

— Groupe —  
**MAURO**

— Spécialiste Boissons —  
depuis 1871



**CATALOGUE VENTE  
AU COMPTOIR 2026**

# LA VENTE AU COMPTOIR

*Un marché qui a le vent en poupe !*

*Pratique et rapide, le marché français de la restauration à emporter a subi un véritable boom. C'est aujourd'hui un mode de consommation de plus en plus apprécié.*

Les offres premiums se multiplient et la vente au comptoir n'est plus réservée aux fast-food ou associée à la malbouffe. On voit éclore ces dernières années de nombreux concepts, où l'on peut manger vite et bien.

De plus, cela s'accorde parfaitement avec les nouvelles attentes des consommateurs, qui ont de moins en moins de temps à consacrer à leur déjeuner, mais qui veulent tout de même manger autre chose que de la junkfood.

Ces nouveaux consommateurs sont plus avertis et cherchent avant tout à savoir ce qu'ils mangent (provenance, traçabilité...).

*De nombreux restaurants surfent sur cette tendance en permettant à leurs clients de venir chercher leurs plats et leurs boissons directement dans le commerce afin de le rapporter à leur domicile (ou ailleurs).*

*Bien souvent, ces restaurants proposent même une réduction pour la vente à emporter de leurs produits, de quoi attirer toujours plus de personnes vers la restauration à emporter.*

## *Les raisons d'un tel succès*

- *C'est un mode de consommation rapide.*
- *Cela évite de cuisiner.*
- *Cela permet de manger et boire tout en restant chez soi.*
- *C'est moins cher.*
- *La cuisine est variée avec des ouvertures "Cuisine du Monde".*

*Aujourd'hui, le marché de la vente à emporter en France va de pair avec le marché de la livraison à domicile.*

*Toujours dans un souci de rapidité et de facilité, les consommateurs se tournent de plus en plus vers les sites et applications proposant un large choix de cuisines à se faire livrer à la maison ou sur leur lieu de travail en moins de 30 minutes.*

*Le marché de la livraison et de la restauration à emporter sont complémentaires et l'arrivée d'acteurs comme Foodora, Uber eats ou Deliveroo accentue l'intérêt du consommateur pour une restauration toujours plus rapide et pratique.*

*Découvrez nos produits adaptés à ce nouveau mode de consommation !*



# SOMMAIRE

SODAS PET	4
SODAS & DIVERS BOITE	24
SODAS & DIVERS VERRE	40
TONICS	48
JUS DE FRUITS BOITE	56
JUS DE FRUITS PET	58
JUS DE FRUITS VERRE	64
EAUX MINERALES PET	72
EAUX MINERALES VERRE	90
BIO & SANS ALCOOL	106
BIERES LOCALES	116
TIREUSES A BIERE	124
CAFES	128

*Groupe*  
**MAURO**

Spécialiste Boissons  
depuis 1871

Pour accéder à la suite du catalogue,  
veuillez vous connecter à votre compte  
professionnel.

Se connecter

Ouvrir un  
compte

**Siège & Dépôt de Pégomas**  
3157, Route de la Fénerie  
06580 Pégomas  
Tel: **04.92.91.20.20**

**Dépôt de Carros**  
ZI - 1ère Avenue, 5ème Rue  
06510 Carros  
Tel: **04.92.91.20.50**

**Showroom & Dépôt du Var**  
132, Boulevard de l'Industrie  
83480 Puget sur Argens  
Tel: **04.92.91.20.60**

[www.mauro-boissons.com](http://www.mauro-boissons.com)

