para empresas que não usam controle de grade, a interface foi simplificada: o campo e a coluna “Grade” foram ocultados, deixando a tela mais limpa e organizada, sem informações desnecessárias.

Código	Referência	Descrição	Unid.	Grade	Qtde	Valor	Desconto	Acréscimo	Valor Total	Detalhe

Código	Referência	Descrição	Unid.	Qtde	Valor	Desconto	Acréscimo	Valor Total	Detalhe

No dia a dia, isso significa mais agilidade no lançamento e conferência de vendas, com menos ruído visual e maior foco no que importa para seu negócio.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

Voltar ao início

Impressão em Lote de Pré-Vendas e Orçamentos no Resulth Business

Agora o módulo de Pré-Venda do Resulth Business **permite imprimir várias Pré-Vendas ou Orçamentos simultaneamente**, facilitando a gestão e economizando tempo. Para usar essa função, basta ativar o novo parâmetro “Permite imprimir várias Pré-vendas simultaneamente” em Configurações da Pré-venda > Aba Impressão.

Com o recurso ativado, o botão “Imprimir” na tela de Pré-Venda ganha nova funcionalidade: ao não consultar nenhum pedido individualmente, você pode selecionar múltiplas Pré-Vendas em uma lista e enviá-las para impressão ou visualização contínua de uma só vez. A tela “**Pesquisa de Pré-Venda - Impressão em Lote**” oferece opções práticas para marcar todos os pedidos ou selecionar individualmente.

Filial	Pedido	Cliente	Data	Total pedido	Desconto	Observação
00	00089999	00000010 -	02/07/2025	4,95	0,00	
00	00089998	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	0,10	0,00	
00	00089995	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	0,10	0,00	
00	00089994	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	0,10	0,00	
00	00089993	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	0,10	0,00	
00	00089992	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	5,05	0,00	
00	00089991	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	4,95	0,00	
00	00089990	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	0,10	0,00	
00	00089989	00000000 - CLIENTE AVULSO	02/07/2025	5,05	0,00	

Vale lembrar que modelos antigos de impressão personalizados precisarão ser adaptados para funcionar com essa novidade, e impressões complementares, como duplicatas e carnês, continuam sendo feitas individualmente. A funcionalidade funciona somente quando nenhuma Pré-Venda está em edição.

Essa melhoria traz mais agilidade e organização para seu dia a dia, simplificando processos de impressão em vendas e orçamentos.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

 Voltar ao início

SEGURANÇA

Venda com Depósito para Cliente Bloqueado? Agora é Possível!

Agora ficou mais fácil vender para clientes com restrição de crédito. Com a nova melhoria no ResultH Windows, é possível finalizar uma venda com **Depósito (F11)** mesmo quando o cliente estiver bloqueado.

Essa atualização amplia a flexibilidade no atendimento, mantendo o controle de crédito da empresa. Antes, só era possível vender para clientes bloqueados utilizando dinheiro ou cartão. Agora, o **Depósito** também entra como opção válida, agilizando negociações com clientes que pagam por transferência.

ResultH | Pré-venda

Documento Data 16/07/2025 PRÉ-VENDA EM INCLUSÃO

Tipo Operação 001 VENDA

Vendedor 0001 LOJA

Cliente 00000001

Itens Pagamento

Código	Descrição	Quantidade	Preço	Desconto	Acréscimo	Total
		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Atenção

! Cliente bloqueado. Serão permitidas apenas vendas com pagamento à vista, convênio, financeira, depósito.

OK

📍 Como usar?

Verifique no menu **Configurações da Pré-venda > Aba Clientes** se o parâmetro “**Venda para clientes bloqueados**” está configurado como “**Apenas à vista**”. Com isso, o botão F11 será liberado automaticamente.

💡 Dica prática:

Ideal para clientes com bloqueio de crédito que desejam realizar compras pagando à vista por depósito, até regularizar sua situação financeira.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

🔙 Voltar ao início

Venda com PIX agora finaliza automaticamente no Checkout



Mais agilidade no caixa! Agora, ao receber um pagamento via PIX (eletrônico ou offline) que quite 100% do valor da venda, o ResultH Checkout realiza a **finalização automática da venda**, sem necessidade de ações manuais. Isso garante mais fluidez e eficiência no atendimento.

Caso o pagamento PIX não seja concluído, o sistema registra o status como **pendente**, permitindo o controle e tratamento posterior.

Importante: **vendas originadas por importação** (como Pré-venda ou Orçamento) **não serão finalizadas automaticamente**, mesmo com o pagamento via PIX quitado, seguindo o mesmo padrão de segurança já aplicado aos pagamentos TEF.

Essa melhoria simplifica a rotina no ResultH Checkout, evita esquecimentos e dá mais agilidade ao processo de pagamento e liberação da venda.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

 [Voltar ao início](#)

MOBILE

Melhoria na Pesquisa de Clientes no Resulth Pré-Venda Mobile

Agora, ficou mais fácil e flexível buscar clientes no Resulth Pré-Venda Mobile. Ao incluir uma nova venda pelo aplicativo, você pode escolher pesquisar clientes pelo “Nome” ou pelo “Nome Fantasia”.

Por padrão, a busca é feita pelo “Nome”, exibindo os clientes organizados em ordem alfabética pelo código e nome. Se preferir, basta alternar para “Nome Fantasia” usando o novo botão disponível na tela de pesquisa, e a lista será reorganizada também em ordem alfabética, mostrando código e nome fantasia.

Pesquisa Padrão:

Pesquisa por Nome Fantasia:

Funcionamento da Pesquisa:

Tipo de Pesquisa	Campo Usado para Buscar	Informações Exibidas na Lista	Ordenação
Nome (padrão)	Nome do cliente	Código + Nome do cliente	Alfabética (A → Z)
Nome Fantasia	Nome fantasia	Código + Nome Fantasia do cliente	Alfabética (A → Z)

Essa melhoria torna a pesquisa mais prática e adaptada à sua forma de identificar os clientes, agilizando o atendimento e facilitando o controle das vendas.

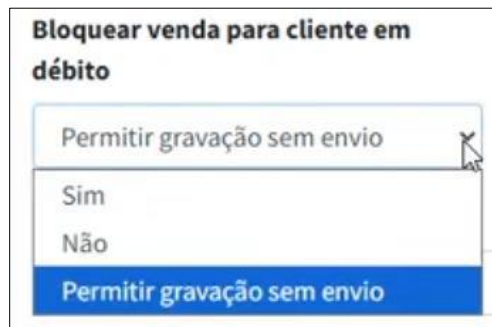
📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

 Voltar ao início

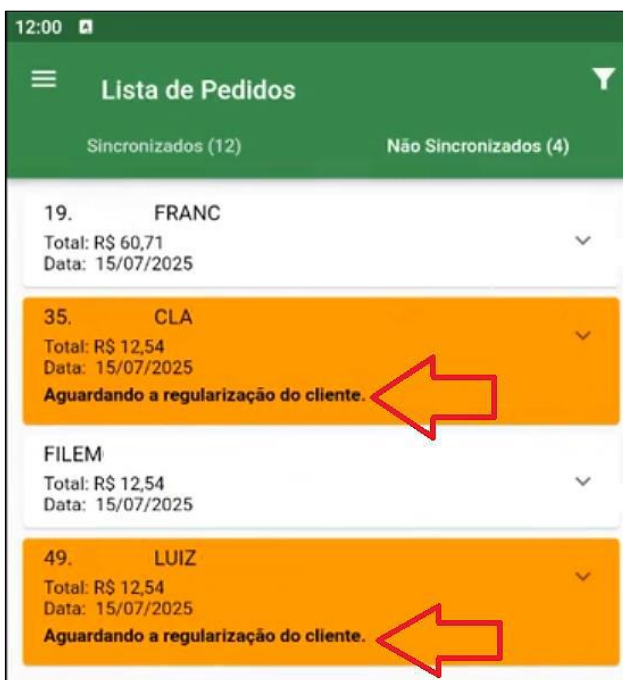
Mais Flexibilidade na venda para Clientes Inadimplentes no Força de Vendas

Agora, o Força de Vendas permite registrar pedidos mesmo quando o **cliente está inadimplente**, com controle reforçado para garantir segurança na operação. Com a nova configuração, é possível escolher entre três comportamentos ao montar pedidos para clientes em débito:

- **Sim:** bloqueia totalmente a gravação do pedido;
- **Não:** permite gravar e enviar normalmente;
- **Permitir gravação sem envio:** grava o pedido, mas bloqueia o envio até que o cliente regularize a situação.



Com isso, o vendedor pode continuar o atendimento e registrar o pedido no celular, mesmo que o envio fique temporariamente bloqueado. O sistema exibe um alerta claro e sinaliza os pedidos pendentes com destaque na aba "Não Sincronizados", facilitando o acompanhamento.



Essa novidade equilibra controle financeiro e relacionamento com o cliente, evitando perdas de venda sem abrir mão da gestão de inadimplência.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

Voltar ao início

RESULTH WEB

Nova Integração Smart TEF com o Resulth Web!

A ATS tem o prazer de anunciar a integração do **Smart TEF** ao **Resulth Web**, permitindo que você realize vendas com cartão e Pix direto pelo sistema, usando maquininhas Smart POS homologadas. Essa novidade elimina lançamentos manuais, agiliza o atendimento e aumenta a segurança das transações com tecnologia TEF.



Com o Smart TEF, o pagamento é enviado automaticamente para a maquininha, o cliente realiza a operação e o sistema reconhece a quitação, liberando o faturamento. Tudo isso com registros automáticos, facilitando a conciliação financeira. A integração é compatível com diversas operadoras de cartão, ampliando suas possibilidades de recebimento.

Benefícios da Integração:

- ✓ **Automação no processo de pagamento**, reduzindo erros manuais.
- ✓ **Maior segurança** nas transações com tecnologia TEF homologada.
- ✓ **Agilidade no fechamento de vendas**, proporcionando melhor experiência ao cliente.
- ✓ **Facilidade na conciliação financeira**, com registros automáticos no Resulth.
- ✓ **Compatibilidade com diversas operadoras de cartão**, ampliando suas opções.



Para utilizar o recurso, é necessário contratar o módulo Smart TEF junto à ATS. Após a contratação, a configuração é simples e feita diretamente no sistema, por filial. Também é possível configurar o uso do Pix via Smart TEF, incluindo cadastro de carteiras digitais e planos financeiros específicos.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

🔙 Voltar ao início

Nova Visualização: Posição de Estoque por Produto, Grade e Filial

Agora, ficou ainda mais simples e completo acompanhar o estoque disponível na sua empresa! A nova visualização “Grade Filial”, disponível na tela de **Posição de Estoque do Resulth Web**, permite analisar detalhadamente os produtos por **variações (grade)** e por **filial**.

Agrupar dados por: Grade Filial				Filial 002 - FILIAL START		Filial 009 - REDE ALEMÃO		Filial 075 - FILIAL DEMONSTR	
CÓDIGO	PRODUTO	GRADE		FÍSICO	EM TRÂNSITO	FÍSICO	EM TRÂNSITO	FÍSICO	EM TRÂNSITO
00000269	BERMUDA MASC.	MARROM 42		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
00000269	BERMUDA MASC.	CAMUFLADO 46		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
00000269	BERMUDA MASC.	MARROM 44		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
00000434	CALCA OI2019 SUPER SKINNY	PRETO 44		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
00000434	CALCA OI2019 SUPER SKINNY	VERMELHO 36		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
00000434	CALCA OI2019 SUPER SKINNY	VERMELHO 38		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
00000434	CALCA OI2019 SUPER SKINNY	PRETO 40		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Com essa melhoria, você consegue:

- Ver código e descrição dos produtos e suas grades;
- Conferir o estoque de cada variação por filial;
- Incluir ou não o estoque em trânsito na análise;
- Exportar facilmente os dados para Excel.

Essa nova opção oferece um **controle mais preciso**, facilitando decisões de **reposição ou redistribuição de mercadorias** entre filiais e promovendo uma gestão de estoque mais estratégica.

⚠ **Atenção:** Relatórios com muitos itens podem levar alguns minutos para carregar. Aguarde a conclusão antes de seguir com outras ações.

📌 Para mais detalhes, acesse o [Informativo completo](#).

🔙 Voltar ao início

//ROADMAP DAS PRÓXIMAS VERSÕES

Próximas Novidades no Seu ResultH!

1. **Reimpressão do Fechamento de Caixa:** Adicionamos a opção de reimprimir o fechamento de caixa diretamente pelo Checkout, facilitando o controle e conferência.
2. **Nova Tela de Venda no ResultH Web:** Uma nova experiência visual e funcional está chegando! A tela de vendas do ResultH Web foi totalmente reformulada para oferecer mais agilidade e usabilidade no seu dia a dia.
3. **Conferência Cega na Entrada de Notas Fiscais:** Será possível realizar a conferência cega das mercadorias na entrada de NF-e, garantindo maior precisão no recebimento e evitando interferências visuais nos valores.
4. **Exibição da Observação do Cliente na Pré-venda:** Ao informar o cliente na pré-venda, será exibida a observação registrada no seu cadastro, facilitando a comunicação e atenção a pontos importantes durante a venda.
5. **Coluna “Estoque Disponível” na Consulta de Preço/Estoque:** Na rotina de consulta para todas as filiais, será adicionada a coluna de estoque disponível, oferecendo mais clareza e agilidade na tomada de decisão.
6. **Novos Relatórios no Módulo Business:**
 - **Movimentação por Pedido:** consolidado para melhor análise de pedidos emitidos.
 - **Pedidos com Saldo:** visão centralizada com informações de pedidos com saldos a entregar.
 - **Promissórias:** compilação otimizada para gestão de recebíveis dessa modalidade.
7. **Melhoria na Liquidação em Lote do Contas a Pagar:** Processo de liquidação em lote aprimorado para maior agilidade no fechamento das contas.
8. **Ocultação Automática de Produtos Sem Estoque no Força de Vendas:** Produtos esgotados serão ocultados automaticamente, garantindo ao vendedor uma visão mais limpa e assertiva do catálogo.
9. **Parametrização para Acesso a Estoques de Outras Filiais no App Força de Vendas:** Será possível definir, conforme regras de negócio, se os estoques de filiais poderão ser consultados pelos vendedores no aplicativo.